

TÜRKİYE KÖMÜR İŞLETMELERİ’NİN
1998-2007 YILLARI ARASINDAKİ
PERFORMANSININ DEĞERLENDİRİLMESİ

Yüksek Lisans Tezi

Gürcan KAYALI

Maden Mühendisliği Anabilim Dalı

Ekim - 2009

TÜRKİYE KÖMÜR İŞLETMELERİ'NİN 1998-2007 YILLARI ARASINDAKİ
PERFORMANSININ DEĞERLENDİRİLMESİ

Gürçan KAYALI

Dumlupınar Üniversitesi
Fen Bilimleri Enstitüsü
Lisansüstü Yönetmeliği Uyarınca
Maden Mühendisliği Anabilim Dalında
YÜKSEK LİSANS TEZİ
Olarak Hazırlanmıştır.

Danışman: Yrd. Doç. Dr. Hakan AYKUL

Ekim 2009

KABUL VE ONAY

Gürcan KAYALI'nın YÜKSEK LİSANS tezi olarak hazırladığı Türkiye Kömür İşletmeleri'nin 1998-2007 Yılları Arasındaki Performansının Değerlendirilmesi başlıklı bu çalışma, jürimizce lisansüstü yönetmeliğin ilgili maddeleri uyarınca değerlendirilerek kabul edilmiştir.

...../...../2009

Üye : Prof. Dr İ. Göktay EDİZ

Üye : Yrd. Doç. Dr. Hakan AYKUL

Üye : Yrd. Doç. Dr. Sema BEHDİÖĞLU

Fen Bilimleri Enstitüsün Yönetim Kurulu'nun/...../..... gün ve sayılı kararıyla onaylanmıştır.

Prof. Dr. Atalay KÜÇÜKBURSA
Fen Bilimleri Enstitüsü Müdürü

TÜRKİYE KÖMÜR İŞLETMELERİ'NİN 1998-2007 YILLARI ARASINDAKİ PERFORMANSININ DEĞERLENDİRİLMESİ

Gürcan KAYALI

Maden Mühendisliği, Yüksek Lisans Tezi, 2009

Tez Danışmanı: Yrd. Doç. Dr. Hakan AYKUL

ÖZET

Bu çalışmanın amacı Türkiye Kömür İşletmeleri'nin 1998-2007 yılları arasındaki performansını değerlendirmektir.

İşletmelerin temel amacı faaliyetlerinden kâr elde etmek, büyümek ve devamlılığını sağlamaktır. İşletmeler pazardaki etkinliklerini koruyabilmek, geleceğe yönelik kararlarını verebilmek ve şu andaki konumlarını tahlil etmek için performans ölçümüne gerek duyarlar. Performans ölçümü sadece işletmeye değil çalışan ve yöneticilere de fayda sağlar. Performans ölçümü, yöneticilerin dikkatli olmasını ve süreci izleyebilmelerini sağlarken, çalışanların kendilerini geliştirebilmesi için adil bir ortam sağlar ve fark edilme, tanınma ihtiyaçlarını karşılamış olur.

İşletmelerde sadece kârın ölçümü performansın değerlendirilmesi açısından yeterli değildir. Ölçülebilen tüm performans boyutlarının değerlendirilmesi gereklidir. Bu çalışmada performans kavramı tanımlanmış, performansın boyutları açıklanmış, ölçülebilen performans boyutları kapsamında 1998-2007 yılları arasında işletme değerlendirilmiştir. Sonuçlar ve öneriler sunulmuştur.

Anahtar Kelimeler: Performans Değerlendirme, Performans Ölçümleri, Verimlilik.

EVALUATION OF PERFORMANCE OF TURKEY COAL ENTERPRISES BETWEEN 1998-2007

Gürçan KAYALI

Mining Engineering, M.S Thesis, 2009

Thesis Supervisor: Assoc.Prof.Dr. Hakan AYKUL

SUMMARY

The purpose of this study is to evaluate the performance of Turkey Coal Enterprises between 1998-2007.

The main purpose of the enterprises are to make gain of their actions, expend and provide continuity. The enterprises need performance measurement to protect their activities in the market, make future decisions and analyse their immediate conditions. Performance measurement does not reap benefit just to enterprises but also employee and employer. Performance measurement provides managers to be careful and view the process, provides a fair ambience for employees to develop themselves and meet their need of to be recognized and known.

Only measurement of profit in the enterprises is not adequate in case of evaluation of performance. It is necessary to evaluate all measurable performance dimensions. In thesis, the performance concept has been introduced, the dimensions of performance have been explained, and the enterprise has been evaluated in case of measurable performance dimensions between 1998-2007. Results and suggestions have been submitted.

Keywords: Performance Evaluation, Performance Measurements, Productivity.

TEŞEKKÜR

Bu tezi hazırlamam sırasında bana her konuda yardımcı olan danışmanım Yrd. Doç. Dr. Hakan AYKUL'a, verilerin elde edilmesinde gösterdiği destekten ötürü TKİ Muhasebe Dairesi Bütçe Bilânço Müdürü Hasan ÇUBUKÇU'ya ve Bütçe Bilânço servisi çalışanlarına, öğrenim hayatım boyunca yaptıkları aktarımlar için bölümdeki tüm hocalarıma, sonsuz teşekkürlerimi sunarım.

Ayrıca maddi, manevi her konuda benden desteklerini esirgemeyen aileme sonsuz teşekkürlerimi sunarım.

İÇİNDEKİLER DİZİNİ

	<u>Sayfa</u>
ÖZET	iv
SUMMARY	v
TEŞEKKÜR.....	vi
ŞEKİLLER DİZİNİ.....	x
ÇİZELGELER DİZİNİ	xvii
KISALTMALAR	xviii
1. GİRİŞ	1
2. İŞLETMELERDE PERFORMANS	2
2.1. Performans Kavramı	2
2.1.1. Performansın ölçülmesinin önemi	4
2.1.2. Performansın Ölçülmesinin Yararları.....	6
2.2. Performans Boyutları.....	8
2.2.1. Etkenlik	9
2.2.2. Verim ve girdilerden yararlanma.....	10
2.2.3. Verimlilik	12
2.2.3.1. Toplam faktör verimliliği	15
2.2.3.2. Kısmi faktör verimliliği	16
2.2.4. Kalite	17
2.2.5. Yenilik.....	18
2.2.6. Çalışma yaşamının kalitesi	19
2.2.7. Kârlılık ve bütçeye uygunluk	20
2.3. Performans Boyutlarının İlişkisi.....	22
3. TÜRKİYE KÖMÜR İŞLETMELERİ KURUMU VE BAĞLI İŞLETMELERİN TANITILMASI.....	24
3.1. Türkiye Kömür İşletmeleri Kurumu	24
3.2. Türkiye Kömür İşletmeleri Kurumu Teşkilat Yapısı.....	26
3.2.1. Genel müdürlük.....	26
3.2.2. Türkiye Kömür İşletmeleri kurumuna bağlı işletmeler	27
4.ARAŞTIRMANIN METODU	36
4.1. Araştırmanın Problemi.....	36
4.2. Araştırmanın Amacı.....	36
4.3. Araştırmanın Önemi	36
4.4. Araştırmanın Verileri.....	37
4.5. Araştırmanın Kapsam ve Sınırlılıkları	37

İÇİNDEKİLER DİZİNİ (devam)

	<u>Sayfa</u>
4.6. Araştırmada Yapılan Çalışmalar.....	37
5. TÜRKİYE KÖMÜR İŞLETMELERİ KURUMUNDAN ELDE EDİLEN HAM VERİLERİN TANITILMASI.....	39
6. TKİ İÇİN BELİRLENEN PERFORMANS PARAMETRELERİ.....	44
6.1. Verimlilik.....	44
6.1.1. Toplam Faktör Verimliliği	44
6.1.2. İşgücü ve İşçilik Verimliliği.....	46
6.1.3. Malzeme Verimliliği	47
6.1.4. Sermaye Verimliliği	47
6.1.5. Enerji Verimliliği	47
6.1.6. Kâr Verimliliği	48
6.1.7. Katma Değer Verimliliği.....	50
6.2. Mali Göstergeler İçinde Kâr ve Kârlılık Oranları	51
6.2.1. Mali Göstergeler İçinde Kâr ve Kârlılık Oranları	51
6.2.2. Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranları	52
6.2.3. Mali Göstergeler İçinde Devir Oranları	53
6.2.4. Mali Göstergeler İçinde Maliyet Oranları	54
6.2.5. Likidite Oranları ve Ticari Oranlar.....	54
6.3. Maliyet Göstergeleri	56
6.3.1. Üretim Birimi Başına Maliyetler.....	57
6.3.2. Diğer Oranlar.....	57
6.4. Etkenlik.....	58
6.5. Çalışma Yaşamının Kalitesi.....	58
7. BULGULAR VE TARTIŞMA	60
7.1. Türkiye Kömür İşletmeleri Kurumu	60
7.2. Türkiye Kömür İşletmelerine Bağlı Kurumlar	116
8. SONUÇLAR VE ÖNERİLER	212
EKLER	
1. İşletmeler Toplamı Ham Verileri	
2. TKİ Genel Toplamı Ham Verileri	
3. Sabit Fiyatlarla İşletmeler Toplamı	
4. Sabit Fiyatlarla TKİ Genel Toplamı	
5. TKİ Performans Parametreleri Değerleri	
6. TKİ Endekslenmiş Performans Parametreleri Değerleri	
7. BLİ Ham Verileri	
8. Sabit Fiyatlarla BLİ Değerleri	
9. BLİ Performans Parametreleri Değerleri	
10. BLİ Endekslenmiş Performans Parametreleri Değerleri	

İÇİNDEKİLER DİZİNİ (devam)

11. SLİ Ham Verileri
12. Sabit Fiyatlarla SLİ Değerleri
13. SLİ Performans Parametreleri Değerleri
14. SLİ Endekslenmiş Performans Parametreleri Değerleri
15. GLİ Ham Verileri
16. Sabit Fiyatlarla GLİ Değerleri
17. GLİ Performans Parametreleri Değerleri
18. GLİ Endekslenmiş Performans Parametreleri Değerleri
19. ILİ Ham Verileri
20. Sabit Fiyatlarla ILİ Değerleri
21. ILİ Performans Parametreleri Değerleri
22. ILİ Endekslenmiş Performans Parametreleri Değerleri
23. ELİ Ham Verileri
24. Sabit Fiyatlarla ELİ Değerleri
25. ELİ Performans Parametreleri Değerleri
26. ELİ Endekslenmiş Performans Parametreleri Değerleri
27. ÇLİ Ham Verileri
28. Sabit Fiyatlarla ÇLİ Değerleri
29. ÇLİ Performans Parametreleri Değerleri
30. ÇLİ Endekslenmiş Performans Parametreleri Değerleri
31. GELİ Ham Verileri
32. Sabit Fiyatlarla GELİ Değerleri
33. GELİ Performans Parametreleri Değerleri
34. GELİ Endekslenmiş Performans Parametreleri Değerleri
35. YLİ Ham Verileri
36. Sabit Fiyatlarla YLİ Değerleri
37. YLİ Performans Parametreleri Değerleri
38. YLİ Endekslenmiş Performans Parametreleri Değerleri
39. Tüketici Fiyatları Genel Endeksi ve 1998 Yılı Bazlı Tüketici Fiyatları Genel Endeksi
40. 2007 İşletmeler Arası Performans Parametreleri Değerleri

ŞEKİLLER DİZİNİ

<u>Sekil</u>	<u>Sayfa</u>
2.1. Performans boyutları.....	9
2.2. Yedi performans boyutunun ilişkisi.....	23
7.1. İşletmeler toplamı toplam gelir.....	61
7.2. İşletmeler toplamı üretim maliyeti.....	61
7.3. İşletmeler Toplamı üretim-satış-toplam maliyet.....	62
7.4. İşletmeler toplamı satış maliyeti.....	63
7.5. İşletmeler toplamı toplam maliyet.....	63
7.6. İşletmeler toplamı brüt-net kar.....	64
7.7. İşletmede meydana gelen kazalarda yaralı ölü sayısı.....	65
7.8. İşletmeler toplamı ortalama stok.....	65
7.9. İşletmeler toplamı katma değer.....	66
7.10. İşletmeler toplamı işçi memur sayısı.....	66
7.11. TKİ genel toplamı toplam gelir.....	67
7.12. TKİ genel toplamı üretim maliyetleri.....	68
7.13. TKİ genel toplam üretim - satış-toplam maliyet.....	69
7.14. TKİ genel toplam satış maliyeti.....	69
7.15. TKİ genel toplamı toplam maliyet.....	70
7.16. TKİ genel toplamı brüt-net kâr.....	71
7.17. TKİ genel toplamı ortalama stok.....	71
7.18. TKİ genel toplam katma değer.....	72
7.19. TKİ genel toplam kullanılan sermaye-sermaye.....	72
7.20. TKİ genel toplam dönen varlık - duran varlık.....	73
7.21. TKİ genel toplam ortalama ticari alacaklar.....	74
7.22. TKİ genel toplam öz kaynaklar-kısa vadeli yabancı kaynaklar-uzun vadeli yabancı kaynaklar.....	74
7.23. TKİ genel toplam stoklar-alacaklar.....	75
7.24. TKİ genel toplam işyeri işçi memur sayısı.....	76
7.25. TKİ toplam faktör ekonomik verimliliği.....	76
7.26. TKİ toplam faktör üretim verimliliği.....	77
7.27. TKİ fiziksel-ekonomik işçilik üretim verimliliği.....	78
7.28. TKİ fiziksel-ekonomik işgücü üretim verimliliği.....	78
7.29. TKİ fiziksel ekonomik işçilik ekonomik verimliliği.....	79

ŞEKİLLER DİZİNİ (devam)

<u>Sekil</u>	<u>Sayfa</u>
7.30. TKİ fiziksel ekonomik işgücü ekonomik verimliliği	80
7.31. TKİ malzeme üretim-ekonomik verimliliği	81
7.32. TKİ sermaye üretim-ekonomik verimliliği	82
7.33. TKİ enerji üretim ekonomik verimliliği	83
7.34. TKİ net kar-içsel net kar verimliliği.....	83
7.35. TKİ fiziksel işgücü net kar-satış karı verimliliği.	84
7.36. TKİ ekonomik işgücü net kar-satış karı verimliliği.	85
7.37. TKİ fiziksel işçilik net kar-satış karı verimliliği.	86
7.38. TKİ satış karı üretim-toplam verimliliği.	87
7.39. TKİ katma değer çıktı-girdi oranı verimliliği.	88
7.40. TKİ çalışan başına katma değer oranı verimliliği-işgücü maliyet rekabet gücü.	89
7.41. TKİ mali göstergeler içinde satışların karlılık oranı-net kar satış miktarı karlılık oranı.	90
7.42. TKİ mali karlılık oranı-yatırım getirisi.	91
7.43. TKİ çalışan başına kar oranı-ekonomiklik oranı	91
7.44. TKİ katma değer karlılığı.....	92
7.45. TKİ mali göstergeler içinde mali yapı oranı.	93
7.46. TKİ mali göstergeler içinde mali yapı oranı.	94
7.47. TKİ toplam varlıklar dönen varlıklar devir oranı.....	94
7.48. TKİ mali göstergeler içinde alacak-stok-öz sermaye devir oranı.....	95
7.49. TKİ mali göstergeler içinde devir oranı.	96
7.50. TKİ mali göstergeler içinde maliyet-maliyet gelir oranı.....	97
7.51. TKİ cari oran-likidite oranı-nakit oran.....	97
7.52. TKİ ticari oran-çalışan başına işletme sermayesi.....	98
7.53. TKİ kullanılan sermaye başına satış.....	99
7.54. TKİ üretim birimi başına toplam maliyet.....	99
7.55. TKİ üretim birimi başına işgücü-işçilik maliyeti.	100
7.56. TKİ üretim birimi başına malzeme enerji maliyeti.	101
7.57. TKİ toplam maliyet / üretim maliyeti ve toplam maliyet / satış maliyeti.	101
7.58. TKİ satış geliri / işçilik maliyeti ve satış geliri / işgücü maliyeti.....	102
7.59. TKİ satış geliri / üretim maliyeti.	103
7.60. TKİ satış geliri / sermaye.	103
7.61. TKİ işgücü maliyeti / çalışan sayısı.	104

ŞEKİLLER DİZİNİ (devam)

<u>Sekil</u>	<u>Sayfa</u>
7.62. TKİ etkenlik oranı.	105
7.63. TKİ çalışma yaşamının kalitesi.	105
7.64. TKİ çalışma yaşamının kalitesi 2.	106
7.65. TKİ çalışma yaşamının kalitesi 3.	107
7.66. TKİ çalışma yaşamının kalitesi 4.	107
7.67. BLİ toplam faktör verimliliği.	117
7.68. SLİ toplam faktör verimliliği.	117
7.69. GLİ toplam faktör verimliliği.	118
7.70. ILİ toplam faktör verimliliği.	119
7.71. ELİ toplam faktör verimliliği.	119
7.72. ÇLİ toplam faktör verimliliği.	120
7.73. GELİ toplam faktör verimliliği.	121
7.74. YLİ toplam faktör verimliliği.	121
7.75. BLİ işgücü-işçilik ekonomik verimliliği.	122
7.76. SLİ işgücü-işçilik ekonomik verimliliği.	123
7.77. GLİ işgücü-işçilik ekonomik verimliliği.	124
7.78. ILİ işgücü-işçilik ekonomik verimliliği.	124
7.79. ELİ işgücü-işçilik ekonomik verimliliği.	125
7.80. ÇLİ işgücü-işçilik ekonomik verimliliği.	126
7.81. GELİ işgücü-işçilik ekonomik verimliliği.	126
7.82. YLİ işgücü-işçilik ekonomik verimliliği.	127
7.83. BLİ işgücü-işçilik üretim verimliliği.	128
7.84. SLİ işgücü-işçilik üretim verimliliği.	128
7.85. GLİ işgücü-işçilik üretim verimliliği.	129
7.86. ILİ işgücü-işçilik üretim verimliliği.	130
7.87. ELİ işgücü-işçilik üretim verimliliği.	130
7.88. ÇLİ işgücü-işçilik üretim verimliliği.	131
7.89. GELİ işgücü-işçilik üretim verimliliği.	132
7.90. YLİ işgücü-işçilik üretim verimliliği.	132
7.91. BLİ malzeme verimliliği.	133
7.92. SLİ malzeme verimliliği.	134
7.93. GLİ malzeme verimliliği.	134

ŞEKİLLER DİZİNİ (devam)

<u>Sekil</u>	<u>Sayfa</u>
7.94. İLİ malzeme verimliliği.	135
7.95. ELİ malzeme verimliliği.	136
7.96. ÇLİ malzeme verimliliği.	136
7.97. GELİ malzeme verimliliği.	137
7.98. YLİ malzeme verimliliği.	138
7.99. BLİ sermaye verimliliği.	138
7.100. SLİ sermaye verimliliği.	139
7.101. GLİ sermaye verimliliği.	139
7.102. İLİ sermaye verimliliği.	140
7.103. ELİ sermaye verimliliği.	140
7.104. ÇLİ sermaye verimliliği.	141
7.105. GELİ sermaye verimliliği.	141
7.106. YLİ sermaye verimliliği.	142
7.107. BLİ enerji verimliliği.	142
7.108. SLİ enerji verimliliği.	143
7.109. GLİ enerji verimliliği.	143
7.110. İLİ enerji verimliliği.	144
7.111. ELİ enerji verimliliği.	145
7.112. ÇLİ enerji verimliliği.	145
7.113. GELİ enerji verimliliği.	146
7.114. YLİ enerji verimliliği.	147
7.115. BLİ net kar verimliliği.	147
7.116. SLİ net kar verimliliği.	148
7.117. GLİ net kar verimliliği.	149
7.118. İLİ net kar verimliliği.	149
7.119. ELİ net kar verimliliği.	150
7.120. ÇLİ net kar verimliliği.	151
7.121. GELİ net kar verimliliği.	152
7.122. YLİ net kar verimliliği.	152
7.123. BLİ satış karı verimliliği.	153
7.124. SLİ satış karı verimliliği.	154
7.125. GLİ satış karı verimliliği.	154

ŞEKİLLER DİZİNİ (devam)

<u>Sekil</u>	<u>Sayfa</u>
7.126. İLİ satış karı verimliliği.	155
7.127. ELİ satış karı verimliliği.	156
7.128. ÇLİ satış karı verimliliği.	156
7.129. GELİ satış karı verimliliği.	157
7.130. YLİ satış karı verimliliği.	158
7.131. BLİ katma değer verimliliği.	158
7.132. SLİ katma değer verimliliği.	159
7.133. GLİ katma değer verimliliği.	160
7.134. İLİ katma değer verimliliği.	160
7.135. ELİ katma değer verimliliği.	161
7.136. ÇLİ katma değer verimliliği.	162
7.137. GELİ katma değer verimliliği.	162
7.138. YLİ katma değer verimliliği.	163
7.139. BLİ mali göstergeler içinde kar ve karlılık oranları.	164
7.140. SLİ mali göstergeler içinde kar ve karlılık oranları.	164
7.141. GLİ mali göstergeler içinde kar ve karlılık oranları.	165
7.142. İLİ mali göstergeler içinde kar ve karlılık oranları.	166
7.143. ELİ mali göstergeler içinde kar ve karlılık oranları.	167
7.144. ÇLİ mali göstergeler içinde kar ve karlılık oranları.	168
7.145. GELİ mali göstergeler içinde kar ve karlılık oranları.	169
7.146. YLİ mali göstergeler içinde kar ve karlılık oranları.	170
7.147. BLİ mali göstergeler içinde mali yapı oranı.	170
7.148. SLİ mali göstergeler içinde mali yapı oranı.	171
7.149. GLİ mali göstergeler içinde mali yapı oranı.	171
7.150. İLİ mali göstergeler içinde mali yapı oranı.	172
7.151. ELİ mali göstergeler içinde mali yapı oranı.	172
7.152. ÇLİ mali göstergeler içinde mali yapı oranı.	173
7.153. GELİ mali göstergeler içinde mali yapı oranı.	173
7.154. YLİ mali göstergeler içinde mali yapı oranı.	174
7.155. BLİ mali göstergeler içinde devir oranı.	174
7.156. SLİ mali göstergeler içinde devir oranı.	175
7.157. GLİ mali göstergeler içinde devir oranı.	176

ŞEKİLLER DİZİNİ (devam)

<u>Sekil</u>	<u>Sayfa</u>
7.158. İLİ mali göstergeler içinde devir oranı.....	177
7.159. ELİ mali göstergeler içinde devir oranı.....	178
7.160. ÇLİ mali göstergeler içinde devir oranı.....	179
7.161. GELİ mali göstergeler içinde devir oranı.....	180
7.162. YLİ mali göstergeler içinde devir oranı.....	181
7.163. BLİ mali göstergeler içinde maliyet oranı.....	181
7.164. SLİ mali göstergeler içinde maliyet oranı.....	182
7.165. GLİ mali göstergeler içinde maliyet oranı.....	182
7.166. İLİ mali göstergeler içinde maliyet oranı.....	183
7.167. ELİ mali göstergeler içinde maliyet oranı.....	184
7.168. ÇLİ mali göstergeler içinde maliyet oranı.....	184
7.169. GELİ mali göstergeler içinde maliyet oranı.....	185
7.170. YLİ mali göstergeler içinde maliyet oranı.....	186
7.171. BLİ likidite oranları.....	187
7.172. SLİ likidite oranları.....	188
7.173. GLİ likidite oranları.....	189
7.174. İLİ likidite oranları.....	190
7.175. ELİ likidite oranları.....	191
7.176. ÇLİ likidite oranları.....	192
7.177. GELİ likidite oranları.....	193
7.178. YLİ likidite oranları.....	194
7.179. BLİ üretim birimi başına maliyetler.....	195
7.180. SLİ üretim birimi başına maliyetler.....	196
7.181. GLİ üretim birimi başına maliyetler.....	196
7.182. İLİ üretim birimi başına maliyetler.....	197
7.183. ELİ üretim birimi başına maliyetler.....	198
7.184. ÇLİ üretim birimi başına maliyetler.....	198
7.185. GELİ üretim birimi başına maliyetler.....	199
7.186. YLİ üretim birimi başına maliyetler.....	200
7.187. BLİ etkenlik oranı.....	200
7.188. SLİ etkenlik oranı.....	201
7.189. GLİ etkenlik oranı.....	201

ŞEKİLLER DİZİNİ (devam)

<u>Sekil</u>	<u>Sayfa</u>
7.190. ILİ etkenlik oranı.	202
7.191. ELİ etkenlik oranı.	202
7.192. ÇLİ etkenlik oranı.	203
7.193. GELİ etkenlik oranı.....	203
7.194. YLİ etkenlik oranı.	204
7.195. BLİ çalışma yaşamının kalitesi.	204
7.196. SLİ çalışma yaşamının kalitesi.....	205
7.197. GLİ çalışma yaşamının kalitesi.	206
7.198. ILİ çalışma yaşamının kalitesi.	207
7.199. ELİ çalışma yaşamının kalitesi.	208
7.200. ÇLİ çalışma yaşamının kalitesi.	209
7.201. GELİ çalışma yaşamının kalitesi.	210
7.202. YLİ çalışma yaşamının kalitesi.	211

ÇİZELGELER DİZİNİ

<u>Çizelge</u>	<u>Sayfa</u>
2.1. Araştırmacılara göre performans ölçütleri.	4
2.2. Verimlilik Nedir, Ne Değildir?	14

KISALTMALAR

<u>Kısaltmalar</u>	<u>Açıklama</u>
ADL	Alpagut Dodurga Linyitleri İşletmesi
BLİ	Bursa Linyitleri İşletmesi
ÇLİ	Çan Linyitleri İşletmesi
DLİ	Doğu Linyitleri İşletmesi
ELİ	Ege Linyitleri İşletmesi
GAL	Güneydoğu Anadolu Asfaltit ve Linyitleri İşletmesi
GELİ	Güney Ege Linyitleri İşletmesi
GLİ	Garp Linyitleri İşletmesi
GÖLİ	Göynük Linyitleri İşletmesi
İLİ	İlgın Linyitleri İşletmesi
KHK	Kanun Hükmünde Kararname
KLİ	Keles Linyitleri İşletmesi
MW	Megavat
OAL	Orta Anadolu Linyitleri İşletmesi
OLİ	Oltu Linyitleri İşletmesi
SLİ	Seyitömer Linyitleri İşletmesi
TKİ	Türkiye Kömür İşletmeleri
TL	Türk Lirası
TLİ	Trakya Linyitleri İşletmesi
YLİ	Yeniköy Linyitleri İşletmesi
YPK	Yüksek Planlama Kurulu

1. GİRİŞ

Ölçülemeyen başarı, başarı değildir. Yani bir faaliyet ya da nesne hakkında yargıya varabilmek için öncelikle ölçülebilmeli ve değerlendirilebilmelidir. Performans belirlenmiş olan hedefe yönelik ulaşım seviyesinin ölçümüdür. Yani bir işi yapan bireyin grubun ya da işletmenin hangi seviyeye ulaşılabilirdiğini, nitel veya nicel olarak neleri sağlayabildiğinin göstergesidir. Performans ölçümü, işletmeye, yöneticilere ve çalışanlara birçok yarar sağlar.

Bu çalışmada Türkiye Kömür İşletmeleri ve ona bağlı kurumların 1998-2007 yılları arasındaki performansının değerlendirilmesi amaçlanmıştır. Çalışma, Türkiye Kömür İşletmeleri Kurumu ve ona bağlı Bursa Linyitleri İşletmesi, Seyitömer Linyitleri İşletmesi, Garp Linyitleri İşletmesi, Ilgın Linyitleri İşletmesi, Ege Linyitleri İşletmesi, Çan Linyitleri İşletmesi, Güney Ege Linyitleri İşletmesi ve Yeniköy Linyitleri İşletmesini kapsamaktadır. Süreç içinde kapatılan veya devredilen işletmeler; Orta Anadolu Linyitleri İşletmesi, Trakya Linyitleri İşletmesi, Keles Linyitleri İşletmesi, Güneydoğu Anadolu Asfaltit ve Linyitleri İşletmesi, Alpagut Dodurga Linyitleri İşletmesi, Doğu Linyitleri İşletmesi kapanmadan önceki yıllarında, Türkiye Kömür İşletmeleri genel toplamına etkileriyle çalışmada yer bulmuşlardır.

Çalışmanın 2. bölümünde performans kavramı tanıtılmış, performans boyutları açıklanmış, performansın önemi ve yararlarına değinilmiştir. Çalışmanın 3. bölümünde Türkiye Kömür İşletmeleri kurum merkezi ve kuruma bağlı taşra teşkilatları tanıtılmıştır. 4. bölümde araştırmanın problemi, amacı, önemi, hipotezleri, kapsam ve sınırlılıkları ve araştırmada yapılan çalışmalar ifade edilmiştir. Çalışmanın 5. bölümünde kurum merkezinden elden alınan ham verilerin açıklamaları yer almaktadır. 6. bölümde kurum merkezinde elde edilen veriler kullanılarak belirlenen performans değerlendirme parametreleri hakkında bilgi verilmiştir. Çalışmanın 7. bölümünde Türkiye Kömür İşletmeleri genel toplamı ve Türkiye Kömür İşletmeleri kurumuna bağlı işletmelerin performans değerlendirilmesi sonucunda elde edilen grafikleri yorumlanmıştır. 8. bölümde ise Türkiye Kömür İşletmeleri genel toplamı ve ona bağlı işletmelerle ilgili sonuçlar ortaya konulmuş ve öneriler sunulmuştur.

2. İŞLETMELERDE PERFORMANS

2.1 Performans Kavramı

Performans, bir işi yapan bireyin, bir grubun ya da bir örgütün planlanan hedefe ne derece ulaşabildiğinin, neyi sağlayabildiğinin nitel ya da nicel anlatımıdır. Yani performans belirlenmiş olan hedefe ulaşım seviyesinin ölçümüdür. Bu mutlak ya da nispi olarak değerlendirilebilir. Bir işletmenin ya da bir üretim biriminin üretim miktarı ya da gerçekleştirdiği üretimin belirlenen hedefe oranıdır. Bu konuda yapılan diğer bir tanıma göre performans; bir işi yapan bireyin, grubun ya da örgütün o işle amaçlanan hedefe yönelik olarak hangi seviyeye ulaşabildiği, baksın bir deyişle neyi sağlayabildiğinin nicel ve nitel olarak anlatılmasıdır [1,6].

Her işletme belli misyon, amaç ve görevleri gerçekleştirmek için kurulmaktadır. İşletme yönetiminin temel sorumluluğu ise; bu misyon, amaç, ve görevleri mümkün olabildiğince en iyi ve en başarılı şekilde gerçekleştirmektir. Bu çerçevede, bir işletmenin (veya iş sisteminin) performansı, belirli bir zaman dilimi sonunda, işletmenin amaç ya da hedeflerinin yerine getirilme derecesini gösteren çıktı ya da çalışma sonucu olarak tanımlanmakta olup, bu çıktı veya sonuç, nicel veya nitel olarak belirlenebilmektedir. Bu anlamda performans, işletme veya iş sistemi için belirlenmiş olan stratejik, taktiksel ve operasyonel amaçların gerçekleştirilmesi için gösterilen tüm çabaların değerlendirilmesi olarak da tanımlanabilir. İşletme için hedeflere ulaşmada en iyi ya da en başarılı olanın ne olduğu ise, yönetimin performans anlayışına bir başka deyişle yönetimin performansı ifade eden performans boyutlarına (göstergelerine) verdiği öneme ve önceliğe bağlıdır [22].

Bu bakımdan bütün işletmeler hedeflerine ulaşabilmek için işletme, birim ve operasyon düzeyinde, performansı ifade eden boyutların ne olduğunu ve nasıl ölçüleceğini belirleyerek bu boyutları sürekli ölçmek ve denetlemek zorundadır [22].

Performans ölçümü, yöneticilere örgütlerinin ne kadar başarılı olduğunu belirlemelerine ve işletmelerinin geleceği ile ilgili doğru kararlar almalarına yardımcı olmaktadır. Performans ölçümü, işlemlerin ve çıktıların kontrolünü, değerlendirilmesini ve gelişimini sağlar ve önceden belirlenmiş hedefler ile gerçekleşen sonuçları karşılaştırarak hedeflerden sapmaların boyutunun belirlenmesine yardımcı olur. Performans ölçümü sayesinde, süreçlerde geliştirilebilecek alanlar belirlenebilir, var olan verimsizliklerin nedeni ve maliyeti ortaya konabilir ve karşılaştırma yapılabilecek standartlar oluşturulabilir [8].

Performans ölçümü, işletme sahipleri, yöneticiler, yatırımcılar ve kredi verenler gibi işletme içinden ve dışından birçok ilgilinin, işletme ile ilgili verdikleri kararları etkilemektedir. Bu nedenle, ister tam olarak sistematik bir şekilde olsun, isterse geçici bir süre veya belirli bir amaç için olsun, her işletme performans ölçümü yapmaktadır. Yönetimin önemli işlevlerinden kontrolün bir parçası olan performans ölçümünün, işletmenin genel olarak başarısının belirlenmesi, geliştirilebilecek alanların ortaya çıkarılması ve var olan verimsizliklerin nedenlerinin anlaşılması gibi birçok yararı vardır. Bu nedenle işletmeler, son yıllarda yaşanan teknolojik gelişmelere ve yeni yönetim tekniklerine bağlı olarak, kullandıkları performans ölçüm ve yönetim sistemlerinde yeni düzenlemeler yapma ihtiyacı duymaktadırlar [9].

Performans kavramının geçmişten günümüze kadar önemini yitirmeyen tek boyutu ekonomiktir. İster özel, ister kamu, ister üretime yönelik isterse hizmet kurumları olsun kârlılık ve dolayısı ile ekonomiklik temelinde varlıklarını sürdürmek yarışı içindedirler. Kâr ve kârlılık, hem işletme hem de toplum için önem arz etmektedir. Ancak kârlı olan bir işletme topluma katkı sağlayabilir. Ekonomik kaynaklarla işletmelerde oluşturulan artı değer bütün toplumlarda sosyal hizmetlerin yerine getirilmesini sağlayan ana kaynaklardır [18].

Performans anlayışının gelişim süreci içerisinde ikinci önemli boyut, verimliliktir. II. Dünya savaşı sonrası mal ve hizmetlere olan büyük talep kıt kaynakların yarattığı ortam, verimlilik kavramını bir kurtarıcı gibi toplumun hizmetine sunmuştur. Verimlilik, yönetimin gayretlerini maliyet ve girdilerden yararlanma düzeyi üzerinde yoğunlaştırmıştır. İlk dönemlerde özellikle işgücü ve malzeme gibi üretim kaynaklarının kullanımında yoğunlaşan verimlilik artışları giderek sermaye ve enerji kaynaklarına doğru kaymıştır [18].

Özel işletmelerin temel amacı, kârın en yüksek düzeye çıkarılması gibi finansal hedeflere ulaşmaktır. Bu nedenle, genel olarak performans ölçümü kâr ve verimlilik üzerinde odaklanmaktadır [16].

Geçmişten günümüze kadar birçok araştırmacı, performans ölçütlerini birçok değişik parametre altında değerlendirmiştir. Performans ölçütlerinin araştırmacılara göre neyi ifade ettiği çizelge 2.1’de görülmektedir.

Çizelge 2.1 Araştırmacılara göre performans ölçütleri.

Yazar (lar)	Performans Ölçütleri
Skinner (1983)	Üretkenlik, hizmet, kalite, yatırımların geri dönüşü
Campanella ve Corcoran	Kalite seviyesi, kalite maliyetleri
Richardson, Taylor ve Gordon	Çıktı hacmi, birim başına maliyet, kalite, zamanında teslim, işgücü verimliliği, yeni ürün sunma yeteneği, ürün esnekliği, hacim esnekliği
Rosenfield, Shapiro ve Bohn	Maliyet, teslim süresi
Skinner (1985)	Maliyet ve etkinlik, ürün kalitesi/güvenirlilik, teslim süresi ve güvenirliliği, yatırım, ürün esnekliği, hacim esnekliği
Fine	Uygunluk seviyesi (hatalı olmama oranı), maliyet
Miller ve Roth	Fiyat, kalite tutarlılığı, yüksek üretkenlik, esneklik, hızlı hacim değişimi, hızlı teslim, güvenilir teslim, satış sonrası hizmet
Munir Ahmad ve Nasreddin Dhafr	Ürün çeşidi, teslim süresi, esneklik, kalite, verimlilik
Ferfows ve De Meyer	Kalite, birim üretim maliyeti, envanter değişimi, gelişme hızı, zamanında teslim, yığın büyüklüğü, genel maliyetler
Miller ve Kim	Genel maliyetler, üretim maliyeti, teslim hızı, ürün geliştirme hızı, stok devir hızı, kalite
Schonberger	İşleme süresini azaltma, işgücü üretkenliği, girdi ve çıktı kalitesi, üretim birim maliyeti, tahmin uygunluğu
Rajan Suri ve Ramakrishna Desiraju	Esneklik, üretim süreci esnekliği, ürün teslim süresi, ürün çeşitliliği
Flynn, Filipini ve Forza	Teslim süresi, kalite tutarlılığı, üretkenlik, satış maliyeti
Marcello Braglia ve Alberto Petroni	Üretkenlik, esneklik, üretim süreci hızı, ürün teslim süresi, depolama süresi, yeni ürün sunumu
Mapes	Üretim süresi, kalite tutarlılığı, işleme süresi, üretim süreci esnekliği, teslimat güvenirliliği, yeni ürün sunum hızı ve oranı, ürün çeşitliliği
New ve Szwecjczewski	Üretkenlik, müşteri hizmeti
Parker ve Wirth	Üretim esnekliği, süreç esnekliği, yeni ürün sunumu, teslimat süresi

2.1.1 Performansın ölçülmesinin önemi

En genel ifadesiyle değerlendirme, “bir faaliyet ya da bir nesnenin değeri hakkında bir yargıya varmaktır. Değerlendirme, işletme ya da kurumlarda yönetim açısından önem taşır. Yönetim; temelde, örgütsel amaçları gerçekleştirmeyi hedefleyen bir süreç ise değerlendirme de bu amaçlara ulaşmada ne derecede başarılı olunduğunun belirlenmesini sağlayan bir süreçtir”[4].

Bu tanımdan yola çıkarak, performans değerlendirmesi için şöyle bir tanım vermek mümkün olur. “Performans değerlendirmesi, örgütün misyonuna, stratejik amaç ve hedeflerine erişebilmesi için, gerekli performans göstergelerinden yararlanarak, örgütün maddi ve manevi bütün bileşenleri hakkında veri toplanması, ölçülmesi ve değerlendirilmesi sürecidir” [11].

Ölçümler modern yönetim anlayışında çok daha önem kazanmıştır. Amerikalı yöneticiler arasında çok yaygın olan iki deyiş “ölçülen yapılmıştır” ve “ölçemediğinizi

yönetemezsiniz”, ölçümlerin işletmeler için önemini kısa yoldan vurgulamaktadır. Performans ölçümlerinin bir işletmede yanıtlayabileceği başlıca sorular şunlardır. İşler ne kadar iyi yapılıyor? Beklenen sonuçlara ne düzeyde ulaşılmıştır? Gerçekleştirilen işlerin amaçlara katkısı olmuş mudur? Bu işlerin örgüt performansına etkisi nedir? Hedef ve stratejilere uygunluk sağlanmış mıdır? Temel ilkelerden sapma var mı? Doğru yöne iyiye doğru mu gidiliyor? vb. [2].

Ölçümlerde sağlanan bu bilgiler yöneticilerin ve tüm çalışanların davranışlarını yönlendiren ve yöneten araçlardır. Günümüzde yönetim anlayışı işletmede oluşan bilgi kaynağını temel almaktadır. Bu nedenle ölçümler önemlidir [2].

Performans değerlendirmesinin amaçları şu şekilde sıralanabilir;

- Yönetimin ve çalışanın çabalarını ortak bir amaca yönlendirerek çalışanların performansını dolayısıyla kurumun performansını artırmak,
- Örgütsel amaçlara uygun örgütsel / bireysel performans hedeflerini saptamak,
- Çalışanların potansiyelini değerlendirmek, gelişme gerektiren yönlerini ile ilgili eğitim ihtiyaçlarını belirlemek,
- Çalışanların kariyer planlamasını düzenlemek, terfi, transfer ve işten çıkarma kararlarını adil ve gerçekçi temellere dayandırmak,
- Çalışanların başarılarının tanınması ve ödüllendirilmesine, çalışanlara performanslarına göre ücret ödenmesine olanak sağlamak,
- Yönetici ile çalışan arasında etkin bir iletişim, anlayış ve güven ortamını oluşturmak. [30].

Ölçüm ve denetim sistemlerinin önemini şu şekilde ifade edebiliriz Başarılı bir performans ölçüm sistemi son derece güçlü bir yönetim ve iletişim aracıdır, çünkü [3].

1. Stratejilerin belirlenmesi ve uygulanmasını kolaylaştırır.
2. Yönetimin planlama yeteneğini artırır.
3. Yönetim bilgi sistemleri, karar destek sistemlerinin başarısını etkilerler.
4. Performansın geliştirilmesini desteklerler.
5. Ödüllendirici ve özendiricidirler.
6. Önceden belirleyici ve önleyicidir.
7. Performansı izleyicidir.
8. Düzeltici ve geliştiricidir.
9. Değerlendirme ve denetimi kolaylaştırır.

2.1.2 Performansın Ölçülmesinin Yararları

Performans ölçümü yöneticilere, çalışanlara ve örgüte yani işletmeye çeşitli yararlar sağlar. Bu yararları şu şekilde tanımlayabiliriz.

Performans ölçümünün yöneticilere sağladığı yararlar şunlardır;

1. Yöneticilerin değişen çevre koşulları karşısında her zaman tetikte olmasını,
2. Yöneticinin süreçleri izlemesini,
3. Düzenli aralıklarla yapılan değerlendirmeler ile eksik ya da yanlış yapılan bir süreci görmesini ve düzeltmesini,
4. Yöneticinin bilgi merkezinin iç ve dış çevresini daha iyi algılamasını sağlayarak sürekli gelişmeye katkıda bulunmasını,
5. Yöneticinin eğitim ihtiyaç analizi yapmasını,
6. Yöneticilerin kendi performanslarını değerlendirmelerini,
7. Yöneticinin astları ile ilişkilerinin ve iletişiminin güçlenmesini,
8. Yükseltme (terfi) kararlarının verilmesini ve yeni görevler ve transferler için nitelikli elemanların seçilmesini,
9. Eğitim verilmesi gereken düşük performanslı çalışanların saptanmasını,
10. Ücret standartlarının belirlenmesini sağlar [5,7,10].

Performans ölçümün çalışanlara sağladığı yararlar şunlardır;

1. Üstlerinin çalışanın performansı hakkındaki düşüncelerini bilmesini ve “fark edilme, tanınma” ihtiyacının karşılanmasını,
2. Çalışanların sorumluluk almalarını
3. Çalışanların performansları hakkında geri bildirim almalarını ve üstleri ile iki yönlü ilişki kurmalarını,
4. Kariyerlerini geliştirmelerini,
5. Çalışanlar arasında adil bir ortam yaratılmasını,
6. Çalışanın neyi, neden yapacağını bilmesini ve kendine güvenini sağlamasını,
7. Çalışanların kendi performanslarını yönetme olanağını,
8. Çalışanın bireysel performansları ile bilgi merkezinin amaçlarını ilişkilendirmelerini,
9. Çalışanda yüksek moral ve bilgi merkezine güven ve bağlılık duygusunun gelişmesini sağlar [5,11].

Performans ölçümünün örgüte sağladığı yararlar şunlardır;

1. Örgütün hedef ve amaçlarının işgörenlere duyurulmasını sağlar.
2. Yönetim bilgi sistemine kaynak teşkil eder.
3. Örgütte güçlü ve sağlıklı ilişkilerin kurulmasına yardımcı olur.
4. Örgütsel verimliliği artırır.
5. Örgüt hedeflerine ulaşma derecesinin, örgütün farklı birimleri (takımlar, bölümler vb.) temelinde izlenebilmesini sağlar.
6. Terfi, nakil, ücret artışı ve diğer kararlar için bir alt yapı oluşturur.
7. Örgüt genelinde eğitim ve gelişim ihtiyaçlarının saptanmasını sağlar.
8. İnsan kaynakları sistemlerinin denetimine yardımcı olur.
9. Performans ölçümleri çalışanları ayırma ve terfilerinde gerekli olan kararlar için bilgiler sağlar.
10. Yönetimsel gelişimi ve sorumluluk artırımını tanımlar. Böylece gelecekteki çalışanlar için altyapı oluşturulur.
11. Yükseltme kararlarını vermek, yeni görevler ve transferler için nitelikli elemanlar seçmek kolaylaşır
12. Çalışanların iş hakkında ilgi duyduğu konuları saptar ve bu ilgi ile örgütün amaçları arasında bir uyum sağlar.
13. Ortak ve bireysel hedeflere tüm çalışanların katılımı ile daha kolay ulaşmasına ortam hazırlar. Tüm çalışanlar örgütün amaçlarına ulaşması için yapmaları gereken ve yaptıkları katkıyı görebilirler
14. Ölçüm ve denetim sistemleri ve süreçleri ile kuruluştaki “Sürekli iyileştirme” kültürünün gelişmesine katkıda bulunur
15. Örgütün mevcut ve gelecek dönemleri için daha yüksek hedefler belirleyerek İnsan kaynağının daha verimli ve etkili kullanılmasını sağlar. Onlara rekabet gücü kazandırır
16. Değişen pazar koşullarına ve operasyonel değişikliklere daha hızlı tepki verebilme olanağı yaratır.
17. Örgüt performansının artırımı için kıyaslama şarttır. Devamlı iyileştirme ve daha iyi
18. performans ancak tüm çalışanlar tarafından bilinen ve benimsenen bir uzak görüşlülük çerçevesinde yapılacak bir kıyaslama ile gerçekleşir [3,17].

2.2 Performans Boyutları

İşletme performansı geniş bir boyut içerisinde aşağıdaki sorulara yanıt arayan bir kavram olarak ortaya çıkmaktadır. “Şimdi neredeyiz” Burada amaç örgütün mevcut durumunu, mevcut kaynakları ve örgüt düzeni içinde inceleyerek performansını irdelemektir.

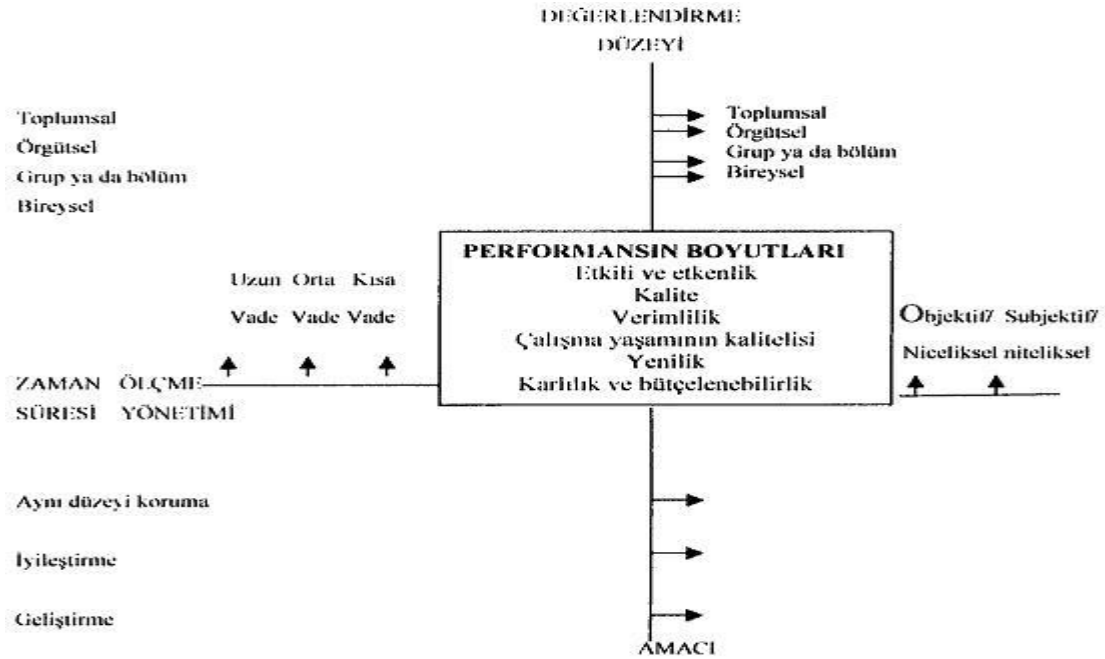
“Daha ne kadar iyi olabilirdik?” Bu soru ile işletmenin mevcut koşullardaki potansiyel gücünden yararlanma düzeyinin değerlendirmesi amaçlanır. İşletme potansiyel gücüyle ne elde edebilirdi, ne elde etmiştir sorusu temel alınır.

“Nerede olmalıyız?” Bu soru uzun dönemli işletme potansiyeline yönelik olarak sorulur. Amaç, işletmenin iç ve dış kısıtlarının kalktığını varsayarak ideal potansiyele göre davranışlarını değerlendirmektir [2].

Örgütsel sistemlerde performans alanlarını, performans boyutlarını belirleyici yönetim görüşleri sürekli bir değişim göstermektedir. Dönem performansı belirleyici olarak farklı boyutlar ortaya konulmaktadır. Endüstri devriminin başlangıcında bu boyutlar kâr-maliyet olarak belirginleşirken, daha sonraki dönemlerde kar-maliyet-verimlilik üçgeni biçimine dönüşmüş, giderek bu üçgene kalite ve müşteri memnuniyeti eklenmiştir. Son dönemlerde bu sınıflandırmaya çalışanların davranışı, pazar durumu, ürün liderliği, kamu sorumluluğu gibi daha yeni boyutlar katılmıştır.

Son dönemlerdeki sınıflandırmada, örgütsel bir sistemde performans kavramı yedi performans boyutu ile tanımlanmaktadır. Bunlar; [19].

1. Etkenlik
2. Verim ve girdilerinden yararlanma
3. Verimlilik
4. Kalite
5. Çalışma yaşamının kalitesi
6. Yenilik
7. Kârlılık ve bütçeye uygunluk



Şekil 2.1 Performans boyutları [21].

Performans şekil 1’de görüldüğü gibi değerlendirme düzeyi, zaman süresi amaç ve ölçme yöntemi bakımından ele alınabilen ve çeşitli boyutları içeren bir kavramdır. Bu nedenle performansın hangi anlamda ele alındığının tam olarak anlaşılabilmesi için aşağıda ki yönlerden incelenmesi gerekir [21].

- Örgütlerde performans değerlendirme düzeyi, bireysel personelden, örgütün sunduğu ürünün ya da hizmetin kullanıcısına ve genelde topluma kadar uzanır.
- Performansın odak noktası, aynı performans düzeyini koruma, iyileştirme ya da geliştirme amaçlarıyla ilgili olabilir.
- Ulaşılmak zorunda olunan performans için zaman süresi kısa dönemden uzun döneme kadar olabilir.
- Performans ölçme yöntemleri objektif / niteliksel ölçümlerden niteliksel ya da kalite ile ilgili sübjektif ölçümlere kadar uzanır.
- Örgütsel sistemin performansı çeşitli boyutlara göre ölçülüp değerlendirilebilir.

2.2.1 Etkenlik

Etkenlik, örgütün tanımlanmış amaçlarına ulaşma derecesini ölçer, “doğru şeylerin yapılması” olarak da tanımlanır. Fakat etkenliğin tanımı üzerinde kesin bir görüş birliği bulunmamaktadır. Bir görüşe göre, etkenlik, örgütün amaçlarını gerçekleştirme derecesidir.

Diğer bir görüş ise etkenliği örgütün çıktılarının ekonomik, teknolojik ve siyasi güç gibi bütün yolların kullanılarak en yüksek düzeye çıkarılması olarak tanımlanmaktadır [25,30].

Etkenlik işletme düzeyinde toplam performansı yansıtan en önemli performans boyutudur. Çünkü bir işletmede elde edilen sonuçlar, yöneticilerin ve çalışanların davranış ve bilgi becerilerinden, kullanılan teknolojik kapasite ve yöntemlere hatta dış çevre ile etkileşime bağlı toplam bir çabanın ürünüdür [2].

Etkililik yani etkenlik çıktılarla, ya da amaçlarla ilgili bir kavramdır. Ulaşılabilecek bir hedefi, performans standardının başarılmamasını ifade eder. Yani üretilen mal ve hizmetler gerçekten istenen faydalı çıktılar mıdır? Ya da üretim için amaçlanan sonuç elde edilmiş midir? Bu sorulara verilecek yanıt etkenlik göstergesi ile ifade edilmek durumundadır. Bir oran olarak etkenlik genellikle gerçekleşen çıktının planlanan çıktıya oranı olarak hesaplanmaktadır [29].

Etkenlik ölçümleri en basit açıklama işe işletmenin gerçekleştirmeyi amaçladıklarıyla elde ettikleri arasında yapılan bir karşılaştırmadır. Bu ilişki,

$$\text{Etkenlik} = \frac{\text{Gerçekleşen Çıktı (Sonuç)}}{\text{Beklenen Çıktı (Sonuç)}} \quad (2.1)$$

eşitliğiyle gösterilebilir. Burada görüldüğü gibi etkenlik verimlilikte olduğu gibi fiziki bir çıktı/girdi ilişkisini açık ve doğrudan göstermemekte, girdinin çıktıya dönüşümünü kapsayan süreci irdelememektedir.

Asal olarak işletmenin amaçları ile etkinlikleri sonucunda oluşturulan mal ve hizmetlerin bu amaçları gerçekleştirme düzeyinin nicel ve nitel değerleri arasında karşılaştırma yapılmaktadır. Etkenliğin teknik ve ekonomik anlamda ölçülmesinde kullanılan en yaygın göstergeler şunlardır [2].

$$\text{Üretim Etkenliği} = \frac{\text{Gerçekleşen Üretim}}{\text{Beklenen (Planlanan) Üretim}} \quad (2.2)$$

$$\text{Ekonomik Etkenliği} = \frac{\text{Gerçekleşen Kâr}}{\text{Beklenen Kâr}} \quad (2.3)$$

Bu göstergelerde elde edilen sonuçlar eğer birden büyükse, örgüt olması beklenenden daha etken, birden küçükse beklenenden daha düşük performans göstermiş demektir.

2.2.2 Verim ve girdilerden yararlanma

Verim kaynaklardan yararlanma düzeyinin ya da bu kaynakların nasıl kullanıldığını ölçen bir kavramdır. Verim işleri doğru yapmak biçimin de tanımlanabilir. Üretim kaynaklarının gücü ve bunların yanı sıra bu kaynakların üretime sokulmasındaki organizasyon (yöntemler-çalışma koşulları-yönetim) üretim sisteminin potansiyelidir. Mevcut olan bu

potansiyelden ne kadarının kullanılabildiğinin ölçüsü de verimdir. İş organizasyonunun, girdiler üzerindeki etkisini gösterir. Burada kaynakların optimum kombinasyonu ve kullanılması söz konusudur. Yani eldeki olanakları en uygun yöntem ve teknikleri uygulayarak kullanmak ve en yüksek sonucu(çıktıyı) elde etmektir [3].

Verim amaçlarla değil araçlarla/süreçlerle ilgilenir. Verim oranları özellikle üretim işlerinde kullanılır. Amaçları gözetmeden bir işin ne kadar iyi yapıldığını yani en az kaynakla, en doğru biçimde ve en düşük maliyetle yapılıp yapılmadığının bir göstergesidir. Burada etkenlikle çatışmamak önemlidir. Verimin yüksekliği etkenlik gerçekleştiğinde önem kazanır. Örneğin etkenlik %100, verim %100 ise optimum bir durum söz konusudur. Diğer bir deyişle “doğru işin doğru biçimde yapılması” önemlidir [3].

Verim boyutunda potansiyel kaynaklar ve kullanılan tüketilen kaynaklar arasındaki ilişkiler genelde iki ayrı oranda incelenmektedir. Potansiyel kaynaklardan yararlanma düzeyi görel olarak irdelendiğinde Verim Oranları, mutlak değerlerle irdelendiğinde Girdilerden Yararlanma Oranları kullanılmaktadır.

a) Verim Oranı

$$\text{Verim Oranı} = \frac{\text{Tüketilmesi Beklenen Kaynaklar}}{\text{Tüketilen (Kullanılan) Kaynaklar}} \times 100 \quad (2.4)$$

eşitliği ile gösterilebilir.

Bu eşitlik her tür girdi için kullanılabilmektedir. Böylece işgücü, makine, malzeme, enerji, sermaye gibi üretim kaynaklarının verim düzeylerini ölçebilmek mümkün olmaktadır.

Girdi kullanımlarında saptanmış standart ya da tahmini düzeylere ulaşılması durumunda verim 1,00 (%100) olur ve beklenen hedeflenen(standart) performansa erişilir. 1.00’den büyük bir oran standarttan daha yüksek bir verim düzeyini gösterir. Oranın 1.00’den küçük olması ise verimsizliğin yani düşük verimin göstergesidir [2].

b) Girdilerden Yararlanma Oranı

$$\text{Girdilerden Yararlanma Oranı} = \frac{\text{Tüketilen Kaynaklar}}{\text{Kullanılabilir (Potansiyel) Kaynaklar}} \times 100 \quad (2.5)$$

Girdilerden yararlanma oranı, o girdilerle yaratılan verimlilik düzeylerini belirler. Girdilerin ne kadarının kullanıldığının kaba bir göstergesidir. Bu tür yararlanma oranları genelde değişik terimlerle tanımlanır. Verimlilik girdi birimi başına çıktı miktarını gösteren

(belli bir dönem için) bir ölçüttür. Oysa verim-randıman, o verimlilik düzeyine ulaşmada girdiden yararlanma düzeyidir. Bu oran ne kadar artarsa verimlilik de o kadar artar. Verim daha açık bir ifadeyle “bir üretim kaynağının, o işte kullanılan yararlı gücünün ya da kullandığı kapasitenin ölçüsüdür [3].

c) Teknik Verim

$$\text{Teknik Verim} = \frac{\text{Etken Girdi}}{\text{Kullanılan (Gerçek) Girdi}} \quad (2.6)$$

Etken girdi= Girdi-Kayıplar

Ancak fiziki ölçü olarak teknik verim 1’den küçük olabilir. Parasal değerlerde bu kural geçerli olmayabilir. Çıktı ve girdi aynı cins ve aynı birimlerle(homojen girdi ve çıktı söz konusu ise) ifade edilebiliyorsa randıman ölçümleri yapılabilir (makine randımanı, buğday randımanı, pamuk randımanı vb.).

Verim oranlarının bir diğer kullanım şekli de işgücü ve makine performanslarının ölçümüdür. İşgücü performansı, çalışanın fiziki ve akli kapasitesinin ne kadarının kullanıldığının göstergesidir.

d) İşgücü Performansı

$$\text{İşgücü Performansı} = \frac{\text{Standart Zaman} \times \text{Çıktı}}{\text{Çalışılan Süre}} \times 100 \quad (2.7)$$

Bir işçinin performansı, %90 denilince; o işçinin toplam zekâsal ve fiziksel gücünün ancak %90’ından yararlanıldığı anlaşılır. Bunun yönetime ve işçiye bağlı çeşitli nedenleri vardır [3].

e) Makine Performansı

$$\text{Makine Performansı} = \frac{\text{Standart Makine Çalışma Süresi}}{\text{Gerçek Makine Çalışma Süresi}} \times 100 \quad (2.8)$$

Makine performansı ise bir makinenin çalışabileceği sürenin ne kadarında çalıştığının göstergesidir.

2.2.3 Verimlilik

Verimlilik çıktının girdiye oranıdır. En genel anlatımıyla, üretim sürecine sokulan çeşitli faktörlerle (girdiler) bu sürecin sonunda elde edilen ürünler (çıkıtlar) arasındaki ilişkiyi

ifade eden verimlilik, savurganlıktan uzak, kaynakları en iyi biçimde değerlendirmek ve üretmektir [32].

Japon Verimlilik Merkezi'nin yaptığı bir tanımda ise verimlilik “doğru olan işleri doğru biçimde ve ekonomik bir çalışma ile gerçekleştirmeyi hedefleyen akılcı bir yaşam biçimidir.”[2]. Verimlilik bir sistemde yaratılan çıktılar ile bunları yaratmak için sağlanan girdiler arasındaki ilişkidir. Genelde işçilik, kapital, enerji, malzeme ve diğerlerinden oluşan girdiler sisteme getirilirler ve sistemde çıktıya (ürün veya hizmet) dönüştürülürler. Bu durumda verimlilik, verilen bir zaman periyodu süresince sistem tarafından üretilen miktarın (veya değer) ve aynı zaman periyodunda bu çıktıları üretmek veya yaratmak için tüketilen kaynakların miktarı arasındaki ilişkidir [20].

Verimlilik olgu olarak kavramsal olarak ve terim olarak 3 şekilde ifade edilebilir. Olgu olarak verimlilik bir davranış biçimi ya da süreçken, bu davranış biçiminin sadece kendini ilgilendirmek çıkması, toplumsallaşmaya başlaması ile bir kavram olarak ele alınmaya başladığı söylenebilir. Bir terim olarak verimlilik ise teknik bir durumun anlatılmasıdır ve temelde elde edilen çıktının kullanılan girdiye bölünmesiyle bulunan bir düzeyi sayısal olarak anlatır [29].

Başka bir tanıma göre verimlilik ise bir üretim sürecinde, her ikisi fiziksel büyüklükler ile ölçülen, kullanılan kaynaklar başına mal ve hizmet çıktılarıdır. Ya da çalışan birimin çalışma süresi başına çıktısı biçiminde de tanımlanabilir. Verimlilik, tek bir ürün için ölçülebileceği gibi, tesis, teşebbüs, endüstri ya da ulusal ekonomi düzeyinde ölçülebilir [12].

Verimlilik, bir üretim sürecinin çıktısının ne kadar girdi (kaynak) kullanılarak elde edildiğini açıklar. Dolayısıyla en yüksek verimlilik en düşük kaynak harcaması ile en yüksek sonuca ulaşmanın ifadesidir. Eğer herhangi bir üretim biriminde, o birimde kullanılan malzeme, makine, işgücü enerji ve yönetim kaynaklarının bileşiminden daha önceki dönemlere göre daha fazla ve daha iyi ürün elde edilmişse o birimin verimliliği artmış olur. Verimlilik en genel ifadesiyle:

$$\text{Verimlilik} = \frac{\text{Çıktı}}{\text{Girdi}} \quad (2.9)$$

eşitliği ile tanımlanmaktadır.

Bu ifadeye göre verimlilik; aynı girdi ile daha çok çıktı sağlayarak, aynı çıktıyı daha az girdi ile sağlayarak veya çıktıyı girdi artışından daha yüksek düzeyde arttırarak yükseltilir. Günümüzde verimlilik; girdi/çıktı'nın yanında pek çok kaynağın etkileşimi göz önüne alınarak belirlenmektedir. Örneğin kalitenin göz ardı edildiği verimlilik değerlendirmeleri anlamlı değildir. Verimlilik artışı; işletme düzeyinde uzun vadede, daha düşük maliyet ve daha yüksek

karın bir göstergesi olmakla beraber, üretim artışı her zaman verimlilik artışını ifade etmemektedir. Bununla beraber Verimlilik analizleri ancak verim analizleriyle beraber yapılırsa anlamlı olmaktadır. Aksi takdirde yanlış yorumlar yapılabilmektedir [22].

Verimlilik aynı zaman sonuçlarla, bu sonuçları elde etmek için harcanan zaman arasındaki ilişki olarak da tanımlanabilir. Zaman çoğu kez evrensel bir ölçü olduğu ve insan denetimi dışında kaldığından, iyi bir paydadır. İstenen sonucu sağlamak için harcanan zaman azaldıkça, sistemin verimliliği artar [26].

Verimliliğin temel tanımı politikacıların, mühendislerin ve ekonomistlerin kullanımına bakılmaksızın aynı kalır. Sadece kullanıcıların amacına ve isteğine göre sınırları, boyutu ve tipi farklı olan sistemler için farklı tanımlamalar yapmak mümkündür. Örneğin politikacılar ve ekonomistler genellikle makro (dünya, ülke, endüstri gibi) sistemlerle ilgilenirler. Mühendisler ve yöneticiler ise genellikle mikro (endüstri, işletme, fabrika, makine gibi) sistemlerle ilgilenirler. Bu nedenlerle tüm kullanıcılar, kendi ilgi alanlarındaki verimliliği ölçmeye çalışırlar [20].

Verimlilik denince artık, elde edilen ürün ve hizmetin kalitesini yükseltme, çevreyi ve doğal yapıyı koruma, çalışanlara en iyi yaşam ve çalışma koşullarını sağlama ve bu arada birim girdi başına üretim miktarını artırma çabaları birlikte düşünülmektedir [32].

Toplam verimlilik anlayışı içinde ise verimliliği, çeşitli üretim ve çevre faktörleriyle teknolojik, ekonomik ve örgütsel yeteneklerin bir bileşimi olarak tanımlamak mümkündür [32]. Verimlilik performans boyutunun neleri ifade edip, neler ifade etmediği çizelge 2.2’de açıklanmıştır.

Çizelge 2.2 Verimlilik Nedir, Ne Değildir? [2]

Verimlilik Nedir?	Verimlilik Ne Değildir?
Çalışanların performansını ve çalışma koşullarını geliştiren tekniklerdir. Bu teknikler çalışanları daha iyi, daha çok çalışmaya özendirir.	Çalışanları koşturarak, canından bezdirerek onları robotlaştırarak çalıştırmak için kurnazca hazırlanan teknikler değildir
Nitel ve nicel üretimin kullanılan kaynaklara oranıdır. Çıktı ve girdi, ikisi de önemli faktörlerdir.	Üretim miktarının ölçen bir ölçüt değildir. Çıktıdaki artış verimlilik artışına bağlı olabilir, olmayabilir de.
Kâr planlamasında yararlı bir faktördür. Girdi faktörlerini sabit tutup, verimlilik arttırılırsa sonuçta gelir artar.	Kârlılığın bir göstergesi değildir. Belli durumlarda, düşük verimliliği olan projelerde kârlı olabilir.
Niteliği geliştiren araçlardan biridir.	Kaliteyle aynı şey değildir. Verimlilikteki bir artış, daha iyi bir kaliteyi garantilemez

İşletmelerde verimlilik ölçümünde ve analizlerinde kullanılan modeller, girdilerin ele alınış şekline göre iki ana başlıkta toplanmaktadır. Bunların birincisi, belirli bir üretim dönemi sonunda elde edilen toplam çıktının, bu çıktıyı elde etmek için kullanılan bütün girdilerin toplamına oranı olarak tanımlanan ve birden çok girdinin aynı zaman diliminde çıktı üzerindeki ortak katkısını ölçen **toplam (toplam faktör) verimlilik** ölçüsüdür. İkincisi ise işgücü, sermaye, teknoloji... olarak ifade edilen temel girdilerden birinin çıktıyla (toplam üretimle) ilişkisini belirleyen **kısmi (kısmi faktör) verimlilik** ölçüsüdür. Her iki türdeki verimlilik analizleri hem işletmenin geneli için hem de belirli bir işlem, bölüm ya da mamul türü için yapılabilmektedir. Bununla birlikte, genellikle toplam verimlilik analizlerinin bir bütün olarak işletme performansını değerlemesinde; kısmi verimlilik analizlerinin ise işletme içindeki çeşitli sorunların ve sorun kaynaklarının saptanması ile verimliliği arttırıcı tedbirlerin alınması amacıyla kullanılması söz konusudur [27].

2.2.3.1 Toplam faktör verimliliği

Toplam faktör verimliliği genel olarak, bir üretim yerinde belirli bir zaman periyodunda yaratılan çıktıların (üretilen mal miktarı veya parasal değerinin), bunları yaratmak için sağlanan girdilere (işgücü, malzeme-enerji, kapital ve diğer giderlere) oranı ile ifade edilmektedir [20].

Tek bir çeşit malın üretildiği sektör ve işletmeler için toplam faktör verimliliğinin ölçülmesinde toplam çıktının miktarsal olarak ifade edilmesi durumunda “üretim verimliliğini”, toplam çıktının parasal değerlerle ifade edilmesi durumunda ise “ekonomik verimliliği” ölçmek mümkündür. Birden çok çeşit malın üretilmesi durumunda ise, toplam çıktıyı miktarsal olarak ifade etmek mümkün olmadığından sadece toplam faktör ekonomik verimliliği ölçülebilmektedir [20].

$$\text{Toplam Faktör Üretim Verimliliği} = \frac{\text{Elde edilen üretim miktarı}}{\text{Kullanılan toplam üretim faktörleri}} \quad (2.10)$$

formülü ile gösterilebilir [15].

Belirli bir t zaman periyodunda toplam faktör üretim verimliliği oranını

$$PR_t = \frac{Q_t}{L_t + M_t + Y_t + D_t} \quad (2.11)$$

eşitliği ile, toplam faktör ekonomik verimlilik oranını ise;

$$ER_t = \frac{R_t}{L_t + M_t + Y_t + D_t} \quad (2.12)$$

eşitliği ile ifade etmek mümkündür. Burada;

PRt = toplam faktör üretim verimliliği oranını,

ERt = toplam faktör ekonomik verimliliği oranını,

Qt = toplam satış miktarını (ton),

Rt = toplam satış gelirlerini (TL),

Lt = işgücü kullanım giderlerini (TL)

Mt = malzeme enerji tüketim giderlerini (TL),

Yt = kapital (yatırım, amortisman, faiz) giderlerini (TL),

göstermektedir [20].

2.2.3.2 Kısmi faktör verimliliği

Bu verimlilik ölçüsü tek bir girdi faktörünün verimliliği ile ilgilendiği zaman kullanılır. Herhangi bir faktörün üretim veya ekonomik verimlilik oranları;

$$XPR_t = \frac{Q_t}{X_t} \quad (2.13)$$

$$XER_t = \frac{R_t}{X_t} \quad (2.14)$$

eşitlikleriyle hesaplanabilmekte olup burada;

XPRt = X girdi faktörünün üretim faktör verimliliği oranı,

XERt = X girdi faktörünün ekonomik faktör verimlilik oranı,

Xt = zaman periyodunda kullanılan x girdi faktörünün değeri

Qt = Üretim çıktı değeri

Rt = Ekonomik çıktı değerini verir.

Kısmi verimlilik indeksleri de aşağıdaki gibi hesaplanabilir.

$$XPI_t = \frac{XPR_t}{XPR_b} \quad (2.15)$$

$$XEI_t = \frac{XER_t}{XER_b} \quad (2.16)$$

Burada;

XPIt = X girdi faktörünün üretim faktör verimliliği indeksi,

XEIt = X girdi faktörünün ekonomik faktör verimliliği indeksi,

$XP_{Rb} = X$ girdi faktörünün üretim faktör verimliliği oranı,

$XE_{Rb} = X$ girdi faktörünün ekonomik verimlilik oranıdır [20].

2.2.4 Kalite

Kalite sistemin sunduğu hizmet ya da ürünün, kullanıcı isteklerini ve gereksinimlerini karşılama düzeyinin, ürünlerin teknik belirlemelerine uygunluğunun ve hatasız olma derecesinin göstergesidir [30].

Taguchi'ye göre kalite, ürünün toplumda neden olduğu minimal zarardır. Deming kaliteyi, gereksinimleri tatmin edebilme kapasitesi olarak tanımlamıştır. Gilmore, kalite, özel bir ürünün özel bir müşterinin gereksinimlerini karşılama derecesidir derken, Crosby; kalite ihtiyaçlara uygunluktur demiştir. Kalite; Feigenbaum'a göre, bir ürünün tasarım ya da özelliklere uygunluk derecesidir; Price'a göre ilk seferde doğruyu yapmaktır. Juran, kaliteyi, kullanıma uygunluktur diye özetlerken Kano'ya göre insan gereksinimlerinin karşılanması hatta aşılmasıdır. Kavrakoglu'na göre kalite, müşterinin gerçek gereksinimini müşteriden de iyi bilip bunu karşılamaktır. Görüldüğü gibi birçok kalite tanımı ortaya çıkmıştır. Bu nedenle kalite kuruluşları da bu tanımların kavram haline gelmesi amacıyla şekildi tanımlar ortaya koymuşlardır. Amerikan Kalite kontrol Derneği'ne (ASQC) göre, bir mal ya da hizmetin belirli bir gerekliliği karşılayabilme yeteneklerini ortaya koyan karakteristiklerin tümüne birden kalite denir. Avrupa Kalite Kontrol Organizasyonu'na (EOQC) göre kalite, belirli bir malın veya hizmetin, müşterinin isteklerine uygunluk derecesidir. Alman standartlar Enstitüsü'ne (DIN) göre kalite, bir ürünün, ön görülen ve şart koşulan gereklere uyum yeteneğidir. Japon Sanayi Standartları Komitesi'ne (JIS) göre, ürün ya da hizmeti, ekonomik bir yoldan üreten ve tüketici isteklerine cevap veren üretim sistemi kalite olarak adlandırılmıştır. Ve Türk Standartları Enstitüsü'ne (TSE) göre de bir ürün ya da hizmetin, belirlenen veya olabilecek gereksinimleri karşılama yeteneğine dayanan özelliklerinin toplamına kalite denir [14].

Kalitenin çok boyutlu olması ve farklı şekillerde algılanması, kalite konusunda bu kadar çok tanımın yapılması ve ortak bir tanım üzerinde anlaşamamasının sebebi olarak gösterilebilir. 1987 yılında kalitenin 8 boyutu Garvin tarafından aşağıdaki gibi ifade edilmiştir[33].

1. **Performans:** Ürün ya da hizmette bulunan birincil özellik. Örneğin, otomobilin hızı veya televizyonun görüntü netliği.
2. **Özellik (Görünüş):** Ürünün çekiciliğini sağlayan ana özellikler.
3. **Güvenilirlik:** Ürünün kullanım içinde performans özelliklerinin sürekliliği.

4. **Uygunluk:** Spesifikasyonlara, belgelere ve standartlara uygunluğu.
5. **Dayanıklılık:** Kullanılabilir ömrünün uzunluğu. Hem teknik, hem de ekonomik boyutu içerir.
6. **Hizmet görürlük:** Sorun ve şikâyetlerin kolay çözülebilirliği.
7. **Estetik:** Albenisi ve duyulara seslenebilme yeteneği (görünüş, koku, tat ve hissetmenin nasıl olduğuyla ilgilidir).
8. **Algılanan Kalite:** Müşterinin algıladığı kalite (imaj).

Toplam Kalite Yönetimi, müşteri memnuniyetini gerçekleştirmek ve kaliteyi iyileştirmek için organizasyondaki herkesin katılımı ile harcanan sürekli çabaları içeren bir felsefedir. Kalite yönetiminin işletmelerde uygulanması ile birlikte daha az hata yapılmaya başlanmış ve bu sayede müşteri şikâyetlerinde azalma sağlanmıştır. Daha az muayene ihtiyacı doğmuş, bir mamulün yeniden işlenmesi için daha az işçilik harcanmıştır. Kalite yönetiminin en önemli etkisi olarak, verimliliğin arttığı, maliyetlerin düştüğü gözlenmiştir. Teslim sürelerinde iyileşme ve daha iyi bir temrin performansı gözlenmiştir. Tüm bunların sonucunda da pazar payında ve kârlılıkta artış görülmüştür [24,34].

2.2.5 Yenilik

Yenilik, değişim, yaratıcılık, gelişme ve risk alma kavramları ile bütünleşmiş bir performans göstergesidir. Yenilik, mevcut teknoloji ile performansı arttırmak veya işletmenin ihtiyaç duyduğu yeni gereksinimleri karşılamak amacıyla yapılan iyileştirme ve çözüm getirici ilave uygulamalar bütünüdür. Yenilik çalışmaları işletmelerde sadece mühendislik ve araştırma dallarında değil satış, muhasebe, kalite kontrolü vb. organlarda da gerçekleştirilmesi gereken bir performans boyutudur. Genel olarak işletme düzeyinde yapılan yenilikler; ürün ve hizmet yenilikleri, üretim süreci ya da üretim yöntemlerinde yenilikler, kullanım yenilikleri ve pazar yenilikleri olarak sınıflanmaktadır. Yöntem geliştirme, önerilen ve uygulanan proje sayıları bu boyutun başlıca göstergeleridir [2,30].

Yeniliğin ölçülmesinde, yenilik projelerinin başarı oranı, her bir yenilik projesinin fayda/maliyet oranı, başarılı projelerin işletmenin büyümesine ve karlılığına etkisi ve işletmenin yenilikte liderlik durumu gibi performans göstergeleri kullanılmaktadır. İşletme düzeyinde yenilikler türsel olarak şöyle sıralanabilir: [2,6].

Ürün ve hizmet yenilikleri: Bu tür yenilikler yeni bir doyum yaratır ya da bir gereksinimi karşılar. Genellikle teknolojik değişimlerden kaynaklanırlar. Örneğin siyah beyaz

TV'den renkli TV'ye, teksir makinelerinden Xerox çoğaltıcılara, hesap makinelerinden bilgisayarlara geçiş bu tür yeniliklerdir.

Üretim süreci ya da üretim yöntemlerinde yenilik: Bu tür yenilikler bilgi ve beceri değişimlerinden kaynaklanır. Maliyeti düşüren, iş yöntemlerini basitleştiren, kaliteyi iyileştiren değişimler bu türün örnekleridir.

Kullanım yenilikleri: Bu tür yenilikler mevcut teknolojiyi yeni bir ürün amacıyla kullanmak, ya da eski ürünler için yeni kullanım alanları bulmak biçiminde olabilir. Eskimolara yiyeceklerini donmaktan kurtarmak için buzdolabı satmayı başaran bir satıcı işletme açısından ekonomik bir yenilik gerçekleştirmiş sayılır.

Pazar yenilikleri: Bu tür yenilikler yerleşme alanlarında nüfus değişimlerinden, ürünlerin yeni kullanım olanaklarından, ekonomik ve sosyal koşullarda, kültürel değerlerde toplumlar ve ülkeler arasındaki ilişkilerdeki değişimlerden kaynaklanır.

2.2.6 Çalışma yaşamının kalitesi

Çalışma yaşamı kalitesi, bir üretim performans ölçütü olarak kullanılmaktadır. Çalışma ortamının fiziksel unsurları, iyi-kötü veya yeterli-yetersiz gibi soyut şekilde değerlendirilebileceği gibi, mevzuattaki standartlara dayanılarak somut ölçütlere göre de değerlendirilebilir. Çalışma yaşamı kalitesi, psikolojik ve sosyolojik boyutlar açısından stres puanı gibi bazı somut sosyometrik ölçütler kullanarak da ölçülebilmektedir [6].

“Çalışma Hayatının Kalitesi” deyimi; endüstrileşmiş batı ülkelerinin özellikle İngilizce konuşan ülkelerin kullandığı bir ifadedir. “Hayatın Kalitesi” (Quality of life) ve “Çalışma Hayatının Kalitesi” (Quality of working life) birbirleriyle iç içe olan ve çok sık kullanılan iki deyimdir. Benzeri amaçlar için daha başka deyimlerde diğer bazı endüstri ülkelerinde oluşmuştur. Bazı sanayi ülkelerinde “işin insancıllaştırılması”, Fransızca konuşan ülkelerde “çalışma koşullarının geliştirilmesi”, sosyalist ülkelerde “işçilerin korunması”, İskandinav ülkelerinde “çalışma çevresi” ve “iş yerinin demokratikleştirilmesi”, Japonya’da “çalışma yaşamının kalitesi” deyimi kullanılmaktadır [35].

Çalışma yaşamının kalitesi, işletme çalışanlarının ücret, fiziksel çalışma koşulları, iletişim, bilgi ve beceri geliştirme, ortak karar alma vb. düşünceleri ve bu düşünceleri geliştirmeyi amaçlayan bir performans boyutudur. Çalışma yaşamı ile performans arasındaki ilişki çok karmaşıktır. Çünkü bu konu, insanla dolayısı ile insanın değişken yapısı ile ilgilidir. İdeal bir yönetim ideal bir çalışma ortamı yaratabilmek için insanın zamana ve duruma göre sürekli değişen ihtiyaçlarını olabildiğince karşılamak zorundadır. Örgüt; çalışanların

beklentilerine emellerine ve isteklerine ne kadar yüksek düzeyde yanıt verirse çalışanların dolayısı ile işletmenin performansı da o ölçüde artacaktır. Çalışma yaşamı kalitesini etkileyen örgüt içi davranışlar, hakça ücret sistemleri, parasal ve parasal olmayan özendirici sistemler, iş güvencesi, uygun ve modern fiziki çalışma şartları, mesleki eğitim, geliştirme eğitimi, yükselme olanakları, katılımcı yönetim, grup çalışmaları, öneri sistemleri ve kalite kontrol çemberleridir. Bu uygulamalar ve bunların getirdiği katkılar bir işletmede çalışma yaşamının kalitesini belirleyen göstergeler olarak sayılabilir [2].

Çalışma yaşamının kalitesinin geliştirilmesi konusunda yapılan çalışmaların temel amacı verimlilik artışını sağlamaktır. Ancak bu amacın gerçekleşmesine yönelik ortak hedef, ekonomik kalkınma ve buna bağlı olarak verimlilik artışıdır. Verimlilik sadece ekonomiyle değil aynı zamanda ekonomik ve toplumsal kültürel yapıyla da yakından ilgilidir [13].

Çalışma yaşamının kalitesini (sosyo-teknik) temel unsurları şu şekilde sıralayabiliriz.

1. Katılımcı bir organizasyon
2. Teknolojik gelişim
3. Ücret dağılımda dengeli bir yaklaşım
4. İş güvenliği
5. Ergonomik açıdan uygun bir ortam (ısı, ışık, havalandırma vb.)
6. Sosyal imkânlar (kreş, tüketim kooperatifi, sağlık, ulaşım, kamp vb.)
7. Hizmet içi eğitim
8. İşin tüm yönlerinin belirlenmesi ve işle ilgili bilgilendirme
9. Yönetici-çalışan, çalışan-çalışan ilişkisi
10. Yetki-sorumluluk dengesi
11. Örgütlenme yapısı

Siyasi, ekonomik, sosyal değişim ve gelişmelerin sonucunda Türkiye de tartışılmaya başlayan “çalışma yaşamının kalitesinin geliştirilmesi” konusu, ülkemizde temelde üretim yapımızda ki “sistem uyumsuzluğu” nedeniyle sonuçlandırılmamış veya uygulamaya konulmasında güçlüklerle karşılaşmıştır [28].

2.2.7 Kârlılık ve bütçeye uygunluk

Kâr ve kârlılık işletmede toplam gelirler ve toplam maliyetler arasında kurulan bir sonuç ilişkisidir. Basit bir tanıma göre kâr, satışlarla maliyetler arasındaki artı farktır. Bu fark eksi olduğu zaman zarar oluşur. Kârlılık ise gelir ve gider ağırlıklı bir ilişki içinde tanımlanırsa, dönemsel kârın satışlara bölünmesiyle bulunan bir oranın ifadesidir. Kârın performans

göstergesi olarak mutlak değer üzerinden analiz edilmesi anlamsız ve geçersizdir. Kâr, kârı oluşturan etmenler yani satışlar, kullanılan varlıklar, ekonomik koşullar vb. ilişkisine dayalı olarak değerlendirilmelidir. Kâr ve kârlılık gelirler giderler ve yatırımlar arasındaki ilişkilere göre ölçülmelidir. İşletme gelirlerini giderlerine oranla ne ölçüde arttırabilmiş? Gelirlerini etkilemeden giderlerini azaltabilmiş mi? Kârda sağlanan artışlar yatırımlara aktarılabilmiş mi? ve buna benzer soruların yanıtları araştırılmalı ve göstergeler bu amaçla seçilmelidir [2,19].

Kâr ya da kârlılığın bir performans boyutu olarak alınması aslında eleştirilen bir konudur. Kâr ya da kârlılığın özellikle uzun dönemde bir performans göstergesi olarak alınamayacağı ancak kısa dönemli bir gösterge olarak kullanılabileceği görüşü yaygındır. Bu görüşün nedeni işletmelerde yönetimin kısa dönemde kârlı olmayı kolay bir hedef olarak kabul edip buna ağırlık vererek, uzun dönemli başarıları ihmal etmeleri olasılığıdır. Böyle durumlarda yöneticiler kısa dönem kârı pahasına, araştırma ve geliştirme çalışmalarından, çalışanlara yönelik özendirici yatırımlardan, kaliteden, bakım ve onarım çalışmalarından hatta iyi müşteri ilişkilerini koruma çabalarından (ki bu konular işletmenin yaşamını sürdürebilmesi için çok önemlidir) fedakârlık edebilmektedir [2].

Bu görüşler çerçevesinde kullanılabilir 9 temel kârlılık göstergesi önerilebilir. Bunlar,

1. Mali Kârlılık Oranı
2. Satışların Kârlılık Oranı
3. Maliyet / Gelir Oranı
4. Katma Değer Kârlılık Oranı
5. Çalışan Başına Kâr Oranı
6. Ekonomiklik Oranı
7. Kazanç Oranları
8. Yatırımların Getirisi
9. Artık Gelir

olarak sıralanabilir [2].

Bütçeye uygunluk ise, kârlılık gibi maliyet (girdi) ve gelir (çıkıtı) ilişkisini gösteren ve tanımlayan başka bir kavramdır. Bütçeye uygunluk, kârlılığın bir performans göstergesi olarak kabul edilmediği ya da kâr amacı olmayan ve sadece bir maliyet merkezi olan kamu örgütlerinde kârlılığın yerine bir performans göstergesi olarak kullanılmaktadır. Bütçeler ve bütçe kontrolleri bu görevi plan değerleri ile (bunlar para, miktar, zaman hatta kalite cinsinden biri ya da bir kaç ile ifade edilebilir) gerçekleşen değerler arsında ilişkiler kurarak yerine getirir. Planlanmış değerlerle gerçekleşen değerler arasındaki farklılık ne kadar az olursa

işletmenin bütçeye uygunluk açısından gösterdiği performans da o düzeyde yüksek olacaktır. Bütçeye uygunluk değerlendirmeleri performansın ölçümünde kullanılmanın yanı sıra hem performansın geliştirilmesi için düzeltici önlemlerin alınmasına hem de gelecek dönemlerin performans planlamasına katkıda bulunmaktadır [19].

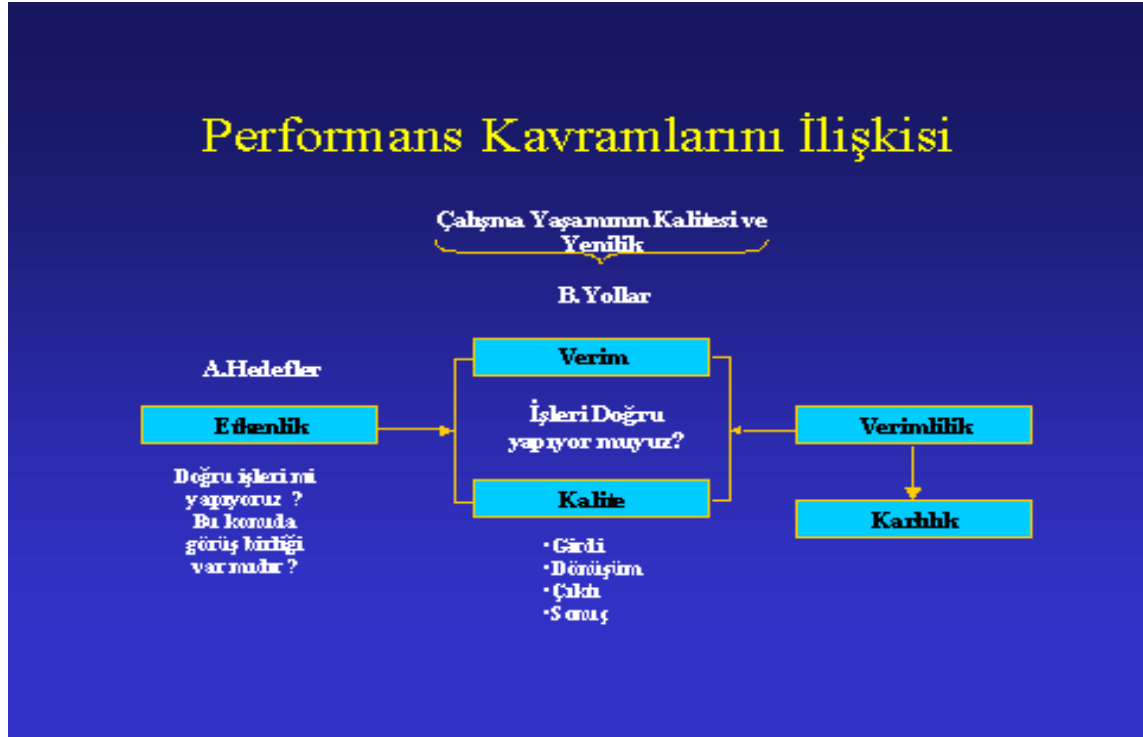
2.3 Performans Boyutlarının İlişkisi

Geleneksel olarak temel performans göstergesi verimliliktir. Verimlilik üretim olayının nicel değerini gösterir, her bir girdi ile ilgili bilgi verir. Verimlilik göstergesinin eksiklikleri verim oranları ile tamamlanır. Verim oranları mevcut girdi kaynaklarının üretimde gerçekten verimli olarak kullanılan bölümünü belirler.

Etkenlik ise işletme amaçlarının gerçekteşme düzeyini belirler. Bu üç boyut arasındaki ayrımı şöyle açıklayabiliriz; verimlilik çıktılarla, verim etkinliklerle, etkenlik ise sonuçlarla ilgilidir. Verim ve verimlilik arasında doğrusal ilişki vardır. Ancak, Verim ve verimlilik artar ama etkenlik sağlanmayabilir ya da ne kadar verimli çalışılırsa çalışılsın eğer sonuçlar örgüt amacına yeterli katkıyı sağlamıyorsa etken olunamaz.

Etkenlik, verim ve verimlilik hep birlikte gerçekteştiğinde ise yüksek performansa ulaşılabilir; gereksinilen doğru ürünleri ve hizmeti, en iyi kalitede, mümkün olan en kısa sürede, en düşük maliyete ve gereken miktarda üreten işletmeler ortaya çıkar. Kalite, kârlılık, yenilik ve çalışma yaşamının kalitesi gibi boyutlar da uzun dönemde işletmenin sürdürülebilir başarıyı yakalaması için gerekli olan ve diğer üç boyutun varlığında daha etkili olurlar [2].

Performans boyutlarının birbirleriyle olan ilişkisi Şekil 2.2 de gösterilmektedir.



Şekil 2.2 Yedi performans boyutunun ilişkisi.

3. TÜRKİYE KÖMÜR İŞLETMELERİ KURUMU VE BAĞLI İŞLETMELERİN TANITILMASI

3.1 Türkiye Kömür İşletmeleri Kurumu

Türkiye Kömür İşletmeleri Kurumu Genel Müdürlüğü (TKİ), 22.05.1957 tarihinde 6974 sayılı yasa ile kurulmuş bir İktisadi Devlet Teşekkülüdür. Faaliyetlerini, 27.11.1984 tarih ve 18588 sayılı Resmi Gazete’de yayımlanan “Türkiye Kömür İşletmeleri Kurumu Genel Müdürlüğü Ana Statüsü” hükümlerine göre, devletin genel enerji ve yakıt politikaları doğrultusunda verimlilik, kârlılık ve çağdaş işletmecilik esaslarına uygun olarak sürdürmektedir.

Kuruluşundan itibaren geliştirdiği kömür üretim projeleriyle, özellikle 70’li yıllardan itibaren yatırımlarına hız vererek işletmelerinde büyük projelerin devreye alınmasıyla üretim kapasitesini artırmış, 90’lı yılların başlarına gelindiğinde 60 milyon ton üretim yapabilecek kapasiteye ulaşmıştır. Türkiye’nin; yaklaşık 8,3 milyar ton olan linyit rezervinin 2,5 milyar tonu TKİ’nin uhdesinde bulunmaktadır. Ülkemiz linyit üretim kapasitesinin de yaklaşık %55’i TKİ’ye aittir.

Üretimlerini termik santraller ile ısınma ve sanayinin talebine bağlı olarak gerçekleştiren TKİ; linyitlerin yakma teknolojilerindeki artan gelişmelerle çevresel etkileri de azaltılarak yüksek verimlerde termik santrallerde değerlendirilebilmesi ve Türkiye’nin elektrik ihtiyacı da dikkate alınarak termik santrallere olan satışlarını artırmıştır. Halen, TKİ’nin gerçekleştirdiği projelerle kömür ihtiyacı karşılanan termik santrallerin üretim kapasiteleri, Türkiye’nin toplam elektrik üretim kapasitesinin yaklaşık %20 sini oluşturmaktadır. Diğer bir deyişle, her 5 MW’lık kurulu kapasitenin 1 MW’nın kömür ihtiyacı TKİ’nin hayata geçirdiği projelerden karşılanmaktadır.

TKİ ayrıca; diğer kömürlerine göre nispeten yüksek kalorili olan Soma ve Tunçbilek kömürlerinin kalitelerini iyileştirmek suretiyle, ithal kömürlerle rekabet edebilir nitelikte kömürlerin ısınma ve sanayiye olan satışlarını artırmayı hedeflemiş, bu amaçla, kömür eleme ve yıkama tesislerinin mevcut kapasitelerini artırmıştır.

Yine bu kapsamda, TKİ kömürlerinin Türkiye’nin her tarafında torbalanmış olarak serbestçe satışını gerçekleştirmek amacıyla torbalama tesisleri kurulmuş, bu tesislerde torbalanan kömürler, TKİ’nin 2004 yılında ihale ile kurmuş olduğu bayilik sistemiyle piyasaya sunulmaktadır [36].

TKİ'nin özel önem verdiği bir diğer konu, Anayasamızın sosyal devlet ilkesi doğrultusunda hazırlanarak yayımlanan Bakanlar Kurulu kararları gereği, Sosyal Yardımlaşma ve Dayanışmayı Teşvik Genel Müdürlüğü ile yürütülen ortak çalışmalar çerçevesinde fakir ailelere yapılan ücretsiz kömür yardımlarıdır.

Yerli enerji kaynaklarımızdan olan linyitlerimizin, ekonomik ve verimlilik esaslarına bağlı olarak üretimlerinin artırılması görüşünü benimseyen ve bu amaç doğrultusunda çalışmalarını sürdüren TKİ; ülkenin linyit sahalarını değerlendirirken yaratılacak katma değerle ulusal ekonomiye katkı sağlamayı da hedeflemektedir. Yıllık toplam 250 milyon m³'ü aşkın dekapajın yarısından fazlasını ve diğer birçok hizmeti ihale ile yaptırmak suretiyle ulusal ekonomiye önemli oranda katma değer sağlamaktadır.

TKİ toplam rezervleri içinde önemli bir paya sahip olan ELİ-Soma ve GLİ-Tunçbilek sahalarımızda yeraltı-açık ocak üretimlerinin dengelenerek ileride olası üretim darboğazlarının önüne geçilmesi ve termik santrallerin yakıtsız kalmaması için, yeraltı işletmeciliği üretim çalışmalarının özel sektör marifetiyle yaptırılmasına başlanmış ve bu yöndeki çalışmalara devam edilmektedir.

2005 yılında; TKİ, Maden Teknik Arama, Elektrik İşleri Etüd İdaresi, ETİ Maden, Maden İşleri Genel Müdürlüğü, Türkiye Petrol Anonim Ortaklığı, Elektrik Üretim Anonim Şirketi ve Devlet Su İşleri'nin katılımı ile "Linyit Rezervlerinin Geliştirilmesi ve Yeni Sahalarda Linyit Aranması Projesi" başlatılmıştır. Bu kapsamda; hazırlanan 20 adet kömür arama projesiyle 2005-2010 yılları arasındaki 6 yıllık dönem içinde yaklaşık 30 bin km² etüt, 170 bin m sondaj yapılması planlanmaktadır.

TKİ bu gün geldiği noktada; Türkiye enerji politikalarının belirlenmesinde ve sorunların çözümünde önemli katkılar koyan ve enerji sektöründe ağırlıklı bir yere sahip, gerek üretim miktarı ve maliyeti yönünden, gerekse organizasyon ve insan kaynaklarının kalitesi ve verimliliği yönünden dünyanın gelişmiş madencilik kuruluşları ölçeğinde kıyaslanabilir bir kuruluştur. Ülkemizin, gelişen ekonomiyle beraber artan enerji ihtiyacının karşılanmasında yerli linyitlerimize dayalı elektrik üretiminin artırılması, enerji güvenliğinin yanında ekonomiye katkı sağlanması bakımından da büyük önem taşımaktadır.

Türkiye Kömür İşletmeleri kurumunun amacı, devletin genel enerji ve yakıt politikasına uygun olarak linyit, turp, bitümlü şist, asfaltit gibi enerji hammaddelerini değerlendirmek, ülkenin ihtiyaçlarını karşılamak, yurt ekonomisine azami katkıda bulunmak, plan ve programlar

tanzim etmek, takip etmek, uygulama stratejilerini tespit etmek ve gerçekleştirilmesini sağlamaktır [36].

3.2 Türkiye Kömür İşletmeleri Kurumu Teşkilat Yapısı

3.2.1 Genel müdürlük

Genel Müdürlük birimleri görev alanlarının yanı sıra bağlı müesseselere (taşra teşkilatı) faaliyetlerinde destek sağlamaktadırlar. Merkez ve taşra teşkilatının yıllık olağan teftişleri ve teftişler sonucu saptanan veya ihbar ve şikâyetlerden öğrenilen kanun, tüzük ve yönetmeliklere aykırı fiillerin soruşturulması **Teftiş Kurulu Başkanlığı**'nce yapılmaktadır.

Hukuk Müşavirliği; merkez teşkilatın her türlü hukuki işlerini izleyerek sonuçlandırmakta, taşra teşkilatına hukuki konularda gerektiğinde yardım ve katkıda bulunmaktadır. Merkez ve bağlı taşra teşkilatında topyekûn sivil savunma hizmetleri; ilgili kanun, tüzük, yönetmelik ve talimatlar doğrultusunda **Savunma Sekreterliği**'nce yürütülmektedir.

Kurum personeliyle ilgili atama ve tayin işlemleri, özlük hakları, disiplin işlemleri, ilgili mevzuatın takibi ve uygulanması gibi işlemler **Personel Dairesi Başkanlığı**'nce yürütülmekte ve takip edilmektedir. Kurum faaliyetleri hakkında birimler arası ve özellikle Kurum dışı her türlü bilgi alışverişinin sağlanması, raporlar hazırlanması ve bilgi işlem faaliyetleri **Araştırma Planlama ve Koordinasyon Dairesi Başkanlığı**'nce yürütülmektedir.

Kurumun bünyesindeki sahalara ait her türlü kanuni işlemler ve daha çok bağlı işletmelerin üretim ve üretimle ilgili çalışmaları, özel sektör tarafından işletilen sahalara ait faaliyetlerin izlenmesi ve denetlenmesi **İşletme Dairesi Başkanlığı**'nce takip edilmektedir. Kurumun kömür potansiyelini değerlendirmek gayesi ile arama ve her türlü teknolojik etütler yaparak üretim faaliyetlerini yönlendirme, yeni madencilik ve modernizasyon projelerini hazırlama ve bunların tesis işlerini yapma, proje teşvik ve dış kredi işlemleri **Etüt, Proje ve Tesis Dairesi Başkanlığı**'nce yürütülmektedir.

Kurumun üretime yönelik makine, teçhizat, tesis ve atölyelerinin, teknik özellik ve kapasitelerine uygun olarak çalıştırılmaları ile işletmelerin ana ikmal işleri **Makine İkmal Dairesi Başkanlığı**'nce izlenmekte ve yapılmaktadır. Kurumun muhasebe işlemleri ilgili mevzuata göre **Muhasebe Dairesi Başkanlığı**'nce yürütülmektedir. [36]

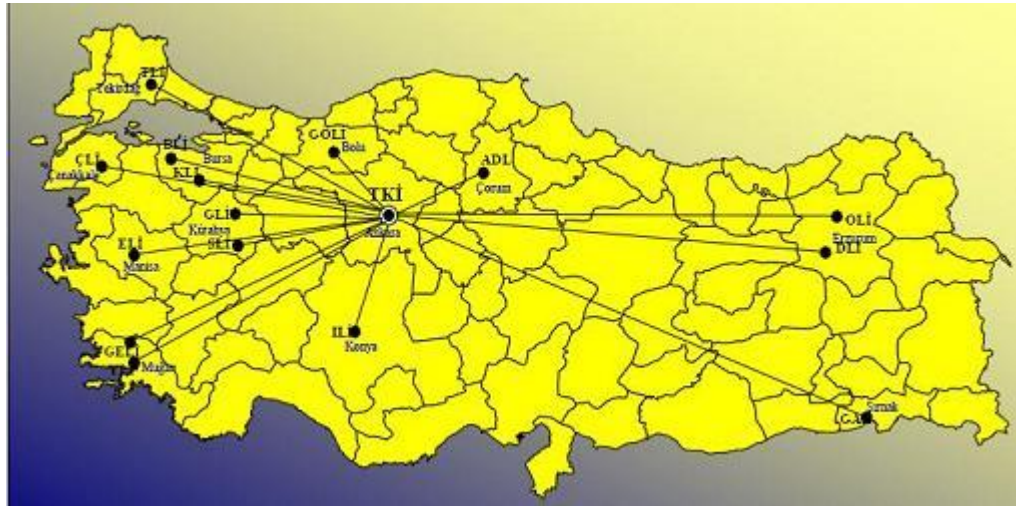
Kurum personelinin ihtiyaç duyulan konulardaki eğitimleri, öğrencilerin mesleki beceri eğitimleri ve stajlarıyla ilgili programlar hazırlama ve gerçekleştirilmesini sağlama, Kurumla

ilgili tanıtıcı veya personelin eğitime yönelik yayınlar hazırlama ve hazırlatma konularında gerekli faaliyetler **Eğitim Dairesi Başkanlığı**'na yürütülmektedir. Merkez ve taşra teşkilatın idari ve sosyal hizmetlerinin yerine getirilmesi ile ilgili prensipleri belirlemek, uygulamayı takip etmek, Kurum merkezinin idari ve sosyal hizmetlerini yürütmek, personelin sağlık ve moral ihtiyaçlarını karşılamak gibi faaliyetler **İdari ve Sosyal İşler Dairesi Başkanlığı**'na yürütülmektedir.

Kurumun ihtiyacı olan her türlü yurt içi ve yurt dışı mal ve hizmet alımı ve işlemlerinin takibi ve yürütümü **Satın Alma Dairesi Başkanlığı**'na yerine getirilmektedir. Kömür pazarlama ve satışına ilişkin işlemler **Pazarlama ve Satış Dairesi Başkanlığı**'na yürütülmektedir. **Fen ve Tetkik Dairesi Başkanlığı** çalışanları arasından çeşitli ihtisas komisyonları oluşturulup görevlendirilmektedirler [36].

3.2.2 Türkiye Kömür İşletmeleri kurumuna bağlı işletmeler

Türkiye Kömür İşletmelerine bağlı olarak taşra teşkilatı bünyesinde 1998 yılı itibariyle 16 adet işletme bulunmaktadır. Bu işletmeler ve bulundukları yerler Şekil 3.1 de gösterilmektedir.



Şekil 3.1 Türkiye Kömür İşletmeleri ve bağlı kurumları haritası

Alpagut Dodurga Linyitleri İşletmesi (ADL)

Merkezi: Dodurga-ÇORUM

TKİ'ye bağlı olarak 1962 yılında faaliyete başlamıştır. 1995 yılında müessese iken Yönetim Kurulu'nun 28.08.1995 tarih ve 3501/315 sayılı kararıyla tüzel kişiliği kaldırılarak

bölge müdürlüğüne dönüştürülmüştür. Yönetim Kurulu'nun 25.04.2002 tarih ve 15/135 sayılı kararıyla işletme müdürlüğüne dönüştürülen bu işletmenin, merkezi Dodurga'ya 5 km, Çorum'a 50 km mesafededir. 18.07.2002 tarihinde kapatılmıştır.

Doğu Linyitleri İşletmesi Müdürlüğü (DLİ)

Merkezi: Aşkale-ERZURUM

Önceleri özel teşebbüs tarafından işletilirken TKİ tarafından devralınmış ve 1977 yılından 1994 yılına kadar müessese olarak faaliyetini sürdürmüştür. Yönetim Kurulu'nun 16.12.1994 tarih ve 3478/419 sayılı kararıyla tüzel kişiliği kaldırılarak işletme müdürlüğüne dönüştürülen bu işletmenin merkezi Aşkale'de olup, Erzurum'a 52 km mesafededir. 18.07.2002 tarihinde kapatılmıştır.

Oltu Linyitleri İşletmesi Başmühendisliği (OLİ)

Merkezi: Oltu-ERZURUM

TKİ'ye bağlı olarak 1976 yılında kurulmuştur. Doğu Linyitleri İşletmesi Müdürlüğü'ne bağlı iken Yönetim Kurulu'nun 27.03.1998 tarih ve 3592/117 sayılı kararıyla doğrudan Genel Müdürlüğe bağlanan bu işletmenin merkezi Oltu'ya 17 km mesafededir. 18.07.2002 tarihinde kapatılmıştır.

Güneydoğu Anadolu Asfaltit ve Linyitleri İşletmesi Müdürlüğü (GAL)

Merkezi: Cizre-Şırnak

Önceleri özel teşebbüs tarafından işletilirken 1978 yılında madenlerin devletleştirilmesiyle TKİ'ye bağlanan ve asfaltit sahaları olan tek işletmedir. 1994 yılında müessese iken, Yönetim Kurulu'nun 16.12.1994 tarih ve 3478/419 sayılı kararıyla tüzel kişiliği kaldırılarak işletme müdürlüğüne dönüştürülen bu işletmenin merkezi Cizre'de olup, Şırnak'a 45 km mesafededir. 18.07.2002 tarihinde kapatılmıştır [36].

Trakya Linyitleri İşletmesi Başmühendisliği (TLİ)

Merkezi Saray-TEKİRDAĞ

1978 yılından 1994 yılına kadar Marmara Linyitleri İşletmesi Müessesesi'ne bağlı başmühendislik iken Marmara Linyitleri İşletmesin' den TKİ Genel Müdürlüğü İşletme Daire Başkanlığı'na bağlanmış, Yönetim Kurulu'nun 14.01.1997 tarih ve 3549/18 sayılı kararıyla

başmühendislik olarak doğrudan Genel Müdürlüğe bağlanmıştır. Merkezi Saray'a 7 km, Tekirdağ'a 80 km mesafededir. 18.07.2002 tarihinde kapatılmıştır.

Göynük Linyitleri İşletmesi Başmühendisliği (GÖLİ)

Merkezi Göynük-BOLU

Madenlerin devletleştirilmesiyle 1979 yılında Bolu Linyitleri İşletmesi Müessesesi'ne bağlı kurulmuştur. 1982 yılından itibaren Orta Anadolu Linyitleri İşletmesi Müessesesi'ne bağlanmış, daha sonra Yönetim Kurulu'nun 14.01.1997 tarih ve 3549/18 sayılı kararıyla başmühendislik olarak doğrudan Genel Müdürlüğe bağlanan bu işletmenin merkezi Göynük'de olup, Bolu'ya 30 km mesafededir. 18.07.2002 tarihinde kapatılmıştır

Keles Linyitleri İşletmesi Başmühendisliği (KLİ)

Merkezi: Keles- BURSA

TKİ bünyesinde 1979 yılından itibaren faaliyetine başlamıştır. Bursa Linyitleri İşletmesi Bölge Müdürlüğü'ne bağlı iken Yönetim Kurulu'nun 14.01.1997 tarih ve 3549/18 sayılı kararıyla Başmühendislik olarak doğrudan Genel Müdürlüğe bağlanan bu işletmemizin merkezi Keles'e 7 km, Bursa'ya 69 km mesafededir. Yeniden yapılanma çerçevesinde 25.12.2002 tarihinde tekrar Bursa Orhaneli'nde bulunan Bursa Linyitleri İşletmesi'ne (BLİ) bağlanmıştır.

Orta Anadolu Linyitleri İşletmesi Bölge Müdürlüğü (OAL)

Merkezi: Çayırhan-ANKARA

1966 yılına kadar özel teşebbüs tarafından işletilirken, o yılda itibaren devralınıp TKİ'ye bağlanan, 1977 yılında müessese olan, Yönetim Kurulunun 28.08.1995 tarih ve 3501/314 sayılı kararıyla da tüzel kişiliği kaldırılarak bölge müdürlüğüne dönüştürülen bu işletmenin merkezi Çayırhan'da olup, Ankara'ya 122 km mesafededir. 2000 yılında, TEAŞ-Türkiye Elektrik Üretim İletim A.Ş 'ne devredilmiştir [36].

Ege Linyitleri İşletmesi Müessesesi Müdürlüğü (ELİ)

Merkezi: Soma-MANİSA

1939 yılından 1978 yılına kadar Garp Linyitleri'ne bağlı olarak faaliyette bulunmuştur. 1978 yılından sonra Garp Linyitleri'nden ayrılarak 1995 yılına kadar müessese olarak, daha sonra ise sırasıyla; bölge müdürlüğü, işletme müdürlüğü ve en son olarak da Nisan 2004 de

yeniden müessese tüzel kişiliği verilen TKİ'nin bu en büyük işletmesinin merkezi Soma'da olup, Manisa'ya 90 km mesafededir.

İşletmenin, Manisa ili Soma ilçesi sınırları içinde yaralan ve alt ısı değeri 2080-3150 kcal/kg arasında olan 608 milyon ton linyit rezervi bulunmaktadır. 24,4 bin hektarlık alana yayılan bu rezervin ruhsatları TKİ'ye ait olup %66'sı yeraltı işletmeciliği ile alınabilecek durumdadır.

İşletmenin yıllık proje üretim kapasitesi, 10 milyon ton düzeyindedir. 1034 MW (2x22, 6x165) gücündeki Soma Termik Santrallerine yakıt temin etmekte ve halen satışlarının %35'i olmak üzere piyasa (sanayi ve ısınma sektörü) talebini karşılamaktadır. (TKİ'nin de toplam piyasa satışlarının %46'sına denk gelmektedir) Ayrıca, satış öncesi kömür kalitelerini iyileştirmek amacıyla Soma'da lavvar ve kömür ayıklama tesisleri bulunmaktadır.

Üretim; açık ocak üretim çalışmalarında ekskavatör ve ağır kamyon gibi büyük kapasiteli iş makineleri kullanılmaktadır. Üretimlerin ancak %2-5 kadarı yer altı işletmeciliği yöntemiyle yapılmakta iken, son yıllarda artan rödövens karşılığı üretim ve müteahhit üretimi payı ile bu oran 2007 yılında %37 'ye çıkarılmıştır. Bu oranın daha da artırılması yönünde etüt ve proje çalışmaları devam etmektedir. 2000-2007 dönemi; 1 ton kömür için yapılan dekapaj ortalama 9,2 m³ olmak üzere yıllık ortalama 71,2 milyon m³ dekapaj yapılmış olup, bunun %58'i ihale ile yaptırılmıştır. Ayrıca, üretim yapıldıktan sonra terk edilen sahalar ağaçlandırılarak çevreye kazandırılmaktadır [36].

Çan Linyitleri İşletmesi Müdürlüğü (ÇLİ)

Merkezi: Çan-ÇANAKKALE

TKİ'ye bağlandığı 1979 yılına kadar özel teşebbüs tarafından işletilmiştir. O yıldan sonra 1990 yılına kadar Marmara Linyitleri İşletmesi Müessesesi'nin bağlı bir bölgesi olarak faaliyetlerini sürdürmüştür. Sonraki yıllarda sırasıyla; müessese müdürlüğü, bölge müdürlüğü ve işletme müdürlüğü olarak faaliyetlerini sürdürmüş, en son olarak da Nisan 2004 de işletme müdürlüğü olarak Ege Linyitleri İşletmesi Müessesesi'ne bağlanmıştır. İşletmenin merkezi Can'a 1 km Çanakkale'ye 76 km mesafededir.

İşletme, ruhsatı TKİ'ye ait yaklaşık 2,4 bin hektarlık alanı kapsayan Çan linyit sahasında üretim çalışmalarını sürdürmektedir. Bu alanda, alt ısı değeri 3.000 kcal/kg olan ve tamamı açık ocak işletmeciliği ile alınabilecek toplam 84 milyon ton linyit rezervi bulunmaktadır.

İşletmenin yıllık üretim kapasitesi 2,3 milyon ton olarak projelendirilmiştir. 2004 yılında tamamlanarak faaliyete geçirilen 2x160 MW gücündeki akışkan yataklı Çan Termik Santrali'nin kömür ihtiyacı bu işletmeden karşılanmaktadır. Halen satışlarının yaklaşık %19'u ile piyasa (sanayi ve ısıtma sektörü) talebini karşılamaktadır.

Üretimlerin tamamı açık ocak işletmeciliği yöntemiyle yapılmakta, üretim çalışmalarında ekskavatör ve ağır kamyon gibi büyük kapasiteli iş makineleri kullanılmaktadır. Çan Tevsii Projesiyle yıllık 1 ton kömür için ortalama 12 m³ yapılması hesaplanmıştır. Yine, yaklaşık yarısı müteahhit eliyle olmak üzere yıllık 27 milyon m³ dekapaj yapılması öngörülmüştür. 2000-2007 dönemi; 1 ton kömür için ortalama 34,7 m³ dekapaj yapılan İşletmede, ihale ile yaptırılan dekapaj oranı ise %71 olmuştur. Ayrıca, üretim yapıldıktan sonra terk edilen sahalar ağaçlandırılarak çevreye kazandırılmaktadır.

Güney Ege Linyitleri İşletmesi Müessesesi Müdürlüğü (GELİ)

Merkezi: Yatağan -MUĞLA

1983 yılına kadar Ege Linyitleri İşletmesi Müessesesi'nin bağlı bir bölgesi iken, o yıldan itibaren ayrılarak 1995 yılına kadar müessese olarak faaliyetlerini sürdürmüştür. Daha sonra ise sırasıyla; Bölge Müdürlüğü ve İşletme Müdürlüğü'ne dönüştürülmüş, en son olarak da Nisan 2004 de yeniden müessese tüzel kişiliği verilen bu İşletmenin merkezi Yatağan'a 8 km mesafededir.

İşletmenin 20,2 bin hektarlık alana yayılan ve ruhsatları TKİ'ye ait, %60'ı yeraltı işletmeciliği ile alınabilecek 166 milyon ton linyit rezervi bulunmaktadır. Halen Muğla ili Yatağan ilçesi sınırları içinde yaralan ve alt ısı değeri 1790-2670 kcal/kg arasında olan 144 milyon ton rezervin bulunduğu alanda işletmecilik faaliyetlerini sürdürmektedir.

Yıllık proje üretim kapasitesi 5,4 milyon ton düzeyindedir. 3x210 MW gücündeki Yatağan Termik Santrali'ne yakıt temin etmekte ve halen satışlarının tamamına yakını (%99'u) termik santrallere olmaktadır. Üretimlerin tamamı açık ocak işletmeciliği yöntemiyle yapılmakta, üretim çalışmalarında dragline, ekskavatör ve ağır kamyon gibi büyük kapasiteli iş makineleri kullanılmaktadır. 2000-2007 dönemi; 1 ton kömür için yapılan dekapaj ortalama 5,4 m³ olmak üzere yıllık ortalama 21,4 milyon m³ dekapaj yapılmış olup, bunun %46'sı ihale ile yaptırılmıştır. Ayrıca, üretim yapıldıktan sonra terk edilen sahalar ağaçlandırılarak çevreye kazandırılmaktadır [36].

Yeniköy Linyitleri İşletmesi Müdürlüğü (YLİ)

Merkezi: Milas-MUĞLA

1984 yılından 1993 yılına kadar “Milas İstihsal Başmühendisliği” olarak Güney Ege Linyitleri İşletmesi Müessesesi’ne bağlı iken o yıldan itibaren ayrılarak işletme müdürlüğü olarak, sonraki yıllarda ise sırasıyla; bölge müdürlüğü ve yeniden işletme müdürlüğü olarak faaliyetlerini sürdürmüştür. En son olarak da Nisan 2004 Güney Ege Linyitleri İşletmesi Müessesesi’ne bağlanan bu işletmenin merkezi Milas’a 23 km mesafededir.

İşletmenin 22,1 bin hektarlık alana yayılan ve ruhsatları TKİ’ye ait, %39’u yeraltı işletmeciliği ile alınabilecek 292 milyon ton linyit rezervi bulunmaktadır. Halen Muğla ili Milas ilçesi sınırları içinde yaralan ve alt ısı değeri 1650-2260 kcal/kg arasında olan 279 milyon ton rezervin bulunduğu alanda işletmecilik faaliyetlerini sürdürmektedir.

Üretim kapasitesi, İşletme toplamı 7,4 milyon ton olarak projelendirilmiştir. Üretilen kömürlerin tamamına yakını 2x210 MW gücündeki Yeniköy Termik Santrali ile 3x210 MW gücündeki Kemerköy Termik Santrali’ne verilmektedir. Üretimlerin tamamı açık ocak işletmeciliği yöntemiyle yapılmakta, üretim çalışmalarında dragline, ekskavatör ve ağır kamyon gibi büyük kapasiteli iş makineleri kullanılmaktadır. 2000-2007 dönemi; 1 ton kömür için yapılan dekapaj ortalama 2,9 m³ olmak üzere yıllık ortalama 18,8 milyon m³ dekapaj yapılmış olup, bunun %59’u ihale ile yaptırılmıştır. Ayrıca, üretim yapıldıktan sonra terk edilen sahalar ağaçlandırılarak çevreye kazandırılmaktadır [36].

Garp Linyitleri İşletmesi Müessesesi Müdürlüğü (GLİ)

Merkezi: Tavşanlı-KÜTAHYA

Devlet eliyle işletilmesi ilk 1938-1939 yıllarına rastlayan bu işletme, müessese statüsüyle 1940 yılından 1957 yılına kadar Etibank’a bağlı olarak faaliyette bulunmuştur. 1957 yılında ise TKİ’ye bağlanarak daha sonra sırasıyla; bölge müdürlüğü ve işletme müdürlüğü olarak faaliyetlerini sürdürmüştür. En son, Nisan 2004 de yeniden müessese tüzel kişiliği verilen bu işletmenin merkezi Tavşanlı’da olup, Kütahya’ya 45 km mesafededir.

İşletme, ruhsatı TKİ’ye ait, yaklaşık 13,5 bin hektarlık alanı kapsayan Tunçbilek sahasında üretim çalışmalarını sürdürmektedir. Bu alanda, alt ısı değeri 2560 kcal/kg olan yaklaşık %86’sı yeraltı işletmeciliği ile alınabilecek toplam 290 milyon ton linyit rezervi bulunmaktadır. Yıllık üretim kapasitesi, yeraltı işletme projeleri toplamı 2,35 milyon ton olmak üzere 6,1 milyon ton düzeyindedir. Toplam 429 MW (2x32, 1x65, 2x150) gücündeki Tunçbilek

Termik Santrallerine yakıt temin etmekte ve halen toplam satışlarının %63'u oranında piyasanın (sanayi ve ısınma sektörü) talebini karşılamaktadır (TKİ'nin de toplam piyasa satışlarının %33'üne denk gelmektedir). Ayrıca, satış öncesi kömür kalitelerini iyileştirmek amacıyla Tunçbilek ve Ömerler'de kömür ayıklama ve lavvar tesisleri bulunmaktadır.

Üretimin yaklaşık %79'nun yapıldığı açık ocak üretim çalışmalarında dragline, ekskavatör ve ağır kamyon gibi büyük kapasiteli iş makineleri kullanılmaktadır. 2000-2007 dönemi; 1 ton kömür için yapılan dekapaj ortalama 17,1 m³ olmak üzere yıllık ortalama 61,8 milyon m³ dekapaj yapılmış olup, bunun %60'ı ihale ile yaptırılmıştır. Yeraltı İşletmeciliği uygulanan Tunçbilek'de göçertmeli dönümlü klasik uzun ayak sistemi, Ömerler'de ise göçertmeli dönümlü tam mekanize uzun ayak sistemi uygulanmaktadır. Yeraltı işletmeciliği üretiminin yaklaşık %21 olan oranının artırılması yönünde son yıllarda etüt ve proje çalışmaları yoğunlaştırılarak devam etmektedir. Halen, yeraltı üretimlerinin bir kısmı ihale ile (2007'de %50'si) yaptırılmaktadır [36].

İlgın Linyitleri İşletmesi Müdürlüğü (İLİ)

Merkezi: Ilgın-KONYA

1978 yılında kurulan ve 1989 yılına kadar müessese olarak ve o yıldan 2004 yılına kadar da doğrudan genel müdürlüğe bağlı bir işletme olarak faaliyetlerini sürdürmüştür. En son, Nisan 2004'te de Garp Linyitleri İşletmesi Müessesesi'ne bağlı işletme müdürlüğüne dönüştürülen bu işletmenin merkezi, Ilgın'a 24 km, Konya'ya 112 km mesafededir. İşletme, ruhsatı TKİ'ye ait, yaklaşık 7,2 bin hektarlık alanı kapsayan Ilgın Gölyaka ve Çavuşçu sahalarında faaliyetlerini sürdürmektedir.

Üretim faaliyetlerinin sürdürüldüğü Gölyaka'da projelendirilen kömür rezervi tükenmek üzeredir. Ancak, mevcut rezervin geliştirilmesi ve yeni rezerv bulunmasına yönelik sondaj çalışmaları yapılmıştır. Bu sondajların değerlendirilmesi sonucu yeni rezervler ve bunların üretilmesine yönelik projelerin geliştirilmesi mümkün olabilecektir. Halen işletmenin üretim yaptığı alanda, alt ısı değeri 2180 kcal/kg olan 2007 yılında yaklaşık 66 bin ton kömür üretilerek yörenin kömür talebi karşılanmaya çalışılmaktadır. Üretimlerin tamamı açık ocak işletmeciliği yöntemiyle yapılmakta, üretim çalışmalarında ekskavatör ve ağır kamyon gibi büyük kapasiteli iş makineleri kullanılmaktadır [36].

Seyitömer Linyitleri İşletmesi Müessesesi Müdürlüğü (SLİ)

Merkezi: Seyitömer-KÜTAHYA

1960 yılından 1990 yılına kadar Garp Linyitleri İşletmesi Müessesesi'ne bağlı olarak, daha sonra sırasıyla; müessese, bölge müdürlüğü ve işletme müdürlüğü olarak faaliyetlerini sürdürmüştür. En son, Nisan 2004 de yeniden müessese tüzel kişiliği verilen bu işletmenin merkezi Seyitömer'de olup Kütahya'ya 28 km mesafededir.

İşletme, ruhsatları TKİ'ye ait, yaklaşık 6,9 bin hektarlık toplam alanı kapsayan Seyitömer sahasında üretim çalışmalarını sürdürmektedir. Bu alanda, alt ısı değeri 2080 kcal/kg olan toplam 149 milyon ton linyit rezervi bulunmaktadır. Yıllık üretim kapasitesi 7,7 milyon ton düzeyinde olan İşletme, 4x150 MW gücündeki Seyitömer Termik Santrali'ne yakıt temin etmekte ve piyasa (sanayi ve ısınma sektörü) talebini karşılamaktadır.

Üretimlerin tamamı açık ocak işletmeciliği yöntemiyle yapılmakta, üretim çalışmalarında dragline, ekskavatör ve ağır kamyon gibi büyük kapasiteli iş makineleri kullanılmaktadır. 2000-2007 dönemi; 1 ton kömür için yapılan dekapaj ortalama 2,5 m³ olmak üzere yıllık ortalama 13,2 milyon m³ dekapaj yapılmış olup, bunun %29'u ihale ile yaptırılmıştır. 2002 yılında yapılan %46 oranındaki müteahhit dekapajının dışında, 2005 yılına kadar tamamı veya tamamına yakın dekapaj İşletmenin kendi imkânlarıyla yapılmıştır. 2007 yılında yapılan dekapajın %43'u müteahhitçe yapılmıştır. Ayrıca, üretim yapıldıktan sonra terk edilen sahalar ağaçlandırılarak çevreye kazandırılmaktadır [36].

Bursa Linyitleri İşletmesi Müdürlüğü (BLİ)

Merkezi: Orhaneli-BURSA

1979 yılına kadar Garp Linyitleri'ne bağlı bir işletme iken o yıldan itibaren ayrılıp doğrudan genel müdürlüğe bağlanarak sırasıyla; müessese, işletme, bölge müdürlüğü ve işletme müdürlüğü olarak faaliyetlerini sürdürmüştür. En son, Nisan 2004 de işletme müdürlüğü olarak Seyitömer Linyitleri İşletmesi Müessesesi'ne bağlanmıştır. İşletmenin merkezi Orhaneli'ye 18 km, Bursa'ya 55 km mesafededir.

İşletme, ruhsatı TKİ'ye ait, yaklaşık 15,8 bin hektarlık alanı kapsayan Orhaneli-Gümüşpınar ile Keles-Harmanalanı linyit sahalarında üretim çalışmalarını sürdürmektedir. Bu alanlarda, alt ısı değeri Harmanalanı 1900 kcal/kg, Gümüşpınar 2500 kcal/kg olan 60 milyon ton rezerv bulunmaktadır. Halen işletilmesi ekonomik olmayan Davutlar sahası ile rezerv miktarı 99 milyon ton olmaktadır.

Yıllık üretim kapasitesi 2,3 milyon ton olan bu işletme, 210 MW gücündeki akışkan yataklı Orhaneli Termik Santrali'ne yakıt temin etmekte ve piyasa (sanayi ve ısınma sektörü) talebini karşılamaktadır. Üretimlerin tamamı açık ocak işletmeciliği yöntemiyle yapılmakta, üretim çalışmalarında dragline, ekskavatör ve ağır kamyon gibi büyük kapasiteli iş makineleri kullanılmaktadır. 2000-2007 dönemi; 1 ton kömür için yapılan dekapaj ortalama 15,5 m³ olmak üzere yıllık ortalama 11,4 milyon m³ dekapaj yapılmış olup, bunun %52'si ihale ile yaptırılmıştır. Ayrıca, üretim yapıldıktan sonra terk edilen sahalar ağaçlandırılarak çevreye kazandırılmaktadır [36].

4.ARAŞTIRMANIN METODU

4.1 Araştırmanın Problemi

Türkiye Kömür İşletmeleri'nin performansının değerlendirildiği mevcut bir kaynak bulunmamaktadır. Yani Türkiye Kömür İşletmelerin de, performans değerlendirmesi yapmak için, 1998-2007 yıllarını kapsayan dönemde kaynakların mümkün olan en iyi şekilde kullanılıp kullanılmadığına dair bilgi mevcut değildir. Performans değerlendirilmesi yapılmadığından girdilerin, elde edilen en iyi çıktılara dönüşüp dönüşmediği bilinmemektedir.

4.2 Araştırmanın Amacı

Çalışmanın amacı performans değerlendirilmesi yöntemiyle, Türkiye Kömür İşletmelerine bağlı tüm birimlerin verimlilik, mali göstergeler içinde kâr ve kârlılık, maliyet göstergeleri, etkenlik ve çalışma yaşamının kalitesi başlıklı değerlendirme kriterleri altında performansını ölçmektir. Bu ölçüm sayesinde, kaynakların maksimum şekilde kullanıp kullanılmadığı, kullanılan girdilerle istenilen çıktılar elde edilip edilmediğini, belirlenen programlara uygunluğu ve çalışma yaşamının kalitesi belirlenecektir. Ayrıca bu araştırmayla istenilen düzeyde olmayan işletmelere, performanslarını iyileştirebilmeleri için öneriler sunulacaktır.

4.3 Araştırmanın Önemi

Günümüz rekabetçi koşullarında işletmelerin pazardaki etkinliklerini koruyabilmeleri, şu andaki durumlarını gözleyebilmeleri ve gelecek planlarını şekillendirmesi açısından performans ölçümü son derece gereklidir.

Performans ölçümü işletmelerde, hedeflerin çalışanlara duyurulmasına, gerekli terfiler için bilgiler oluşturulmasına, sürekli iyileştirme kültürünün geliştirilmesine olanak verir. Çalışanlara fark edilme ve tanınma ihtiyaçlarının karşılanmasını sağlar. Çalışanların kariyerlerini geliştirmelerine olanak verir. Performans ölçümüyle çalışanlar işletme içinde yaptıklarını görürler. Bu sayede özgüven kazanmaları ve daha verimli olmaları sağlanmış olur. Yöneticiler içinse çevre koşulları karşısında tetikte olmalarını, eksikleri tespit etmelerini ve çalışanlarıyla ilişkilerini geliştirmelerini sağlar. Performans ölçümün faydaları bunlarla sınırlı değildir.

Bu çalışmada performans değerlendirilmesi uygulamasıyla istenilen düzeyde olmayan (örnek olarak verimli olmayan vb.) işletmelere, performansını arttırabilmeleri için öneriler sunulacaktır. Bu uygulama daha önceden gerçekleştirilmemiş bir çalışmadır. Bu araştırmanın en

önemli özelliği bir maden işletmesinde hem verimlilik hem de maliyet unsurlarını içeren ayrıca çalışma yaşamının kalitesini de inceleyen, bir uygulama olmasıdır.

4.4 Araştırmanın Verileri

Araştırmada Verimlilik, Maliyet, Karlılık, Etkenlik ve Çalışma yaşamının kalitesi konularını temsil eden değerler elde edilecektir. Bu değerler ham verilerin, performans değerlendirmesine tabii tutulmasıyla elde edilecektir. Elde edilen verilerle yapılan işlemler sonucu oluşan bu değerler endeksleme uygulamasına tabi tutulup, ilk yıl olması nedeniyle 1998 yılına göre düzenlenecektir. Bu değerler sayı endekslemesi yapıp bu veriler grafiklerde kolay gösterilebilecek değerler haline dönüştükten sonra yorumlanacaktır.

4.5 Araştırmanın Kapsam ve Sınırlılıkları

Araştırma Türkiye Kömür İşletmeleri ve bağlı bulunan;

ADL Alpagut Dodurga Linyitleri İşletmesi Müdürlüğü. DODURGA-ÇORUM

DLİ Doğu Linyitleri İşletmesi Müdürlüğü. AŞKALE-ERZURUM

OLİ Oltu Linyitleri İşletmesi Başmühendisliği OLTU-ERZURUM

GAL Güneydoğu Anadolu Asfaltit ve Linyitleri İşletmesi Müdürlüğü CİZRE ŞIRNAK

ÇLİ Çan Linyitleri İşletmesi Müdürlüğü ÇAN-ÇANAKKALE

TLİ Trakya Linyitleri İşletmesi Başmühendisliği SARAY-TEKİRDAĞ

KLİ Keles Linyitleri İşletmesi Başmühendisliği KELES-BURSA

BLİ Bursa Linyitleri İşletmesi Müdürlüğü ORHANELİ-BURSA

ILİ Ilgın Linyitleri İşletmesi Müdürlüğü ILGIN-KONYA

SLİ Seyitömer Linyitleri İşletmesi Müdürlüğü SEYİTÖMER-KÜTAHYA

GLİ Garp Linyitleri İşletmesi Müdürlüğü TAVŞANLI-KÜTAHYA

ELİ Ege Linyitleri İşletmesi Müdürlüğü SOMA-MANİSA

GÖLİ Göynük Linyitleri İşletmesi Başmühendisliği GÖYNÜK-BOLU

GELİ Güney Ege Linyitleri İşletmesi Müdürlüğü YATAĞAN-MUĞLA

YLİ Yeniköy Linyitleri İşletmesi Müdürlüğü MİLAS-MUĞLA

OAL Orta Anadolu Linyitleri İşletmesi Müdürlüğü ÇAYIRHAN-ANKARA

işletmelerini kapsamaktadır.

4.6 Araştırmada Yapılan Çalışmalar

Türkiye Kömür İşletmeleri'nin 1998-2007 yılları arasında performansının değerlendirilmesi uygulamasında bu bölümde araştırmanın amacını gerçekleştirmek için nasıl bir yol izlendiği ele alınmıştır.

İlk etapta performans değerlendirmesi uygulamasını gerçekleştirmek için, incelenecek performans kriterlerini belirlemek amacıyla daha önce yazılmış konuyla ilgili kaynaklar taranmış ve internet araştırması yapılmıştır. İncelenecek olan performans kriterleri ana başlıkları belirlenmiştir. Bu ana başlıklar altında kurum merkezinden istenilecek ham veriler oluşturulmuştur. Türkiye Kömür İşletmeleri Genel Müdürlüğü'nün Ankara'daki merkezine bizzat ulaşılarak belirlenen ham veriler elde edilmeye çalışılmıştır. Bu kapsamda belirlenen yıllara ait faaliyet raporları, konsolide gelir tabloları, satışların maliyeti tabloları ve bilanço tabloları kurum merkezinden alınmıştır. Elde edilen veriler tekrar değerlendirilerek ölçülebilen performans kriterlerine ait ham veriler belirlenmiştir. Eksik olan bilgiler belirlenerek tekrar kurum merkezine gidilerek elde edilmiştir.

Ölçülebilen performans kriterlerine ait ham veriler düzenli bir şekilde Excel tablolarına işlenmiştir. Bütün işletmelerin ve TKİ genel toplam verileri Excel tablolarına işlendikten sonra ölçülebilen performans kriterlerine ait formüller çıkarılmıştır. Çıkarılan bu formüller de Excel tablolarına aktarılmıştır.

Bundan sonraki aşamada, eklenen formüllere ait matematiksel işlemler Excel'de gerçekleştirilerek değerler elde edilmiştir. Formüllere ait bu değerler belirlenen yılların ekonomik koşullarını yansıttığından karşılaştırma yapılması mümkün değildir. Bu nedenle parasal tüm veriler, ilk yıl olan 1998 yılı baz alınarak Devlet İstatistik Enstitüsü Tüketici Fiyatları Genel Endeksi değerleriyle işleme tabi tutulmuştur. Yıllık enflasyon endeksi belirlenirken ocak ve aralık ayı değerleri toplanıp 2 ye bölünmüş ve bu değer tüm yılı temsil etmesi sağlanmıştır. Bütün parasal değerlerin 1998 yılındaki ederi bulunmuştur. Bundan sonra grafiklerde ve işlemlerde kolaylık sağlama açısından, tüm veriler 1998 yılı 100 kabul edilerek, sayı endeksi uygulamasına tabi tutulmuştur. 2 kez endekslemeye tabi tutulmuş veriler, artık hem grafikte kullanılabilir kolaylığa, hem de ait olduğu yılı temsil eden gerçekçi değerlere ulaştırılmıştır.

Endeksleme işlemi tamamlandıktan sonra grafik çizimi için tüm veriler gruplandırılmıştır. Hangi tür grafik çizileceği saptanmıştır. Bu veriler ışığında grafikler Excel de çizilmiştir. Çizilen grafikler yorumlanmıştır. Bundan sonraki aşamada çalışmanın genel değerlendirilmesi yapılmış sonuçlar ve öneriler sunulmuştur.

5.TÜRKİYE KÖMÜR İŞLETMELERİ KURUMUNDAN ELDE EDİLEN HAM VERİLERİN TANITILMASI

Türkiye Kömür İşletmeleri Kurumunun Ankara'daki Genel Müdürlüğünden elde edilen veriler bu bölümde tanıtılacaktır.

Üretim Miktarı: İşletmede üretim faaliyetleri sonucu elde edilen kömürlerin ton cinsinden değeridir.

Planlanan Üretim Miktarı: İş programına konulan, o yıl üretilmesi hedeflenen kömürün ton cinsinden değeridir.

Satış Miktarı: İşletme tarafından satılan kömürün ton cinsinden değeridir. İşletme stoktan da kömür satabilir

Satış Geliri: İşletmede satılan kömürden elde edilen gelirdir.

Diğer Faaliyet Gelirleri: İşletmenin diğer faaliyetlerinden elde ettiği olağan gelirlerdir. Bu gelirler, faiz gelirleri, rödövens gelirleri, lojman gelirleri, misafirhane kafeterya ve lokal gelirleri, makine ve teçhizat ve bina kira gelirleri vb.dir.

Olağan Dışı Gelirler: İşletmenin olağan olmayan gelirleridir. Bu gelirler; tahsis olunan gecikme cezaları, gelir kaydedilen depozito ve tazminatlar, ilk madde ve malzeme satış karları, MDV satış karları vb.dir.

İlk Madde Malzeme Maliyeti: İşletmenin dışarıdan aldığı malzemelere ödediği ücretlerin toplamıdır. Bu giderler; Akaryakıt (benzin motorin) giderleri, patlayıcı madde giderleri, tahkimat malzemesi giderleri ve diğer malzeme giderleridir (sair sarf malzeme giderleri).

İşçilik Maliyetleri: İşletmede çalışan işçilere harcanan ücretlerdir. Bu giderler; Çıplak işçilik giderleri, S.S.K Primleri katılma payı ve diğer giderlerdir.

Memur Ücretleri: İşletmede çalışan memurlara harcanan ücretlerdir. Bu giderler; Sözleşmeli personel ücreti, emekli sandığı aidatı ve diğer giderlerdir.

Toplam Ücretler: İşletmede çalışan işçi ve memurlara yani tüm çalışanlara harcanan ücretlerin toplamıdır.

Dışarıdan Sağlanan Fayda Ve Hizmetler: İşletmenin kendi imkânları dışında sağladığı hizmetlere verdiği ücretler toplamıdır. Bu giderler; enerji giderleri(elektrik), müteahhit hizmetleri ve diğer (ısıtma, su, bakım onarım vb) giderlerdir.

Amortismanlar: İşletmedeki maddi ve maddi olmayan varlıkların tükenme paylarıdır. Bu giderler; maddi duran varlıklar amortismanı ve diğer tükenme paylarıdır (dekapaj, arama giderleri vb.).

Çeşitli Giderler: İşletmenin sigorta vb. gibi giderleridir Maliyet göstergesidir. Bu giderler; sigorta, vergi, resim harç ve fon ücretleri ve diğer giderlerdir.

Yardımcı Üretim Ve Hizmet Giderleri: Esas üretim dışındaki yardımcı birimlerin giderleridir. Maliyet olarak alınır. Bu giderler; tamir bakım atölyesi giderleri ve diğer giderlerdir. (nakliyat, sosyal servis giderleri vb.)

Stok Hareketi: Stok oluşturma ve bölgeler arası devir giderleridir. Dönemdeki stok hareketini içerir toplam kısmı oluşturularak hesap kolaylığı sağlanmıştır. İşletmeden satın alınan kömürler dönem başı stok gibi değerler maliyet olarak gözükmürken dönem sonu stok ve iç tüketim değerleri maliyetten düşülmüştür bir toplam elde edilmiştir. Bu değerler; satın alınan kömür gideri, dönem başı stok, iç tüketim(-), dönem sonu stok(-) miktarlarıdır.

Ticari Mallar Ve Hizmet Maliyeti: İşletme tarafından üretilmeyen, dışarıdaki kurumlardan aldığı kömürlere yaptığı maliyetler toplamıdır.

Tüm Faaliyet Ve Olağandışı Giderler: İşletmedeki faaliyet giderleri, diğer faaliyetlerinden olağan giderleri ve olağan dışı giderleri toplamıdır. Bu giderler; pazarlama giderleri, genel yönetim giderleri, emekli memurlar makam tazminatı, S.S.K ya ödenen sosyal yardım zammı, işten ayrılma tazminatları, memur emekli ikramiyeleri, ceza giderleri, bağış ve yardımlar vb. diğer giderlerdir.

Finansman Giderleri: İşletmenin kısa vadeli ve uzun vadeli borçları toplamıdır. İşletmenin faiz giderleridir. Kısa vadeli borçlanmalar(1 yıl), uzun vadeli borçlanmalar (1 yıldan uzun süreli)

Üretim Maliyeti: Kömürü üretmek için harcanan maliyetlerin toplamıdır. İlk madde ve malzeme maliyeti, toplam ücretler yani işçi maliyetleri ve memur ücretleri toplamı, dışarıdan sağlanan fayda ve hizmetler, amortismanlar, çeşitli giderler, yardımcı üretim ve hizmet giderleri değerlerinin toplamıdır.

Satış Maliyeti: İşletme tarafından satılan kömüre yapılan maliyetlerin toplamıdır. Üretim maliyetine, stok hareketi ve ticari mallar ve hizmet maliyeti eklenerek bulunur.

Toplam Maliyet: İşletmenin tarafından yapılan tüm maliyetlerin toplamıdır. Satış maliyetine, tüm faaliyet ve olağandışı giderler ve finansman giderleri eklenerek bulunur.

Satış Kârı: İşletmenin satış gelirinden satış maliyeti çıkarılarak bulunan değerdir.

İşletme Faaliyet Kârı: İşletmenin satış gelirinden satış maliyeti ve faaliyet giderleri çıkarıldığında bulunan değerdir.

Brüt Kâr: İşletmenin vergiden önceki kârıdır. Negatif olursa zarar olarak ifade edilir.

Kârdan Düşülen Vergi: Kâr eden işletmelerin ödediği vergi miktarıdır. Bu vergiler; kurumlar vergisi, kurumlar vergisi fonu, gelir vergisi stopaj, gelir vergisi fonu, madencilik fonu, devlet hakkı, belediye payı, afetler fonu, sivil savunma fonu, Türk standartları enstitüsü, Milli produktivite merkezi gibi kurumlara ödenen vergilerdir. Son yıllarda sadece kurumlar vergisi ödenmektedir.

Net Kâr: Brüt kârdan vergi miktarının düşülmesiyle elde edilen değerdir. Negatif olması durumunda zarar olarak ifade edilir.

Kullanılan Sermaye: İşletmenin toplam varlıklarından, kısa vadeli yabancı kaynaklarının çıkarılmasıyla elde edilen değerdir.

Sermaye: TKİ bazında bir değerdir. Ödenmiş sermaye miktarıdır.

Dönen Varlıklar: İşletmenin nakdi kıymetleri ile bir yıl veya normal faaliyet dönemi içinde nakde (paraya) çevrilmesi mümkün varlıklardır. Dönen varlıklar, bilânçoda 8 alt gruba ayrılmıştır. Bunlar; [23].

- Hazır değerler
- Menkul kıymetler
- Ticari alacaklar
- Diğer alacaklar
- Stoklar
- Yıllara yaygın İnşaat ve onarım maliyetleri
- Gelecek aylara ait giderler ve gelir tahakkukları
- Diğer Dönen Varlıklar

olarak sıralanmaktadır.

Duran Varlıklar: Bir yıl veya faaliyet dönemi içinde nakde çevrilmesi mümkün olmayan varlıklarla işletmede sürekli olarak kullanılmak amacıyla elde edinilen sabit kıymetler duran varlıklardır. Duran varlıklar bilançoda 8 alt gruba ayrılmışlardır. Bunlar; [23].

- Ticari alacaklar
- Diğer alacaklar
- Mali duran varlıklar
- Maddi duran varlıklar
- Maddi olmayan duran varlıklar
- Özel tükenmeye tabi varlıklar
- Gelecek yıllara ait giderler ve delir tahakkukları
- Diğer duran varlıklar

olarak sıralanmaktadır.

Toplam Varlıklar: İşletmenin dönen ve duran varlıkları toplamıdır.

Ortalama Ticari Alacaklar: Bilançoda dönen ve duran varlıklar içinde yer alan, ticari alacakların toplamının yarısıdır

Özkaynaklar: Ödenmiş sermaye, sermaye yedekleri, kar yedekleri, geçmiş yılların karları, geçmiş yılların zararları(-), dönem net karı(veya zararı) olmak üzere 6 gruba ayrılır [23].

Kısa Vadeli Yabancı Kaynaklar: İşletmenin hemen ödemesi gereken cari borçları ile bir yıl veya normal faaliyet dönemi içinde vadesi gelen borçları kısa vadeli yabancı kaynaklar grubu içinde yer alır [23].

Uzun Vadeli Yabancı Kaynaklar: Vadesi bir yıldan uzun olan borçları kapsamına almaktadır [23].

Stok Miktarı: Dönem sonunda oluşturulan stok miktarıdır ton cinsindendir.

İşyeri Memur Sayısı: İşletmede görev yapan memur sayısıdır.

İşyeri İşçi Sayısı: İşletmede görev yapan işçi sayısıdır.

Toplam Çalışan Sayısı: İşletmede görev yapan bütün personelin sayısıdır.

İşletmede Meydana Gelen Kazalardaki Yaralı Sayısı: İşletme çalışma ortamında meydana gelen kazalarda yaralanan kişilerin sayısıdır

İşletmede Meydana Gelen Kazalarda Ölü Sayısı: İşletme çalışma ortamında meydana gelen kazalarda ölen kişilerin sayısıdır.

İşletmede Meydana Gelen Kazalarda Yaralı+Ölü Sayısı: İşletme çalışma ortamında meydana gelen kazalarda ölen ve yaralananların sayısının toplamıdır.

Katma Değer: İşletme brüt kârına; toplam ücretler, amortismanlar ve finansman giderlerinin eklenmesiyle elde edilen değerdir.

Dönem Sonu Stok: Bir sonraki yıla devredilen stok değeridir. TL cinsindendir.

Ortalama Stok: İşletmenin dönem başı ve dönem sonu stokları toplamının yarısıdır. TL cinsindendir.

Stoklar: İşletmenin dönen varlıkları içinde yer alan, ilk madde ve malzeme, yarı mamul, ticari mal ve diğer stokları toplamıdır. TL cinsindendir.

Alacaklar: İşletmenin dönen varlıkları içinde yer alan, ticari ve diğer alacakları toplamıdır. TL cinsindendir.

6. TKİ İÇİN BELİRLENEN PERFORMANS PARAMETRELERİ

Türkiye kömür işletmeleri genel toplamı ve işletmelerin performansının değerlendirilebilmesi için elde edilen verilere göre, ölçülebilen performans kriterleri ve alt başlıkları şu şekildedir.

1- Verimlilik

- Toplam Faktör Verimliliği
- İşgücü Verimliliği
- Malzeme Verimliliği
- Sermaye Verimliliği
- Enerji Verimliliği
- Kâr Verimliliği
- Katma Değer Verimliliği

2- Mali Göstergeler İçinde Kâr ve Kârlılık Oranları

- Mali Göstergeler İçinde Kâr ve Kârlılık Oranları
- Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı
- Mali Göstergeler İçinde Devir Oranı
- Mali Göstergeler İçinde Maliyet Oranı
- Likidite Oranları

3- Maliyet Göstergeleri

- Üretim Birimi Başına Maliyetler
- Diğer Oranlar

4- Etkenlik

5- Çalışma Yaşamının Kalitesi

6.1 Verimlilik

6.1.1 Toplam Faktör Verimliliği

Toplam faktör verimliliği genel olarak, bir üretim yerinde belirli bir zaman periyodunda yaratılan çıktıların (üretilen mal miktarı veya parasal değerinin), bunları yaratmak için sağlanan girdilere (işgücü, malzeme-enerji, kapital ve diğer giderlere) oranı ile ifade edilmektedir.

Toplam faktör üretim verimlilik oranının ele alarak ilgili sektör veya işletmede kullanılan toplam girdi değerine karşın üretim (çıktı) miktarında meydana gelen değişimleri analiz etmek mümkündür. Bu sayede, sektörler ve işletmeler arası karşılaştırmalar yapmak, sektör ve işletmenin gelecekteki muhtemel gelişimi hakkında bilgi sahibi olmak ve gelecek için yapılacak üretim planlamalarında önem verilmesi gereken üretim faktörlerinin neler olduğunu belirlemek mümkündür [20]. Toplam faktör üretim verimliliği şu şekilde hesaplanır;

$$\text{Toplam Faktör Üretim Verimliliği} = \text{Üretim Miktarı} / \text{Üretim Maliyeti}$$

$$\text{Toplam Faktör Üretim Verimliliği} = \text{Üretim Miktarı} / \text{Toplam Maliyet}$$

Toplam Faktör Üretim Verimliliği (Üretim maliyeti bazında): İşletme tarafından üretilen kömürün ton cinsinden değerinin, üretimde kullanılan maliyetler toplamına (ilk madde malzeme maliyeti, toplam ücretler, dışarıdan sağlanan fayda ve hizmetler, amortismanlar, çeşitli giderler, yardımcı üretim ve hizmet giderleri) oranıdır.

Toplam Faktör Üretim Verimliliği (Toplam maliyeti bazında): İşletme tarafından üretilen kömürün ton cinsinden değerinin, toplam maliyete oranıdır. Bu formüldeki amaç üretim maliyeti dışındaki maliyetlerin toplam faktör verimliliğine etkisinin görülmesidir.

Toplam faktör ekonomik verimlilik oranı ele alınarak ilgili sektör veya işletmelerde kullanılan toplam girdi değerine karşın satış gelirlerinde (çıktılarda) meydana gelen değişimleri analiz etmek mümkündür. Ekonomik verimlilik oranı ile aynı zamanda, kârlılık verimliliğindeki gelişmeleri de takip etmek mümkündür [20]. Toplam faktör ekonomik verimliliği şu şekilde hesaplanır;

$$\text{Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği} = \text{Satış geliri} / \text{Satış Maliyeti}$$

$$\text{Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği} = \text{Satış geliri} / \text{Toplam Maliyet}$$

Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği (Satış maliyeti bazında): Satılan kömürden elde edilen gelirin (TL), satış maliyetine (ilk madde malzeme maliyeti, toplam ücretler, dışarıdan sağlanan fayda ve hizmetler, amortismanlar, çeşitli giderler, yardımcı üretim ve hizmet giderleri, stok hareketi, ticari mallar ve hizmet maliyeti toplamı) oranıdır.

Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği (Toplam maliyeti bazında): Satılan kömürden elde edilen gelirin (TL), toplam maliyete oranıdır. Bu formüldeki amaç satış maliyeti dışındaki maliyetlerin toplam faktör verimliliğine etkisinin görülmesidir.

$$\text{Toplam Maliyet} = \text{Satış maliyeti} + \text{Tüm Faaliyet ve Olağandışı Giderler} + \text{Finansman Giderleri}$$

6.1.2 İşgücü ve İşçilik Verimliliği

Satış gelirlerinin ve bunun yanında üretim miktarının yaratılmasında, toplam ücretler ve işçilik maliyetlerinin etkinliğinin araştırmak, üretimde direk olarak çalışan ve bütün çalışan personel başına düşen üretim miktarı ve satış gelirini belirlemek amacıyla geliştirilen verimlilik formülleri şu şekildedir.

Fiziksel İşgücü Üretim Verimliliği: İşletmede üretimde direk olarak çalışsın çalışmasını tüm personel bazında kişi başına düşen üretim miktarı değeridir.

$$\text{Fiziksel İşgücü Üretim Verimliliği} = \text{Üretim Miktarı} / \text{Toplam Çalışan Sayısı}$$

Fiziksel İşçilik Üretim Verimliliği: İşletmede üretimde direk olarak çalışan işçi başına düşen üretim miktarıdır.

$$\text{Fiziksel İşçilik Üretim Verimliliği} = \text{Üretim Miktarı} / \text{Direk İşçi Sayısı}$$

Ekonomik İşgücü Üretim Verimliliği: İşletmede üretilen kömürün ton cinsinden değerinin, işletmede çalışan tüm personele, harcanan ücretler toplamına bölünmesiyle elde edilen değerdir.

$$\text{Ekonomik İşgücü Üretim Verimliliği} = \text{Üretim Miktarı} / \text{Toplam Ücretler}$$

Ekonomik İşçilik Üretim Verimliliği: İşletmede üretilen kömürün ton cinsinden değerinin, işletmede direk üretimde çalışan işçilere harcanan maliyete bölünmesiyle elde edilen değerdir.

$$\text{Ekonomik İşçilik Üretim Verimliliği} = \text{Üretim Miktarı} / \text{İşçilik Maliyetleri}$$

Fiziksel İşgücü Ekonomik Verimliliği: İşletmede çalışan tüm personel bazında kişi başına düşen satış geliridir.

$$\text{Fiziksel İşgücü Ekonomik Verimliliği} = \text{Satış Geliri} / \text{Toplam Çalışan Sayısı}$$

Fiziksel İşçilik Ekonomik Verimliliği: Üretimde direk olarak çalışan işçi başına düşen satış geliri miktarıdır.

$$\text{Fiziksel İşçilik Ekonomik Verimliliği} = \text{Satış Geliri} / \text{Direk İşçi Sayısı}$$

Ekonomik İşgücü Ekonomik Verimliliği: Satış gelirinin yaratılmasında, işletmede çalışan tüm personele harcanan ücretlerin etkisini gösteren verimlilik ölçütüdür. Satış geliri ve harcanan ücretler TL cinsindendir.

Ekonomik İşgücü Ekonomik Verimliliği: Satış Geliri / Toplam Ücretler

Ekonomik İşçilik Ekonomik Verimliliği: Satış gelirinin yaratılmasında, işletmede direk üretimde çalışan işçilere harcanan maliyetlerin etkisini gösteren verimlilik ölçütüdür. Satış geliri ve işçilere harcanan ücretler TL cinsindendir.

Ekonomik İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / İşçilik Maliyetleri

6.1.3 Malzeme Verimliliği

Satış gelirlerinin ve bunun yanında üretim miktarının yaratılmasında, ilk madde ve malzeme maliyetlerinin etkinliğinin araştırmak amacıyla geliştirilen formüller şu şekildedir.

Ekonomik Malzeme Üretim Verimliliği: Üretilen kömürün ton cinsinden değerinin, malzeme maliyetine oranıdır.

Ekonomik Malzeme Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Malzeme Maliyeti

Ekonomik Malzeme Ekonomik Verimliliği: Satış gelirinin yaratılmasında, malzeme maliyetinin etkisini gösteren verimlilik ölçütüdür.

Ekonomik Malzeme Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Malzeme Maliyeti

6.1.4 Sermaye Verimliliği

Üretim miktarı ve satış geliri gibi çıktıların oluşturulmasında, toplam varlıkların etkinliğini belirlemek amacıyla geliştirilen formüller şu şekildedir.

Sermaye Üretim Verimliliği: Üretilen kömürün ton cinsinden değerinin, toplam varlıklar(TL) miktarına oranıdır.

Sermaye Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Varlıklar

Sermaye Ekonomik Verimliliği: Satış gelirinin yaratılmasında, toplam varlıkların etkisini gösteren verimlilik ölçütüdür.

Sermaye Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri/ Toplam Varlıklar

6.1.5 Enerji Verimliliği

Üretim miktarı ve satış geliri gibi çıktıların oluşturulmasında, enerji maliyetlerinin etkinliğini belirlemek amacıyla geliştirilen formüller şu şekildedir.

Enerji Üretim Verimliliği = Üretilen kömürün ton cinsinden değerinin, enerji maliyetine oranıdır.

$$\text{Enerji Üretim Verimliliği} = \text{Üretim Miktarı} / \text{Enerji Maliyeti}$$

Enerji Ekonomik Verimliliği = Satış gelirinin yaratılmasında, enerji maliyetlerinin etkisini gösteren verimlilik ölçütüdür.

$$\text{Enerji Ekonomik Verimliliği} = \text{Satış Geliri} / \text{Enerji Maliyeti}$$

6.1.6 Kâr Verimliliği

Verimlilik ve kârlılık birbirine bağlı olarak açıklanan kavramlardır. İşletme yönetimi, belirli bir zaman periyodunda üretim ve satış faaliyetleri sonucunda, asıl olarak kârlılıkla ilgilenir. Bu nedenle de, kârlılığı etkileyen parametreleri analiz ederek üretim verimliliğini artırıcı ve dolayısıyla kârlılığı artırıcı çalışmalar yapar.

Kârlılık, genel olarak iki önemli parametrenin etkisi ile değişir. Bunlar verimlilik ve fiyat kazanımıdır. Kârlılık, verimlilik ve fiyat kazanımı arasındaki ilişki;

$$\text{Kârlılık} = \text{Verimlilik} + \text{Fiyat Kazanımı}$$

şeklindedir. Buradan anlaşılacağı gibi, verimlilik ve fiyat kazanımı etkileri işe kârlılık değişebilmektedir. Ayrıca verimlilik de girdi ve çıktı oranlarına bağlı olarak değişebilmektedir[12].

Bir malın fiyatı ise, ilgili malın pazarlandığı piyasada ki arz ve talep durumuna bağlı olarak değişebilir. Girdi ve çıktı faktörlerini direkt olarak hemen hemen eşit oranlarda etkileyen genel enflasyonun dışında bir malın fiyatı, arz-talep durumuna bağlı olarak artabilir veya azalabilir. Örneğin, hemen hemen birçok metal fiyatlarının, enflasyonun etkilerinin yok edilmesine rağmen son 50 yıl içerisinde sürekli olarak arttığı gözlenebilecektir.

Bir malın üretiminden elde edilecek kârlılığı, ilgili malın fiyatındaki değişimlerin dışında, üretimde kullanılan girdi faktörlerinin fiyatlarındaki değişimlerden önemli oranda etkilenir. Örneğin, gelişmiş ülkelerde kârlılık artışında verimlilikle birlikte ürün fiyatlarındaki gelişmeler etkili olurken, az gelişmiş ülkelerde girdi faktörlerinin (özellikle işgücü) fiyatlarının düşürülmesi etkili olmaktadır [20].

Net Kâr Verimliliği: Toplam maliyetin, net kâra olan etkisini gösteren verimlilik ölçütüdür.

Net Kâr Verimliliği = Net Kâr / Toplam maliyet

İçsel Net Kâr Verimliliği: Toplam ücretler ve amortismanlar gibi işletmenin içsel girdilerinin net kâra olan etkisini gösterir.

İçsel Net Kâr Verimliliği = Net Kâr / (Toplam Ücretler + Amortismanlar)

Fiziksel İşgücü Net Kâr Verimliliği: Çalışan başına düşen net kâr miktarıdır.

Fiziksel İşgücü Net Kar Verimliliği = Net Kâr / Toplam Çalışan Sayısı

Fiziksel İşgücü Satış Kârı Verimliliği: Çalışan başına düşen satış kârı miktarıdır.

Fiziksel İşgücü Satış Kârı Verimliliği = Satış Kârı / Toplam Çalışan Sayısı

Ekonomik İşgücü Net Kâr Verimliliği: Toplam ücretlerin, net kâra olan etkisini gösterir.

Ekonomik İşgücü Net Kâr Verimliliği = Net Kâr / Toplam Ücretler

Ekonomik İşgücü Satış Kârı Verimliliği: İşçi ve memurlara yapılan tüm harcamaların yani toplam ücretlerin, satış kârına etkisini gösterir.

Ekonomik İşgücü Satış Kârı Verimliliği = Satış Kârı / Toplam Ücretler

Fiziksel İşçilik Net Kâr Verimliliği: İşletme de üretimde direk olarak çalışan işçi başına düşen net kâr miktarıdır.

Fiziksel İşçilik Net Kâr Verimliliği = Net Kâr / İşçi Sayısı

Fiziksel İşçilik Satış Kârı Verimliliği: İşletme de üretimde direk olarak çalışan işçi başına düşen satış kârı miktarıdır.

Fiziksel İşçilik Satış Kârı Verimliliği = Satış Kârı / İşçi Sayısı

Satış Kârı Verimliliği-(Üretim Maliyeti bazında): Üretim maliyetinin satış kârına olan etkisini gösterir.

Satış Kârı Verimliliği-Üretim = Satış Kârı / Üretim Maliyeti

Satış Kârı Verimliliği-(Toplam Maliyet Bazında): Toplam maliyetin satış kârına olan etkisini gösterir.

Satış Kârı Verimliliği-Toplam = Satış Kârı / Toplam Maliyet

6.1.7 Katma Değer Verimliliği

Katma değer, satışa sunulan ürünlerin üretiminde kullanılan ve dışarıdan satın alınan mal ve hizmetler tutarının, satış hâsılatından çıkarılması sonucu elde edilen değerdir. Buna karşılık kâr ise, satış hâsılatı ile satılan ürünler toplam maliyeti arasındaki fark olup, ürünlerin maliyetine dışarıdan sağlanan mal ve hizmetlere, işçilik, faiz, sigorta vb. maliyetlerde dâhil edilir. Bu nedenle katma değer, işletmede veya sektörde geliştirilen faaliyetlerin başarı ölçüsünü göstermede daha etkin bir ölçüttür.

İşletme veya sektör kârlılığı, bir işletmenin veya sektörün başarı göstergesi olan ve daha çok pay (sermaye) sahiplerini ilgilendiren kâr ya da zararı gösterirken, katma değer; çalışanları, işletmeye sermaye sağlayanları ve devleti ilgilendiren bir başarı ölçüsü ortaya koyar. İşletmelerde yaratılan katma değerın hesaplanması için aşağıda açıklanan iki yöntem uygulanır. Bunlar; [12,20].

- Satış hâsılatından, işletme dışından alınan ve satılan mallar maliyetinde yer alan ilk madde ve malzeme giderleriyle hizmet giderlerinin çıkarılması.
- Vergiden önceki kâra, çalışanlara ödenen ücret ve maaş giderleriyle amortisman ve ödenen faizlerin toplanmasıdır.

Katma Değer Çıktı Oranı Verimliliği: Yaratılan katma değerın, satış gelirine oranıdır.

Katma Değer Çıktı Oranı Verimliliği = Katma Değer / Satış Geliri

Oranın yüksek olması ya da yükselen bir çizgi izlemesi, işletmede ya da sektörde yaratılan katma değerın arttığını veya net satış gelirinin arttığını gösterir. Eğer bu oran, daha yüksek katma değer yaratıldığından dolayı büyüyorsa bu durum olumlu, eğer satış geliri arttığından dolayı büyüyorsa bu durum bazı koşullarda olumsuz olarak nitelendirilebilir [20].

Katma Değer Girdi Oranı Verimliliği = Yaratılan katma değerın, üretim maliyetine oranıdır.

Katma Değer Girdi Oranı Verimliliği = Katma Değer / Üretim Maliyeti

Katma değer girdi oranının yükselmesi daha düşük üretim maliyetleriyle katma değer yaratıldığının ya da satış gelirinin yükseldiğinin göstergesidir.

Çalışan Başına Katma Değer Oranı: İşletmede çalışan başına düşen katma değer miktarıdır.

Çalışan Başına Katma Değer Oranı = Katma Değer / Çalışan Sayısı

Oranın yükselmesi daha fazla katma değer yaratılması ya da çalışan sayısının azalmasıyla olabilir.

İşgücü Maliyet Rekabet Gücü = Çalışan başına elde edilen katma değer oranının, çalışan başına düşen işgücü giderine (toplam ücret) oranıdır.

İşgücü Maliyet Rekabet Gücü = Çalışan Başına Katma Değer Oranı / (Toplam ücretler / Çalışan Sayısı)

6.2 Mali Göstergeler İçinde Kâr ve Kârlılık Oranları

Mali performans göstergeleri geleneksel performans ölçüm ve denetiminin temelidirler. Genelde mali rasyo analizleri olarak bilinen bu yöntemde kullanılan göstergeler işletmenin mali tablolarında yer alan kalemler arasındaki ilişkilerin ve bunların zaman içerisinde oluşturduğu eğilimlerin incelenmesine olanak sağlarlar.

Mali analizlerde temel amaç karar vericilere işletmenin mali durumu ve gelişimi ile ilgili gerekli bilgi aktarımıdır. Mali analizler yöneticilere geleceğe yönelik yönetim ve yatırım kararlarının almalarında, kredi veren kuruluşlara ve bu işletmenin kredi değerliliğini belirlemelerinde, yatırımcılara işletme ile ilgili yatırım tercihlerini değerlendirmelerinde yardımcı olur. Görüldüğü gibi mali analiz sonuçları sadece işletmeleri değil, ortakları, çalışanları, kredi verenleri ve yatırım olanağı araştıranları ve geniş anlamda halkı ilgilendirmektedir [2]. Mali performans ölçüm ve denetimlerinde kullanılabilir göstergeler 5 grupta incelenecektir. Bunlar;

- Mali Göstergeler İçinde Kâr ve Kârlılık Oranı
- Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı
- Mali Göstergeler İçinde Devir Oranı
- Mali Göstergeler İçinde Maliyet Oranı
- Likidite ve Ticari Oranlar

6.2.1 Mali Göstergeler İçinde Kâr ve Kârlılık Oranları

Mali Göstergeler İçinde Satışların Kârlılığı Oranı: Bu oran kârlılığın en basit ve en dolaysız göstergesidir. Bu oran, kâr işletmeye ilişkin tüm maliyetler çıkarıldıktan sonra satışlardan kalanın bir göstergesi olarak düşünüldüğünde maliyetler ve satışlar arasındaki ilişkiyi dolaylı olarak gösterir [2]. Kısaca net veya brüt kârın satışlara oranıdır.

Mali Göstergeler İçinde Satışların Kârlılığı Oranı = Net Kâr / Satış Geliri

Net Kâr Satış Miktarı Kârlılık Oranı: Satılan ürün miktarının, net kâra olan etkisini gösteren orandır.

$$\text{Net Kâr Satış Miktarı Kârlılık Oranı} = \text{Net Kâr} / \text{Satış Miktarı}$$

Mali Kârlılık Oranı: İşletmenin sermayesini kullanarak ne kadar kâr ettiğini gösteren orandır.

$$\text{Mali Kârlılık Oranı} = \text{Net Kâr} / \text{Öz sermaye}$$

Katma Değer Kârlılığı: Bu oran katma değerden işletme sermayesini sağlayan kaynaklara aktarılan işletme kârının göstergesidir. Oranın yüksekliği satış kârlılığının ve / veya düşük maliyetlerin ve yüksek verimin göstergesidir. Bu işletme için oldukça önemli bir göstergedir [2].

$$\text{Katma Değer Kârlılığı} = (\text{İşletme Kârı} / \text{Katma Değer}) \times 100$$

Çalışan Başına Kâr Oranı: İşletmenin kârlılığını gösteren bir ölçüttür. İşletmede görev yapan kişi başına düşen net kâr miktarıdır.

$$\text{Çalışan Başına Kâr Oranı} = \text{Net Kâr} / \text{Toplam Çalışan Sayısı}$$

Ekonomiklik Oranı: Satış maliyetinin satış gelirine olan etkisini gösteren orandır.

Bu oranda çıktı değeri yerine satış gelirinin alınması ekonomiklik kavramının pazar koşullarını, yönetim ve satış politikalarının performansını da içeren daha genel bir anlam kazandırır. Paydada yer alan satış maliyeti, oranın üretime yönelik olarak yorumlanması gerekir[2]. Oranın 1'den büyük olması gerekir.

$$\text{Ekonomiklik Oranı} = \text{Satış Geliri} / \text{Satış Maliyeti}$$

Yatırım Getirisi: Mali göstergeler içinde işletme performansının kârlılık ve gelişme açısından en anlamlısı yatırımların getirisi oranıdır. Bu analiz yöntemi yöneticileri salt kâr düşüncesinden öte, verimlilik ve ekonomikliği temel alan kârlılık hedefine yöneltmektedir [2].

$$\text{Yatırım Getirisi} = \text{Brüt Kâr} / \text{Kullanılan Sermaye}$$

6.2.2 Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranları

Bu oranlar işletme varlıklarının nasıl finanse edildiğini borç ve öz sermaye ilişkilerini açıklar. İşletmenin kâr oranını, risk derecesini ve likiditesini doğrudan etkilemektedir. Bu nedenle mali yapı oranları işletme performansı açısından anlamlı olmakta özellikle mali kararlarda yol gösterici olmaktadır [2].

Bu grupta işletmenin mali yapısı ve uzun vadede borç ödeme gücünü gösteren oranlar yer alır. Varlıkların ne kadarının kısa vadeli ve uzun vadeli yabancı kaynaklarla ne kadarının öz kaynaklarla finanse edildiğini, öz kaynaklarla yabancı kaynaklar arasında bir denge bulunup bulunmadığının tespitinde kullanılan oranlardır. Öz kaynakların toplam kaynaklar içinde yerinin çok olması, kredi verenler açısından riski azaltır [37].

Kullanılan Mali Yapı Oranları:

Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Toplam Borçlar / Öz sermaye

Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Toplam Borçlar / Toplam Varlıklar

Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Öz sermaye / Toplam Varlıklar

Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Kısa Dönem Borçlar / Öz sermaye

6.2.3 Mali Göstergeler İçinde Devir Oranları

Bu oranlar işletmenin ekonomik varlıklarının verimli kullanılıp kullanılmadığını açıklayan ve ticari göstergeleri destekleyen performans göstergeleridir [2].

Mali Göstergeler İçinde Devir Oranı: Bu oran toplam varlıkların işletme kârına etkisini gösteren bir ölçüttür.

Mali Göstergeler İçinde Devir Oranı = İşletme Kârı / Toplam Varlıklar

Toplam Varlıklar Devir Oranı: Bu oran toplam varlık verimliliğinin göstergesidir. Düşük oran boş kapasite varlığına dikkat çeker [2].

Toplam Varlıklar Devir Oranı = Satış Geliri / Toplam Varlıklar

Dönen Varlıklar Devir Oranı: Bu oran işletme sermayesinin iyi bir verimlilik göstergesidir. Yüksek kârlılıkla birlikte yüksek devir oranı işletmenin verimliliğini arttırarak iyi bir performans yakaladığını gösterir. Oranın yüksekliği dönen varlıkların verimli kullanıldığının göstergesidir. Oran düşük ise dönen varlıkların atıl bulunduğunu stok ve alacak devir hızlarının düşük olduğu konusunda sinyal verir [2,23].

Dönen Varlıklar Devir Oranı = Satış Geliri / Dönen Varlıklar

Mali Göstergeler İçinde Alacak Devir Oranı: Bu oran işletmenin alacaklarını toplama konusunda başarısını gösterir.

Mali Göstergeler İçinde Alacak Devir Oranı = Satış Geliri / Ortalama Ticari Alacaklar

Mali Göstergeler İçinde Stok Devir Hızı: İşletmede stokların bir yılda kaç kez paraya döndüğünü gösteren orandır. Stok devir hızının yüksekliği iyi bir gösterge olup, stokların iyi yönetildiğini gösterir. Bu oran yatırımların getirisi ile doğrudan ilgilidir. Stok devir oranının düzeyi ile kar oluşumu arasında doğrudan ilişki vardır. Orandaki düşme stok finansman yöntemlerinin ve stok politikasının gözden geçirilmesini gerektirebilir [2,23].

$$\text{Mali Göstergeler İçinde Stok Devir Hızı} = \text{Satış Geliri} / \text{Ortalama Stok}$$

Mali Göstergeler İçinde Öz Sermaye Devir Oranı: Bu oran bir verimlilik göstergesidir. Oranın çok yüksek olması sermaye yetersizliğinin, çok düşük olması ise bir yerde sermaye verimsizliğinin göstergesidir [2].

$$\text{Mali Göstergeler İçinde Öz Sermaye Devir Oranı} = \text{Satış Geliri} / \text{Öz Sermaye}$$

6.2.4 Mali Göstergeler İçinde Maliyet Oranları

Mali Göstergeler İçinde Maliyet Oranı: İşletmelerde önemli bir maliyet unsuru olan işgücü giderinin kişi başına olan yansımasıdır. Bu oran aynı zamanda maliyet göstergesidir ve çalışma yaşamının kalitesini gösteren bir ölçüttür.

$$\text{Mali Göstergeler İçinde Maliyet Oranı} = \text{Toplam Ücretler} / \text{Toplam Çalışan Sayısı}$$

Mali Göstergeler İçinde Maliyet Gelir Oranı: Amortismanların çıkarıldıktan sonra toplam maliyetlerin satış gelirindeki etkisini gösteren orandır. Oranın düşük olması istenir.

$$\text{Mali Göstergeler İçinde Maliyet Gelir Oranı} = (\text{Toplam Maliyet-Amortismanlar}) / \text{Toplam Gelir}$$

6.2.5 Likidite Oranları ve Ticari Oranlar

Likidite oranları işletmenin likidite yeterliliğini belirleyen oranlardır. Yeterli düzeyde kâr sağlanabildiği halde nakit akışında sorunlarla karşılaşan işletmelerin sayısı az değildir. Bu sorun özellikle hızlı gelişen işletmelerde sıkça ortaya çıkar. İşletme karı yatırımlara aktarılır, işletmenin artan stok ve parça gereksinimleri kredilerle karşılanır. Kredi bulmada zorluklarla karşılaşıldığında işletme sıkıntıya düşebilir. Bu nedenle uzun dönemde kârlılık yanında likiditeye de önem verilmelidir. Likidite oranları cari oran, likidite oranı ve nakit oran olarak 3'e ayrılır.

Cari Oran: Bu oran, genel anlamda işletmenin kısa vadeli borçlarını ödeyebilme gücünü göstermektedir. Genelde cari oranın 2 olması istenir [23].

$$\text{Cari Oran} = \text{Dönen Varlıklar} / \text{Kısa Vadeli Yabancı Kaynaklar}$$

Likidite Oranı: İşletmenin kısa vadede stoklarını paraya çevirememesi varsayımı altında borç ödeme gücünün ne olacağı hakkında fikir verir. Genelde likidite oranının 1 olması istenir. Oran 1'den düşükse işletmenin stoklarına aşırı derecede bağımlı olduğu söylenebilir. Stokların daha düşük fiyatlarla paraya çevrilebilme özelliğinden dolayı bu oranda daha hızlı paraya çevrilebilen dönen varlıklar hesaba alınmaktadır [2,23].

$$\text{Likidite Oranı} = (\text{Dönen Varlıklar} - \text{Stoklar}) / \text{Kısa Vadeli Yabancı Kaynaklar}$$

Nakit Oran: Bu oran işletmenin hızlı dönen varlıkları ile günlük ya da haftalık nakit akışlarını ne kadar süreyle karşılayabileceğini gösterir. 2 gibi bir oran işletmede 2 hafta para akışı olmasa bile sorunla karşılaşmadan etkinliklerini sürdürebileceğini gösterir. Bu oranın 0,20 olması yeterli görülmektedir. Oranın 0,20'nin üzerinde olması durumunda paranın atıl bulundurulduğu söylenebilir [2,23].

$$\text{Nakit Oran} = (\text{Dönen Varlıklar} - (\text{Stoklar} + \text{Alacaklar})) / \text{Kısa Vadeli Yabancı Kaynaklar}$$

Ticari oranlar işletmelerin geleceklerine ilişkin görüşlerin belirginleşmesine ve mevcut performanslarının diğer işletmelere karşılaştırılarak değerlendirilmesine yardımcı olan oranlardır. Bu oranlar uzun dönemli diziler halinde hesaplandığında daha yararlı olmaktadır[2]. Kullanılan sermaye başına satış, çalışan başına işletme sermayesi ve çalışan başına duran varlıklar oranları, ticari oranlardır.

Kullanılan Sermaye Başına Satış: Kullanılan sermaye düzeyi arttıkça satışlarında artması beklenir. Oran kullanılan varlıkların verimini belirleyen bir göstergedir [2].

$$\text{Kullanılan Sermaye Başına Satış} = \text{Satış Geliri} / \text{Kullanılan Sermaye}$$

Çalışan Başına İşletme Sermayesi ve Çalışan Başına Duran Varlıklar: Bu oranlar mali yapıya dayalı olarak işletmelerin sermaye ya da emek yoğun türlerden hangisine girdiğini belirleyen bir nitelik taşır. Yüksek oranlar sermaye yoğunluğunun, düşük oranlar ise emek yoğunluğunun göstergesidir [2].

$$\text{Çalışan Başına İşletme Sermayesi} = \text{Sermaye} / \text{Toplam Çalışan Sayısı}$$

$$\text{Çalışan Başına Duran Varlıklar} = \text{Duran Varlıklar} / \text{Toplam Çalışan Sayısı}$$

Ticari Oran: Aynı zamanda bir verimlilik ölçütüdür. İşletmede çalışan kişi başına düşen satış geliri miktarıdır. Oran Sermaye yoğun işletmelerde emek yoğun işletmelere göre yüksek çıkar. İşletmeler arası karşılaştırmalarda bu noktaya dikkat etmek gerekir [2].

$$\text{Ticari Oran} = \text{Satış Geliri} / \text{Toplam Çalışan Sayısı}$$

6.3 Maliyet Göstergeleri

Maliyet kelimesi, çeşitli gayelere göre bedel ve karşılık anlamında kullanılmakla birlikte, çoğunlukla bir işletmeye belli bir mal, hizmet veya faktör şeklinde sunulan girdilerin, işletmeye olan yükü anlamını taşır. Sermaye maliyeti, emek maliyeti, kredi maliyeti gibi. Diğer taraftan iktisadi bakımdan bir kaynağın belli bir işe tahsisi sonucu kaybolan başka üretim imkânlarına da alternatif maliyet veya fırsat maliyeti denilmektedir.

Maliyetler türlerine göre şöyle bir ayrıma tabi tutulabilir. Tedarikten başlayıp, üretim, araştırma ve geliştirme, pazarlama, genel yönetim ve finansman maliyetleri. Diğer taraftan maliyetler, üretime yüklenme şekline göre direkt ve endirekt maliyetleri olarak da ayrıma tabi tutulabilir.

Bunun yanında maliyetler, kullanılan maliyet sistemine göre fiili ve standart olarak ayrıma tabi tutulabilirler. Öte yandan maliyetler, işletmelerde sorumluluk merkezi başta olmak üzere karar verme amaçları doğrultusunda da ayrıma tutulmaktadır [39].

İşletmelerde maliyet açısından yapılacak performans ölçüm denetimleri için çok iyi düzenlenmiş maliyet muhasebesi sistemlerine gereksinim vardır. Maliyetle ilgili verilerin uygun bir biçimde sınıflandırılarak kaydedilmesi maliyete ilişkin performansların ölçümü için önkoşuldur. Bu koşulu sağlamak için işletmelerde maliyet kayıtlarının tutulmasında şu kurallara uyulması gerekir [2].

- Kayıtlarda benzerlik sağlanmalıdır. Benzer olmayan öğelerin kayıtları ayrı tutulmalıdır.
- Benzer olmayan öğelerde bölme ya da dağıtma yapılmamalıdır. Bu konu özellikle genel üretim ve idari gider sınıfları için önemlidir.
- İşletmeler genellikle iki ayrı muhasebe türü kullanmaktadır.

İşletmeler genellikle mali muhasebe ve yönetim muhasebesi olarak iki ayrı muhasebe türünü kullanmaktadır.

Mali muhasebe özellikle dış kullanıcılar, devlet, resmi kurumlar, mali ekonomik kurumlar ve yatırımcılar açısından, yönetim muhasebesi ise örgütün performansından sorumlu yönetim grupları açısından önem taşır. Yönetim muhasebesi daha yaygın adıyla maliyet muhasebesi doğru bir biçimde yönetiliyorsa yetkin bir planlama ve kontrol aracı olmaktadır [2].

Uygulamada maliyet göstergeleri iki kısma ayrılmıştır. Bunlar;

- Üretim Birimi Başına Maliyetler ve Diğer oranlardır.

6.3.1 Üretim Birimi Başına Maliyetler

Üretim miktarı baz alınarak, üretimde kullanılan maliyetlerin etkisini göstermek amacıyla oluşturulan formüllerdir. En basit tanımıyla girdi/çıktıdır. Bu haliyle verimliliğin tersidir. Oranın küçük olması istenir.

Üretim Birimi Başına Toplam Maliyet: İşletmede üretimde kullanılan bütün maliyetler toplamının, üretim miktarına olan etkisini gösterir.

$$\text{Üretim Birimi Başına Toplam Maliyet} = \text{Üretim Maliyeti} / \text{Üretim Miktarı}$$

Üretim Birimi Başına İşgücü Maliyeti: İşletmede önemli bir maliyet gideri olan işgücü maliyetlerinin, üretim miktarına olan etkisini gösterir.

$$\text{Üretim Birimi Başına İşgücü Maliyeti} = \text{İşgücü Maliyeti} / \text{Üretim Miktarı}$$

Üretim Birimi Başına İşçilik Maliyeti: İşletmede üretimde direk olarak çalışan işçilere yapılan maliyetlerin, üretim miktarına olan etkisini gösterir.

$$\text{Üretim Birimi Başına İşçilik Maliyeti} = \text{İşçilik Maliyeti} / \text{Üretim Miktarı}$$

Üretim Birimi Başına Malzeme Maliyeti: İşletmede ilk madde ve malzemeye yapılan harcamaların, üretim miktarına olan etkisini gösterir.

$$\text{Üretim Birimi Başına Malzeme Maliyeti} = \text{Malzeme Maliyeti} / \text{Üretim Miktarı}$$

Üretim Birimi Başına Enerji Maliyeti: İşletmenin enerji maliyetlerinin, üretim miktarına olan etkisini gösterir.

$$\text{Üretim Birimi Başına Enerji Maliyeti} = \text{Enerji Maliyeti} / \text{Üretim Miktarı}$$

6.3.2 Diğer Oranlar

Toplam Maliyet/Üretim Maliyeti: Üretim maliyetinin, toplam maliyet içindeki yüzdesini gösterir.

Toplam Maliyet/Satış Maliyeti: Satış maliyetinin, toplam maliyet içindeki yüzdesini gösterir.

Satış Geliri/Üretim Maliyeti: Üretimde kullanılan maliyetlerin, satış gelirine etkisini gösterir.

Satış Geliri/Sermaye: Sermaye miktarının, satış gelirine olan etkisini gösterir.

İşgücü Maliyeti/Çalışan Sayısı: Çalışan başına düşen maliyettir. Aynı zamanda verimlilik göstergesidir.

Satış Geliri/İşçilik Maliyeti: Ekonomik işçilik ekonomik verimliliğidir. İşçilere yapılan maliyetin satış gelirindeki etkisini gösterir.

Satış Geliri/İşgücü Maliyeti: Ekonomik İşgücü ekonomik verimliliğidir. Tüm çalışanlara yapılan harcamaların satış gelirine olan etkisini gösterir.

6.4 Etkenlik

En basit tanımıyla gerçek çıktının, beklenen çıktıya oranıdır. 1'den büyük olması istenir. Etkenlik göstergeleri kapasiteyi esas alıp, hedef (optimal-maksimum) çıktılara, gerçekleşen çıktıları değerlendirir. İşletmede dönüştürme sürecinin fiziki bir yorumunu verir. Hedef yüzde yüze ulaşmak ise bunun altında kalan tüm sonuçlar gelişme gereğini gösterir. Etkenlik göstergeleri daha çok kapasite kullanımına ilişkin ölçüm ve değerlendirmelerde kullanılır [2].

Etkenlik Oranı: Elde edilen çıktıların planlanan düzeye ulaşp ulaşmadığının göstergesidir.

$$\text{Etkenlik Oranı} = \text{Gerçeklenen Çıktı} / \text{Planlanan Çıktı}$$

Çalışmada uygulanan formül ise;

$$\text{Etkenlik Oranı} = \text{Gerçekleşen Üretim} / \text{Planlanan Üretimdir}$$

6.5 Çalışma Yaşamının Kalitesi

Çalışma yaşamının kalitesi, yapılan işin tüm yönlerini kapsayan bir sistemdir. Ücret, çalışma koşulları (havalandırma, ısı, ışık, alan vb.), yönetici ve çalışma arkadaşı ile ilişkiler, kararlara katılım yükselme imkânı, sosyal imkânlar, (sağlık, ulaşım, kreş, tüketim kooperatifi vb.), mesleki eğitim, iş güvenliği vb. konuları içine alır [38].

Bu çalışmada çalışma yaşamının kalitesini gösteren en etkin veri ise işletmede meydana gelen kazalardaki yaralı ve ölü sayısıdır. Diğer oranlar ise işletmede çalışanlara ödenen ücretlerin ve yapılan harcamaların, toplam maliyetteki yeri ve kişi başına düşen miktarlarıdır.

Toplam İşçilik Maliyetleri/Toplam İşçi Sayısı: Üretimde direk olarak çalışan işçi başına düşen işçilik maliyetidir. Yüksek olması çalışma yaşamının kalitesi açısından önemlidir.

İşletmede Meydana Gelen Kazalardaki Yaralı+Ölü Sayısı/Toplam İşçi Sayısı:

İşletmede oluşan kazalarda yaralananların ve ölenlerin toplamının, toplam işçi sayısına yüzdesidir. Bu oranın düşük olması önemlidir. Oranın düşük olması işçi sağlığı ve güvenliği yöntemlerinin doğru uygulandığının kanıtıdır.

İşletmede Meydana Gelen Kazalardaki Ölü Sayısı / İşçi Sayısı:

İşletmede oluşan kazalarda ölenlerin toplam işçi sayısına oranıdır. Bu oranın çok düşük olması gerekir.

Toplam Ücretler/Üretim Maliyeti:

Üretime yapılan harcamaların içinde toplam ücretlerin yüzdesini gösteren bir orandır. Yüksek olması istenir.

Toplam Ücretler/Toplam Çalışan Sayısı:

İşletmede görev yapan tüm çalışanlar göz önüne alınarak kişi başına düşen harcama miktarıdır. Bu oranın yüksek olması istenir.

İşçilik Maliyeti/Üretim Maliyeti:

Üretime yapılan harcamaların içinde işçilik maliyetlerinin yüzdesini gösteren bir orandır. Yüksek olması istenir.

Toplam Ücretler/Toplam Maliyet:

İşletmenin tüm maliyetleri içinde tüm çalışanlara yapılan harcamaların yüzdesini gösteren bir orandır.

7. BULGULAR VE TARTIŞMA

7.1 Türkiye Kömür İşletmeleri Kurumu

Türkiye Kömür İşletmeleri Kurumunun performans değerlendirmesinin yapıldığı bu bölümde ham veriler iki ayrı gruba ayrılmaktadır. İşletmeler toplamı ve TKİ genel toplamı olarak ifade edilen bu iki grup şu şekilde tanımlanır.

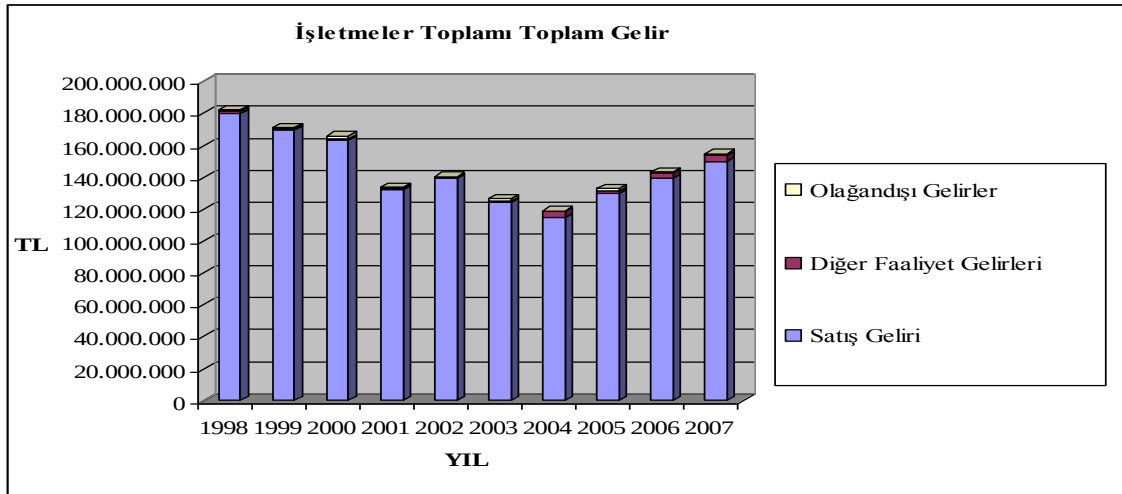
TKİ İşletmeler Toplamı Ham Verileri: TKİ' ye bağlı işletmelerin toplamından oluşan, işlem görmemiş verilerdir.

TKİ Genel Toplamı Ham Verileri: TKİ işletmeler toplamı ham verilerine, genel müdürlük değeri eklenip eğer var ise kompanse değeri düştükten sonra elde edilen işlem görmemiş verilerdir. Bu iki grup ham veri endeksleme işlemlerine tabi tutulduktan sonra ilgili formüllerde kullanılmıştır.

Toplam faktör üretim verimliliği, toplam faktör ekonomik verimliliği, tüm işçilik ve işgücü verimlilikleri, malzeme verimliliği, enerji verimliliği, maliyet göstergeleri, etkenlik oranı ve çalışma yaşamının kalitesi performans boyutlarında TKİ işletmeler toplamı endekslenmiş değeri kullanılmıştır. Bunun nedeni bu performans boyutlarının esas üretime dayalı olmasından kaynaklanmaktadır.

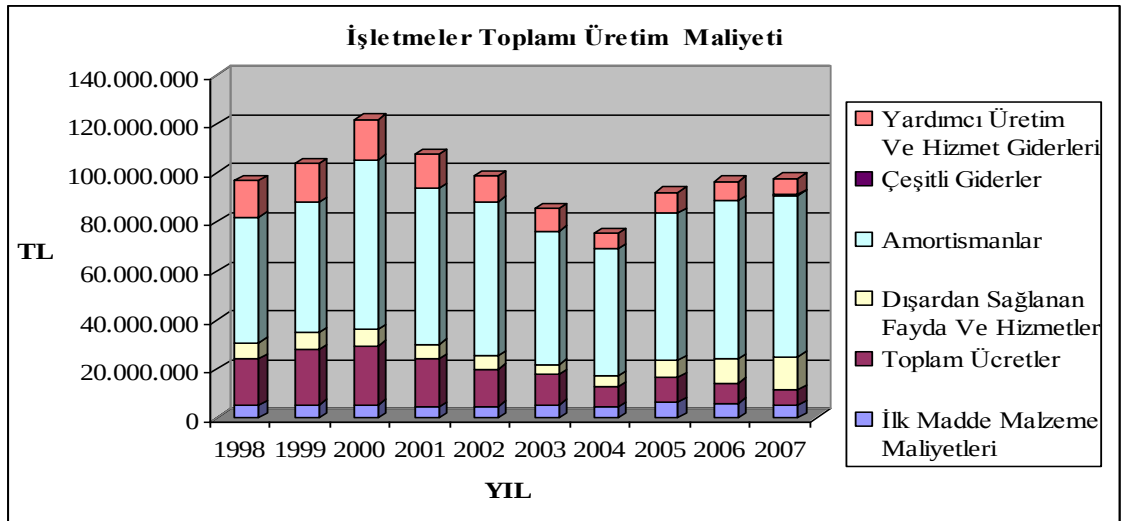
Mali göstergeler içinde kâr ve kârlılık, kâr verimliliği ve katma değer verimliliği performans boyutlarında ise TKİ genel toplamı endekslenmiş değerleri kullanılmıştır. Bunun nedeni genel müdürlük biriminin katma değer yaratması, kâr verimliliğine etki yapması, kompanse kavramını barındırması ve bu performans boyutlarının sadece esas üretime dayalı olmamasındandır.

Çalışmanın bundan sonraki kısmında, ham veriler ve endekslenmiş performans değerleriyle oluşturulmuş grafikler ve yorumları yer almaktadır.



Şekil 7.1 İşletmeler toplamı toplam gelir.

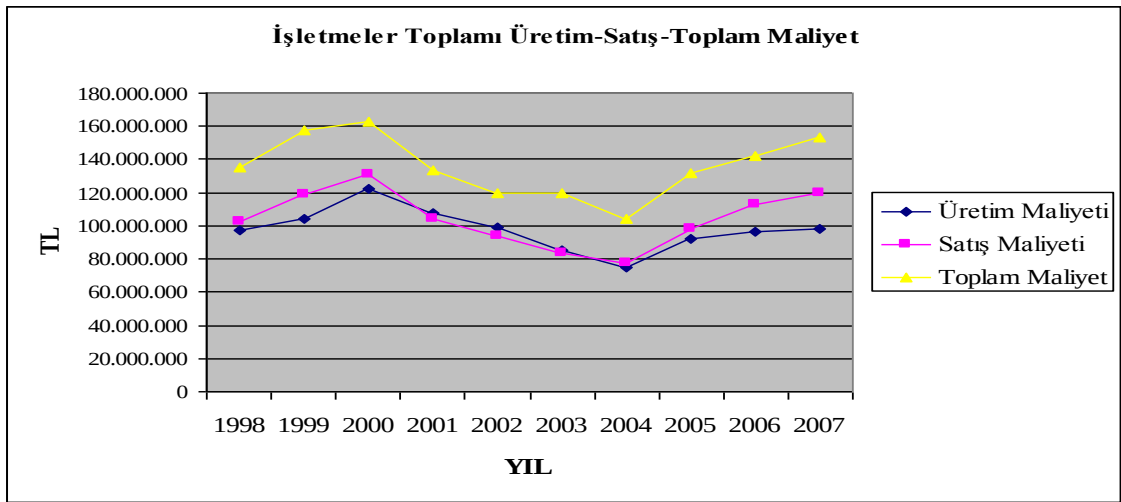
Şekil 7.1 de görüldüğü gibi toplam gelirin büyük kısmını satış geliri oluşturmaktadır. 1998-2001 yılların arasında toplam gelir azalmakta, 2004-2007 yılları arasında ise artmaktadır. Diğer faaliyet gelirleri yıllara göre değişkenlik göstermektedir. Olağan dışı gelirler toplam gelir içerisinde büyük oranlar içermezler. 2004 yılında satış gelirinin düşük olmasının nedeni 2004 yılı 3 aylık periyodunun Genel Müdürlük kapsamında ele alınmış olmasıdır.



Şekil 7.2 İşletmeler toplamı üretim maliyeti.

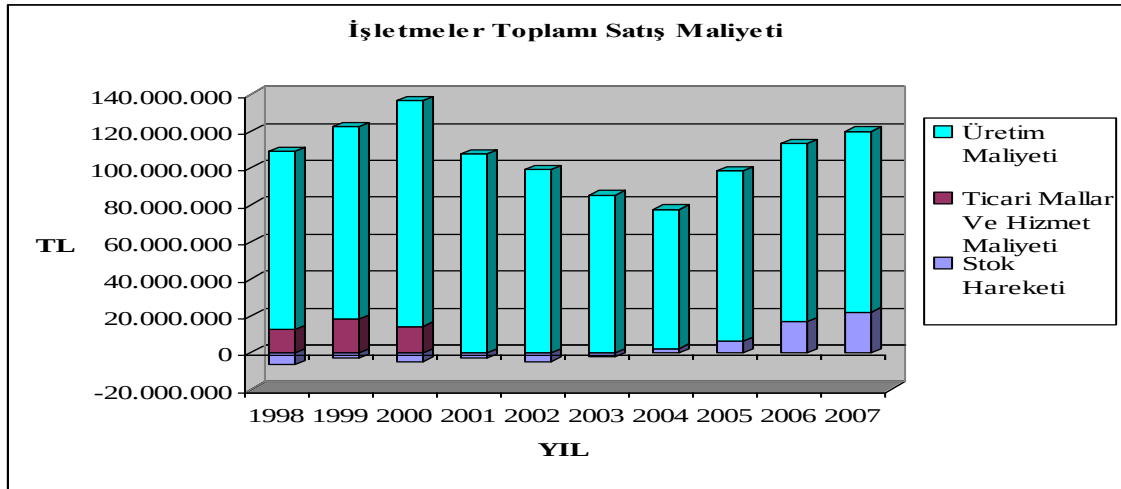
Şekil 7.2 de üretim maliyetinin büyük kısmını amortismanlar oluşturmaktadır. Yıllar arasında amortismanlar benzer miktarlar göstermektedir. Dışardan sağlanan fayda ve hizmetler son yıllarda artmaya başlamıştır. Grafikte üretim maliyetleri 1998-2000 yılları arasında artış,

2001-2004 yılları arasında azalış göstermektedir. 2005-2007 yılları arasında ise üretim maliyetleri dengeli bir hal almıştır. 2004 yılında üretim maliyetinin düşük olmasının nedeni ilk 3 aylık periyodunun Genel Müdürlük kapsamında değerlendirilmiş olmasındandır. Toplam ücretler son yıllarda azalış göstermektedir. Bunun nedeni kapatılan işletmeler nedeniyle azalan işçi ve memur sayılarıdır. İlk madde malzeme maliyetleri tüm grafik boyunca benzer miktarlar göstermektedir. Çeşitli giderler grafikte çok küçük değerler ifade etmektedir. Yardımcı üretim ve hizmet giderleri, ilk yıllarda daha büyük değerler olmasına karşın 2003 ve sonrasında daha az ve dengeli bir hal almıştır.



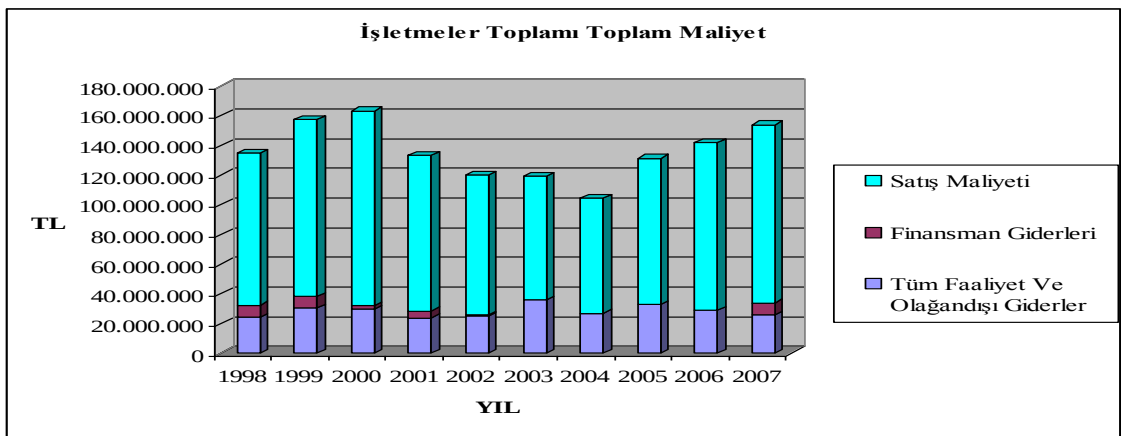
Şekil 7.3 İşletmeler Toplamı üretim-satış-toplam maliyet.

Şekil 7.3 de bütün maliyetler 2000 yılında en yüksek değerlere ulaşmıştır. Üç maliyet türü de benzer değişimler göstermektedir. Üç maliyette de 1998-2000 yılları arasında artış, 2000-2004 yılları arasında azalış, 2004-2007 yılları arasında ise artış gözükmektedir. 2004 yılında düşük değerler elde edilmesinin nedeni 3 aylık periyodunun Genel Müdürlük kalemi altında değerlendirilmesindendir. 2001 2002 ve 2003 yıllarında satış maliyetinin, üretim maliyetinden fazla olmasının nedeni stok hareketidir. Yani dönem sonu stok değerleri üretim maliyetini arttırmış ama satılamadığından satış değerini etkilememiştir.



Şekil 7.4 İşletmeler toplamı satış maliyeti.

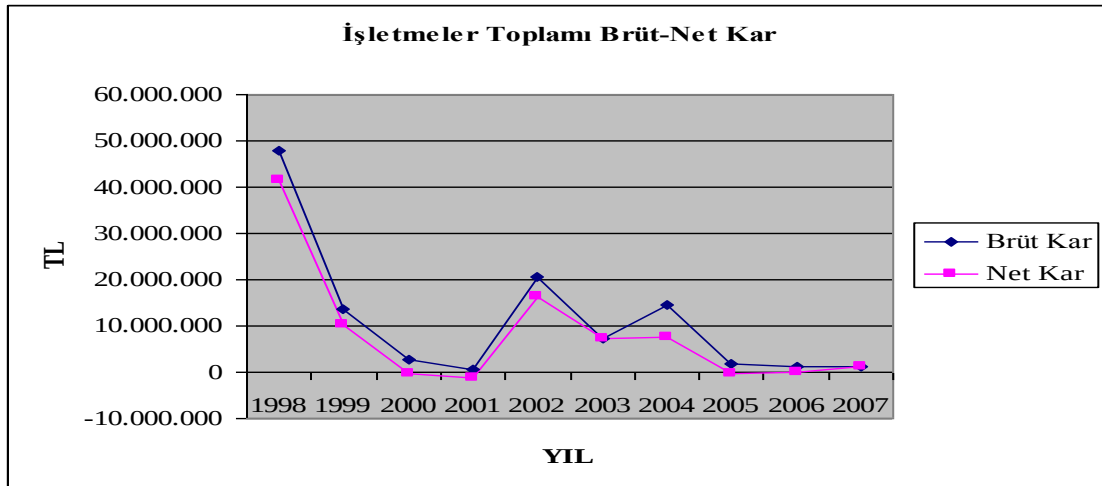
Satış maliyeti, en yüksek değerine 2000 yılında ulaşmıştır. Satış maliyetinin büyük kısmını üretim maliyeti oluşturmaktadır. Satış maliyeti, 1998-2000 yılları arasında artış, 2000-2004 yılları arasında azalış, 2004-2007 yılları arasında ise artış göstermiştir. Ticari mallar ve hizmet maliyeti bazı işletmelerde bulunup ilk yıllarda satış maliyetinin yükselmesine neden olmuştur. 1998-2002 yılları arasında stok hareketinin negatif gözükmemesinin nedeni dönem sonu stok değerlerinin yüksek olmasındandır. Yani kömür üretilmiş fakat satılmamıştır. Bu nedenle maliyeti düşüren bir unsur gibi gözükmemektedir. Fakat son yıllarda stoklarında satılmasıyla maliyet unsuru olarak ortaya çıkmıştır.



Şekil 7.5 İşletmeler toplamı toplam maliyet.

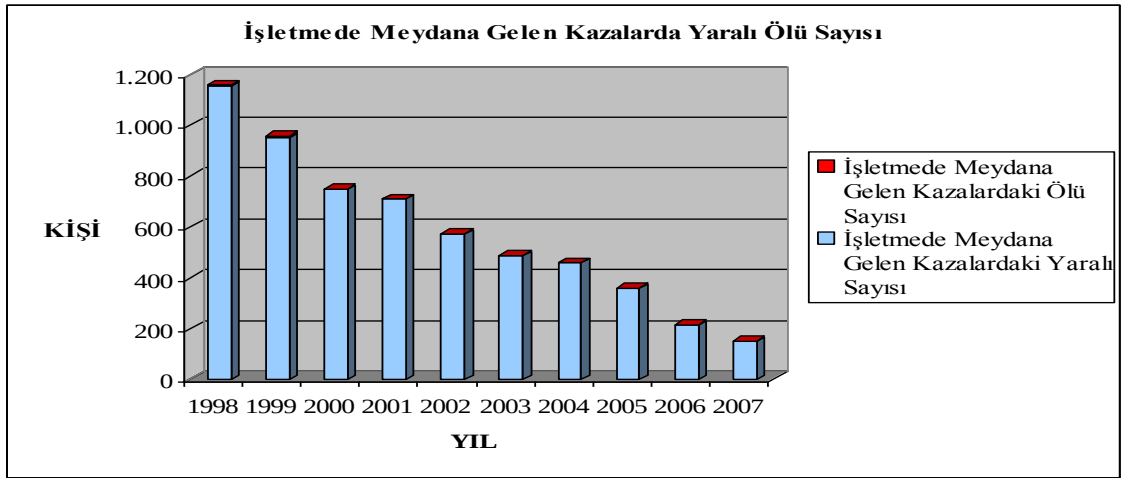
Toplam maliyet, en yüksek değerine 2000 yılında ulaşmıştır. Toplam maliyetin büyük kısmını satış maliyeti oluşturmaktadır. Tüm faaliyet ve olağandışı giderler değişiklik gösterse

de çok farklı rakamlar değillerdir ve bütüne etkileri birbirine yakındır. Finansman giderleri ilk yıllarda bir miktar olmasına rağmen, 2007 yılı hariç küçük değerlerdir ve toplam maliyete etkisi azdır. Toplam maliyet 1998-2000 yılları arasında artış, 2000-2004 yılları arasında azalış, 2004-2007 yılları arasında artış göstermektedir. 2004 yılında toplam maliyetin düşük gözükmesinin nedeni 3 aylık kısmının Genel Müdürlük kapsamında değerlendirilmesindendir.



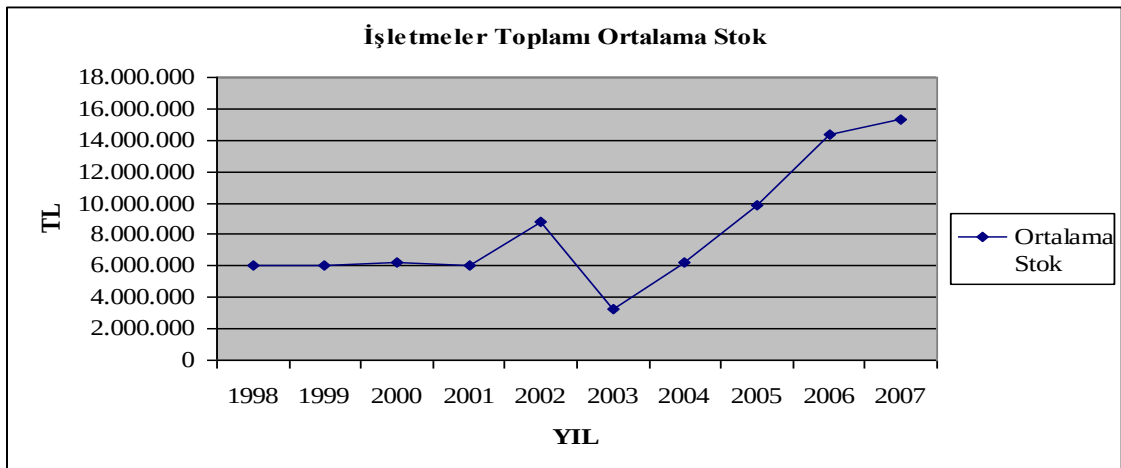
Şekil 7.6 İşletmeler toplamı brüt-net kar.

Şekil 7.6 da brüt ve net kar benzer bir değişim göstermektedir. Brüt ve net kar en yüksek değerine 1998 yılında ulaşmıştır. Brüt ve net kar, 1998-2001 yılları arasında azalış, 2001-2005 yılları arasında bir yıl artıp bir yıl azalan şekilde değişim göstermiş, 2005-2007 yılları arasında ise birbirine yakın değerler göstermiştir. 2004 yılının 3 aylık dilimi Genel Müdürlük kapsamında değerlendirilmiştir. 2002 yılında zarar eden işletmeler kapatılmış, brüt ve net kar yükselmiştir. Fakat bu etki kısa sürmüş ilk yıllara göre daha fazla kar edilse de 2004 yılında 2005 yılından daha az kar edilmiştir.



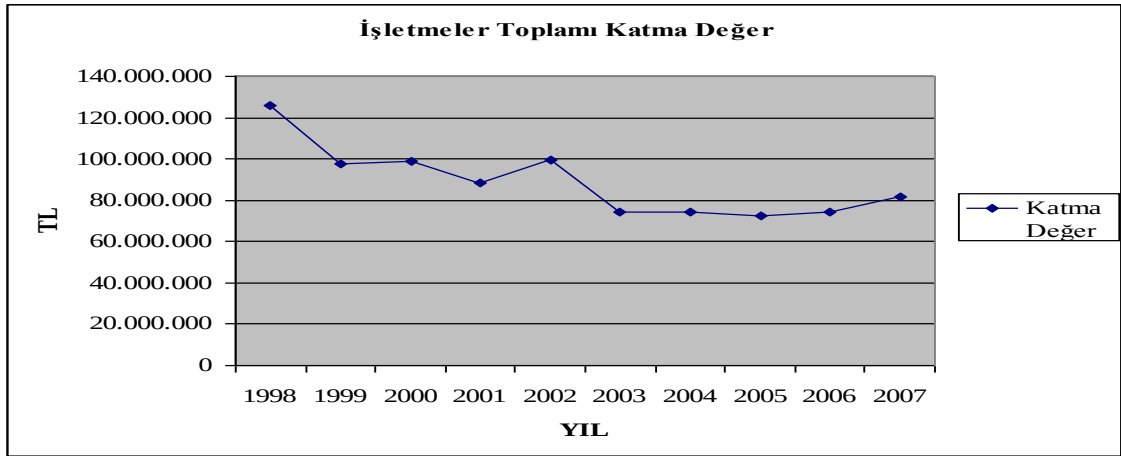
Şekil 7.7 İşletmede meydana gelen kazalarda yaralı ölü sayısı.

İşletmelerde meydana gelen yaralı sayısı en yüksek değerine 1998 yılında ulaşmıştır. Ve bu yıldan sonra sürekli azalmıştır. İşletmelerde meydana gelen kazalardaki ölü sayısı küçük değerlerdir. 2002 yılından sonra bazı işletmelerin kapatılmasıyla meydana gelen kazalardaki yaralı sayısı daha da azalma eğilimine girmiştir.



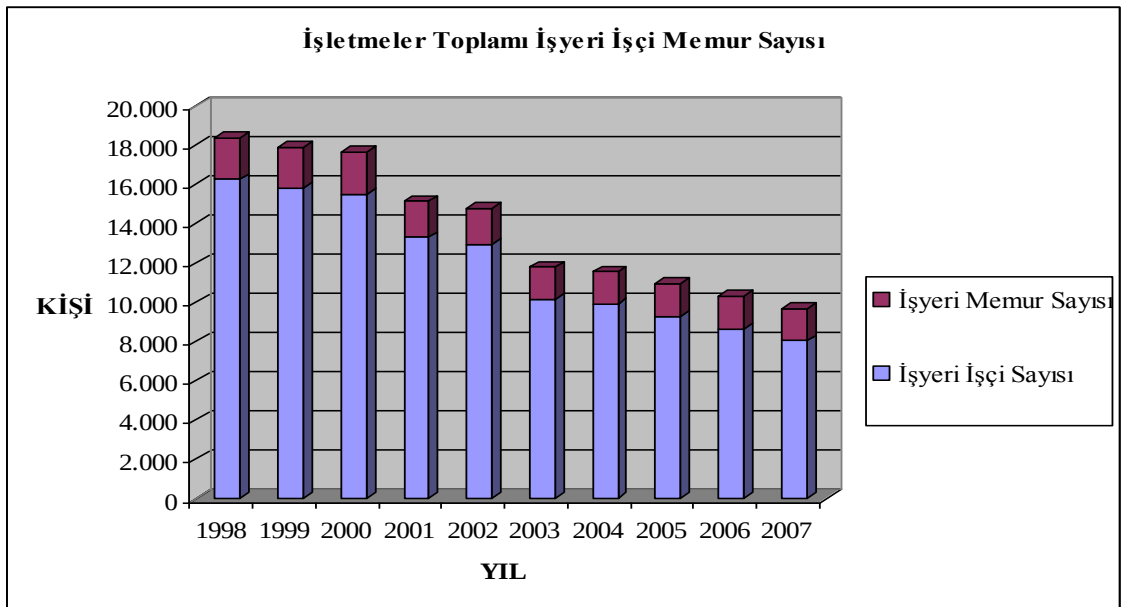
Şekil 7.8 İşletmeler toplamı ortalama stok.

İşletmeler toplamı ortalama stok değerleri 1998-2000 yılları arasında birbirine yakın değerler göstermiştir. 2001-2002 yılları arasında yükselmiş, 2003 yılında ise düşmüştür. 2003 yılından sonraki dönemde ise sürekli olarak artış göstermiştir. Dönem başı ve dönem sonu değerlerinin toplamının yarısı olan ortalama stok 6 milyon TL. sınırının altına sadece 2003 yılında düşmüş bunun dışındaki yıllarda hep bu değerden yüksek olmuştur.



Şekil 7.9 İşletmeler toplamı katma değer.

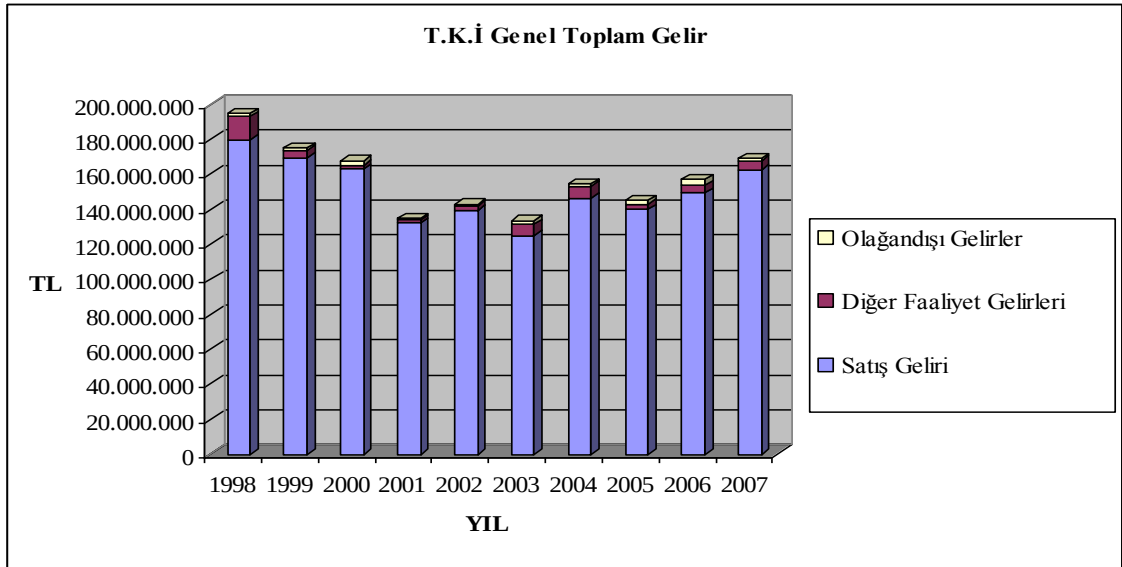
İşletmeler toplamı katma değer en yüksek değerine 1998 yılında ulaşmıştır. Katma değer, 1998-1999 ve 2000-2001 yılları arasında azalış, 1999-2000 yılları ve 2001-2002 yılları arasında artış, 2002-2003 yılları arasında azalış göstermiştir. 2003 yılından sonra 74 milyon TL civarında seyredip, 2007 yılında yükselerek 81 milyon TL ye ulaşmıştır. 2004 yılının 3 aylık kısmı Genel Müdürlük kapsamında değerlendirilmiştir.



Şekil 7.10 İşletmeler toplamı işçi memur sayısı.

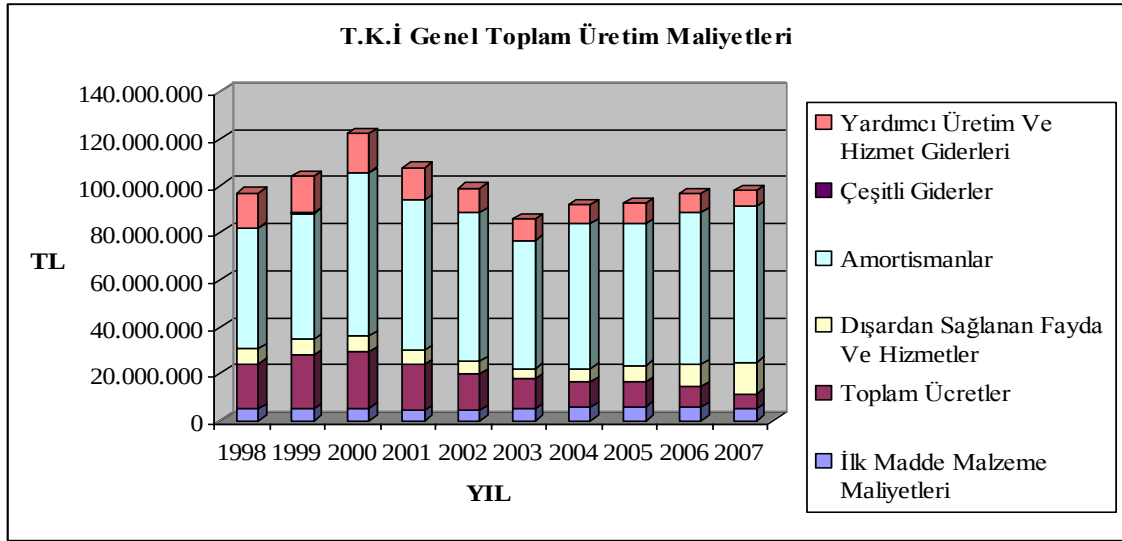
İşletmeler işyeri memur ve işçi sayıları toplamı en yüksek değeri 1998 yılındadır. İşletmeler toplamı işçi memur sayısı değeri 1998-2000 yıllarında düşüş göstermiştir. 2000

yılında OAL işletmesinin devredilmesiyle 2001 yılında grafikte düşüş görülmüştür. 2002 yılında bazı işletmelerin kapatılması sonucu işyeri işçi ve memur sayıları azalmıştır. 2003-2007 yılları arasında işçi ve memur sayısı düşüş göstermektedir. Tüm yıllar boyunca işletmelerdeki işçi sayısı memur sayısından fazladır.



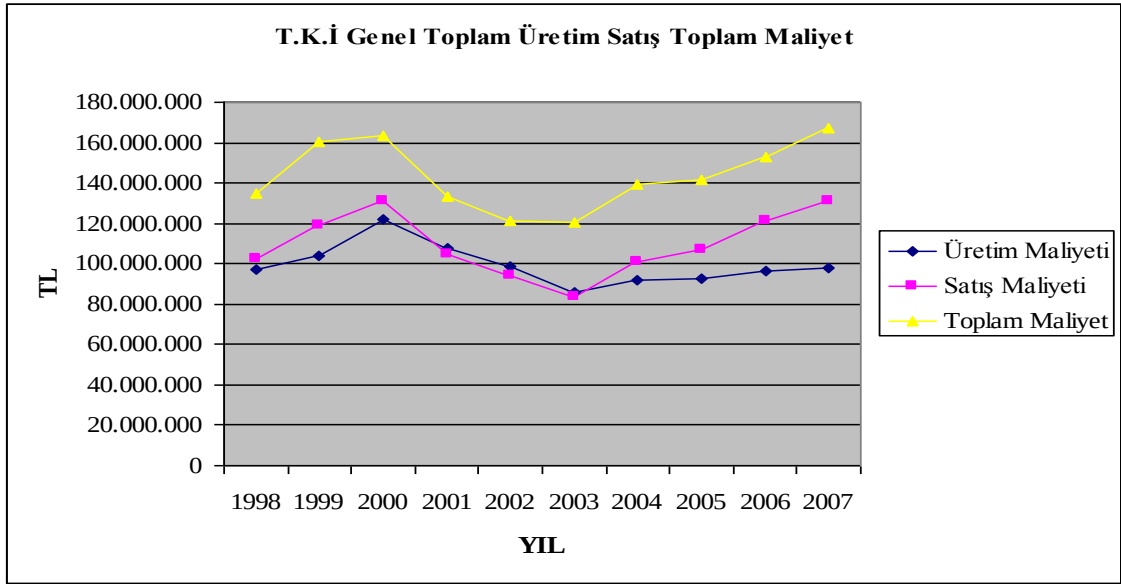
Şekil 7.11 TKİ genel toplamı toplam gelir.

TKİ genel toplamı toplam gelirin büyük kısmını satış geliri oluşturmaktadır. TKİ genel toplamı toplam gelir, en yüksek değerine 1998 yılında ulaşmıştır. Toplam gelir 1998-2001 yılları arasında düşüş göstermiştir. Diğer faaliyet gelirleri 1998 yılında en yüksek değerindedir. Ve yıllara göre değişkenlik göstermektedir. 2001-2005 yılları arasında toplam gelir bir yıl artıp bir yıl azalmıştır. 2005 yılından sonra ise sürekli artmıştır. Olağandışı gelirler, toplam gelir içinde küçük yüzdeye sahiptirler. 2000 yılında OAL devredildiğinden ve 2002 yılında bazı işletmeler kapatıldığından sonraki yıllarda grafikte toplam gelir miktarlarında düşüşler gözlenmiştir. Fakat bu düşüşler kısa süreli olmuştur.



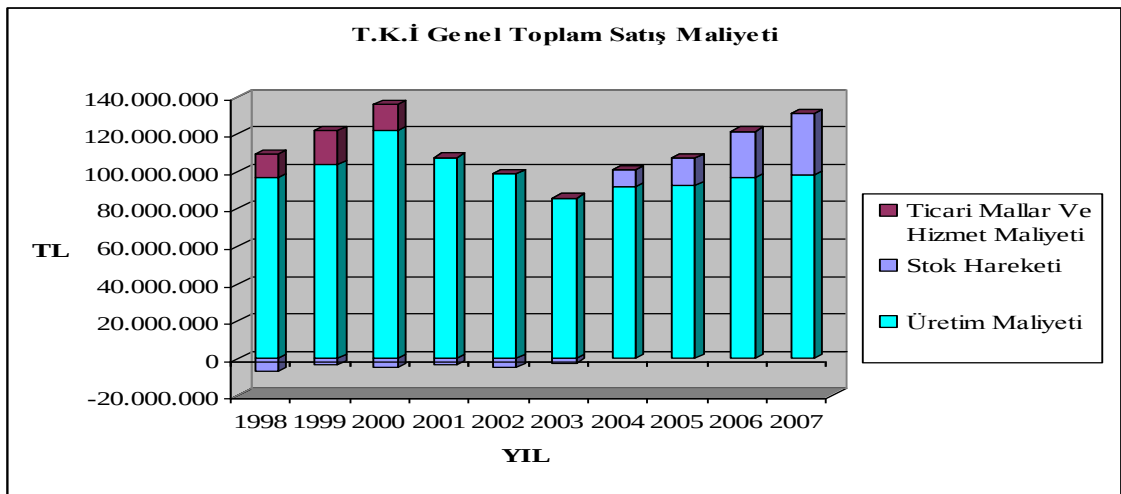
Şekil 7.12 TKİ genel toplamı üretim maliyetleri.

TKİ genel toplamı üretim maliyetlerinin, büyük kısmını amortismanlar oluşturmaktadır. Toplam ücretler 1998-2000 yılları arasında artmıştır. 2000-2007 yılları arasında sürekli azalmıştır. 2000 yılında devredilen OAL ve 2002 yılında kapatılan işletmeler nedeniyle işçi memur sayıları azalınca onlara ödenen ücretler yani toplam ücretlerde azalmıştır. Genel olarak üretim maliyetleri ise 1998-2000 yılları arasında artış göstermiş. 2000-2003 yılları arasında azalmıştır. 2004 ve sonraki yıllarda TKİ genel toplam üretim maliyetleri dengeli bir hal almıştır. Çeşitli giderler grafikte çok küçük değerler ifade etmektedir. Üretim maliyetleri en yüksek noktasına 2000 yılında ulaşmıştır. İlk madde malzeme miktarları tüm yıllarda büyük farklılıklar göstermemiştir. Dışarıdan sağlanan fayda ve hizmetler ise 2002-2004 arası dönemde azalma gösterse de son yıllarda yine artış göstermektedir.



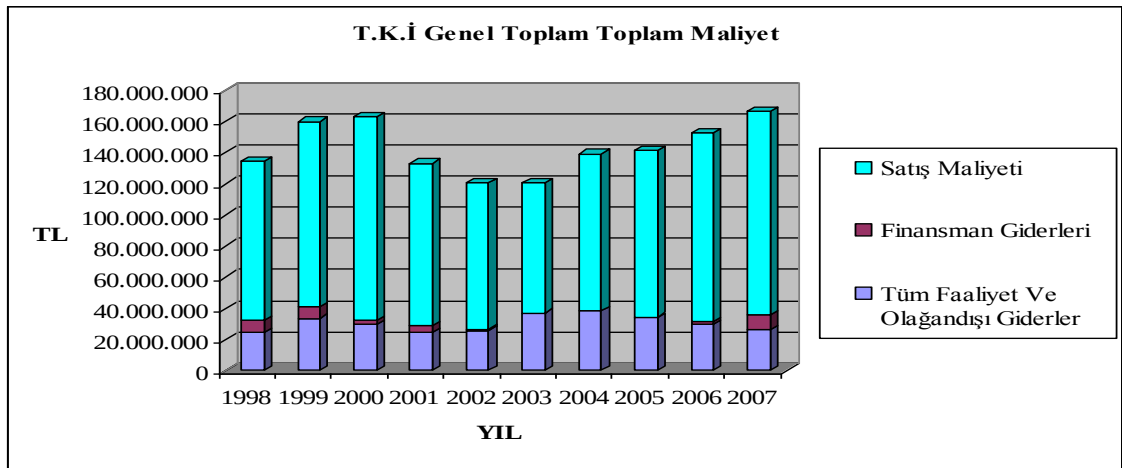
Şekil 7.13 TKİ genel toplam üretim - satış-toplam maliyet.

Şekil 7.13 de satış maliyeti ve üretim maliyeti 2000 yılında en yüksek değerlere ulaşmıştır. Toplam maliyette ise en yüksek değer 2007 yılında gerçekleşmiştir. Üç maliyet türü de benzer değişimler göstermektedir. Üç maliyette de 1998-2000 yılları arasında artış, 2000-2003 yılları arasında azalış, 2003-2007 yılları arasında ise artış gözükmemektedir. 2001 2002 ve 2003 yıllarında satış maliyetinin, üretim maliyetinden fazla olmasının nedeni stok hareketidir. Yani dönem sonu stok değerleri üretim maliyetini arttırmış ama satılamadığından satış değerini etkilememiştir.



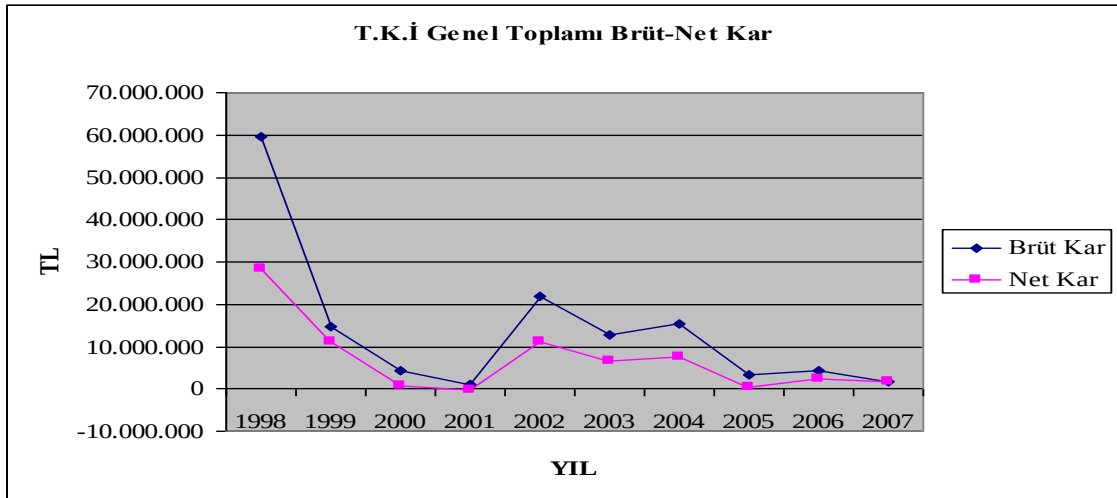
Şekil 7.14 TKİ genel toplam satış maliyeti.

TKİ genel toplam satış maliyeti en yüksek değerine 2000 yılında ulaşmıştır. TKİ genel toplam satış maliyetinin büyük kısmını üretim maliyeti oluşturmaktadır. Satış maliyeti, 1998-2000 yılları arasında artış, 2000- 2003 yılları arasında azalış, 2003-2007 yılları arasında ise artış göstermiştir. Ticari mallar ve hizmet maliyeti bazı işletmelerde bulunup ilk yıllarda satış maliyetinin yükselmesine neden olmuştur. 1998-2002 yılları arasında stok hareketinin negatif gözükmesinin nedeni dönem sonu stok değerlerinin yüksek olmasındandır. Yani kömür üretilmiş fakat satılmamıştır. Bu nedenle maliyeti düşüren bir unsur gibi gözükmektedir. Fakat son yıllarda stoklarında satılmasıyla maliyet unsuru olarak ortaya çıkmıştır.



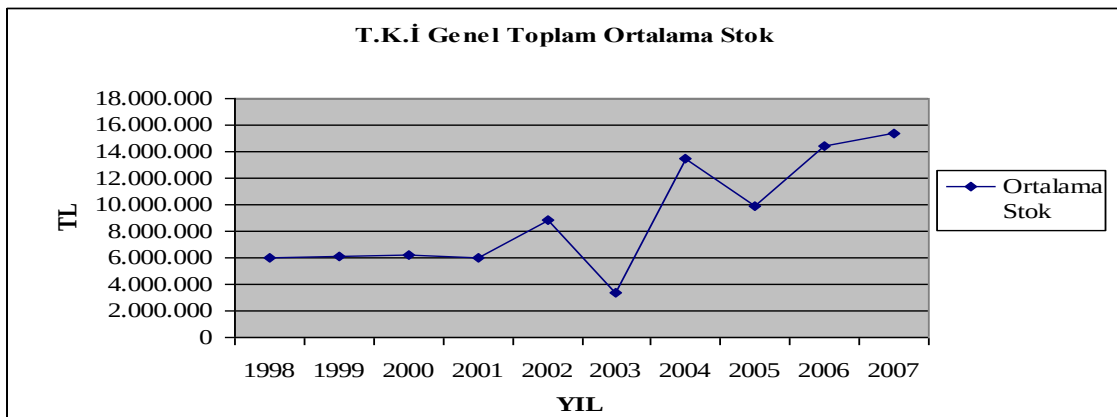
Şekil 7.15 TKİ genel toplamı toplam maliyet.

TKİ genel toplamı toplam maliyet, en yüksek değerine 2007 yılında ulaşmıştır. Toplam maliyetin büyük kısmını satış maliyeti oluşturmaktadır. Tüm faaliyet ve olağandışı giderler yıllara göre değişkenlik göstermektedir. 2003-2005 yılları arasında tüm faaliyet ve olağandışı giderler en yüksek değerlerindedir. Finansman giderlerinin toplam maliyete etkisi az olmakla birlikte 2007 yılında en yüksek değerine ulaşmıştır. Toplam maliyet 1998-2000 yılları arasında artış, 2000-2003 yılları arasında azalış, 2003-2007 yılları arasında artış göstermektedir.



Şekil 7.16 TKİ genel toplamı brüt-net kâr.

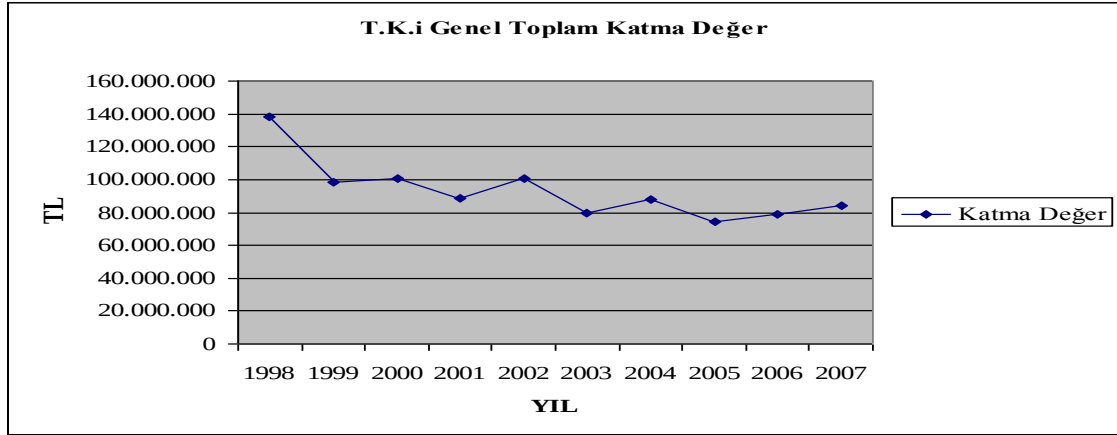
T.Kİ genel toplamı brüt ve net karı benzer bir değişim göstermektedir. Brüt ve net kar en yüksek değerine 1998 yılında ulaşmıştır. Brüt ve net kar, 1998-2001 yılları arasında azalış, 2001-2005 yılları arasında bir yıl artıp bir yıl azalan şekilde değişim göstermiş, 2005-2007 yılları arasında ise birbirine yakın değerler göstermiştir. 2002 yılında zarar eden işletmeler kapatılmış, brüt ve net kar yükselmiştir. Fakat bu etki kısa sürmüş ilk yıllara göre daha fazla kar edilse de 2004 yılında 2005 yılından daha az kar edilmiştir.



Şekil 7.17 TKİ genel toplamı ortalama stok.

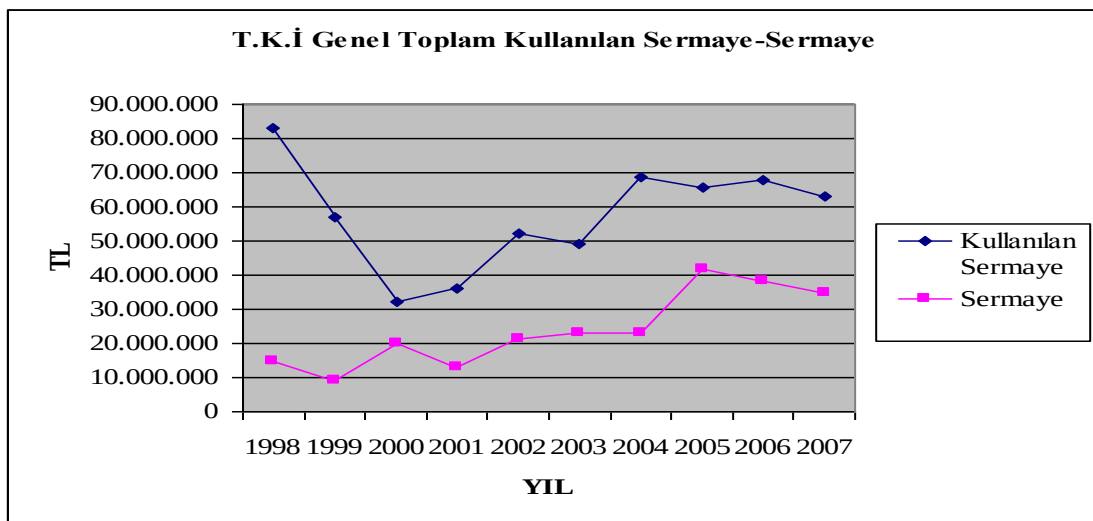
T.Kİ genel toplamı ortalama stok değerleri 1998-2001 yılları arasında birbirine yakın değerler göstermiştir. 2001-2002 yılları arasında yükselmiş, 2003 yılında ise düşmüştür. 2005 yılı dışında 2003 yılından sonraki dönemde ise sürekli olarak artış göstermiştir. Dönem başı ve

dönem sonu değerlerinin toplamının yarısı olan ortalama stok 6 milyon TL. sınırının altına sadece 2003 yılında düşmüş bunun dışındaki yıllarda hep bu değerden yüksek olmuştur.



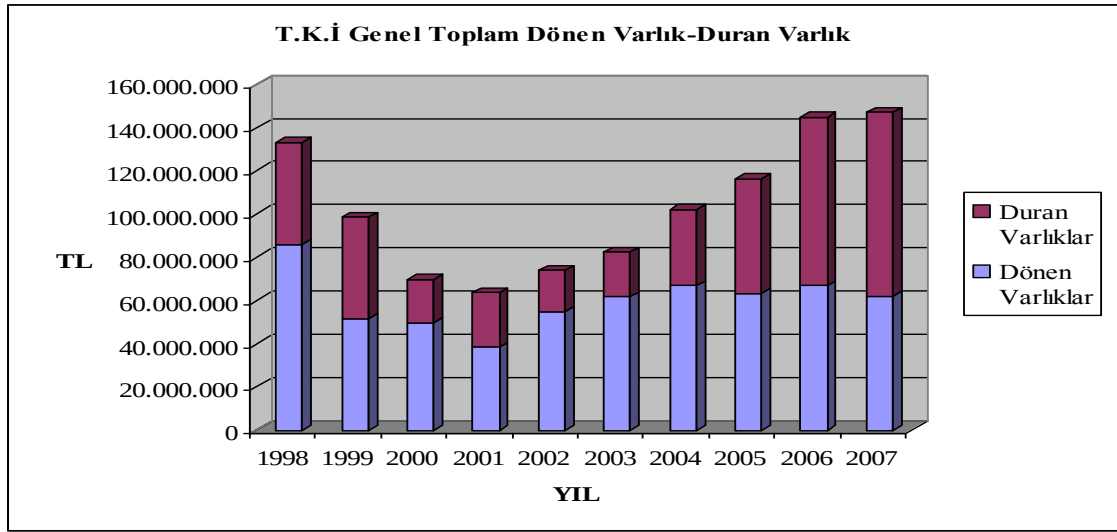
Şekil 7.18 TKİ genel toplam katma değer.

TKİ genel toplam katma değer miktarı en yüksek değerine 1998 yılında ulaşmıştır. 1999-2005 yılları arasında değişkenlik görülmektedir. Bazı yıllarda artış bazı yıllarda azalış görülmektedir. Ama 2005 yılından itibaren artış gözlenmektedir. İşletmelerin kapandığı veya devredildiği 2000 ve 2002 yıllarından sonraki ilk yılda katma değerde bir düşüş meydana gelmiştir fakat bu düşüş o yılla sınırlı kalmıştır. Katma değer 2005 yılı haricinde tüm yıllarda 80 milyon TL. sınırının üzerindedir.



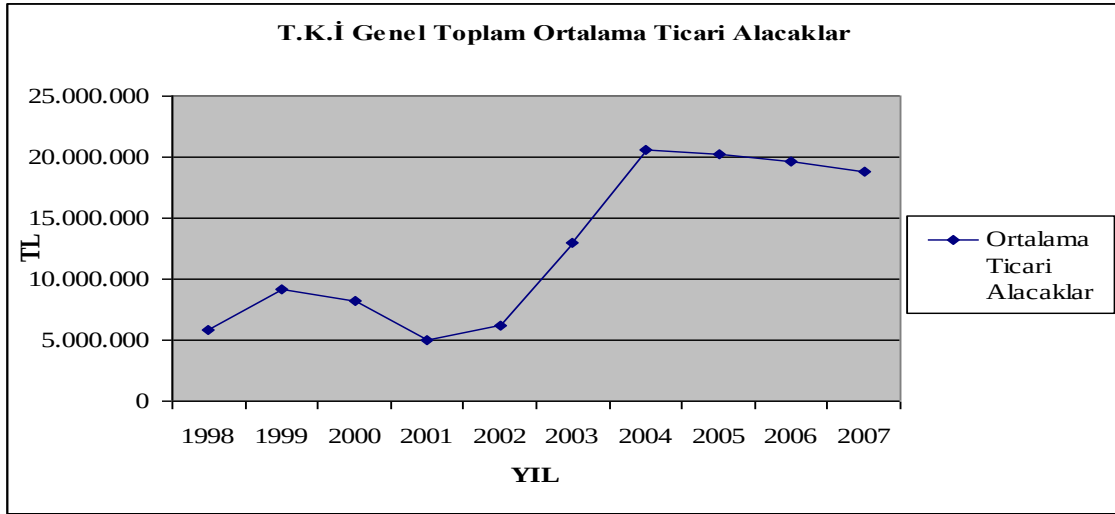
Şekil 7.19 TKİ genel toplam kullanılan sermaye-sermaye.

TKİ genel toplam kullanılan sermaye değeri en yüksek noktasına 1998 yılında ulaşmıştır. TKİ genel toplam sermaye değeri en yüksek noktasına ise 2005 yılında ulaşmıştır. Sermaye değeri 1998-2002 yılları arasında bir azalan bir artan bir değişim göstermiştir. Sermaye değeri 2002-2005 yılları arasında artış göstermiş 2005'ten sonra ise düşüş göstermiştir. TKİ genel toplam kullanılan sermaye değeri ise 1998-2000 yılları arası düşüş 2000-2002 yılları arası artış göstermiştir. 2002 yılından sonra ise bir azalan bir artan bir değişim göstermiştir.



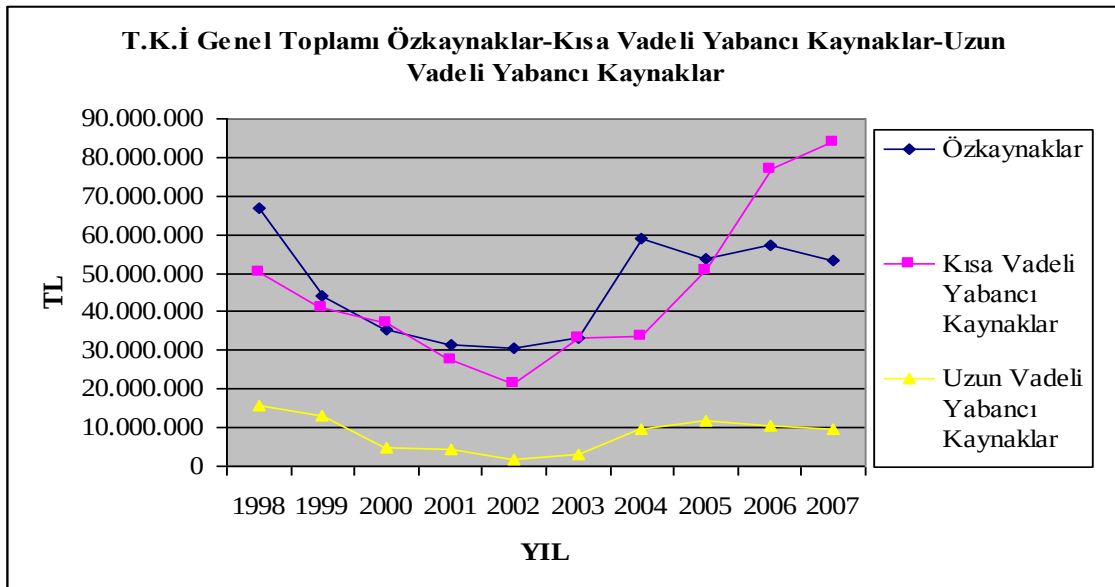
Şekil 7.20 TKİ genel toplam dönen varlık - duran varlık.

TKİ genel toplam dönen varlık-duran varlıklar toplam değeri en yüksek noktasına 2007 yılında ulaşmıştır. 1998-2001 yılları arasında düşüş gösteren duran varlık dönen varlık toplamı değeri 2001-2007 yılları döneminde sürekli yükselmiştir. 2006 yılına kadar dönen varlıklar toplamda daha fazla paya sahipken, 2006 ve 2007 yıllarında duran varlıklar dönen varlıklardan daha fazla paya sahip olmuştur.



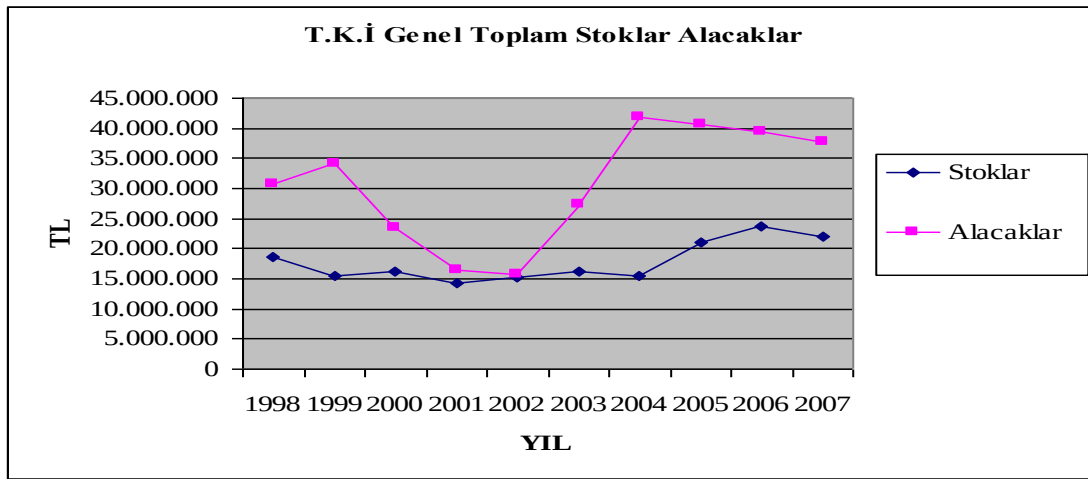
Şekil 7.21 TKİ genel toplam ortalama ticari alacaklar.

TKİ genel toplam ortalama ticari alacaklar en yüksek değerine 2004 yılında ulaşmıştır. TKİ genel toplamı ortalama ticari alacaklar 1998-1999 yılları arasında artış, 1999-2001 yılları arasında düşüş, 2001-2004 yılları arasında artış, 2004-2007 yılları arasında ise düşüş göstermiştir. Son yıllarda bir düşüş gözlemlense de ortalama ticari alacaklar 2001 yılından itibaren 5 milyon TL seviyesinden 20 milyon TL seviyesine yükselmiştir.



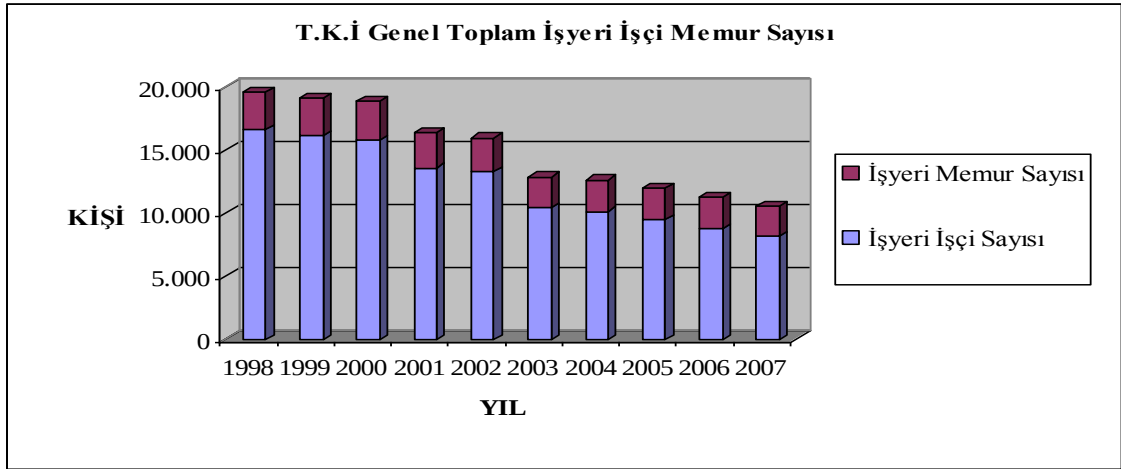
Şekil 7.22 TKİ genel toplam öz kaynaklar-kısa vadeli yabancı kaynaklar-uzun vadeli yabancı kaynaklar.

TKİ genel toplam öz kaynaklar değeri en yüksek noktasına 1998 yılında ulaşmıştır. TKİ genel toplam kısa vadeli yabancı kaynaklar değeri en yüksek noktasına 2007 yılında ulaşmıştır. TKİ genel toplam uzun vadeli yabancı kaynaklar değeri en yüksek noktasına 1998 yılında ulaşmıştır. Öz kaynaklar 1998-2002 yılları arasında bir düşüş, 2002-2004 yılları arasında bir artış, 2004-2007 yılları arasında ise birbirine yakın değerlerle artış ve azalışlar göstermiştir. Uzun vadeli yabancı kaynaklar ise 1998-2002 yılları arasında düşüş, 2002 -2005 yılları arasında artış, 2005-2007 arasında ise yakın değerlerle düşüş göstermiştir. Kısa vadeli yabancı kaynaklar ise 1998-2002 yılları arası düşüş, 2002-2007 yılları arasında ise artış göstermiştir.



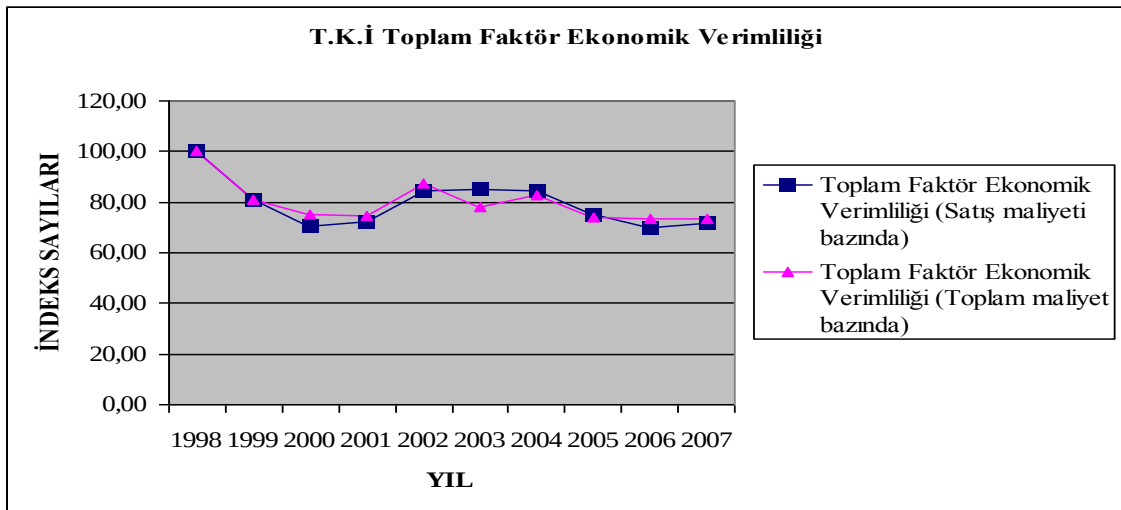
Şekil 7.23 TKİ genel toplam stoklar-alacaklar.

TKİ genel toplam stoklar değeri en yüksek noktasına 2006 yılında ulaşmıştır. TKİ genel toplam alacaklar değeri en yüksek noktasına 2004 yılında ulaşmıştır. Dönen varlıklar içindeki stoklar, 2004 yılına kadar 15 milyon TL seviyesinde devam ettikten sonra 2004-2006 yılları arasında artış 2006-2007 yılları arasında ise düşüş göstermiştir. Alacaklar ise 1998-1999 yılları arası artış gösterdikten sonra 2002 yılına kadar düşüş göstermiştir. 2002 yılından 2004 yılına kadar yükseliş göstermiş 2004'ten sonra 40 milyon TL civarındaki değerlerle düşüş göstermiştir.



Şekil 7.24 TKİ genel toplam işyeri işçi memur sayısı.

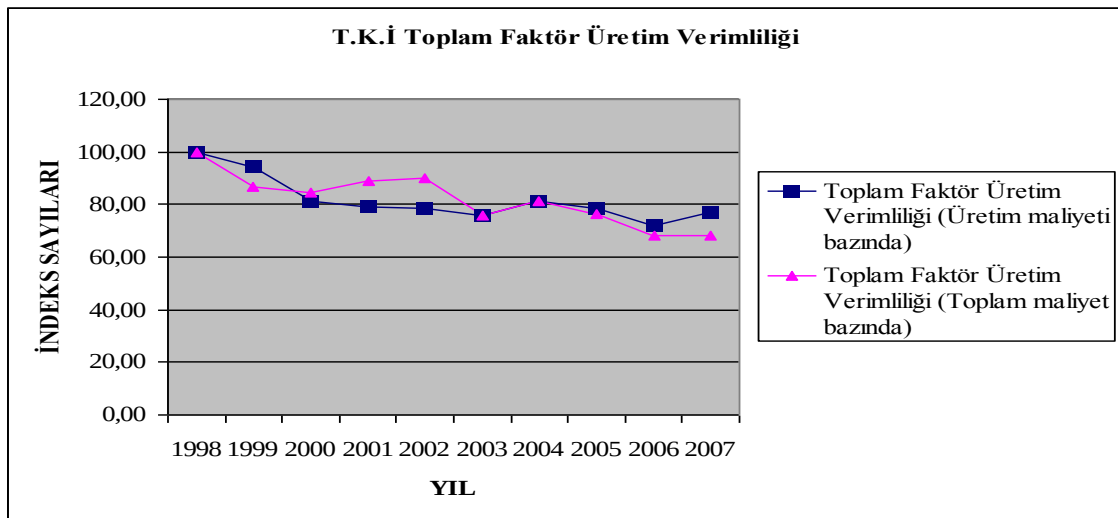
TKİ genel toplam işyeri işçi memur sayısı en yüksek değerine 1998 yılında ulaşmıştır. TKİ genel toplam işçi memur sayısı 1998-2000 yılları arasında düşüş göstermiştir. 2000 yılında OAL işletmesinin devredilmesiyle grafikte düşüş görülmüştür. 2002 yılında bazı işletmelerin kapatılmasıyla işçi memur sayıları azalmıştır. 2003-2007 yılları arasında TKİ genel toplam işçi memur sayısı düşüş göstermiştir. Bütün yıllarda işçi sayısı memur sayısından fazladır. 1998-2007 yılları arasında işçi memur sayıları toplamı sürekli azalmıştır.



Şekil 7.25 TKİ toplam faktör ekonomik verimliliği.

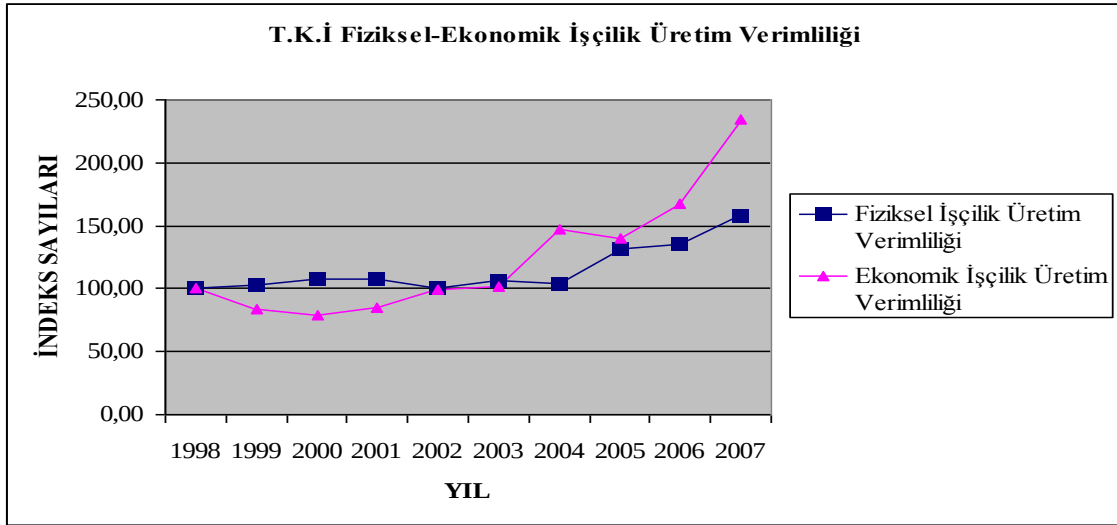
Toplam faktör ekonomik verimliliği satış maliyeti ve toplam maliyet bazında en yüksek değerine 1998 yılında ulaşmıştır. 1998-2000 yılları arasında iki maliyet bazında da toplam

faktör verimliliği düşüş göstermiştir. Bunun nedeni satış gelirleri azalırken, toplam ve satış maliyetlerinin artmasıdır. 2001 yılında da 2000 yılına benzer değerler elde edilmiştir. 2002 yılında bazı işletmelerin kapatılmasına rağmen satış gelirleri 2001 yılından fazla olmuş, üretim ve toplam maliyetler biraz daha azaldığından verimlilikte bir yükselme görülmüştür. 2003 yılında satış geliri önceki yıla göre azalmış satış maliyeti de benzer şekilde azaldığından satış maliyeti bazındaki verimlilik benzer özellik gösterirken, toplam maliyet önceki yıllara aynı seviyede olmuş haliyle satış geliri azalıp maliyet aynı seviyede kalınca verimlilik düşmüştür. 2004 yılında ise satış gelirleri düşmesine rağmen maliyetlerde düşmüş verimlilik toplam maliyet bazında benzerlik gösterirken, satış maliyeti bazındaki toplam faktör verimliliği artış göstermiştir. 2005, 2006, 2007 yıllarında ise satış gelirleri artarken, maliyetler de artmıştır. Ve iki maliyet bazında da toplam faktör verimlilikleri benzer özellikler göstermiştir.



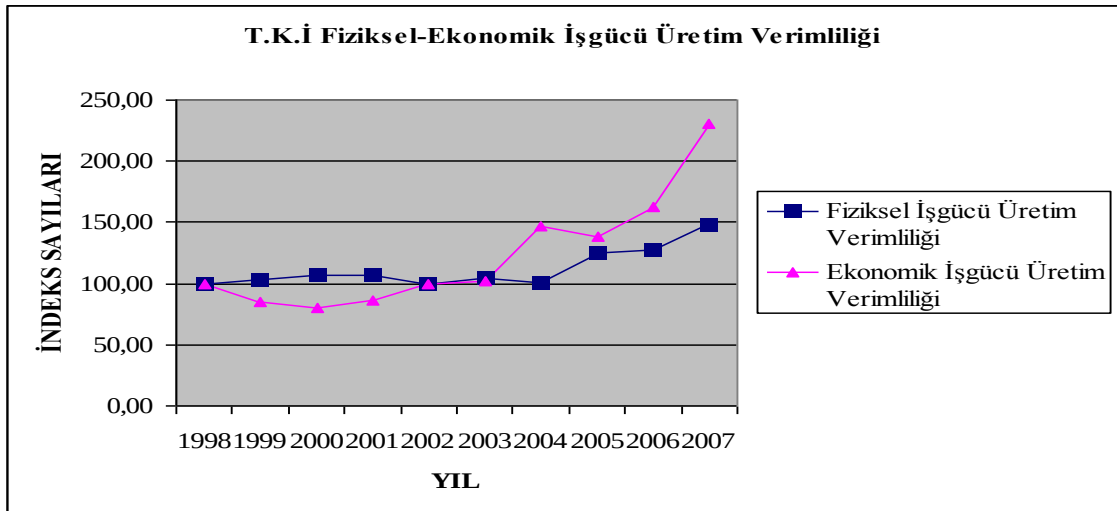
Şekil 7.26 TKİ toplam faktör üretim verimliliği.

Toplam faktör üretim verimliliği toplam maliyet ve üretim maliyeti bazında en yüksek değerine 1998 yılında ulaşmıştır. İki maliyet bazında da, toplam faktör üretim verimliliği 1998-2000 yılları arasında azalmıştır. 2000-2002 yılları arasında toplam maliyet bazında toplam faktör verimliliği artış göstermiştir. Bu yıllarda üretim miktarı benzerlik gösterirken toplam maliyet önceki yıllara göre daha az olmuştur. Bunda 2000 yılında devredilen OAL işletmesinin de etkisi vardır. 2000-2004 yılları arasında üretim maliyeti bazında toplam faktör verimliliği, düşüş göstermiştir. 2003 yılı sonrasında iki maliyet bazında toplam faktör verimlilikleri benzer şekilde değişim göstermiş, 2004 ve 2007 yıllarında bir önceki yıllara göre artarken, 2003, 2005 ve 2006 yıllarında bir önceki yıla göre azalmıştır.



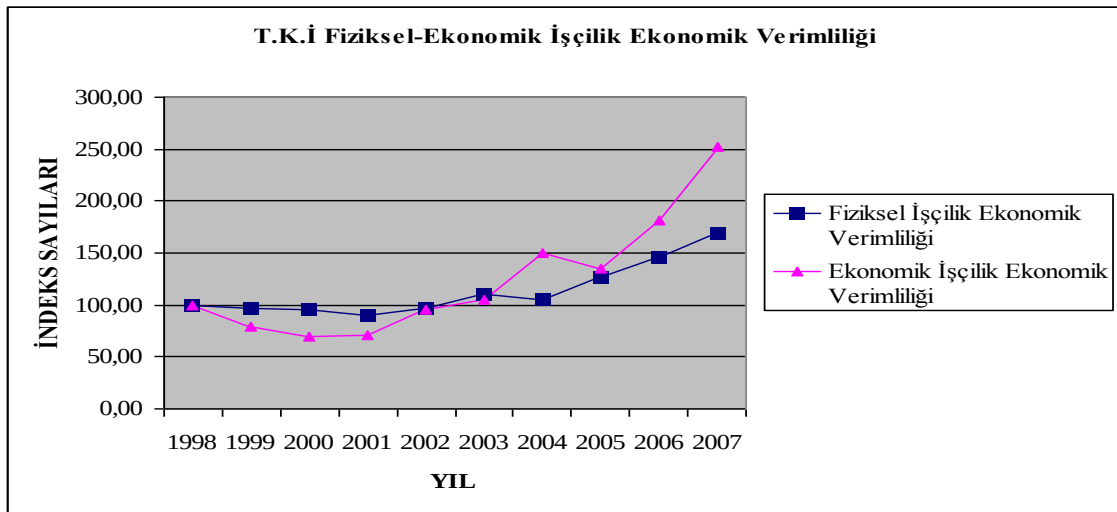
Şekil 7.27 TKİ fiziksel-ekonomik işçilik üretim verimliliği.

Ekonomik işçilik üretim verimliliği ve fiziksel işçilik üretim verimliliği 2007 yılında en yüksek değerine ulaşmıştır. Ekonomik işçilik üretim verimliliği ilk yıl dışında genelde yükselen bir grafik izlemiştir. Bunun nedeni üretim miktarları işletmelerin kapandığı yıllar dışında genelde yükselmiştir. Aynı zamanda paramızın da değer kaybetmesi bunda etkindir. Üretim miktarları azaldığında işçi sayısı da kapanan işletmeler nedeniyle azalmıştır. Buda işçilik maliyetlerini düşürmüştür. Fiziksel işçilik üretim verimliliğine de ise 2004 yılına kadar benzer değerler elde edilmiştir. Üretim miktarları azaldığında işçi sayıları da azalmıştır. 2004 yılından sonra ise üretim miktarlarında genelde artış görülürken işçi sayıları sürekli azalmıştır.



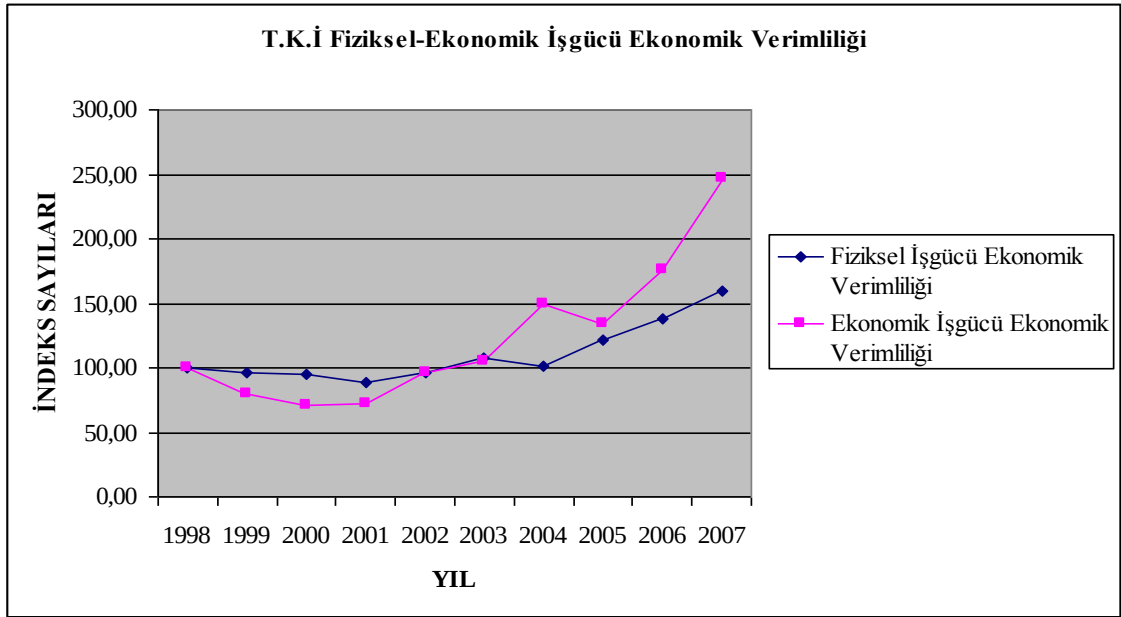
Şekil 7.28 TKİ fiziksel-ekonomik işgücü üretim verimliliği.

Fiziksel işgücü üretim verimliliği ve ekonomik işgücü üretim verimliliği en yüksek değerlerine 2007 yılında ulaşmıştır. Fiziksel işgücü üretim verimliliği 2004 yılına kadar benzer değerler göstermiştir. Bunun nedeni üretim miktarının benzerlik gösterdiği ve azaldığı zamanlarda çalışan sayısı da azalmıştır. Ekonomik işgücü üretim verimliliği ise toplam ücretler ilk 3 yılda arttığından düşüş göstermiştir. 2000 yılından sonra 2005 yılı dışında toplam ücretlerin azalmasıyla ekonomik işgücü üretim verimliliği artış göstermiştir. 2005 ise yılında toplam ücretler bir önceki yıla göre artmış olduğundan düşüş görülmektedir. Fiziksel işgücü üretim verimliliği 2004 sonrası sürekli artmıştır. Bunun nedeni üretim miktarı değerleri genelde artarken çalışan sayısı sürekli azalmıştır.



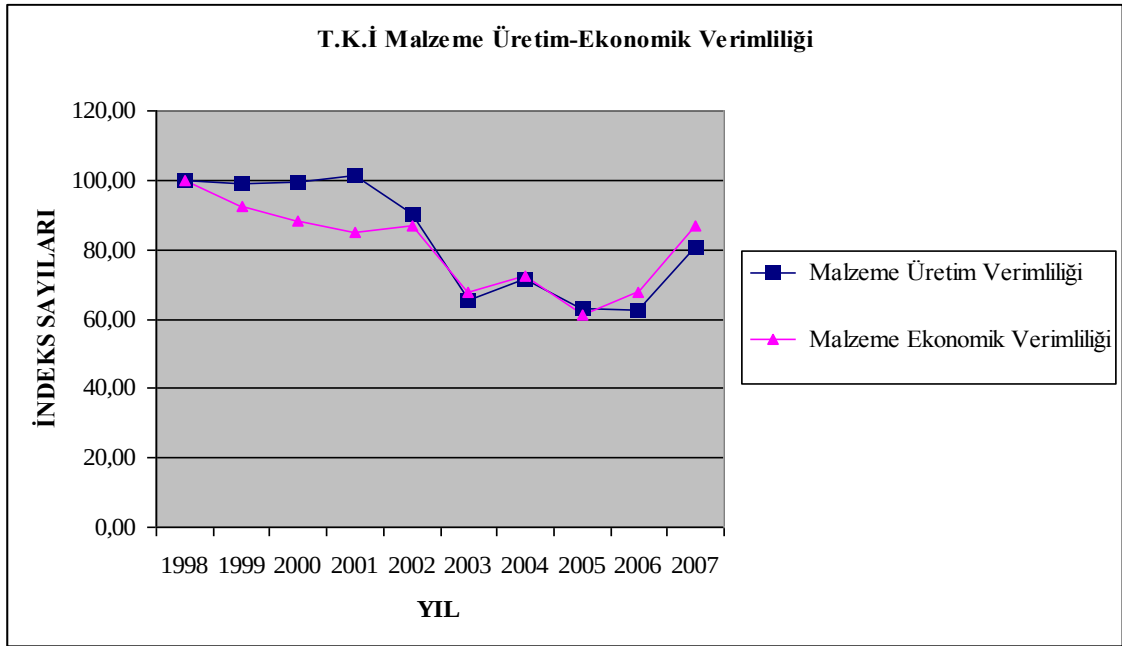
Şekil 7.29 TKİ fiziksel ekonomik işçilik ekonomik verimliliği.

Fiziksel işçilik ekonomik verimliliği ve ekonomik işçilik ekonomik verimliliği en yüksek değerine 2007 yılında ulaşmıştır. Fiziksel işçilik ekonomik verimliliği 2004 yılına kadar bir birine yakın değerlerdedir. Bunun nedeni satış gelir genellikle azalırken işçi sayısı da azalmıştır. Ve verimlilik değerleri birbirine yakın değerlerdedir. 2004 yılından sonra ise satış geliri artarken işçi sayıları azalmıştır. Ekonomik işçilik ekonomik verimliliği 1998 yılından 2001 yılına kadar düşüş göstermiştir. Bunun nedeni satış geliri düşerken işçilik maliyetleri artmıştır. 2001 den sonraki yıllarda ise satış geliri genelde artarken işçi sayıları azaldığından, ekonomik işçilik ekonomik verimliliği yükselmiştir. Sadece 2005 yılında satış geliri bir önceki yıldan az olduğu için bir düşüş görülmüştür.



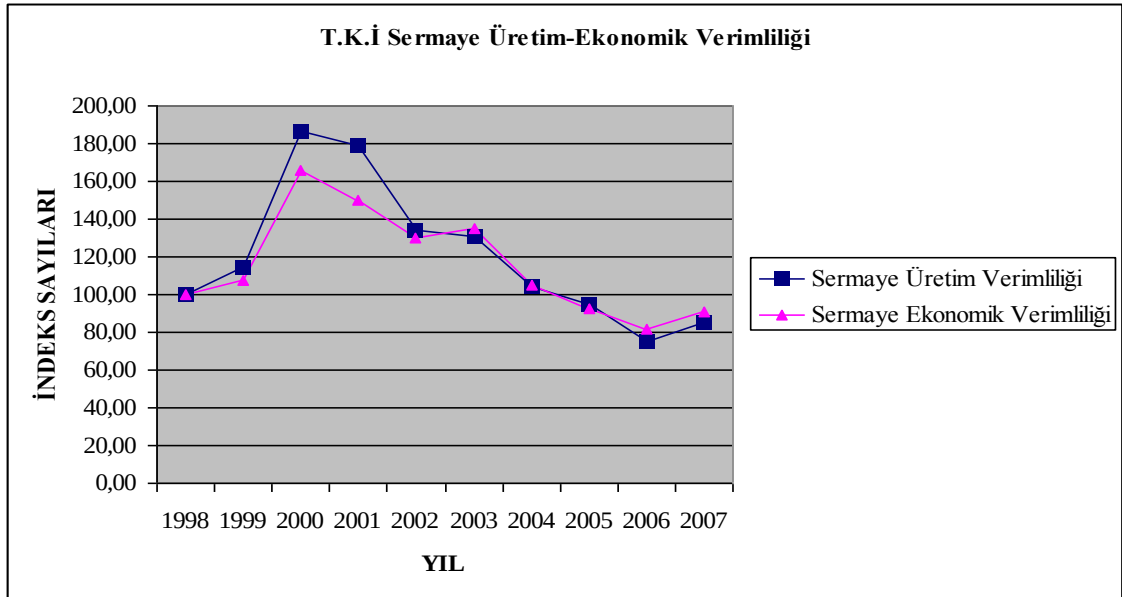
Şekil 7.30 TKİ fiziksel ekonomik işgücü ekonomik verimliliği.

Fiziksel işgücü ekonomik verimliliği ve ekonomik işgücü ekonomik verimliliği en yüksek değerine 2007 yılında ulaşmıştır. Fiziksel işgücü ekonomik verimliliği 2001 yılına kadar küçük değerlerle azalmıştır. Bunun nedeni satış geliri düşerken 2001 yılına kadar toplam ücretler artmıştır. 2001 yılından 2007 yılına kadar 2004 yılı dışında fiziksel işgücü ekonomik verimliliği yükselmiştir. Sadece 2004 yılında bir düşüş görülmektedir. Bunun nedeni satış geliri genelde bir önceki yıla göre artarken, çalışan sayısı azalmıştır. 2004 yılında satış gelirinin 3 aylık periyodunun genel müdürlük kapsamında ele alınmasından ötürü verimlilik düşük görülmektedir. Ekonomik işgücü ekonomik verimliliği ise ilk yıl bir düşüş yaşamıştır. 1999 yılındaki bu düşüşün nedeni toplam ücretlerin artmasıdır. 2001'den 2007 yılına kadar 2005 yılı haricinde ekonomik işgücü ekonomik verimliliği yükselmiştir. Genelde satış gelirleri bir önceki yıla göre artarken toplam ücretler azalmıştır. 2005 yılındaki düşüşün nedeni ise bir önceki yıla göre toplam ücretlerin artmasıdır.



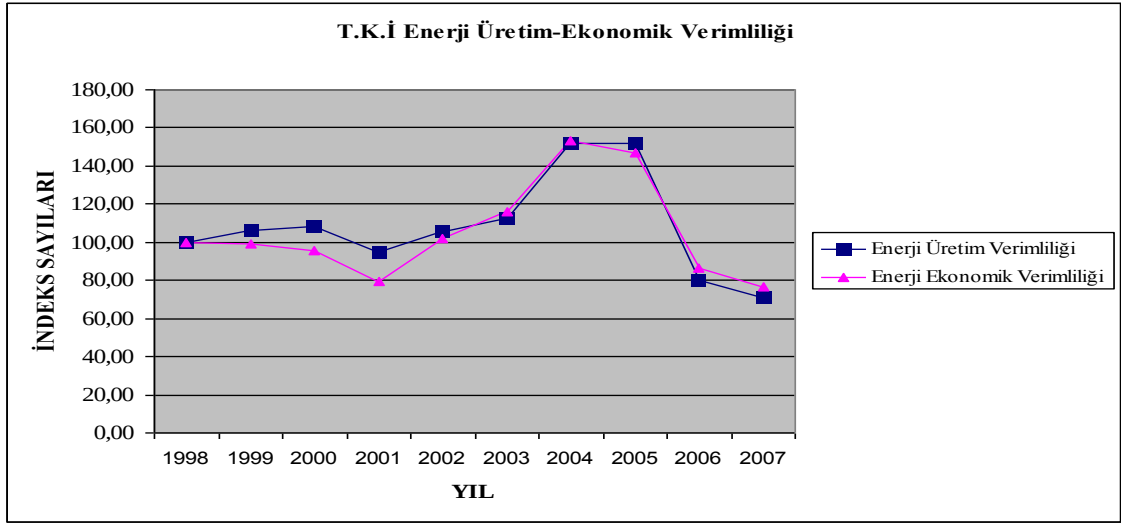
Şekil 7.31 TKİ malzeme üretim-ekonomik verimliliği.

TKİ malzeme üretim verimliliği en yüksek değerine 2001 yılında ulaşmıştır. TKİ malzeme ekonomik verimliliği ise en yüksek değerine 1998 yılında ulaşmıştır. Malzeme üretim verimliliği 2001 yılına kadar birbirine yakın değerlerdedir. 2001 yılından 2003 yılına kadar düşüş göstermiştir. Bunun nedeni malzeme maliyetleri benzer seviyelerde olmasına karşın üretim miktarlarının düşmesindendir. Üretim miktarları kapanan işletmeler nedeniyle düşmüştür. Malzeme üretim verimliliğinin artıp azalmasında etkili olan parametre üretim miktarıdır. Son yıldaki yükselişin nedeni üretim miktarı artarken malzeme maliyeti bir miktar azalmıştır. Malzeme ekonomik verimliliği ise 2001 yılına kadar düşüş göstermiştir. Bunun nedeni satış geliri azalırken, malzeme maliyetlerinin benzer değerler almasıdır. Malzeme maliyetleri genelde yakın değerlerde olduğundan grafikteki 2002 yılından sonraki dalgalanmalar satış gelirinin değişimleri nedeniyledir.



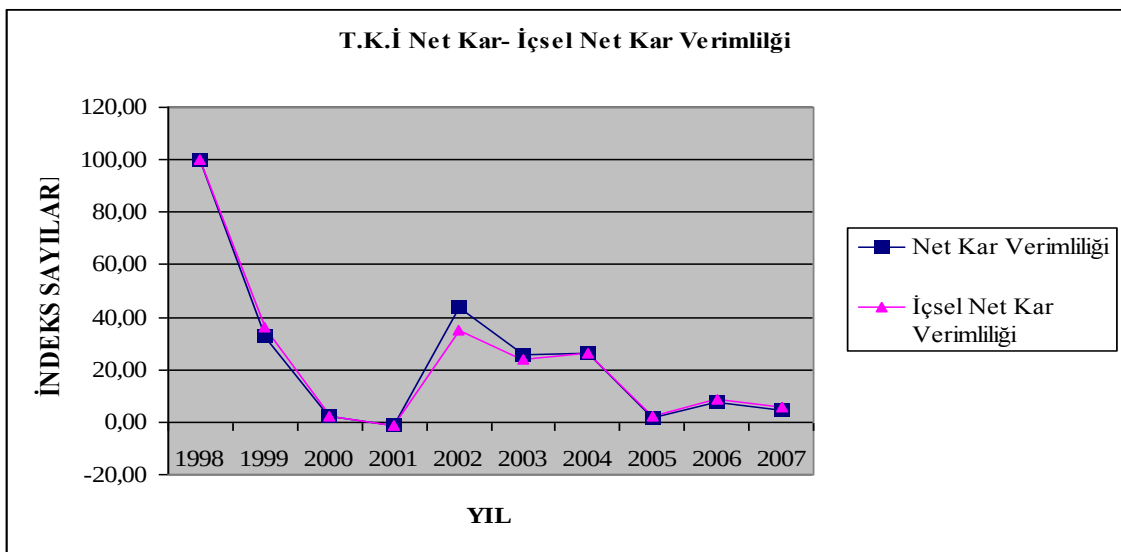
Şekil 7.32 TKİ sermaye üretim-ekonomik verimliliği.

TKİ sermaye üretim verimliliği ve ekonomik verimliliği en yüksek değerine 2000 yılında ulaşmıştır. İki verimlilik değeri de 1998-2000 yılları arasında yükselmiştir. Bu yükselişin nedeni toplam varlıkların azalmasıdır. 2000-2002 yılları arasında da iki verimlilik değeri düşüşe geçmiştir bunun nedeni toplam varlıkların azalmasına rağmen, azalan satış geliri ve üretim miktarı değerleridir. 2002-2003 yılları arasında değerler birbirine yakındır. 2003 den sonra iki verimlilik değeri de düşüş göstermiştir. 2006 yılına kadar süren bu düşüşün nedeni toplam varlıkların yükselmesidir. 2006-2007 yılları arasında iki verimlilik değeri de artmıştır bu artışın nedeni ise satış geliri ve üretim miktarı artarken, toplam varlıkların bir miktar düşmesidir.



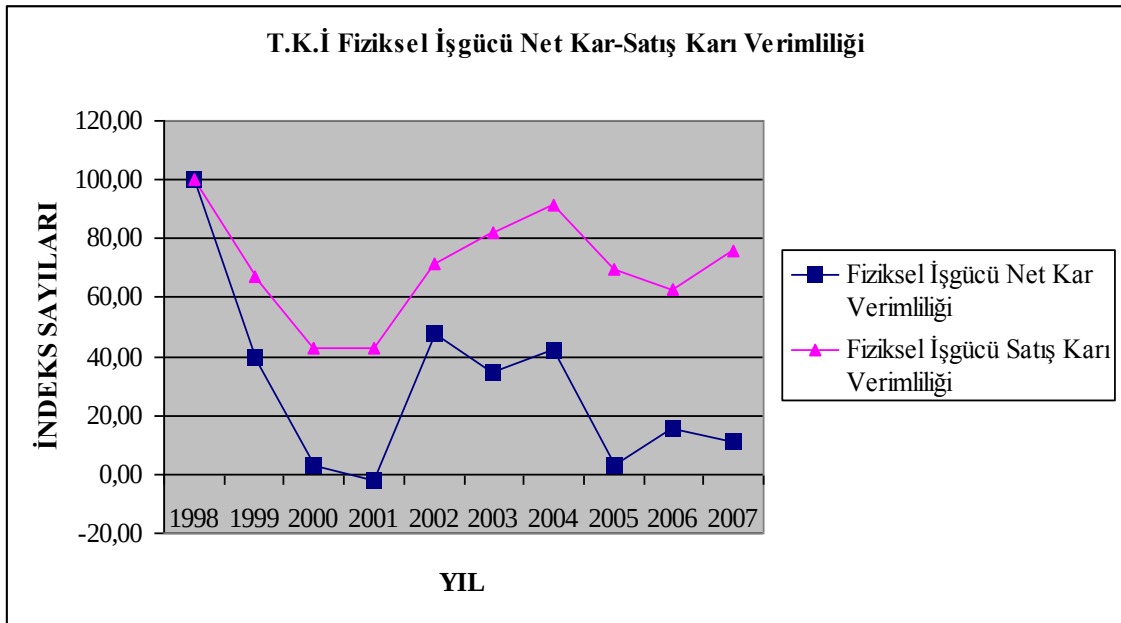
Şekil 7.33 TKİ enerji üretim ekonomik verimliliği.

TKİ enerji üretim verimliliği 2004 yılında en yüksek değerine ulaşmıştır. TKİ enerji ekonomik verimliliği en yüksek değerine 2005 yılında ulaşmıştır. İki verimlilik değeri de benzer değişimler göstermektedir. 1998-2003 yılları arasında benzer değerler görülmektedir. 2001 yılındaki düşüşün nedeni satış geliri ve üretim miktarının düşmesinden kaynaklanmaktadır. 2001-2005 yılları arasında iki verimlilik değerinde de yükselme görülmektedir. Bunun nedeni ise enerji maliyetlerinin düşmesidir. Enerji üretim ve enerji ekonomik verimliliklerinde 2006-2007 da ki düşüşün nedeni enerji maliyetlerinin artmasıdır.



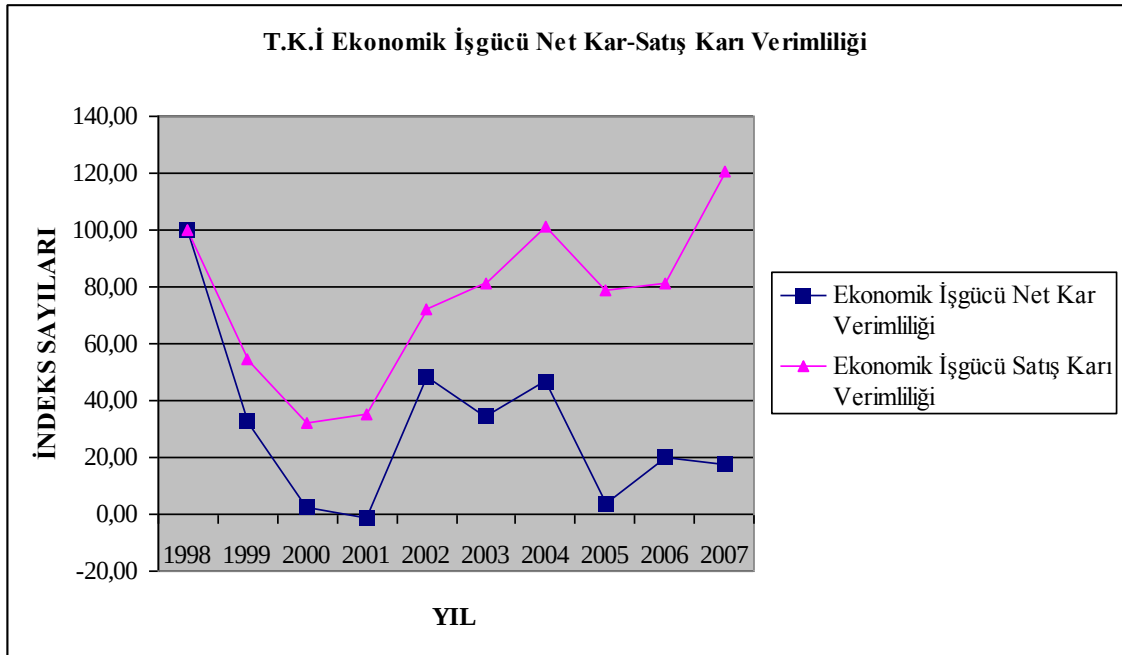
Şekil 7.34 TKİ net kar-içsel net kar verimliliği.

TKİ net kar ve işsel net kar verimliliği en yüksek değerine 1998 yılında ulaşmıştır. İki verimlilik değeri de benzer değişimler göstermektedir. 1998-2001 yılları arasında iki verimlilik değeri de düşmüştür. Bu düşüşün nedeni hem net karın düşmesi hem verimlilik değerini etkileyen toplam maliyet amortisman ve toplam ücret gibi etmenlerin artmasıdır. Bundan sonraki yıllar da ise net kara duyarlı bir grafik izlemiştir. Net kar bir önceki yıla göre artarsa yükselmiş, düşerse düşüş göstermiştir.



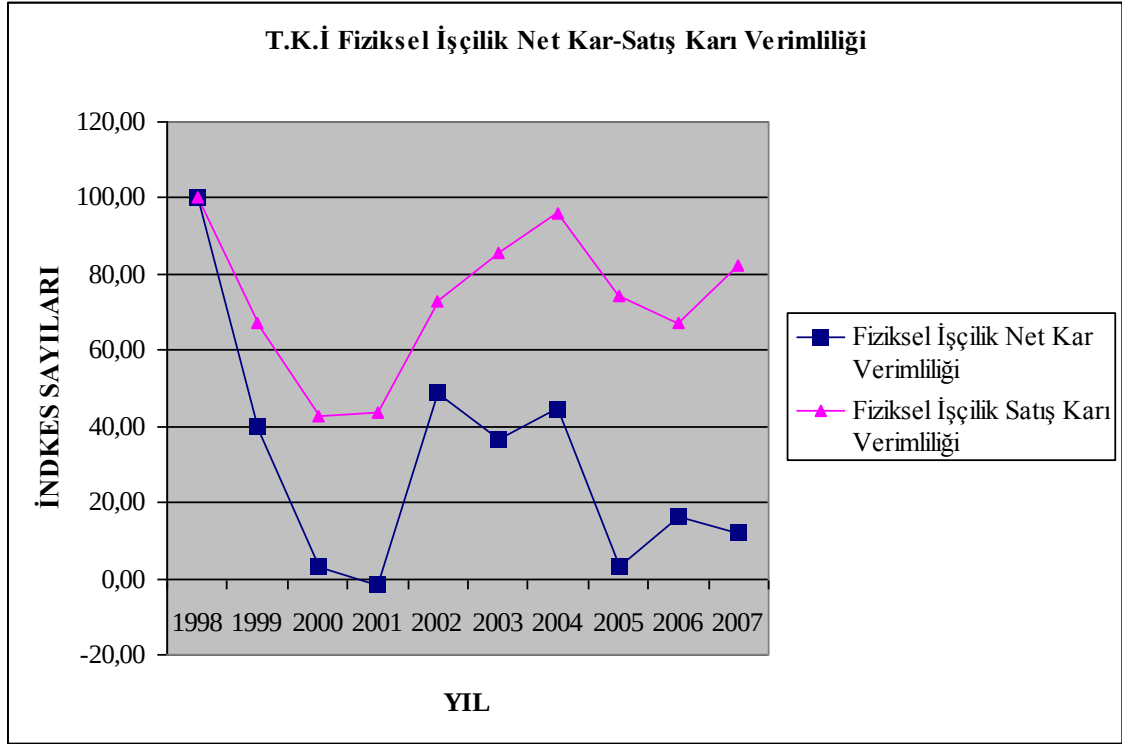
Şekil 7.35 TKİ fiziksel işgücü net kar-satış karı verimliliği.

TKİ fiziksel işgücü net kar ve satış karı verimliliği en yüksek değerine 1998 yılında ulaşmıştır. 1998-2001 yılları arasında iki verimlilik değeri de benzer değişim göstermiştir. Bu dönemde 2 verimlilik değeri de sürekli düşmüştür. Bu düşüşün nedeni net kar ve satış karındaki düşüştür. Fiziksel işgücü satış karı verimliliği 2001-2004 yılları arasında yükselmiştir. Bu dönemde satış karı genelde yükselirken çalışan sayısı azalmıştır. Satış karının 2005 ve 2006 yıllarında bir önceki yıldan daha az olmasıyla bir düşüş yaşanmış 2007 yılında satış karının bir miktar yükselmesiyle yeniden yükselişe geçmiştir. Fiziksel işgücü net kar verimliliği ise net kara göre değişimler göstermiş, bir önceki yıla göre net kar artınca yükselişe geçmiş, net kar bir önceki yıldan az ise düşüş göstermiştir.



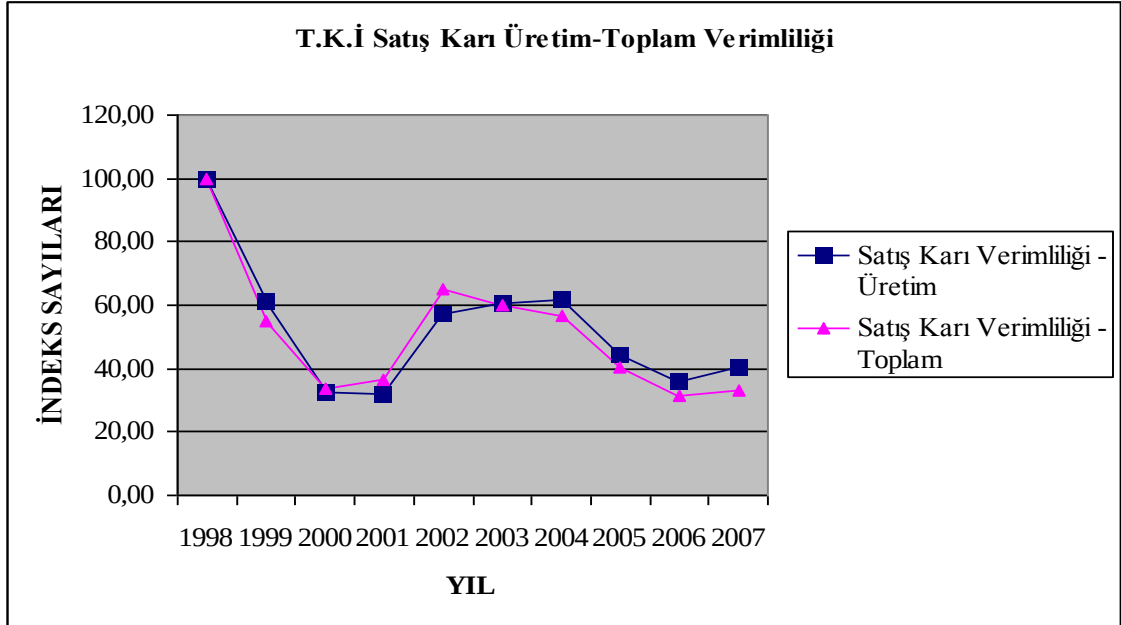
Şekil 7.36 TKİ ekonomik işgücü net kar-satış karı verimliliği.

TKİ ekonomik işgücü net kar verimliliği en yüksek değerine 1998 yılında ulaşmıştır. TKİ ekonomik işgücü satış karı verimliliği en yüksek değerine 2007 yılında ulaşmıştır. 1998-2000 yılları arasında iki verimlilik değeri de düşmüştür. Bunun nedeni net kar ve satış karı azalırken, toplam ücretlerin artmasıdır. 2000-2004 yılları arasında ekonomik işgücü satış karı verimliliği sürekli artmıştır. Bunun nedeni satış karının genelde yükselip, toplam ücretlerinde azalmasıdır. 2004-2005 arasında düşüşe geçen ekonomik işgücü satış karı 2005 ve 2006 yılında benzer özellik göstermiştir. 2004-2005 yılları arasında satış karı düşmüş, toplam ücretler bir miktar düşse de sonuca fazla etki yapmamıştır. Ekonomik işgücü satış karı verimliliği 2007 yılında yeniden yükselmiştir. Bunun nedeni ise bir önceki yıla göre satış karının artması ve toplam ücretlerin azalmasıdır. Ekonomik işgücü net kar verimliliği ise net kara bağlı olarak değişimler göstermiştir. Toplam ücretlerdeki genel düşüş çok fazla grafikteki değişime yansımamıştır.



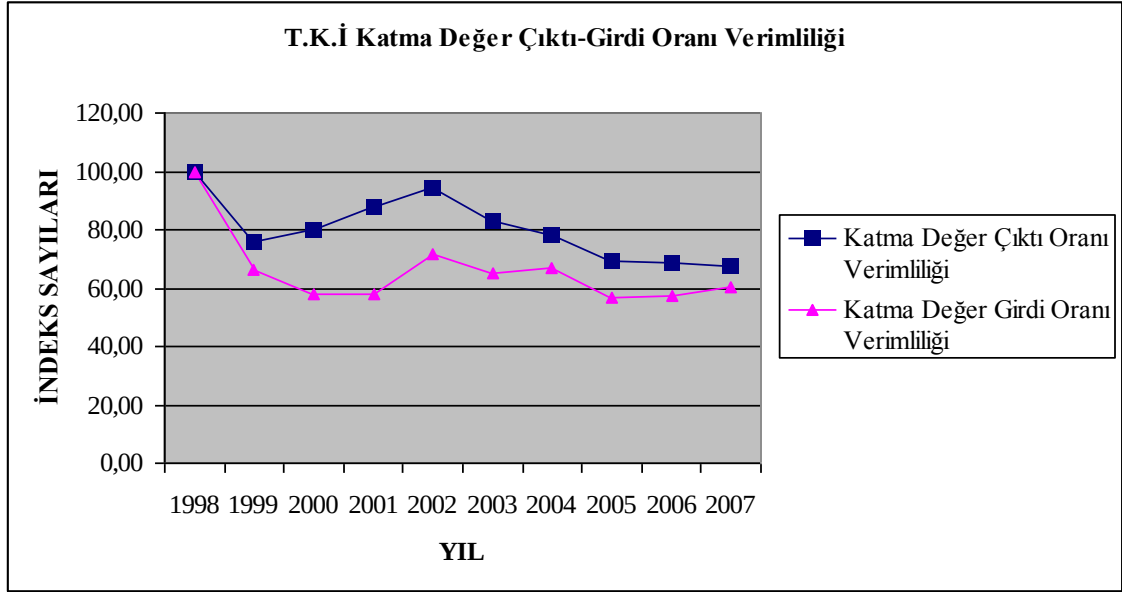
Şekil 7.37 TKİ fiziksel işçilik net kar-satış karı verimliliği.

TKİ fiziksel işçilik net kar ve satış karı verimliliği en yüksek değerlerine 1998 yılında ulaşmıştır. İki verimlilik değeri de 1998-2000 yılları arasında düşüş göstermiştir. Fiziksel işçilik net kar verimliliğinde ki düşüş 2001 yılına kadar devam etmiştir. Fiziksel işçilik satış karı verimliliği 2001-2004 yılları arasında yükselmiştir. Bunun en büyük nedeni satış karının artmasıdır. İşçilik ücretlerinin azalması az bir miktar etkilidir. 2004-2006 yılları arasında düşüşe geçen fiziksel işçilik satış karı verimliliği 2006 yılından sonra yükselmiştir. Bu düşüşün ve yükselişin en büyük nedeni satış karındaki değişimlerdir. Fiziksel işçilik net kar verimliliği 2001 yılından sonra değişken bir grafik izlemiştir. Bunun en önemli etkeni ise net kardaki değişimdir. İşçilik maliyetlerinin genelde düşmesi bir miktar etkilidir.



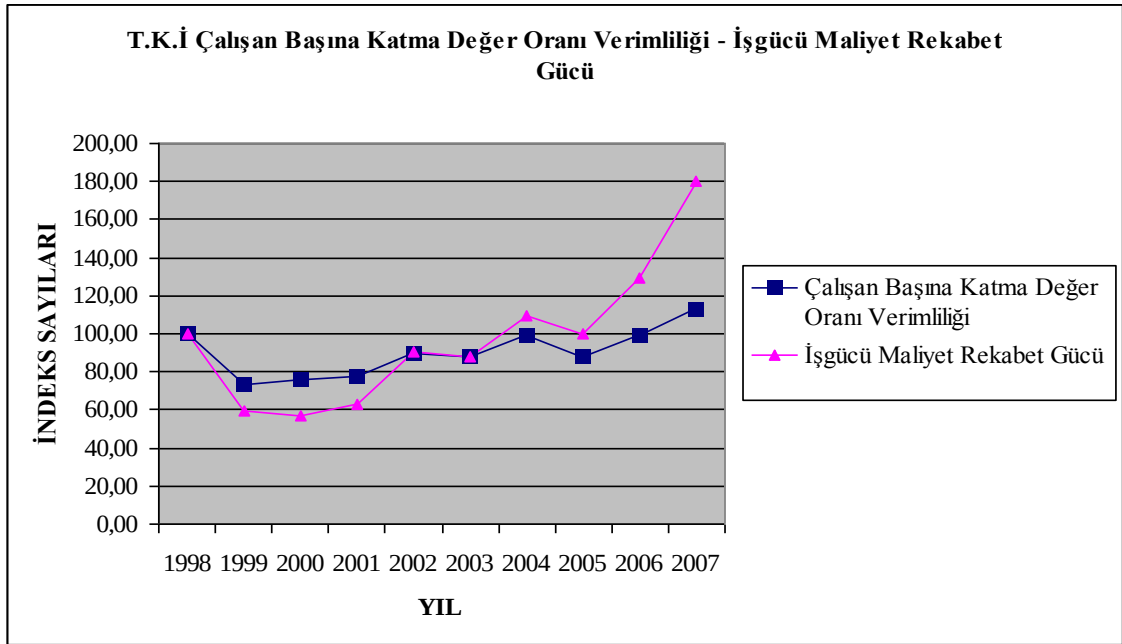
Şekil 7.38 TKİ satış karı üretim-toplam verimliliği.

TKİ satış karı verimliliği, üretim maliyeti ve toplam maliyet bazında, en yüksek değerlerine 1998 yılında ulaşmıştır. 1998-2000 yılları arasında iki verimlilik değerinde de bir düşüş gözlenmektedir. Bunun temel nedeni satış karının düşmesidir. Bu düşüşte bu yıllarda üretim maliyeti ve toplam maliyetin artmasının da etkisi vardır. 2001-2002 arasında toplam maliyet bazındaki satış karı verimliliği yükselmiştir. Bu yılda satış karı yükselirken toplam maliyet düşmüştür. 2002-2006 yılları arasında toplam maliyet bazında satış karı verimliliği sürekli azalmıştır bunun nedeni toplam maliyetlerin artmasıdır. Son yılda ki bir miktar yükselişin sebebi ise satış karının artmasıdır. Üretim maliyeti bazında satış karı verimliliği ise 2002-2004 arası yükseliş, 2004-2006 yılları arasında düşüş ve son yılda bir miktar yükseliş göstermiştir. Bunun temel nedeni satış karındaki değişimdir. Bir miktar etkili olsa da üretim maliyeti birbirine yakın değerler almıştır.



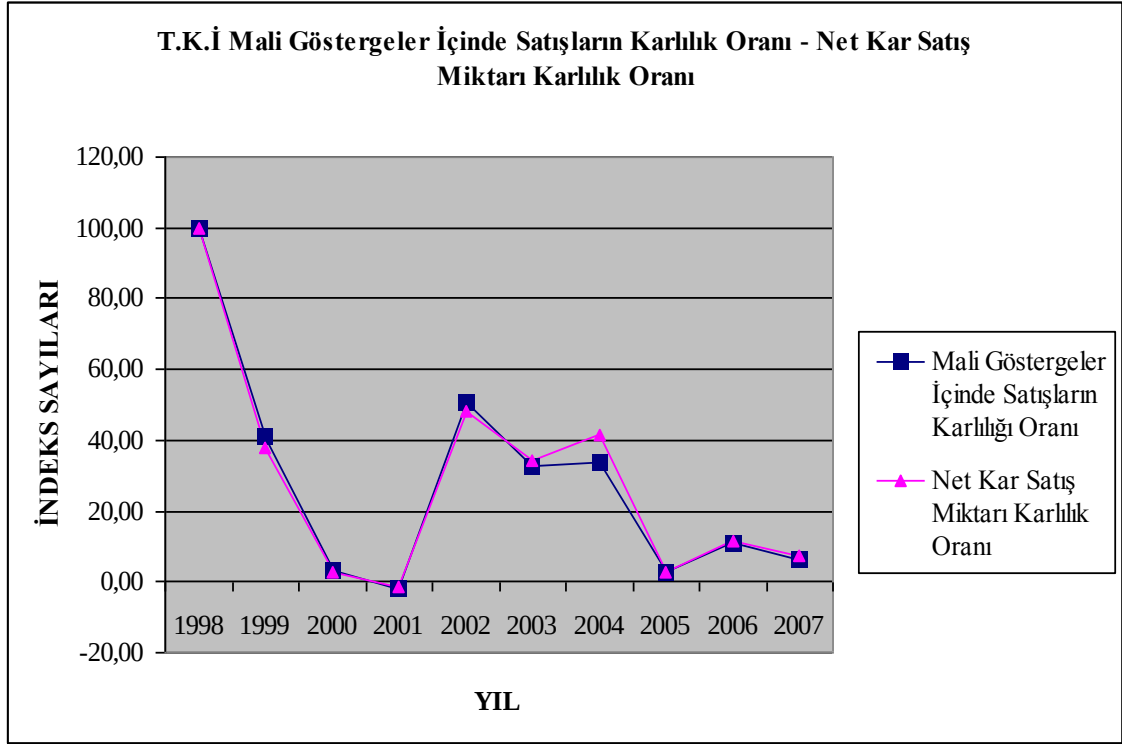
Şekil 7.39 TKİ katma değer çıktı-girdi oranı verimliliği.

TKİ katma değer çıktı ve girdi oranı verimliliği en yüksek değerine 1998 yılında ulaşmıştır. Katma değer çıktı oranı verimliliği ilk yılda bir düşüş yaşarken, 1999-2002 yılları arasında yükselmiştir. 2002-2007 yılları arasında ise sürekli olarak düşmüştür. İlk yıldaki düşüşün sebebi katma değer azalması, 1999-2002 yılları arasındaki yükselmenin sebebi satış gelirinin azalması, 2002-2007 yılları arasındaki düşüşün nedeni ise katma değer çok değişmezken satış gelirinin artmasıdır. Katma değer çıktı oranı verimliliğinde ise değişken bir grafik görülmektedir. Bu değişkenliği sağlayan etkense katma değerdir. Çünkü üretim maliyetleri çok büyük değişkenlikler göstermemiştir. Verimlilikte katma değer bir önceki yıla oranla arttıysa yükseliş, azaldıysa düşüş meydana gelmiştir.



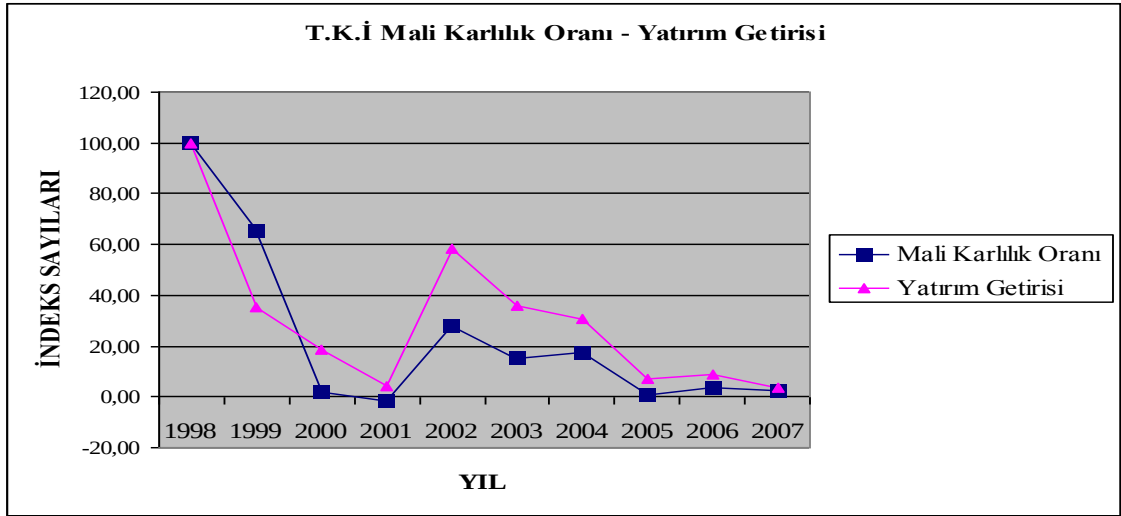
Şekil 7.40 TKİ çalışan başına katma değer oranı verimliliği-işgücü maliyet rekabet gücü.

TKİ çalışan başına katma değer oranı en yüksek değerine 2007 yılında ulaşmıştır. Genelde yükselen bir grafik izleyen bu oranın 2005 yılı dışında artmasının nedeni katma değer miktarları benzerken çalışan sayılarının sürekli azalmasındandır. 2005 yılındaki düşüş katma değerdeki düşüşten kaynaklanmaktadır. İşgücü maliyet rekabet gücü ise 1999, 2000 ve 2005 yıllarında düşüş göstermiş diğer yıllarda bir önceki yıla göre yükselmiştir. Düşüşlerde ve yükselişlerde etkili olan etkense çalışan başına katma değer oranıdır. Çünkü çalışan sayısı düzenli olarak azalmıştır.



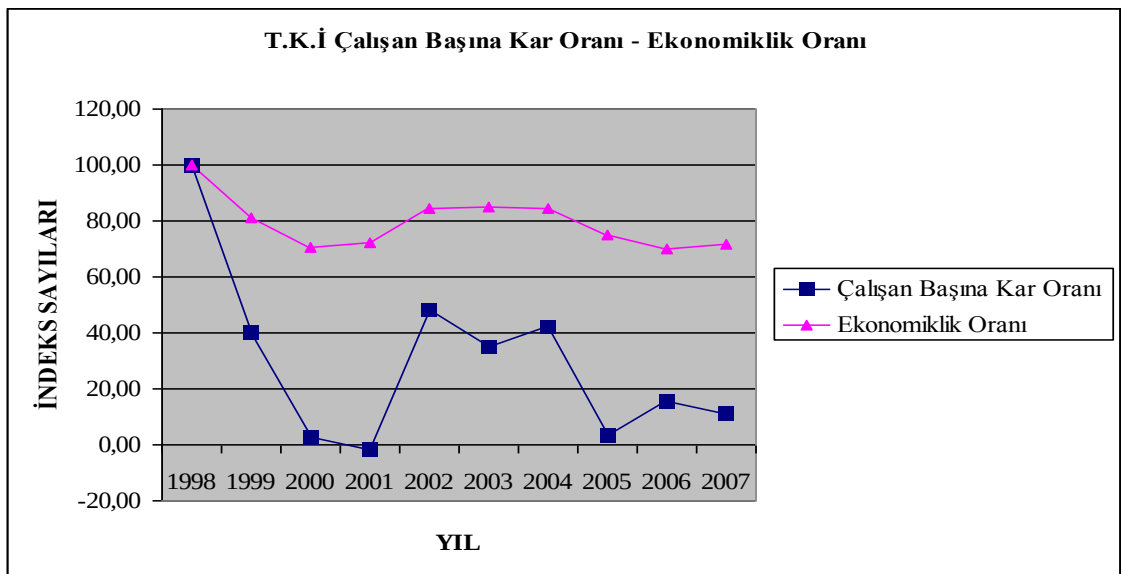
Şekil 7.41 TKİ mali göstergeler içinde satışların karlılık oranı-net kar satış miktarı karlılık oranı.

TKİ mali göstergeler içinde satışların karlılık oranı ve net kar satış miktarı karlılık oranı en yüksek değerine 1998 yılında ulaşmıştır. İki oranda 1998-2001 yılları arasında düşüş göstermiştir. Bunun nedeni bu yıllarda net karın düşmesidir. Diğer yıllarda da grafiğin böyle değişken olmasının temel nedeni net kardaki değişimlerdir. Genelde iki oranda birbirine yakın değerler göstermektedir.



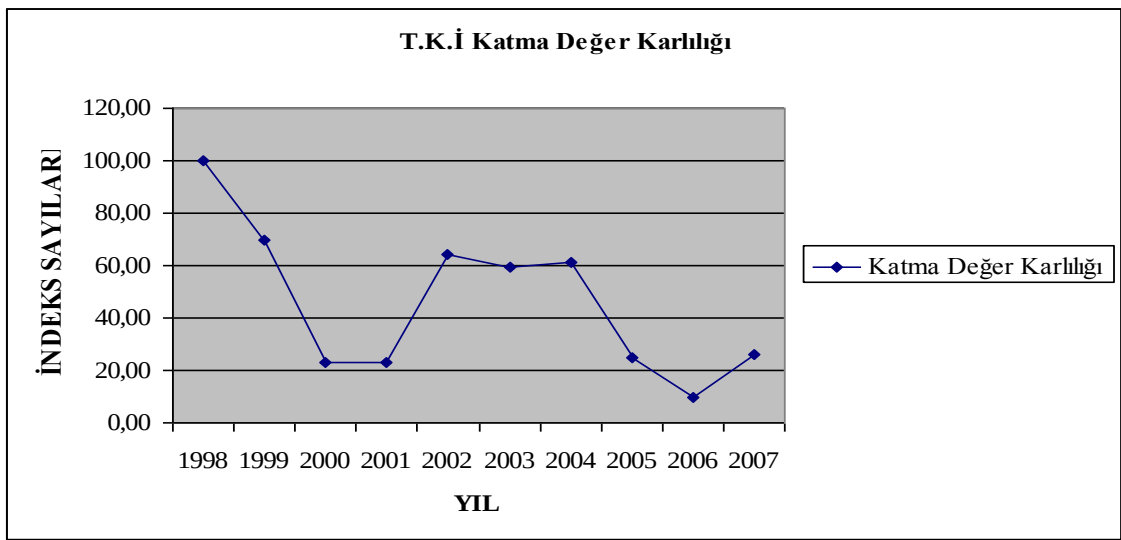
Şekil 7.42 TKİ mali karlılık oranı-yatırım getirisi.

TKİ mali karlılık oranı ve yatırım getirisi en yüksek değerine 1998 yılında ulaşmıştır. Mali karlılık oranı değişken bir grafik göstermektedir. Bunun en büyük etmeni ise net kardaki değişimlerdir. Öz sermayenin de bir miktar etkisi vardır. Yatırım getirisinde ise değişimlere neden olan ana etken brüt kardır. Brüt karın bir önceki yıla göre azalması düşüşü, artması yükselişi meydana getirmiştir. Ama kullanılan sermayenin etkisi de mevcuttur. 2004 yılında bunun etkisi görülmektedir. Brüt kar diğer yıldan fazla olmasına rağmen yatırım getirisi oranı daha düşüktür.



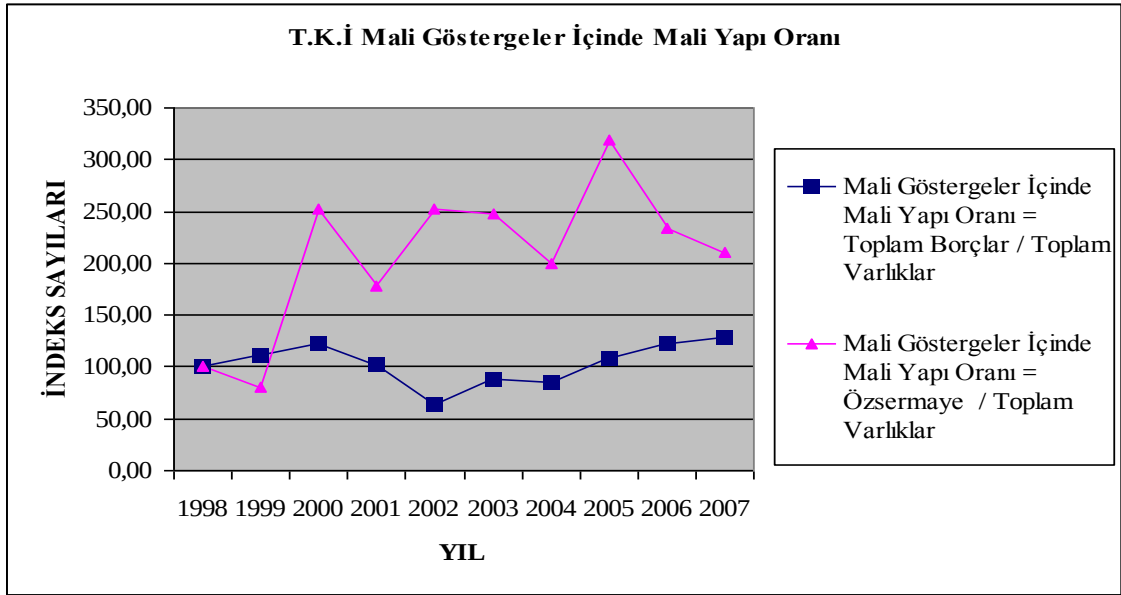
Şekil 7.43 TKİ çalışan başına kar oranı-ekonomiklik oranı.

TKİ çalışan başına kar oranı ve ekonomiklik oranı en yüksek değerine 1998 yılında ulaşmıştır. TKİ çalışan başına kar oranı grafiğindeki değişim net kardaki değişimlerden kaynaklanmaktadır. Çalışan sayısı düzenli olarak azalmakta iken bazı yıllarda oranda yükselmeler gözükmemektedir bunun nedeni net kardaki artıştır. Ekonomiklik oranı ise 1998-2000 yılları arası düşüş, 2000-2004 yılları arası yükseliş, 2004-2007 yılları arasında düşüş göstermiştir. Bu değişimlerde satış geliri ve satış maliyeti miktarları etkilidir. Bu iki etkenden bir daha fazla etkilidir denemez.



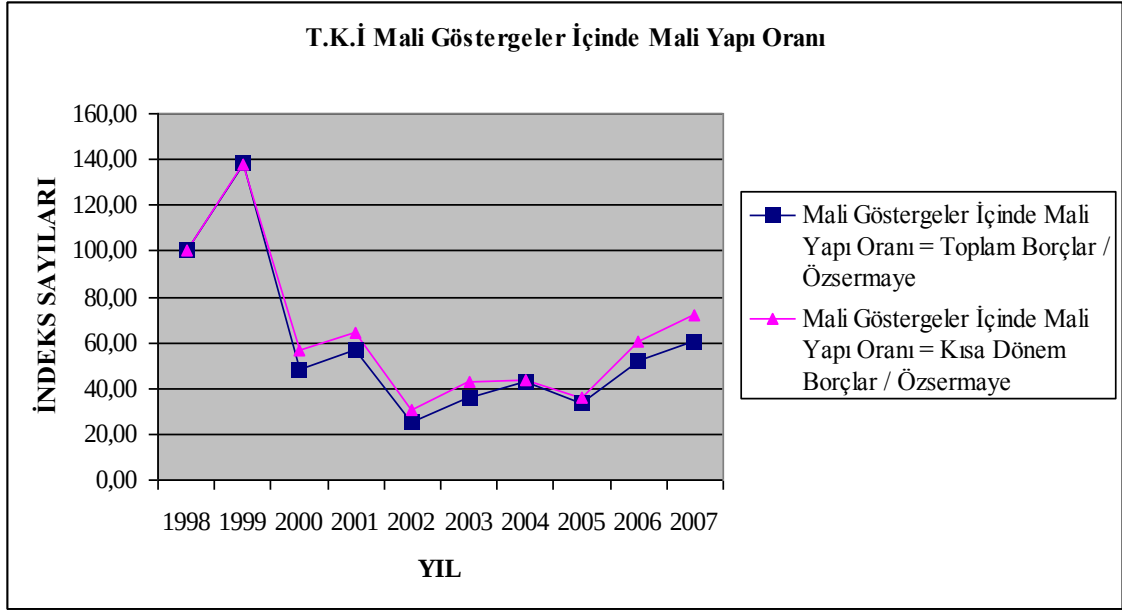
Şekil 7.44 TKİ katma değer karlılığı.

TKİ katma değer karlılığı en yüksek değerine 1998 yılında ulaşmıştır. Grafikteki bu değişime neden olan etmen işletme faaliyet karıdır. İşletme faaliyet karı bir önceki yıla göre yükselirse grafikte bir yükseliş, düşerse grafikte bir düşüş görülmektedir. Katma değer etkisi çok fazla değildir.



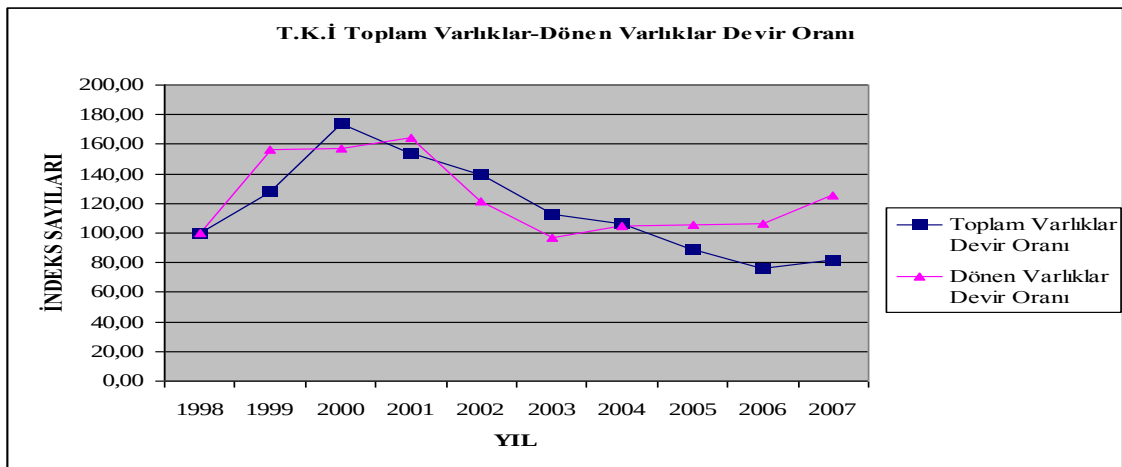
Şekil 7.45 TKİ mali göstergeler içinde mali yapı oranı.

TKİ mali göstergeler içinde mali yapı oranı toplam borçlar bazındaki değeri en yüksek miktarına 2007 yılında ulaşmıştır. Mali göstergeler içinde mali yapı oranı öz sermaye bazındaki değeri en yüksek miktarına 2005 yılında ulaşmıştır. Toplam borçlar bazındaki oranda toplam borçlar ve toplam varlıklar eşit etkiye sahiptir biri daha etkindir denemez. 2002 yılındaki düşüşün nedeni toplam borçlardaki düşüş ve toplam varlıklardaki yükseliştir. Bundan sonraki yıllarda toplam borçlar artarken toplam varlıklarda artmıştır. Bu yıllarda toplam borçlardaki değişimin etkisi biraz daha fazladır. Öz sermaye bazlı oranda ise öz sermaye miktarındaki değişimin etkisi biraz daha fazladır. Ama toplam borçların etkisi de hiçe sayılamaz.



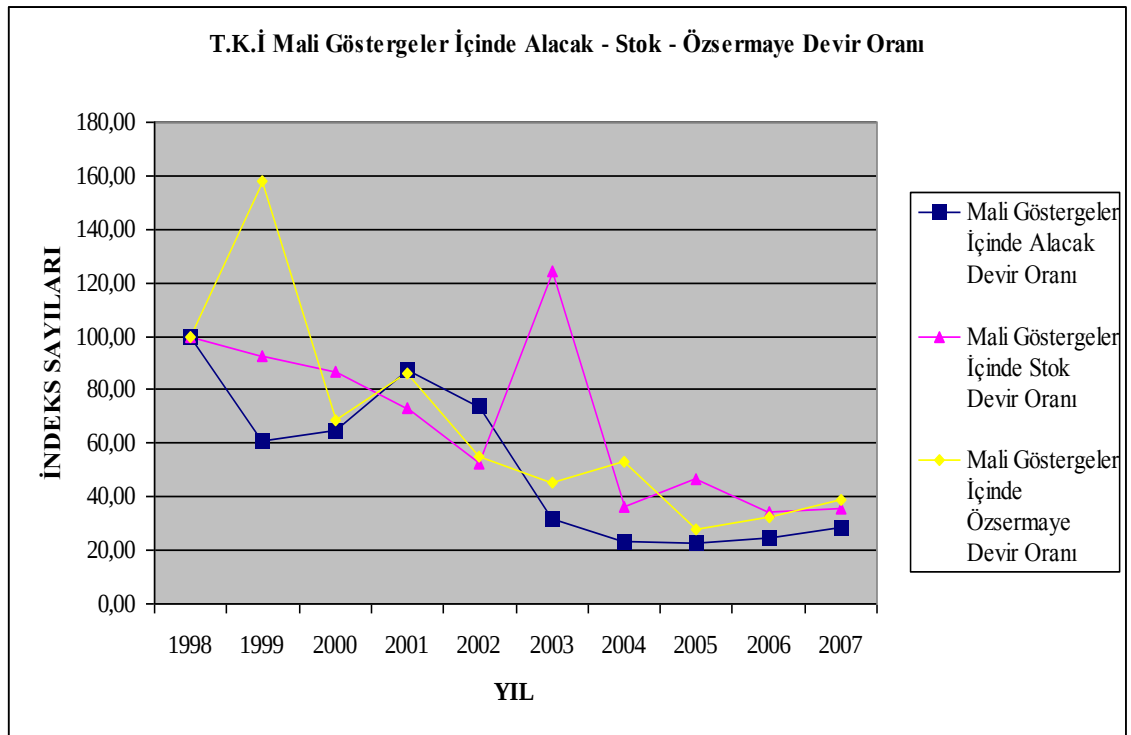
Şekil 7.46 TKİ mali göstergeler içinde mali yapı oranı.

TKİ mali göstergeler içinde mali yapı oranı toplam borçlar bazında ve kısa dönem borçlar bazında en yüksek değerine 1999 yılında ulaşmıştır. 1999 yılında meydana gelen bu yükselişin nedeni öz sermaye miktarının düşmesindendir. Mali göstergeler içinde mali yapı oranı toplam borçlar bazındaki grafiğin değişkenlik göstermesinde daha fazla etkili olan parametre öz sermaye miktarıdır. Mali göstergeler içinde mali yapı oranı kısa dönem borçları bazındaki grafiğinin değişkenliğinin nedeni öz sermaye miktarındaki değişimdir. Bunu öz sermaye miktarının birden azaldığı 1999 yılında açıkça görebiliriz.



Şekil 7.47 TKİ toplam varlıklar dönen varlıklar devir oranı.

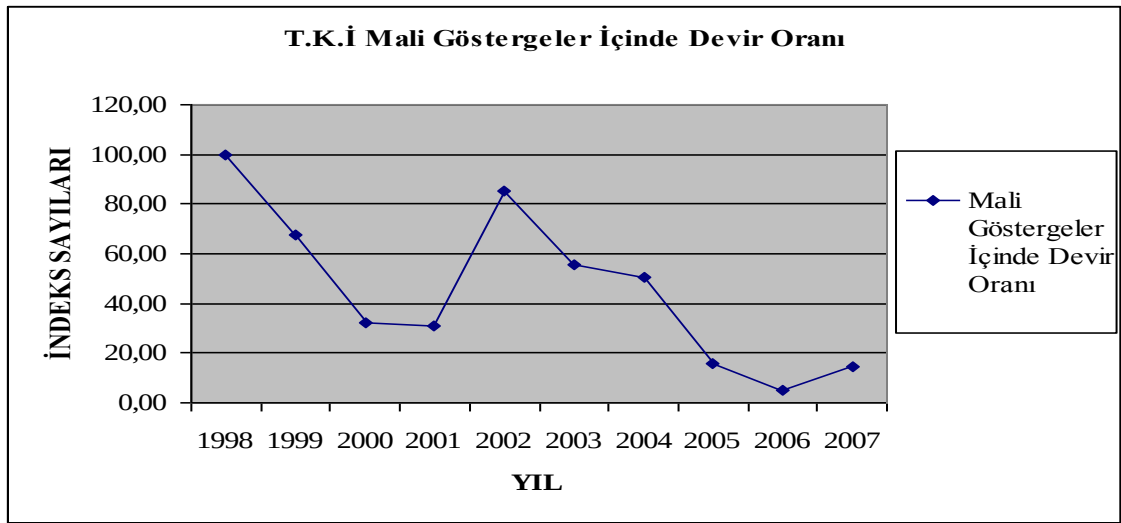
TKİ toplam varlıklar devir oranı en yüksek değerine 2000 yılında ulaşmıştır. TKİ dönen varlıklar devir oranı en yüksek değerine 2001 yılında ulaşmıştır. Toplam varlıklar devir oranı 1998-2000 yılları arası yükselmiştir. Bunun nedeni toplam varlıklardaki düşüştür. 2002-2006 yılları arasında ise toplam varlıklar devir oranı sürekli düşmüştür. Bunun nedeni bu yıllar arasında toplam varlıklar sürekli yükselmiştir. 2007 yılında ise toplam varlıklar bir önceki yıllara aynı seviyede kalırken satış geliri yükseldiğinden bir miktar yükselme görülmüştür. Dönen varlıklar devir oranı 1998-2001 yılları arasında yükselmiştir. Bu yükselmenin nedeni dönen varlıklar oranının azalmasıdır. 2001-2003 yılları arasında arasındaki düşüşün nedeni ise dönen varlıklar miktarının yükselmesindendir. 2003 yılından sonra dönen varlıklar devir oranı sürekli yükselmiştir. Bunun nedeni dönen varlıklar benzer seviyelerde kalırken satış geliri genelde yükselmiştir.



Şekil 7.48 TKİ mali göstergeler içinde alacak-stok-öz sermaye devir oranı.

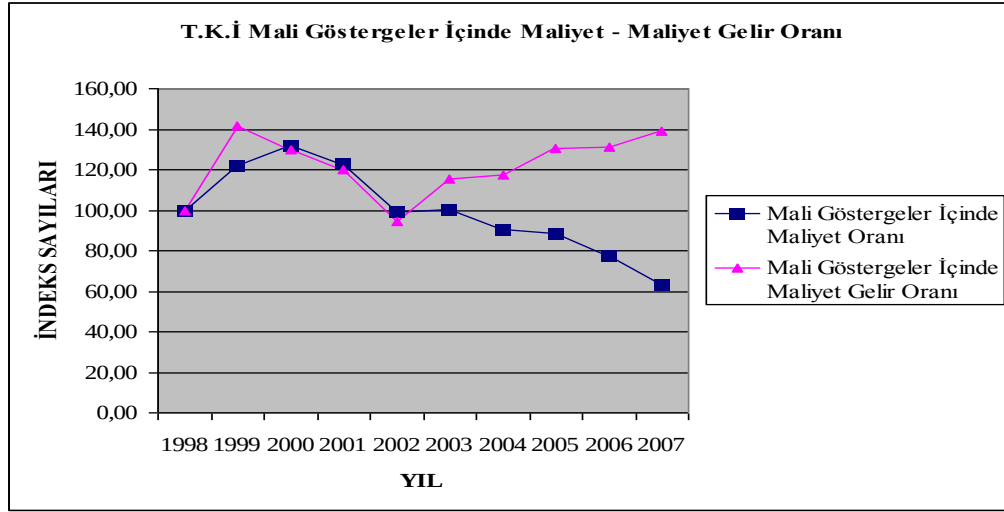
T.Kİ mali göstergeler içinde alacak devir oranı en yüksek değerine 1998 yılında ulaşmıştır. TKİ mali göstergeler içinde stok devir oranı en yüksek değerine 2003 yılında ulaşmıştır. TKİ mali göstergeler içinde öz sermaye devir oranı en yüksek değerine 1999 yılında ulaşmıştır. Mali göstergeler içinde alacak devir oranı 1988-1999 yılları arasında düşmüş, 1999-2001 yılları arasında yükselmiş, 2001-2004 yılları arasında yeniden düşüşe geçmiş, 2004-2007

yılları arasında benzer değerler almıştır. Bu değişkenliğin temel nedeni satış gelirindeki değişimlerdir. Mali göstergeler içinde öz sermaye devir oranı grafiğindeki değişkenliğin sebebi öz sermaye miktarındaki değişimdir. Mali göstergeler içinde stok devir oranı 2003 ve 2005 yılları dışında sürekli düşüş göstermiştir. 2003 yılındaki bu ani yükselişin nedeni ortalama stok miktarının düşmesindendir.



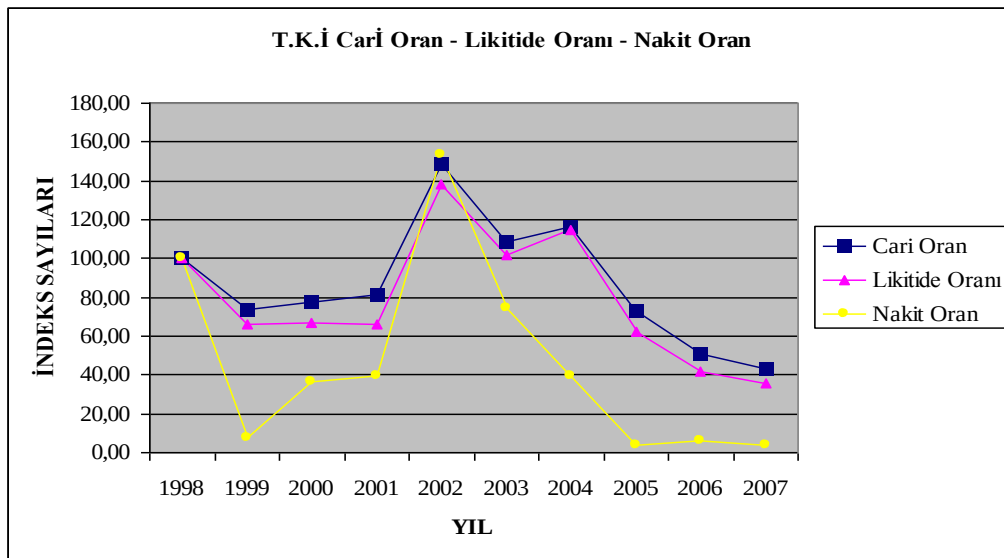
Şekil 7.49 TKİ mali göstergeler içinde devir oranı.

TKİ mali göstergeler içinde devir oranı en yüksek değerine 1998 yılında ulaşmıştır. Grafikteki değişkenliğin nedeni işletme karındaki değişimlerdir. İşletme karı bir önceki yıla göre artmışsa bir miktar yükselme, eğer azalmışsa bir miktar düşme görülmektedir. Toplam varlıklardaki değişimde bir miktar etkisi vardır. Ama işletme karındaki etki kadar değildir. TKİ mali göstergeler içinde devir oranı 2002 ve 2007 yılındaki yükselmeler dışında genelde bir önceki yıla göre düşüş göstermiştir.



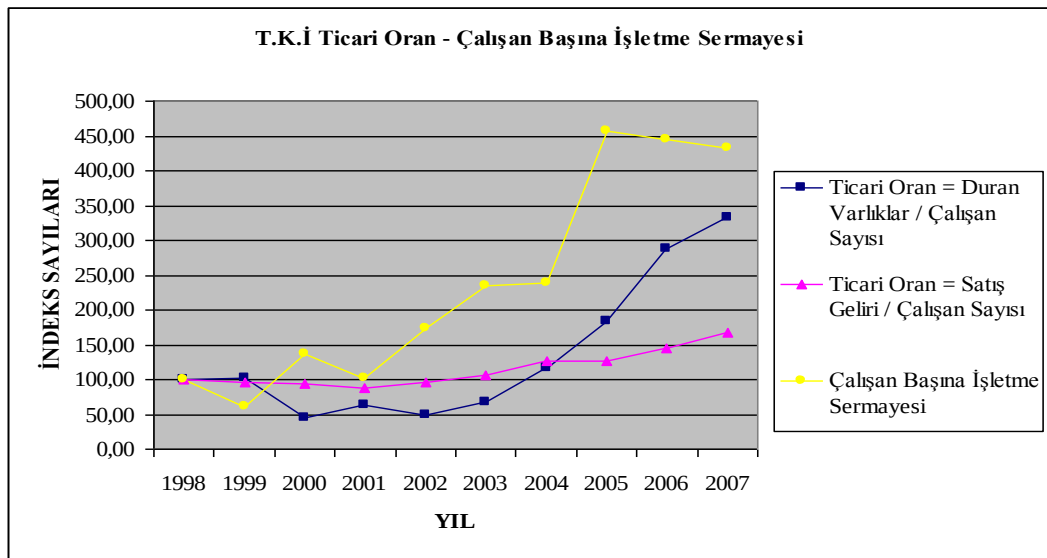
Şekil 7.50 TKİ mali göstergeler içinde maliyet-maliyet gelir oranı.

TKİ mali göstergeler içinde maliyet oranı en yüksek değerine 2000 yılında ulaşmıştır. TKİ mali göstergeler içinde maliyet gelir oranı ise en yüksek değerine 1999 yılında ulaşmıştır. Mali göstergeler içinde maliyet oranı 1998-2000 arası yükseliş, 2000-2007 arasında ise düşüş göstermiştir. Bunun nedeni toplam ücretler 1998-2000 yılları arasında artarken, 2000 yılından sonra sürekli azalmıştır. Çalışan sayısı sürekli azalmasına rağmen grafiğe etkisi olmamıştır. Mali göstergeler içinde gelir oranı ise 1999-1999 yılları arasında yükselmiş, 1999-2002 arasında düşmüş, 2000-2007 yılları arasında ise sürekli yükselmiştir. Grafikteki bu değişkenliğin sebebi toplam maliyet-amortismanlar değerinden kaynaklanmaktadır.



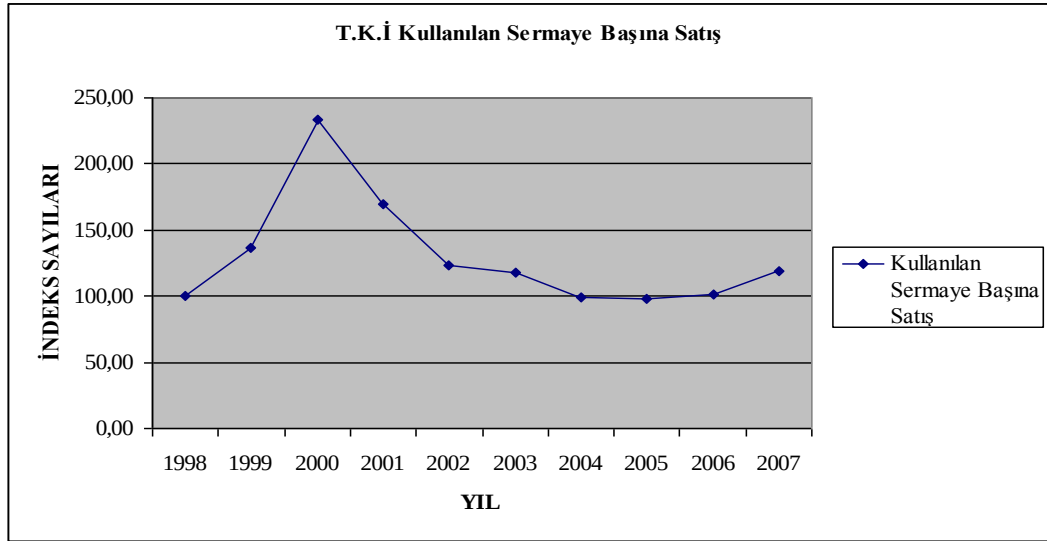
Şekil 7.51 TKİ cari oran-likidite oranı-nakit oranı.

TKİ cari oran, likidite oranı ve nakit oran en yüksek değerlerine 2002 yılında ulaşmıştır. Cari oran ve nakit oran benzer bir değişim göstermiştir. Nakit oranın değişimi de diğer iki orana benzemektedir fakat oran bulunurken paydaki azalma ani düşüş ve yükselmelere neden olmuştur. Cari oranda dönen varlıklar değeri, likidite oranında (dönen varlıklar-stoklar) değeri, nakit oranda ise (dönen varlıklar-(stoklar+alacaklar)) değeri değişimin temel nedenidir. 2002 yılındaki bu ani yükselişin nedeni dönen varlıkların önceki yıla göre artması ve kısa dönem borçlardaki düşüştür.



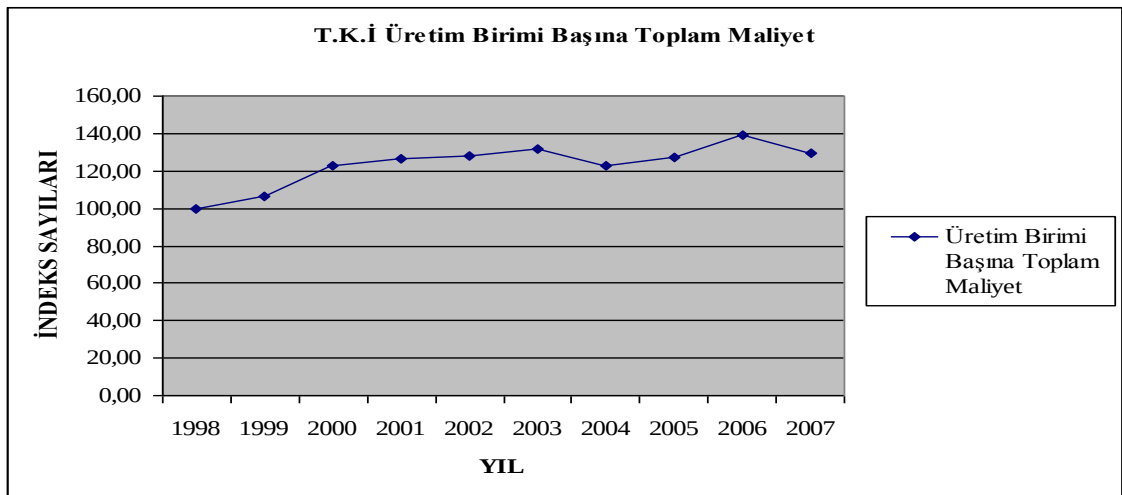
Şekil 7.52 TKİ ticari oran-çalışan başına işletme sermayesi.

TKİ ticari oran (duran varlıklar bazında) en yüksek değerine 2007 yılında ulaşmıştır. TKİ ticari oran (satış geliri bazında) en yüksek değerine 2007 yılında ulaşmıştır. TKİ çalışan başına işletme sermayesi en yüksek değerine 2005 yılında ulaşmıştır. Çalışan sayısı sürekli olarak azaldığı için 3 değerinde de grafikteki değişimlere neden olan etken, duran varlıkların değişimi, satış geliri, çalışan başına işletme sermayesidir. Yani duran varlıklar, satış geliri ve çalışan başına satış bir önceki yıla göre artmışsa ilgili grafik yükselmiş, azalmışsa ilgili grafik düşmüştür. Bazı yıllar dışında 3 grafikte yükselme eğilimlidir.



Şekil 7.53 TKİ kullanılan sermaye başına satış.

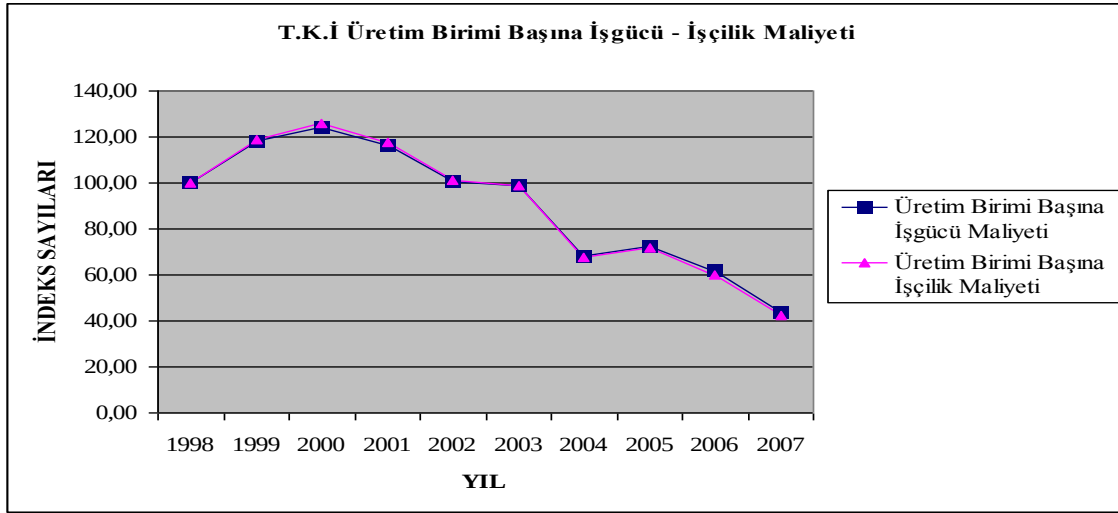
TKİ kullanılan sermaye başına satış en yüksek değerine 2000 yılında ulaşmıştır. Kullanılan sermaye başına satış 1999-2000 yılları arasında yükselmiş, 2000-2005 yılları arasında düşmüş ve 2005-2007 yılları arasında bir miktar yükselmiştir. Grafikteki bu değişimin temel nedeni kullanılan sermaye miktarındaki değişimlerdir. 2004-2006 yılları arasında benzer kullanılan sermaye değerleri elde edilmiş ve grafikte de yakın değerler oluşmuştur.



Şekil 7.54 TKİ üretim birimi başına toplam maliyet.

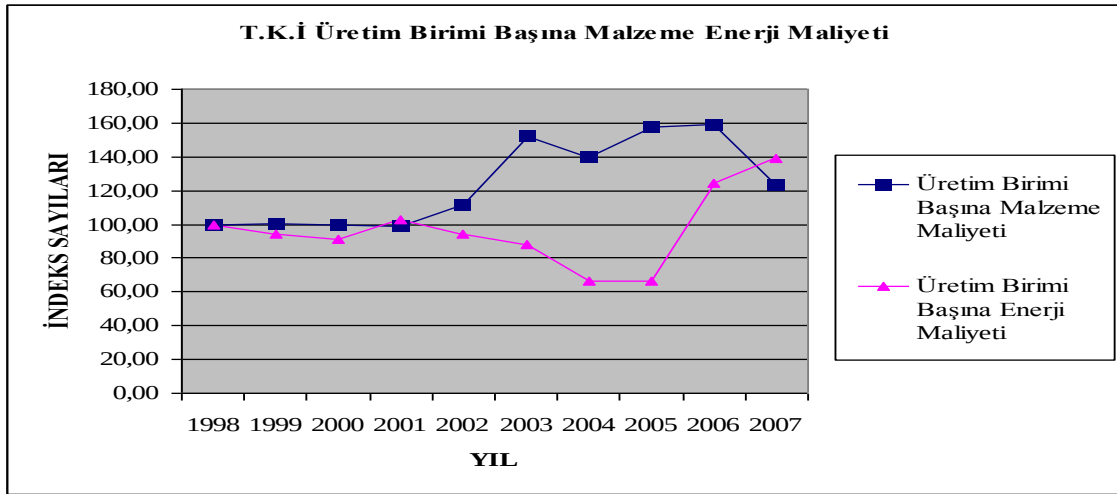
TKİ üretim birimi başına toplam maliyet en yüksek değerine 2006 yılında ulaşmıştır. Üretim birimi başına toplam maliyet 2004 ve 2007 yılları dışında tüm yıllarda yükselmiştir.

Son yıllarda üretim miktarı artarken üretim maliyetleri de artmaktadır. Grafikteki değişimde üretim miktarı da üretim maliyetleri de direkt etkilidir. Üretim maliyetleri, işletmelerin kapatılmadan önceki (2002 yılı öncesi) değerlerine yaklaşmaktayken üretim miktarların aynı seviyelere yaklaşmamaktadır.



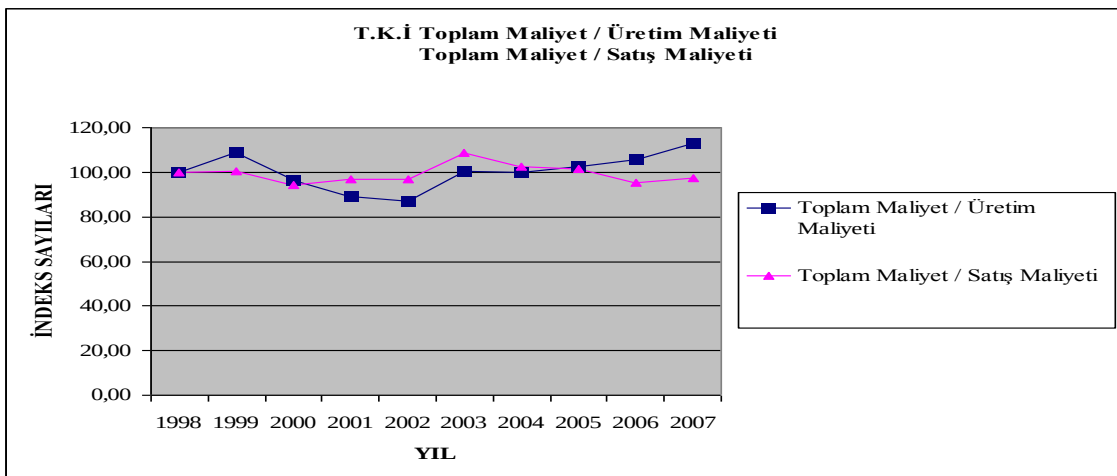
Şekil 7.55 TKİ üretim birimi başına işgücü-işçilik maliyeti.

TKİ üretim birimi başına işgücü ve işçilik maliyetleri en yüksek değerine 2000 yılında ulaşmıştır. Üretim birimi başına işgücü ve işçilik maliyetleri 1998-2000 yılları arasında artarken, bundan sonraki yıllarda (2005 yılı hariç) düşüş göstermiştir. Bunda en önemli etken işçi ve çalışan sayısının sürekli olarak azalmasıdır. İlk yıllarda, işçi ve çalışan sayısı azalmasına rağmen artışın nedeni, işçilik maliyetleri ve toplam ücretlerin artmasıdır. 2005 yılındaki artışın nedeni de işçilik maliyetleri ve toplam ücretlerin bir miktar artmasıdır.



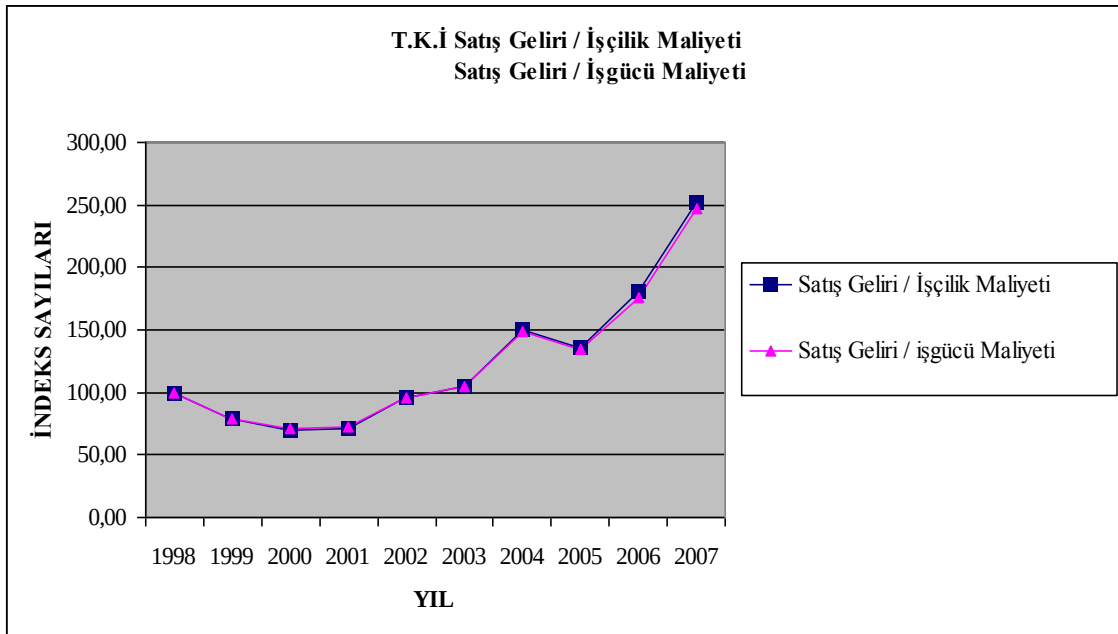
Şekil 7.56 TKİ üretim birimi başına malzeme enerji maliyeti.

TKİ üretim birimi başına malzeme maliyeti en yüksek değerine 2006 yılında ulaşmıştır. TKİ üretim birimi başına enerji maliyeti en yüksek değerine 2007 yılında ulaşmıştır. Üretim birimi başına malzeme maliyeti 1999-2002 yılları arasında birbirine yakın değerlerdir. 2003 yılındaki artışın nedeni üretim miktarının bir önceki yıla göre düşmesidir. Üretim birimi başına malzeme maliyetleri 2003-2006 yılları arasında benzer miktarlar göstermiştir. 2007 bir miktar artan üretim miktarı grafikteki düşüşe neden olmuştur. Üretim birimi başına enerji maliyetleri 1998-2003 yılları arasında benzer miktarlar göstermiştir. 2003-2006 yılları arasında üretim birimi başına enerji maliyetleri düşmüştür. Bunun nedeni enerji maliyetlerinin düşmesidir. 2006 ve 2007 yıllarında ise enerji maliyetleri artmış ve üretim birimi başına enerji maliyetleri grafiği de yükselmiştir.



Şekil 7.57 TKİ toplam maliyet / üretim maliyeti ve toplam maliyet / satış maliyeti.

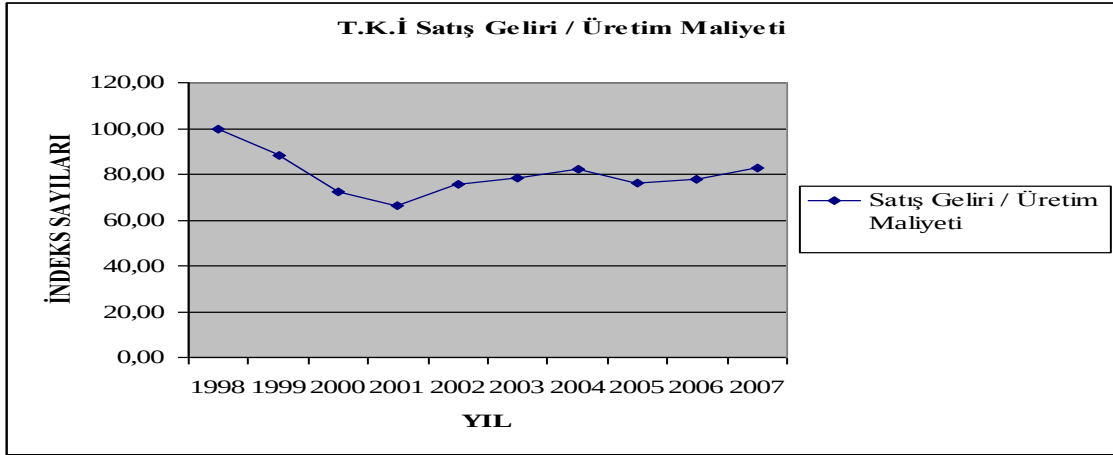
TKİ toplam maliyet / üretim maliyeti değeri en yüksek değerine 2007 yılında ulaşmıştır. TKİ toplam maliyet / satış maliyeti değeri en yüksek değerine 2003 yılında ulaşmıştır. Toplam maliyet / üretim maliyeti değeri 1998-1999 yılları arası yükselmiş, 1999-2002 yılları arası düşmüş, 2002-2007 yılları arasında ise tekrar yükselmiştir. Toplam maliyet / satış maliyeti değeri ise 1998-1999 yıllarında benzer miktarlar göstermiş 1999-2000 yılları arasında düşmüş, 2000-2003 yılları arası yükselmiş, 2003 yılından sonra ise düşmüştür. Üretim maliyeti ile satış maliyeti arasındaki değişime neden olan etmen stok hareketidir. İlk yıllarda 2004 yılına kadar stok hareketi maliyeti düşüren bir etmenken 2004 yılından sonra ise maliyeti arttıran bir etmen olmuştur. Bu yıllarda üretim maliyeti artmış fakat toplam maliyet daha da fazla artmıştır. Bu grafikteki değişimde toplam maliyet, üretim maliyeti ve satış maliyeti de etkilidir.



Şekil 7.58 TKİ satış geliri / işçilik maliyeti ve satış geliri / işgücü maliyeti.

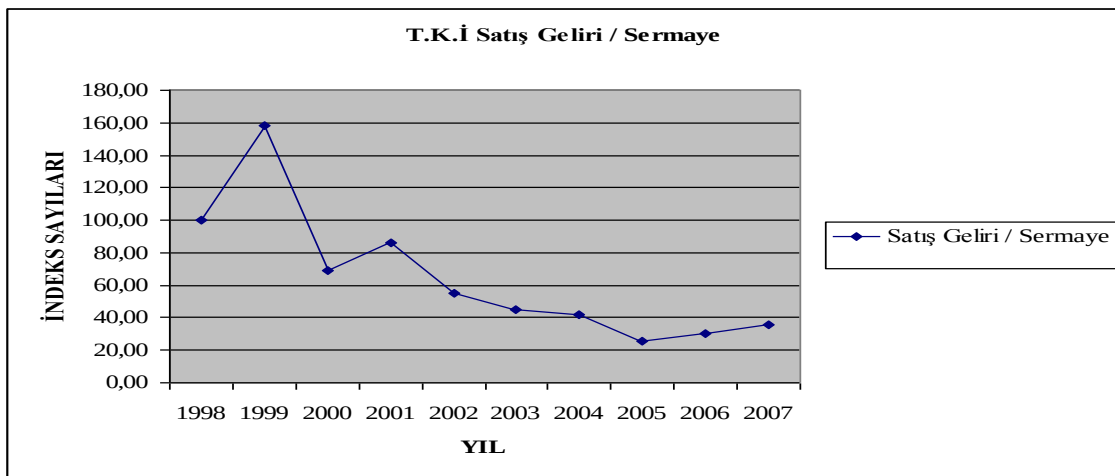
TKİ satış geliri / işçilik maliyeti ve satış geliri / işgücü maliyeti oranları en yüksek değerine 2007 yılında ulaşmıştır. İki oranda birbirlerine çok yakın miktarlardadır. 1998-2001 yıllarında grafikteki düşüşün nedeni işgücü ve işçilik maliyetinin, işçi ve çalışan sayıları azalmasına karşın artmasıdır. 2001 yılından 2004 yılına kadar işgücü ve işçilik maliyeti azalmıştır. Bu yıllarda bazı işletmeler kapatılmış işçi ve çalışan sayıları azalmıştır. 2005 yılında işçilik ve işgücü maliyetinin artması nedeniyle bir düşme olmuştur. 2005-2007 yılları arasında ise bu oran sürekli yükselmiştir. Bu yükselmenin temel nedeni işçilik ve işgücü

maliyetinin düşmesidir. Bu yıllarda satış geliri de artmıştır. Grafikteki değişime neden olan etken işçilik ve işgücü maliyetidir.



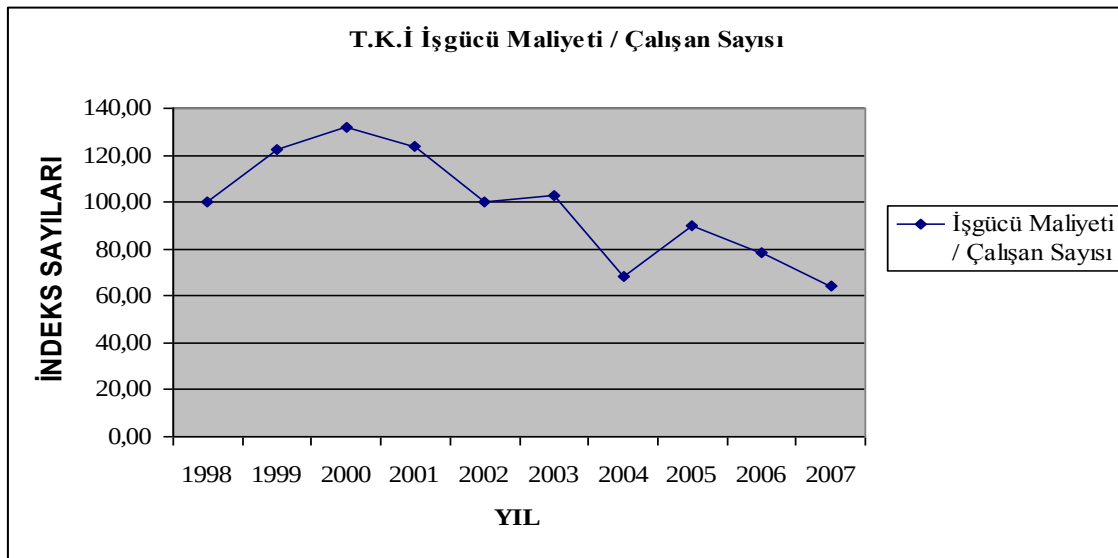
Şekil 7.59 TKİ satış geliri / üretim maliyeti.

TKİ satış geliri / üretim maliyeti değeri en yüksek miktarına 1998 yılında ulaşmıştır. Bu değer 1998-2001 yılları arası düşmüş, 2001-2004 yılları arası yükselmiş, 2004-2005 yılları arası düşmüş ve 2005 yılında sonra yükselmiştir. İlk yıllardaki düşüşün nedeni satış gelirinin düşmesidir. Üretim maliyeti bu yıllarda artış göstermiştir. 2001-2004 yılları arasında ise üretim maliyetleri düşmüştür. Ve oranda bir yükselme görülmüştür. 2005 yılından sonra ise satış geliri artmış, üretim maliyeti bu yıllarda artsa da grafikteki yükselmeye etkili olamamıştır. Grafikteki değişimi, satış geliri miktarındaki değişim, daha fazla etkilemiştir.



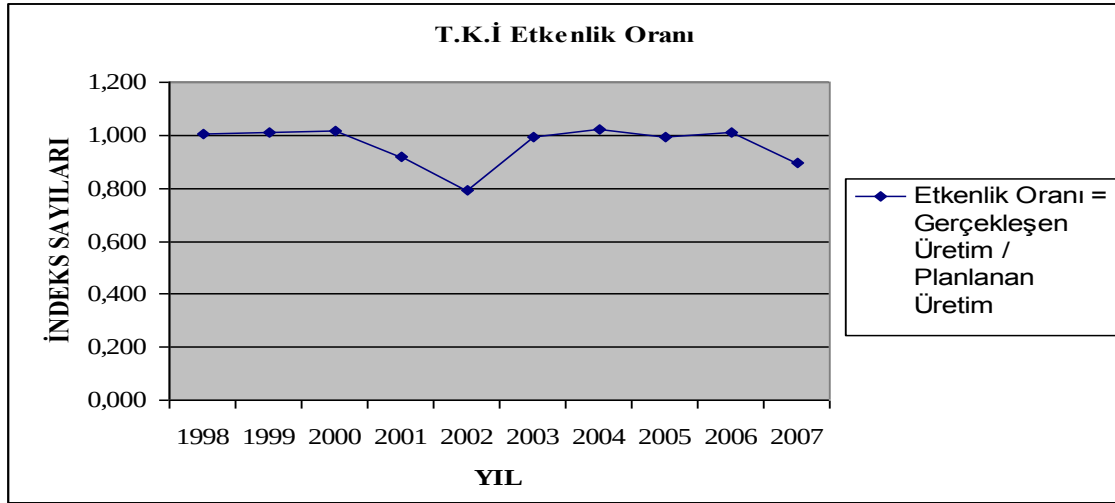
Şekil 7.60 TKİ satış geliri / sermaye.

TKİ satış geliri / sermaye oranı en yüksek değerine 1999 yılında ulaşmıştır. Grafikteki değişim neden olan temel etken sermaye miktarıdır. Sermaye miktarının bir önceki yıla göre arttığı yıllarda düşüş, azaldığı yıllarda ise yükseliş görülmektedir. Satış gelirindeki değişim de bir miktar etkilidir, fakat sermaye miktarındaki değişimin, grafikteki değişime etkisi daha fazladır. 1999 yılındaki ani yükselişin nedeni sermaye miktarının düşmesidir. 2000 yılında sermaye miktarı yeniden yükselince grafik düşüşe geçmiştir. Grafikte sermaye miktarındaki değişim, grafiğin eğilimini belirlerken, satış geliri miktarındaki değişimde, grafikteki noktaların yerlerini belirlemiştir.



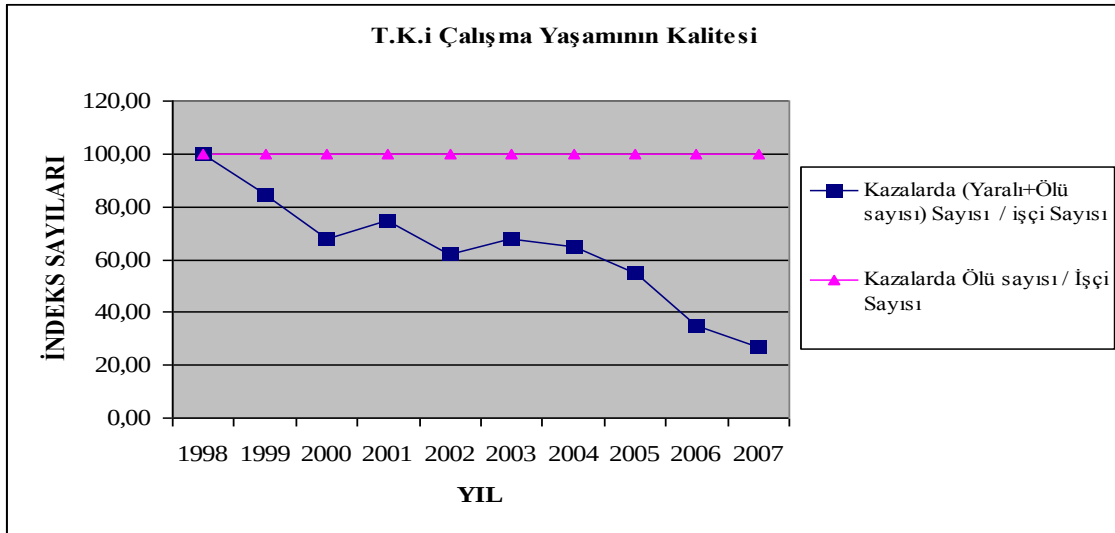
Şekil 7.61 TKİ işgücü maliyeti / çalışan sayısı.

TKİ işgücü maliyeti / çalışan sayısı değeri en yüksek miktarına 2000 yılında ulaşmıştır. 1998-2000 yılları arasında işgücü maliyetinin artması nedeniyle grafikte bir yükselme görülmektedir. Çalışan sayısı sürekli azalmasına karşın bu yıllarda bu yükselişe engel olamamıştır. 2000-2004 yılları arasında ise işgücü maliyeti azaldığından düşüş görülmektedir. Bu yıllarda kapanan işletmeler nedeniyle çalışan sayısı azalmış haliyle işgücü maliyetleri azalmıştır. 2004 yılında ki düşük miktar bu yılın 3 aylık bölümünün Genel Müdürlük kapsamında değerlendirilmesi fakat çalışan sayısının 12 aylık periyodu kapsamından kaynaklanmaktadır. 2005 yılında işgücü maliyeti artmış, çalışan sayısı azalsa da grafikte bir yükselme görülmüştür. 2005 yılından sonra işgücü maliyeti azalmış, çalışan sayısı da azalmış ve grafikte düşüş meydana gelmiştir. Grafikteki değişime neden olan temel etken işgücü maliyetidir.



Şekil 7.62 TKİ etkenlik oranı.

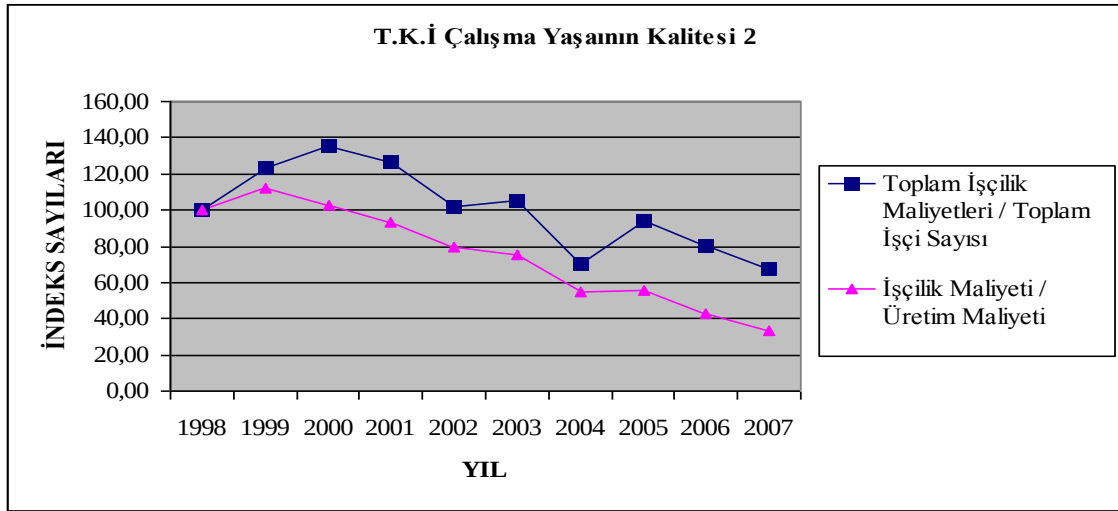
TKİ etkenlik oranı en yüksek değerine 2004 yılında ulaşmıştır. 2001, 2002 ve 2007 yıllarında belirlenen hedeflere ulaşamamıştır. Ama genel olarak planlanan hedeflere yakın değerler elde edilmiştir. 2002 yılındaki bu ani düşüşün nedeni kapatılan işletmelerin tüm yıl boyunca üretim yapamayarak yılın ilk dönemlerinde kapatılmalarıdır.



Şekil 7.63 TKİ çalışma yaşamının kalitesi.

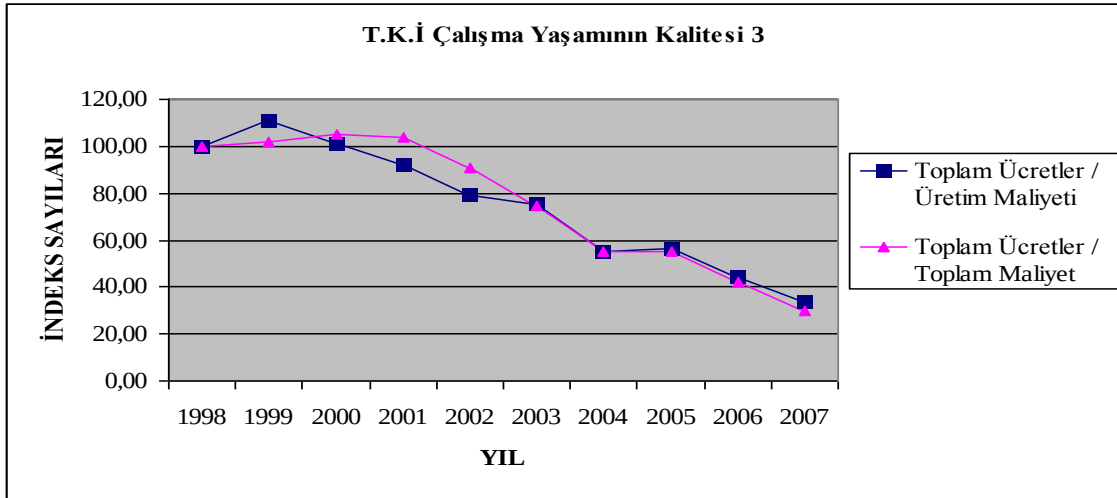
TKİ kazalarda ölü sayısı / işçi sayısı oranı ölü sayısının çok küçük değerler ifade etmesi nedeniyle bir değişim göstermemiştir. Kazalarda yaralı+ölü sayısı / işçi sayısı oranı ise en yüksek değerine 1998 yılında ulaşmıştır. Bu oran 2001 ve 2003 yıllarında bir önceki yıla göre

bir miktar yükselmiş diğer yıllarda ise düşmüştür. İşletmelerdeki işçi sayısı ve kazalardaki yaralı sayısı tüm yıllarda bir önceki yıldan azdır. Grafikteki değişim, yaralı ve ölü sayısının işçi sayısına bölümün oranındaki değişimden kaynaklanmaktadır. Yani işçi sayısı veya kazalardaki yaralı ölü sayısı toplamı tek başına etkili değildir.



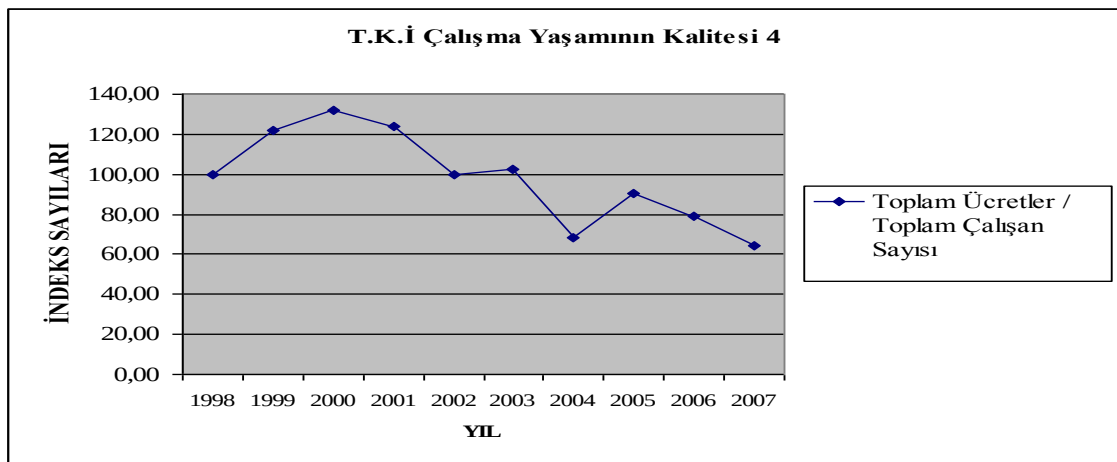
Şekil 7.64 TKİ çalışma yaşamının kalitesi 2.

TKİ toplam işçilik maliyetleri / toplam işçi sayısı oranı en yüksek değerine 2000 yılında ulaşmıştır. Bu oran ilk 3 yılında yükseliş göstermektedir. Bunun nedeni işçi sayıları azalmasına rağmen toplam işçilik maliyetlerinin yükselmesidir. 2004 yılındaki düşüşün nedeni işçilik maliyetlerinin 3 aylık kısmının Genel Müdürlük kapsamında değerlendirilmesindendir. 2000 yılından sonra bazı işletmeler kapatılmış ve işçi sayısı sürekli olarak azalmıştır. İşçi sayısı azalırken işçilik maliyetleri de azalmıştır ve 2000 yılı sonrasında genelde grafikte bir düşüş görülmektedir. İşçilik maliyeti / üretim maliyeti oranı ise en yüksek değerine 1999 yılında ulaşmıştır. 1999 yılından sonra bu oran sürekli düşüş göstermiştir. Bunun nedeni üretim maliyetleri bazı yıllarda değişkenlik göstermesine karşın, işçilik maliyetlerinin 2000 yılı sonrasında (2005 yılı hariç) sürekli olarak azalmasıdır. Grafikteki düşüşte etkili olan etken işçilik maliyetleridir.



Şekil 7.65 TKİ çalışma yaşamının kalitesi 3.

TKİ toplam ücretler / üretim maliyeti oranı en yüksek değerine 1999 yılında ulaşmıştır. Bundan sonraki yıllarda ise sürekli düşüş göstermiştir. Bunun temel nedeni toplam ücretlerin azalmasıdır. Toplam ücretlerin azalma nedeni ise sürekli çalışan sayısının azalmasıdır. 1998-2000 yılları arasında ve 2005 yılında toplam ücretler artmış ama bu yıllarda üretim maliyeti bir önceki yıla göre arttığından genelde düşüş eğilimi görülmektedir. TKİ toplam ücretler / toplam maliyet oranı en yüksek değerine 2001 yılında ulaşmıştır. Bu oran 1998-2001 yılları arasında benzer miktarlardadır. Bunun nedeni toplam ücretler arttığında toplam maliyet artmış, azaldığında ise azalmıştır. 2001 yılından sonra ise sürekli düşüş göstermiştir. Bunun nedeni ise toplam ücretler sürekli azalırken, toplam maliyetin genelde artmasıdır.



Şekil 7.66 TKİ çalışma yaşamının kalitesi 4.

TKİ toplam ücretler / toplam çalışan sayısı oranı en yüksek değerine 2000 yılında ulaşmıştır. Bu oran 1998-2000 ve 2004-2005 yılları arasında yükselmiştir. Bu yükselmenin nedeni toplam ücretlerin bu yıllarda bir önceki yıllardan daha fazla olmasıdır. 2004 yılındaki düşüşün nedeni toplam ücretlerin 3 aylık kısmının Genel Müdürlük kapsamında değerlendirilmesindendir. Çalışan sayısı bütün yıllarda bir önceki yıla göre azalmıştır. Bu grafikteki değişime neden olan etken toplam ücretlerdir.

Ham veriler değerlendirilirken bazı verilerin genel müdürlükle birlikte toplanmış şekilleri de ayrıca incelenmiştir. Burada amaç genel müdürlüğün etkisinin görülmesidir. Bir önceki bölümde ham veriler işletmeler toplamı ve TKİ genel toplamı diye isimlendirilmiştir. İşletmeler toplamına, genel müdürlük değerleri eklenmiş ve TKİ genel toplamı elde edilmiştir.

Toplam gelir verileri değerlendirildiğinde işletmeler toplamı ve TKİ genel toplamı grafikleri benzer eğilimler göstermiştir. TKİ genel toplamı verileri bir miktar fazladır. Bu fazlalığı sağlayan etmen diğer faaliyet gelirleridir. Genel olarak toplam gelir 1998-2001 dönemleri arasında düşüş gösterirken bundan sonraki yıllarda artış göstermiştir. İki grafik arasındaki en büyük farklılık 2004 yılındadır. Bu yılın ilk 4 aylık verileri genel müdürlük kapsamında değerlendirildiği için TKİ genel toplamı bir miktar fazladır. Toplam gelir miktarının büyük kısmını satış geliri yani işletmeler tarafından satılan kömürlerden elde edilen gelirler kapsamaktadır.

Üretim maliyetleri toplamı dikkate alındığında 1998-2000 döneminde gerek işletmeler toplamı gerekse TKİ genel toplamı açısından artış gözlemlenmiştir. Bunun temel nedeni toplam ücretlerde ve amortismanlardaki artıştır. 2000 yılından sonra zarar eden işletmelerin kapatılması ile işçi sayıları azalmış, toplam ücretler düşmüş ve üretim maliyetleri 2004 yılına kadar düşmüştür. 2004 yılından sonra ise genel bir düzey yakalanmış ve benzer değerler elde edilmiştir. İki grafikte benzer eğilimler göstermiştir. 2004 yılındaki farklılığın sebebi 4 aylık periyodun genel müdürlük kapsamında değerlendirilmesinden kaynaklanmaktadır. 2004 yılından sonrada toplam ücretlerde azalma görülmüş fakat bunun üretim maliyetlerine etkisi olmamıştır. 2004 ve sonrasında üretim maliyetleri, işletmeler toplamı açısından da TKİ genel toplamı açısından da benzer değerler elde etmiştir.

İşletmeler toplamı ve TKİ genel toplamı satış maliyeti incelendiğinde ise ilk 3 yılda artış gözlenmiştir. Bunun nedeni bazı işletmelerdeki ticari mallar ve hizmet maliyetleridir. 2000-2003 yılları arasındaki dönemde ticari mallar ve hizmet maliyetinin olmayışı ve stok hareketlerinin negatif etkisiyle maliyetler düşmüştür. 2004 yılından sonra ise stok hareketleri maliyeti arttırıcı bir unsur olarak ortaya çıkmış ve sürekli olarak bir artış gözlenmiştir.

Toplam maliyet incelendiğinde ise 1998-2000 dönemi artış, 2000-2003 dönemi düşüş, 2003-2007 dönemi artış gözlenmiştir. İşletmeler toplamı ve TKİ genel toplamı içinde benzer değerler görülmektedir. Tüm faaliyet ve olağandışı faaliyet ve finansman giderlerinin ufak etkileri de olsa toplam maliyeti belirleyen unsur satış maliyetidir. Satış maliyetinin düştüğü yıllarda toplam maliyette düşmüş, arttığı yıllarda toplam maliyette artmıştır.

İşletmeler toplamı ve TKİ genel toplamı verileri incelendiğinde brüt ve net kâr miktarları eğilim olarak benzer özellikler göstermiştir. 1998-2000 yılları arasında hızla düşen brüt ve net kâr, 2000 yılında zarar eden işletmelerin kapatılmasıyla brüt ve net kârda olumlu bir artış görülmüştür. Fakat zarar etmese de 2005 yılından sonra ise aynı düzeylere düşmüştür.

İşletmeler toplamı ve TKİ genel toplamı ortalama stok değerleri 1998-2001 yılları arası benzer değerler göstermiş. Bundan sonraki yıllarda 2003 yılı dışında sürekli olarak artış göstermiştir.

İşletmeler toplamı katma değer miktarı 1998 yılından 2003 yılına kadar dalgalı bir eğilim göstermiş, 2003 yılından 2007 yılına kadar benzer birbirine yakın değerler şeklinde ortaya çıkmıştır. TKİ genel toplamı katma değer miktarı 1998-2004 yılları arasında çok değişken bir yapıdadır. Bir yıl azalırken bir yıl artmıştır. Bu değerlendirme kriteri işletmeler toplamı ve TKİ genel toplamı arasındaki farkın görülmesi açısından önemlidir. 2004-2005 yılları arasında azalan TKİ genel toplamı katma değer miktarı 2005-2007 döneminde küçük miktarlarla artmıştır. İşletmeler toplamı katma değer miktarı 2003 yılından sonra genelde 80 milyonun altındayken, TKİ genel toplamı katma değer miktarı 2005 yılı dışında hep 80 milyon TL'nin üzerindedir.

İşletmelerde meydana gelen kazalardaki yaralı ve ölü sayısı sürekli olarak azalmıştır. Bunda tabii ki en büyük etken sürekli olarak çalışan sayısının azalmasıdır. İşletmeler toplamı ve TKİ genel toplamı işçi ve memur sayısı miktarları sürekli olarak azalmıştır. Bunda kapatılan işletmelerinde etkisi yok sayılamaz. Bilânço ile ilgili olan verilerde TKİ genel toplamı ham verileri dikkate alınmıştır. Kompanse kavramı nedeniyle işletmeler toplamı verileri kendi başlarına kullanılamazlar.

TKİ genel toplamı sermaye ve kullanılan sermaye miktarları enflasyona indekslenmemiş değerler göz önüne alırsa sürekli olarak artırılsa da fiyatlar 1998 düzeyine indirildiğinde çok değişken bir yapı izlemiştir. Ama genel olarak en yüksek değerlerine son yıllarda ulaşmışlardır.

TKİ genel toplamı 1998-2001 yılları döneminde sürekli olarak azalırken 2001 yılından sonra sürekli artmıştır. Dönen varlıklar benzer değerler alırken bu artışa neden olan etken duran varlıklardır. TKİ genel toplamı ortalama ticari alacaklar miktarı genel olarak 2004 yılına kadar artış göstermiştir. 2004 yılından sonra ise 20 milyon TL. seviyesindedir.

TKİ genel toplamı kısa vadeli yabancı kaynaklar, uzun vadeli yabancı kaynaklar ve öz kaynaklar 2002 yılına kadar düşüş bundan sonra ise genelde artış göstermiştir. En büyük artışı ise kısa vadeli yabancı kaynaklar yapmış ve 80 milyon TL. seviyesine ulaşmıştır. Uzun vadeli yabancı kaynaklar 10 milyon TL. civarında seyretmektedir. Öz kaynaklar ise son yıllarda 50-60 milyon TL. arasında değişmektedir.

TKİ genel toplamı stok ve alacak miktarlarına bakılırsa 2004 yılına kadar 15 milyon TL. seviyesinde olan stoklar son yıllarda 20-25 milyon seviyesindedir. Alacaklar ise 2004 yılına kadar değişken bir yapı göstermiş 2004 yılı ve sonrasında 40 milyon TL. civarında değerlerdedir.

Bundan sonraki aşamada ham verilerin işlenmesi sonucu elde edilen sonuçlar yorumlanacaktır.

TKİ toplam faktör ekonomik verimliliği incelendiğinde 1998 yılındaki seviyeye ulaşamadığı görülmüştür. 1998-2001 yılları döneminde satış gelirleri azalırken maliyetler arttığından, verimlilik sürekli olarak düşmüştür. Bundan sonraki yıllarda zarar eden işletmelerin kapatılması ile maliyetler düşürülmüş ve 2004 yılına kadar verimlilikte bir iyileşme sağlanmıştır. 2004'ten sonra ise satış gelirleri artmasına rağmen maliyetlerin yoğun artışı verimlilikte düşüş meydana getirmiştir. Toplam faktör ekonomik verimliliği 1998 yılında 100 seviyesinden 2007 yılında 71-73 seviyesine gerilemiştir.

TKİ toplam faktör üretim verimliliği, genel olarak 1998-2000 yılları arası düşüş, 2000-2002 yılları arasında hafif artış, 2002-2007 yılları arasında ise düşüş göstermiştir. 2000-2002 yılları arasındaki artışın sebebi üretim miktarı benzer değerler alırken üretim maliyetlerindeki düşmeden kaynaklanmaktadır. 1998 yılında 100 olan verimlilik, 2007 yılında toplam maliyet bazında 68'e üretim maliyeti bazında ise 76'ya kadar düşmüştür.

TKİ fiziksel işçilik ve işgücü üretim verimliliği 2004 yılına kadar benzer değerler almış. Verimlilik 100 indeks değeri seviyesinde devam etmiştir. 2004 yılından sonra iki değerde artış göstererek 150 seviyesine ulaşmıştır. Bu yükselmenin nedeni üretim miktarı değerleri artarken, çalışan sayısı ve işçi sayısı sürekli olarak azalmıştır. TKİ ekonomik işçilik ve işgücü üretim verimliliği, 1998-2000 yılları arasında düşüş, 2000-2007 yılları arasında 2005 yılı hariç artış

göstermiştir. Bu değerler 1998 yılında indeks değeri 100 iken 2007 yılında 230-234 seviyelerine ulaşmışlardır. İlk 3 yıldaki düşüşün nedeni toplam ücretlerin ve işçilik ücretlerinin artması, daha sonraki yükselişin nedeni ise toplam ücretlerin ve işçilik maliyetlerinin azalmasındandır.

TKİ fiziksel işçilik ve işgücü ekonomik verimliliği, 2004 yılına kadar benzer değerler elde etmiş bundan sonra 2007 yılına kadar sürekli olarak artmıştır. 2004 yılından sonraki bu artışın nedeni satış geliri artarken, çalışan sayısı azalmıştır. İndeks değeri 2007 yılında 159-169 seviyesine yükselmiştir. TKİ ekonomik işçilik ve işgücü ekonomik verimliliği, 1998-2000 yılları arasında düşüş göstermiştir. Bunun nedeni satış geliri düşerken işçilik maliyetleri artmıştır. 2000 yılından sonra ise artış göstermiştir. 2005 yılı dışındaki bu yükselmenin nedeni satış gelirleri artarken, çalışan sayısının azalmasıyla işçilik ve işgücü maliyetlerinin azalmasıdır. İndeks değeri 1998 yılında 100 iken 2007 yılında 247-251 seviyesine yükselmiştir.

TKİ malzeme üretim verimliliği, 2001 yılına kadar birbirine yakın değerlerdeyken bundan sonraki yıllarda değişken bir hal almıştır. Bunda etkili olan parametre üretim miktarındaki değişimlerdir. TKİ malzeme ekonomik verimliliği ise 2001 yılına kadar düşüş göstermiştir bunun nedeni satış geliri azalırken malzeme maliyetleri benzer değerlerdedir. Bundan sonraki yıllardaki değişkenlik satış gelirindeki değişimlerden kaynaklanmaktadır.

TKİ sermaye üretim ve ekonomik verimliliği, 1998-2000 yıllar arasında artış göstermiş, 2000 yılından 2006 yılına kadar düşmüştür. 2006-2007 yılları arasında ise bir miktar yükselmiştir. Bu düşüş ve artışlara neden olan etken ise toplam varlıklardaki değişimlerdir.

TKİ net kâr ve içsel net kâr verimlilikleri benzer eğilimler göstermiştir. Net kârın durumuna göre değişimler gösteren bu verimlilik oranları 1998-2000 yılları arasında hızla düşen net kârın etkisiyle düşüş göstermiş, 2000 yılında zarar eden işletmelerin kapatılmasıyla olumlu bir artış görülmüştür. Fakat son üç yılda bu olumlu tablo yerini düşük ve dengeli bir verimliliğe bırakmıştır.

TKİ fiziksel işgücü net kâr ve satış kârı verimlilikleri 1998-2001 yılları arasında benzer özellik göstermiş ve düşmüştür. Tıpkı net kâr verimliliğinde olduğu gibi fiziksel işgücü net kâr ve satış kârı verimliliği de 2001-2004 yılları arasında bir toparlanma göstermiş fakat 2004 yılından sonra yine düşüş göstermiştir.

TKİ ekonomik işgücü net kâr ve ekonomik işgücü satış kârı verimlilikleri diğer kar verimlilikleriyle benzer eğilimler göstermiştir. Yani 1998-2001 döneminde düşmüş, 2001-2004 döneminde biraz toparlanmış ve 2004-2007 döneminde ise düşmüştür. Fakat ekonomik işgücü

satış kârı verimliliği 2007 yılında büyük bir artış göstererek 120 indeks seviyesine ulaşmıştır. Bunun nedeni satış kârı bir önceki yıla göre artarken, toplam ücretlerin azalmasıdır.

TKİ fiziksel işçilik net kâr ve satış kârı verimlilikleri tıpkı diğer kâr verimliliklerinde olduğu gibi ilk 4 yılda düşmüş sonra biraz yükselmiş son 3 yılda tekrar düşmüştür. Sadece fiziksel işçilik satış karında 2007 yılında bir yükselme görülmüştür. Buda satış kârındaki artışa rağmen, işçi sayısının azalmasından kaynaklanmaktadır. İşçi sayısı sürekli azaldığından verimliliklerdeki bu değişkenlikleri belirleyen etkenler; net kâr ve satış kârı olmuştur.

TKİ satış kârı verimliliği üretim maliyetleri ve toplam maliyetler bazında değerlendirilmiş. Ve benzer özellikler göstermişlerdir. Sadece 2002-2004 yılları arasında toplam maliyette baz alınan verimlilikte bir düşme görülürken üretim maliyeti bazında olan verimlilikte küçük yükselme görülmüştür. Bunun sebebi üretim maliyetleri bir miktar düşerken toplam maliyet artmıştır. İki verimlilik değeri de düşük değerlerdedir. Sadece 2000-2001 yılları arasında bir yükselme görülmüştür. Bunun sebebi de maliyetlerin düşmesidir.

TKİ katma değer çıktı ve girdi oranı verimlilikleri incelendiğinde, çıktı oranı verimliliğinin 1999-2002 yılları arasında bir yükseliş gösterdiği bununu dışındaki yıllarda düştüğü görülmektedir. Bu yıllardaki artışın sebebi satış gelirindeki düşüştür. Girdi oranı verimliliği ise çok değişken bir eğilim göstermektedir. Bu değişkenliğe sebep olan etkenler katma değer ve üretim maliyetindeki değişkenliklerdir.

TKİ çalışan başına katma değer oranı ve işgücü maliyet rekabet gücü 1998-1999 yılları arasında düşüş göstermiş ve genel olarak bundan sonraki yıllarda artış göstermiştir. Bu artışlardaki etken çalışan sayısının azalması ve toplam ücretlerin düşmesidir.

TKİ mali göstergeler içinde satışların kârlılığı oranı ve net kar satış miktarı kârlılık oranı benzer eğilimler göstermiştir. Kâr verimliliğinde olduğu gibi net kârın değişimine göre eğilimler izlemiştir. 1998-2001 arası bir düşüş 2001-2004 arası bir artış, 2004 ten sonrada düşüş görülmektedir.

TKİ mali kârlılık oranı ve yatırım getirisi benzer eğilimler göstermiştir. Sadece 2001-2002 yılları arasında yükselmiştir. Bu yükselmenin nedeni brüt ve net kârdaki artıştır. Bu oranlar bu yıl dışındaki yıllarda düşüş göstermiştir. Bunun nedeni ise brüt ve net kârın genelde düşmesi, sermaye ve kullanılan sermaye miktarlarının belli düzeylerde kalmasıdır.

TKİ ekonomiklik oranı 1998 yılında 100 iken 70-85 arası indeks değerleri almıştır. Genelde 3 yıllık periyotlar halinde birbirine yakın değerler elde etmiştir. 2001-2004 yılları arasında bir düzelme görülmektedir. İndeks seviyesi 85 civarındadır. TKİ ekonomiklik

oranında ise değişken bir yapı görülmektedir. 2001-2004 arasında oranda biraz yükselme görülse de genelde düşme eğilimlidir. Bunda en büyük etken net kârdaki değişimlerdir.

TKİ katma değer kârlılığı değişken bir yapı izlemektedir. Bu değişkenliğin nedeni işletme faaliyet kârındaki değişimlerdir. İşletme faaliyet kârı arttığında TKİ katma değer kârlılığı da artmıştır. Katma değer miktarı benzer seviyelerdedir. Oran genelde düşük değerlerdedir.

TKİ mali göstergeler içinde mali yapı oranı yani toplam borçların toplam varlıklara bölünmesiyle bulunan oran; 2002,2003 ve 2004 yılları arasında 100 indeks seviyesinin altında kalmıştır. Diğer yıllarda 100 indeksini aşmıştır. Bu oranın indeksin altında olması istenir. TKİ mali göstergeler içinde mali yapı oranı yani öz sermayenin toplam varlıklara oranı, öz sermayenin toplam varlıklar içindeki yerini göstermektedir. Genelde 100 indeksinin çok üstündedir. Çok değişken bir yapı izlemektedir.

TKİ mali göstergeler içinde toplam borçların öz sermayeye bölünmesiyle bulunan oran, kısa dönem borçların öz sermayeye bölünmesiyle bulunan oranla benzer değişim göstermektedir. İndeks sadece 100 ün üstüne 1999 yılında çıkmıştır. Bundan sonraki yıllarda 100 indeksinden düşüktür. Bu oranın düşük olması makbuldür.

TKİ mali göstergeler içinde devir oranı 2001-2002 yılları arasında yükselmiş ve 2007 yılındaki küçük yükselmenin dışında genelde düşmüştür. Yani toplam varlıkların işletme kârına olan etkisi düşmüştür.

TKİ toplam varlıklar devir oranı 1998-2000 yılları arasında yükselmiş bundan sonraki yıllarda sürekli olarak düşmüştür. Ama yinede çok küçük değerlerde değildir. Bu da boş kapasite varlığının olmadığının göstergesidir. TKİ dönen varlıklar devir oranı 1998-2001 yılları arası yükselmiş, 2001-2003 yılları arası düşmüş, 2003-2007 yılları arasında ise tekrar yükselmiştir. Genel olarak tüm değerler temel alınan 100 indeksinin üstünde ve yakın değerlerdedir. Buda işletme sermayesinin verimli kullanıldığının göstergesidir.

TKİ mali göstergeler içinde alacak devir oranı çok değişken bir yapı göstermektedir bunun nedeni satış gelirindeki satış gelirindeki değişimlerdir. TKİ mali göstergeler içinde öz sermaye devir oranı da çok değişken bir eğilim göstermektedir. Bu değişkenliğin sebebi öz sermaye miktarındaki değişimdir. TKİ mali göstergeler içinde stok devir oranı 2003 ve 2005 yıllar dışında sürekli düşüş göstermiştir. 2003 yılındaki ani yükseliş görülmüştür. Bunun nedeni ortalama stok miktarının düşmesidir.

TKİ mali göstergeler içinde maliyet oranı ilk 3 yıl artmıştır. Bunun nedeni toplam ücretlerdeki yükselmedir. Bundan sonraki yıllarda sürekli olarak düşmüştür. Çalışan sayısının sürekli olarak azalması ve toplam ücretlerinde bu sayede düşmesi buna en büyük etkidir. TKİ mali göstergeler içinde maliyet gelir oranı 1998-1999 arası yükselmiş, 1999-2002 arası düşmüş, 2002-2007 yılları arasında ise sürekli olarak yükselmiştir. Bu değişkenliğin sebebi toplam gelirden çok büyük değişiklikler olmadığından, toplam maliyet-amortismanlar değerinden kaynaklanmaktadır.

TKİ cari oran ve likidite oran benzer bir değişim göstermektedir. Nakit oranının değişimi de bu iki orana benzemektedir. Fakat bu oran bulunurken paya eklenen alacaklar ani düşüş ve yükselmelere neden olmaktadır. Bu oranlar sadece 2002, 2003 ve 2004 yılında istenilen düzeydedir. 100 indeksinin üzerindedirler. 3 oranda en düşük değerine 2007 yılında ulaşmıştır.

TKİ ticari oran yani çalışan başına duran varlık oranı 2002 yılından sonra sürekli yükselmiş ve büyük oranlara ulaşmıştır. TKİ çalışan başına işletme sermayesi oranı ise genelde artarak diğer oranda olduğu gibi çok yüksek değerlere ulaşmıştır. TKİ çalışan başına düşen satış geliri miktarı da diğer oranlar kadar olmasa da genel olarak artmıştır. Buda işletmenin sermaye yoğunluklu bir işletme olduğunun göstergesidir.

TKİ kullanılan sermaye başına satış oranı değişken bir yapıdadır. Bunun nedeni kullanılan sermaye miktarındaki değişimdir. Kullanılan varlıkların satışa olan etkisi görülen bu oranda genelde tüm yıllarda değerler 100 indeks değerine yakın ve üzerindedir.

TKİ üretim birimi başına toplam maliyet 2004 ve 2007 yılları dışında genelde yükselen bir değişim göstermiştir. Maliyetlerin artması üretim miktarı artmadığı süreçte istenilmeyen bir durumdur. Son yıllarda üretim miktarı da üretim maliyeti de artmaktadır. Ama maliyetlerdeki artış daha etkilidir.

TKİ üretim birimi başına işgücü ve işçilik maliyetleri 1998-2000 yılları arasında artış ve bundan sonraki yıllarda genel olarak düşüş göstermiştir. İlk yıllardaki bu yükselmenin nedeni çalışan sayısı azalmasına rağmen toplam ücretlerdeki artıştır. Bundan sonraki yıllarda çalışan sayısı sürekli azalmış ve toplam ücretler düşmüştür.

TKİ üretim birimi başına malzeme maliyet benzer değerler almış bundan sonraki yıllarda bir miktar artmış 150 indeks seviyesine ulaşmış 2007 yılında ise bir miktar düşmüştür. TKİ üretim birimi başına enerji maliyetleri 1998-2000 yılları arasında benzer değerler alırken 2001 den sonra düşüşe geçmiştir.

TKİ toplam maliyet / üretim maliyeti değeri üretim maliyetinin toplam maliyet içindeki yerini göstermektedir. Bu değer ilk yıl yükselmiş 1999-2002 yılları arasında düşmüş 2002-2007 yılları arasında yükselmiştir. TKİ toplam maliyet / satış maliyeti değeri genelde birbirine yakın değerler göstermiştir. Üretim maliyeti ile satış maliyeti arasındaki değişime neden olan etmen stok hareketidir. İlk yıllarda 2004 yılına kadar stok hareketi maliyeti düşüren bir etmenken 2004 yılından sonra ise maliyeti arttıran bir etmen olmuştur. Bu yıllarda üretim maliyeti artmış fakat toplam maliyet daha da fazla artmıştır.

TKİ satış geliri / işçilik maliyeti ve satış geliri / işgücü maliyeti oranları birbiriyle birebir benzerlik göstermektedir. 1998-2001 yılları arasında bu oranlarda düşme görülmektedir. Bunun sebebi toplam ücretlerin çalışan sayısı azalmasına karşın artmasıdır. Bundan sonra ise genel olarak yükselmiştir. 2005 yılında oranda meydana gelen düşüşün nedeni işgücü ve işçilik maliyetinin bir önceki yıla göre biraz artmasıdır. Bunun nedendi ise 2004 yılı değerlerinin 3 aylık kısmının genel müdürlük kapsamında değerlendirilmesi sonucu 2005 yılı değerinin bir miktar fazla görülmesidir.

TKİ satış geliri / üretim maliyeti değeri 1998-2001 yılları arası düşüş bundan sonraki yıllarda genelde artış göstermiştir. İlk yıllardaki düşüşün nedeni satış gelirinin düşmesidir. Bu yıllarda toplam ücretlerinde artmasıyla üretim maliyeti artış göstermiştir.

TKİ satış geliri / sermaye oranında genel olarak düşme eğilimi görülmektedir. Son yıllarda küçük bir yükselme görülse de genel olarak düşük değerlerdedir. Sermaye miktarının bir önceki yıla göre arttığı yıllarda düşüş, azaldığı yıllarda ise yükseliş görülmektedir. Bu oranda sermaye miktarının etkisi satış geliri miktarına göre daha fazladır.

TKİ işgücü maliyeti / çalışan sayısı değerini direk olarak etkileyen değer işgücü maliyetidir. Çalışan sayısı sürekli olarak azalmıştır. İlk yıllarda çalışan sayısı azalmasına karşın toplam ücretlerin artması ve 2005 yılındaki özel durum yükselmeye neden olsa da diğer yıllarda oran genel olarak düşmüştür.

TKİ etkenlik oranı genel olarak istenilen düzeydedir. İstenilen hedef olan 1,00 düzeyini 10 yıllık periyotta 7 yılda yakalamıştır. 2002 yılında ani bir düşüş yaşanmış ve belirlenen hedefler yakalanamamıştır. Bunun nedeni ise bazı işletmelerin yılın ilk bölümlerinde kapatılıp üretim gerçekleştirilmemesindendir.

TKİ çalışma yaşamının kalitesini gösteren oranlarda, meydana gelen kazalarda ölen sayısı / işçi sayısı değeri ölü sayısı değerlerinin çok küçük olması nedeniyle benzer bir değişim göstermiştir. Çalışma yaşamının kalitesi açısından ölü sayısının düşük olması istenen bir

durumdur. Meydana gelen kazalarda ölen ve yaralananlar toplamının işçi sayısına oranlandığı değerlerde ise 2001 ve 2003 yıllarında bir önceki yıla göre artış görülse de genel olarak bir düşme görülmektedir.

TKİ toplam işçilik maliyetleri/toplam işçi sayısı 1998-2000 yılları arasında ve 2005 yılında yükselmiş diğer yıllarda genelde düşme görülmektedir. Bu oranın düşmesi çalışma yaşamının kalitesi açısından kötüdür. TKİ işçilik maliyeti/üretim maliyeti oranı sadece 1998-1999 yılında bir miktar yükselmiş bundan sonraki yıllarda sürekli düşmüştür. Buda üretim maliyeti içinde işçilik maliyetinin giderek azaldığının göstergesidir.

TKİ toplam ücretler/üretim maliyeti oranı 1998-1999 yılları arası yükselmiş. Bundan sonraki yıllarda ise sürekli düşüş göstermiştir. Bunun temel nedeni toplam ücretlerin azalmasıdır. Bu da çalışma yaşamının kalitesi açısından istenilmeyen bir durumdur. TKİ toplam ücretler/toplam maliyet değeri.; toplam ücretlerin, toplam maliyet içindeki yerini göstermesi açısından önemlidir. Bu oran 1998-2001 yılları arasında benzer özellikler gösterirken 2001 yılından sonra düşüş göstermiştir.

TKİ toplam ücretler/toplam çalışan sayısı oranı 1998-2000 yılları arasında yükselmiş, 2003 ve 2005 yıllarında bir önceki yıla göre bir miktar artmış diğer yıllarda ise düşüş göstermiştir. Bu düşüşler çalışma yaşamının kalitesi açısından olumsuzdur. Çünkü diğer çalışma yaşamının kalitesi oranlarında toplam ücretleri düşüren çalışan sayısının düşmesi olarak görünürken burada çalışan başına düşen ücretlerin azaldığı görülmektedir.

7.2 Türkiye Kömür İşletmelerine Bağlı Kurumlar

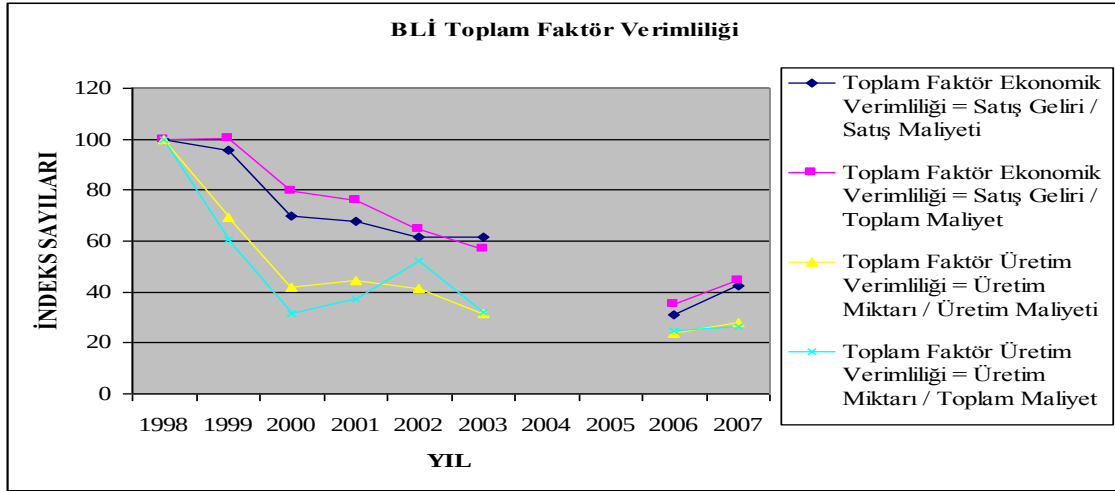
Taşra teşkilatının yetkileri artarak daha etkin ve verimli çalışmalarına imkan yaratmak amacıyla 1 Nisan 2004 tarihinden itibaren 8 işletmeden 4'üne tüzel kişilik verilerek Müessese Müdürlüğüne dönüştürülmüştür, diğer dört işletme ise ayrı ayrı bu müesseselere bağlanmıştır.

- Bursa Linyitleri İşletmesi, Seyitömer Linyitleri İşletmesi Müessese Müdürlüğüne,
- Ilgın Linyitleri İşletmesi, Garp Linyitleri İşletmesi Müessese Müdürlüğüne,
- Çan Linyitleri İşletmesi, Ege Linyitleri İşletmesi Müessese Müdürlüğüne,
- Yeniköy Linyitleri İşletmesi, Güney Ege Linyitleri İşletmesi Müessese Müdürlüğüne,

bağlanmıştır.

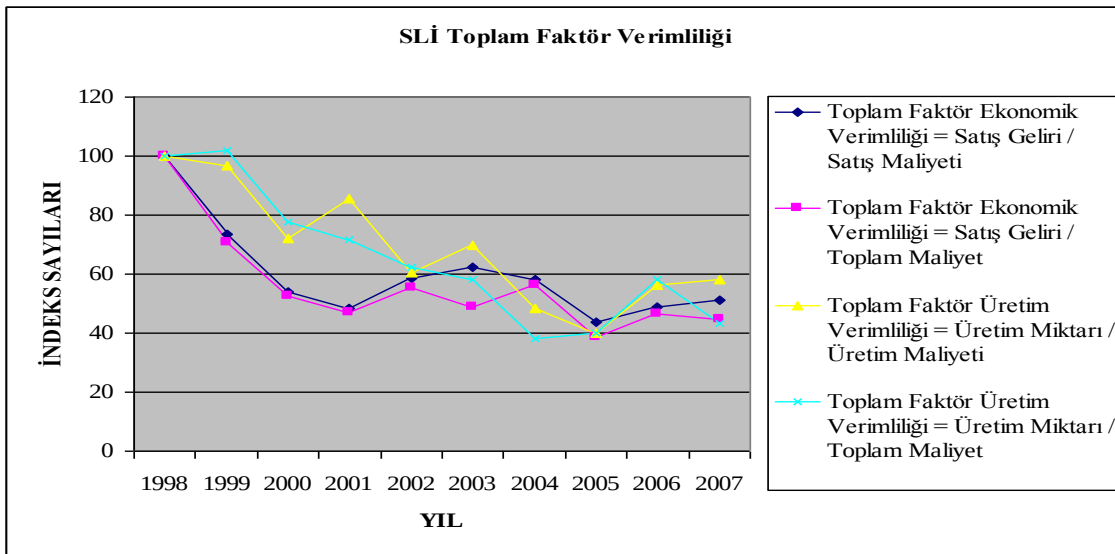
2004 ve 2005 yıllarında tüm veriler müessese müdürlükleri kapsamında tutulmuştur. Bu nedenle BLİ, ILİ, ÇLİ, YLİ işletmelerinin verileri bağlı bulundukları müessese müdürlüğü

kapsamındadır. 2004 yılı ilk 3 aylık verileri Genel Müdürlük kapsamında değerlendirilmiştir. 2007 yılı işletmeler arası performans parametreleri değerleri grafikler halinde ekte sunulmuştur.



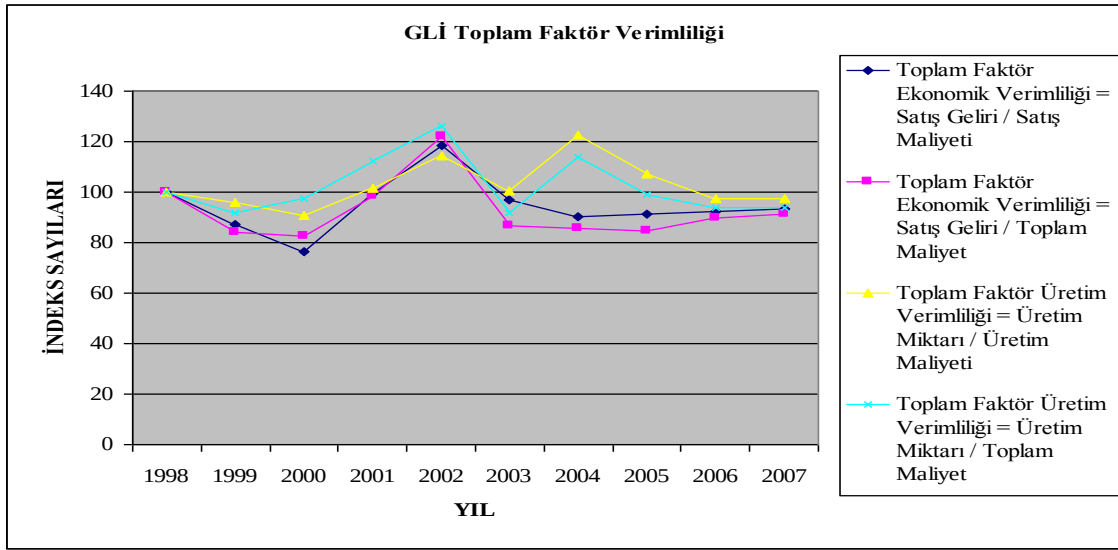
Şekil 7.67 BLİ toplam faktör verimliliği.

BLİ tüm faktör verimliliği oranları benzer özellikler göstermektedir. Genel olarak toplam faktör verimliliği düşme eğilimi göstermiştir. 2000-2002 yılları arasında, Toplam faktör üretim verimliliğindeki küçük iyileşmenin nedeni üretim miktarındaki küçük artıştır. Toplam faktör verimliliği oranlarında 2006-2007 döneminde bir miktar artış görülmektedir. Bunun nedeni maliyetlerin bir önceki yıla göre düşmesidir.



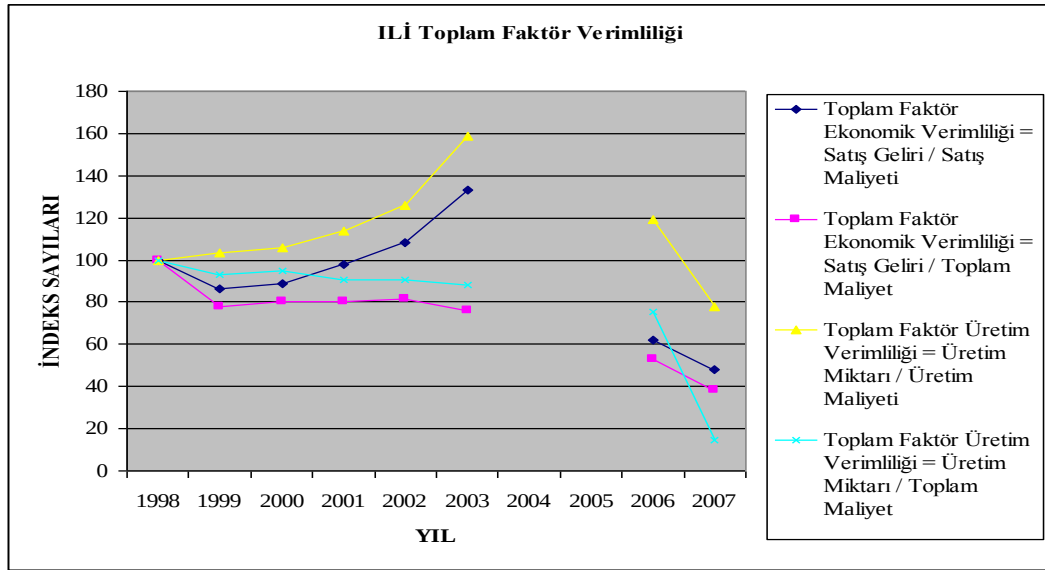
Şekil 7.68 SLİ toplam faktör verimliliği.

SLİ toplam faktör verimliliklerinde genel olarak düşme eğilimi görülmektedir. Genel olarak tüm toplam faktör verimlilik oranları, 1998-2000 yılları arasında düşüş göstermiş, Toplam maliyet bazındaki Toplam faktör üretim verimliliği dışında, 2001-2003 döneminde bir yükselme görülmüştür. Bundan sonraki yıllarda değişkenlikler görülmektedir. Bunun nedeni üretim miktarı, satış geliri, üretim ve satış maliyetleri ve toplam maliyetteki değişimlerdir.



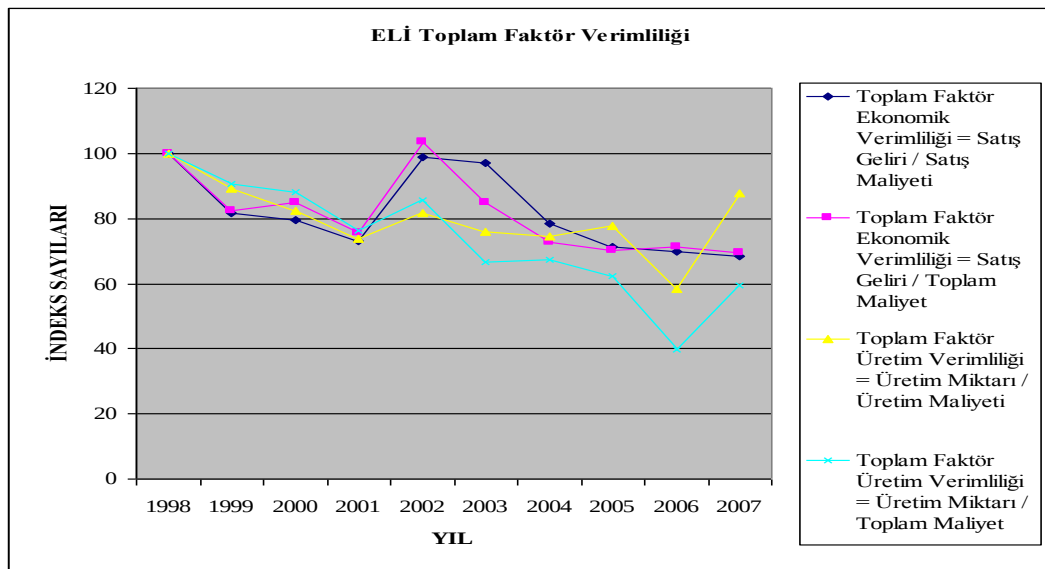
Şekil 7.69 GLİ toplam faktör verimliliği.

GLİ toplam faktör verimlilikleri 1998-2002 yılları arasında düşüş, 2000-2002 yılları arasında yükseliş, 2002-2003 yılları arasında düşüş göstermiştir. 2003 yılından sonra Toplam faktör ekonomik verimliliği oranları benzer değerler almıştır, bunun nedeni satış geliri, satış maliyeti ve toplam maliyetin benzer değerler göstermesindendir. Toplam faktör üretim verimliliği oranları ise 2003-2004 arasında yükselmiş bundan sonraki yıllarda bir miktar düşmüştür. Bunun nedeni ise üretim miktarındaki değişimdir.



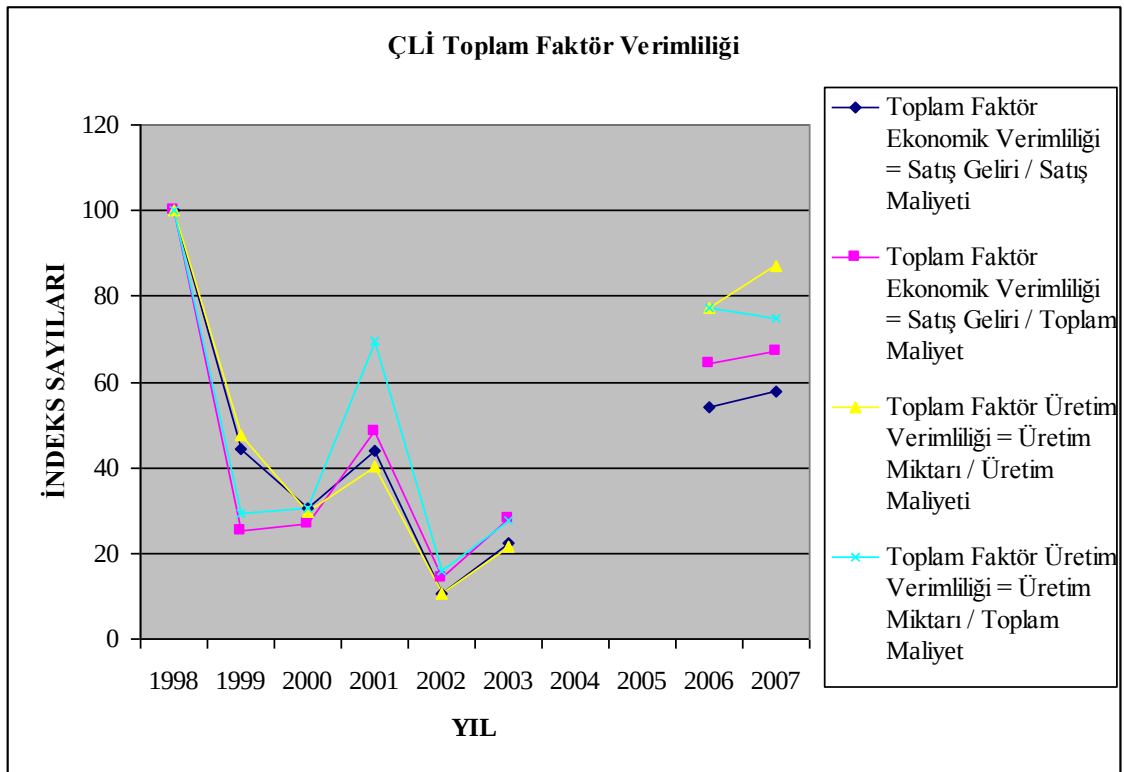
Şekil 7.70 İLİ toplam faktör verimliliği.

İLİ toplam faktör verimlilikleri satış maliyeti ve üretim maliyeti dikkate alınan parametrelerde yükselme eğilimlidir yükselmenin nedeni üretim miktarı ve satış geliri benzer seviyedeysen, satış maliyeti ve üretim maliyetinin düşmesidir. Son yılda bir düşme görülmektedir. Bunun nedeni üretim miktarı ve satış gelirinin düşmesidir. Toplam maliyetin dikkate alındığı parametrelerde ise genel olarak benzer değerler elde edilmiştir bunun nedeni üretim miktarı, satış geliri toplam maliyetin benzer seviyelerde kalmasıdır.



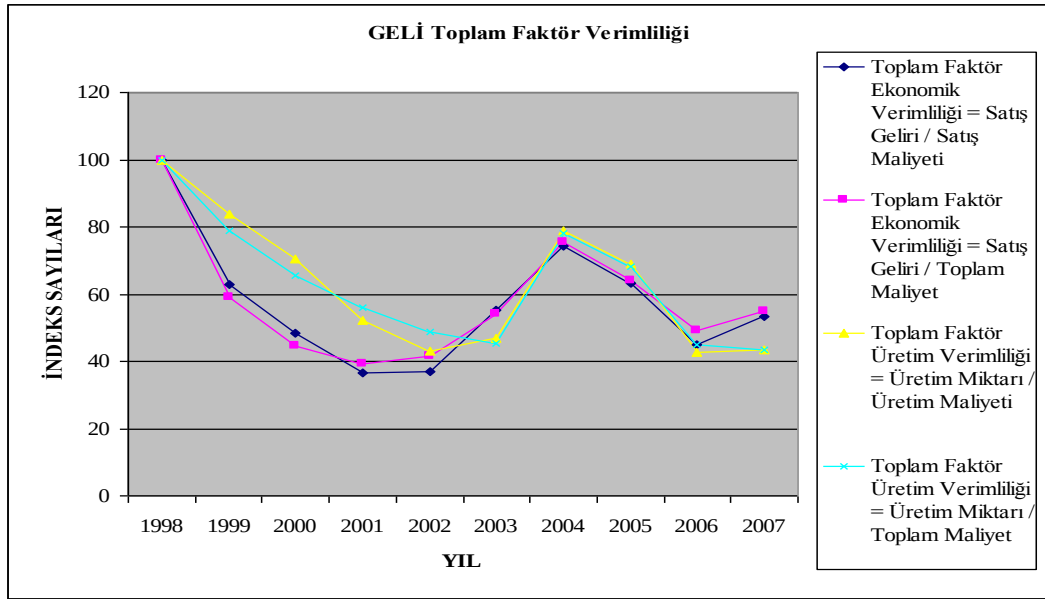
Şekil 7.71 ELİ toplam faktör verimliliği.

ELİ toplam faktör verimliliği oranları 2001-2002 ve 2006-2007 dönemi dışında genel olarak düşme eğilimi göstermektedir. Bu yılda maliyetler düşürülürken, satış geliri artmış ve verimlilik oranlarında bir yükselme görülmüştür. Genel olan sürekli düşüşün nedeni, satış geliri benzer değerler ortaya koyarken, maliyetlerde yükselme görülmesidir. Son yılda toplam faktör üretim verimliliğinin artmasının nedeni, üretim miktarındaki artıştır.



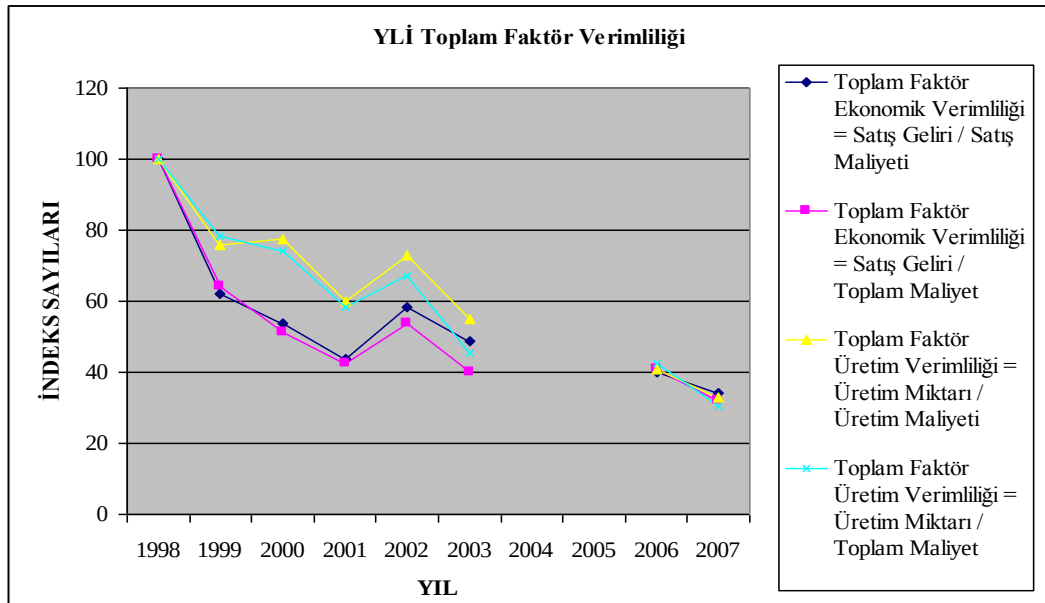
Şekil 7.72 ÇLİ toplam faktör verimliliği.

ÇLİ toplam faktör verimliliği oranları genel olarak değişken bir yapı göstermektedir. Bu değişkenliğin sebebi üretim miktarı satış geliri ve maliyetlerde bir dengenin yakalanmamasıdır. 2003 yılında sonra ise genel olarak Toplam faktör verimlilik oranları yükselme göstermiştir. Üretim miktarı ve satış geliri arttırılırken, maliyetler bir önceki yıla göre ya biraz düşürülmüş ya da aynı seviyede kalmıştır.



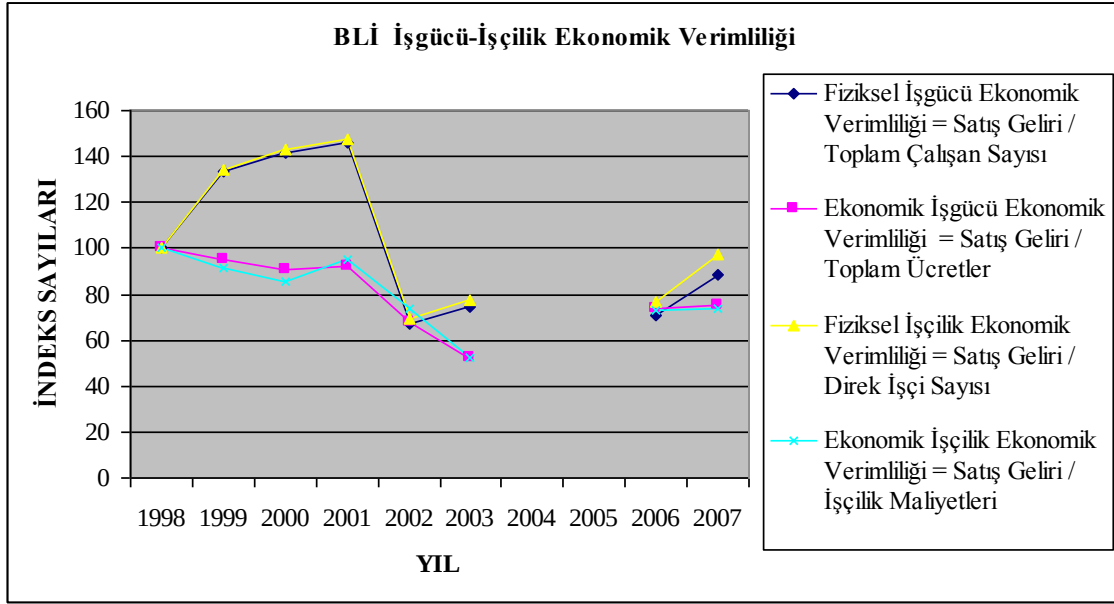
Şekil 7.73 GELİ toplam faktör verimliliği.

GELİ toplam faktör verimliliği oranları 2002-2004 ve 2006-2007 yılları dışında genel olarak düşüş göstermiştir. Belirtilen yıllardaki yükselmenin nedeni, maliyetler benzer seviyedeysen, üretim miktarı ve satış gelirinde ki artıştır. Diğer yıllardaki düşüşlerin nedeniyse üretim miktarı ve satış gelirindeki değişimden kaynaklanmaktadır. Çünkü maliyetler benzer düzeylerdedir.



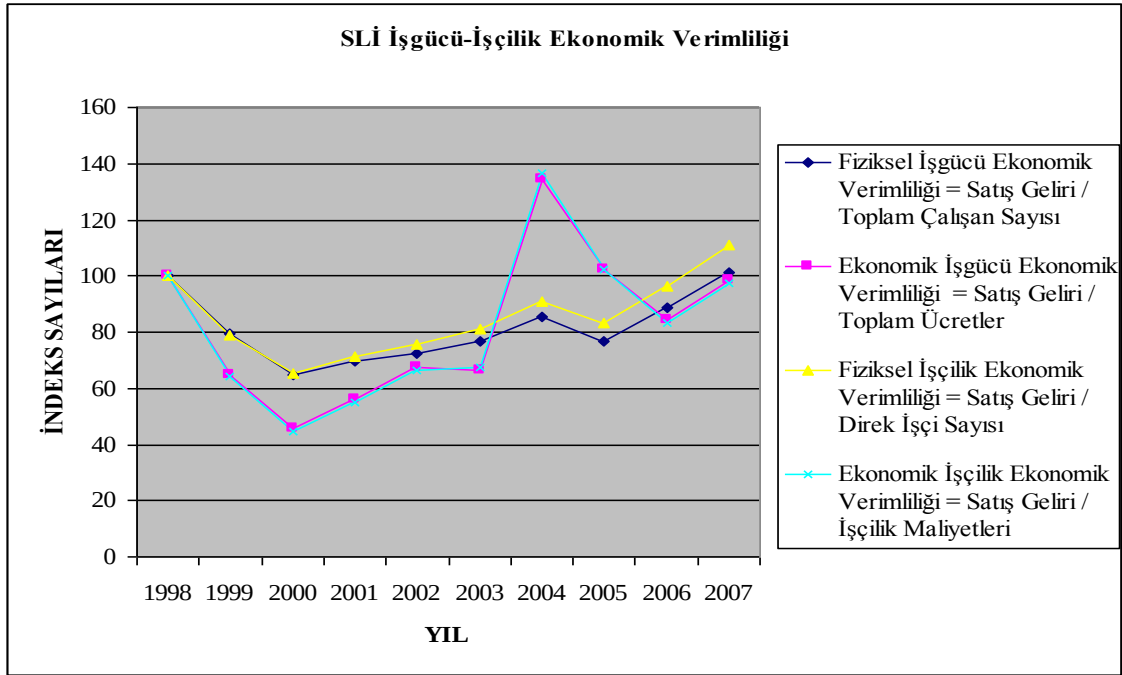
Şekil 7.74 YLİ toplam faktör verimliliği.

YLİ toplam faktör verimliliği oranları genel olarak çok değişken bir yapı izlemektedir ve düşüş eğilimlidir. 2001-2002 yılları arasındaki artışın nedeni üretim miktarı ve satış geliri benzer değerler elde ederken maliyetlerin düşmesidir. Son yıllardaki düşüşün nedeni ise üretim miktarı ve satış gelirleri aynı seviyelerdeyken, maliyetlerin artmasıdır.



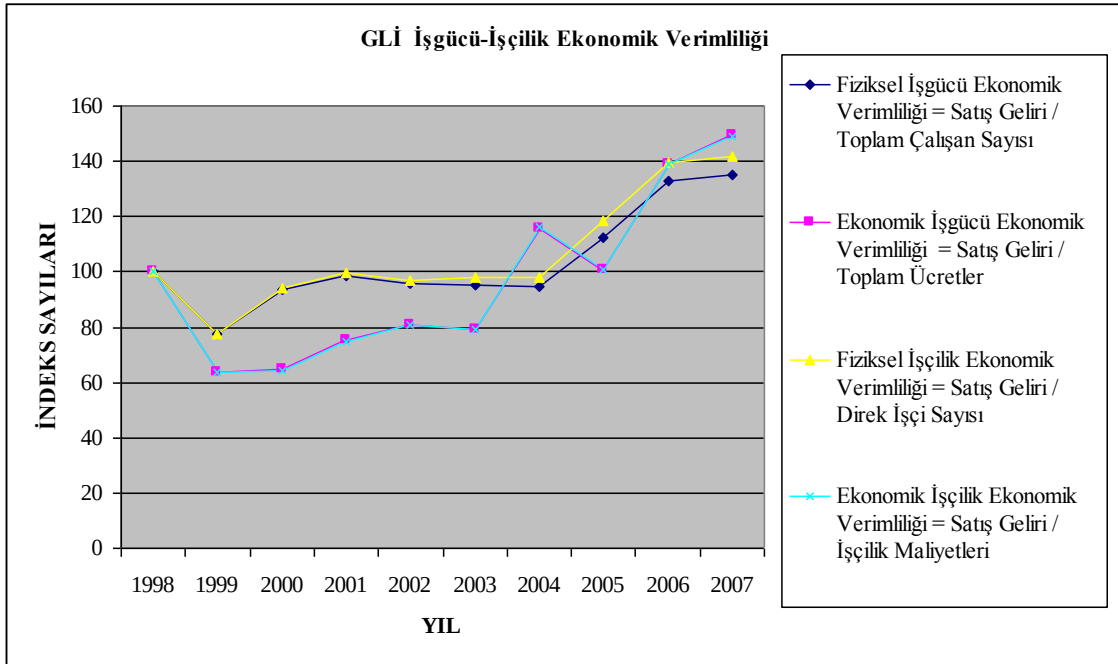
Şekil 7.75 BLİ işgücü-işçilik ekonomik verimliliği.

BLİ fiziksel işgücü ve işçilik ekonomik verimliliği 2001-2002 yılları dışında genel olarak artış göstermiştir. Bunun nedeni toplam çalışan sayısı ve direkt işçi sayısının sürekli olarak azalmasıdır. 2001-2002 yılları arasındaki ani düşüşün nedeni ise satış gelirinin azalmasıdır. BLİ ekonomik işgücü ve işçilik verimliliğindeki genel düşmenin nedeni ise satış gelirinin düştüğü yıllarda (2002 ve 2003 yılları), işçilik maliyetleri ve toplam ücretlerin benzer seviyelerde kalmasıdır. Son yıldaki bir miktar yükselmenin nedeni ise satış gelirindeki artıştır.



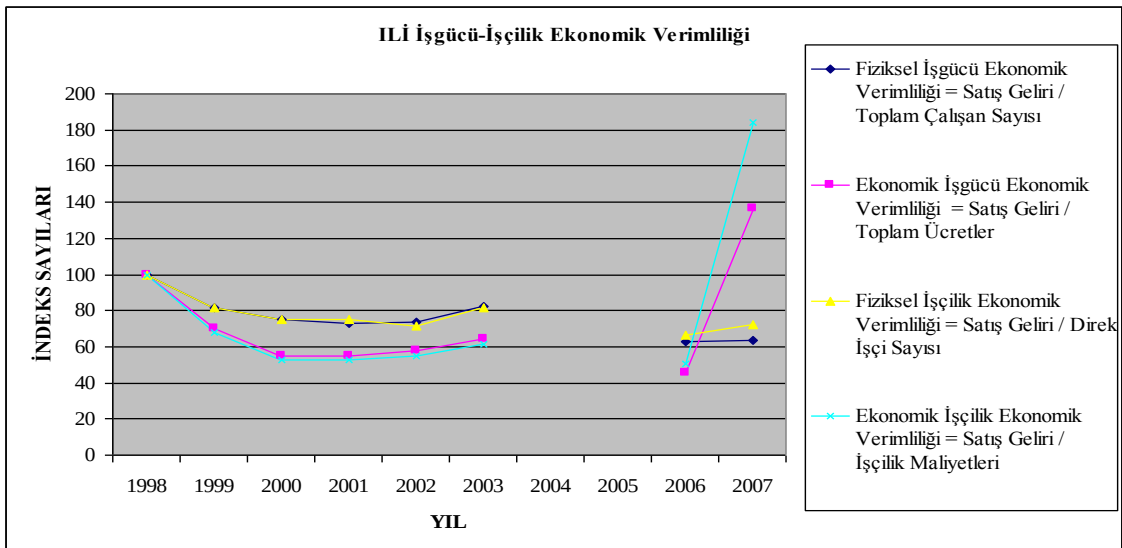
Şekil 7.76 SLİ işgücü-işçilik ekonomik verimliliği.

SLİ fiziksel işgücü ve işçilik ekonomik verimliliği 1998-2000 yılları arası düşüş ve genel olarak 2000-2007 yılları arası artış göstermiştir (2004 yılı hariç). İlk 3 yılda satış gelirleri azalırken, toplam ücretler artmış, direk işçi sayısı ve toplam çalışan sayısı bir miktar azalmasına rağmen yakın değerler elde etmiştir. Bundan sonraki artışın nedeni ise işçi ve toplam çalışan sayısının sürekli olarak azalmasıdır. SLİ ekonomik işçilik ekonomik verimliliği ise ilk 1998-2000 ve 2004-2006 yılları arasında düşüş diğer yıllarda artış göstermiştir. Bu düşüşün genel etkeni satış gelirinin azalmasıdır. Diğer yıllardaki artışların nedeni ise toplam ücretlerin ve işçilik maliyetlerinin düşmesidir.



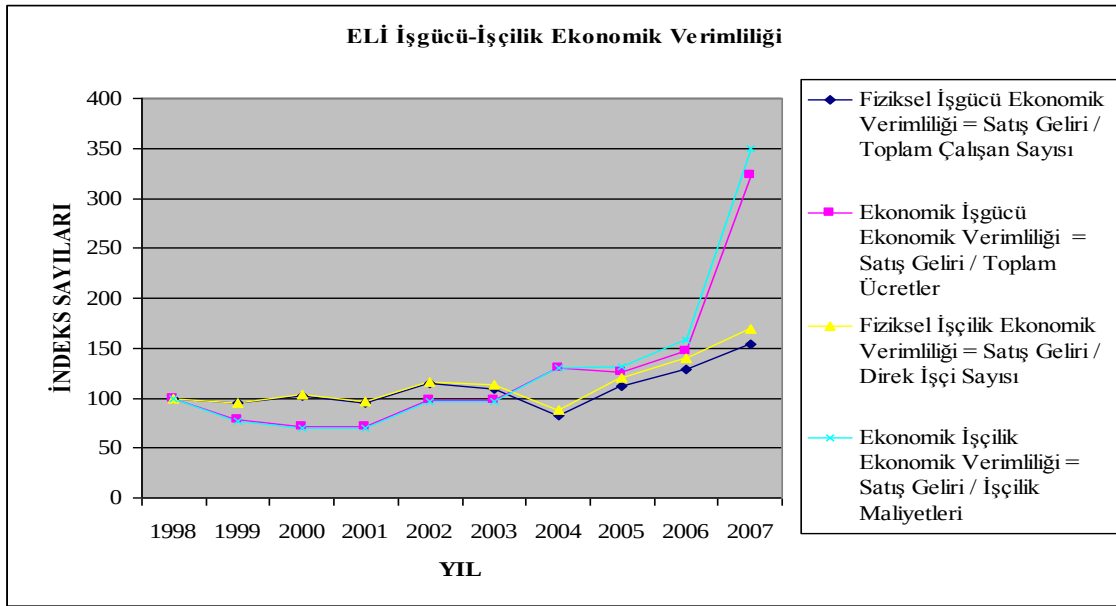
Şekil 7.77 GLİ işgücü-işçilik ekonomik verimliliği.

GLİ fiziksel işgücü ve işçilik ekonomik verimliliği ve fiziksel verimliliği oranları genel olarak yükselme eğilimi göstermektedir. Sadece ilk yılda bir düşme görülmektedir. Bunun nedeni ise satış gelirindeki azalmadır. Genel yükselmenin nedeni ise satış geliri benzer düzeylerde iken toplam ücretler işçilik maliyetleri ilk 3 yıl dışında azalmış çalışan sayısı ve direk işçi sayısı ise sürekli azalmıştır.



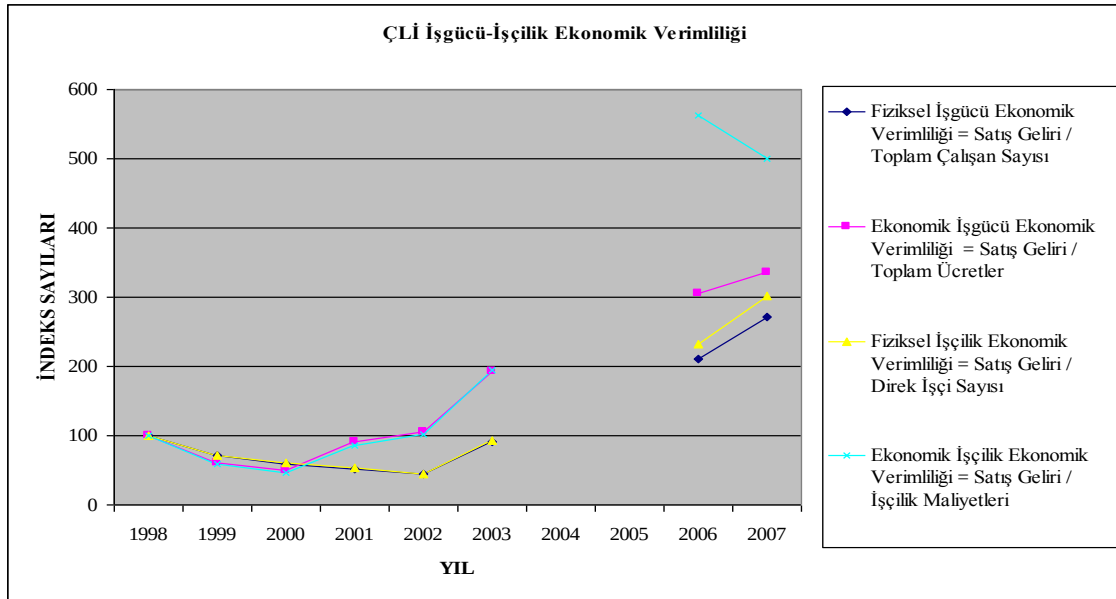
Şekil 7.78 İLİ işgücü-işçilik ekonomik verimliliği.

İLİ fiziksel işgücü ve işçilik ekonomik ve fiziksel verimliliği oranları, satış gelirinin düşmesi ve toplam ücretler ile işçilik maliyetlerinin artması nedeniyle, 1998-2000 yılları arasında düşüş göstermiştir. 2000-2003 yılları arasında ise tüm değerler bir önceki yıla benzerlik gösterdiğinden, dengeli bir seyir izlemiştir. Son yılda ise işgücü ve işçilik maliyetleri düşmüş işçi sayısı ve toplam çalışan sayısı azaldığından oranlar yükselme göstermiştir.



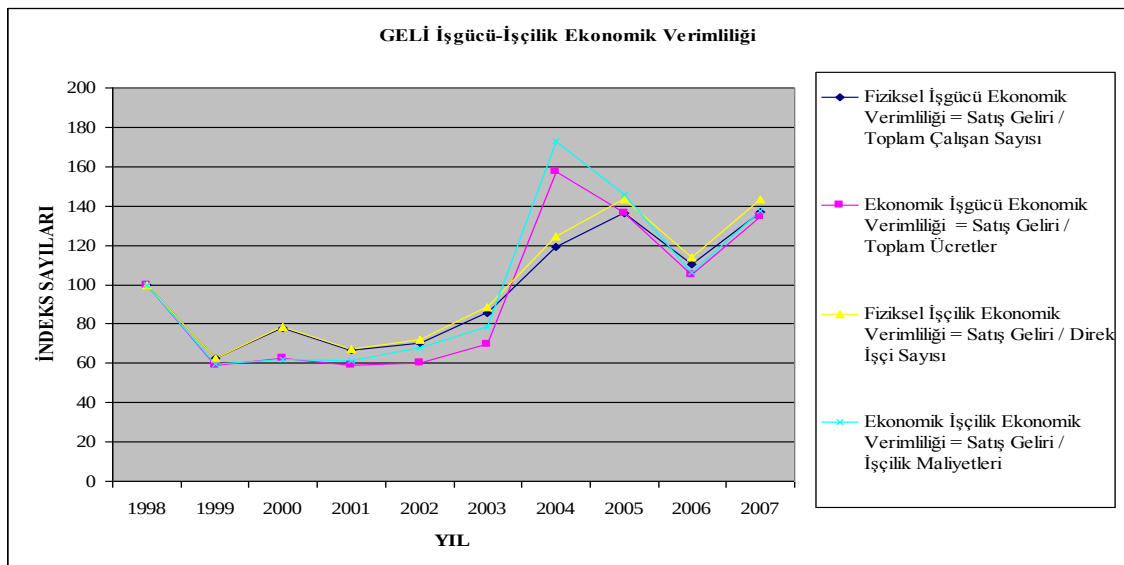
Şekil 7.79 ELİ işgücü-işçilik ekonomik verimliliği.

ELİ fiziksel işgücü ve işçilik ekonomik ve fiziksel verimliliği oranları, 1998-2003 yılları arasında benzer değerler göstermiştir. Bunun nedeni tüm değerlerin önceki yıla yakın değerlerde olmasıdır. 2004 yılından sonra ise işçi ve toplam çalışan sayısının azalması ve toplam ücretlerin ve işçilik maliyetlerinin düşmesi nedeniyle verimlilik değerleri yükselmiştir.



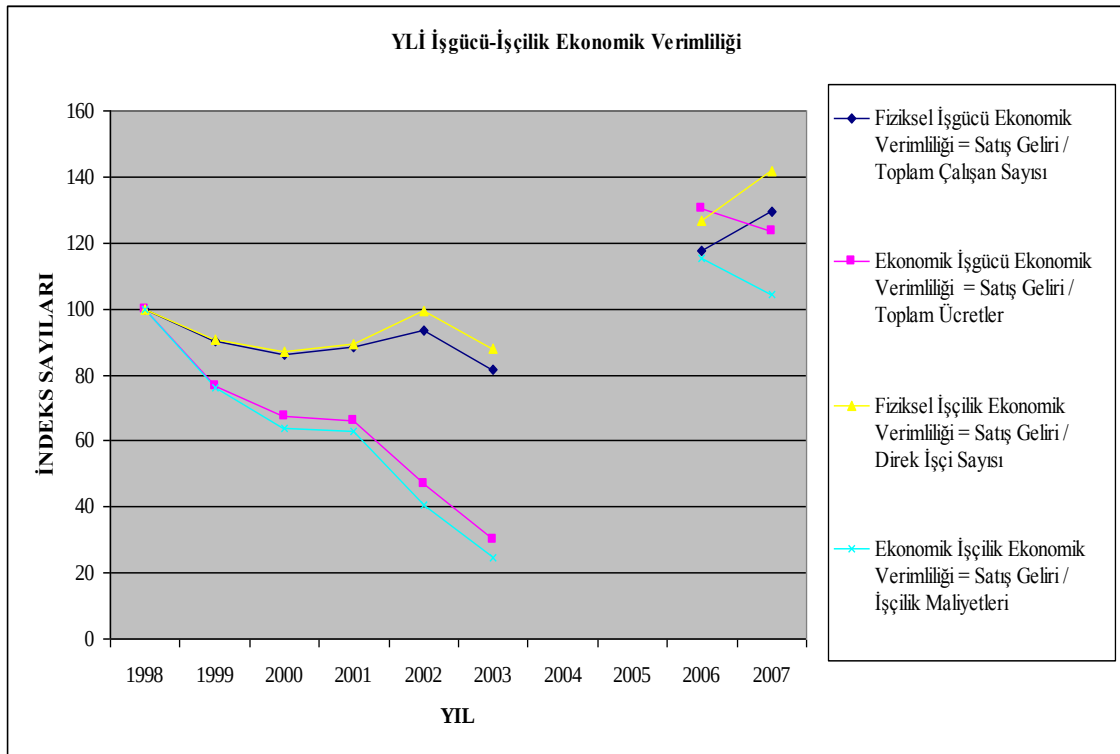
Şekil 7.80 ÇLİ işgücü-işçilik ekonomik verimliliği.

ÇLİ fiziksel işgücü ve işçilik ekonomik verimliliği oranları 1998-2002 yılları arasında düşüş, 2002-2003 ve 2006-2007 yılları arasında ise yükseliş göstermiştir. Bu yıllardaki düşüşün nedeni satış gelirlerinin düşmesidir. Bundan sonraki yıllarda satış geliri artmış ve verimlilikte artmıştır. ÇLİ ekonomik işgücü ve işçilik verimlilik oranları ise 1998-2000 yıllar arasında düşüş, 2000 yılından sonra yükseliş göstermiştir. Bu yükselişin nedeni ise satış gelirleri artarken toplam ücretler ve işçilik maliyetleri azalmıştır.



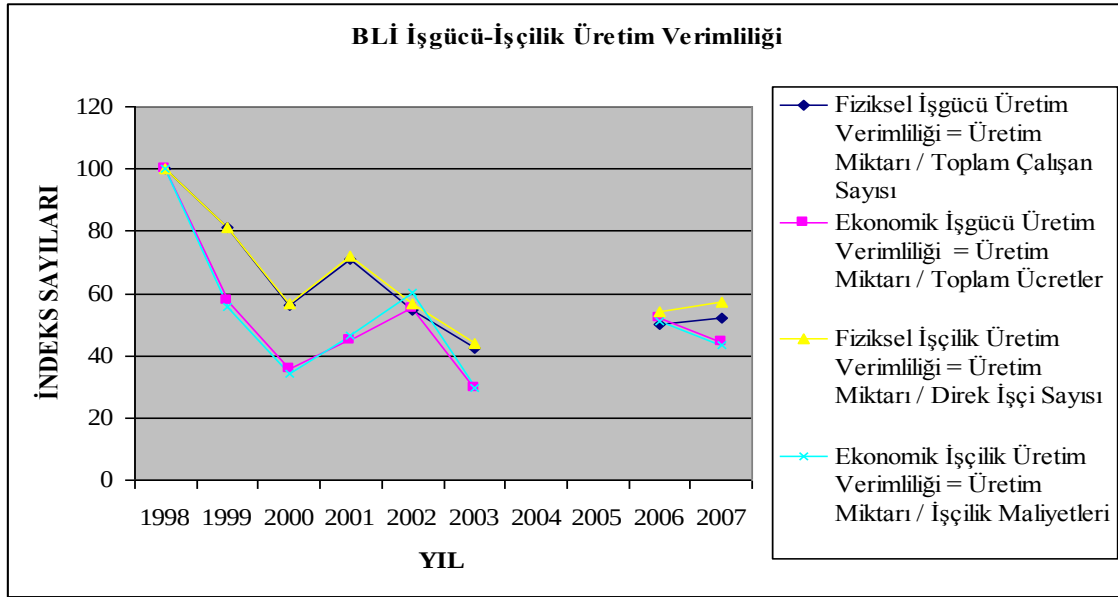
Şekil 7.81 GELİ işgücü-işçilik ekonomik verimliliği.

GELİ fiziksel ve ekonomik işgücü ve işçilik ekonomik verimliliği oranları ilk yıldaki düşüşten sonra 2002 yılına kadar benzer düzeylerde dir. İlk yıldaki ani düşüş satış gelirindeki düşmeden kaynaklanmaktadır. Bu yıldan sonra işçi sayısı ve çalışan sayısı azaldığından ve bunlara yapılan maliyetler de benzer seviyelerde olduğundan, verimlilikteki değişkenliği sağlayan, satış geliri miktarındaki değişimdir.



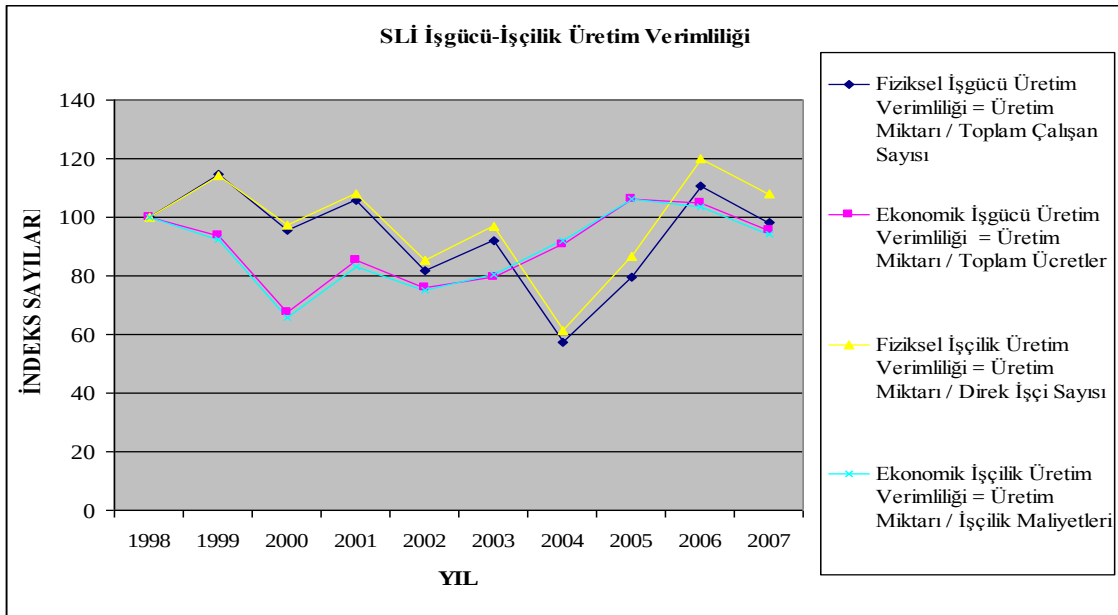
Şekil 7.82 YLİ işgücü-işçilik ekonomik verimliliği.

YLİ fiziksel ve ekonomik işgücü ve işçilik ekonomik verimliliği genel olarak düşme eğilimlidir. Bunun nedeni ise toplam ücretlerin 2003 yılına kadar bir önceki yıla göre artmasıdır. 2006 yılında satış geliri artmış, toplam ücretler ve işçilik maliyetleri düşmüştür. Çalışan sayısı ve direk işçi sayısı sürekli olarak azalmıştır. Ve 2006 yılında verimlilik artmıştır. 2007 yılında ise 2006 yılına göre bir miktar toplam ücret ve işçilik maliyeti artması nedeniyle Ekonomik işgücü ekonomik verimliliği bir miktar düşmüştür.



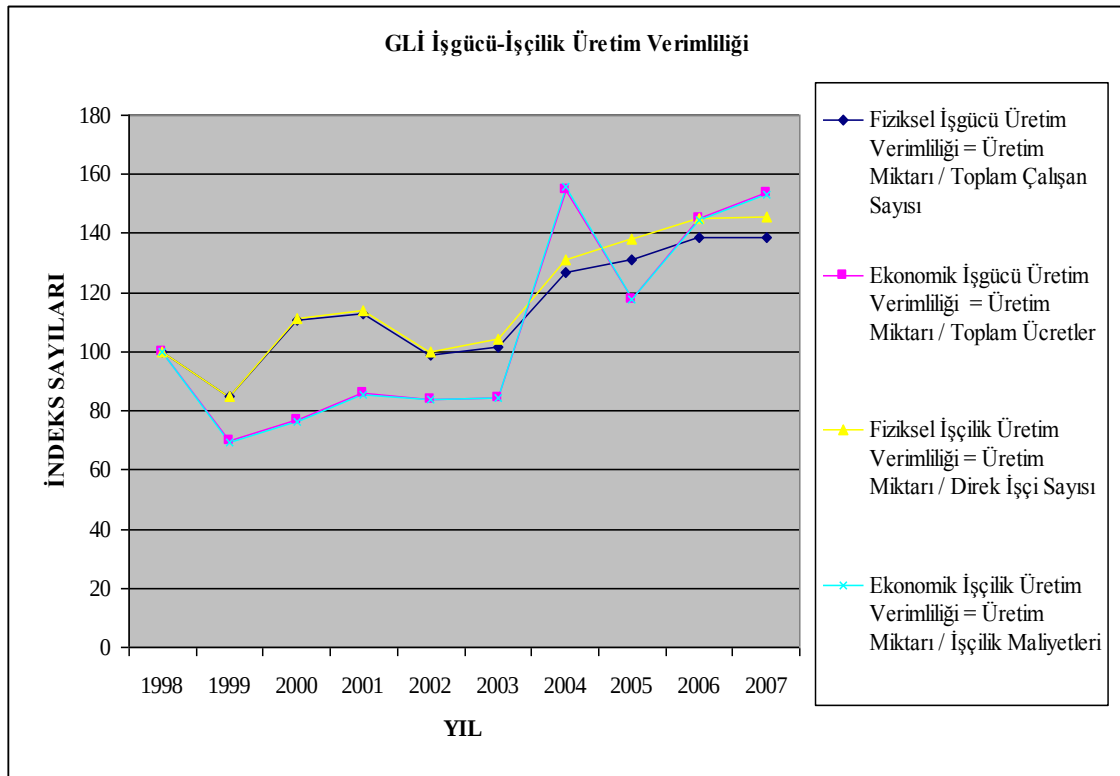
Şekil 7.83 BLİ işgücü-işçilik üretim verimliliği.

BLİ fiziksel ve ekonomik işgücü ve işçilik üretim verimliliği 1998-2000 yılları arasında düşüş göstermiştir. Bunun nedeni üretim miktarı azalırken, toplam ücretler ve işçilik maliyetleri artmıştır. Toplam çalışan sayısı ve işçi sayısı da benzer değerlerdedir. 2000-2002 yılları arasında görülen iyileşmenin nedeni üretim miktarının bir miktar artmasıdır. Yani verimlilik üretim miktarındaki değişime göre değişkenlik göstermiştir.



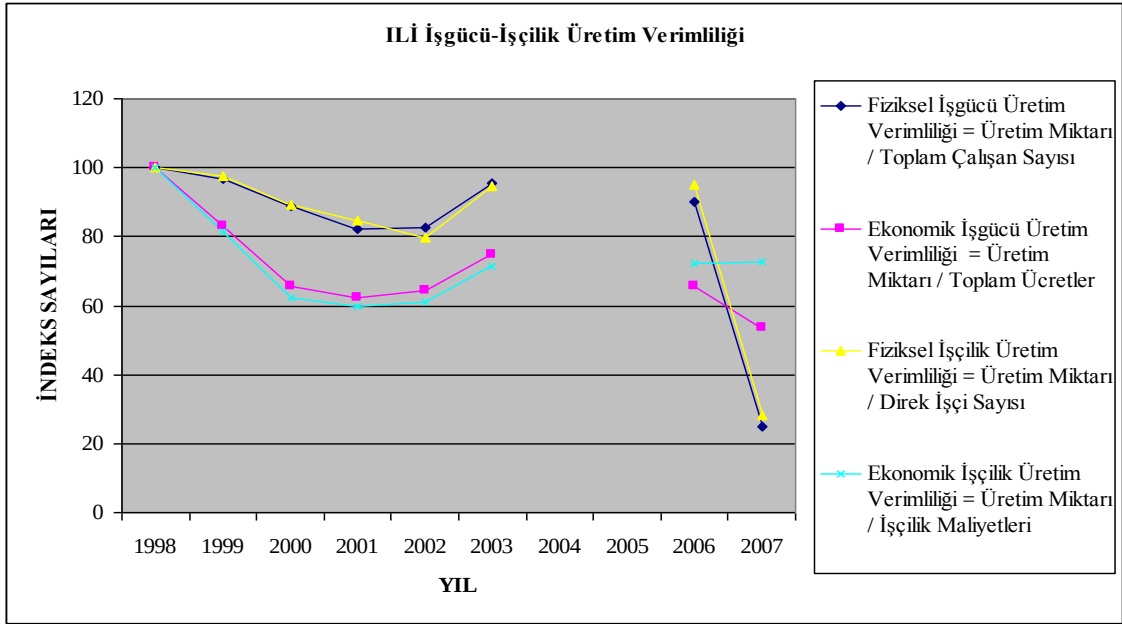
Şekil 7.84 SLİ işgücü-işçilik üretim verimliliği.

SLİ fiziksel ve ekonomik işgücü ve işçilik üretim verimliliği çok değişken bir yapı göstermektedir. SLİ fiziksel işgücü ve işçilik üretim verimliliğinde değişkenliği sağlayan etken üretim miktarındaki değişimdir. Bir önceki yıla göre değişim verimliliği şekillendirmiştir. SLİ fiziksel işgücü işçilik ekonomik verimliliğindeki değişkenliği sağlayan etken ise toplam ücretler ve işçilik maliyetlerindeki değişimdir.



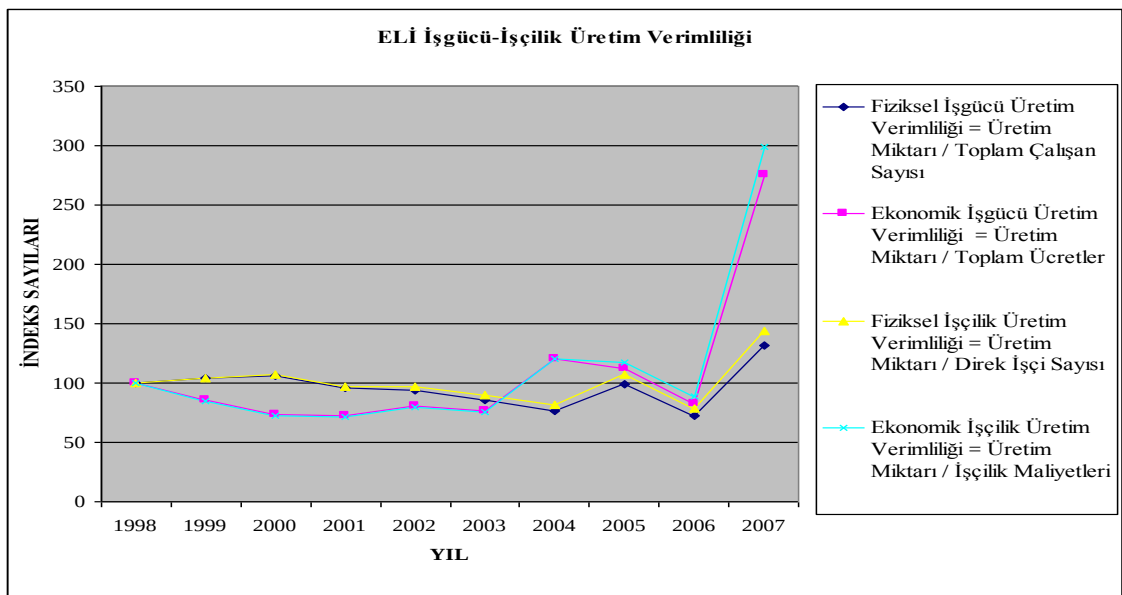
Şekil 7.85 GLİ işgücü-işçilik üretim verimliliği.

GLİ fiziksel ve ekonomik işgücü ve işçilik üretim verimliliği genel olarak yükselme eğilimi göstermiştir. Bunun nedeni üretim miktarı genelde benzer değerlerdeyken, toplam çalışan sayısı ve direkt işçi sayısı sürekli azalmış, toplam ücretler ve işçilik maliyetleri ilk 3 yıl dışında sürekli düşüş göstermiştir. Üretim miktarında ki küçük düşüşler, verimliliğe de düşüş olarak yansımıştır. Yani verimlilikte değişimde temel etken üretim miktarındaki değişimlerdir.



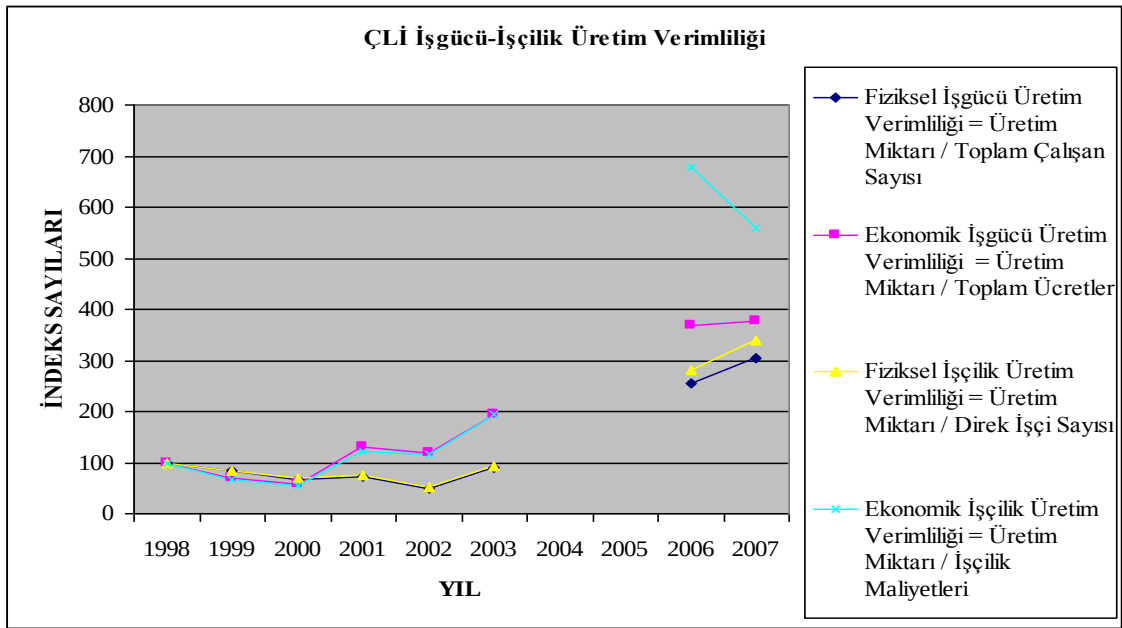
Şekil 7.86 İLİ işgücü-işçilik üretim verimliliği.

İLİ fiziksel ve ekonomik işgücü ve işçilik üretim verimliliği genel olarak düşme eğilimi göstermiştir. Bunun nedeni üretim miktarı genelde benzer değerlerdeyken (son yıl hariç), toplam ücretler genelde bir önceki yıla göre bir miktar artmıştır. İşçi ve toplam çalışan sayıları benzer değerlerdedir. 2003 yılında bir önceki yıla göre üretim miktarı artmıştır. Bu durum verimliliğe direk etki etmiştir. Son yıldaki ani düşüşün nedeni üretim miktarındaki ani düşüştür.



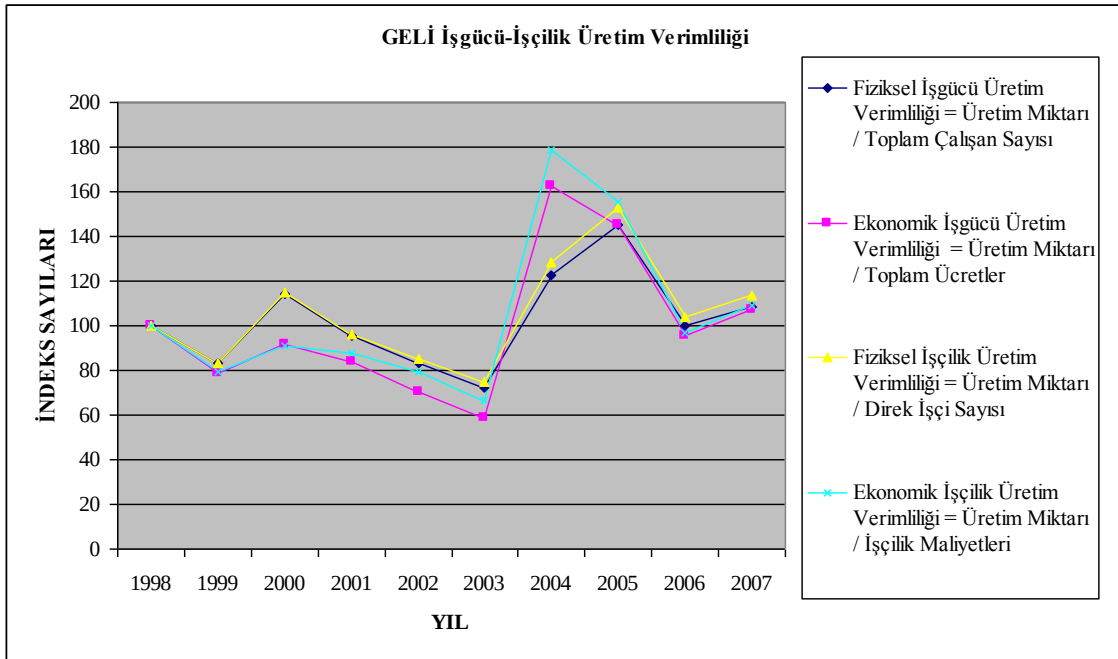
Şekil 7.87 ELİ işgücü-işçilik üretim verimliliği.

ELİ fiziksel ve ekonomik işgücü ve işçilik üretim verimliliği parametrelerinde, 2003 yılından sonra, üretim miktarındaki değişimler, değişkenliğe neden olmuştur. Ekonomik işgücü ve işçilik üretim verimliliğinde son yıldaki ani yükselmenin nedeni toplam ücretlerin düşmesidir. Toplam çalışan sayısı ve işçi sayısı genelde azalmıştır. Buna rağmen fiziksel işgücü ve işçilik üretim verimliliğinin, belli bir dengede kalması üretim miktarının genel olarak düşmesinden kaynaklanmaktadır.



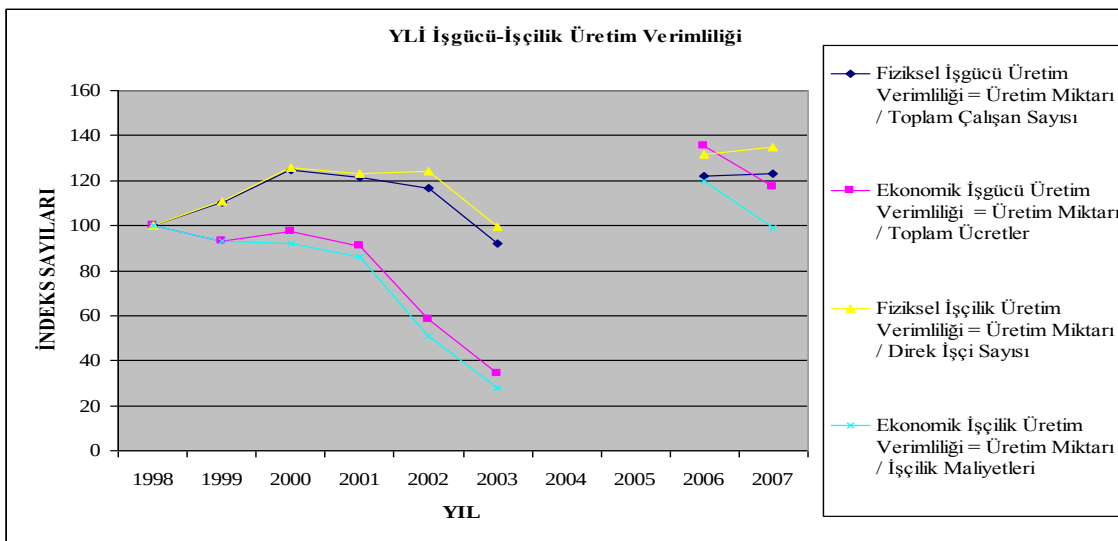
Şekil 7.88 ÇLİ işgücü-işçilik üretim verimliliği.

ÇLİ fiziksel işgücü ve işçilik üretim verimliliği 2003 yılına kadar benzer düzeylerdeydi. 2006 ve 2007 yıllarındaki ani yükselişin nedeni üretim miktarındaki artıştır. ÇLİ ekonomik işgücü ve işçilik verimliliği ise 2002 yılından sonra artış göstermiştir. Bunun nedeni üretim miktarı bu yıllarda artmış toplam ücretler çok fazla değişmemiştir.



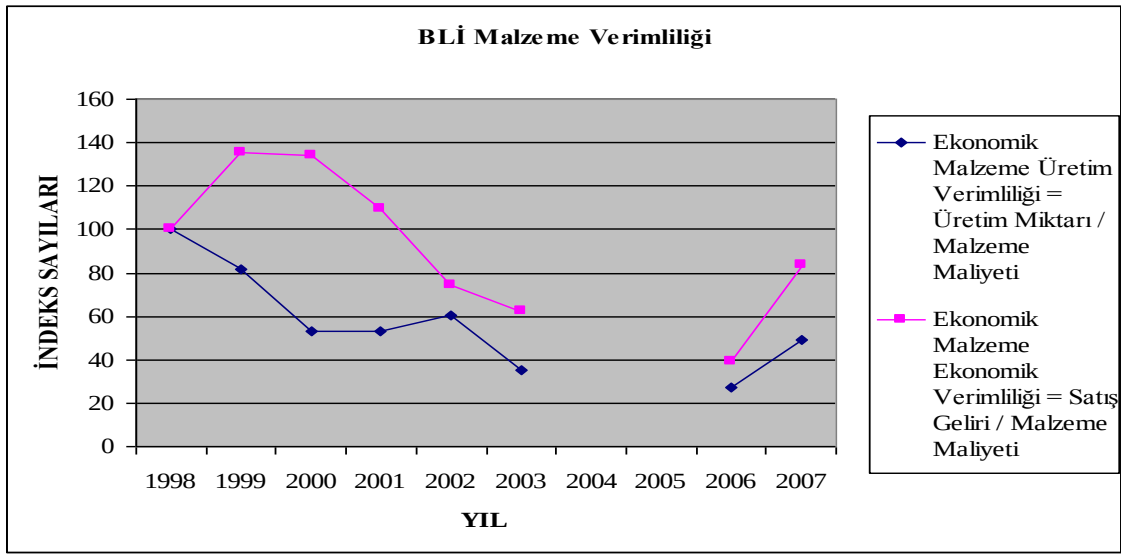
Şekil 7.89 GELİ işgücü-işçilik üretim verimliliği.

GELİ fiziksel-ekonomik işgücü ve işçilik üretim verimliliği 2003 yılına kadar genelde düşüş göstermiştir. Bunun nedeni 2000 yılı dışında üretim miktarının düşmesidir. 2004 ve 2005 yıllarında YLİ'nin GELİ'ye bağlanmasıyla tüm verimlilik parametrelerinde bir iyileşme görülmüştür. 2006 yılında tekrar ayrılma sonucu yine verimlilik düşmüş fakat 2007 yılında verimlilikte küçük bir artış görülmüştür.



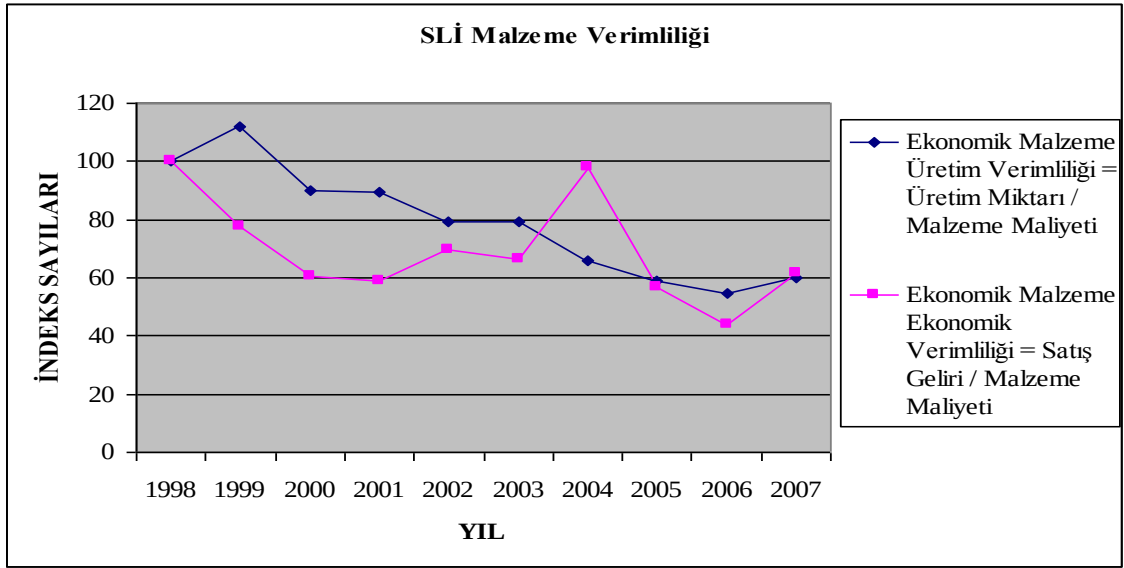
Şekil 7.90 YLİ işgücü-işçilik üretim verimliliği.

YLİ fiziksel işgücü ve işçilik üretim verimliliği 2002 yılına kadar yükselmiştir. Bunun nedeni üretim miktarının yükselmesidir. Diğer yıllarda da üretim miktarındaki değişim verimliliği direkt etkilemiştir. Çalışan sayısı ve direkt işçi sayısındaki düşüşünde bir miktar etkisi görülmektedir. YLİ ekonomik işgücü ve işçilik verimliliği ise genel olarak düşme eğilimlidir. Bunun nedeni toplam ücretler ve işçilik maliyetlerindeki yükselmedir. Son yıllarda bu değerlerin düşmesiyle verimlilik yükselmiştir.



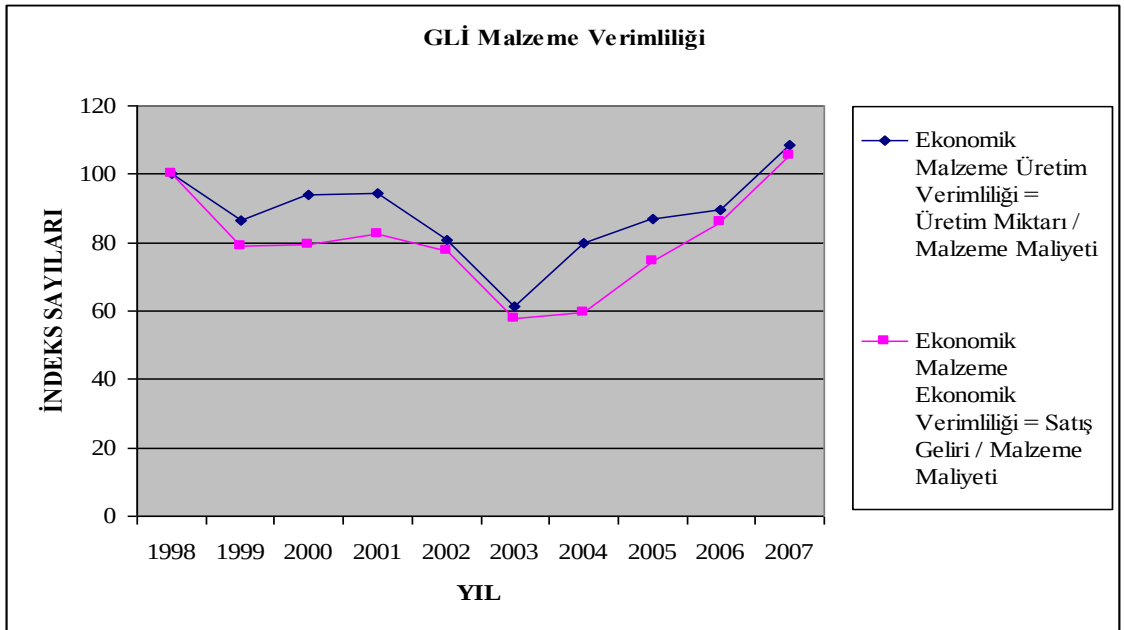
Şekil 7.91 BLİ malzeme verimliliği.

BLİ ekonomik malzeme üretim verimliliği genel olarak düşme eğilimi göstermektedir. Üretim miktarındaki değişimler bu verimlilik ölçütündeki değişime direkt etkilidir. Çünkü malzeme maliyetleri 2006 yılı dışında benzer değerlerdedir. BLİ ekonomik malzeme üretim verimliliği, ilk yıllarda satış gelirinin artmasıyla bir miktar yükselmiş, bundan sonraki yıllarda ise satış gelirinin azalmasıyla düşüşe geçmiştir. Son yılda satış geliri bir miktar artmış, malzeme maliyeti de bir miktar düşmüş, verimlilik yükselmiştir.



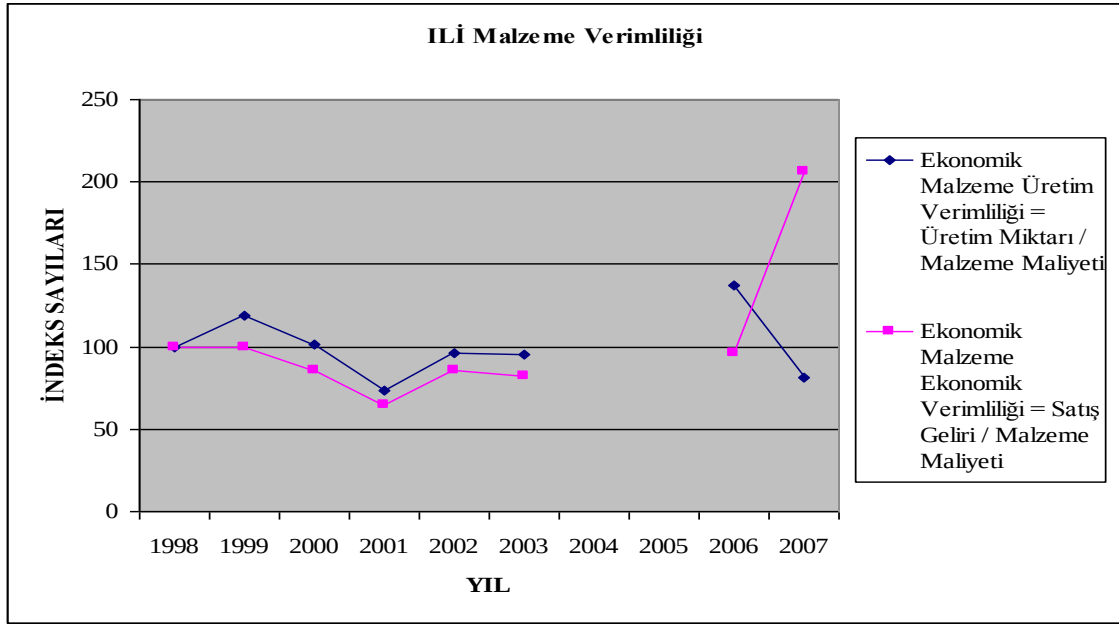
Şekil 7.92 SLİ malzeme verimliliği.

SLİ ekonomik malzeme üretim verimliliği 1999 ve 2007 yılı dışında sürekli düşmüştür. Bunun nedeni üretim miktarındaki düşmedir. Üretim miktarının arttığı yıllarda ise malzeme maliyeti artmış verimlilikteki düşüş devam etmiştir. SLİ ekonomik malzeme ekonomik verimliliği ise ilk yıllarda satış gelirinin düşmesiyle düşmüş, bundan sonraki yıllarda ise satış gelirindeki değişime göre değişkenlik göstermiştir.



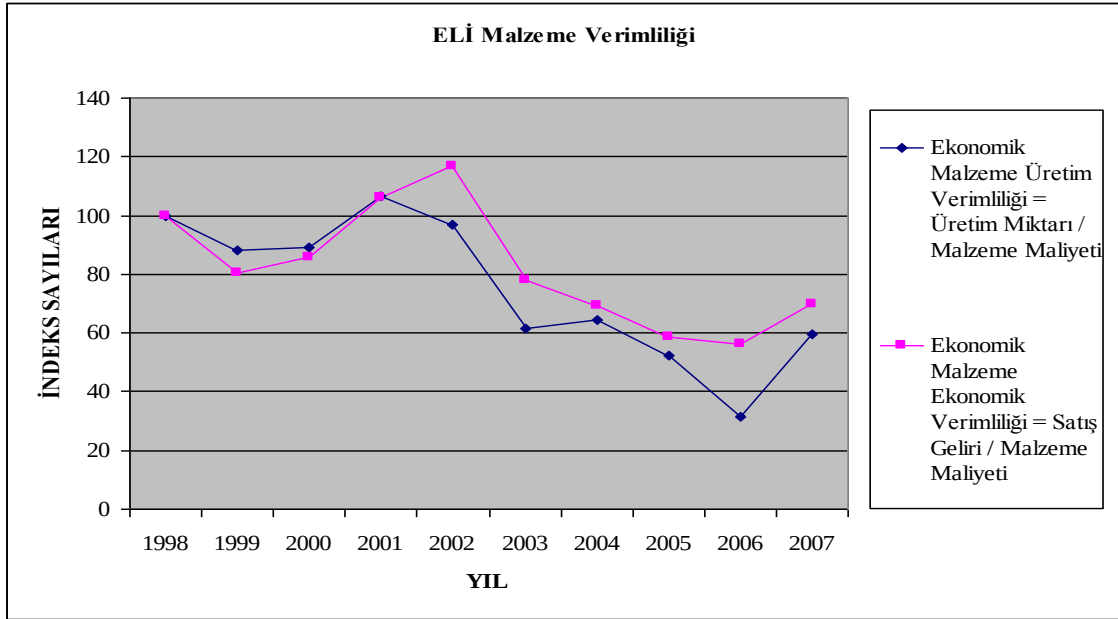
Şekil 7.93 GLİ malzeme verimliliği.

GLİ ekonomik malzeme ekonomik-üretim verimliliği 1999 2002 ve 2003 yıllarında düşüş göstermiş diğer yıllarda ise bir önceki yıla göre yükselmiştir. Üretim miktarı ve satış gelirinin bir önceki yıla göre değişimi, verimlilikteki değişime etkili olmuştur. Son 3 yılda malzeme maliyetlerinde düşüş görülmektedir.



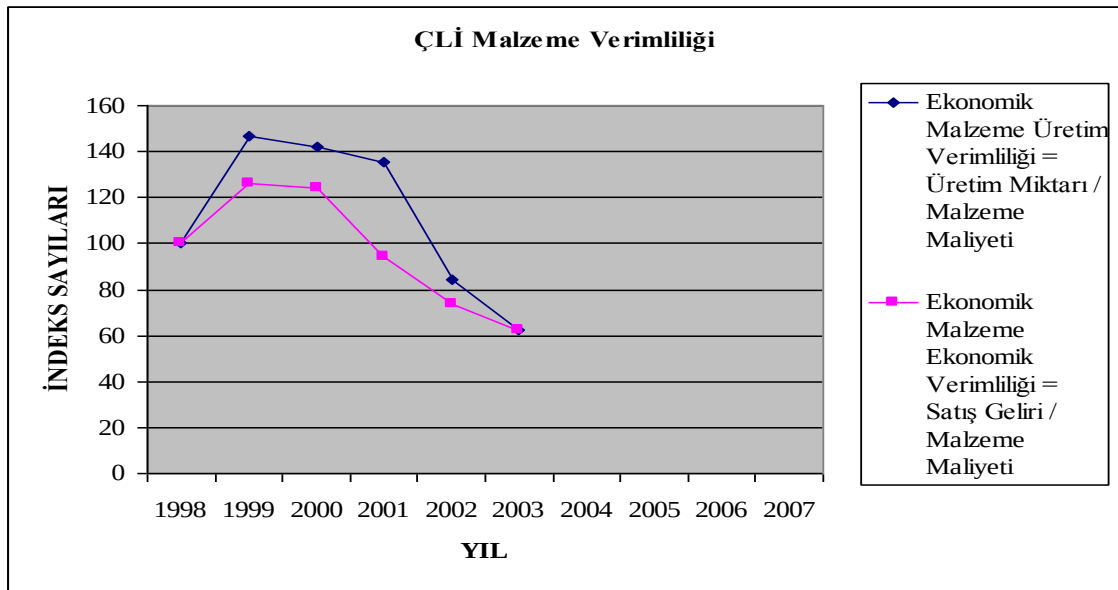
Şekil 7.94 İLİ malzeme verimliliği.

İLİ ekonomik malzeme ekonomik-üretim verimliliği 2001 yılında bir düşüş göstermiştir. Bunun nedeni üretim miktarı ve satış gelirindeki düşüştür. 2006-2007 döneminde ise üretim miktarındaki ani düşüş, malzeme maliyetindeki düşüşe rağmen, Ekonomik malzeme üretim verimliliğini düşürmüştür. Malzeme maliyetindeki düşüş, ekonomik malzeme ekonomik verimliliğini ise arttırmıştır.



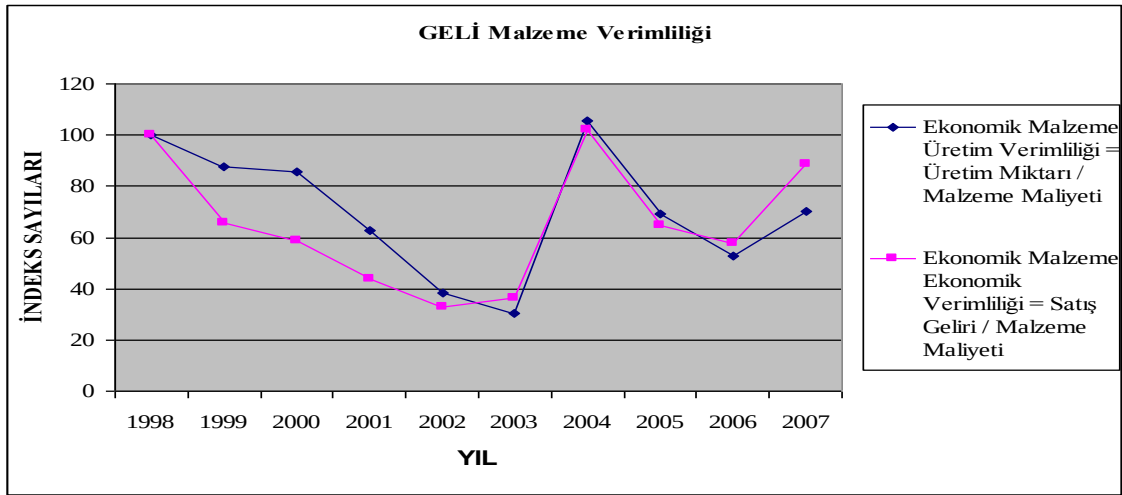
Şekil 7.95 ELİ malzeme verimliliği.

ELİ ekonomik malzeme ekonomik-üretim verimliliği 1999-2002 ve 2006-2007 dönemlerinde yükselme diğer yıllarda ise düşüş göstermiştir. Verimliliğin yükseldiği yıllarda, malzeme maliyetlerinin düştüğü görülmektedir. Yani malzeme maliyetlerindeki değişim verimliliği direk etkilemiştir.



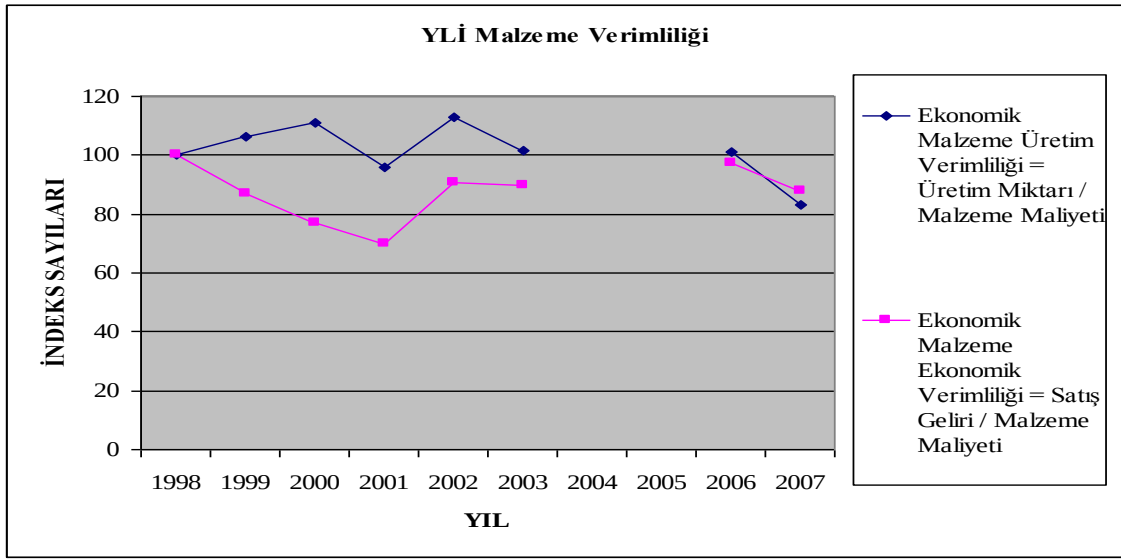
Şekil 7.96 ÇLİ malzeme verimliliği.

ÇLİ ekonomik malzeme ekonomik-üretim verimliliği 1999 yılında yükselmiş, 2003 yılına kadar düşüşe geçmiştir. Bunun nedeni üretim miktarı ve satış gelirinin bir önceki yıla göre daha az olmasıdır. 2006 ve 2007 yıllarında ise üretim miktarı ve satış geliri büyük bir artış göstermiş, malzeme maliyetleri de çok düşmüştür. ÇLİ ekonomik malzeme ekonomik-üretim verimliliği, çok büyük değerlere ulaşmıştır. Önceki yılların daha ayrıntılı gösterilmesi için grafikte gösterilmemiştir.



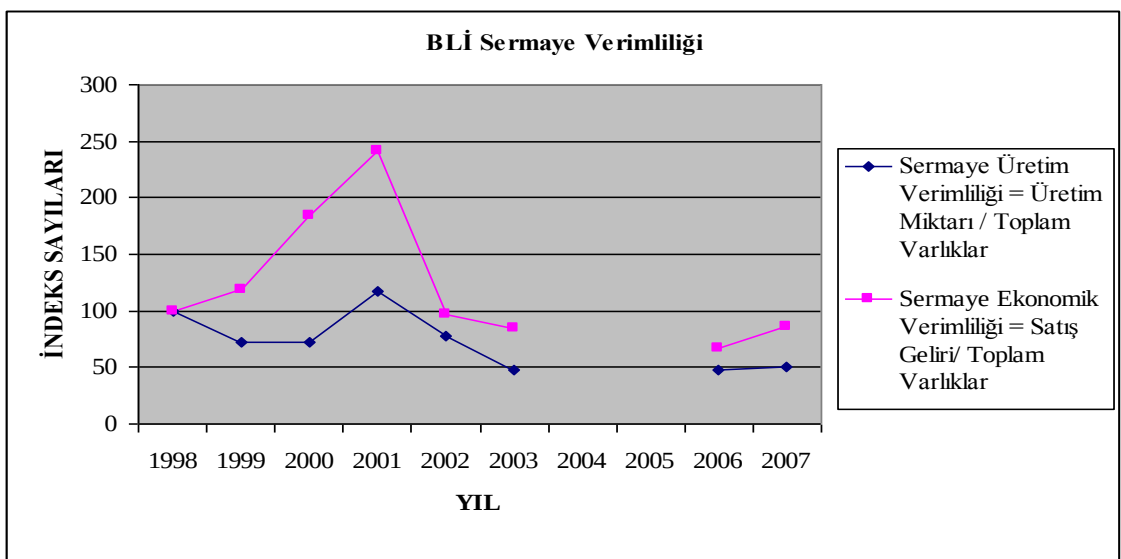
Şekil 7.97 GELİ malzeme verimliliği.

GELİ ekonomik malzeme ekonomik-üretim verimliliği 2002 yılına kadar düşüş göstermiştir. Bunun nedeni malzeme maliyetlerinin yükselmesidir. Bundan sonraki yıllarda ise malzeme verimliliği değişken bir yapı izlemiştir. Bu değişkenlikte üretim miktarı, satış geliri, malzeme maliyetindeki değişimler etkilidir.



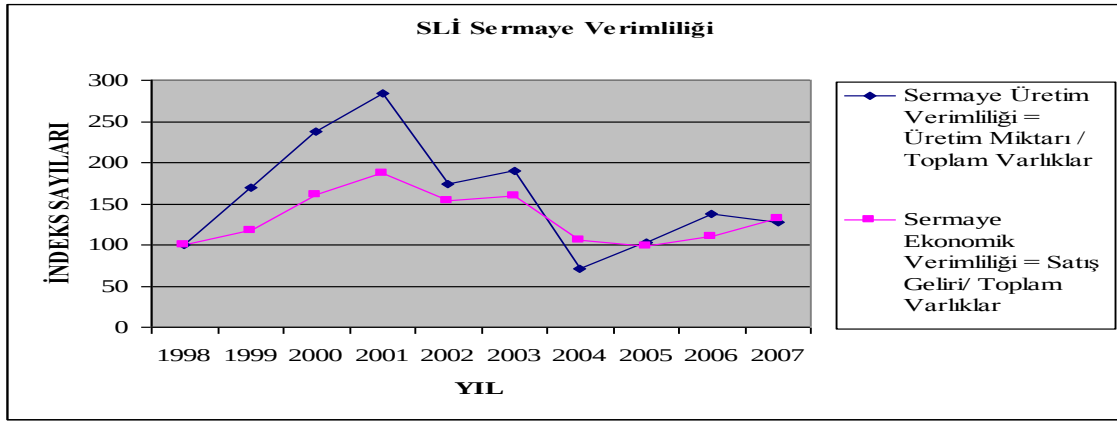
Şekil 7.98 YLİ malzeme verimliliği.

YLİ ekonomik malzeme ekonomik verimliliği 2001 yılına kadar düşmüş bundan sonraki yıllarda değişken bir yapı izlemiştir. Bundan sonraki değişkenlikte etkili olan parametre satış gelirdir. Son yılda malzeme maliyetinin de etkisi görülmüştür. YLİ ekonomik malzeme üretim verimliliği 2001, 2003, 2007 yıllarında düşüş göstermiş bunun dışındaki yıllarda ise bir önceki yıla göre yükselmiştir. YLİ ekonomik malzeme üretim verimliliğinin değişiminde, üretim miktarı ve malzeme maliyeti parametrelerinin ikisi de etkilidir.



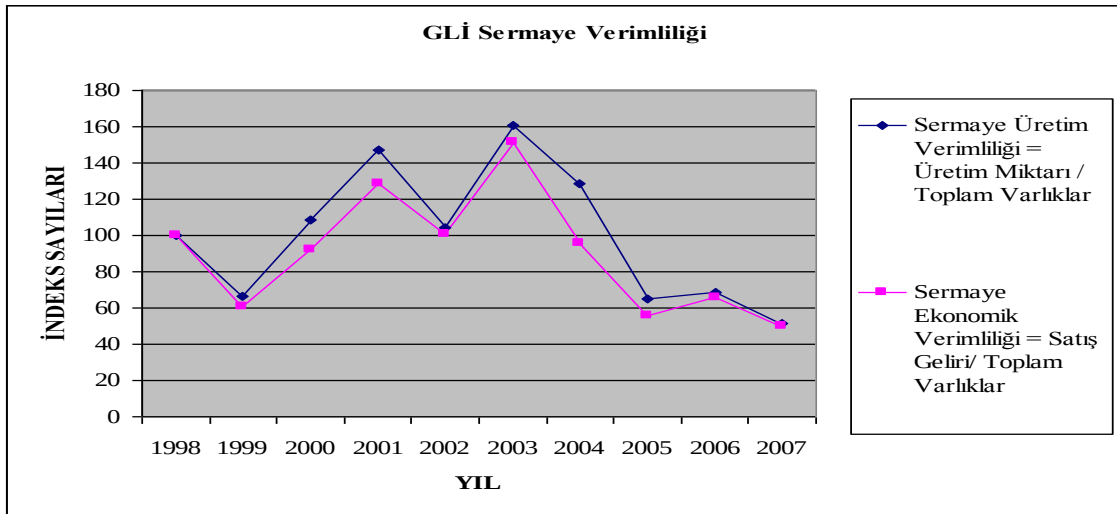
Şekil 7.99 BLİ sermaye verimliliği.

BLİ sermaye ekonomik verimliliği 1999-2001 yılları arasında yükselmiş bundan sonraki yıllarda düşüşe geçmiştir. Bunun nedeni satış geliri yükseldiği zaman toplam varlıklar düşmüş ve verimlilik artmış, toplam varlıklar yükselince de satış geliri düşmüş ve verimlilik azalmıştır. BLİ sermaye üretim verimliliği ise 2001 yılı dışında düşme eğilimlidir. Bunun nedeni ise üretim miktarının arttığı yıllarda, toplam varlıklardaki artışın daha da fazla olmasıdır.



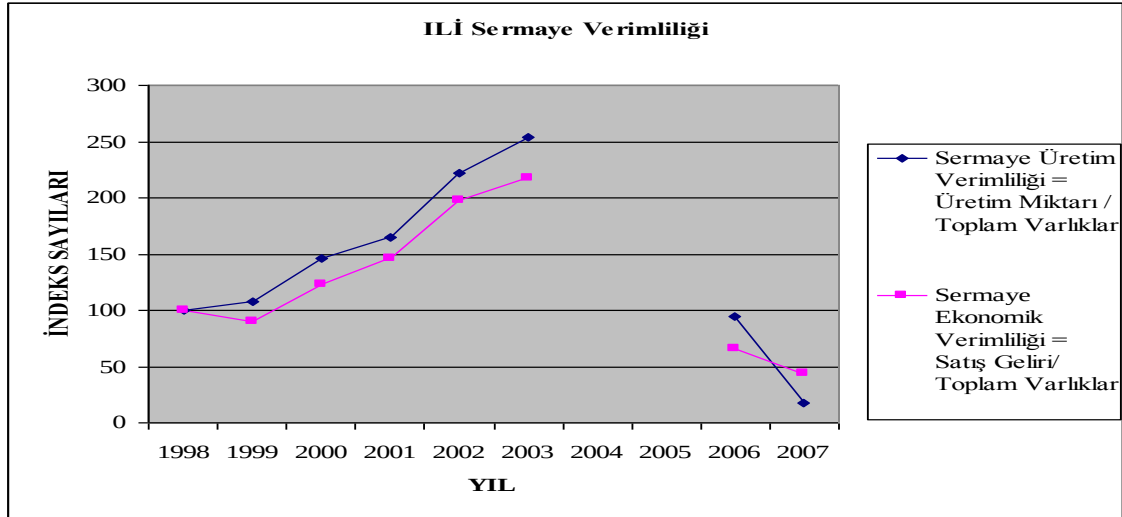
Şekil 7.100 SLİ sermaye verimliliği.

SLİ sermaye üretim-ekonomik verimliliği 1998-2001 yılları arasında yükselmiş bundan sonraki yıllarda değişkenlikler göstermiştir. İlk yıllardaki bu verimlilik artışının nedeni toplam varlıkların düşmesidir. 2001 yılı sonrası verimlilikteki değişkenliğe sebep, satış geliri ve toplam varlıklardaki değişimlerdir.



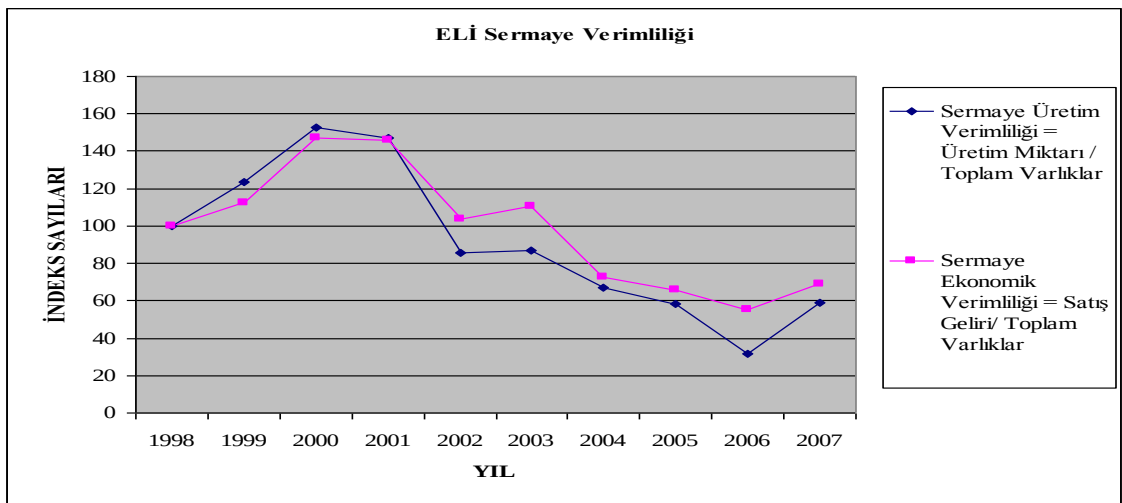
Şekil 7.101 GLİ sermaye verimliliği.

GLİ sermaye üretim-ekonomik verimliliği genel olarak çok değişken bir yapı göstermektedir. Bu değişkenlikte etkili olan parametre toplam varlıklardır. Çünkü üretim miktarı ve satış geliri değerleri genelde benzer değerlerdir. Toplam varlıklar, bir önceki yıla göre artınca, verimlilik düşmüş, azalınca ise verimlilik yükselmiştir.



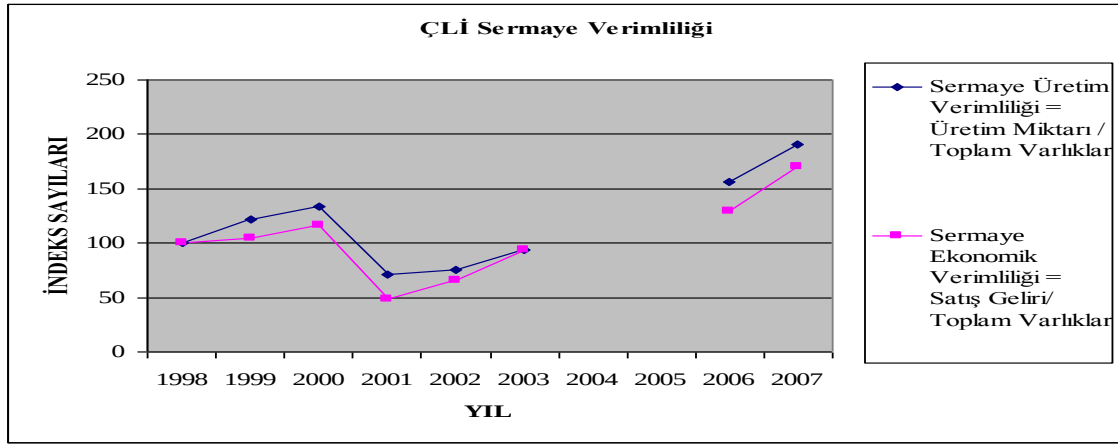
Şekil 7.102 İLİ sermaye verimliliği.

İLİ sermaye üretim-ekonomik verimliliği genel olarak yükselme eğilimi göstermektedir. Bunun temel nedeni toplam varlıkların sürekli olarak düşmesidir. Fakat 2006 ve 2007 yıllarında toplam varlıklar artmış, satış geliri ve üretim miktarı değerleri azalmıştır. Bu nedenle verimlilik düşmüştür



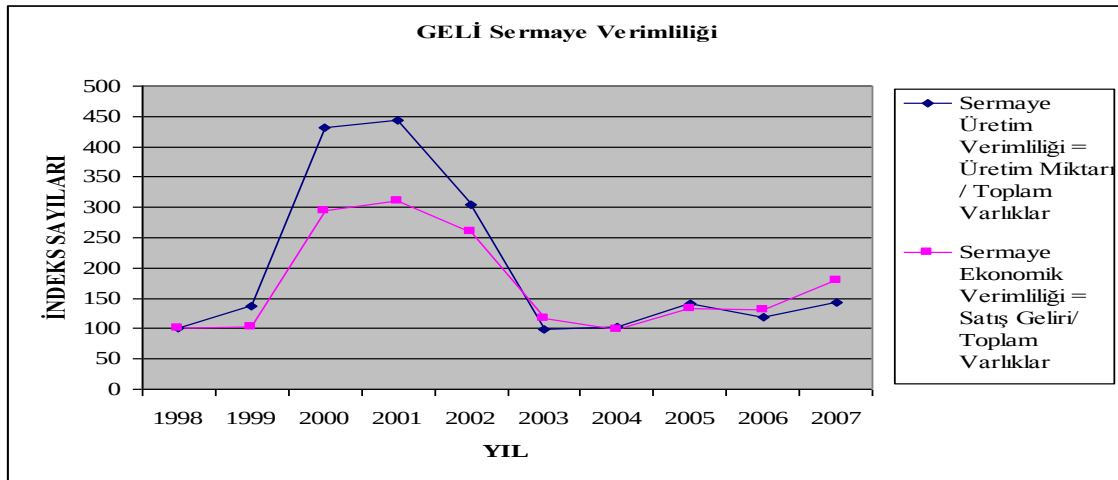
Şekil 7.103 ELİ sermaye verimliliği.

ELİ sermaye üretim-ekonomik verimliliği genel olarak yükselme 1998-2000 ve 2006-2007 dönemleri dışında genel olarak düşme eğilimi göstermiştir. İlk yıllarda verimlilikte ki yükselmenin nedeni toplam varlıkların düşmesidir. Daha sonra toplam varlıkların artmaya başlamasıyla verimlilik düşmüştür. Son yıldaki yükselmenin nedeni ise toplam varlıklarda bir miktar düşme ve üretim miktarındaki artıştır.



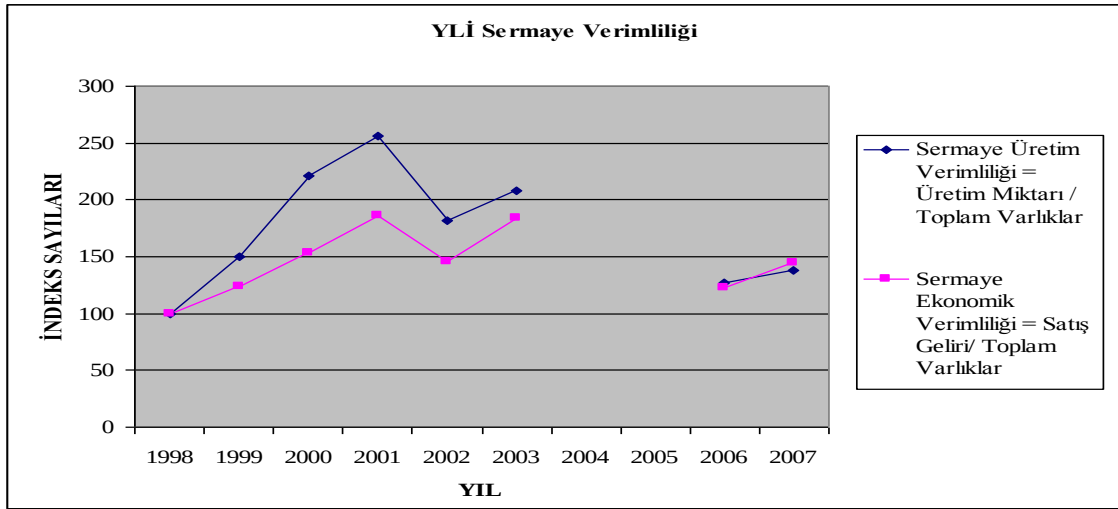
Şekil 7.104 ÇLİ sermaye verimliliği.

ÇLİ sermaye üretim-ekonomik verimliliği 2001 yılı dışında yükselme eğilimi göstermiştir. İlk yıllarda toplam varlıkların azalmasıyla görülen yükselme de son iki yılda üretim miktarı ve satış gelirinin artması etkilidir. 2001 yılında verimlilikte bir önceki yıla göre toplam varlığın artması nedeniyle bir düşme görülmektedir.



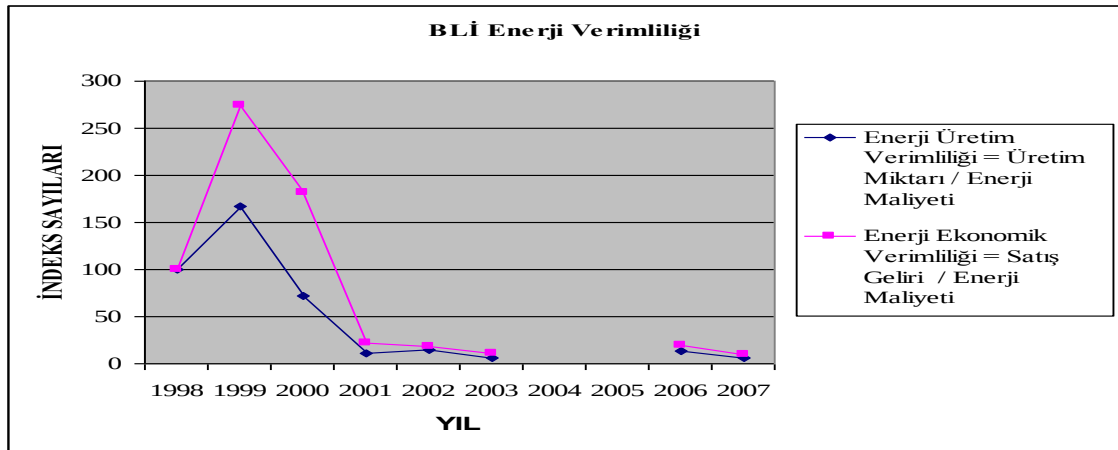
Şekil 7.105 GELİ sermaye verimliliği.

GELİ sermaye üretim-ekonomik verimliliği, 1998-2001 yılları arasında çok yükselmiş ama bu etki kısa süreli olmuş, 2003 yılından sonra yerini dengeye bırakmıştır. İlk yıllarda verimlilikteki yükselmenin nedeni toplam varlıkların bir önceki yıla göre azalmasıdır. 2003 yılından sonra ise toplam varlıkların arttığı yıllarda, satış geliri ve üretim miktarı da artmış, denge korunmuştur.



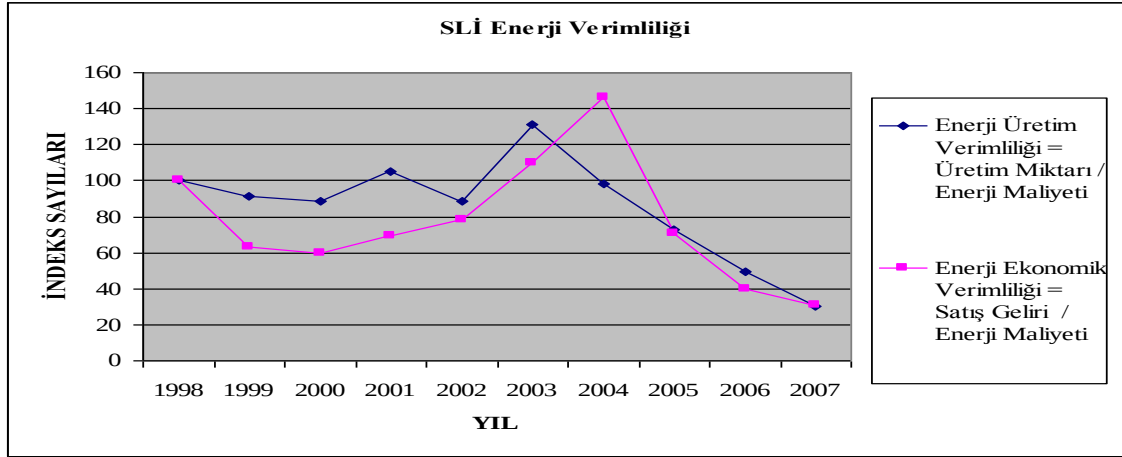
Şekil 7.106 YLİ sermaye verimliliği.

YLİ sermaye üretim-ekonomik verimliliği, 2002 ve 2006 yılları dışında yükselme eğilimi göstermiştir. Bu genel yükselmenin nedeni, toplam varlıkların bir önceki yıla göre azalmasıdır. 2002 ve 2006 yıllarında toplam varlıkların, önceki yıla veya döneme göre arttığı görülmektedir.



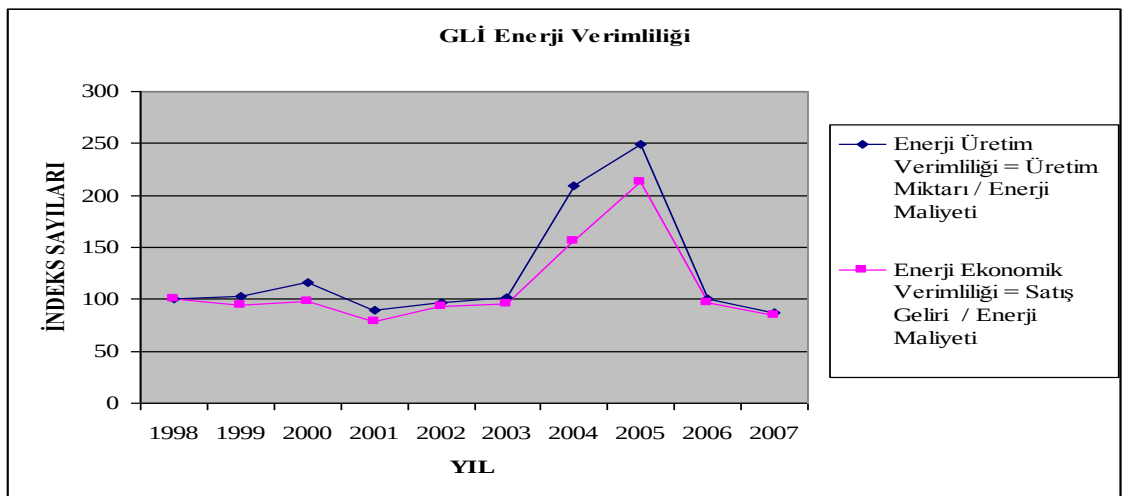
Şekil 7.107 BLİ enerji verimliliği.

BLİ enerji üretim-ekonomik verimliliği genel olarak düşme eğilimi göstermektedir. 1999 yılındaki yükselmenin nedeni, enerji maliyetinin bir önceki yıldan az olmasıdır. Genelde enerji maliyetleri düşük değerlerde olmasına karşın, grafikteki değişkenliği sağlayan etkidir. Son yıllarda belirli bir denge yakalanmıştır.



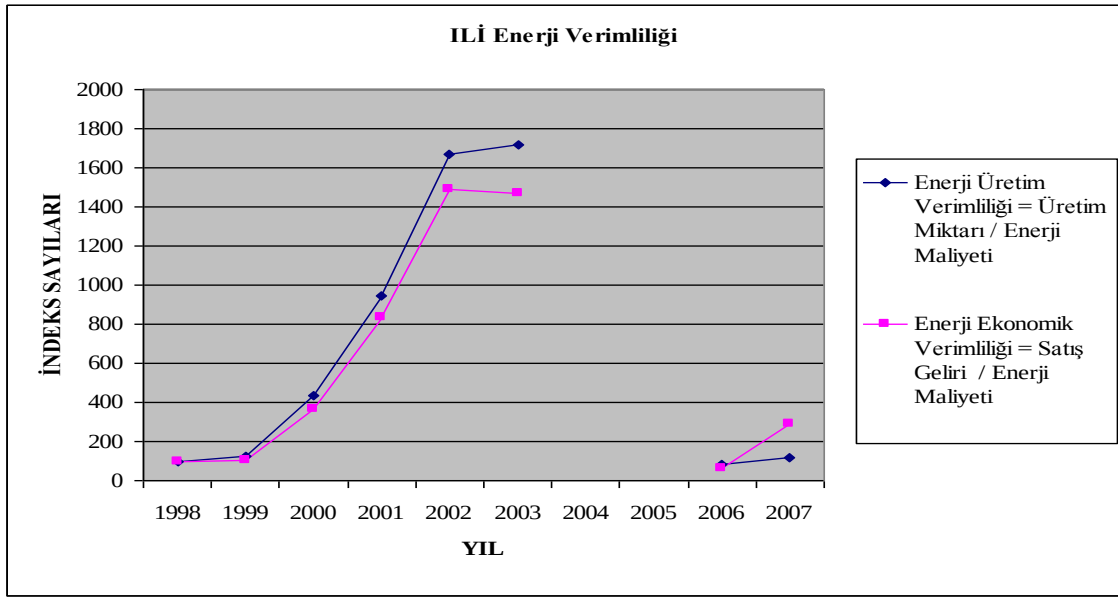
Şekil 7.108 SLİ enerji verimliliği.

SLİ enerji üretim-ekonomik verimliliği, değişken bir yapı göstermektedir. İki verimlilik boyutunda da 1999-2003 yılları arasında genel olarak bir yükselme hali görülmektedir. Bu yükselmenin nedeni belirtilen yıllarda enerji maliyetlerinin bir önceki yıla göre az olmasından kaynaklanmaktadır. Son yıllarda üretim miktarı ve satış geliri azalırken, enerji maliyetlerinin bir miktar artması verimliliği düşürmüştür.



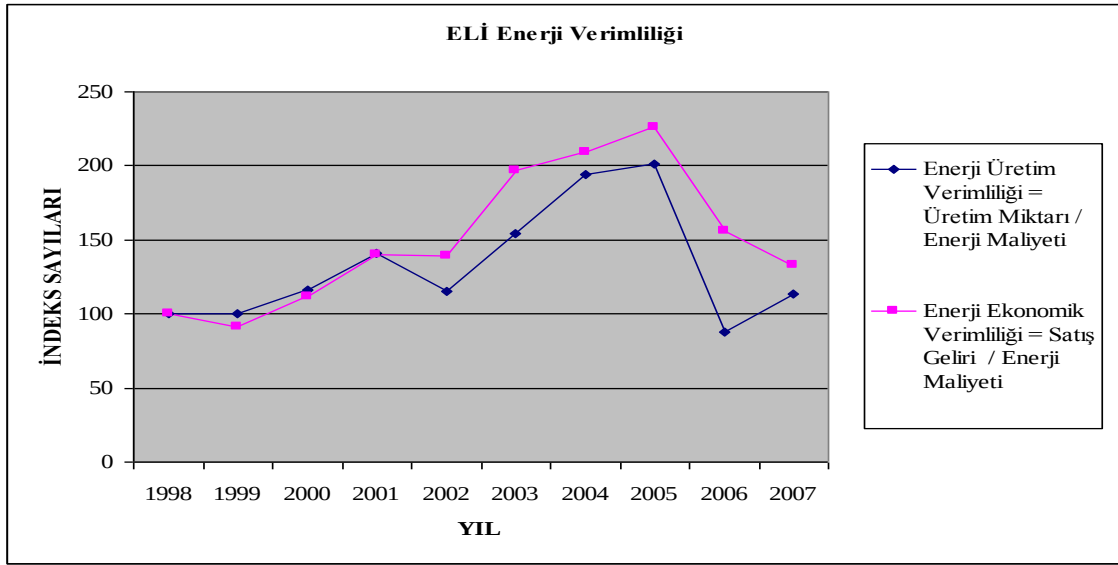
Şekil 7.109 GLİ enerji verimliliği.

GLİ enerji üretim-ekonomik verimliliği, 2003-2005 yılları arasında yükselmiş bunun dışındaki yıllarda ise dengeli bir şekilde birbirine yakın değerlerdedir. 2003-2005 yılları arasında ki bu yükselmenin nedeni enerji maliyetlerinin düşmesidir. Diğer yıllarda üretim miktarları, satış geliri miktarı ve enerji maliyetleri benzer seviyelerde olduğundan verimlilik değerleri birbirine yakındır.



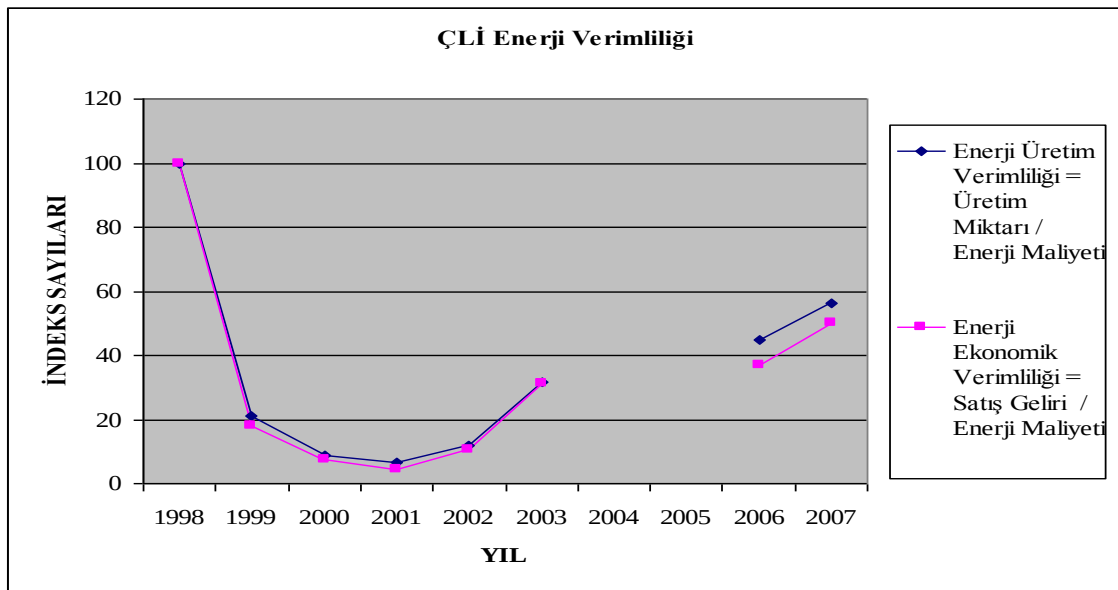
Şekil 7.110 İLİ enerji verimliliği.

İLİ enerji üretim-ekonomik verimliliği genelde yükselmektedir. Bu yükselmenin nedeni küçük değerlerde olan enerji maliyetlerinin düşmesinden kaynaklanmaktadır. 2006 yılında enerji maliyetinin birazcık artması enerji verimliliğini düşürmüştür. 2007 yılında ise hem satış geliri hem üretim miktarı düşmesine karşın, enerji maliyetindeki düşüş verimliliği bir miktar yükseltmiştir.



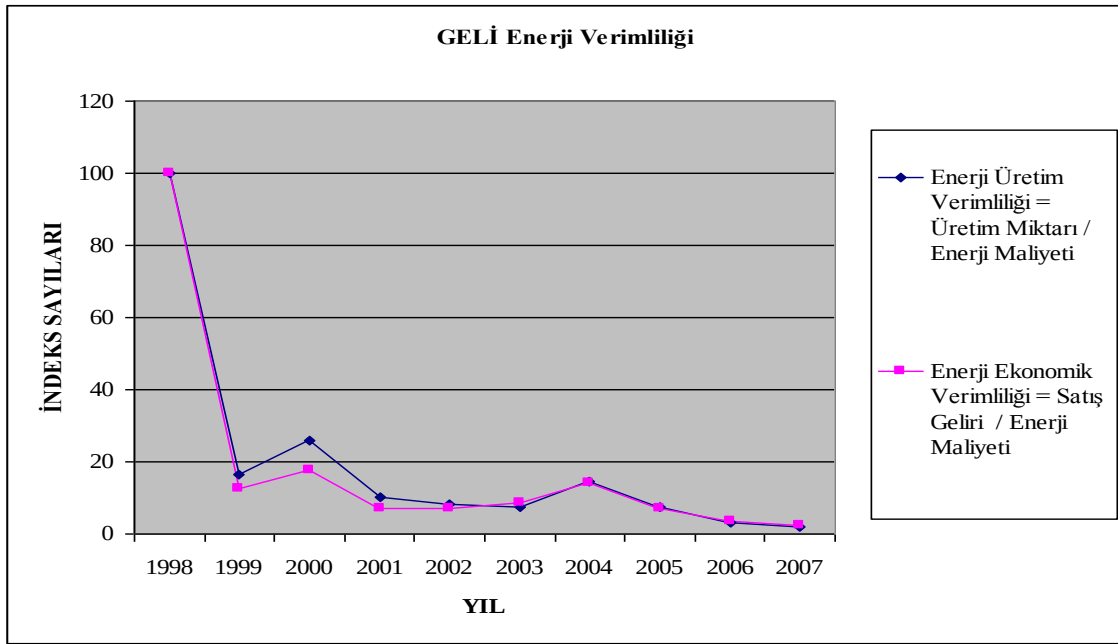
Şekil 7.111 ELİ enerji verimliliği.

ELİ enerji üretim -ekonomik verimliliği, 2006 yılı dışında genelde yükselmektedir. Bu yükselmenin nedeni enerji maliyetlerinin bir miktar düşmesidir. 2006 yılında ilk yıllara oranla üretim miktarı değerleri bir miktar az olduğundan ve enerji maliyetleri arttığından verimlilikte bir miktar düşme görülmektedir. Satış geliri miktarının benzer düzeylerde olması enerji ekonomik verimliliğinin, enerji üretim verimliliğinden, bir miktar yüksek olmasını sağlamıştır. Fakat 2007 yılında üretim miktarının artmasıyla enerji üretim verimliliği yükselmiştir.



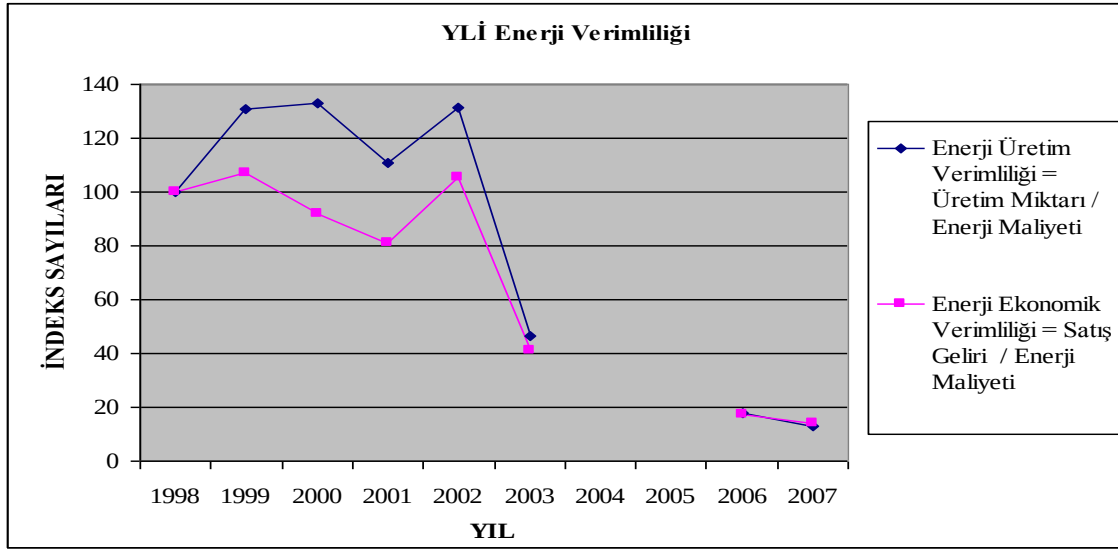
Şekil 7.112 ÇLİ enerji verimliliği.

ÇLİ enerji üretim-ekonomik verimliliği, 1998-2001 yılları arasında düşüş göstermiş. Bundan sonraki yıllarda ise yükselmiştir. İlk yıllarda ki bu düşüşün nedeni satış miktarı ve satış geliri değerlerinin bir önceki yıldan az olmasındandır. Bundan sonraki yıllarda enerji maliyetleri çok değişmemiş fakat satış geliri ve üretim miktarı değerleri artmıştır. Ve enerji verimlilikleri de yükselme genel olarak yükselme göstermiştir.



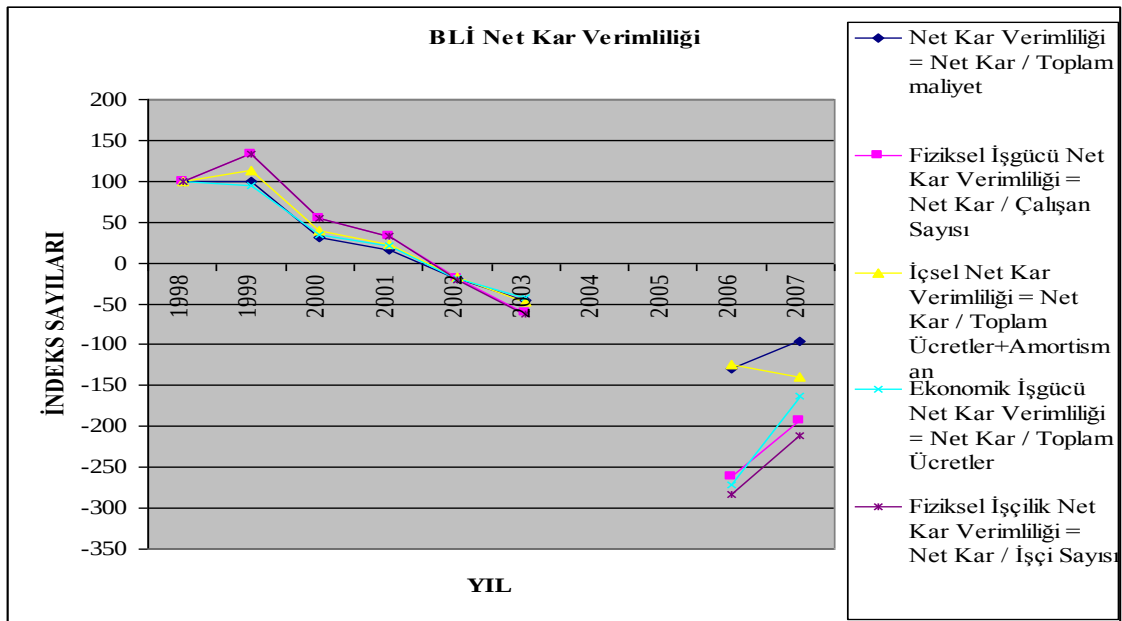
Şekil 7.113 GELİ enerji verimliliği.

GELİ enerji üretim-ekonomik verimliliği, 1999 yılında ani bir düşüş göstermiş, 2001 yılından sonra ise dengeli bir hal almıştır. İlk yıldaki bu ani düşüş üretim miktarı ve satış geliri azalırken enerji maliyetinin artmasından kaynaklanmaktadır. Bundan sonraki yıllarda ise enerji maliyetinin arttığı yıllarda satış geliri ve üretim miktarı da artmış denge hali korunmuştur. Enerji verimliliğinin bu düşüş seviyede kalmasının nedeni ise enerji maliyetlerinin bir önceki yıla göre genelde artmasıdır.



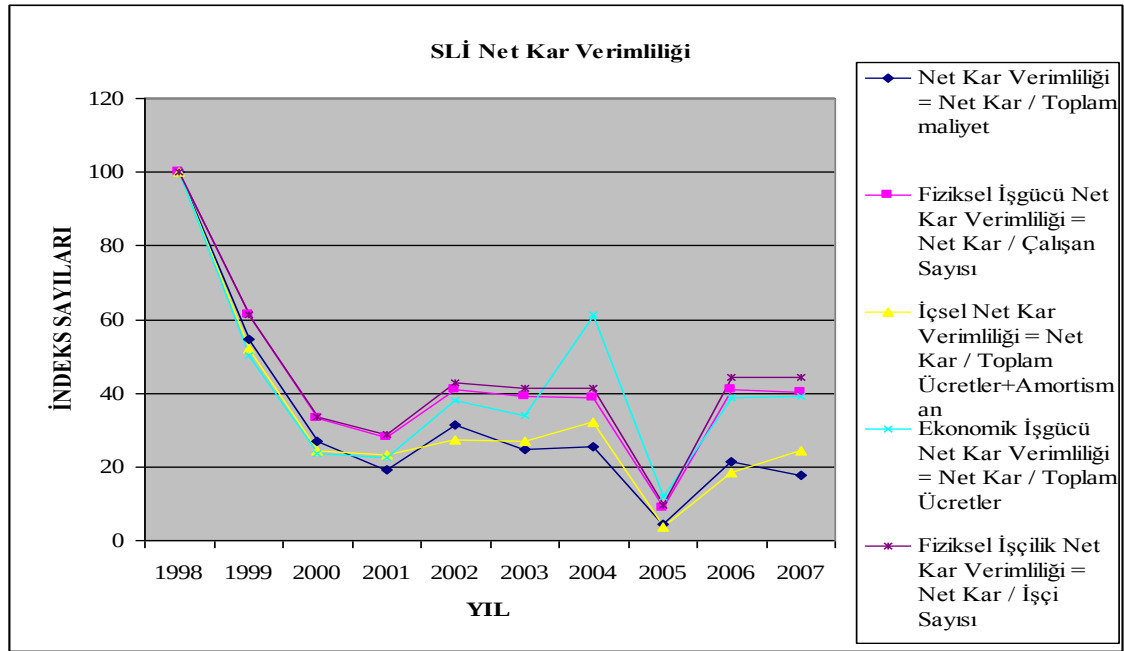
Şekil 7.114 YLİ enerji verimliliği.

YLİ enerji üretim-ekonomik verimliliği, değişken bir yapı göstermektedir. Enerji maliyetindeki düşük değerler nedeniyle satış geliri ve üretim miktarındaki değişimler verimliliği direk etkilemiştir. Verimlilikte yükselmenin görüldüğü 2002 yılında satış geliri ve üretim miktarı artmıştır. Fakat enerji maliyetindeki küçük değerlerde yok sayılamaz. 2006 ve 2007 yıllarındaki enerji maliyetinde ki küçük bir miktar artış, satış geliri ve üretim miktarının arttığı bu yıllarda verimliliği düşürmüştür.



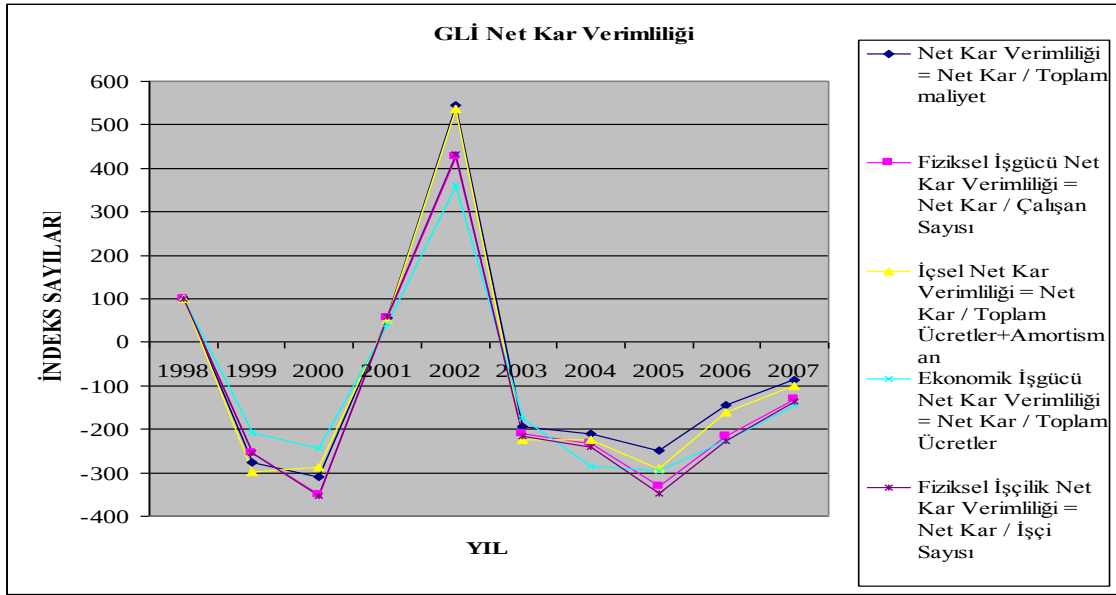
Şekil 7.115 BLİ net kar verimliliği.

BLİ net kar verimliliği 1999 ve 2007 yılları dışında genel olarak düşme eğilimi göstermiştir. Grafikte etkili olan parametre net karın kendisidir. Net kar verimliliğinde yükselme görülen yıllarda, bir önceki yıla göre net karın daha fazla olduğu görülmektedir. 2007 yılında işletme 2006 yılından daha az zarar etmiştir. Verimliliğin negatif değerlere inmesi zararın göstergesidir.



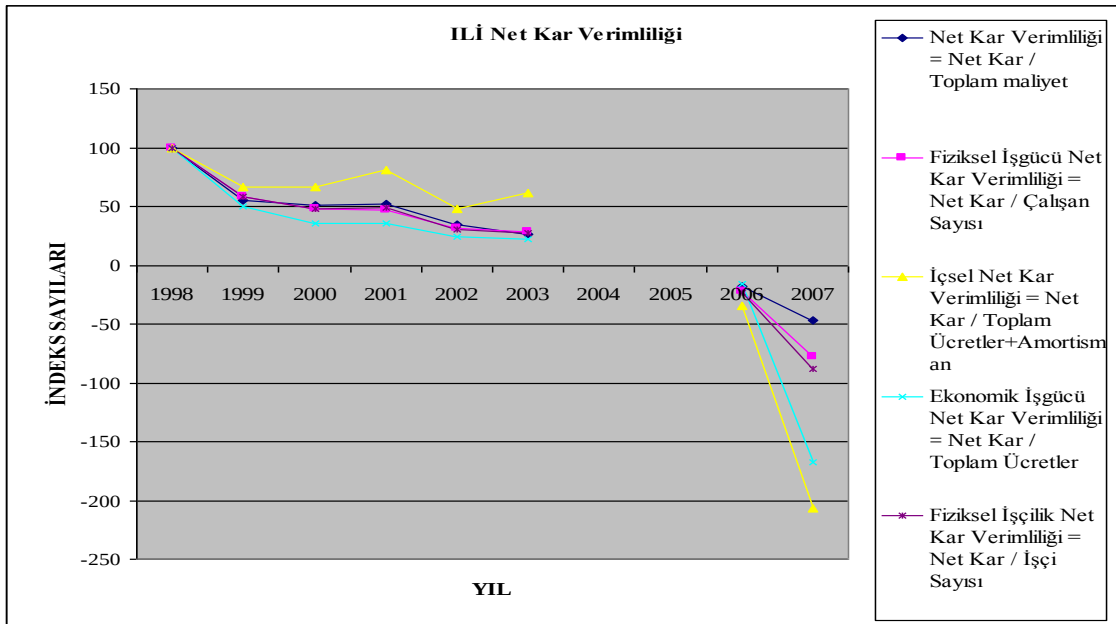
Şekil 7.116 SLİ net kar verimliliği.

SLİ net kar verimliliği 1998-2000 yılları arasında ve 2005 yılında düşüş göstermiş diğer yıllarda ise dengeli bir hal almıştır. 2005 yılındaki ani düşüşün nedeni net karın bir önceki yıla göre azalmasıdır. 2006 ve 2007 yıllarında net karda ve net kar verimliliğinde denge sağlanmış benzer değerler elde edilmiştir. Grafikteki değişime etkili parametre net kardır.



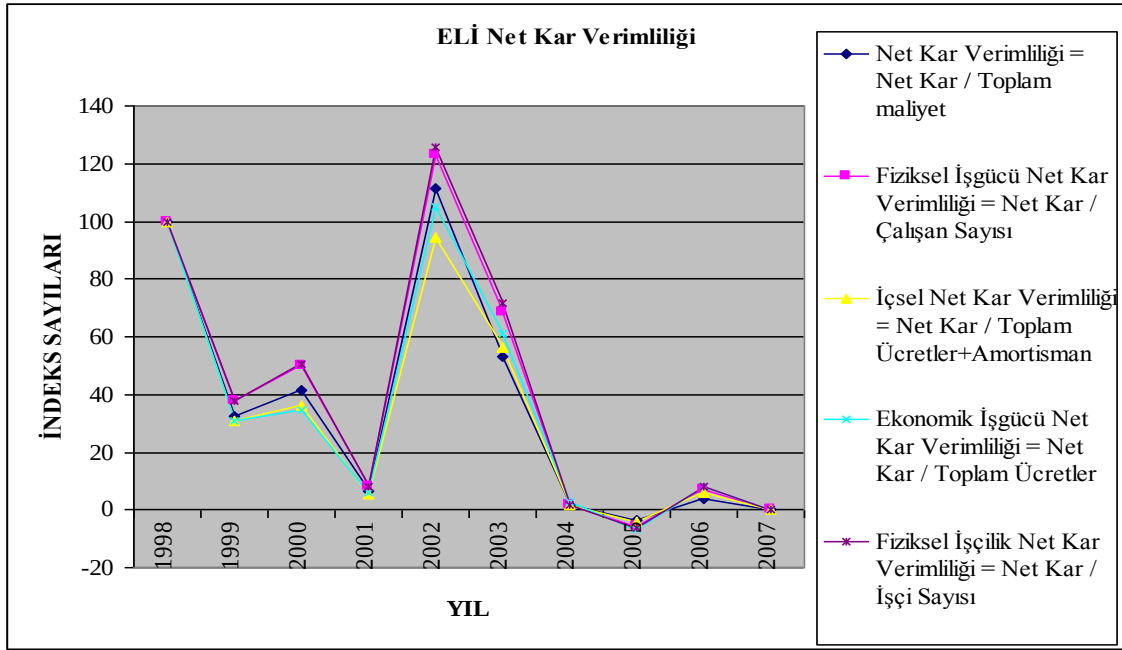
Şekil 7.117 GLİ net kar verimliliği.

GLİ net kar verimliliği 2001-2002 ve 2005-2007 yılları arasında bir miktar yükselmiş diğer yıllarda ise düşmüştür. 2001 ve 2002 verimlilikteki artışın nedeni işletmenin zarar ederken kar eder düzeye gelmesidir. 2005-2007 döneminde ise verimlilikteki iyileşmeyi sağlayan etken zararın azaltılmasıdır. Grafikteki değişkenliğe direk olarak etki yapan parametre ise net kar miktarının kendisidir.



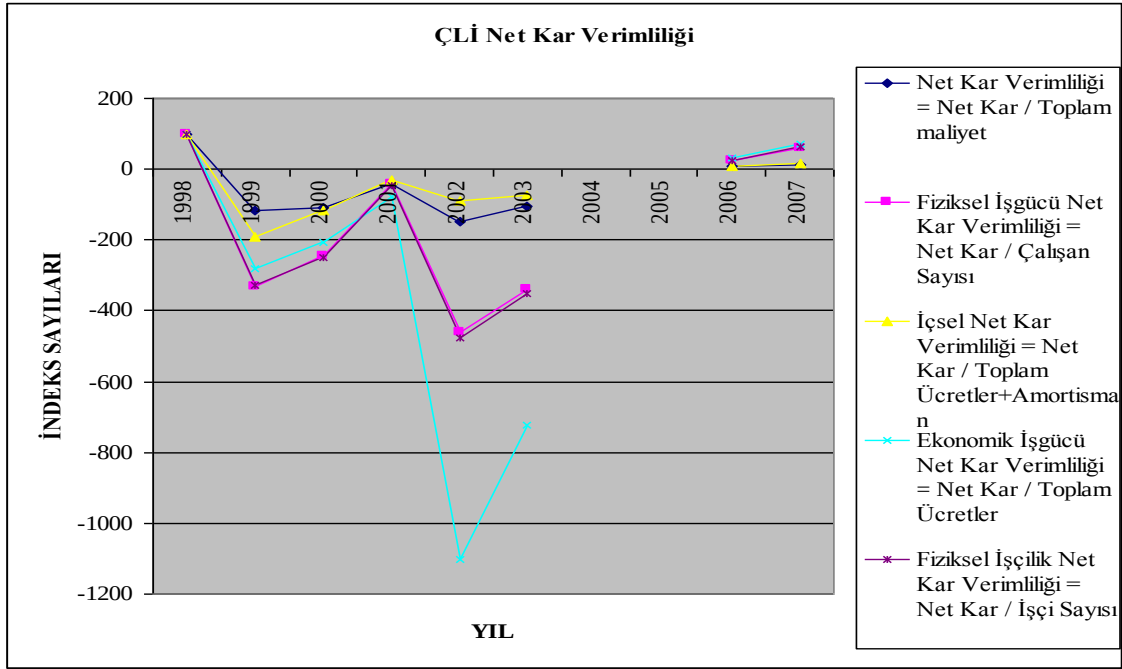
Şekil 7.118 İLİ net kar verimliliği.

ELİ net kar verimliliği genel olarak düşme eğilimi göstermiştir. İşletmenin net karı sürekli azalmış 2006-2007 yıllarında zarar göstermiştir. İçsel net kar verimliliğinde ki küçük yükselmelerin nedeni, toplam ücretler ve amortismanlar toplamının bir önceki yıla göre bir miktar azalmasıdır. Verimlilikteki değişime net kar direk etkilidir.



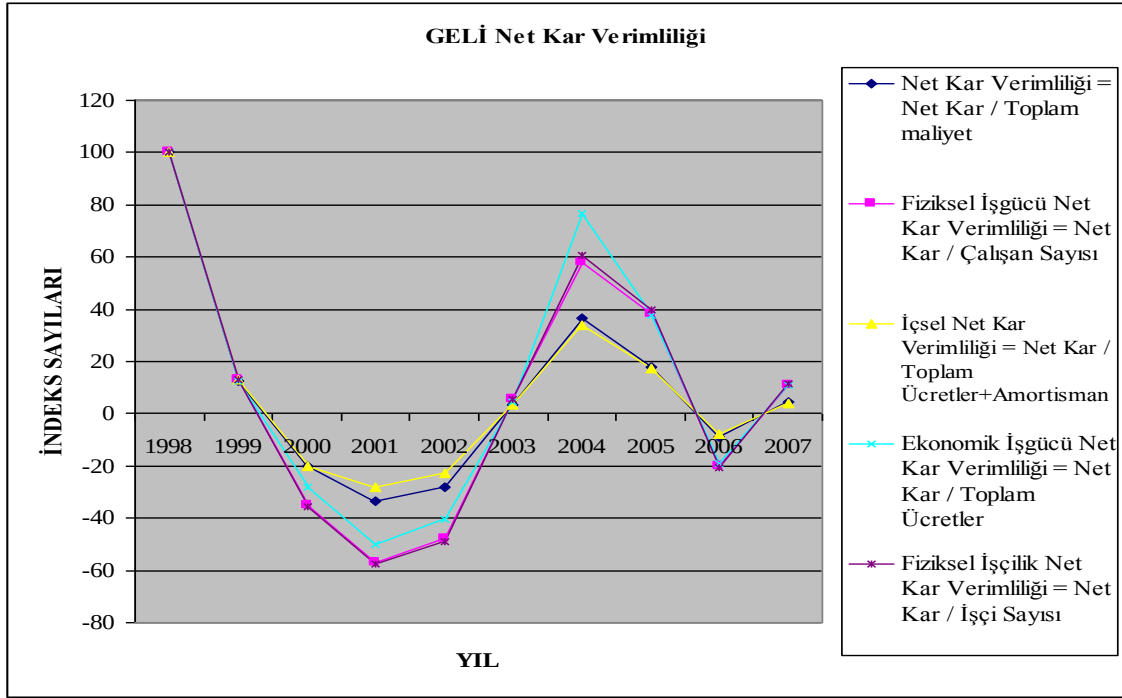
Şekil 7.119 ELİ net kar verimliliği.

ELİ net kar verimliliği 2000 2002 ve 2006 gibi bazı yıllarda yükselse de genelde düşme eğilimi göstermektedir. Belirtilen yıllardaki yükselmelerin nedeni net kar miktarının bir önceki yıla göre yükselmesidir. Grafikteki değişime net kar direk olarak etkilidir. İşletme sadece 2005 yılında zarar etmiştir.



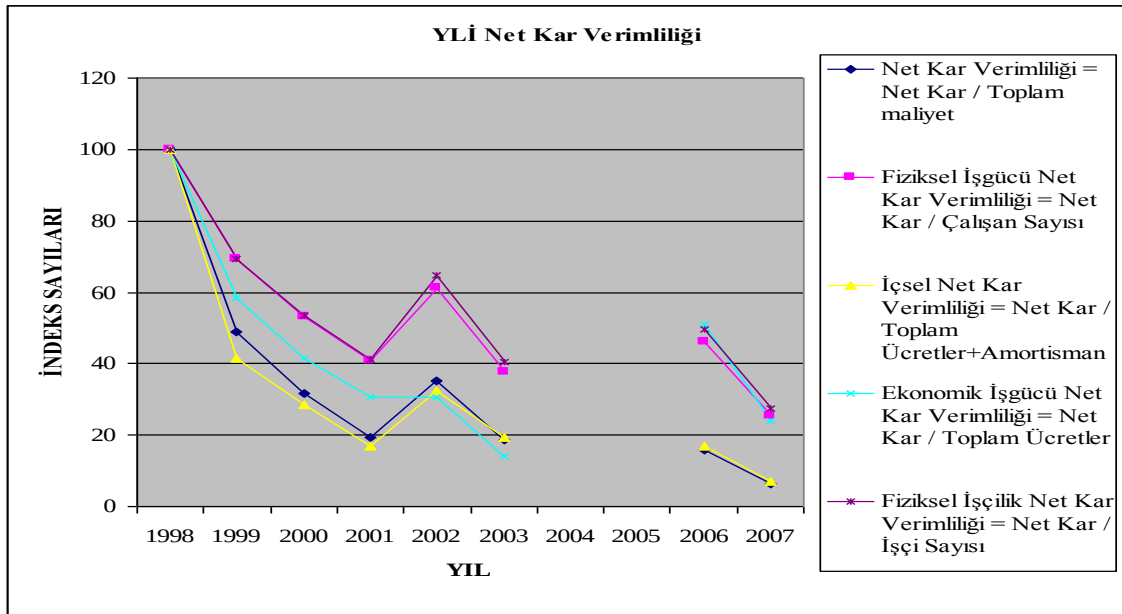
Şekil 7.120 ÇLİ net kar verimliliği.

ÇLİ net kar verimliliği 1998 2006 ve 2007 yılları dışında negatif değerlerdedir. Bunda direk etkili olan parametre net karın kendisidir. 2002 yılında verimlilik oranlarındaki ani düşmelerin nedeni amortisman, çalışan sayısı ve direk işçi sayısının bir önceki yıla göre artmasıdır.



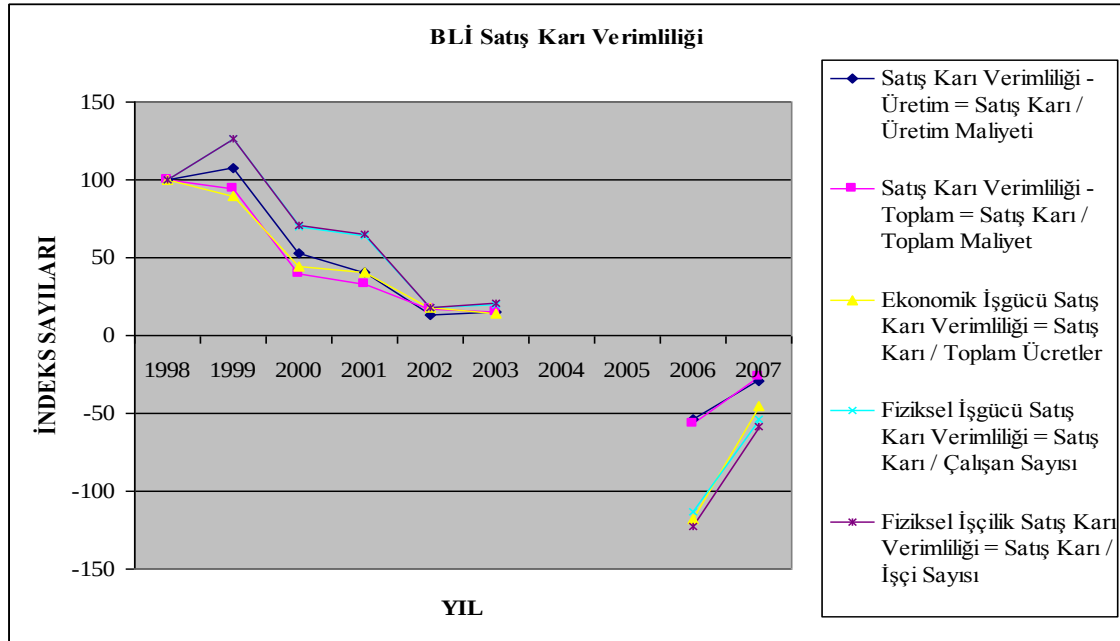
Şekil 7.121 GELİ net kar verimliliği.

GELİ net kar verimliliği 2000-2002 yılları arasında ve 2006 yılında negatif değerlerdedir. Net kar miktarının bir önceki yıla göre değişimi, net kar verimliliğini direk olarak etkilemiştir. Net kar verimliliği değişken bir yapıdadır.



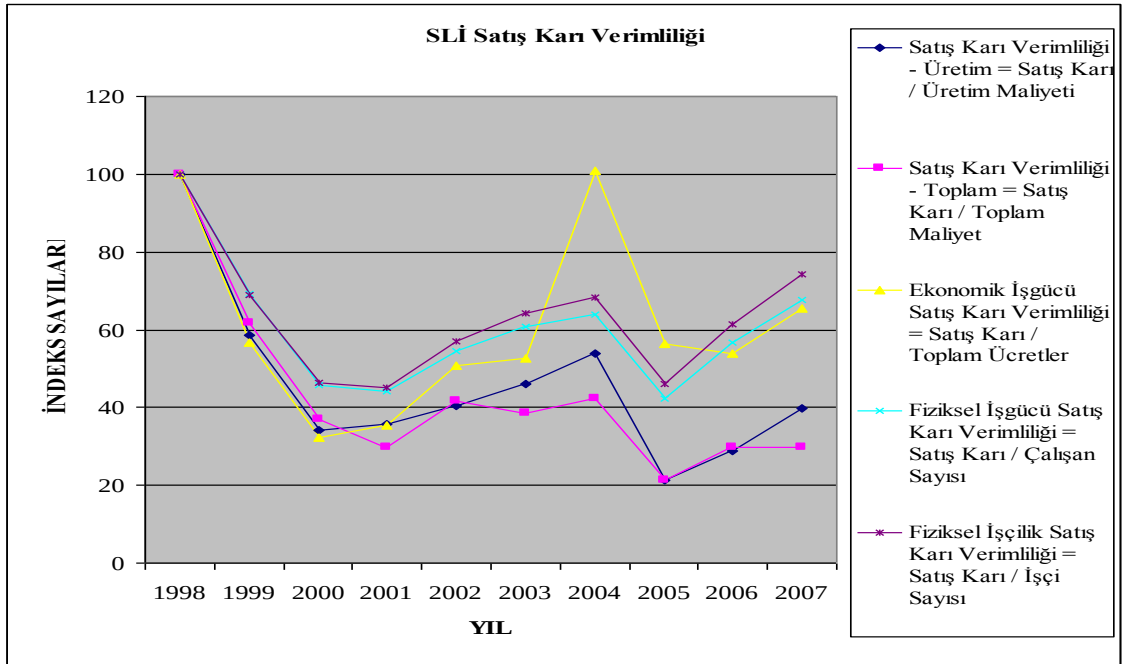
Şekil 7.122 YLİ net kar verimliliği.

YLİ net kar verimliliği 2002 ve 2006 yılı dışında düşme eğilimi göstermiştir. 2002 ve 2006 yıllarında net kar, bir önceki yıla veya döneme göre daha fazladır. Buda net kar verimliliğinde, net kar miktarındaki değişimin birebir etkili olduğunu göstermektedir. İşletme zarar etmemiş fakat genel olarak net kar verimliliği düşmüştür.



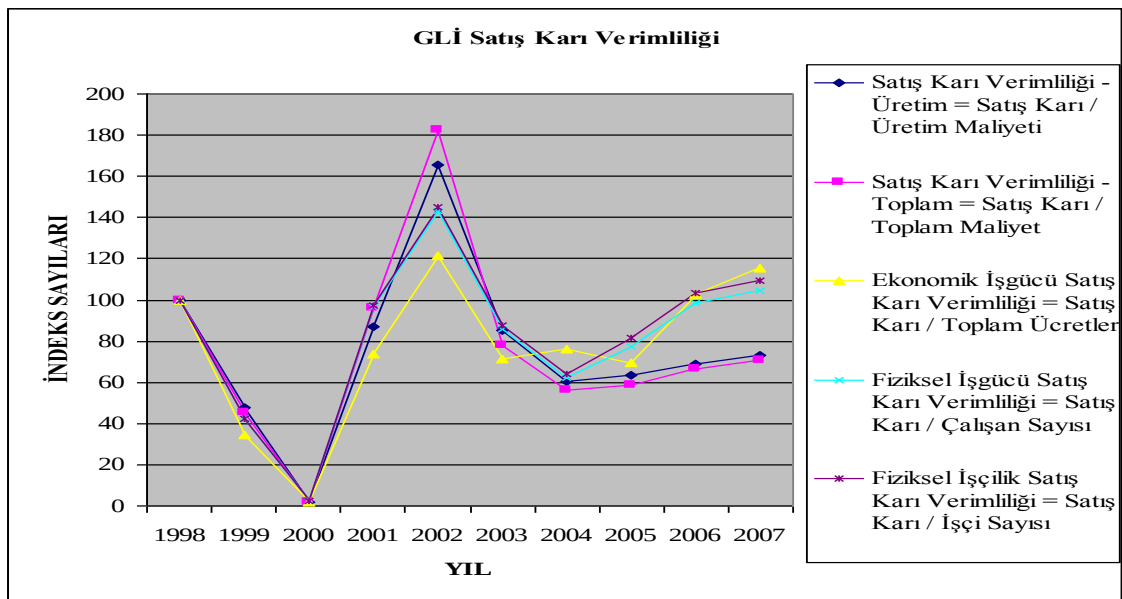
Şekil 7.123 BLİ satış karı verimliliği.

BLİ satış karı verimliliği 1999 ve 2007 yılları dışında genel olarak düşme eğilimi göstermiştir. Son iki yılda satış karı değerleri negatiftir. Yani işletme zarar etmiştir. Satış karı miktarındaki değişim satış karı verimliliğine direk olarak etki etmiştir. Satış karının yükseldiği ya da zararın azaltıldığı yıllarda, satış karı verimliliğinin yükseldiği görülmektedir.



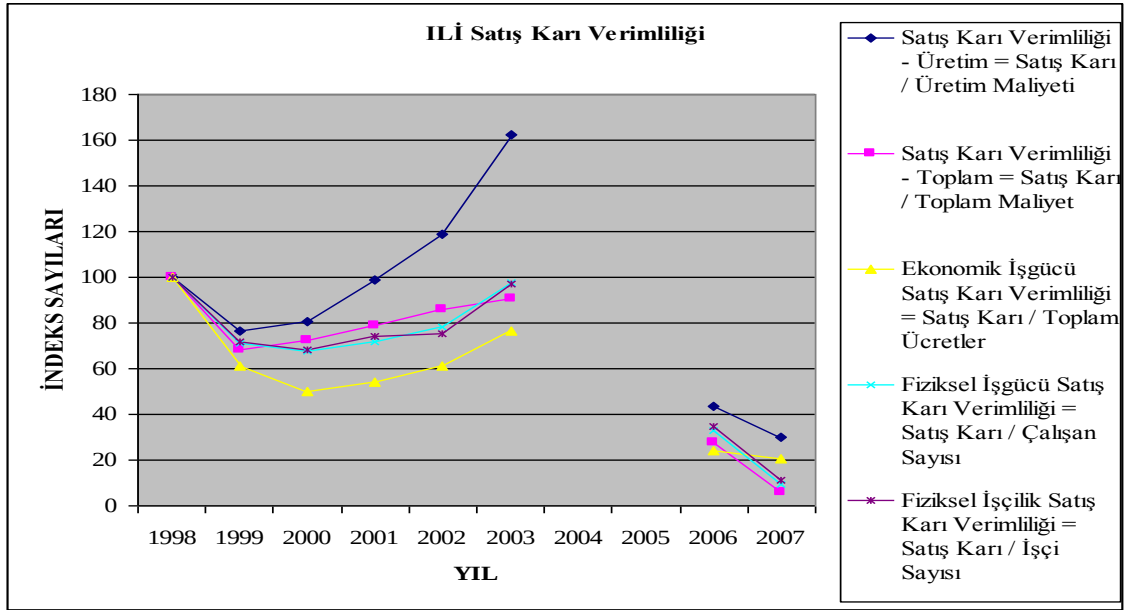
Şekil 7.124 SLİ satış karı verimliliği.

SLİ satış karı verimliliği 1998-2000 dönemi ve 2005 yıllarında düşüş göstermiş diğer yıllarda yükselmiştir. Ekonomik işgücü satış karı verimliliğindeki 2004 yılındaki ani yükselmenin nedeni toplam ücretlerin bir miktar düşmesidir. Satış karı miktarındaki değişim satış karı verimliliği üzerinde birebir etkilidir.



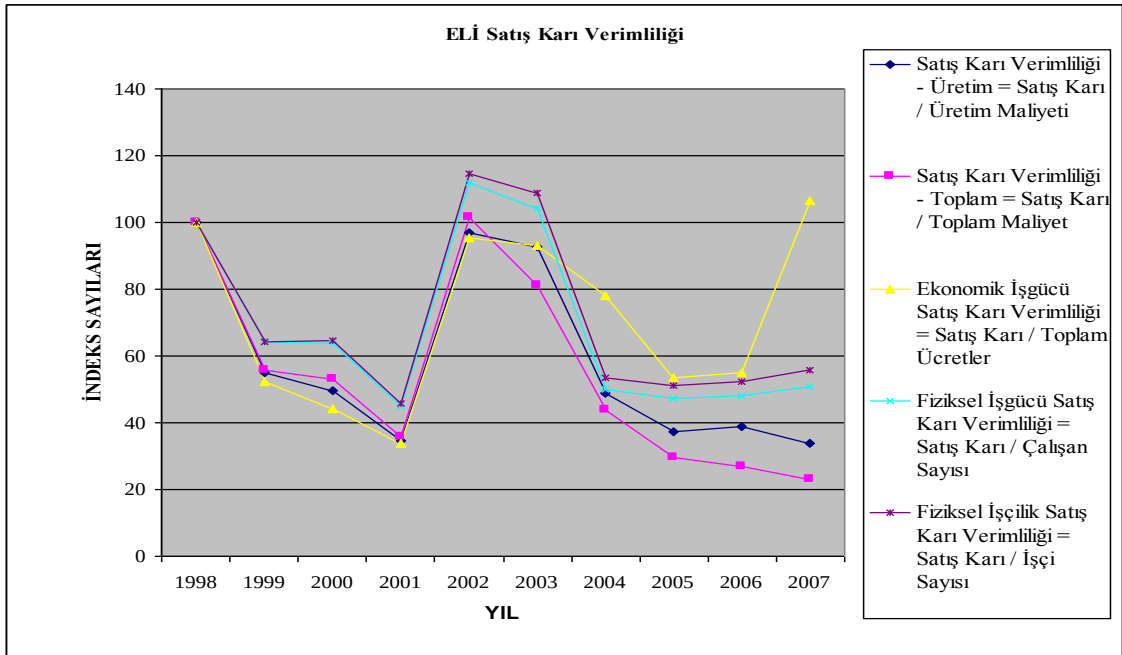
Şekil 7.125 GLİ satış karı verimliliği.

GLİ satış karı verimliliği değişken bir yapıdadır. Satış karı miktarının bir önceki yıla göre değişimi, satış karı verimliliğinde birebir etkili olmuştur. Satış karı bir önceki yıla göre artarsa verimlilik artmış, düşerse verimlilikte düşmüştür. 2005 yılında ekonomik işgücü satış verimliliği küçük düşüşün nedeni, toplam ücretlerin bir önceki yıla göre bir miktar artmasıdır.



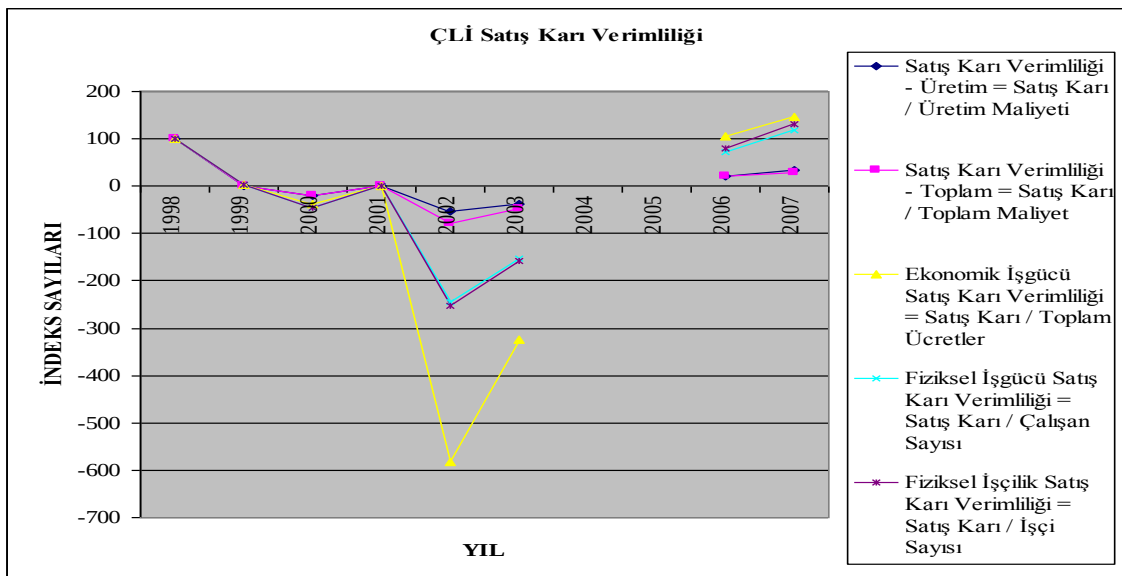
Şekil 7.126 İLİ satış karı verimliliği.

İLİ satış karı verimliliği 1998, 2006 2007 yılları dışında genel olarak yükselme eğilimi göstermiştir. Grafikteki değişimde, satış karı, maliyetler, çalışan ve işçi sayısının ve toplam ücretler miktarlarındaki değişimin etkisi görülmektedir. 2006 ve 2007 yıllarında ise satış karı çok düştüğünden satış karı verimliliği düşmüştür.



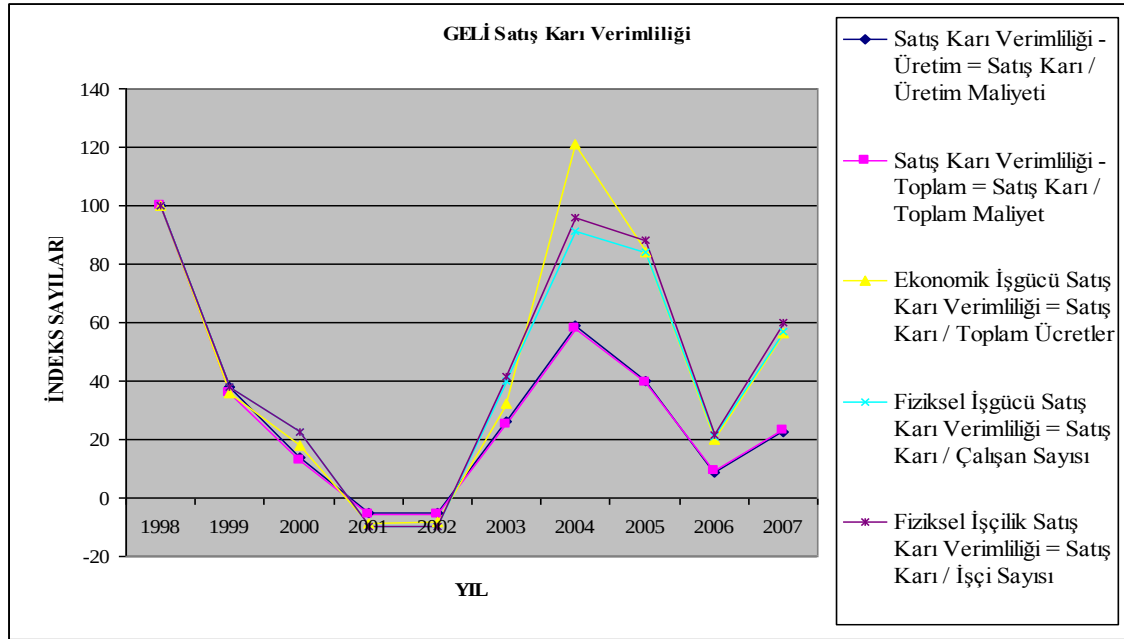
Şekil 7.127 ELİ satış karı verimliliği.

ELİ satış karı verimliliği çok değişken bir yapı izlemektedir. Satış karı verimliliğindeki bu değişken yapıda etkili olan parametre satış karı'nın kendisidir. Satış karı bir önceki yıla göre artarsa satış karı verimliliği artmış, azalırsa azalmıştır. 2007 yılında ekonomik işgücü satış karı verimliliğindeki bu ani yükselmenin nedeni toplam ücretlerin düşmesidir.



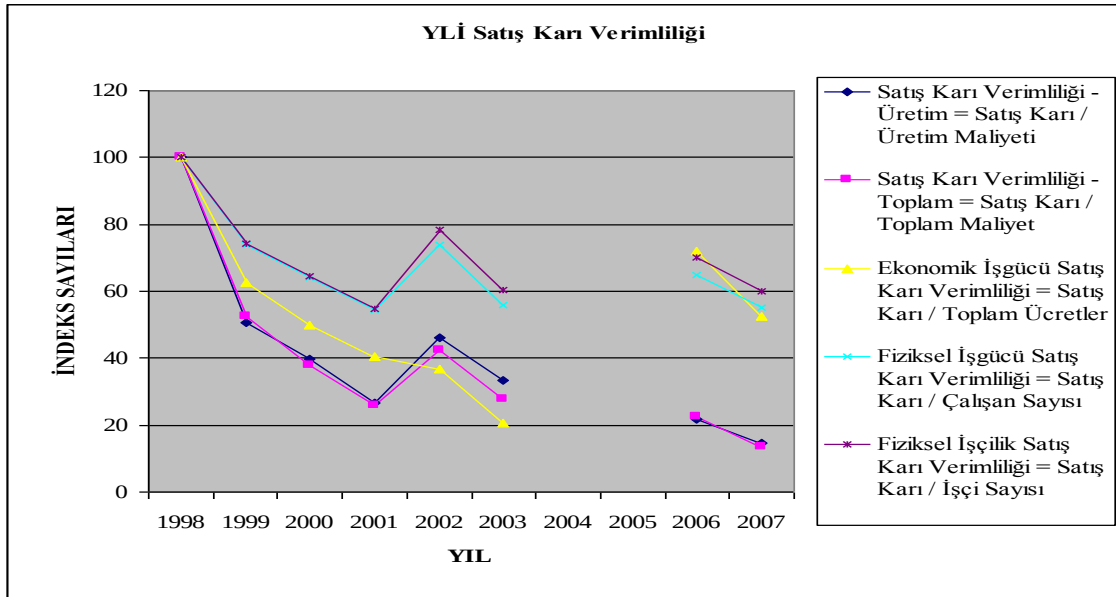
Şekil 7.128 ÇLİ satış karı verimliliği.

ÇLİ satış karı verimliliği, genel olarak düşme eğilimi göstermiştir. 1998 ve 2006 2007 yılları dışında negatif değerlerde veya sıfıra yakındır. İşletme 2006 2007 yıllarında satış karı sağlamıştır. Satış karındaki değişim, satış karı verimliliğinde birebir etkilidir. 2002 yılındaki ani düşüşün nedeni satış karı miktarındaki azalmadır.



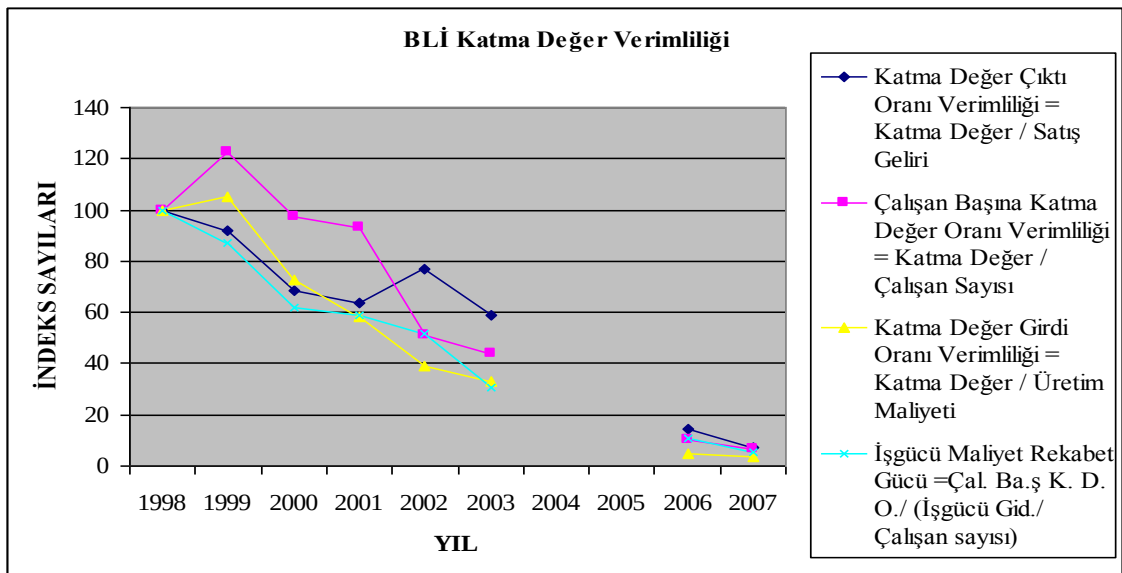
Şekil 7.129 GELİ satış karı verimliliği.

GELİ satış karı verimliliği, 2002 yılına kadar düşüş göstermiş, bundan sonraki yıllarda bir miktar iyileşme göstermiştir. 2004-2006 yılları arasında düşüş sürmüştür. Grafikteki değişimde etkili olan asıl parametre satış karının kendisidir. Satış karının bir önceki yıla göre değişimi verimlilikte direk etki yapmıştır.



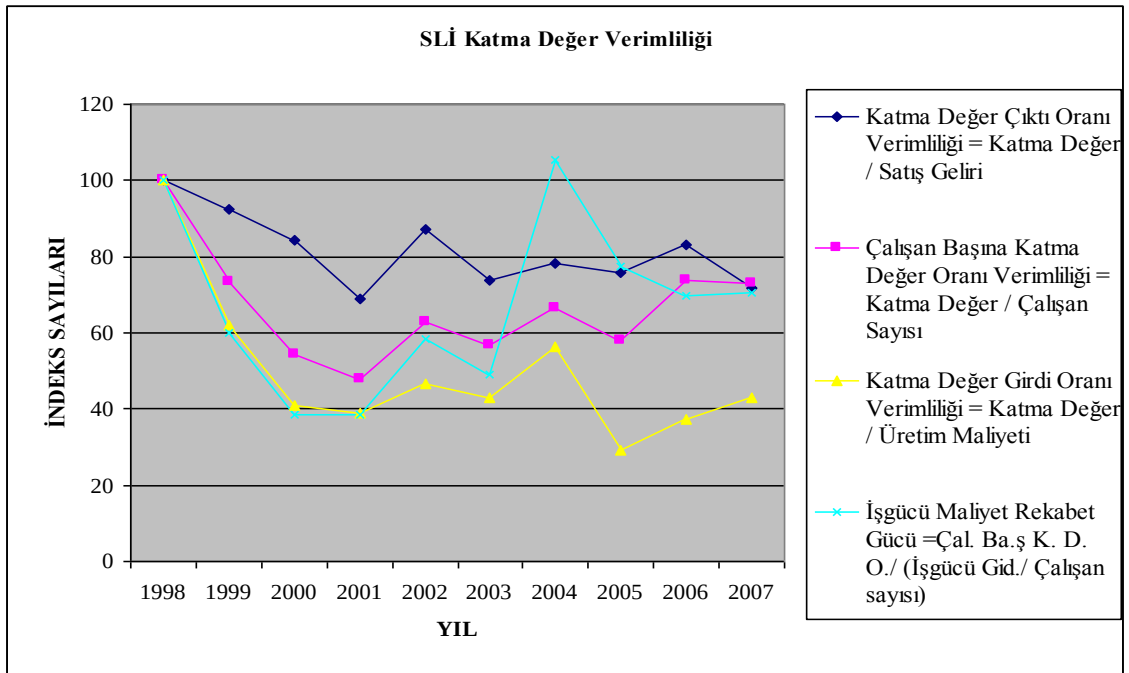
Şekil 7.130 YLİ satış karı verimliliği.

YLİ satış karı verimliliği, genel olarak düşme eğilimi göstermiştir. Sadece 2002 yılında bir miktar yükselme görülmektedir. 2002 yılındaki yükselmenin nedeni bir önceki yıla göre, satış miktarının artmasıdır. Satış karı miktarındaki azalmalar verimliliğe direk etki etmiş, satış karı verimliliği sürekli düşmüştür.



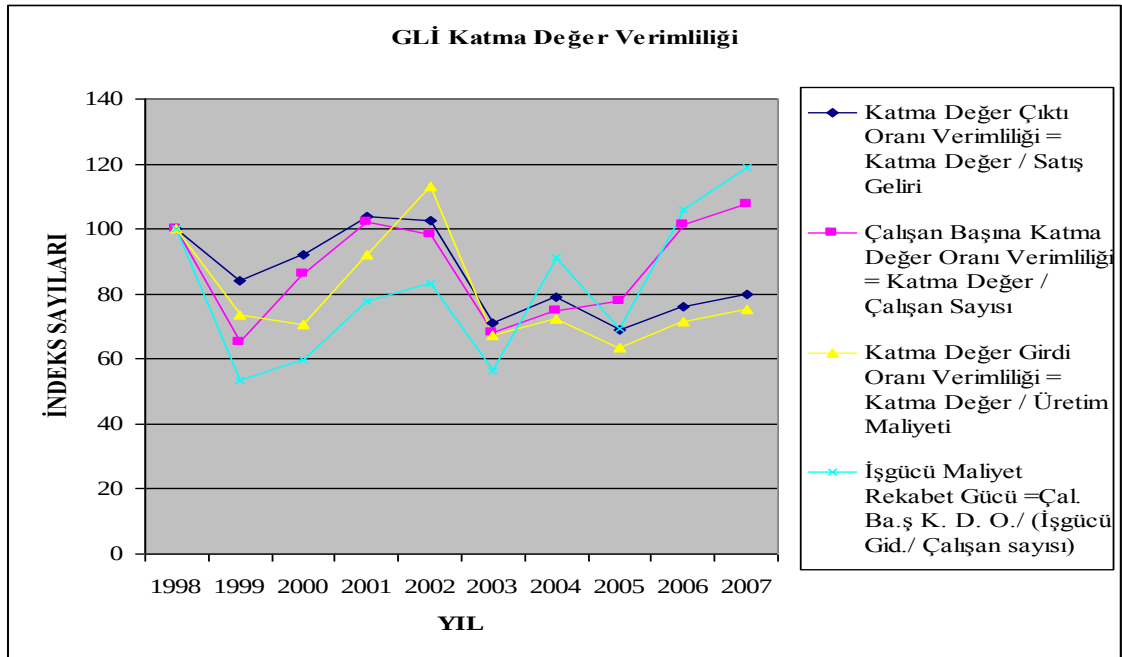
Şekil 7.131 BLİ katma değer verimliliği.

BLİ katma değer verimliliği genel olarak düşme eğilimi göstermektedir. Katma değer verimliliğinin azalması, 1999 yılı dışında, katma değer miktarının sürekli olarak düşmesinden kaynaklanmaktadır. 1999 yılında katma değer artsa da üretim maliyeti de artmış, katma değer girdi oranı verimliliği bir miktar düşmüştür. 2002 yılında katma değer çıktı oranı verimliliğindeki yükselmenin nedeni, satış geliri miktarındaki azalmadır.



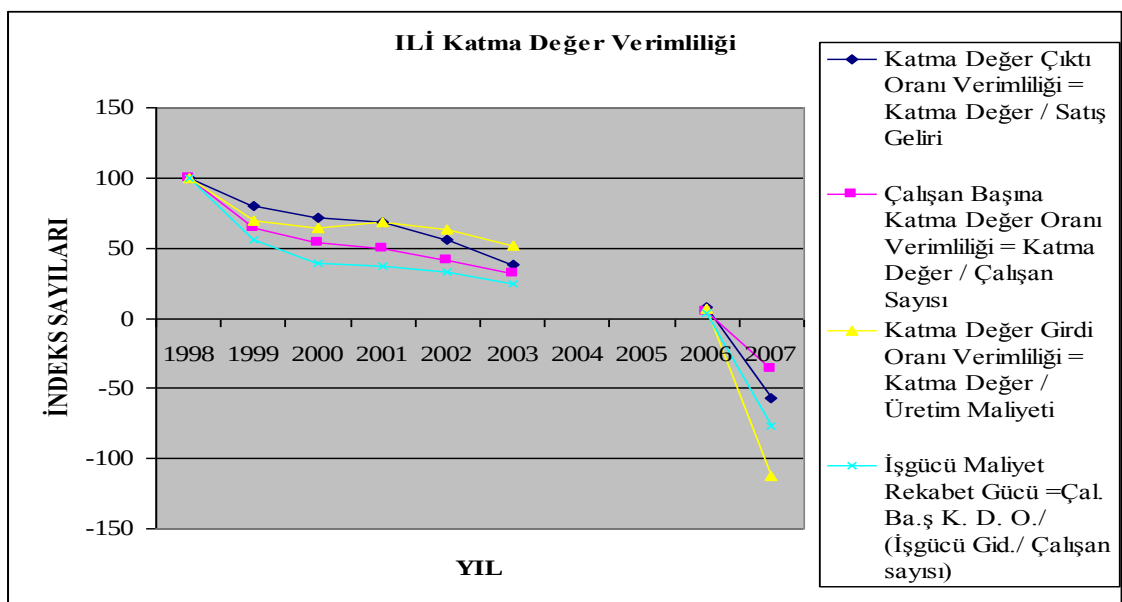
Şekil 7.132 SLİ katma değer verimliliği.

SLİ katma değer verimliliği 1998-2001 yılları arası düşüş göstermiştir. Bundan sonraki yıllarda değişken bir yapı izlese de birbirine çok uzak değerlerde değildir. Katma değer miktarındaki değişim, verimlilik üzerinde direk etkilidir. 2004 yılında işgücü maliyet rekabet gücündeki yükselmenin nedeni, çalışan başına katma değer oranının yükselmesi ve işgücü gideri yani toplam ücretlerin bir önceki yıla oranla düşmesindendir.



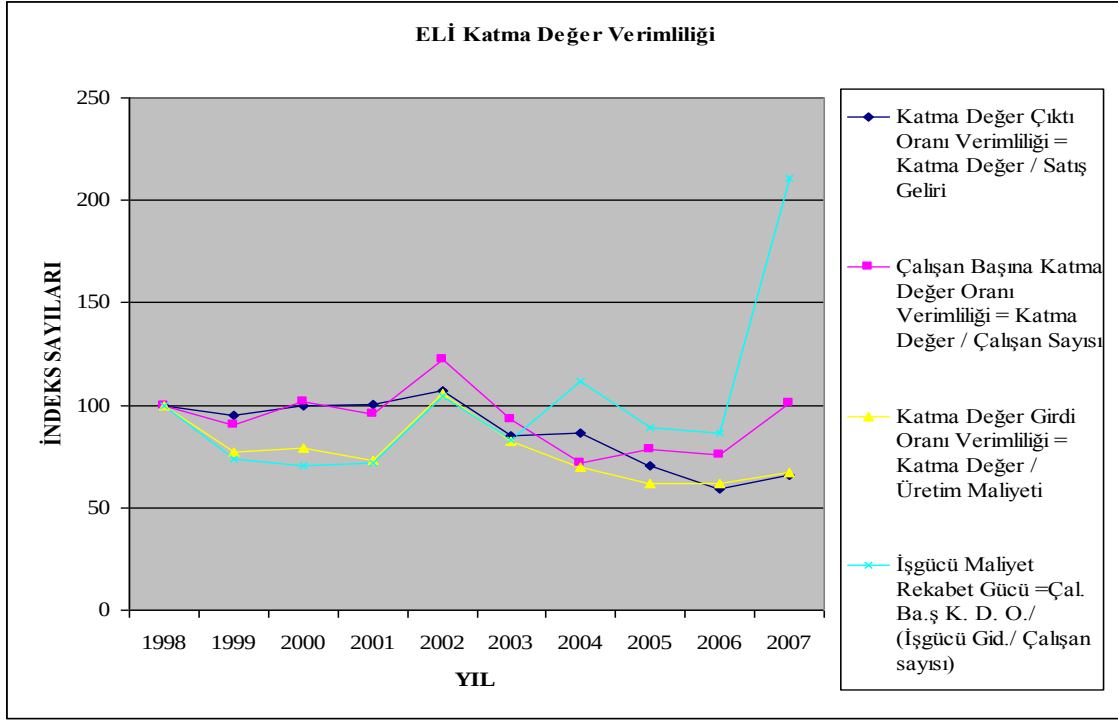
Şekil 7.133 GLİ katma değer verimliliği.

GLİ katma değer verimliliği, 1999 da düşmüş, 1999-2002 döneminde yükselmiş, bundan sonraki yıllarda ise değişken bir yapı göstermiştir. Katma değer miktarının bir önceki yıla göre değişimi, katma değer verimliliğini belirleyen asıl etkindir. Son 3 yılda katma değer miktarları bir miktar artış göstermiş ve verimlilik yükselişe geçmiştir.



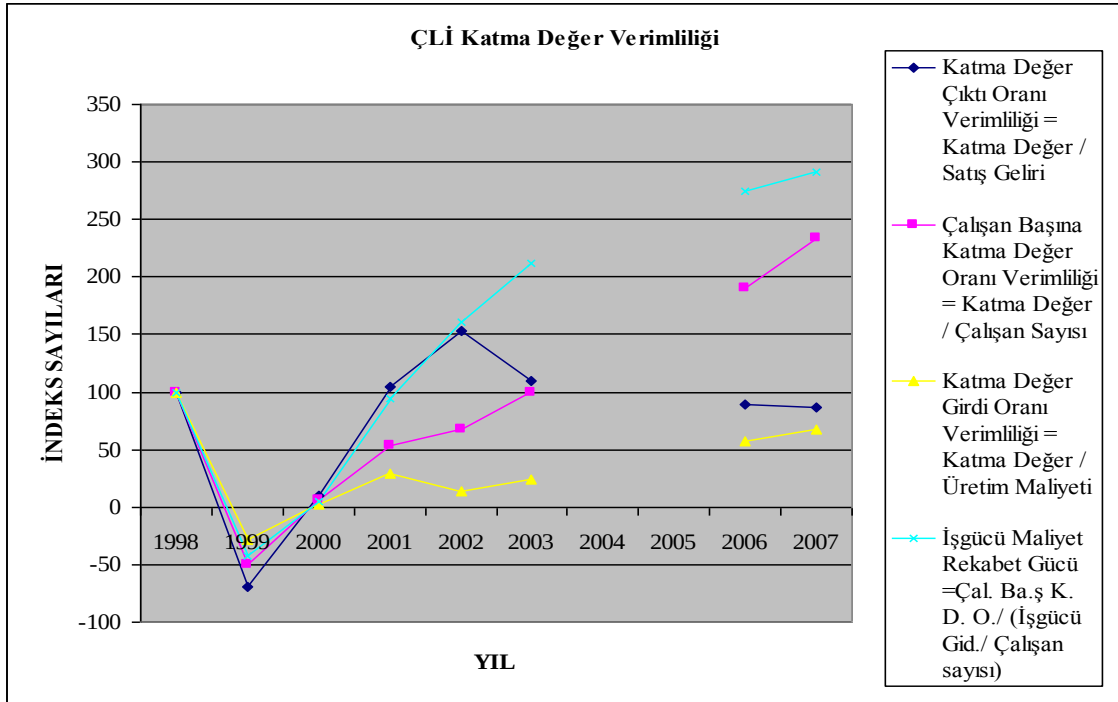
Şekil 7.134 İLİ katma değer verimliliği.

ELİ katma değer verimliliği sürekli olarak düşüş göstermiştir. Katma değer verimliliğinin düşmesinin nedeni, bir önceki yıla göre katma değer miktarının, sürekli olarak azalmasıdır. Katma değer miktarındaki değişim verimliliği direk olarak etkilemiştir.



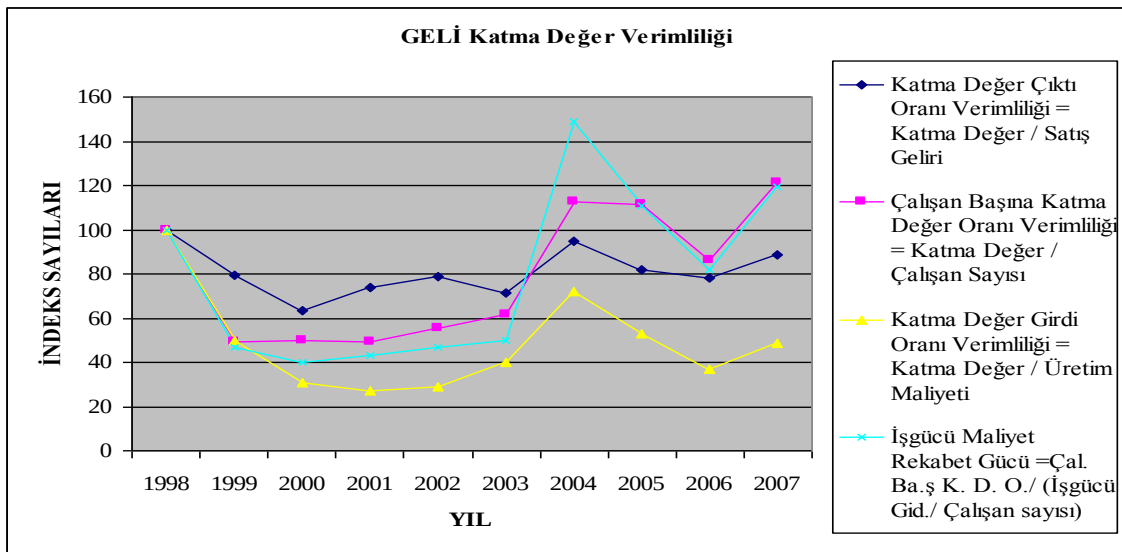
Şekil 7.135 ELİ katma değer verimliliği.

ELİ katma değer verimliliği, katma değer miktarındaki değişimle direk ilgili olarak, genelde belli bir denge üzerinde değişkenlik göstermiştir. Satış geliri, çalışan sayısı ve üretim maliyeti gibi parametrelerinde verimlilikteki etkileri görülmektedir. Katma değer miktarındaki değişim kadar olmasa da bu parametrelerdeki değişim verimliliği etkilemiştir. İşgücü maliyet rekabet gücündeki son yıldaki verimlilik artışının nedeni, katma değer artarken, çalışan sayısının ve işgücü gideri yani toplam ücretlerin azalmasıdır.



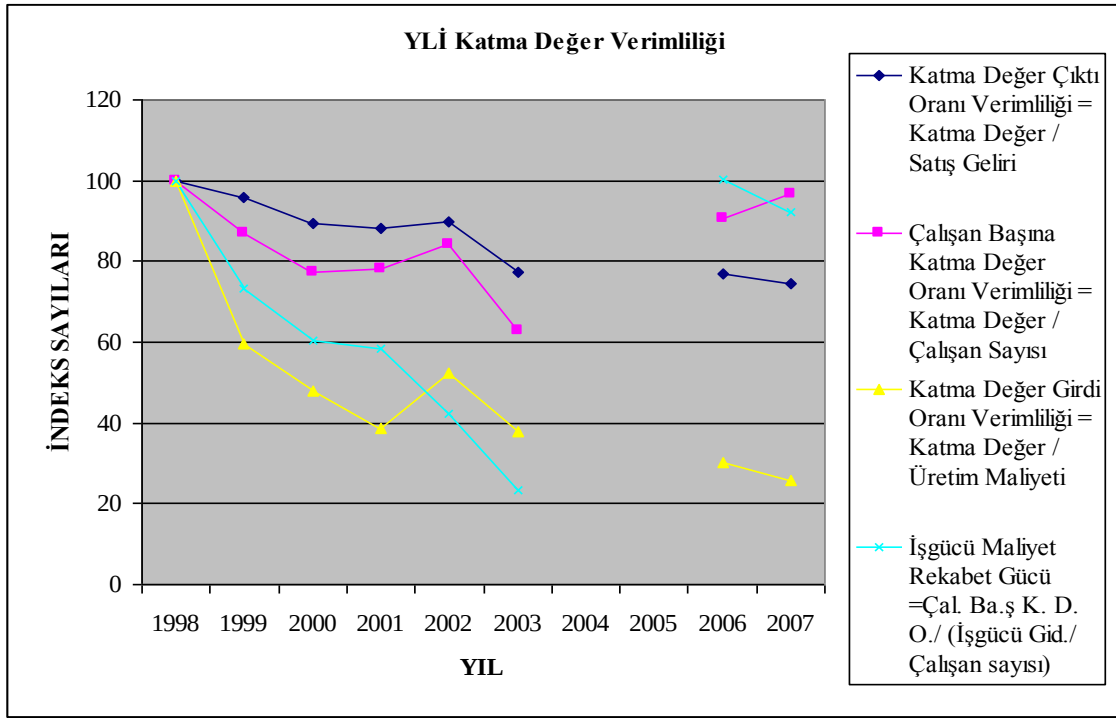
Şekil 7.136 ÇLİ katma değer verimliliği.

ÇLİ katma değer verimliliği 1999 ve 2007 yılları dışında genel olarak yükselme göstermektedir. 2003 yılında katma değer girdi oranı verimliliğinin düşmesinin nedeni, katma değer artmasına rağmen satış geliri miktarındaki artmadır. 2007 yılında da aynı durum söz konusudur. Katma değer miktarındaki değişim, katma değer verimliliği üzerinde direkt etkilidir.



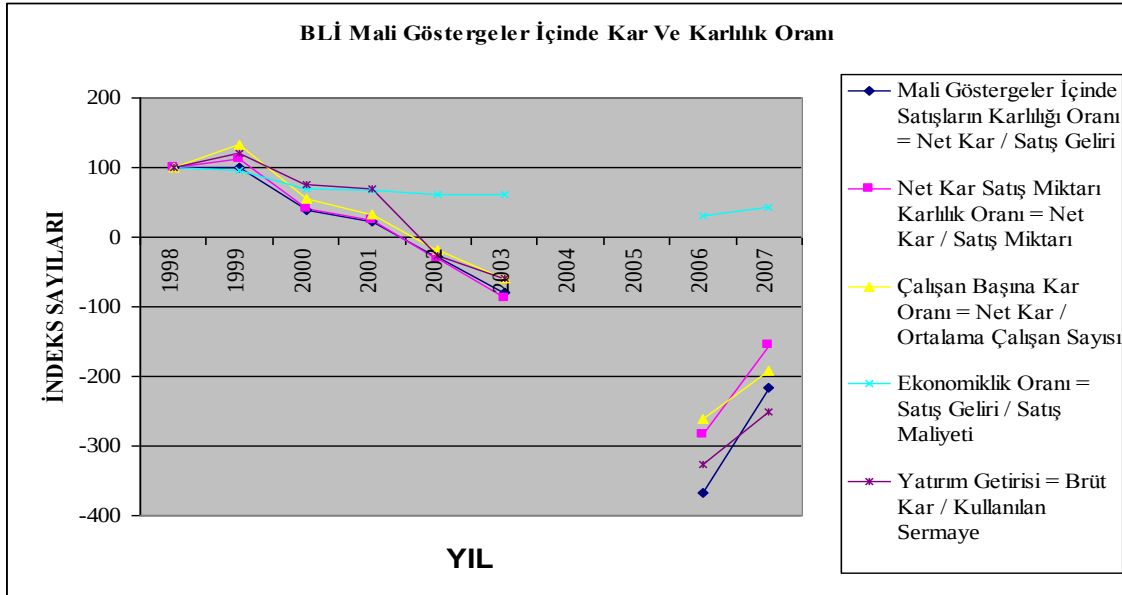
Şekil 7.137 GELİ katma değer verimliliği.

GELİ katma değer verimliliği 1998-2000 ve 2004-2006 dönemlerinde düşüş, 2000-2004 dönemi ve 2007 yılında yükselme göstermiştir. 2004 yılındaki ani yükselmelerin nedeni katma değer miktarındaki artıştır. 1999-2003 yılları arası katma değer miktarları benzer düzeylerde dir. Katma değer miktarındaki değişim verimlilikte direk etkilidir.



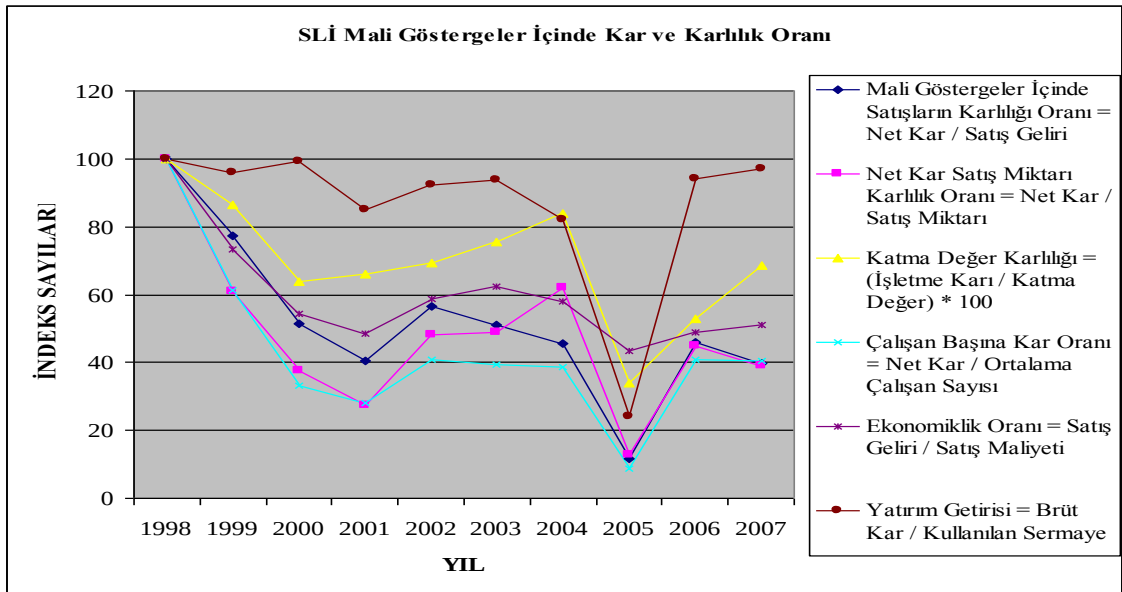
Şekil 7.138 YLİ katma değer verimliliği.

YLİ katma değer verimliliği 2002 ve 2006 yılı dışında genel olarak düşüş göstermiştir. Bu düşmenin nedeni 2002 ve 2006 yılları dışında katma değer miktarının azalmasıdır. 2007 yılında işgücü maliyet rekabet gücünün azalmasının nedeni ise işgücü giderinin artması çalışan sayısının azalmasıdır. Katma değer miktarındaki değişim verimlilik üzerinde direk etkilidir.



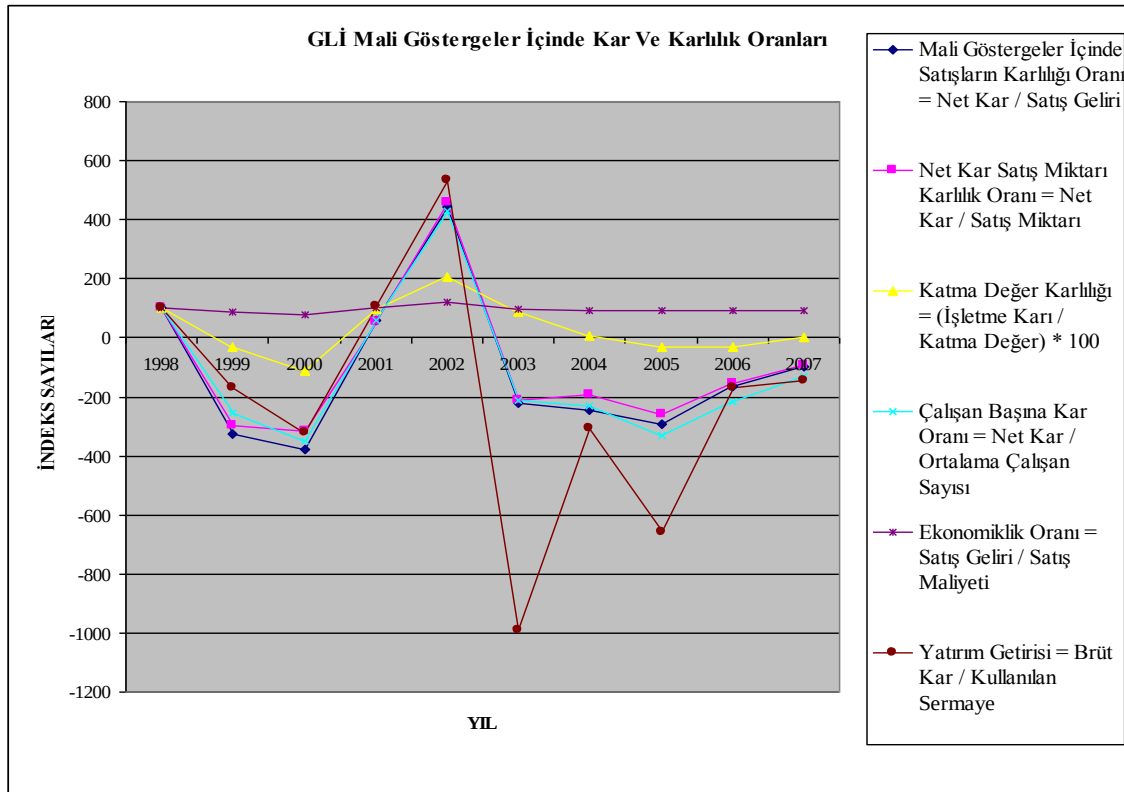
Şekil 7.139 BLİ mali göstergeler içinde kar ve karlılık oranları.

BLİ mali göstergeler içinde kar ve karlılık oranları 1999 ve 2007 yılları dışında düşme eğilimi göstermektedir. Bu düşmenin nedeni brüt kar ve bet kar miktarlarının, belirtilen yıllar dışında, bir önceki yıla göre az olmasıdır. 2007 yılında kar artmamış sadece zarar azaltılmıştır. Katma değer karlılığı 2006 ve 2007 yıllarında çok düşük değerlere düştüğünden grafikte gösterilmemiştir.



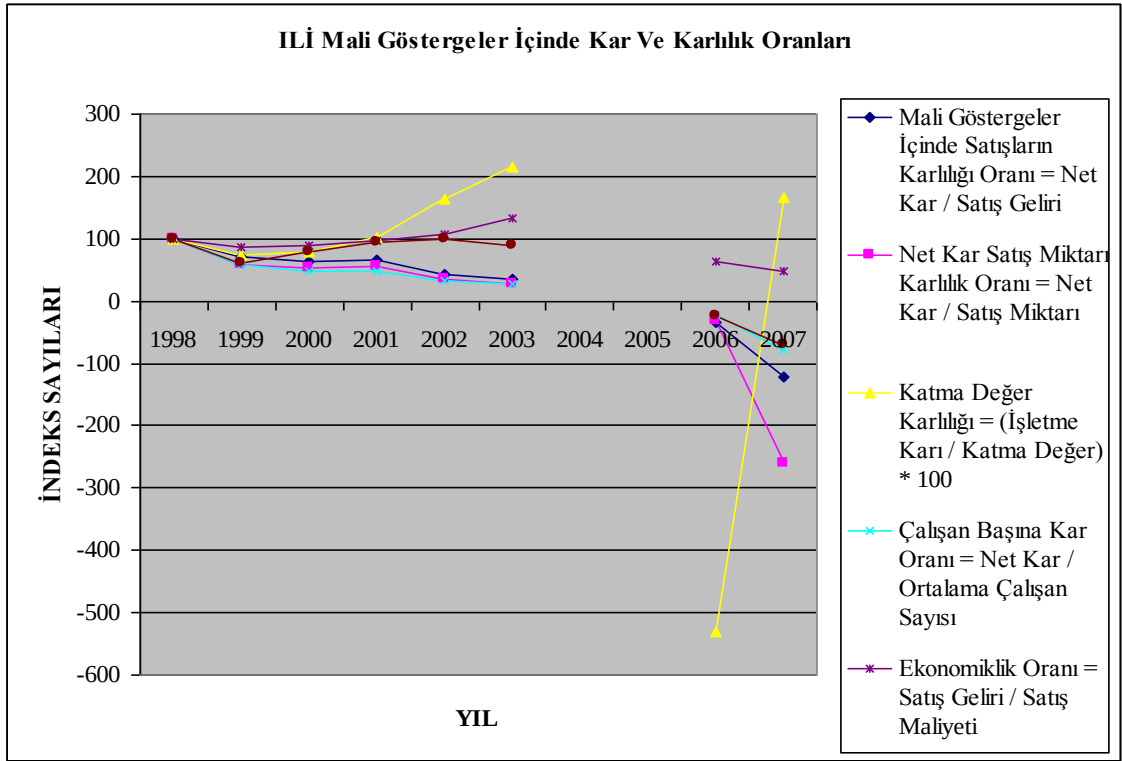
Şekil 7.140 SLİ mali göstergeler içinde kar ve karlılık oranları.

SLİ mali göstergeler içinde kar ve karlılık oranları genel olarak 1998-2001 yılları arası bir düşüş, 2001-2004 yılları arası bir yükselme, 2005 yılında tekrar düşüş ve 2006-2007 yıllarında ise yeniden yükselme göstermiştir. Grafikteki değişkenlikte brüt karın ve net karın bir önceki yıla göre değişimi etkilidir. 2005 yılındaki ani düşüşün nedeni brüt ve net karın bir önceki yıla oranla düşük olmasındandır.



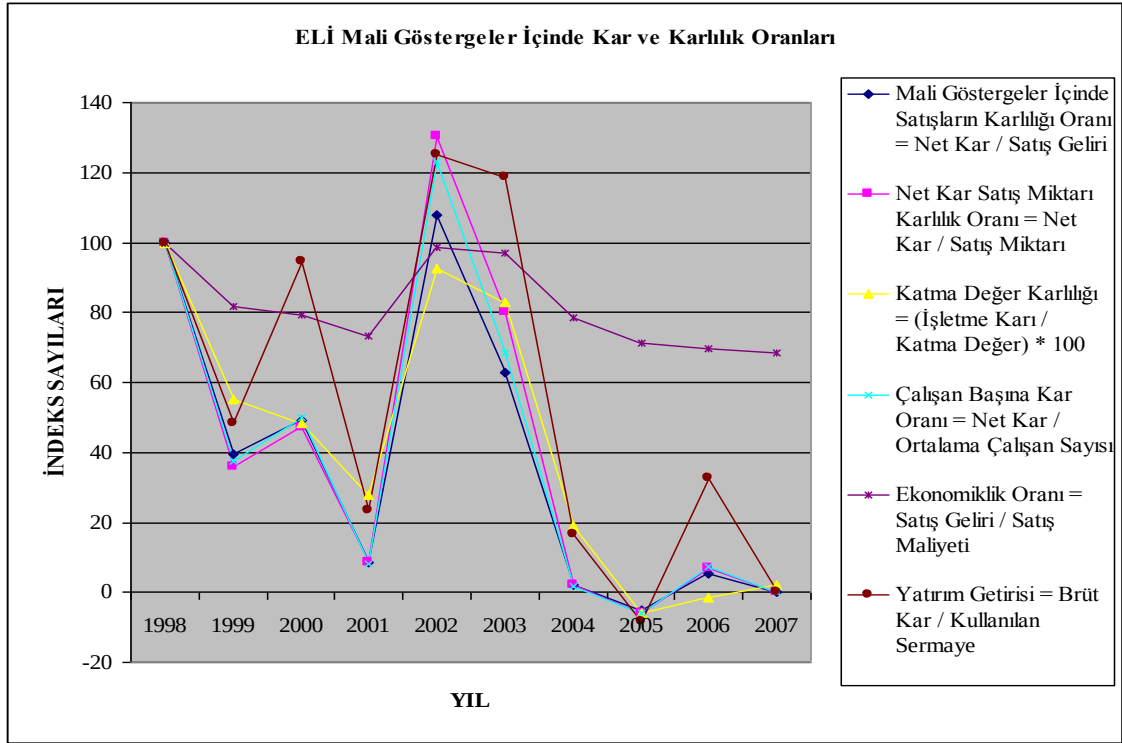
Şekil 7.141 GLİ mali göstergeler içinde kar ve karlılık oranları.

GLİ mali göstergeler içinde kar ve karlılık oranları genel olarak 2000-2000 ve 2005-2007 dönemlerinde yükselmiş bunun dışındaki yıllarda ise düşmüştür. 2003 yılında yatırımların getirisindeki ani düşüşün nedeni brüt kar negatif değerlere inerken, kullanılan sermayenin de bir önceki yıla göre çok düşmesidir. Ekonomiklik oranı genelde benzer değerlerdedir. Çünkü satış geliri ve satış maliyetinde büyük değişimler görülmemektedir. Grafikteki değişimde etkili olan etken brüt kar ve net kardaki değişimdir.



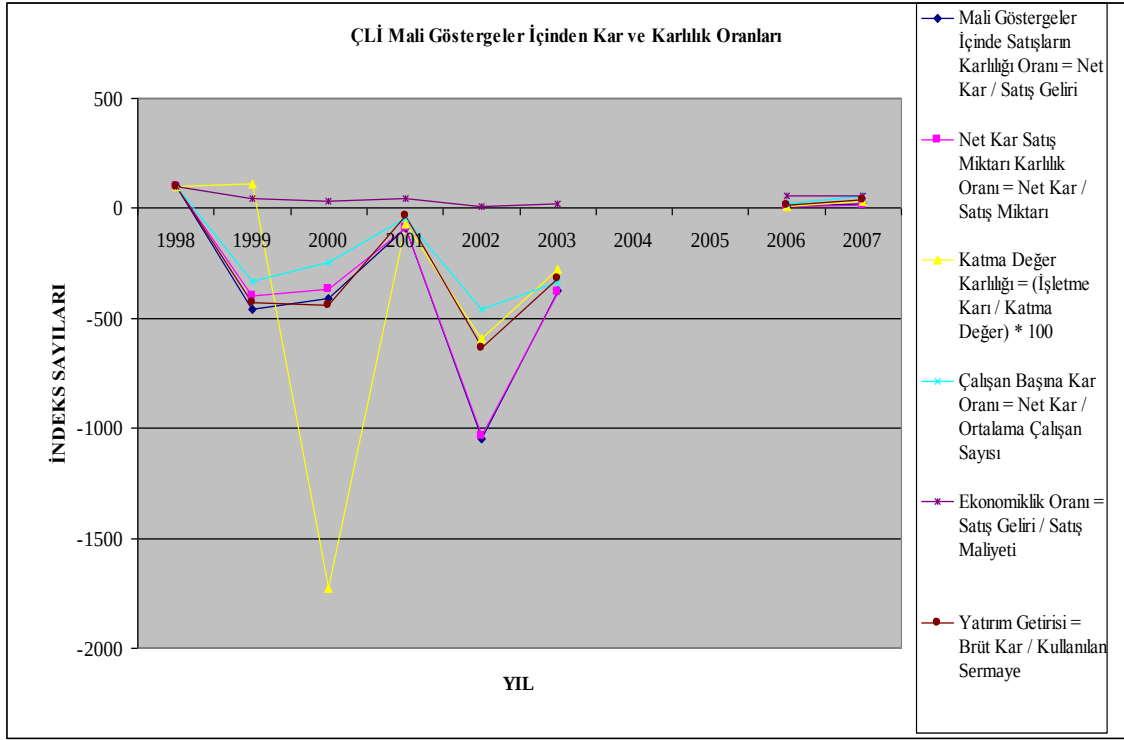
Şekil 7.142 İLİ mali göstergeler içinde kar ve karlılık oranları.

İLİ mali göstergeler içinde kar ve karlılık oranları genel olarak benzer düzeylerde kalmıştır. İşletmenin 2006 ve 2007 yıllarında zarar etmesiyle bir düşme görülmektedir. Katma değer karlılığında 2001-2003 dönemindeki yükselmenin nedeni, işletme karının artması ve katma değerın düşmesidir. Brüt karın ve net karın bir önceki yıla göre değişimi, grafikteki değişimi etkileyen asıl parametredir.



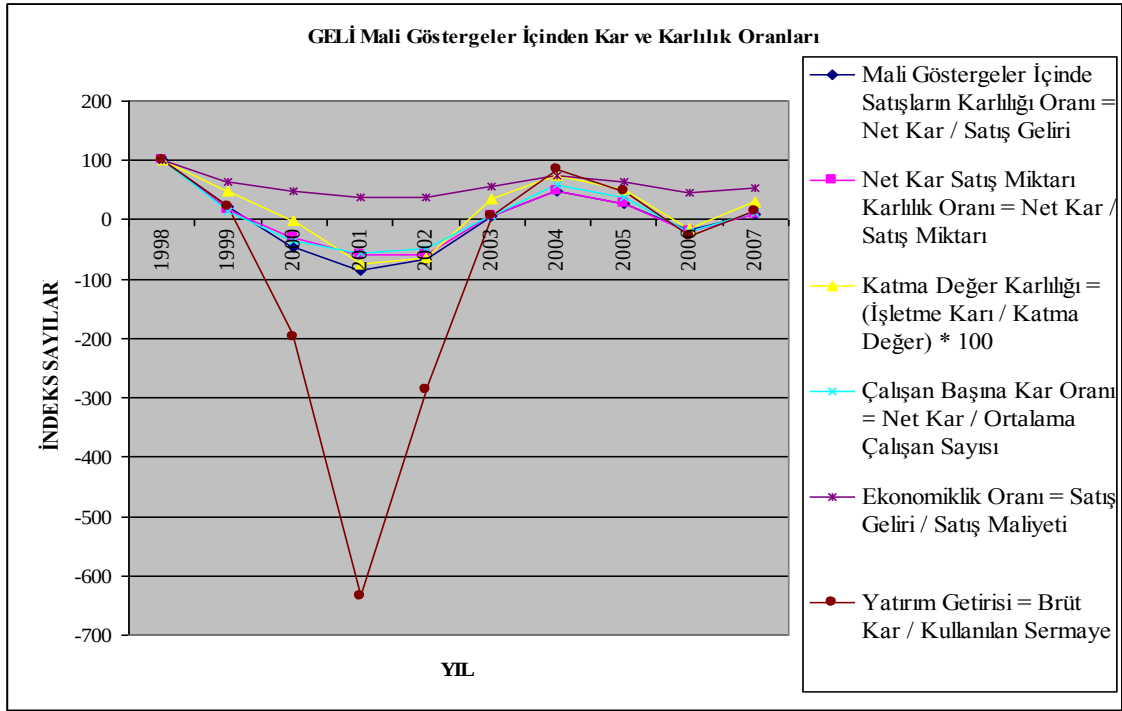
Şekil 7.143 ELİ mali göstergeler içinde kar ve karlılık oranları.

ELİ mali göstergeler içinde kar ve karlılık oranları genel olarak çok değişken bir yapı izlemektedir. Bu değişkenliği sağlayan ise brüt ve net kar miktarının bir önceki yıla göre değişimidir. Ekonomiklik oranı ve katma değer karlılığında, diğer oranlara göre bazı değişimler görülmektedir. Çünkü bu oranların değişiminde satış maliyeti, katma değer gibi parametrelerin etkisi vardır.



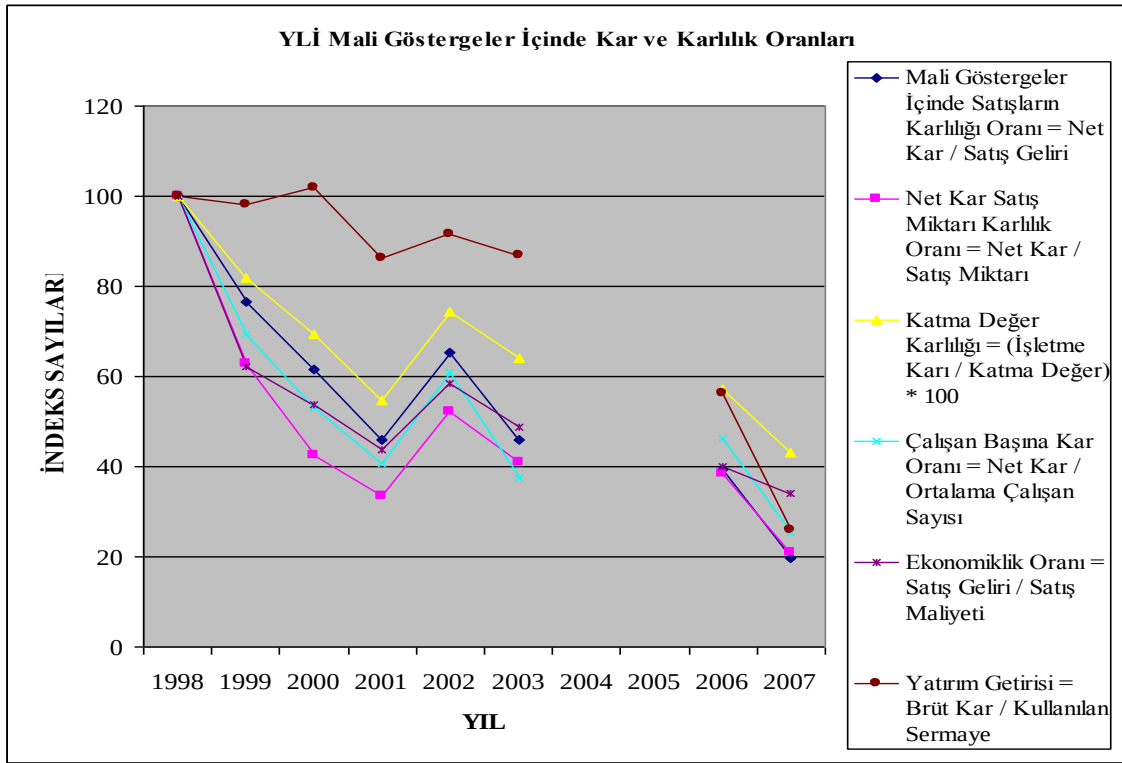
Şekil 7.144 ÇLİ mali göstergeler içinde kar ve karlılık oranları.

ÇLİ mali göstergeler içinde kar ve karlılık oranları 2006-2007 yılları dışında negatif değerlerde kalmıştır. Sadece ekonomiklik oranı pozitif değerdendir. İşletme 1998 yılı dışında son 2 yılda kar etmiştir. Brüt karın ve net karın bir önceki yıla göre değişimi, grafikteki değişimi etkileyen ana etkidir. Katma değer verimliliğinde 2000 yılındaki ani düşüşün nedeni katma değer miktarının bir önceki yıla göre bir miktar artmasıdır.



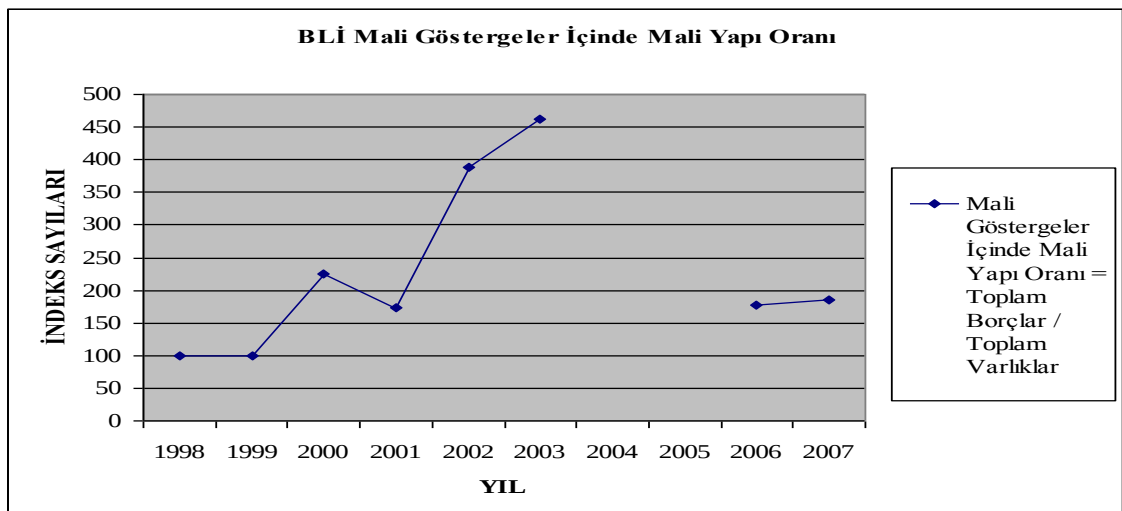
Şekil 7.145 GELİ mali göstergeler içinde kar ve karlılık oranları.

GELİ mali göstergeler içinde kar ve karlılık oranları genel olarak 1998-2001 ve 2004-2006 dönemlerinde düşmüş, 2002-2004 dönemi ve 2007 yılında ise yükselmiştir. Grafikteki bu değişkenlikte etkili olan parametre, net kar ve brüt kar miktarlarının bir önceki yıla göre değişimidir. 2001 yılında yatırım getirisi oranındaki ani düşmenin nedeni kullanılan sermaye miktarının azalması ve bir önceki yıla göre zararın büyümesidir.



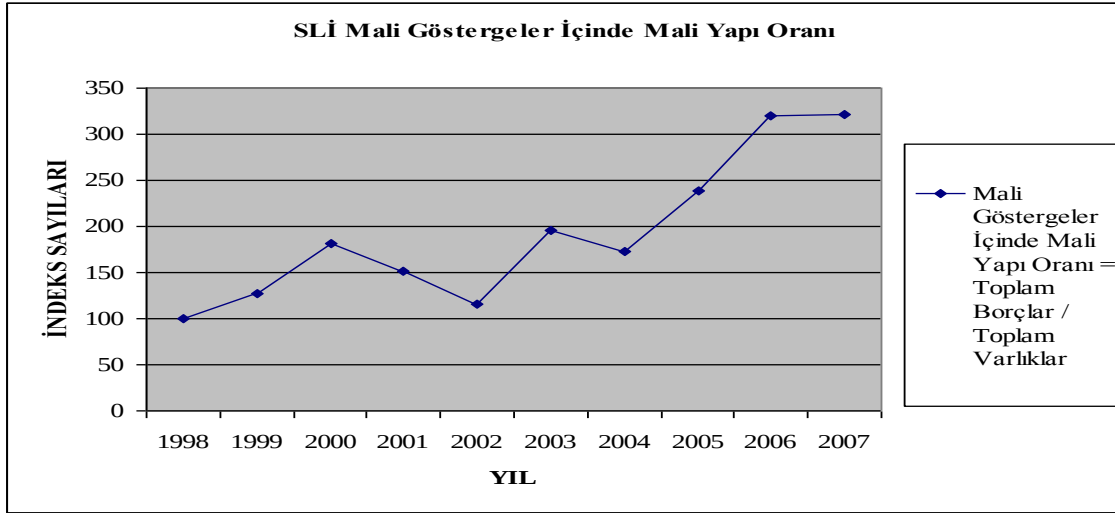
Şekil 7.146 YLI mali göstergeler içinde kar ve karlılık oranları.

YLI mali göstergeler içinde kar ve karlılık oranları 2002 ve 2006 yılları dışında genel olarak düşme göstermiştir. 2002 ve 2006 yıllarında, bir önceki yıla veya döneme göre, brüt ve net karın arttığı görülmektedir. Yani brüt ve net karın bir önceki yıla göre değişimi, karlılık oranlarındaki değişimde direk olarak etkilidir.



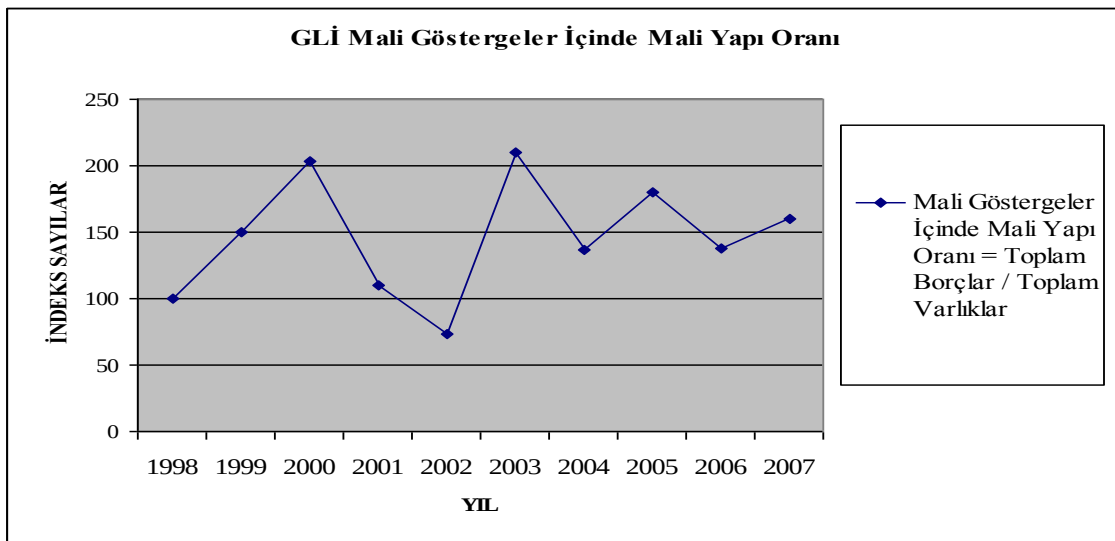
Şekil 7.147 BLİ mali göstergeler içinde mali yapı oranı.

BLİ mali göstergeler içinde mali yapı oranı 2001 ve 2006 yılları dışında genel olarak yükselme eğilimi göstermiştir. 2001 ve 2006 yıllarındaki düşüşün sebebi, toplam borçlar miktarının bir önceki yıla göre daha düşük olmasındandır. Toplam borçlar miktarındaki değişim, mali göstergeler içinde mali yapı oranı üzerinde direk etkilidir.



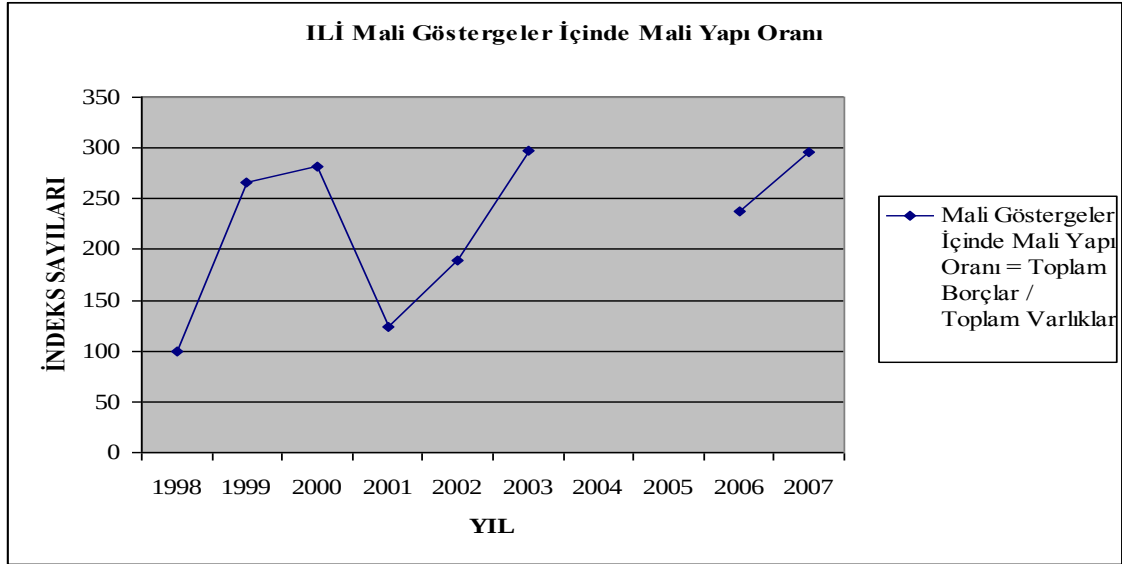
Şekil 7.148 SLİ mali göstergeler içinde mali yapı oranı.

SLİ mali göstergeler içinde mali yapı oranı genel olarak değişken bir yapı izlemiştir. Bazı yıllarda düşmeler gözükse de genel eğilim yükselme yönündedir. Grafikteki değişimde toplam borçlar ve toplam varlıkların miktarındaki değişimler etkilidir.



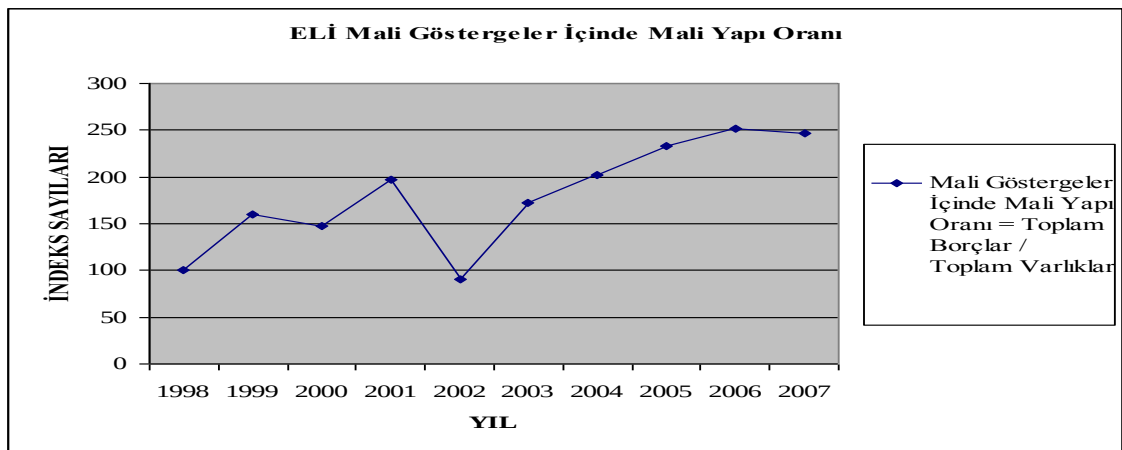
Şekil 7.149 GLİ mali göstergeler içinde mali yapı oranı.

GLİ mali göstergeler içinde mali yapı oranı genel olarak değişken bir yapı izlemiştir. 2001 ve 2002 yıllarındaki düşüşün sebebi 2000 yılına göre toplam borçlar miktarındaki azalmadır. Toplam borçlar miktarındaki değişim grafik üzerinde direk etkilidir.



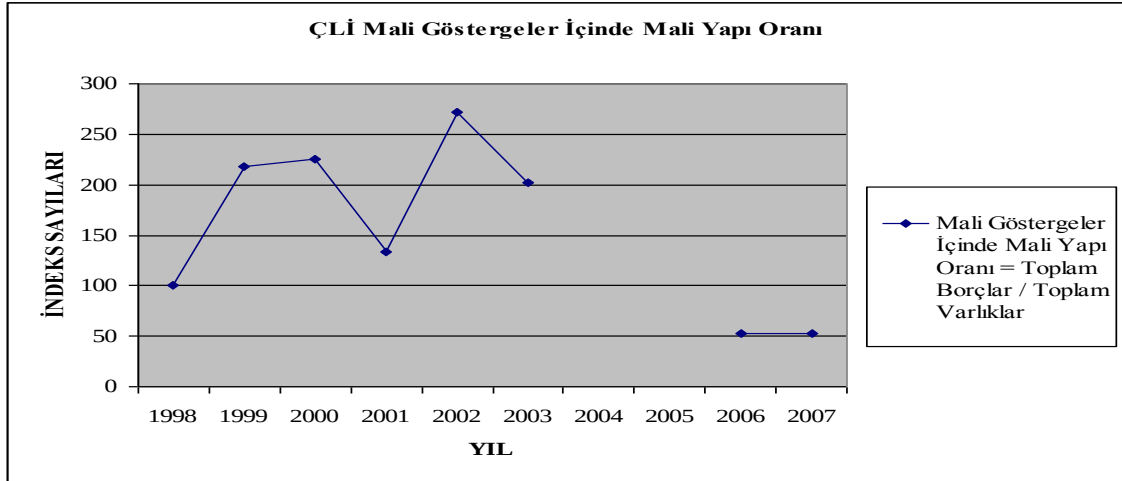
Şekil 7.150 İLİ mali göstergeler içinde mali yapı oranı.

İLİ mali göstergeler içinde mali yapı oranı 2001 ve 2006 yılları dışında genel olarak yükselme eğilimi göstermektedir. Grafikteki değişkenlikte toplam borçlar miktarındaki değişimin yanı sıra toplam varlıklar miktarındaki değişimde etkilidir.



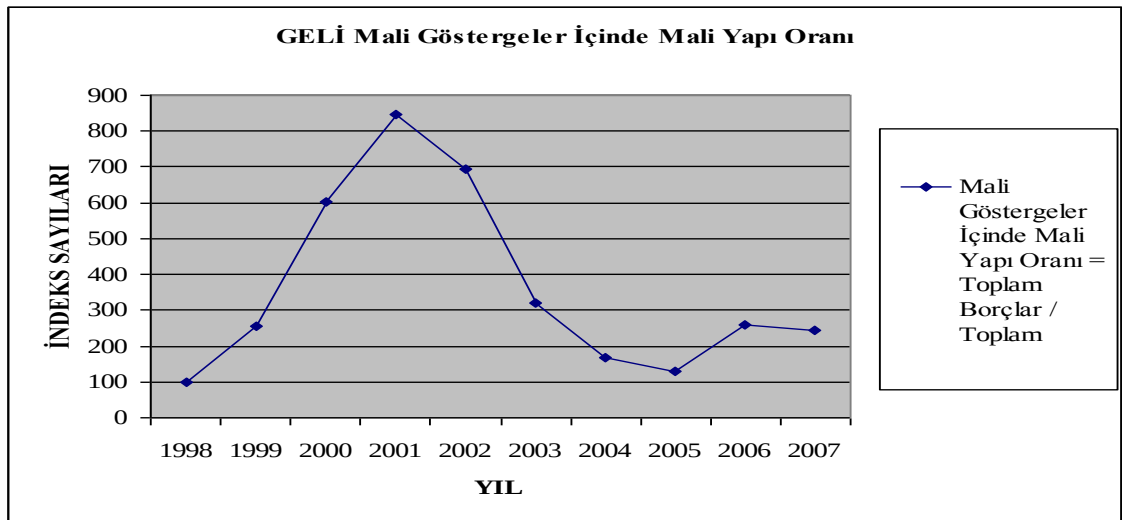
Şekil 7.151 ELİ mali göstergeler içinde mali yapı oranı.

ELİ mali göstergeler içinde mali yapı oranı 2000 2002 ve 2007 yılları dışında genel olarak yükselme eğilimi göstermektedir. Mali göstergeler içinde mali yapı oranının düştüğü yıllarda, toplam borçlar miktarının bir önceki yıla göre azaldığı görülmektedir. Toplam borçlar miktarındaki değişim, mali göstergeler içinde mali yapı oranının değişimde direk etkilidir.



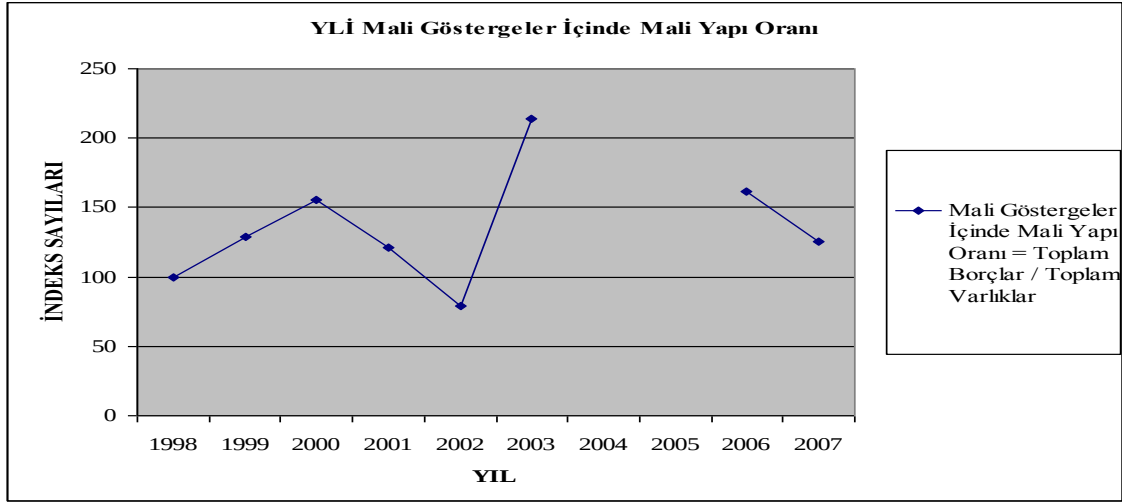
Şekil 7.152 ÇLİ mali göstergeler içinde mali yapı oranı.

ÇLİ mali göstergeler içinde mali yapı oranı değişken bir yapı göstermektedir. Grafikteki değişkenlikte toplam borçlar ve toplam varlıklar miktarlarındaki değişimin etkisi vardır. 2006 ve 2007 yıllarındaki düşüşün nedeni, önceki yıllara göre toplam varlıklar artarken toplam borçların azalmasıdır.



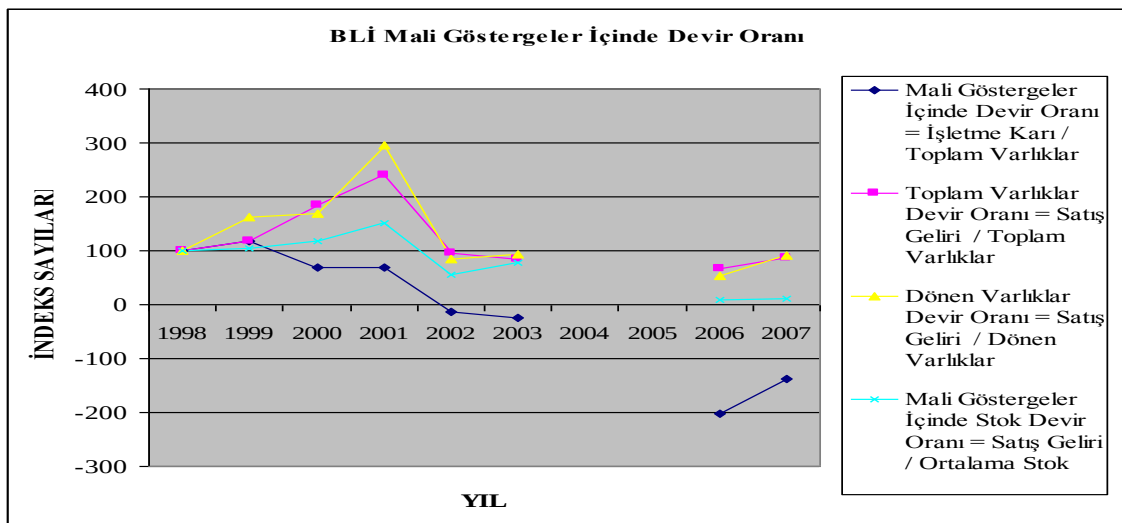
Şekil 7.153 GELİ mali göstergeler içinde mali yapı oranı.

GELİ mali göstergeler içinde mali yapı oranı 1998-2001 yıllarında yükselmiş, bundan sonraki dönemde düşüşe geçmiştir, 2006 yılı dışında genel olarak azalmıştır. İlk yıllardaki bu yükselmenin nedeni toplam varlıklar azalırken, toplam borçların bir önceki yıla göre artmasıdır. Bundan sonraki dönemde ise toplam varlıkların artmasıyla oranda düşüş görülmüştür.



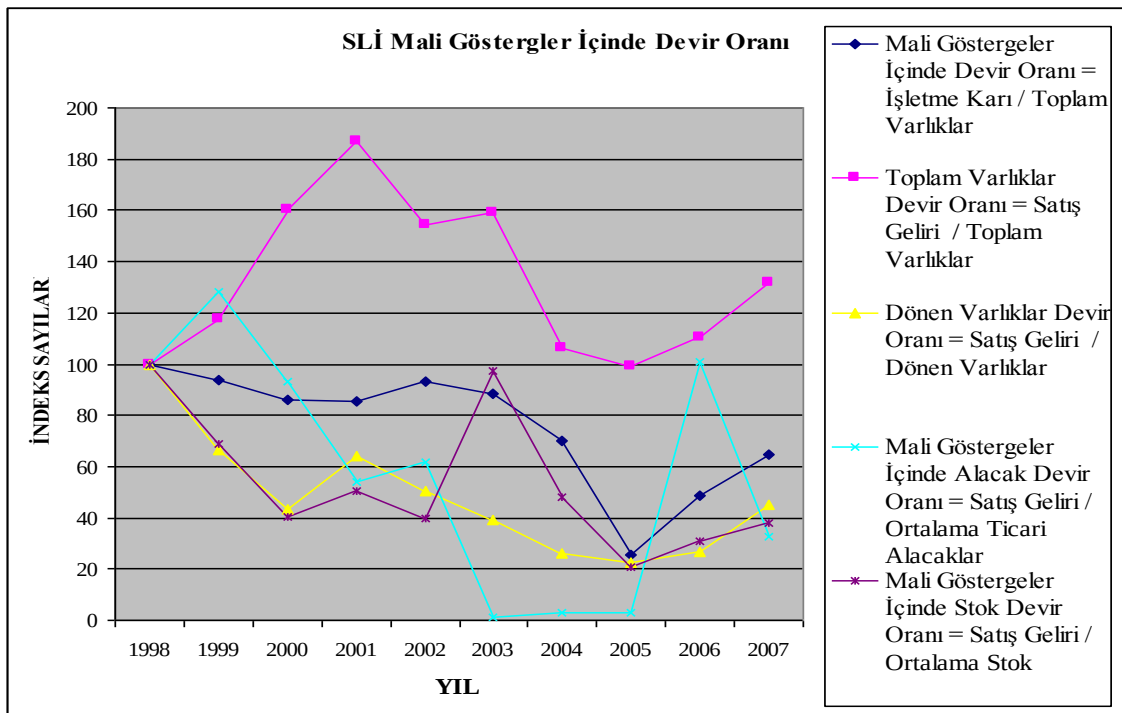
Şekil 7.154 YLİ mali göstergeler içinde mali yapı oranı.

YLİ mali göstergeler içinde mali yapı oranı değişken bir yapı göstermektedir. 1998-2000 yılları arasındaki yükselmenin nedeni toplam varlıkların azalmasıdır. Mali göstergeler içinde mali yapı oranının bu denli değişkenlik göstermesinin nedeni, toplam borçlar ve toplam varlıklar miktarlarında bir dengenin yakalanmamasıdır.



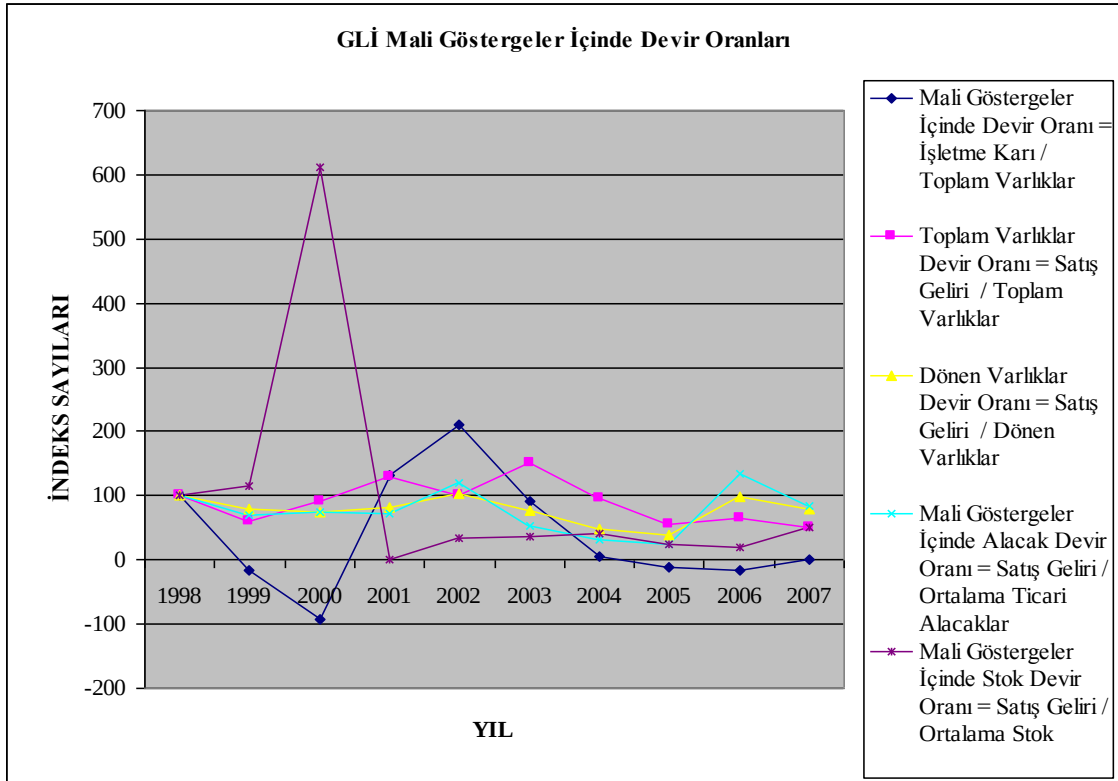
Şekil 7.155 BLİ mali göstergeler içinde devir oranı.

BLİ mali göstergeler içinde toplam varlıklar, dönen varlıklar, stok ve alacak devir oranları genel olarak 1998-2001 yılları arasında artmış bundan sonraki dönemde düşüşe geçmiş 2007 yılında ise bir miktar artmıştır. Mali göstergeler içinde devir oranı ise genel olarak bir düşüş içerisinde sadece 2007 yılında bir yükselme görülmektedir. Bu devir oranında işletme karındaki değişim etkiliyken bunun dışındaki devir oranlarında satış geliri miktarındaki değişim etkilidir. Mali göstergeler içinde alacak oranı çok yüksek değerlere ulaştığı için grafikte gösterilmemiştir.



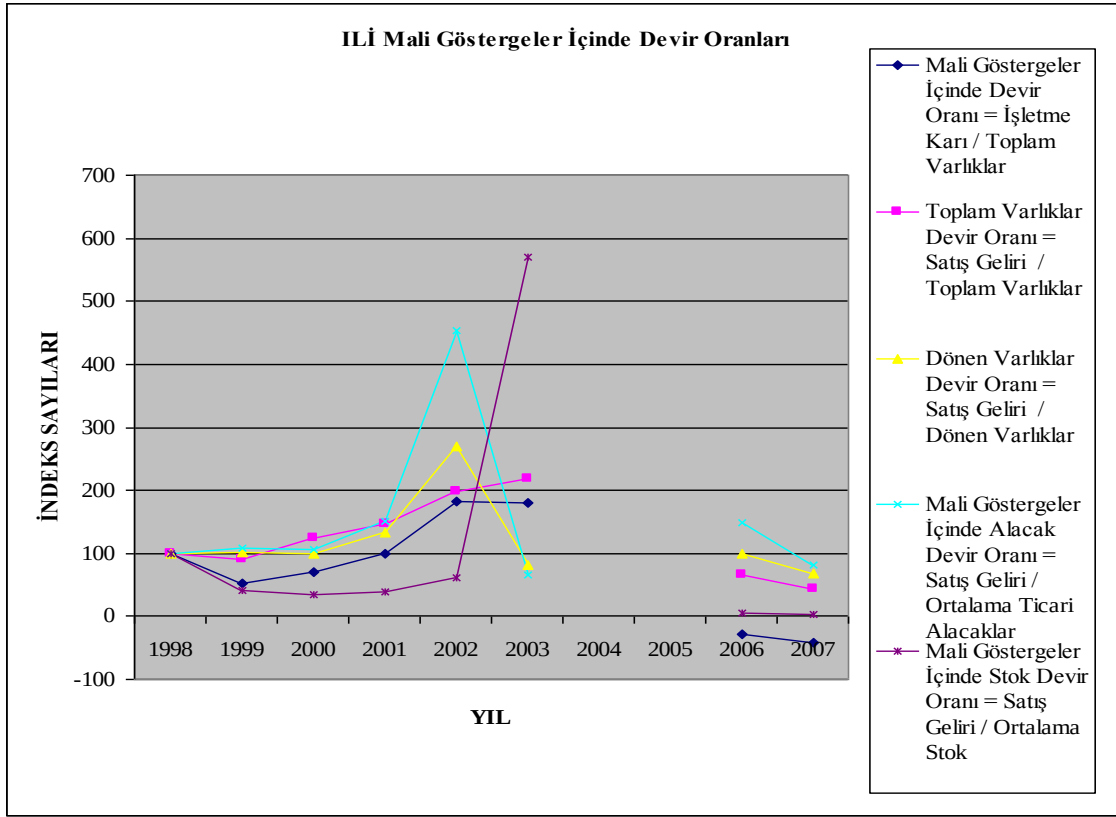
Şekil 7.156 SLİ mali göstergeler içinde devir oranı.

SLİ mali göstergeler içinde devir oranı, dönen varlıklar devir oranı, alacak devir oranı ve stok devir oranında genel olarak bir düşme eğilimi görülmektedir. Toplam varlıklar devir oranında 1999-2001 yılları arasında bir yükselme görülmektedir. Bu yükselmenin nedeni toplam varlıklar miktarının bir önceki yıla göre düşmesidir. Grafikteki değişkenlikte satış geliri, işletme karı, ortalama stok, ticari alacaklar gibi birçok etkenin etkisi görülmektedir.



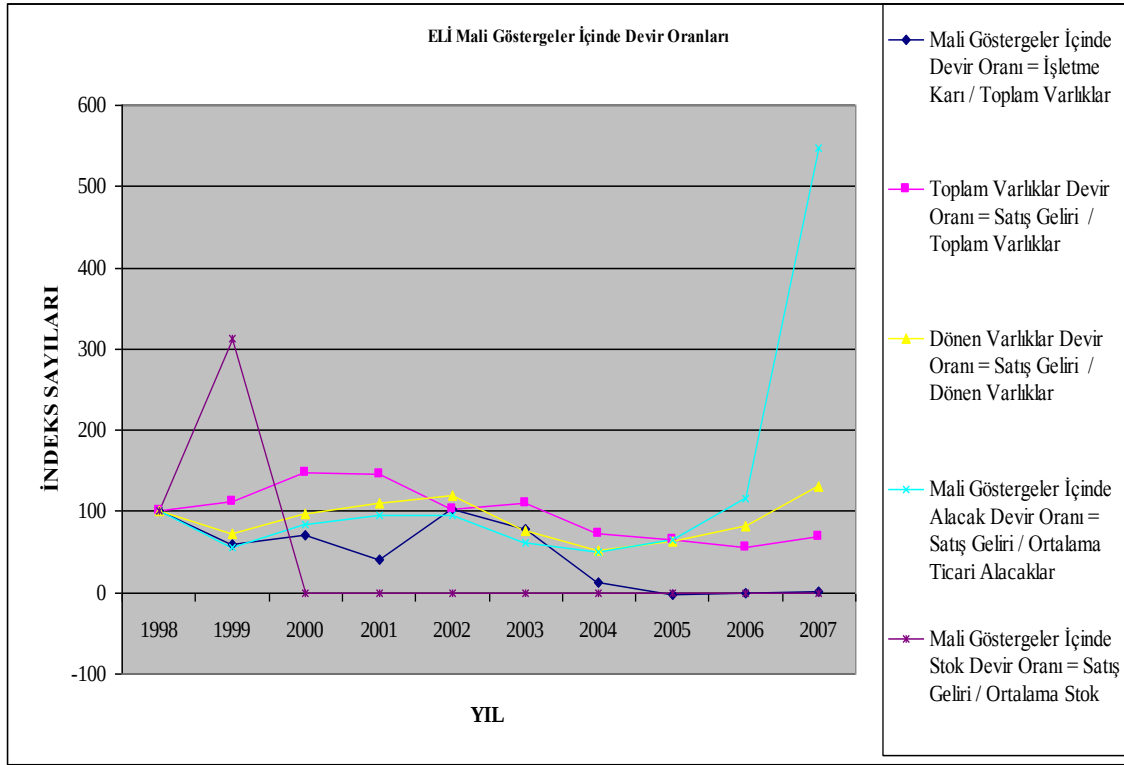
Şekil 7.157 GLİ mali göstergeler içinde devir oranı.

GLİ mali göstergeler içinde devir oranlarında genel olarak düşme eğilimi görülmektedir. Ama bu düşüşler çok ani düşüşler değil birbirine yakın miktarlarda dengeli düşüşlerdir. 2000 yılında stok devir oranındaki ani yükselmenin nedeni, ortalama stok miktarındaki ani düşüştür. Devir oranlarının genelde dengeli bir hal izlemesinin nedeni satış geliri miktarlarının birbirine yakın değerlerde olmasındandır. Mali göstergeler içinde devir oranındaki değişkenliği sağlayan ana etken işletme karı miktarındaki değişimdir.



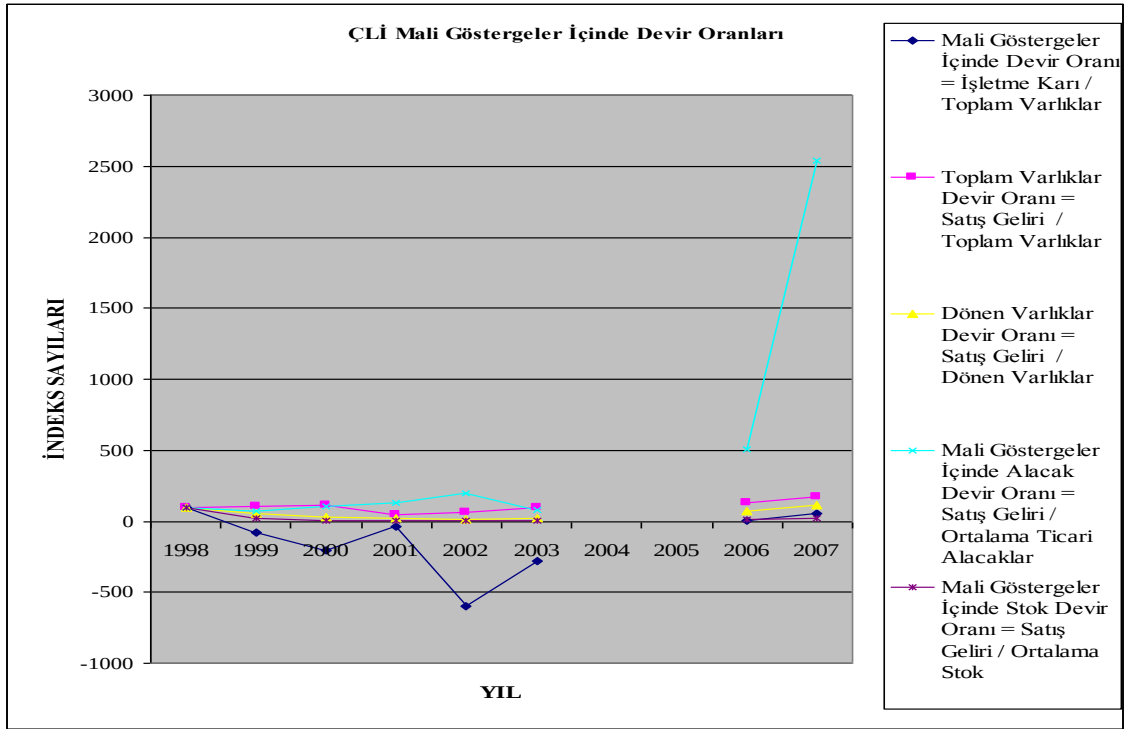
Şekil 7.158 İLİ mali göstergeler içinde devir oranı.

İLİ mali göstergeler içinde devir oranların 2002 yılına kadar bir yükselme eğilimi görülmektedir. Bu yıllarda satış geliri miktarı benzer düzeylerde kaldığından yükselmeyi sağlayan toplam varlıklar, dönen varlıklar ve ticari alacaklar miktarındaki azalmadır. 2007 yılında tüm devir oranlarında bir azalma görülmüştür. Bu azalmanın nedeni, satış geliri miktarının azalması, zararın daha da artması, toplam varlıklar, dönen varlıklar ve ticari alacaklar gibi değerlerin ise artmasıdır.



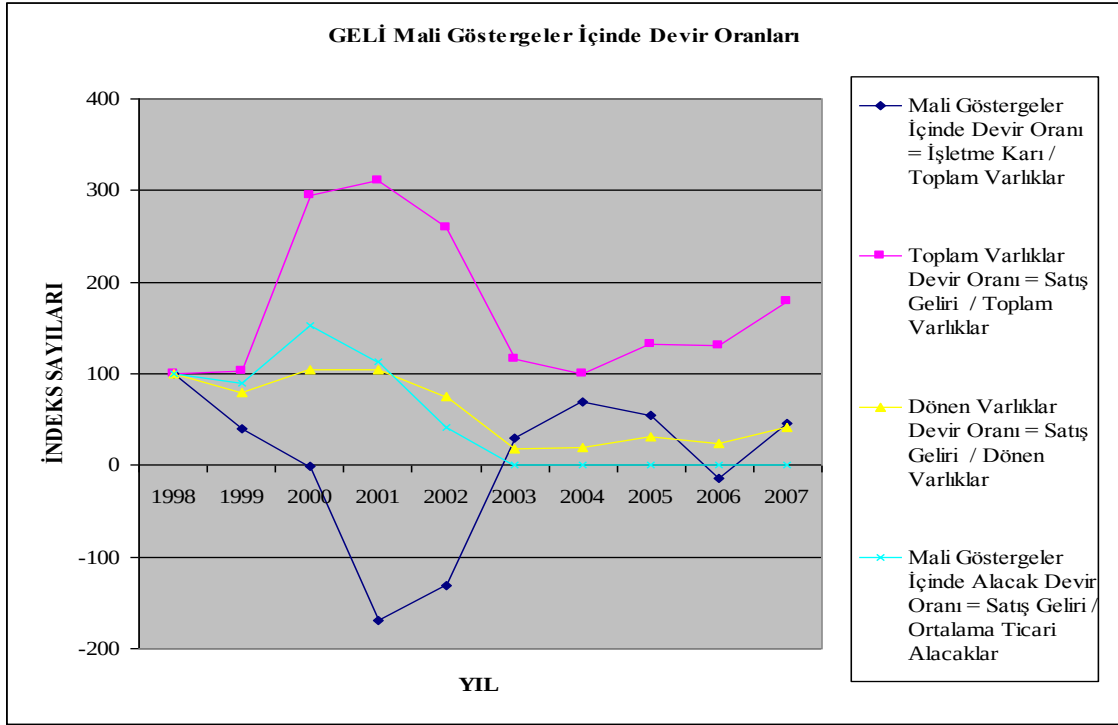
Şekil 7.159 ELİ mali göstergeler içinde devir oranı.

ELİ mali göstergeler içinde devir oranları genel 1998-2002 yılları arasında küçük miktarlarda artma, 2002-2005 döneminde küçük miktarlarda azalma, 2005-2007 döneminde ise bir miktar artış göstermiştir. Stok devir oranında 1999 yılındaki artışın nedeni küçük değerlerdeki stok miktarının düşmesidir. Diğer yıllarda ise ortalama stok miktarının sıfır olması veya düşük değerlerde olmasından bu şekilde görülmektedir. 2007 yılında alacak devir oranındaki ani yükselmenin nedeni ise, ortalama ticari alacaklar miktarının çok düşmesidir.



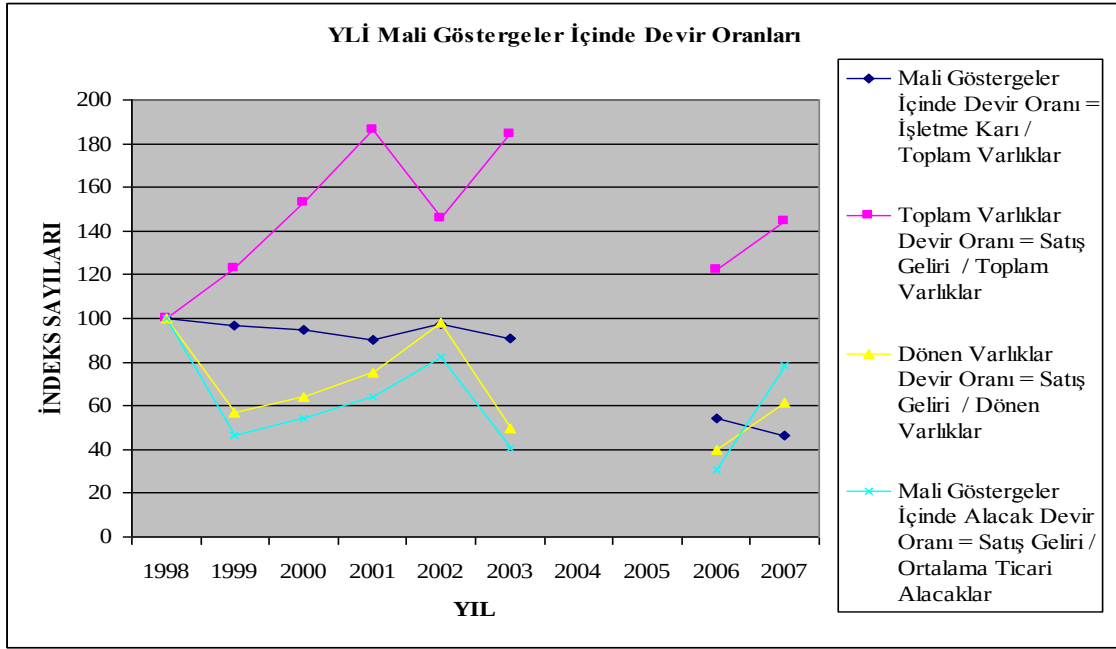
Şekil 7.160 ÇLİ mali göstergeler içinde devir oranı.

ÇLİ mali göstergeler içinde devir oranları genel olarak değişken bir yapı göstermektedir. Ortalama ticari alacakların genelde düşmesi nedeniyle, alacak devir oranı genelde yükselmiştir. Son yılda hem satış gelirinin artması hem de alacak miktarının düşmesi nedeniyle bir yükselme görülmüştür. 2006 -2007 yıllarında oranlarda artma görülmesinin nedeni satış geliri miktarının önceki yıllara göre daha yüksek olmasıdır. Mali göstergeler içinde devir oranındaki değişimin nedeni ise işletme karı miktarındaki değişkenliktir.



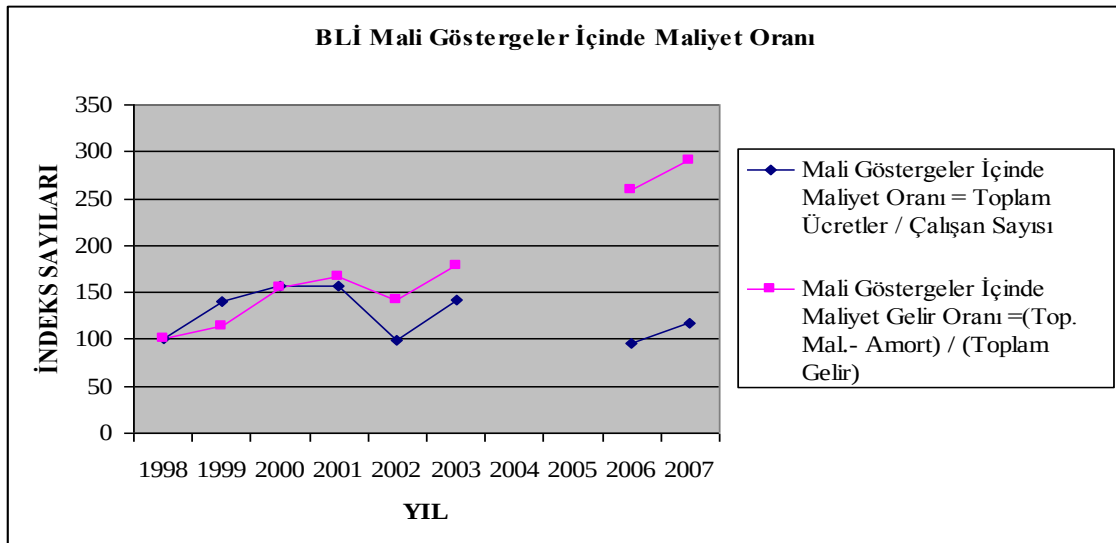
Şekil 7.161 GELİ mali göstergeler içinde devir oranı.

GELİ mali göstergeler içinde devir oranları, çok değişken bir yapı göstermektedir. 2003 yılından sonra alacak devir oranında bir denge yakalanmıştır. Mali göstergeler içinde devir oranında ki değişimin nedeni işletme karı miktarının, bir önceki yıla göre değişkenlik göstermesidir.



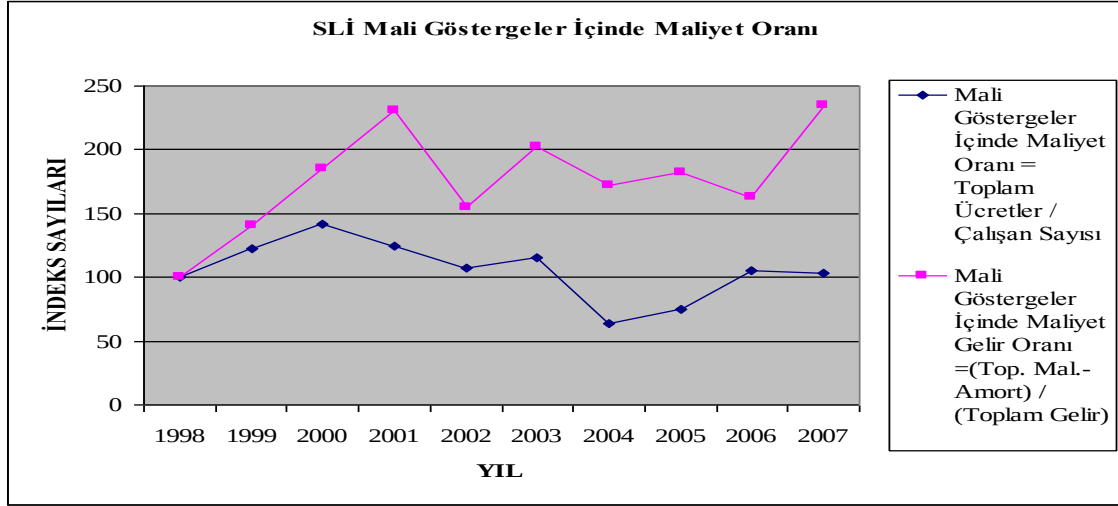
Şekil 7.162 YLİ mali göstergeler içinde devir oranı.

YLİ mali göstergeler içinde devir oranları, genel olarak 1999-2001 yılları arasında yükselmiş, diğer yıllarda çok değişken bir yapı göstermiştir. 1999-2001 döneminde satış geliri artmamasına karşın, toplam varlıklar dönen varlıklar gibi değerlerin azaldığı görülmektedir. Mali göstergeler içinde devir oranındaki düşüşün asıl nedeni, işletme karı miktarının genelde düşmesidir.



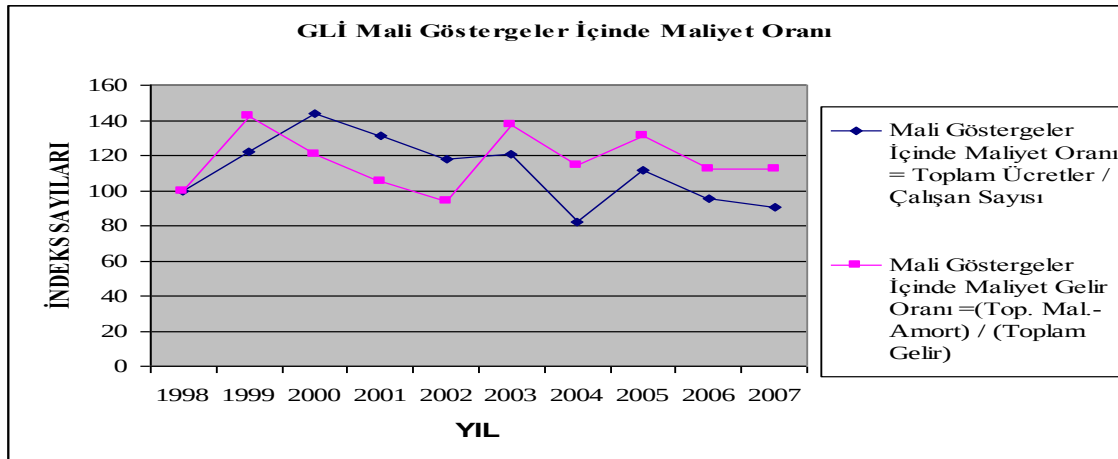
Şekil 7.163 BLİ mali göstergeler içinde maliyet oranı.

BLİ mali göstergeler içinde maliyet oranları, 2002 ve 2006 yılları dışında genel olarak yükselme göstermiştir. Bunun nedeni 2002 ve 2006 yıllarında toplam ücretler ve toplam gelir miktarının düşmesidir. Ayrıca çalışan sayısı sürekli düşerken sadece 2002 yılında artmıştır.



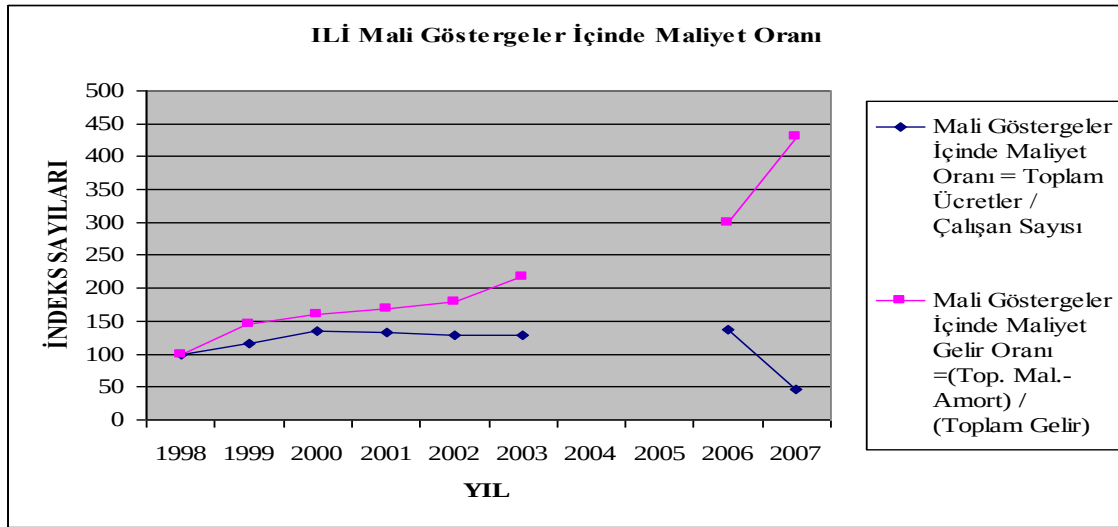
Şekil 7.164 SLİ mali göstergeler içinde maliyet oranı.

SLİ mali göstergeler içinde maliyet oranları, çok değişken bir yapı göstermektedir. İlk yıllarda çalışan sayısı azalmasına rağmen toplam ücretlerin arttığı görülmektedir. Mali göstergeler içinde maliyet oranındaki değişimin nedeni, toplam ücretler miktarındaki değişimdir. Çalışan sayısı genel olarak azalmıştır. Maliyet göstergeleri içinde maliyet gelir oranında ise ilk yıllardaki yükselmenin nedeni toplam gelirin düşmesi ve toplam maliyetin yükselmesidir.



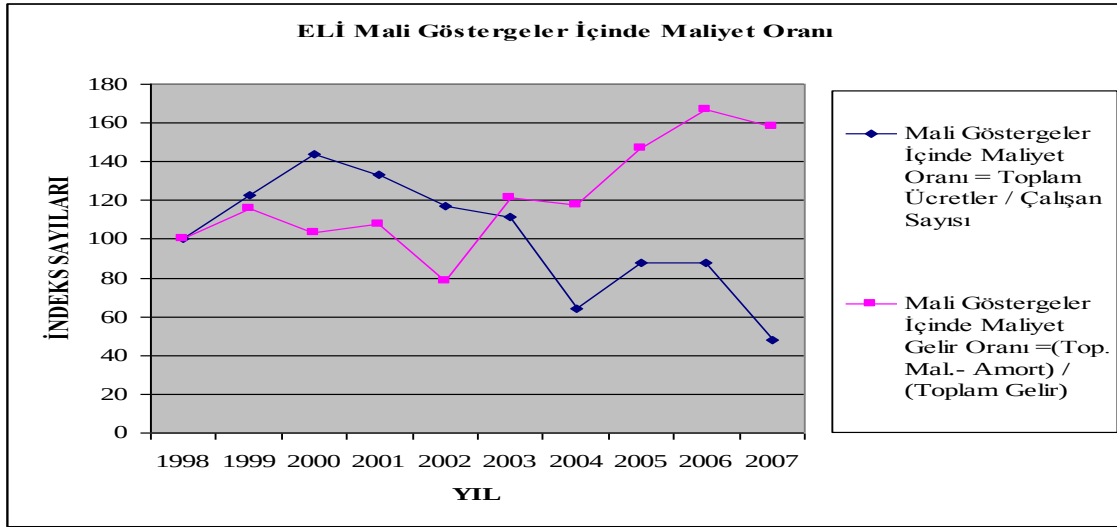
Şekil 7.165 GLİ mali göstergeler içinde maliyet oranı.

GLİ mali göstergeler içinde maliyet oranları, çok değişken bir yapı göstermektedir. Maliyet oranlarında 2005-2007 döneminde düşme görülmektedir. Bu dönemde toplam ücretlerin ve toplam maliyetin azaldığı görülmektedir. Mali göstergeler içinde maliyet oranındaki değişimde etkili olan faktör, toplam ücretler miktarındaki değişimdir. Çünkü çalışan sayısı genelde bir önceki yıldan azdır.



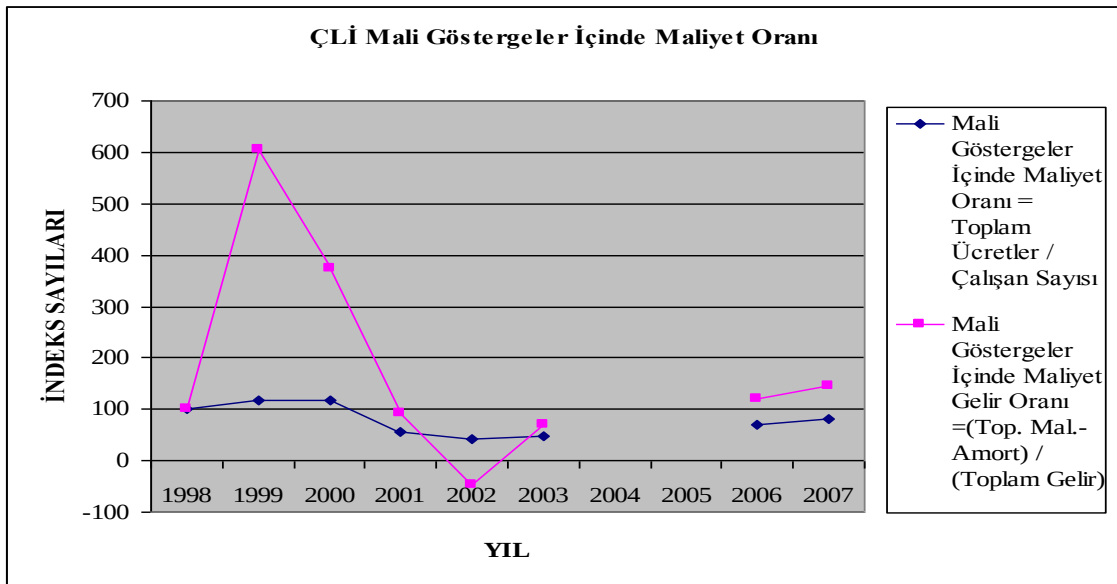
Şekil 7.166 İLİ mali göstergeler içinde maliyet oranı.

İLİ mali göstergeler içinde maliyet oranları genel olarak yükselmiştir. Sadece mali göstergeler içinde maliyet oranında bir düşme görülmektedir. Son yıldaki ani düşüşün nedeni toplam ücretler miktarındaki ani azalmadır. Mali göstergeler içinde maliyet oranında 2000-2003 yılları arasında bir denge yakalanmıştır. Bu yıllarda toplam ücretlerde ve çalışan sayısında bir denge olduğu görülmektedir. Mali göstergeler içinde maliyet gelir oranında ise, son yılda toplam gelirin düşmesi ve toplam maliyetin artması ani bir yükselişe neden olmuştur.



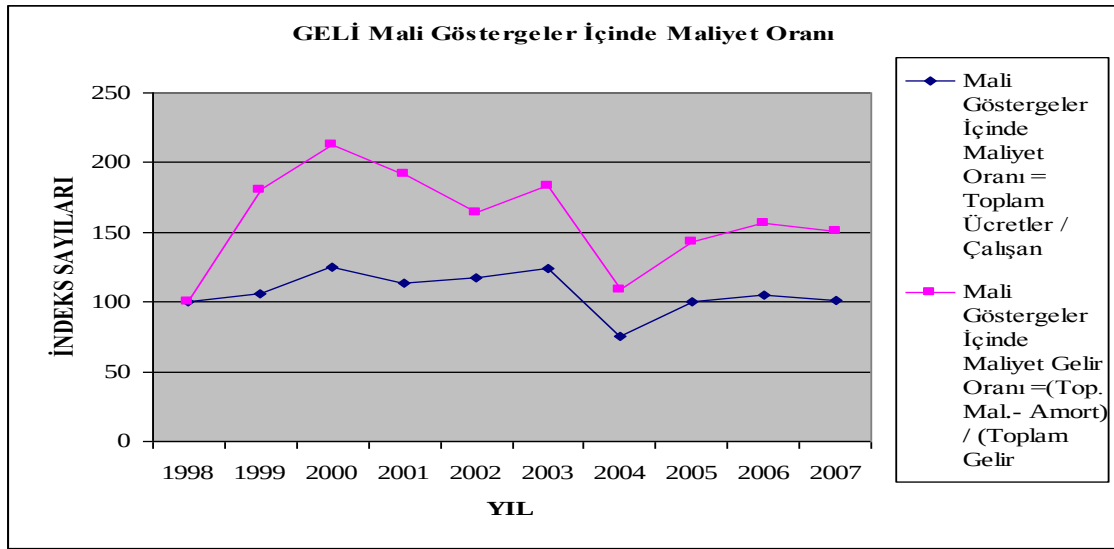
Şekil 7.167 ELİ mali göstergeler içinde maliyet oranı.

ELİ mali göstergeler içinde maliyet oranı 2000 yılından sonra genelde düşme eğilimi göstermiştir. Bunda toplam ücretlerinin bu yıldan sonra azalmasının etkisi vardır. Mali göstergeler içinde maliyet gelir oranında ise 2002 yılından sonra genel olarak yükselme eğilimi görülmektedir. Bunun nedeni ise toplam gelir, benzer seviyede kalıp ya da bir miktar azalırken, toplam maliyetlerin genelde artmasıdır.



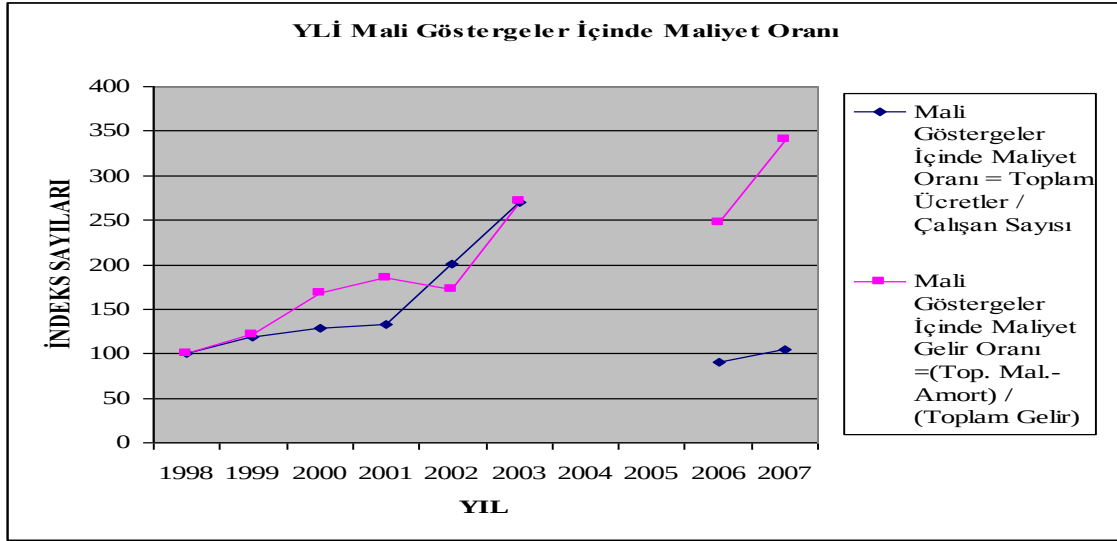
Şekil 7.168 ÇLİ mali göstergeler içinde maliyet oranı.

ÇLİ mali göstergeler içinde maliyet gelir oranı 1999 yılında ani bir şekilde yükselmiş, 2002 yılına kadar düşmüş, 2002 yılından sonra ise bir miktar yükselmiştir. 1999 yılındaki ani yükselmenin nedeni satış gelirinin düşmesi ve toplam maliyetin çok yükselmesidir. Mali göstergeler içinde maliyet oranında ise genel olarak bir denge hali görülmektedir. 2001 yılında bir düşme görülmüş bundan sonra benzer değerler elde edilmiştir. Son iki yıldaki yükselmenin nedeni ise toplam ücretlerin artmasıdır.



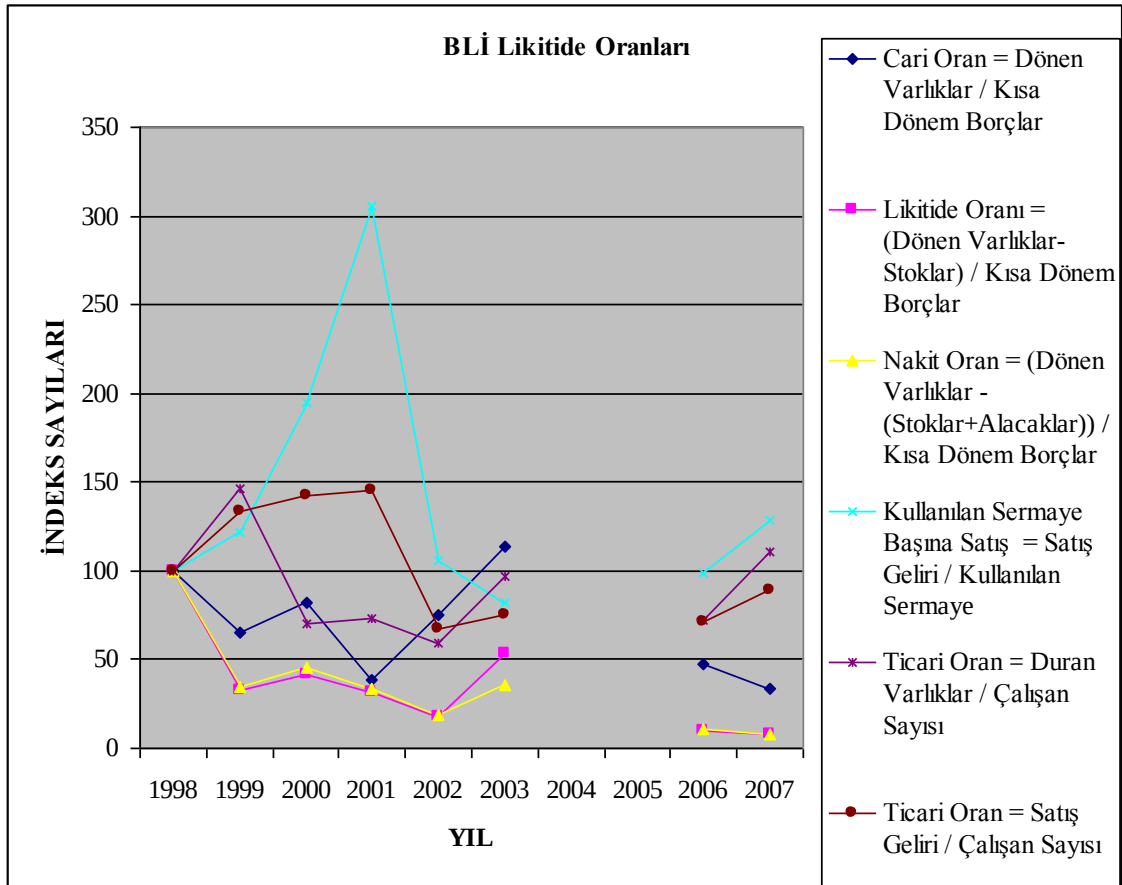
Şekil 7.169 GELİ mali göstergeler içinde maliyet oranı.

GELİ mali göstergeler içinde maliyet oranları benzer değişimler göstermiştir. İlk yıllarda yükselmiş, sonra bir miktar düşmüş, son 3 yılda ise denge hali yakalanmıştır. 2004 yılındaki ani düşüşün nedeni, toplam gelirin ve birleşme nedeniyle çalışan sayısının artmasıdır. İlk yıllardaki yükselme de etkili olan ise toplam ücretlerin bir miktar artması ve çalışan sayısının azalmasıdır. Maliyet gelir oranında ise toplam maliyetin yükselmesidir.



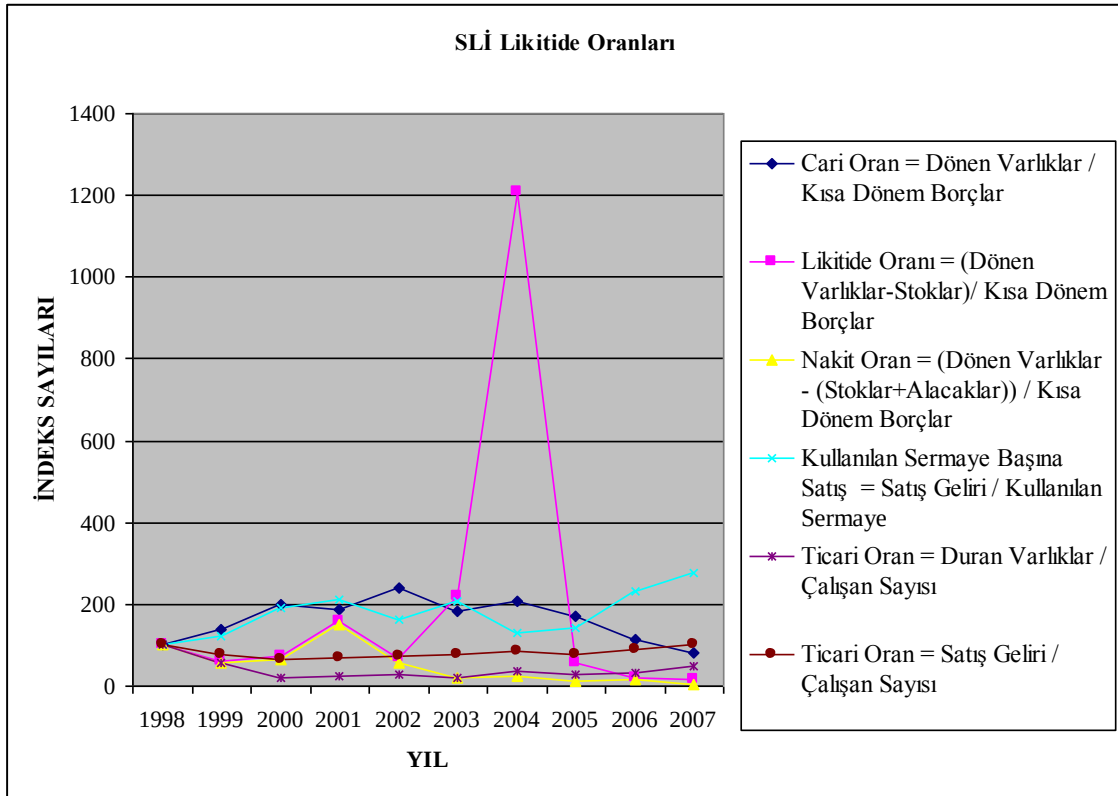
Şekil 7.170 YLİ mali göstergeler içinde maliyet oranı.

YLİ mali göstergeler içinde maliyet oranları genel olarak yükselme eğilimi göstermiştir. Mali göstergeler içinde maliyet oranında 2006-2007 döneminde bir düşme görülmektedir. Bunun nedeni toplam ücretlerin önceki döneme göre azalmasıdır. Mali göstergeler içinde maliyet gelir oranında ki yükselmenin nedeni ise toplam maliyetin artmasıdır.



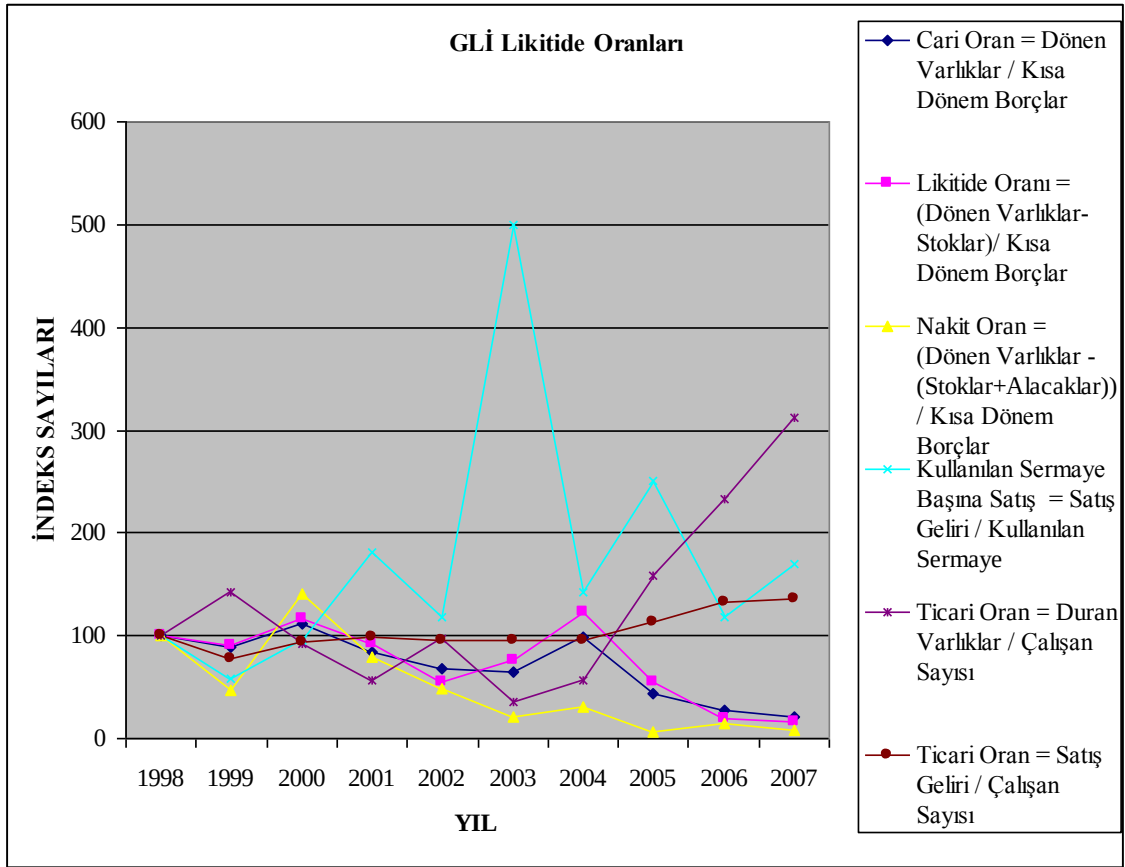
Şekil 7.171 BLİ likidite oranları.

BLİ likidite oranları genel olarak çok değişken bir yapı göstermektedir. Likidite oranı ve nakit oran genel olarak düşme eğilimi göstermektedir. Kullanılan sermaye başına satış oranında 2001 yılındaki ani yükselmenin nedeni kullanılan sermaye miktarının düşmesidir. 2007 yılında ise ticari oranlar ve kullanılan sermaye başına satış oranı yükselmiştir. Bu yükselmenin nedeni satış geliri ve duran varlıkların artması kullanılan sermaye miktarının ise azalmasıdır. Likidite oranı, nakit oran ve cari oranın 2007 yılındaki düşüşünün nedeni ise dönen varlıkların bir önceki yıla göre azalmasıdır.



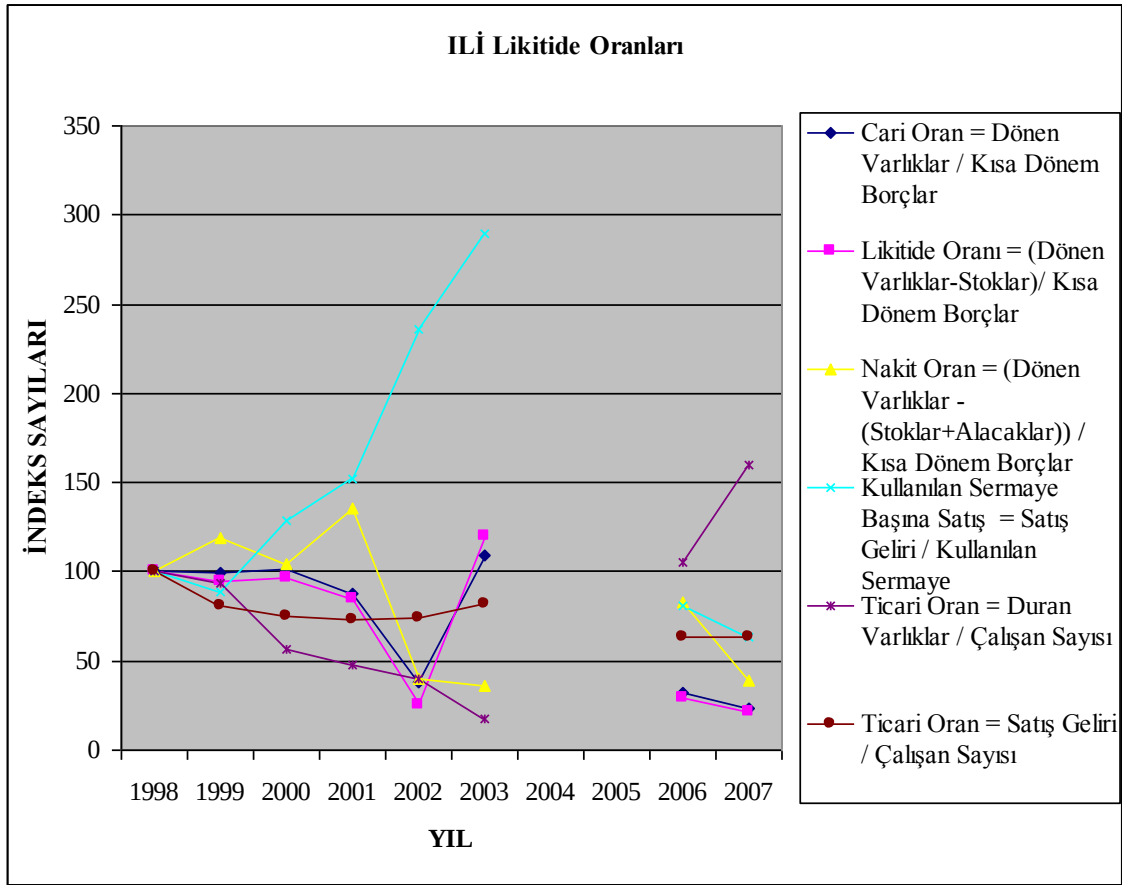
Şekil 7.172 SLİ likidite oranları.

SLİ likidite oranları genel olarak çok değişken bir yapı göstermektedir. 2004 yılında Likidite oranındaki ani yükselmenin nedeni, dönen varlıkların bir önceki yıla göre daha fazla olmasındandır. Ticari oranlarda genel olarak bir denge hali görülmektedir. Kullanılan sermaye başına satış oranında ise genel olarak yükselme eğilimi görülmektedir. Cari oran son yıllarda düşme eğilimi göstermiştir. Bunun nedeni dönen varlıkların azalmasıdır.



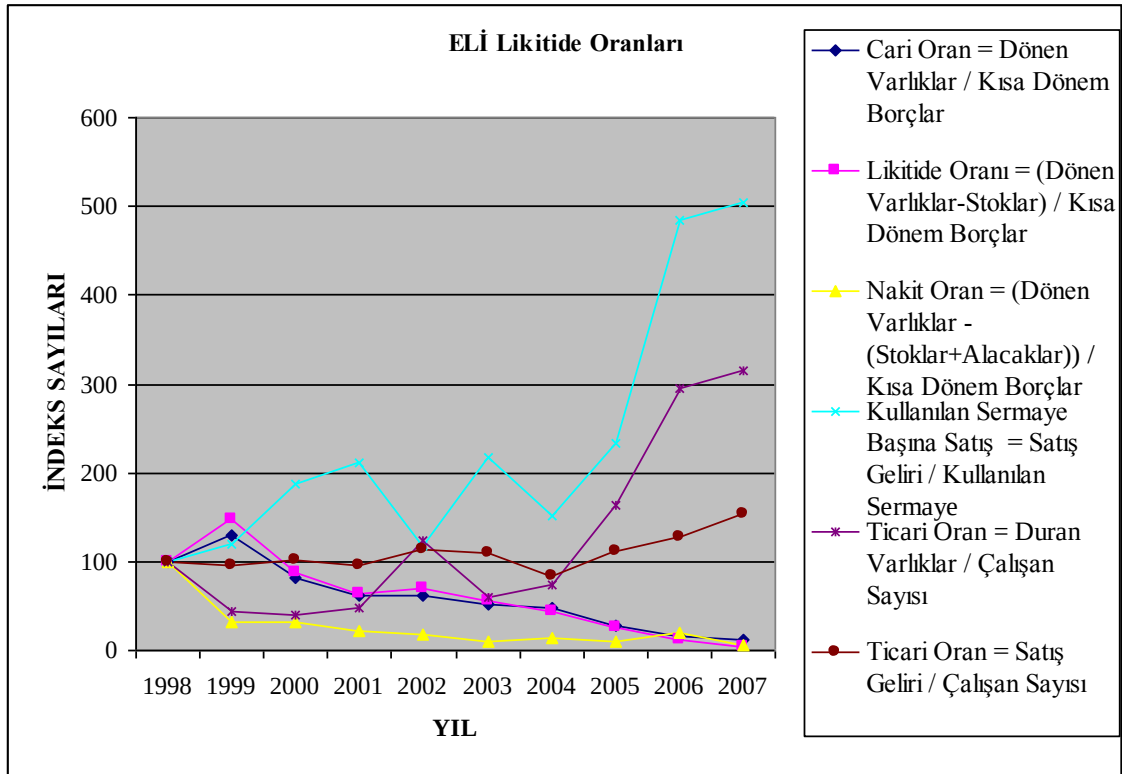
Şekil 7.173 GLİ likidite oranları.

GLİ cari oran, nakit oran ve likidite oranı genel olarak düşme eğilimi göstermektedir. Bu düşüşün nedeni son yıllarda kısa dönem borçların artmasıdır. Kullanılan sermaye başına satış oranında değişken bir yapı görülmektedir. 2003 yılında ki ani yükselmenin nedeni kullanılan sermaye değerinin düşmesidir. Ticari oranlar ise 2004 yılından sonra yükselme eğilimi göstermiştir. Bunun nedeni satış geliri aynı seviyede kalıp duran varlıklar artarken, çalışan sayısının sürekli azalmasıdır.



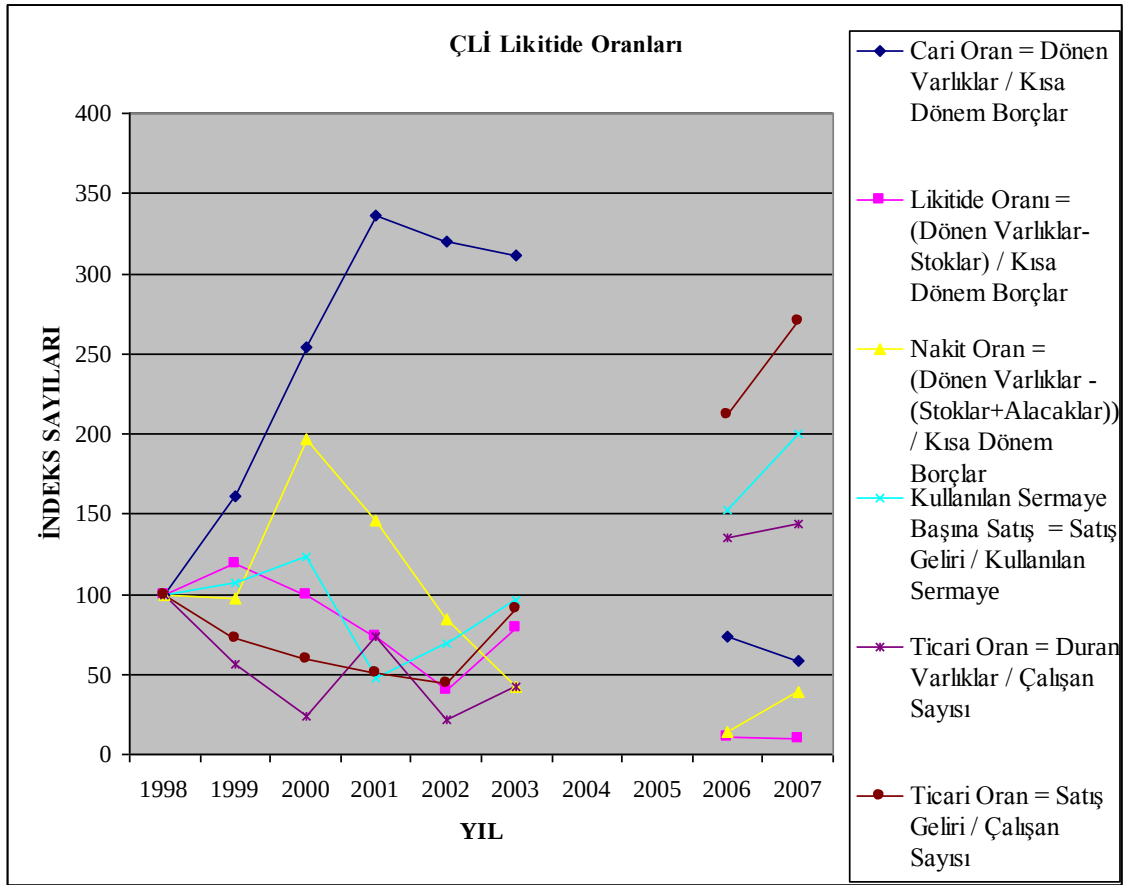
Şekil 7.174 İLİ likidite oranları.

İLİ likidite oranları, kullanılan sermaye başına satış oranı dışında, genel olarak düşme eğilimi göstermektedir. 2003 yılında likidite oranı ve cari orandaki ani yükselmenin nedeni dönen varlıkların bir önceki yıla göre artmasıdır. 2006 ve 2007 yılında duran varlıkların artmasıyla buna bağlı ticari oranda bir miktar yükselme görülmüştür. Kullanılan sermaye başına satış oranında ise kullanılan sermaye miktarının sürekli düşmesi nedeniyle yükselme görülmektedir. 2006-2007 döneminde bu oran artmış ve kullanılan sermaye başına satış oranı düşmüştür.



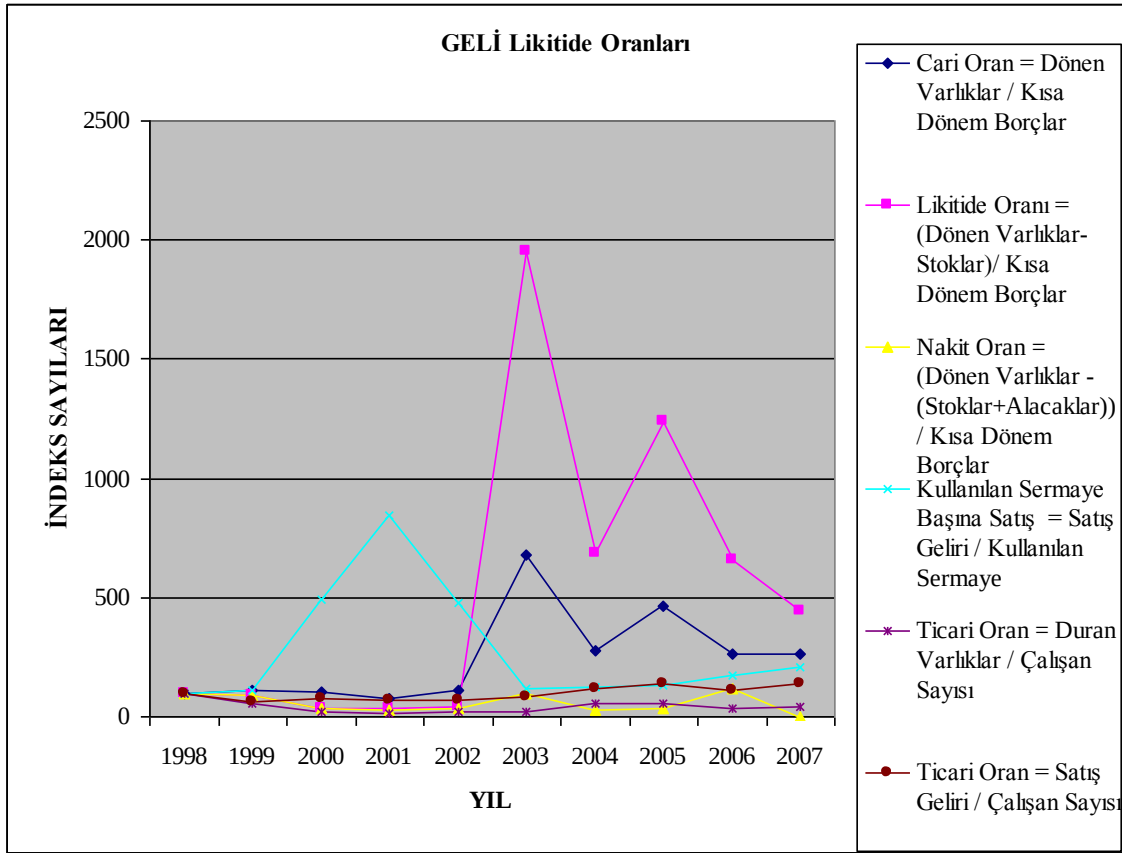
Şekil 7.175 ELİ likidite oranları.

ELİ kullanılan sermaye başına satış oranı genel olarak yükselme eğilimi göstermektedir. Bunun nedeni kullanılan sermaye miktarının bir önceki yıldan az olmasıdır. Ticari oranlar ise 2004 yılından sonra yükselme eğilimi göstermiştir. Bunun nedeni çalışan sayısının ve duran varlıkların artmasıdır. Likidite oranı ve cari oran genel olarak düşme eğilimi göstermektedir. Bunun nedeni ise kısa dönem borçların artmasıdır. Nakit oranda ise genelde denge hali görülmektedir. Ancak son yıllarda bir miktar yükselme görülmüştür. Bunun nedeni alacaklar miktarının azalmasıdır.



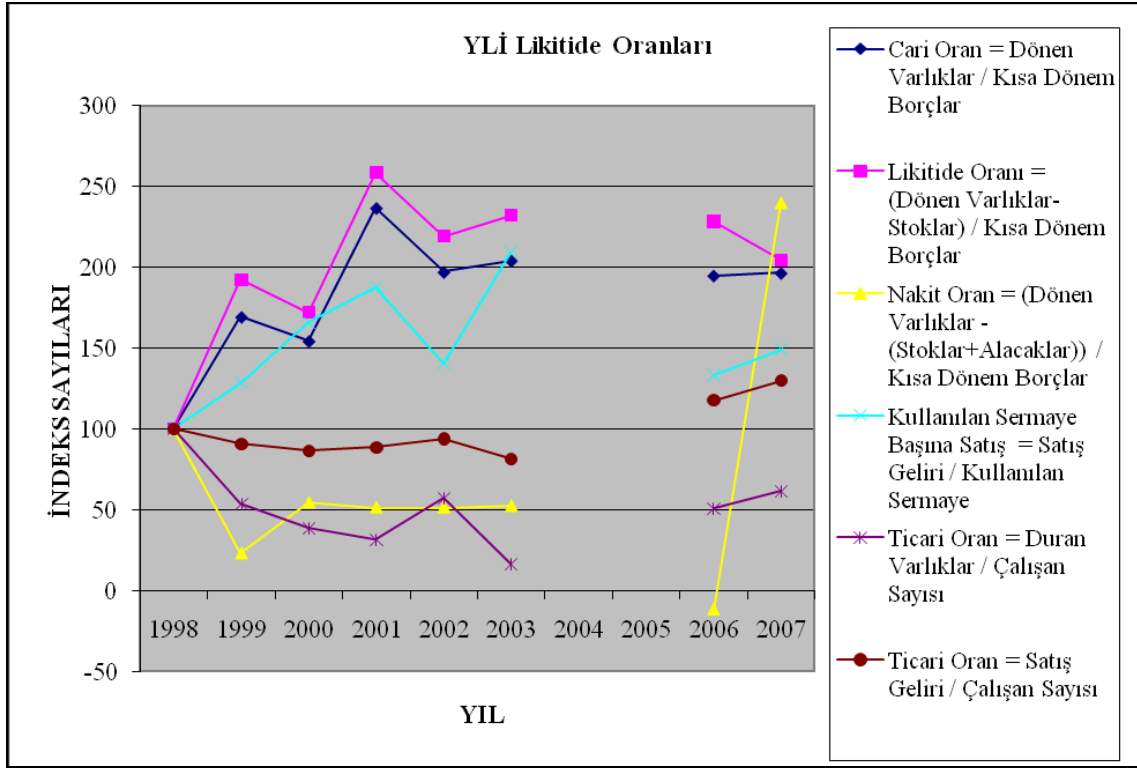
Şekil 7.176 ÇLİ likidite oranları.

ÇLİ cari oran 2001 yılına kadar yükselmiş bundan sonra ise düşüşe geçmiştir. Düşmenin nedeni son yıllarda kısa vadeli borçların yükselmesidir. Likidite oranı ve cari oranda son yıllarda düşüş göstermektedir. Bunun nedeni ise dönen varlıkların azalmasıdır. 2007 yılında kullanılan sermaye başına satış oranı ve ticari oranlar artmıştır. Bunun nedeni ise satış gelirinin artması ve çalışan sayısının azalmasıdır.



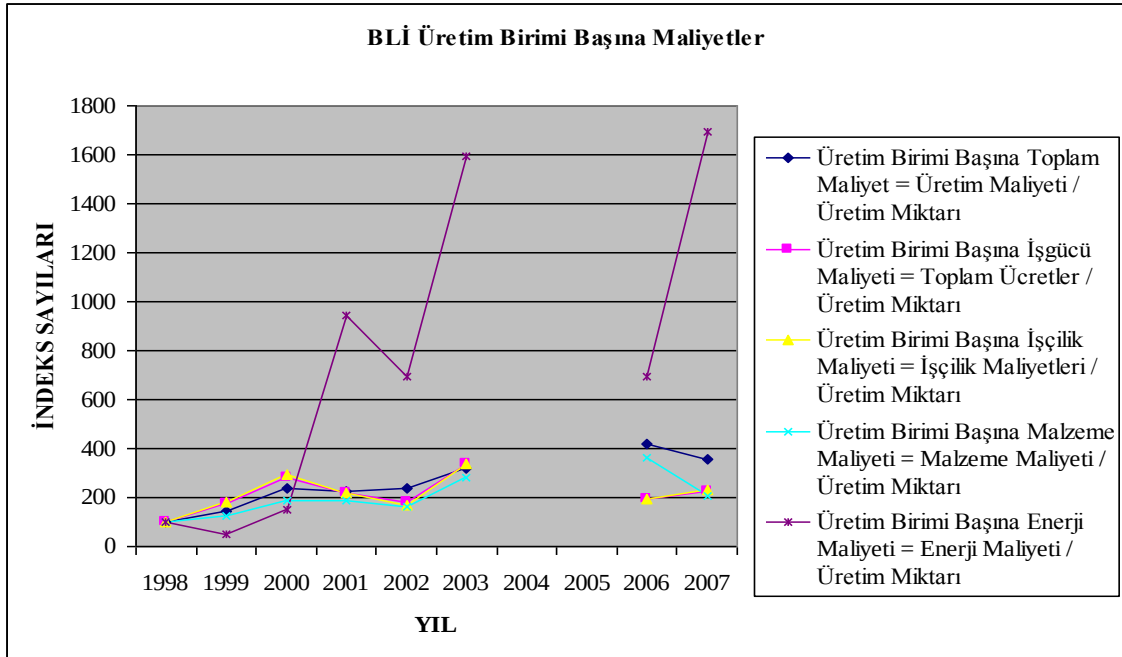
Şekil 7.177 GELİ likidite oranları.

GELİ ticari oranlar ve nakit oranda genel olarak bir denge hali görülmektedir. Likidite oranı ve cari oranda ise 2003 yılında ani bir yükselme görülmektedir. Bunun nedeni dönen varlıkların bir önceki yıla oranla çok artmasıdır. 2006 ve 2007 yıllarında ki düşüşün nedeni ise dönen varlıkların bir önceki yıldan az olmasıdır. Kullanılan sermaye başına satış oranı ise, kullanılan sermaye miktarındaki değişime göre değişkenlik göstermiştir. Sermaye miktarı arttıkça oran düşmüştür.



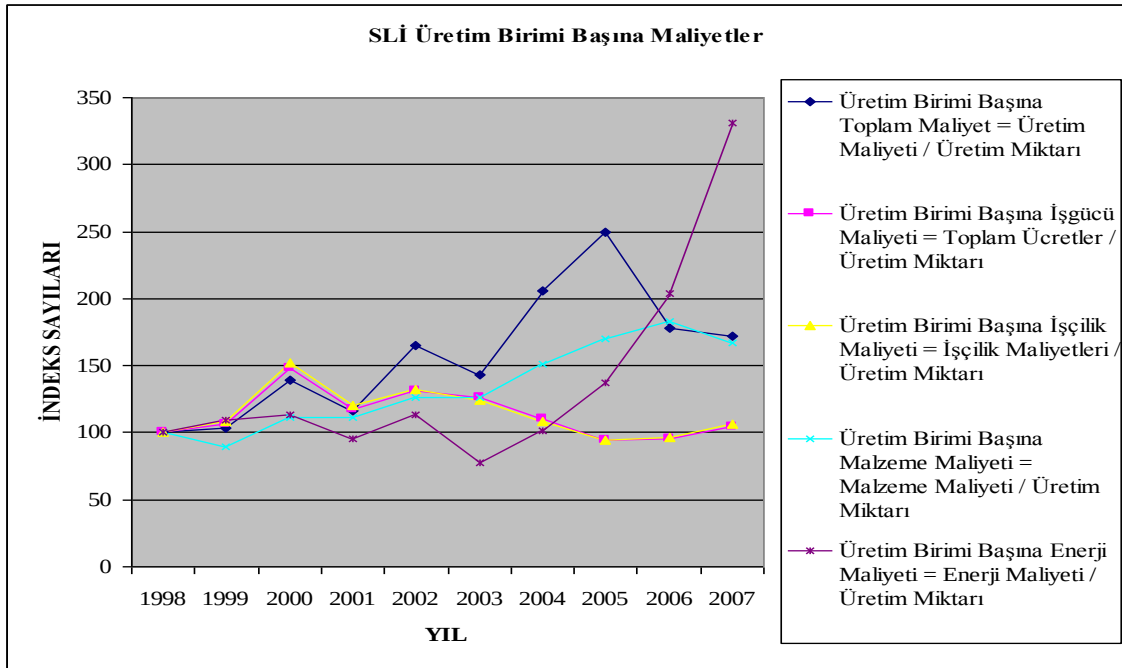
Şekil 7.178 YLİ likidite oranları.

YLİ likidite oranları çok değişken bir yapı göstermektedir. Nakit oranının 2007 yılındaki ani yükselişinin nedeni alacaklar miktarının azalmasıdır. Likidite oranı, cari oran ve kullanılan sermaye başına satış oranı genel olarak yükselme eğilimi göstermektedir. Bunun nedeni dönen varlıkların genelde artması, satış geliri miktarının belirli bir denge yakalamasındandır.



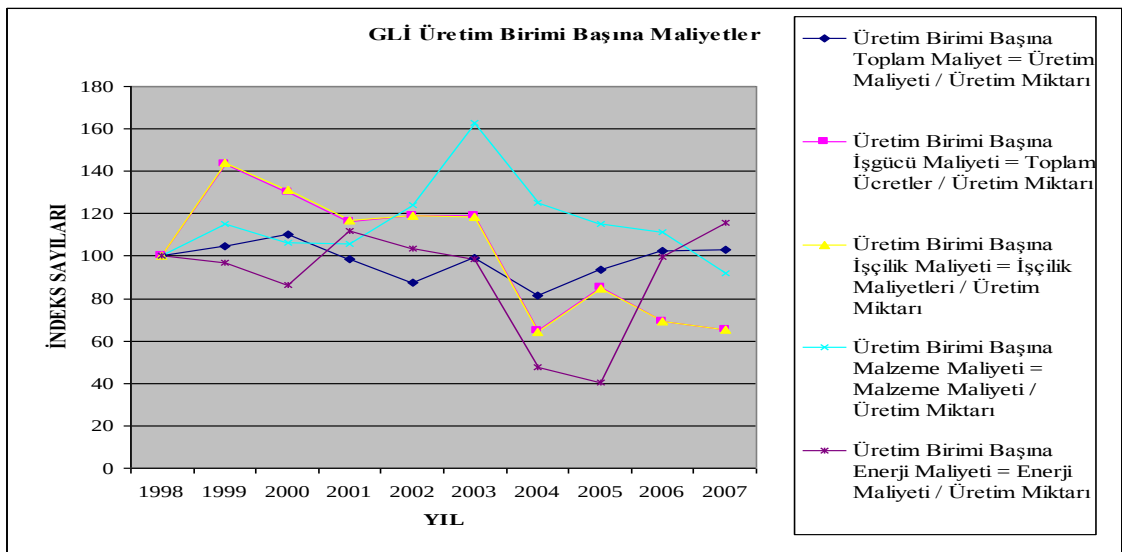
Şekil 7.179 BLİ üretim birimi başına maliyetler.

BLİ üretim birimi başına maliyet oranları değişken bir yapı göstermektedir. 2000-2002 yılları arasında maliyet oranlarının düştüğü görülmektedir. Bunun dışındaki yıllarda ise genelde maliyet oranlarında yükselme eğilimi görülmektedir. Enerji maliyetleri düşük olduğundan bir miktar değişimin maliyet oranındaki etkisi daha yüksek görülmektedir. 2007 yılında üretim birimi başına toplam maliyet oranı ve üretim birimi başına malzeme oranı bir miktar düşmüştür. Bu düşüşün nedeni toplam maliyetin ve malzeme maliyetinin bir önceki yıldan az olmasıdır.



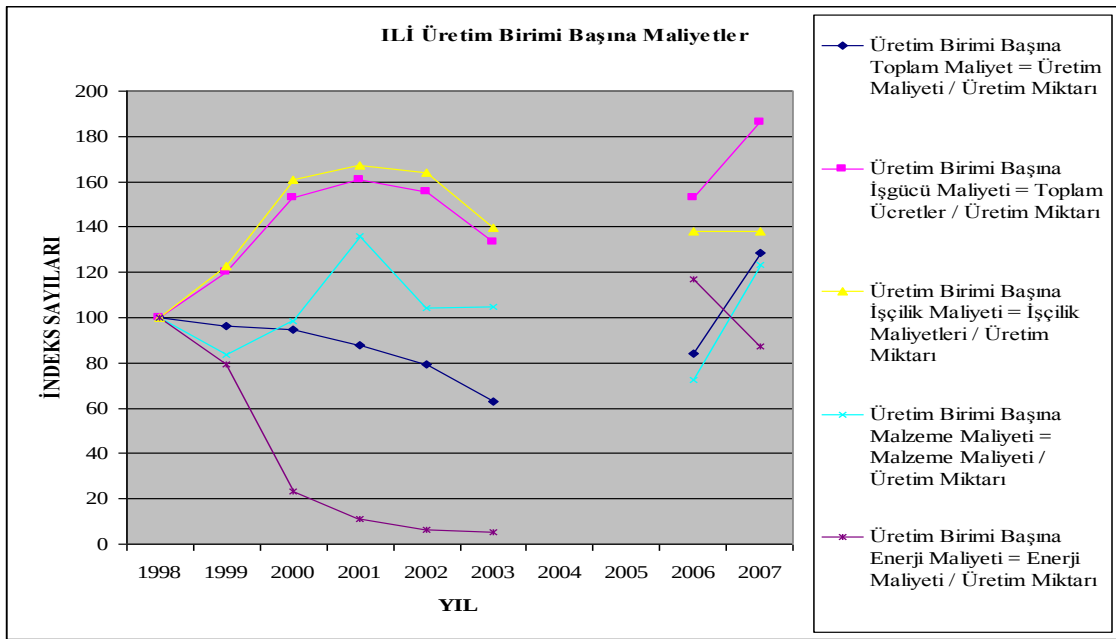
Şekil 7.180 SLİ üretim birimi başına maliyetler.

SLİ üretim birimi başına maliyet oranları bazı yıllarda düşüş gösterse de genel olarak yükselme eğilimi göstermektedir. Sadece üretim birimi başına işgücü ve işçilik maliyeti oranları son yıllarda dengeli bir hal almıştır. Son yıllarda üretim miktarının düşmesinin de maliyet oranlarının yükselmesinde etkisi vardır. Toplam ücretler ve işgücü maliyetleri son yıllarda azalmaktadır.



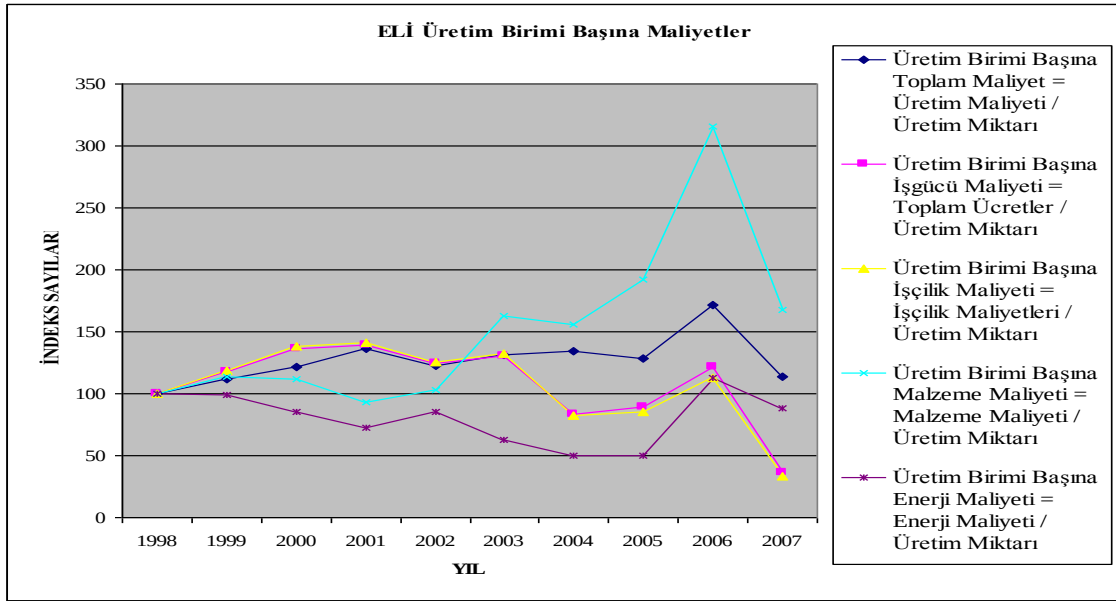
Şekil 7.181 GLİ üretim birimi başına maliyetler.

GLİ üretim birimi başına maliyet oranları çok değişken bir yapı göstermektedir. Üretim miktarı değerleri birbirine yakın değerlerde olduğundan bu değişkenliği sağlayan maliyetlerdeki değişimdir. Üretim birimi başına işgücü ve işçilik maliyeti 1999 yılından sonra genel olarak düşüş göstermiştir. Bu düşüşün sebebi toplam ücretler ve işçilik maliyetlerinin azalmasıdır. Toplam maliyet miktarları da benzer düzeylerde olduğundan üretim birimi başına toplam maliyet oranı çok değişken bir yapı göstermemiştir. 2003 yılında üretim birimi başına malzeme oranının yükselmesinin nedeni, üretim miktarı biraz düşerken, malzeme maliyetinin artmasıdır.



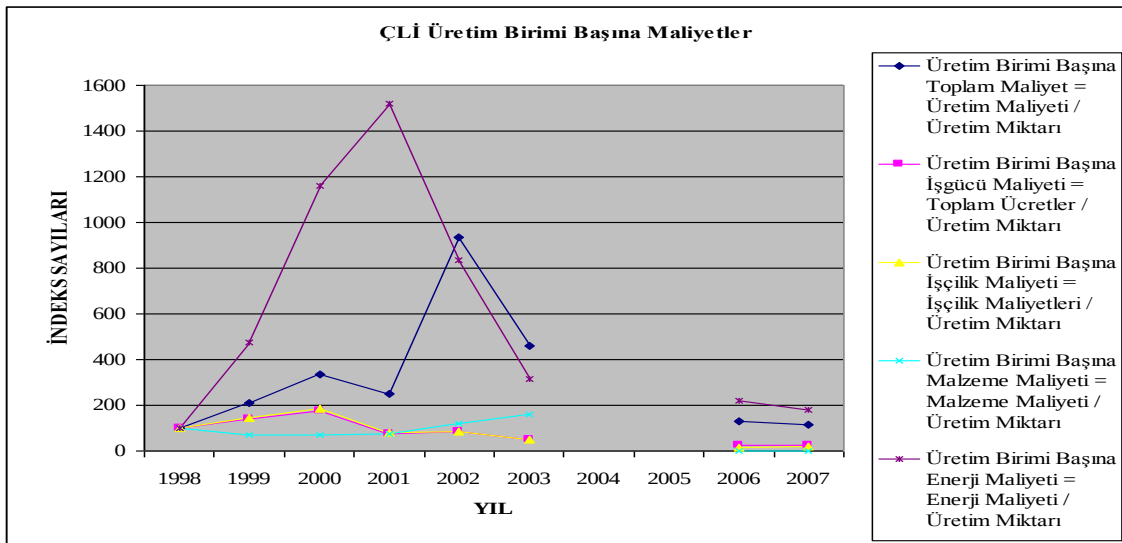
Şekil 7.182 İLİ üretim birimi başına maliyetler.

İLİ üretim birimi başına enerji ve toplam maliyet oranları genel olarak düşme eğilimi göstermektedir. Son yıldaki genel yükselmenin nedeni ise üretim miktarının çok düşmesidir. Üretim birimi başına işgücü ve işçilik maliyetleri oranları 2003 yılı dışında genel olarak yükselmiştir. Bu yükselmenin nedeni genel olarak toplam ücretler ve işçilik maliyeti miktarlarının bir önceki yıldan yüksek olmasıdır. Son yılda üretim miktarı düşmesine karşın enerji maliyetinin düşmesi nedeniyle, üretim birimi başına enerji maliyeti oranı düşüş göstermiştir.



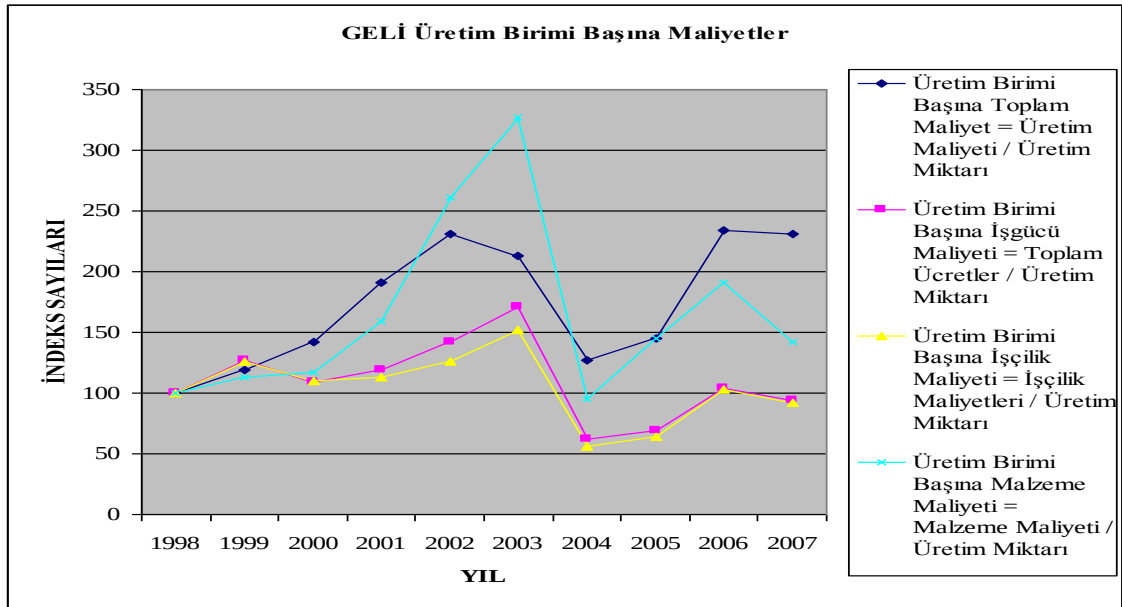
Şekil 7.183 ELİ üretim birimi başına maliyetler.

ELİ üretim birimi başına enerji maliyeti, toplam maliyet ve malzeme maliyeti oranları genel olarak son yıllarda yükselme göstermiştir. 2007 yılında genel düşmenin nedeni üretim miktarının bir önceki yıla oranla fazla olmasıdır. Üretim birimi başına işgücü ve işçilik maliyeti oranları genel olarak 2000 yılı sonrasında düşüş göstermiştir. Bu düşüşün nedeni toplam ücretler ve işçilik maliyeti miktarlarının giderek azalmasıdır. Üretim birimi başına enerji maliyeti oranında ise genel olarak düşme eğilimi görülmektedir.



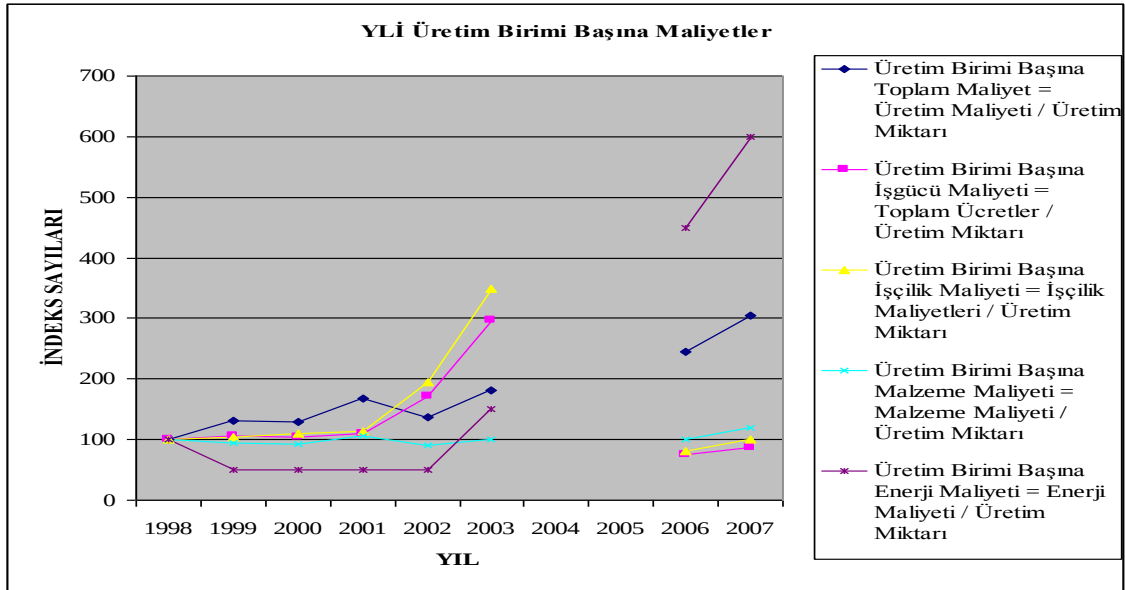
Şekil 7.184 ÇLİ üretim birimi başına maliyetler.

ÇLİ üretim birimi başına enerji maliyeti, toplam maliyet oranları 2002 yılına kadar yükselmiştir. Bu ani yükselme de üretim miktarının bu yıla kadar sürekli düşmesinin etkisi büyüktür. Üretim birimi başına malzeme maliyeti oranı da 2003 yılına kadar yükselme göstermiştir. İlk 3 yılda toplam ücretler ve işçilik ücretlerinin bir miktar arttığı görülmektedir. Buda üretim birimi başına işgücü ve işçilik maliyeti oranını yükseltmiştir. Üretim miktarının son yıllarda artmasıyla tüm üretim birimi başına maliyet oranları düşüşe geçmiştir.



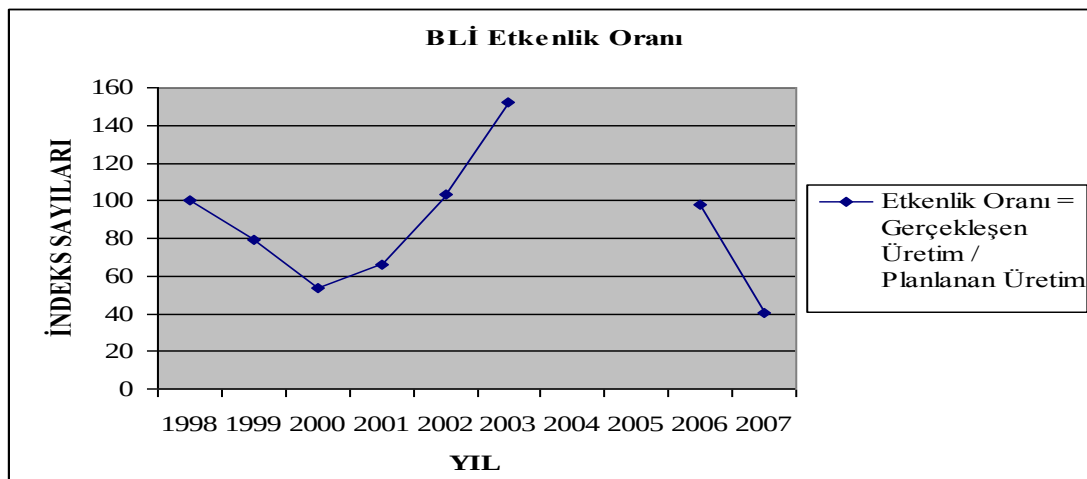
Şekil 7.185 GELİ üretim birimi başına maliyetler.

GELİ üretim birimi başına maliyet oranları, 2004 ve 2007 yılları dışında genel olarak yükselme eğilimi göstermiştir. 2004 yılında YLİ ile birleşme nedeniyle, üretim miktarının artması maliyet oranlarını düşürmüştür. 2007 yılındaki düşüşün nedeni ise maliyetlerin bir önceki yıla göre bir miktar azalmasıdır. Üretim birimi başına enerji maliyeti oranı çok yüksek değerlere ulaştığından grafikte gösterilmemiştir. Bu yükselmenin nedeni baz alınan yılın enerji maliyeti değerinin düşük olmasıdır.



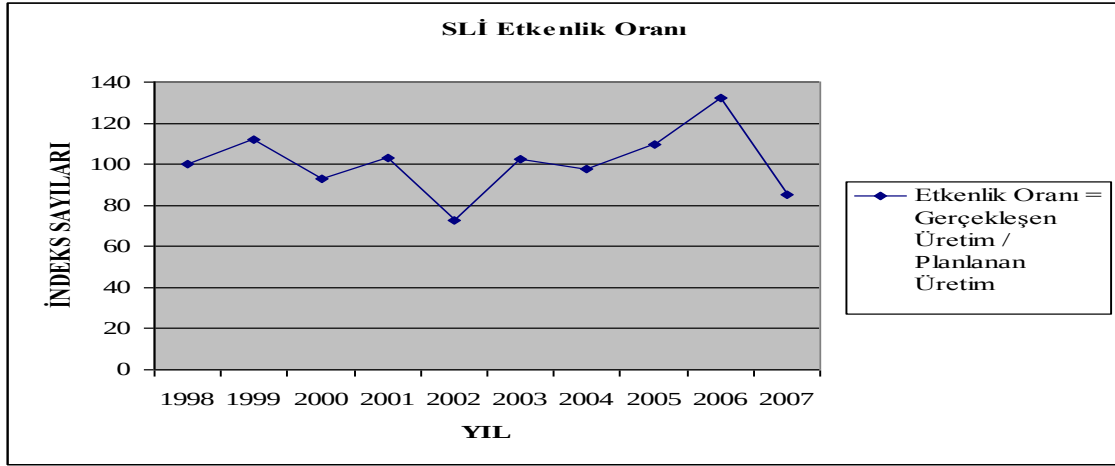
Şekil 7.186 YLİ üretim birimi başına maliyetler.

YLİ üretim birimi başına maliyet oranları, 2006 yılındaki üretim birimi başına işgücü ve işçilik maliyetindeki düşüş dışında, genel olarak yükselme eğilimi göstermektedir. 2001 yılından sonraki bu genel yükselmenin nedeni üretim miktarı son yıllarda bir miktar düşerken, maliyetlerin artmasıdır. Sadece 2006 yılında işgücü ve işçilik maliyeti daha önceki döneme göre daha düşüktür. Bu maliyetteki düşüş, üretim birimi başına işgücü ve işçilik maliyeti oranındaki azalmayı sağlamıştır.



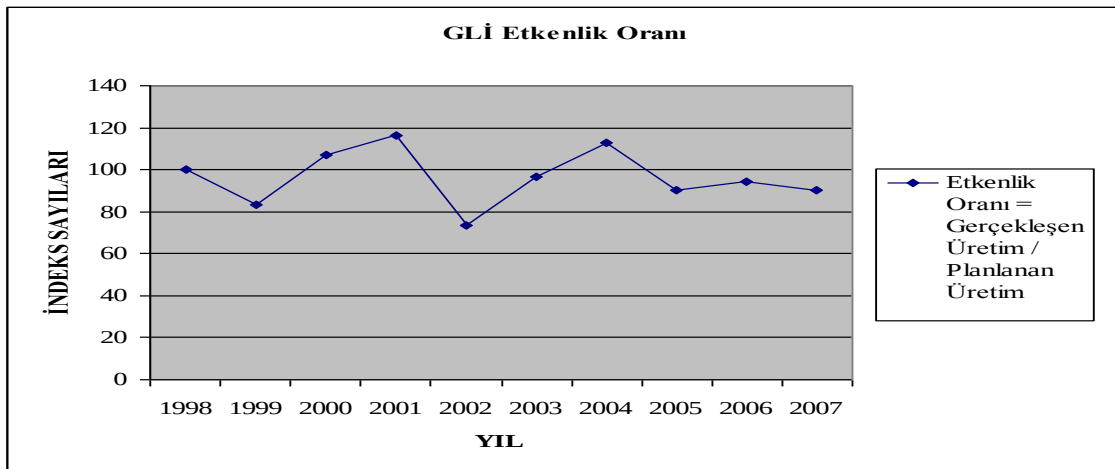
Şekil 7.187 BLİ etkenlik oranı.

BLİ etkenlik oranı 2000-2003 yılları arasında bir yükselme eğilimi gösterse de, gerçekleşen üretim miktarları, planlanan değerlere ulaşmamıştır. 2007 yılındaki ani düşüşün nedeni planlanan üretim miktarının yüksek belirlenmesindendir. Sadece 2003 yılında gerçekleşen üretim miktarı, planlanan üretim miktarından çoktur.



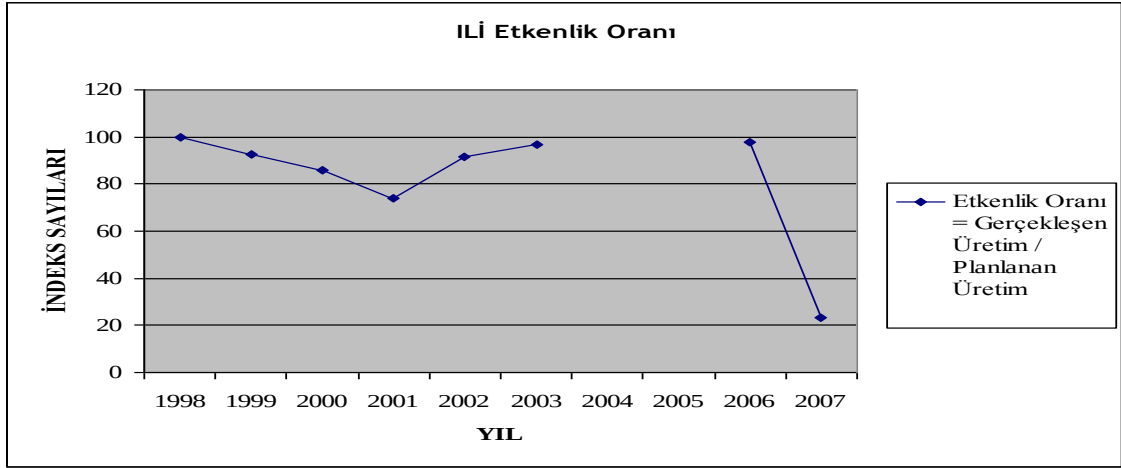
Şekil 7.188 SLİ etkenlik oranı.

SLİ etkenlik oranı genel olarak değişken bir yapı göstermektedir. Gerçekleşen üretim miktarları, genelde planlanan üretim miktarı değerlerini yakalamış veya daha fazla olmuştur. 2007 yılındaki düşüşün nedeni hedeflenen değerin yakalanamamasındandır. Bazı yıllarda planlanan üretim miktarı değerleri yakalanamasa da işletme genel olarak etkenlik bakımından yeterlidir.



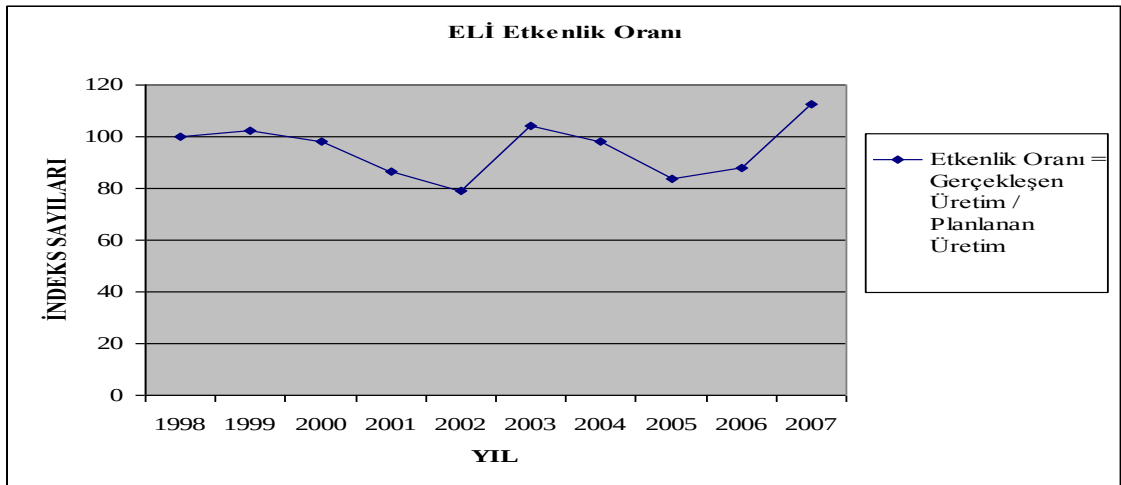
Şekil 7.189 GLİ etkenlik oranı.

GLİ etkenlik oranı genel olarak değişken bir yapı göstermektedir. Son 10 yılda sadece 3 yılda planlanan üretim miktarı değeri yakalanmıştır. Fakat gerçekleşen üretim miktarı değerleri, planlanan üretim miktarı değerlerine çok uzak değildir. Üretim miktarları, 1999 ve 2002 yılları dışında istenilen düzeye yakın değerlerdedir.



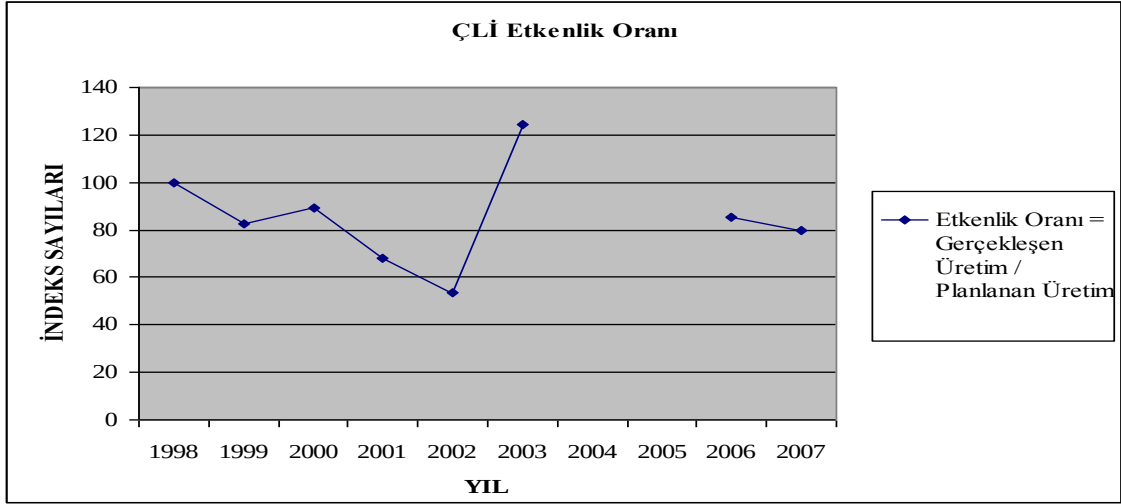
Şekil 7.190 İLİ etkenlik oranı.

İLİ etkenlik oranı ilk yıllarda düşme eğilimi göstermiştir. 2001-2003 yılları arasında bir miktar düzelme görülmektedir. Genel olarak, planlanan üretim miktarı değerleri yakalanamamıştır. Fakat gerçekleşen üretim miktarı değerleri 2001 ve 2007 yılları dışında, planlanan üretim miktarı değerlerinden çok uzak değildir. 2007 yılındaki ani düşüş, üretim miktarının çok düşük olmasından kaynaklanmaktadır.



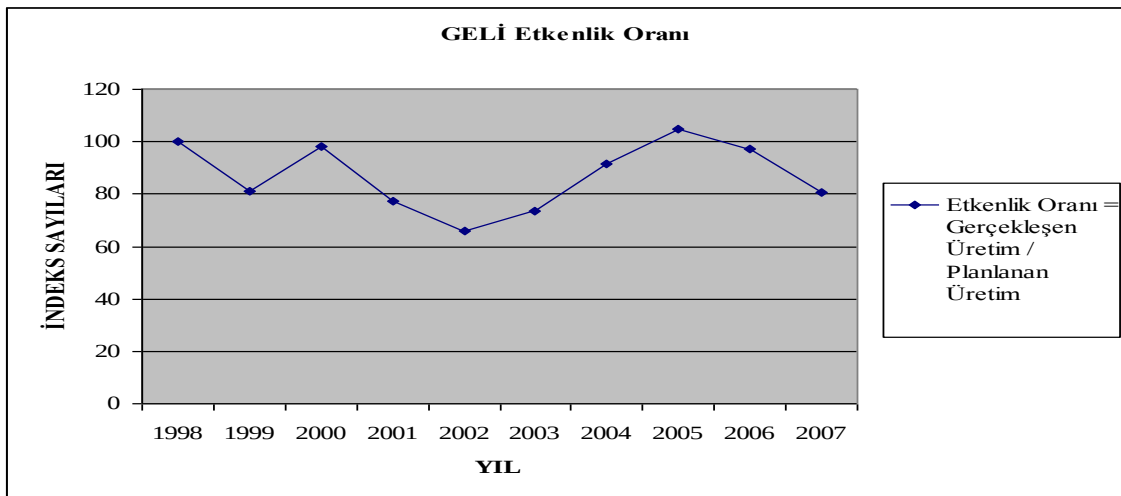
Şekil 7.191 ELİ etkenlik oranı.

ELİ etkenlik oranı değişken bir yapı gösterse de son 10 yılın 6 yılında planlanan değerleri yakalamıştır. 2001, 2002, 2005 ve 2006 yıllarında planlanan değerler yakalanamamıştır. Bunun dışındaki yıllarda gerçekleşen üretim, planlanan üretimden fazladır.



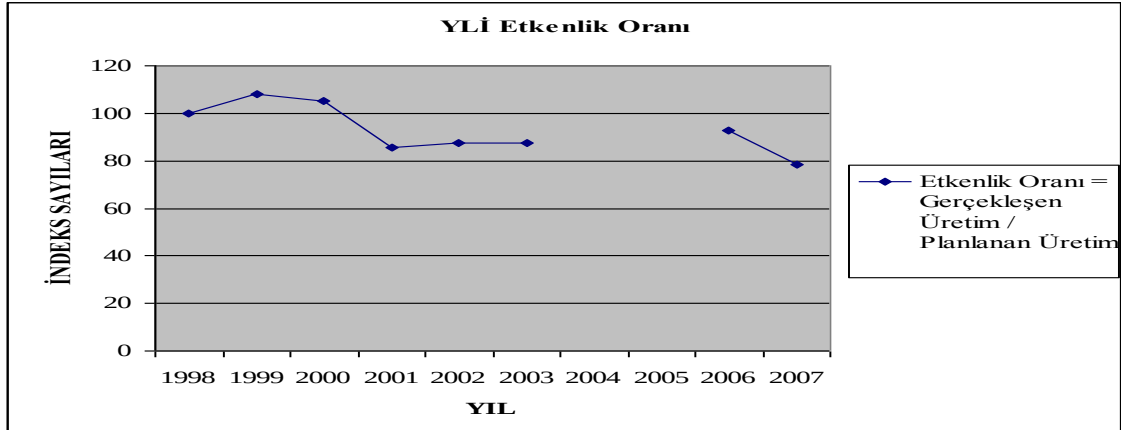
Şekil 7.192 ÇLİ etkenlik oranı.

ÇLİ etkenlik oranı, genel olarak düşme eğilimi göstermektedir. 2003 yılı dışında ki diğer tüm yıllarda planlanan üretim miktarı değerleri yakalanamamıştır. 2003 yılındaki ani yükselmenin nedeni genelde planlanan değere uzak kalan üretim miktarının, bu yılda planlanan değerden yüksek olmasıdır. Son yıllarda üretim miktarı artsa da planlanan değerler yakalanamamıştır.



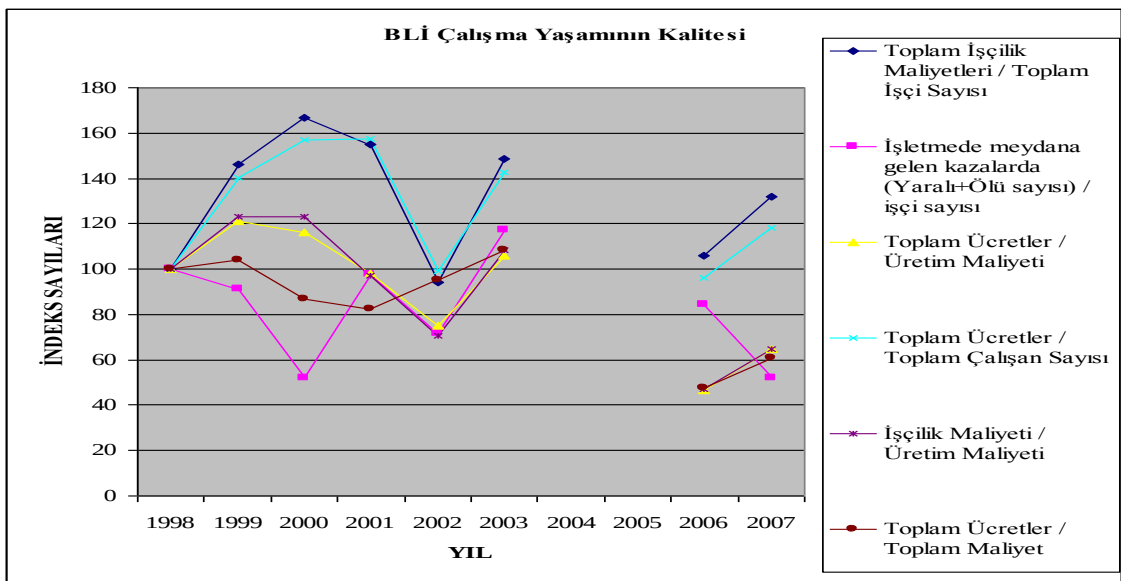
Şekil 7.193 GELİ etkenlik oranı.

GELİ etkenlik oranı, değişken bir yapı göstermektedir. Son on yılın 5 yılında gerçekleşen üretim miktarı, planlanan üretim miktarı değerini yakalamış veya geçmiştir. 1998, 2000, 2004, 2005 ve 2006 yıllarında planlanan değerler yakalanmıştır. 2007 yılı dışında son yıllarda etkenlik oranı istenilen düzeydedir.



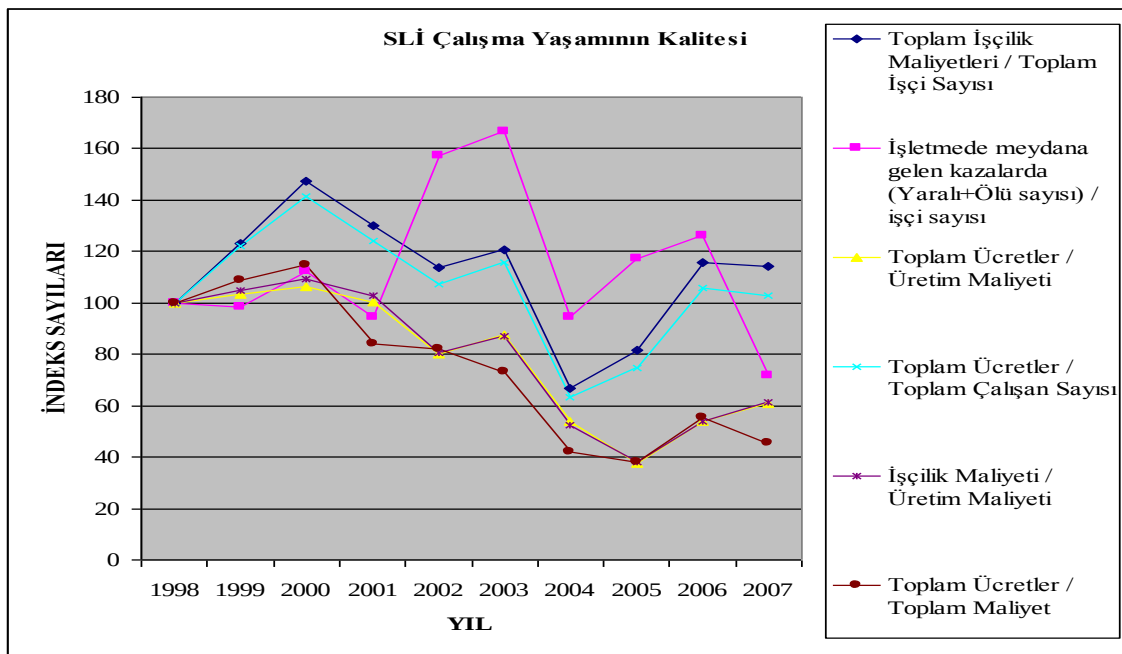
Şekil 7.194 YLİ etkenlik oranı.

YLİ etkenlik oranı genel olarak planlanan hedeflerin çok uzağında değildir. Grafikteki değişkenliğin sebebi baz alınan yılda(1998), gerçekleşen üretimin planlanan üretimden bir miktar yüksek olmasıdır. 2001, 2002 ve 2007 yılları dışında planlanan hedefler ya yakalanmış ya da yakın değerler elde edilmiştir.



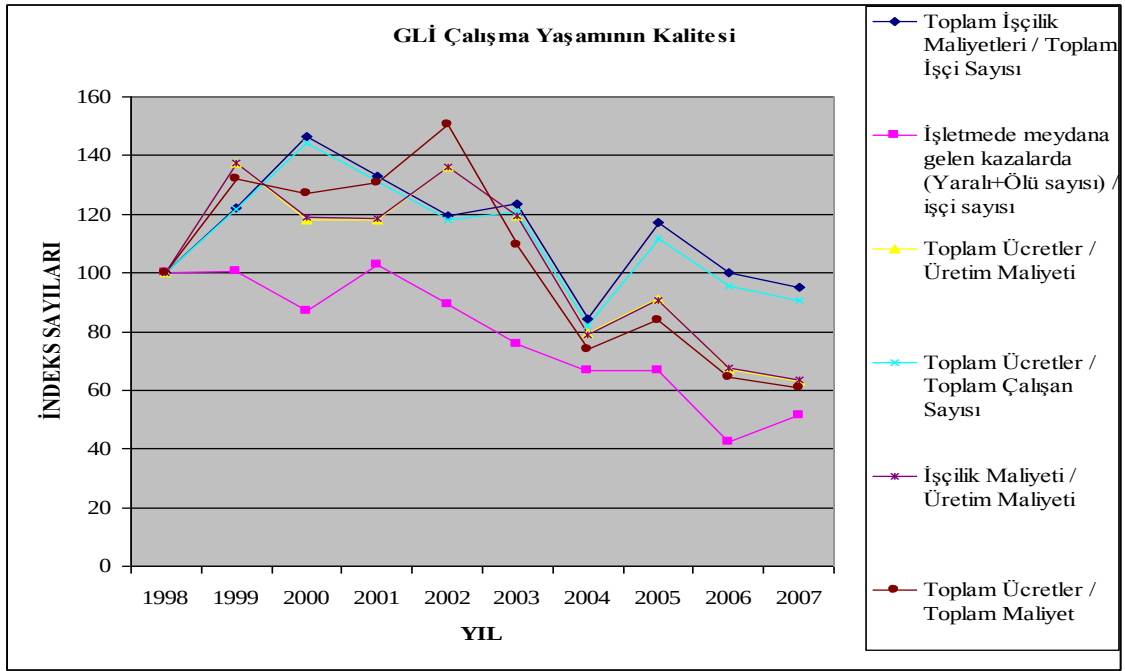
Şekil 7.195 BLİ çalışma yaşamının kalitesi.

BLİ çalışma yaşamının kalitesi performans parametresi bakımından çok değişken bir yapı göstermektedir. İşletmede meydana gelen kazalardaki yaralı + ölü sayısı çok düşük değerlerde olduğundan, bu parametredeki değişkenliği sağlayan çalışan sayısıdır. Toplam ücret miktarları da benzer değerlerdedir. Bu parametredeki değişkenliği sağlayan da çalışan sayısı miktarındaki değişimdir. Kişi başına düşen ücret miktarı genelde artmıştır. Bunun nedeni çalışan sayısının genelde bir önceki yıldan az olmasıdır. İşletme de meydana gelen kazalarda ki yaralı ölü sayısı miktarları benzerlik göstermektedir.



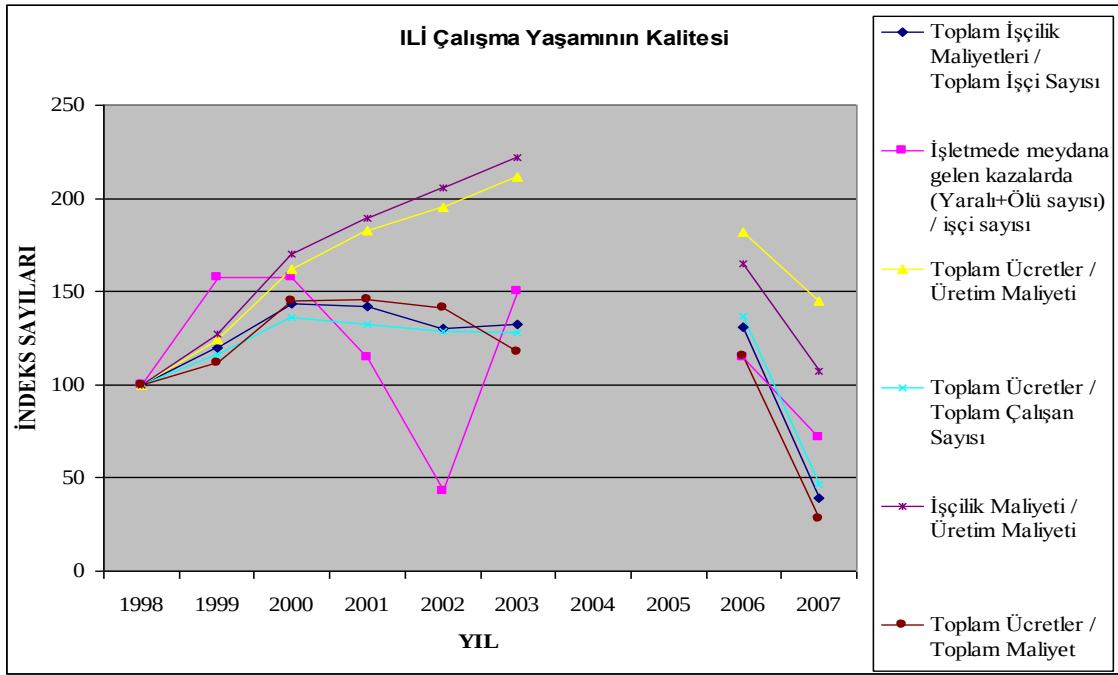
Şekil 7.196 SLİ çalışma yaşamının kalitesi.

SLİ çalışma yaşamının kalitesi performans parametreleri genel olarak düşme eğilimi göstermektedir. Kişi başına düşen toplam ücret miktarı son yıllarda bir miktar yükselme göstermektedir. Bunun nedeni toplam ücretin artması değil çalışan sayısının azalmasıdır. İşletme de meydana gelen kazalardaki yaralı+ölü sayısı genelde benzer düzeylerdeyken son iki yılda bir miktar azalmıştır. Grafikte ki değişkenliğin nedeni çalışan sayısının 2004 ve 2005 yılları dışında sürekli olarak azalmasıdır.



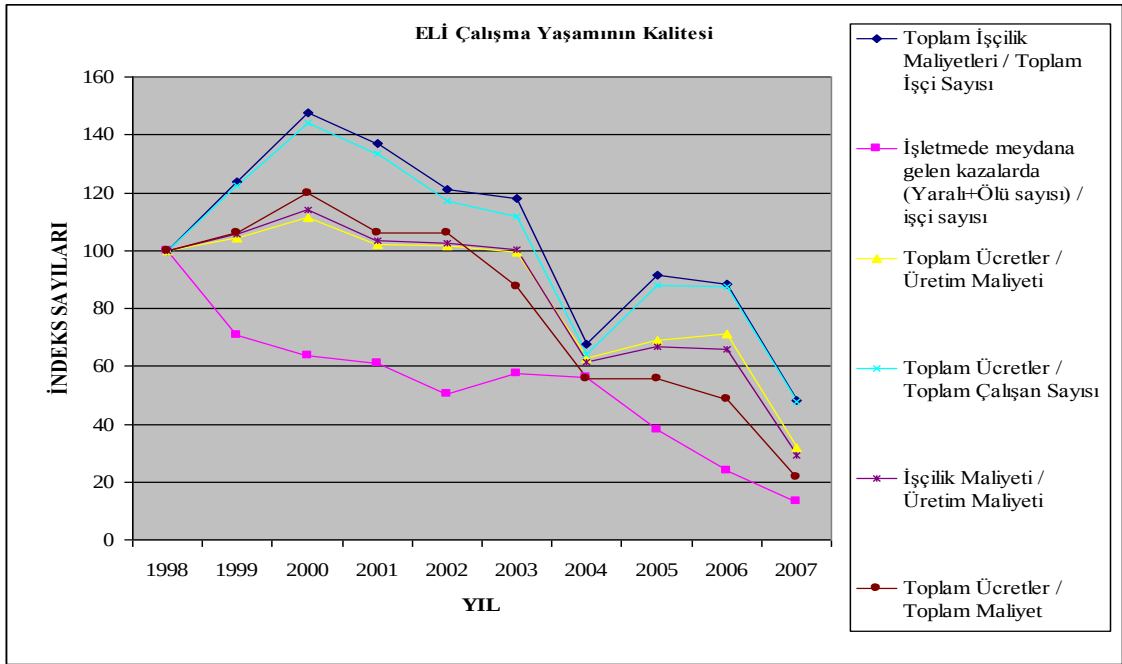
Şekil 7.197 GLİ çalışma yaşamının kalitesi.

GLİ çalışma yaşamının kalitesi performans parametreleri genel olarak düşme eğilimi göstermektedir. Kişi başına düşen toplam ücret miktarının düşmesi, çalışma yaşamının kalitesi bakımından istenilmeyen bir durumdur. Son yıllarda çalışan sayısı da toplam ücretlerde düşmektedir. Çalışma yaşamının kalitesi bakımından, işletmede meydana gelen kazalarda yaralı+ölü sayısının, işçi sayısına bölündüğü oranın düşmesi, istenilen bir durumdur. Genel olarak bu oran da, meydana gelen kazalardaki yaralı + ölü sayısı da düşme eğilimi göstermiştir.



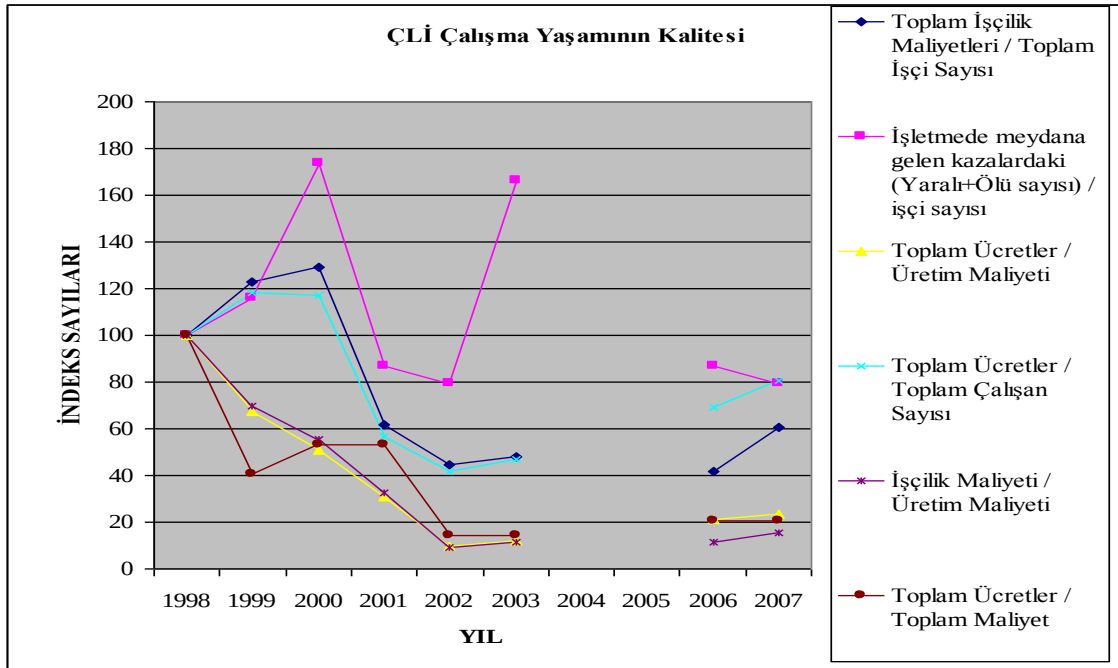
Şekil 7.198 İLİ çalışma yaşamının kalitesi.

İLİ çalışma yaşamının kalitesi performans parametreleri değişken bir yapı göstermektedir. İşletmede meydana gelen kazalardaki yaralı + ölü sayısının işçi sayısına bölündüğü oran 2003 yılındaki ani yükseliş dışında genel de düşmektedir. Bu da işletme açısından olumludur. İşletmede meydana gelen kazalardaki yaralı+ölü sayısı çok küçük değerlerde olduğundan, grafikteki değişimi sağlayan işçi sayısı miktarındaki değişimdir. Toplam ücretler ve çalışan sayısı benzer düzeylerdedir. Sadece son yılda toplam ücretlerde ani bir düşme meydana gelmiştir. Son yılda çalışan sayısı da azalmıştır.



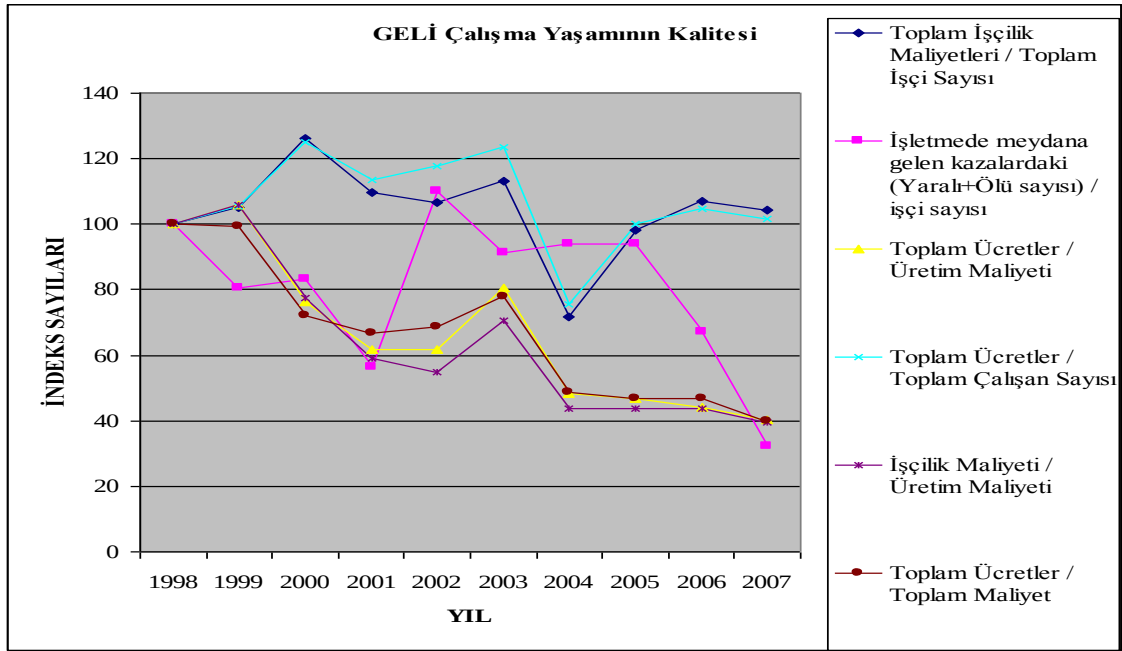
Şekil 7.199 ELİ çalışma yaşamının kalitesi.

ELİ çalışma yaşamının kalitesi performans parametreleri, genel olarak ilk yıllarda yükselse de 2000 yılından sonra düşüşe geçmiştir. İlk yıllarda ki yükselmenin nedeni toplam ücretlerin artmasındandır. Bu çalışma yaşamının kalitesi bakımından istenilen bir durumdur. Bundan sonraki yıllarda çalışan sayısı genelde düşmesine karşın kişi başına düşen toplam ücret miktarı düşmüştür. İşletme de meydana gelen kazalardaki yaralı + ölü sayısı genel olarak düşmektedir. Bu oran sürekli azalan işçi sayısı ile oranlanmasına rağmen düşmesi işletmede çalışma yaşamının kalitesi bakımından olumludur.



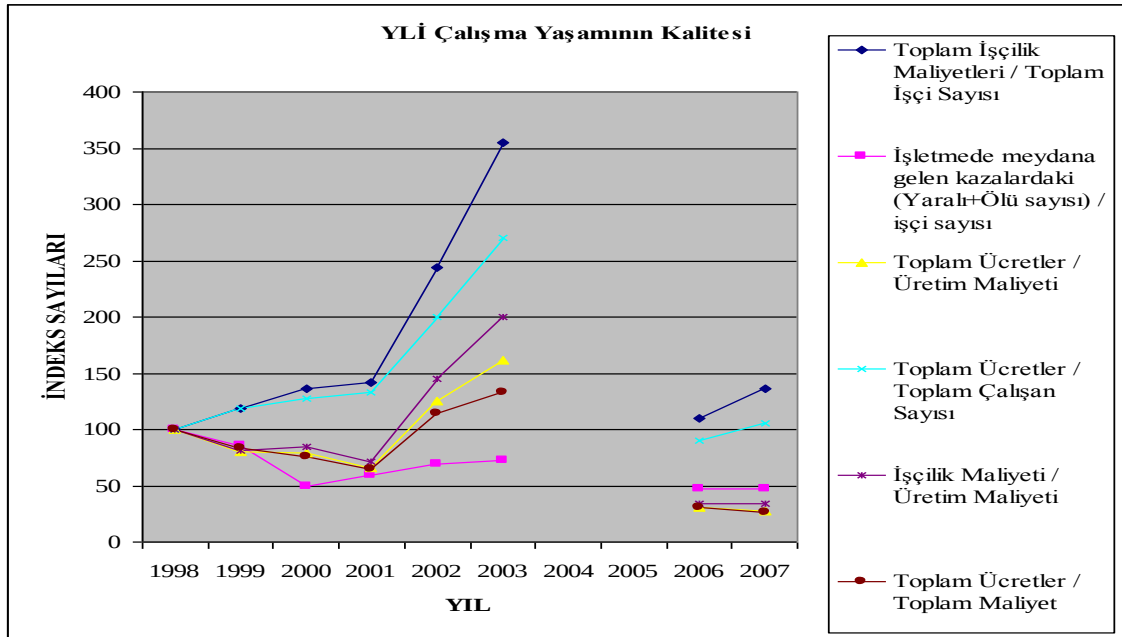
Şekil 7.200 ÇLİ çalışma yaşamının kalitesi.

ÇLİ çalışma yaşamının kalitesi performans parametreleri genel olarak düşme eğilimi göstermektedir. Sadece işletme de meydana gelen kazalarda ki yaralı+ölü sayısının işçi sayısına oranlandığı parametrede değişken bir yapı görülmektedir. İşletmede meydana gelen kazalarda ki yaralan ve ölenlerin sayıları toplamı çok küçük değerlerde olduğundan, bu sayıdaki bir miktar artma veya azalma grafikteki yüksek iniş çıkışları oluşturmaktadır. Kişi başına düşen toplam ücret miktarı ise ilk yıllarda artmış sonra düşüşe geçmiştir. Bunun nedeni toplam ücretlerin ilk yıllarda artmasıdır. Son birkaç yıl da toplam ücretlerde bir miktar iyileşme görülmektedir. Bu da işletme açısından olumludur.



Şekil 7.201 GELİ çalışma yaşamının kalitesi.

GELİ çalışma yaşamının kalitesi performans parametreleri genel olarak değişken bir yapı göstermektedir. Toplam ücretlerin ilk yıllarda artmasıyla, kişi başına düşen toplam ücret miktarı yükselmiştir. 2004 yılındaki ani düşüşün nedeni birleşme nedeniyle çalışan sayısının artmasıdır. Son yıllarda bir yükselme görülse de bunun nedeni çalışan sayısının düşmesidir. Bu oranın yükselmesi çalışma yaşamının kalitesi bakımından işletme için olumludur. İşletme de meydana gelen kazalardaki yaralı+ölü sayısının işçi sayısına oranlandığı parametre, son yıllarda düşüş göstermektedir. Bunun nedeni 2004 yılından sonra işletmede meydana gelen kazalardaki yaralı+ölü sayısının azalmasıdır. Bu da işletme açısından olumludur.



Şekil 7.202 YLİ çalışma yaşamının kalitesi.

YLİ çalışma yaşamının kalitesi performans parametreleri genel olarak yükselme eğilimi göstermektedir. Son iki yılda bir miktar düşse de kişi başına düşen toplam ücret oranının yükselmesi işletme açısından, çalışma yaşamının kalitesi performans boyutunda son derece olumludur. Son iki yıl dışında toplam ücretler genelde artmış, çalışan sayısı ise bir miktar azalmıştır. İşletme de meydana gelen kazalardaki yaralı+ölü sayısının işçi sayısı ile oranlandığı parametrede ise kazalardaki yaralı ölü sayısı toplamındaki değişim etkilidir. Son iki yılda ki bu orandaki azalma işletme açısından olumludur.

8. SONUÇLAR VE ÖNERİLER

TKİ belirlenen performans ölçütleri kapsamında değerlendirilmiş ve şu sonuçlara varılmıştır.

TKİ toplam faktör ekonomik verimliliği istenilen düzeyin altında kalmıştır. Baz alınan 1998 yılından sonra 10 yıllık dönemde verimlilik değerleri bu sınıra ulaşamamıştır. İlk yıllarda satış gelirleri azalırken maliyetler artmış ve verimlilik düşmüştür. 2002 yılında zarar eden işletmelerin kapatılmasıyla 2004 yılına kadar verimlilikte yükselme görülmüştür fakat son dönemde satış gelirleri artmasına rağmen maliyetlerin yoğun artışı verimliliği düşürmüştür. Satış gelirleri artmaktadır. Bu durumda genel olarak yapılması gereken toplam maliyetlerin büyük kısmını oluşturan satış maliyetlerinde kısıntıya gidilmeli, stok hareketlerine özellikle dikkat edilmelidir.

TKİ toplam faktör üretim verimliliği 2000-2002 yılları dönemi dışında genel olarak düşme eğilimindedir. Bu yıllarda üretim maliyetlerindeki düşme verimliliği yükseltmiştir. Üretim miktarları son yıllarda benzer düzeylerde dir. Yeni üretim teknolojilerinin takip edilmesi ve ekonomik olanların seçilmesiyle üretim miktarı artırılabilir. Son yıllarda üretim maliyetleri benzer seviyelerde kalırken toplam maliyetler artmaktadır. Verimliliğin artışı için üretim dışından kaynaklanan bu maliyetlerin azaltılması gerekmektedir.

TKİ fiziksel işçilik ve işgücü üretim verimliliğinde 2004 yılından sonra yükselmiştir. Bunun nedeni üretim miktarları artırılırken çalışan sayısının azalmasıdır. TKİ ekonomik işçilik ve işgücü üretim verimliliğine ilk 3 yılda toplam ücretlerin artması nedeniyle düşüş gösterse de 2000 yılından sonra yükselmiştir. Bu yükselmenin nedeni, çalışan sayısının azalması nedeniyle toplam ücretlerin azalmasıdır. İki verimlilik ölçütü de istenilen düzeydedir.

TKİ fiziksel işçilik ve işgücü ekonomik verimliliği, 2004 yılına kadar benzer değerler elde etmiş bundan sonra 2007 yılına kadar sürekli olarak artmıştır. 2004 yılından sonraki bu artışın nedeni satış geliri artarken, çalışan sayısı azalmıştır. İndeks değeri 2007 yılında 159-169 seviyesine yükselmiştir. TKİ ekonomik işçilik ve işgücü ekonomik verimliliği, 1998-2000 yılları arasında düşüş göstermiştir. Bunun nedeni satış geliri düşerken işçilik maliyetleri artmıştır. 2000 yılından sonra ise artış göstermiştir. 2005 yılı dışındaki bu yükselmenin nedeni satış gelirleri artarken, çalışan sayısının azalmasıyla işçilik ve işgücü maliyetlerinin azalmasıdır. İndeks değeri 1998 yılında 100 iken 2007 yılında 247-251 seviyesine yükselmiştir.

TKİ fiziksel işçilik ve işgücü ekonomik verimliliği ve TKİ ekonomik işçilik ve işgücü verimliliği 2003-2004 yıllarından sonra yükseliş göstermektedir. Bunun nedeni satış gelirleri artarken çalışan sayısı ve toplam ücretlerin azalmasıdır. İki değerde istenilen düzeylerdedir.

TKİ malzeme üretim verimliliği ve TKİ malzeme ekonomik verimliliklerini etkileyen unsurlar üretim miktarı ve satış gelirdir. Malzeme maliyetleri genelde aynı düzeyde olduğundan yapılması gereken üretim miktarını artırmak ve satış gelirinin artışı sağlamaktır.

TKİ sermaye üretim ve ekonomik verimlilikleri 2000 yılından sonra düşüşe geçmiştir. Bu iki verimlilik oranında istenen toplam varlıkların artarak üretim miktarını ve satış gelirini artırmasıdır. Fakat toplam varlıkların düştüğü yıllarda verimlilik artış göstermiştir. Azaldığında ise verimlilik yükselmiştir.

TKİ enerji üretim ve ekonomik verimlilikleri, genel olarak istenilen düzeydeyken son iki yılda artan maliyetler nedeniyle düşmüştür. Yapılması gereken enerji maliyetlerinin biraz daha düşürmektir.

TKİ kâr verimlilikleri istenilen düzeyin altında kalmıştır. Net kârın değişimine göre değişkenlik göstermiştir. Genel olarak 2001-2004 yılları arasında bir düzelleme görülmede verimlilik değeri düşüktür. Net kârın artırılmaya çalışılması ve maliyetlerin düşürülmesiyle verimlilik yükseltilebilir.

TKİ katma değer çıktı oranı verimliliğinde etkili olan parametre satış geliri iken, girdi oranı verimliliğinde ise katma değer kendisidir. Çünkü üretim miktarları son yıllarda benzerlik göstermiştir. Kişi başına düşen katma değer oranı sürekli olarak yükselmektedir. Çalışan sayısının azalmasından da kaynaklansa bu işletme açısından olumludur.

TKİ mali göstergeler içinde kâr ve kârlılık oranları istenilen düzeyin altındadır ve değişken yapıdadır. Net kârdaki değişimlerin etkisi büyüktür. 2001-2004 yılları arasında istenilen düzeyden uzakta olsa bir miktar iyileşme görülmektedir. Ekonomiklik oranı 1998 baz yılından genelde düşük olsa da tüm yıllarda istenilen 1 oranının üzerindedir. TKİ cari oran, likidite oranı ve nakit oran değerleri benzer değişimler göstermiştir. Bu üç değerde 2002-2004 yılları arasında istenilen değerlere yakın ve üzerinde değerlerdedir. Nakit oran için 1999, 2005, 2006, 2007 yıllarındaki değerler istenilen düzeyin altındadır. Oranların yükselmesi için yapılması gereken kısa vadeli borçların bir miktar azaltılmasıdır. TKİ çalışan başına işletme sermayesi oranı ise genelde artarak çok yüksek değerlere ulaşmıştır. TKİ çalışan başına düşen satış geliri miktarı da diğer oranlar kadar olmasa da genel olarak artmıştır. Buda işletmenin sermaye yoğunluklu bir işletme olduğunun göstergesidir.

TKİ üretim birimi başına toplam maliyet genel olarak yükselen bir değişim göstermiştir. Maliyetlerin artması üretim miktarı artmadığı süreçte istenilmeyen bir durumdur. Son yıllarda üretim miktarı da üretim maliyeti de artmaktadır. Ama maliyetlerdeki artış daha etkilidir. Üretim maliyetleri çok büyük artışlar göstermezken, hatta toplam ücretler daha da azalırken, satış maliyetlerinin arttığı görülmektedir. Bunda en büyük etken artan stok maliyetleridir. Stok maliyetlerinin azaltılması gerekmektedir.

TKİ etkenlik oranı genel olarak istenilen düzeydedir. Planlan üretim miktarları birçok yılda yakalanmıştır. Etkenlik oranı 1 değerinin çok altında kaldığı 2002 yılında TKİ' ye bağlı işletmelerin kapatılması ve tüm yıl boyunca üretim yapmamaları etkili olmuştur. Etkenlik oranı TKİ de 1 düzeyindedir. Bu oranın artırılması için düşük maliyetli, teknolojik üretim yöntemlerinin seçilmesi ve uygulanması gerekir.

TKİ çalışma yaşamının kalitesi performans kriterinin en büyük göstergesi olan meydana gelen kazalarda, ölen ve yaralananların sayıları sürekli olarak azalmaktadır. Bu çalışma yaşamının kalitesi göstergesi açısından olumludur. Bunda bir miktarda çalışan sayısının sürekli olarak azalması etkili olmuştur. Ama asıl etken işçi sağlığı ve güvenliği uygulamalarının son yıllarda gelişmesi ve uygulanmasıdır. Toplam ücretler / toplam çalışan sayısı oranının genel olarak düşmesi işletme açısından maliyetlerin düşürülmesi olarak olumlu gözükse de çalışma yaşamının kalitesi açısından olumsuzdur.

Toplam faktör verimliliği açısından SLİ ve YLİ son yıllarında biraz düşme görülse de ILİ diğer işletmeler göre daha yüksek değerlerdedir. GELİ ve ELİ toplam faktör verimliliği açısından, düşüş gösterebilir de bu işletmelerden sonra ki sıralardadır. ÇLİ, BLİ ve GLİ ise toplam faktör verimliliği açısından diğer işletmelere göre düşük değerlerdedir. Bu işletmelerin yapması gereken daha ekonomik üretim yöntemleriyle üretim miktarını ve satış gelirini arttırmak, son yıllar da artmakta olan maliyetlerini düşürmektir.

İşgücü ve işçilik ekonomik verimliliği açısından GLİ, SLİ ve ILİ diğer işletmelerden bir miktar düşük değerlerdedir. ÇLİ ise son 2 yılda büyük yükseliş göstermiştir. BLİ, YLİ, GELİ ve ELİ ise işgücü işçilik ekonomik verimliliği açısından en iyi işletmelerdir. İşgücü ve işçilik ekonomik verimlilikleri genelde toplam ücretlerin ve işçilik maliyetlerinin düşmesi nedeniyle yüksek değerlerdedir. Satış gelirlerini artırarak verimliliği arttırması işletmeler açısından daha da faydalı olacaktır.

İşgücü ve işçilik üretim verimliliği açısından BLİ ve ILİ son 2 yılda düşüş gösterirken, ÇLİ ve YLİ ise son iki yılda yükselme göstermiştir. GLİ ve ILİ işgücü ve işçilik üretim

verimliliği açısından düşük değerli işletmelerdir. SLİ, BLİ ve ELİ orta düzeyli işletmelerdir. Son iki yılda ÇLİ, YLİ ve GELİ ise yüksek değerli işletmelerdir. Düşüşteki işletmelerin yapması gereken, üretim miktarlarını arttırmak ve maliyetleri düşürmektir.

Malzeme üretim ve ekonomik verimliliği açısından YLİ ve son 2 yılında ÇLİ gibi işletmeler yüksek değerlidirler. Bu işletmelerin dışındaki işletmelerde ise benzer düzeylerde dir.

Sermaye üretim ve ekonomik verimliliği açısından ILİ son 2 yılda düşüş göstermiştir. ILİ dışındaki işletmeler ise benzer düzeylerde dir.

Enerji üretim ve ekonomik verimliliği açısından YLİ, GELİ, BLİ, SLİ diğer işletmelere göre yüksek değerlere sahiptir. ILİ son 2 yılda düşüş göstermiştir. ÇLİ ise değişken bir yapıdadır.

Net kar ve satış karı verimlilikleri açısından işletmeler genel olarak düşüş göstermiştir. Net kar ve satış karı miktarında ki değişim direk olarak verimlilikte etkilidir. Genel olarak az da olsa kar eden işletmeler; YLİ, SLİ ve son yıllardaki düşüşe rağmen ELİ'dir. Haliyle verimlilik oranları diğer işletmelere nazaran biraz daha iyidir. BLİ ve ILİ işletmeleri son yıllarda zarar ederken verimlilikleri düşük seviyededir. ÇLİ son yıllarda kar etmektedir. GELİ ve GLİ ise bazı yıllarda kar bazı yıllarda ise zarar etmiştir. GELİ satış karı verimliliği açısından kar eden bir işletmedir. Net karın ve satış karı miktarının artırılması ve maliyetlerin düşürülmesiyle kar verimlilikleri artırılabilir.

Katma değer verimliliği açısından en yüksek değerli işletmeler YLİ, GELİ, SLİ ve son 2 yılda ÇLİ'dir. Katma değer verimliliği açısından ILİ ve son yıllarda BLİ düşük değerlerde dir. Katma değer oranındaki değişim karma değer verimlilik oranlarını direk etkilemiştir.

Mali göstergeler içinde kar ve karlılık oranları açısından genel olarak tüm işletmelerde düşme görülmektedir. İşletme faaliyet karı, net kar ve brüt kar miktarındaki değişimler kar ve karlılık oranındaki değişime direk etkilidirler. Genel de zarar etmeyen SLİ, ELİ, YLİ gibi işletmeler ile son 2 yıl dışında ILİ ve son 2 yılda ÇLİ gibi işletmelerin oranları düşüş gösterse de negatif düzeye düşmediğinden diğer işletmelere nazaran daha iyidir.

Mali göstergeler içinde mali yapı oranı GELİ, YLİ ve ÇLİ işletmeleri dışında sürekli artan bir yapıdadır. Belirtilen işletmelerden GELİ ve YLİ de bazı yıllarda azalmalar görülse de mali göstergeler içinde mali yapı oranı yine de ilk yıllarda ki seviyeden yüksek değerlerde dir. Sadece ÇLİ'nin son 2 yılı değeri ilk yıllardan düşüktür. Bu oranın bütün işletmelerde genel olarak yükselmesinin nedeni toplam borçların bir önceki yıla oranlar artmasıdır. YLİ, SLİ ve ILİ

gibi işletmeler diğer işletmelere nazaran daha düşük değerlere sahiptir. Bu işletmeler açısından olumludur. Son yıllar dışında GELİ ve ÇLİ yüksek değerli işletmelerdir.

Mali göstergeler içinde devir oranlarında işletmeler açısından toplu bir yorum yapmak mümkün değildir. BLİ ve ILİ de genel olarak yükselme, SLİ ve GLİ de genel olarak düşme, ÇLİ, GELİ ve YLİ de değişken bir yapı ve ELİ de ise dengeli bir hal görülmektedir. Bu çok değişken yapıyı sağlayan işletme karı, satış geliri, dönen varlıklar, toplam varlıklar gibi bir çok etkende ki değişimlerdir.

Mali göstergeler içinde maliyet oranı genel olarak tüm işletmelerde ilk yıllardan yüksek değerlerdedir. Bundaki önemli etkenlerden biride genelde çalışan sayısının bir önceki yıla göre az olmasıdır. Mali göstergeler içinde maliyet gelir oranı ise ELİ ve ÇLİ gibi bazı işletmelerin son yılları dışında genel olarak ilk yıllardaki değerlerine yakın veya daha yüksektir. Bunun nedeni ise toplam maliyetlerin genelde yükselmesidir.

Nakit oran ÇLİ dışındaki işletmelerde genel olarak ilk yıllardaki değerlerinden daha düşük değerlerdedir. Likidite oranında ise GELİ ve YLİ ilk yıllara oranla yükselmiş, diğer işletmeler ilk yıllardaki değerlerinin altında kalmıştır. Cari oranda GELİ ve YLİ ilk yıllara oranla yükselmiş, diğer işletmeler düşüş göstermiştir. Ticari oranlarda ise GLİ ve ELİ artış gösterirken diğer işletmeler ya ilk yıllardaki değerleri alıp dengeli bir hal almış ya da düşüş göstermiştir. Kullanılan sermaye başına satış oranında ise bütün işletmelerde yükselme görülmektedir.

Üretim birimi başına işgücü ve işçilik maliyeti son yıllarda GLİ, ÇLİ ve ELİ işletmelerinde bir miktar azalmıştır. Diğer işletmelerde ise artmıştır. Yine son yıllarda ILİ ve ÇLİ de üretim birimi başına malzeme maliyetleri düşmüştür. ILİ ve ELİ de ise enerji maliyetlerinin düştüğü görülmektedir. Bunun dışında kalan tüm üretim birimi başına maliyetler yükselmiştir. Genel olarak yükselme görülmektedir. Bu oranların düşürülmesi için üretim miktarı artırılmalı ve maliyetlere dikkat edilmelidir.

Etkenlik oranı bakımından ILİ ve BLİ istenilen düzeyden uzaktır. Genel olarak ta BLİ ve ÇLİ etkenlik bakımından son sıralardadır. SLİ, GLİ, ELİ, GELİ ve YLİ gibi işletmeler ise, bazı yıllarda istenilen 1 değerini yakalayamamaları da bu değere yakın değerlerde ve diğer işletmelere nazaran etkenlik oranı yüksek işletmelerdir.

Çalışma yaşamının kalitesi bakımından işletme de meydana gelen kazalardaki yaralı ve ölü sayısı toplamının işçi sayısına oranı bakımından BLİ, ÇLİ, ve ILİ düşük oranlı işletmelerdir. Bu da çalışma yaşamının kalitesi açısından olumludur. Çalışan başına toplam ücret ve işçi

başına düşen işçilik maliyeti oranında ise SLİ, GLİ ve ELİ diğer işletmelerden daha yüksek değerlerdedir. Çalışma yaşamının kalitesi bakımından kişi başına düşen ücret ve işçi başına düşen işçilik maliyetinin yüksek olması olumludur.

KAYNAKLAR

- [1] Akal, Z., 1992, İmalatçı kamu kuruluşlarında işletmeler arası toplam performans verimlilik, kârlılık ve maliyet karşılaştırmaları, Milli Prodüktivite Merkezi Yayınları, Ankara No:482, 248 s.
- [2] Akal, Z., 2002, İşletmelerde performans ölçümü ve denetimi çok yönlü performans göstergeleri, Milli Prodüktivite Merkezi Yayınları, Ankara No:473, 357 s.
- [3] Akal, Z., 2003, Performans kavramları ve performans yönetimi, Milli Prodüktivite Merkezi, Ankara.İnternette www.ydk.gov.tr
- [4] Alkan, N., 1996, Bilgi merkezlerinde değerlendirmenin önemi, Türkiye’de bilgi merkezlerinin yönetimi ve sorunları sempozyumu bildiriler 22-27. Ankara: Ankara Üniversitesi Rektörlüğü.
- [5] Barutçugil, İ., 2002, Performans yönetimi, Kariyer Yayınları, İstanbul, 288s.
- [6] Baş, İ.M. ve Artar, A., 1991, İşletmelerde verimlilik denetimi, ölçme ve değerlendirme modelleri, Milli Prodüktivite Merkezi Yayınları, Ankara No 435, 423 s.
- [7] Bayar, B., 2002, Performans değerlendirme sisteminin kurulması, İnternette www.insankaynaklari.com
- [8] Çoşkun, A., 2005, İşletmelerde performans yönetimi. Bir yönetim muhasebesi aracı olarak performans karnesi, Doktora tezi, İstanbul Üniversitesi Sosyal Bilimler Enstitüsü İşletme Anabilim dalı Muhasebe Bilim dalı (yayımlanmamış)
- [9] Çoşkun, A., 2006, Stratejik performans yönetiminde performans karnesi kullanımı, İstanbul İnternette www.alicokun.net/Publications/MBD_2006_stratejik_performans.pdf, 128-129.
- [10] Çakmak, N., 2005, Kütüphanelerde performans değerlendirmes ve yönetime etkisi, Yüksek Lisans tezi, Ankara Üniversitesi Sosyal Bilimler Enstitüsü, 230s. (yayımlanmamış)
- [11] Çakmak N., 2006, Kütüphane yönetimi performans değerlendirmesi, Türk kütüphaneciler derneği kütüphane haftası bildirileri 67-86, Ankara
- [12] Çubukçu, S., 2002, Türkiye bor madenciliğinde verimlilik analizleri, Yüksek Lisans tezi, Osmangazi Üniversitesi Fen Bilimleri Enstitüsü Maden Mühendisliği Anabilim dalı, 88s. (yayımlanmamış)
- [13] Demirbilek, T., 1992, Türkiye’nin kalkınma sürecinde verimlilik kültürü faktörü, Verimlilik Dergisi 2, 91-101
- [14] Doğan, Ö., 2000, Kalite uygulamalarının işletmelerin rekabet gücü üzerindeki etkisi, Dokuz Eylül Üniversitesi Sosyal Bilimler Enstitüsü dergisi Cilt:2 No:1 1-17
- [15] Doğan, Ü., 1987, Verimlilik analizi ve verimlilik-ergonomi ilişkileri, İzmir Ticaret Odası Yayınları , İzmir No:31, 242s.
- [16] Ensari, H., 2002, 21. yüzyıl okulları için toplam kalite yönetimi, Sistem Yayıncılık, İstanbul, 226s.
- [17] Güçlü, N. ve Cemaloğlu, N., 2009, Performans yönetimi, kurumsal performans yönetimi komisyonu 2. dönem raporu, Ankara. İnternette <http://otmg.meb.gov.tr>

KAYNAKLAR (devam)

- [18] Halis, M. ve Tekinkuş, M., 2003, Kamuda performans yönetimi, kamu yönetiminde çağdaş yaklaşımlar. (Editör: Balcı vd.), Seçkin Yayınları, Ankara, 445 s.
- [19] Kenger, E., 2001, Denetçi yardımcıları eğitim notu, 37-50, Ankara, internette www.ydk.gov.tr.
- [20] Konuk, A. 1991, Madencilikte verimlilik analizi ders notları, Eskişehir
- [21] Mutlu, L., 2004, İşletmelerde etkinliğin ve verimliliğin artırılmasında performansa dayalı ücretlendirme sistemi ve ampirik bir inceleme, Yüksek Lisans Tezi (yayımlanmamış), Dumlupınar Üniversitesi Sosyal Bilimler Enstitüsü 125 s.
- [22] Önce, G., Aykul, H., Şensöğüt, C ve Ören, Ö., 2007, Seyitömer Linyit İşletmeleri'nde kullanılan kazı yükleme ekipmanlarının performansının değerlendirilmesi, 1. Maden Makineleri Sempozyumu Kitabı, Kütahya, 133-153 s.
- [23] Örtten, R. ve Karapınar, A., 2007, Üst düzey yöneticiler için finansal tabloların okunması ve analizi, Gazi Üniversitesi İ.İ.B.F Ankara, 264 s.
- [24] Öz, İ., 2006, Kalite ve sistem belgelerinin etkinlik ve verimlilik üzerindeki etkilerinin analizi-otomotiv sektöründe bir uygulama, Yüksek Lisans Tezi (yayımlanmamış), İstanbul Üniversitesi Sosyal Bilimler Enstitüsü İşletme Anabilim Dalı Sayısal Yöntemler Bilim Dalı, 356 s.
- [25] Pazarıcı, O. ve Soygun, G., 1985, Kamu bürokrasisinde organizasyon sorunları verimlilik ve etkinlik, Milli Produktivite Merkezi Yayınları Ankara, No: 322, 68 s.
- [26] Prokopenjo, J., 1995, Verimlilik yönetimi, Milli Produktivite Merkezi Yayınları Ankara, No: 476, 338 s.
- [27] Seçim, H. ve Özdemir, Y., 1999, İşletmelerde verimlilik analizleri, Anadolu Üniversitesi Mühendislik Mimarlık Fakültesi Dergisi, 68-70 s.
- [28] Toplu, D., 1999, Çalışma yaşamının kalitesinin geliştirilmesi, Türkiye'deki kamu kurum arşivleri örneği, Türk Kütüphaneciliği Dergisi 13,3, 223-251 s.
- [29] Yavuz, İ., 2003, Verimlilik ve etkinlik ölçümüne yeni yaklaşımlar ve illere göre imalat sanayinde etkinlik karşılaştırmaları, Milli Produktivite Merkezi Yayınları Ankara, No: 667, 155 s.
- [30] http://www.stratejikboyut.com/article_detail.php?id=272.
- [31] <http://www.ydk.gov.tr>.
- [32] <http://www.mpm.org.tr/verimlilik>.
- [33] http://www.bilgiyonetimi.org/cm/pages/mkl_gos.php?nt=492.
- [34] <http://www.bunal.etu.edu.tr/dosyalar/Sunu3.pps>.
- [35] <http://www.ikademi.com/toplam-kalite-yonetimi/471-calisma-hayatinda-kalite.html>.
- [36] <http://www.tki.gov.tr>.
- [37] http://www.stajyer.org/yuklewm/dosya/mali_analiz_stajyer_org.doc.

KAYNAKLAR (devam)

- [38] http://www.kutuphaneci.org.tr/web/node.php?action=6&type=6&target=contentShow&id=1180&node_id=144.
- [39] <http://tr.wikipedia.org/wiki/Maliyet>.
- [40] <http://www.die.gov.tr>.

EKLER

Ek 1: İşletmeler Toplamı Ham Verileri	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Üretim Miktarı (ton)	2	38.315.241	38.643.792	39.197.548	33.609.438	30.660.766	25.597.169	24.194.334	28.566.925	27.391.177	29.810.474
Planlanan Üretim Miktarı (ton)	3	38.142.000	38.194.600	38.651.600	36.537.100	38.780.600	25.807.577	23.671.090	28.741.015	27.038.690	33.352.498
Satış Miktarı (ton)	4	37.887.156	38.673.504	39.940.337	33.743.218	30.842.979	25.334.909	24.840.177	27.762.252	29.300.943	30.889.995
Satış Geliri (tl) (Satılan Kömürlerden Elde Edilen Gelir)	5	179.643.103	284.266.508	411.563.824	514.218.805	791.202.335	861.619.915	897.597.525	1.119.181.538	1.312.585.779	1.547.666.831
Diğer Faaliyet Gelirleri (tl) (Rödevans,Lojman,Lokal,faiz gelirleri)	6	1.978.571	1.795.799	2.464.956	3.415.100	4.872.340	6.474.507	29.234.674	16.079.493	30.354.064	37.322.494
Olağandışı Gelirler (Tahsis olunan gecikme cezaları,M.D.V satış karı,diğer)(tl)	7	1.013.463	788.852	5.358.721	2.183.606	2.911.491	10.399.829	3.477.531	13.565.160	8.143.884	12.509.436
Toplam Gelir (tl)	8 (5+6+7)	182.635.137	286.851.159	419.387.501	519.817.511	798.966.166	878.494.251	930.309.730	1.148.826.191	1.351.083.727	1.597.498.761
İlk Madde Malzeme Maliyetleri (Akaryakıt, Patlayıcı, Tahkimat malz, Diğer)	9	5.194.830	8.885.537	13.463.019	17.483.047	26.275.279	36.763.122	35.922.245	52.819.002	55.909.183	51.529.608
İşçilik Maliyetleri (tl) (Çıplak İşçilik, SSK Primleri Katılma Payı, Diğer)	10	18.181.379	36.576.449	59.311.225	73.193.538	83.681.676	83.440.718	60.774.495	83.697.951	73.453.235	62.163.872
Memur Ücretleri (Sözleşmeli Personel Ücreti, Emekli Sandığı Aidatı, Diğer)(tl)	11	835.382	1.428.382	1.650.750	2.327.083	3.309.871	3.563.823	2.875.633	4.614.215	5.649.929	4.075.930
Toplam Ücretler (tl) (İşgücü Maliyeti)	12 (10+11)	19.016.761	38.004.831	60.961.975	75.520.621	86.991.547	87.004.541	63.650.128	88.312.166	79.103.164	66.239.802
a) Enerji Maliyeti	13	1.250.618	1.990.424	2.987.297	4.510.860	5.398.636	5.172.927	4.070.538	5.299.066	10.540.854	14.103.630
Dişarıdan Sağlanan Fayda Ve Hizmetler b) Mütcahhit Hizmetleri	14	4.816.207	8.449.487	12.270.694	17.794.331	23.760.544	20.983.473	28.424.425	46.031.864	69.215.080	108.350.580
(tl) c) Diğer (ısıtma su bakım onarım)	15	505.876	814.307	1.167.151	1.796.189	1.947.872	2.476.839	2.610.649	9.673.862	12.344.479	17.079.832
TOPLAM	16 (13+14+15)	6.572.701	11.254.218	16.425.142	24.101.380	31.107.052	28.633.239	35.105.612	61.004.792	92.100.413	139.534.042
Amortismanlar (Duran Varlıkların Amortismanı ve Diğer Tükenme Payları) (tl)	17	51.238.199	89.876.083	175.722.682	248.126.801	357.424.094	377.929.087	403.957.215	519.033.731	608.697.666	680.829.625
Çeşitli Giderler (tl) (Sigorta,Vergi,Resim ve Harçlar)	18	15.564	67.707	94.259	96.272	420.714	219.899	116.767	257.232	295.083	448.995
a) Tamir Bakım Atolyesi	19	7.457.283	12.973.643	19.286.661	26.609.159	32.419.623	35.753.836	26.171.331	44.287.490	48.930.789	46.942.561
Yardımcı Üretim Ve Hizmet Giderleri b) Diğer (İnakliyat, Sosyal Servis, vb	20	7.394.653	13.271.598	21.943.116	26.927.140	27.885.413	27.113.298	20.872.211	28.940.688	26.225.774	23.853.105
(tl) TOPLAM	21 (19+20)	14.851.936	26.245.241	41.229.777	53.536.299	60.305.036	62.867.134	49.043.542	73.228.178	75.156.563	70.795.666
a) Satın Alınan Kömür	22	0	0	800.867	0	3.401.898	-80.056	-37.801.404	-115.912.418	-208.195.207	-223.814.705
Stok Hareketi (+ -) b) Dönem Başı Stok	23	3.352.788	8.624.029	11.756.605	19.923.086	27.079.362	45.429.154	40.653.940	57.502.363	114.643.478	169.127.396
(tl) c) Dönem Sonu Stok (+)ve İştüketim	24	10.091.803	14.022.975	23.179.414	31.835.928	51.231.268	60.724.460	60.156.158	119.538.006	166.234.727	167.195.527
TOPLAM	25 (23-22-24)	-6.739.015	-5.398.946	-12.223.676	-11.912.842	-27.553.804	-15.215.250	18.299.186	53.876.775	156.603.958	225.746.574
Ticari Mallar Ve Hizmet Maliyeti(tl)	26	12.235.375	30.672.963	35.988.117	0	0	0	0	0	0	0
Tüm Faaliyet Ve Olağandışı Giderler (Pazarlama, Yönetim, Makam Tazm,)(tl)	27	24.395.853	51.373.210	74.809.080	93.407.682	142.280.305	249.249.906	210.341.700	283.779.335	271.483.757	265.476.402
a) Kısa Vadeli Borçlanmalar	28	786.501	1.776.135	1.791.434	4.670.367	1.897.990	1.081.842	544.867	227.214	30.859	83.579.148
Finansman Giderleri (tl) b) Uzun Vadeli Borçlanmalar	29	7.290.785	10.982.095	3.869.342	12.934.259	2.002.573	959	288	0	5.313	0
TOPLAM	30 (28+29)	8.077.286	12.758.230	5.660.776	17.604.626	3.900.563	1.082.801	545.155	227.214	36.172	83.579.148
Üretim Maliyeti(tl)	31 (9+12+16+17+18+21)	96.889.991	174.333.617	307.896.854	418.864.420	562.523.722	593.417.022	587.795.509	794.655.101	911.262.072	1.009.377.738
Satış Maliyeti (tl) (Üretim mal+Stok Har.+Tic.Hiz. Mal.)	32 (9+12+16+17+18+21+25+26)	102.386.351	199.607.634	331.661.295	406.951.578	534.969.918	578.201.772	606.094.695	848.531.876	1.067.866.030	1.235.124.312
Toplam Maliyet(tl) (Satış Maliyeti+Tüm Faal. ve Olağandışı Gid.+Fin. Gid.)	33 (27+30+32)	134.859.480	263.739.074	412.131.151	517.963.886	681.150.786	828.534.479	816.981.550	1.132.538.425	1.339.385.959	1.584.179.862
Satış Karı (tl) (Satış Geliri - Satış Maliyeti	34 (5-32)	77.256.752	84.658.874	79.902.529	107.267.227	256.232.417	283.418.143	291.502.830	270.649.662	244.719.749	312.542.519
İşletme Faaliyet Karı(tl)	35	57.529.614	48.060.072	24.202.428	33.290.953	155.049.412	134.526.900	153.652.683	57.043.748	19.205.895	86.724.220
Brüt Kar(tl)	36 (8-33)	47.775.647	23.112.085	7.256.350	1.853.625	117.835.380	49.959.772	113.328.180	16.287.766	11.697.768	13.318.899
Kardan Düşülen Vergi (tl)	37	6.410.838	5.949.920	7.762.472	6.092.132	24.554.200	0	55.306.094	20.106.085	10.421.846	0
İlet Kar (tl)	38 (36-37)	41.364.809	17.162.165	-506.122	-4.238.507	93.281.180	49.959.772	58.022.086	-3.818.319	1.275.922	13.318.899
Kullanılan Sermaye (tl) (Toplam Varlıklar-Kısa Vadeli Yabancı Kaynaklar)	39 (43-46)	97.717.753	141.399.967	116.215.266	151.547.567	298.621.178	245.743.328	298.483.527	275.187.310	414.947.411	401.127.686
Sermaye (tl)	40	15.000.000	15.000.000	50.000.000	50.000.000	120.000.000	160.000.000	180.000.000	360.000.000	360.000.000	360.000.000
Dönen Varlıklar (tl)	41	36.770.486	64.217.106	88.160.649	114.864.072	186.955.103	277.931.550	358.160.717	411.745.049	402.829.781	324.894.486
Duran Varlıklar (tl)	42	83.594.049	113.666.976	78.468.168	114.652.975	241.442.445	150.240.222	214.929.407	400.131.423	677.839.110	817.533.485
Toplam Varlıklar (tl)	43 (41+42)	120.364.535	177.884.082	166.628.817	229.517.047	408.397.548	428.171.772	573.090.124	811.876.472	1.080.668.891	1.142.427.971
Ortalama Ticari Alacaklar (tl)	44	7.061.336	17.895.424	20.808.849	25.908.765	37.746.027	80.092.872	94.100.911	109.386.198	75.031.804	37.240.300
Özkaynaklar (tl)	45	61.166.118	51.164.490	6.483.318	42.214.420	28.546.720	69.624.044	224.202.857	177.192.999	318.398.799	304.824.240
Kısa Vadeli Yabancı Kay. (tl)	46	22.646.782	36.484.115	50.413.551	77.969.480	109.776.370	182.428.444	274.606.597	536.689.162	665.721.480	741.300.285
Uzun Vadeli Yabancı Kay. (tl)	47	36.551.638	90.235.478	109.731.948	109.333.147	116.146.890	176.171.380	74.280.670	97.994.312	96.548.612	96.303.444
Stok Miktarları (ton)	48	3.941.847	4.216.652	3.808.726	3.538.345	3.130.740	3.299.074	2.960.307	3.791.630	5.049.322	3.887.146
İşyeri İşçi Sayısı (kişi)	49	16.269	15.859	15.523	13.305	12.968	10.181	9.926	9.260	8.618	8.029
İşyeri Memur Sayısı (kişi)	50	2.118	2.069	2.165	1.867	1.847	1.630	1.633	1.711	1.680	1.629
Toplam Çalışan Sayısı (kişi)	51 (49+50)	18.387	17.928	17.688	15.172	14.815	11.811	11.559	10.971	10.298	9.658
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Yaralı Sayısı (kişi)	52	1.153	949	746	709	572	485	460	356	213	149
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Ölü Sayısı (kişi)	53	4	9	3	0	1	2	0	4	2	2
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Yaralı+Ölü Sayısı (kişi)	54 (52+53)	1.157	958	749	709	573	487	460	360	215	151
Katma Değer (tl)	55 (12+17+30+36)	126.107.893	163.751.229	249.601.783	343.105.673	566.151.584	515.976.201	581.480.678	623.860.877	699.534.770	843.967.474
Dönem Sonu Stok(tl)	56	8.617.403	11.763.229	19.734.961	27.079.362	45.429.154	55.470.672	56.772.378	112.416.944	157.094.018	146.900.122
Ortalama Stok (tl)	57 (23+56)/2	5.985.096	10.193.629	15.745.783	23.501.224	49.793.939	22.714.577	48.713.159	84.959.654	135.868.748	158.013.759
Stoklar (tl)	58	18.720.762	25.457.832	40.580.391	55.311.418	84.660.513	111.108.520	119.533.938	181.018.394	223.978.182	225.484.315
Alacaklar (tl)	59	14.166.227	35.884.280	41.801.359	52.524.828	75.802.018	160.297.236	229.758.532	221.344.946	151.810.002	84.668.605

Ek 2: TKİ Genel Toplamı Ham Verileri	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Üretim Miktarı (ton)	2	38.315.241	38.643.792	39.197.548	33.809.438	30.660.766	25.597.169	24.194.334	28.566.925	27.391.177	29.810.474
Planlanan Üretim Miktarı (ton)	3	38.142.000	38.194.600	38.651.600	36.537.100	38.780.600	25.807.577	23.671.090	28.741.015	27.038.690	33.352.498
Satış Miktarı (ton)	4	37.887.156	38.673.504	39.940.337	33.743.218	30.842.979	25.334.909	24.840.177	27.762.252	29.300.943	30.889.995
Satış Geliri (tl) (Satılan Kömürlerden Elde Edilen Gelir)	5	179.643.103	284.266.508	411.563.824	514.218.805	791.655.184	868.009.183	1.143.055.276	1.204.176.488	1.406.774.352	1.675.729.478
Diğer Faaliyet Gelirleri (tl) (Rödevans,Lojman,Lokal,faiz gelirleri)	6	13.341.135	7.093.045	5.654.058	5.838.325	15.446.802	42.253.517	53.053.139	27.458.396	40.936.228	50.664.425
Olağandışı Gelirler (Tahsis olunan gecikme cezaları,M.D.V satış karı,diğer)(tl)	7	1.598.179	1.883.370	6.271.506	3.538.899	5.027.676	15.844.348	11.529.053	17.391.274	34.254.346	14.627.909
Toplam Gelir (tl)	8 (5+6+7)	194.582.417	293.242.923	423.489.388	523.596.029	812.129.862	925.907.048	1.207.637.468	1.249.026.158	1.481.964.926	1.741.021.812
İlk Madde Malzeme Maliyetleri (Akaryakıt, Patlayıcı, Tahkimat malz, Diğer)	9	5.194.830	8.885.537	13.463.019	17.483.047	26.275.279	36.763.122	43.696.351	53.074.095	55.910.148	51.529.608
İşçilik Maliyetleri (tl) (Çıplak İşçilik, SSK Primleri Katılma Payı, Diğer)	10	18.181.379	36.576.449	59.311.225	73.193.538	83.681.676	83.440.718	82.533.297	83.697.951	73.453.235	62.163.872
Memur Ücretleri (Sözleşmeli Personel Ücreti, Emekli Sandığı Aidatı, Diğer)(tl)	11	835.382	1.428.382	1.650.750	2.327.083	3.309.871	3.563.823	3.795.221	4.614.215	5.649.929	4.075.930
Toplam Ücretler (tl) (İşgücü Maliyeti)	12 (10+11)	19.016.761	38.004.831	60.961.975	75.520.621	86.991.547	87.004.541	86.328.518	88.312.166	79.103.164	66.239.802
a)Enerji Maliyeti	13	1.250.618	1.990.424	2.987.297	4.510.860	5.398.636	5.172.927	4.070.538	5.299.066	10.540.854	14.103.630
Dişarıdan Sağlanan Fayda Ve Hizmetler b)Müteahhit Hizmetleri	14	4.816.207	8.449.487	12.270.694	17.794.331	23.760.544	20.983.473	28.424.425	46.031.864	69.215.080	108.350.580
(tl) c)Diğer (ısıtma su bakım onarım)	15	505.876	814.307	1.167.151	1.796.189	1.947.872	2.476.839	2.610.649	9.673.862	12.344.479	17.079.832
TOPLAM	16 (13+14+15)	6.572.701	11.254.218	16.425.142	24.101.380	31.107.052	30.571.941	43.541.110	62.210.961	92.316.516	139.534.042
Amortismanlar (Duran Varlıkların Amortismanı ve Diğer Tükenme Payları) (tl)	17	51.238.199	89.876.083	175.722.682	248.126.801	357.424.094	378.504.244	479.913.718	519.033.731	608.697.666	680.829.625
Çeşitli Giderler (tl) (Sigorta,Vergi,Resim ve Harçlar)	18	15.564	67.707	94.259	96.272	420.714	219.899	190.261	257.232	295.083	448.995
a) Tamir Bakım Atolyesi	19	7.457.283	12.973.643	19.286.661	26.809.159	32.419.623	35.753.836	37.591.096	44.287.490	48.930.789	46.942.561
Yardımcı Üretim Ve Hizmet Giderleri b) Diğer (İnakliyat, Sosyal Servis, vb)	20	7.394.653	13.271.598	21.943.116	26.927.140	27.885.413	27.113.298	27.707.728	28.940.688	26.225.774	23.853.105
(tl) TOPLAM	21 (19+20)	14.851.936	26.245.241	41.229.777	53.536.299	60.305.036	62.867.134	65.298.824	73.228.178	75.156.563	70.795.666
a) Satın Alınan Kömür	22	0	0	800.867	0	0	0	-87.434.309	-188.507.829	-285.565.948	-340.317.759
Stok Hareketi (+ -) b) Dönem Başı Stok	23	3.352.788	8.624.029	11.756.605	19.923.086	27.079.362	46.609.609	99.133.635	58.190.714	115.375.190	169.127.396
(tl) c) Dönem Sonu Stok (+)ve İhtüketim	24	10.091.803	14.022.975	23.179.414	31.835.928	53.425.508	62.274.802	116.750.754	120.272.712	166.235.587	167.195.527
TOPLAM	25 (23-22-24)	-6.738.015	-5.398.946	-12.223.676	-11.912.842	-26.346.146	-15.665.193	69.817.190	126.425.831	234.705.551	342.249.628
Ticari Mallar Ve Hizmet Maliyeti(tl)	26	12.235.375	30.672.963	35.988.117	0	0	0	0	0	0	0
Tüm Faaliyet Ve Olağandışı Giderler (Pazarlama, Yönetim, Makam Tazm.,) (tl)	27	24.533.664	56.440.172	75.182.592	94.524.230	146.959.805	256.792.125	299.051.071	293.305.613	282.731.447	272.514.853
a)Kısa Vadeli Borçlanmalar	28	766.501	1.776.135	1.791.434	4.670.367	1.897.990	1.081.842	911.850	4.600.843	13.472.627	98.547.187
Finansman Giderleri (tl) b) Uzun Vadeli Borçlanmalar	29	7.290.785	10.982.095	3.869.342	12.934.259	2.002.573	959	91.851	0	5.313	0
TOPLAM	30 (28+29)	8.077.286	12.758.230	5.660.776	17.604.626	3.900.563	1.082.801	1.003.701	4.600.843	13.477.940	98.547.187
Üretim Maliyeti(tl)	31 (9+12+16+17+18+21)	96.889.991	174.333.617	307.896.854	418.864.420	562.523.722	595.930.881	718.968.782	796.116.363	911.479.140	1.009.377.738
Satış Maliyeti (tl) (Üretim mal+Stok Har.+Tic.Hiz. Mal.)	32 (9+12+16+17+18+21+25+26)	102.386.351	199.607.634	331.661.295	406.951.578	536.177.576	580.265.688	788.785.972	922.542.194	1.146.184.691	1.351.627.366
Toplam Maliyet(tl) (Satış Maliyeti+Tüm Faal. ve Olağandışı Gid.+Fin. Gid.)	33 (27+30+32)	134.997.301	268.806.036	412.504.663	519.080.434	687.037.944	838.140.614	1.088.840.744	1.220.448.850	1.442.394.078	1.722.689.406
Satış Karı (tl) (Satış Geliri - Satış Maliyeti)	34 (5-32)	77.256.752	84.658.874	79.902.529	107.267.227	255.477.608	287.743.495	354.269.304	281.634.294	260.589.661	324.102.112
İşletme Faaliyet Karı(tl)	35	57.529.614	48.060.072	24.202.428	33.290.953	154.294.603	136.823.967	174.761.328	66.745.437	29.648.494	94.564.034
Brüt Kar(tl)	36 (8-33)	59.585.116	24.436.887	10.984.725	4.515.595	125.091.918	87.766.434	118.796.724	28.577.508	39.570.848	18.332.406
Kardan Düşülen Vergi (tl)	37	31.240.780	5.949.920	8.971.013	6.092.132	62.059.411	42.624.691	58.695.338	24.017.926	16.136.054	1.012.538
İlet Kar (tl)	38 (36-37)	28.344.336	18.486.967	2.013.712	-1.576.537	63.032.507	45.141.743	60.101.386	4.559.582	23.434.794	17.319.868
Kullanılan Sermaye (tl) (Toplam Varlıklar-Kısa Vadeli Yabancı Kaynaklar)	39 (43-46)	82.936.795	95.859.663	81.309.530	139.954.151	297.039.874	341.636.340	535.390.391	564.488.150	638.979.274	648.776.128
Sermaye (tl)	40	15.000.000	15.000.000	50.000.000	50.000.000	120.000.000	160.000.000	180.000.000	360.000.000	360.000.000	360.000.000
Dönen Varlıklar (tl)	41	85.859.413	86.869.266	124.930.722	149.527.406	312.378.704	427.084.034	521.132.391	543.398.896	630.645.863	640.307.054
Duran Varlıklar (tl)	42	47.221.477	78.233.916	50.577.582	97.463.729	106.985.253	144.667.732	275.933.671	456.974.315	735.000.188	873.123.092
Toplam Varlıklar (tl)	43 (41+42)	133.080.890	165.103.182	175.508.304	246.991.135	419.363.957	571.751.766	797.066.062	1.000.373.211	1.365.846.051	1.513.430.146
Ortalama Ticari Alacaklar (tl)	44	5.889.535	15.324.427	20.802.971	19.258.972	35.304.529	89.783.048	161.146.183	174.149.148	185.357.627	194.442.598
Özkaynaklar (tl)	45	67.038.099	73.773.382	89.120.282	122.361.620	173.877.557	231.723.317	459.179.625	463.788.010	539.722.053	549.676.475
Kısa Vadeli Yabancı Kay. (tl)	46	50.144.095	69.243.519	94.198.774	107.036.964	122.324.083	230.115.426	261.675.671	435.885.061	726.666.777	864.654.018
Uzun Vadeli Yabancı Kay. (tl)	47	15.898.700	22.086.282	11.937.787	17.592.531	11.163.465	22.146.586	76.210.767	100.700.142	99.257.220	99.099.650
Stok Miktarları (ton)	48	3.941.847	4.216.652	3.808.726	3.538.345	3.130.740	3.299.074	2.960.307	3.791.630	5.049.322	3.887.146
İşyeri İşçi Sayısı (kişi)	49	16.538	16.116	15.787	13.560	13.215	10.371	10.118	9.442	8.770	8.173
İşyeri Memur Sayısı (kişi)	50	3.038	2.976	3.059	2.746	2.716	2.467	2.482	2.497	2.430	2.354
Toplam Çalışan Sayısı (kişi)	51 (49+50)	19.576	19.092	18.846	16.306	15.931	12.838	12.600	11.939	11.200	10.527
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Yaralı Sayısı (kişi)	52	1.153	949	746	709	572	486	460	356	214	149
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Ölü Sayısı (kişi)	53	4	9	3	0	1	2	0	4	2	2
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Yaralı+Ölü Sayısı (kişi)	54 (52+53)	1.157	958	749	709	573	488	460	360	216	151
Katma Değer (tl)	55 (12+17+30+36)	137.917.362	165.076.031	253.330.158	345.767.643	573.408.122	554.358.020	686.042.661	640.524.248	740.849.618	863.949.020
Dönem Sonu Stok(tl)	56	8.617.403	11.763.229	19.734.961	27.079.362	46.609.609	57.010.989	111.423.024	113.148.656	157.094.018	146.900.122
Ortalama Stok (tl)	57 (23+56)/2	5.985.096	10.193.629	15.745.783	23.501.224	50.384.167	23.304.805	105.278.330	85.669.685	136.234.604	158.013.759
Stoklar (tl)	58	18.727.308	25.826.338	40.868.601	55.361.363	86.004.754	112.907.177	120.305.076	181.864.711	224.415.262	225.939.840
Alacaklar (tl)	59	30.777.408	57.166.845	59.396.503	63.819.337	90.023.370	189.759.833	326.479.446	350.207.714	372.596.604	389.491.663

Ek 3: Sabit Fiyatlarla İşletmeler Toplamı	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Üretim Miktarı (ton)	2	38.315.241	38.643.792	39.197.548	33.809.438	30.660.766	25.597.169	24.194.334	28.566.925	27.391.177	29.810.474
Planlanan Üretim Miktarı (ton)	3	38.142.000	38.194.600	38.651.600	36.537.100	38.780.600	25.807.577	26.382.614	28.741.015	27.038.690	33.352.498
Satış Miktarı (ton)	4	37.887.156	38.673.504	39.940.337	33.743.218	30.842.979	25.334.909	24.840.177	27.762.252	29.300.943	30.889.995
Satış Geliri (tl) (Satılan Kömürlerden Elde Edilen Gelir)	5	179.643.103	169.422.839	162.979.274	132.154.233	139.251.611	124.073.268	114.892.483	129.825.058	139.134.093	150.123.683
Diğer Faaliyet Gelirleri (tl) (Rödevans,Lojman,Lokal,faiz gelirleri)	6	1.978.571	1.070.296	976.123	877.681	857.532	932.329	3.742.038	1.865.221	3.217.531	3.620.282
Olağandışı Gelirler (Tahsis olunan gecikme cezaları,M.D.V satış karı,diğer)(tl)	7	1.013.463	470.156	2.122.054	561.187	512.422	1.497.575	445.124	1.573.559	863.252	1.213.415
Toplam Gelir (tl)	8 (5+6+7)	182.635.137	170.963.291	166.077.450	133.593.100	140.621.565	126.503.172	119.079.645	133.263.838	143.214.875	154.957.380
İlk Madde Malzeme Maliyetleri (Akaryakıt, Patlayıcı, Tahkimat malz, Diğer)	9	5.194.830	5.295.780	5.331.356	4.493.143	4.624.449	5.293.890	4.598.047	6.127.004	5.926.373	4.998.372
İşçilik Maliyetleri (tl) (Çıplak İşçilik, SSK Primleri Katılma Payı, Diğer)	10	18.181.379	21.799.564	23.487.245	18.810.739	14.727.975	12.015.463	7.779.135	9.708.962	7.786.043	6.029.896
Memur Ücretleri (Sözleşmeli Personel Ücreti, Emekli Sandığı Aidatı, Diğer)(tl)	11	835.382	851.316	653.697	598.060	582.537	513.191	368.081	535.249	598.892	395.365
Toplam Ücretler (tl) (İşgücü Maliyeti)	12 (10+11)	19.016.761	22.650.879	24.140.942	19.408.800	15.310.512	12.528.654	8.147.216	10.244.211	8.384.935	6.425.261
a)Enerji Maliyeti	13	1.250.618	1.186.293	1.182.970	1.159.291	950.160	744.901	521.029	614.692	1.117.331	1.368.052
Dişarıdan Sağlanan Fayda Ve Hizmetler b)Müteahhit Hizmetleri	14	4.816.207	5.035.894	4.859.195	4.573.143	4.181.856	3.021.620	3.638.326	5.339.696	7.336.798	10.510.006
(tl) c)Diğer (ısıtma su bakım onarım)	15	505.876	485.327	462.192	461.621	342.825	356.665	334.163	1.122.168	1.308.515	1.656.744
TOPLAM	16 (13+14+15)	6.572.701	6.707.514	6.504.356	6.194.055	5.474.841	4.123.186	4.493.518	7.076.556	9.762.644	13.534.802
Amortismanlar (Duran Varlıkların Amortismanı ve Diğer Tükenme Payları) (ytl)	17	51.238.199	53.566.145	69.586.182	63.768.588	62.906.641	54.421.789	51.706.524	60.207.913	64.521.953	66.040.474
Çeşitli Giderler (tl) (Sigorta,Vergi,Resim ve Harçlar)	18	15.564	40.353	37.327	24.742	74.046	31.665	14.946	29.839	31.279	43.553
a) Tamir Bakım Atolyesi	19	7.457.283	7.732.291	7.637.518	6.838.554	5.705.854	5.148.552	3.605.930	5.137.349	5.186.664	4.553.428
Yardımcı Üretim Ve Hizmet Giderleri b) Diğer (İnakliyat, Sosyal Servis, vb)	20	7.394.653	7.909.872	8.689.474	6.920.275	4.907.833	3.904.315	2.671.643	3.357.120	2.779.932	2.313.751
(tl) TOPLAM	21 (19+20)	14.851.936	15.642.164	16.326.992	13.758.829	10.613.686	9.052.867	6.277.573	8.494.469	7.966.596	6.867.180
a) Satın Alınan Kömür	22	0	0	317.143	0	598.734	-11.528	-4.838.580	-13.445.840	-22.068.692	-21.710.026
Stok Hareketi (+ -)	23	3.352.788	5.139.921	4.655.616	5.120.233	4.765.968	6.541.798	5.203.704	6.670.274	12.152.209	16.405.357
(tl) c) Dönem Sonu Stok (+)ve İhtüketim	24	10.091.803	8.357.693	9.179.048	8.181.833	9.016.703	8.744.322	7.699.968	13.866.409	17.620.881	16.217.966
TOPLAM	25 (23-22+24)	-6.739.015	-3.217.772	-4.840.576	-3.061.600	-4.849.470	-2.190.996	2.342.296	6.249.706	16.600.020	21.897.418
Ticari Mallar Ve Hizmet Maliyeti(tl)	26	12.235.375	18.281.086	14.251.294	0	0	0	0	0	0	0
Tüm Faaliyet Ve Olağandışı Giderler (Pazarlama, Yönetim, Makam Tazm.,)(tl)	27	24.395.853	30.618.433	29.624.396	24.005.774	25.041.334	35.891.986	26.923.738	32.918.403	28.777.278	25.751.211
a)Kısa Vadeli Borçlanmalar	28	766.501	1.058.576	709.408	1.200.284	334.046	155.785	69.743	26.357	3.271	8.107.177
Finansman Giderleri (tl) b) Uzun Vadeli Borçlanmalar	29	7.290.785	6.545.329	1.532.259	3.324.105	352.453	138	37	0	563	0
TOPLAM	30 (28+29)	8.077.286	7.603.905	2.241.667	4.524.389	686.499	155.923	69.780	26.357	3.834	8.107.177
Üretim Maliyeti(tl)	31 (9+12+16+17+18+21)	96.889.991	103.802.836	121.927.154	107.648.156	99.004.175	85.452.051	75.237.825	92.179.992	96.593.780	97.909.641
Satış Maliyeti (tl) (Üretim mal+Stok Har.+Tic.Hiz. Mal.)	32 (9+12+16+17+18+21+25+26)	102.386.351	118.966.150	131.337.873	104.586.556	94.154.706	83.261.055	77.580.121	98.429.698	113.193.799	119.807.058
Toplam Maliyet(tl) (Satış Maliyeti+Tüm Faal. ve Olağandışı Gid.+Fin. Gid.)	33 (27+30+32)	134.859.490	157.188.488	163.203.936	133.116.719	119.882.538	119.308.965	104.573.638	131.374.457	141.974.912	153.665.447
Satış Karı (tl) (Satış Geliri - Satış Maliyeti)	34 (5-32)	77.256.752	50.456.689	31.641.401	27.567.677	45.096.905	40.812.213	37.312.362	31.395.361	25.940.293	30.316.624
İşletme Faaliyet Karı(tl)	35	57.529.614	28.643.803	9.584.161	8.555.775	27.288.697	19.371.874	19.687.543	6.617.075	2.035.825	8.412.249
Brüt Kar(tl)	36 (8-33)	47.775.647	13.774.803	2.873.515	476.382	20.739.027	7.194.207	14.506.007	1.889.381	1.239.963	1.291.933
Kardan Düşülen Vergi (tl)	37	6.410.838	3.546.152	3.073.939	1.565.678	4.321.539	0	7.079.180	2.332.306	1.104.716	0
İlet Kar (tl)	38 (36-37)	41.364.809	10.228.650	-200.424	-1.089.296	16.417.488	7.194.207	7.426.827	-442.925	135.248	1.291.933
Kullanılan Sermaye (tl) (Toplam Varlıklar-Kısa Vadeli Yabancı Kaynaklar)	39 (43-46)	97.717.753	84.274.380	46.021.245	38.947.725	52.557.327	35.387.039	38.205.891	31.921.728	43.984.426	38.909.386
Sermaye (tl)	40	15.000.000	8.940.000	19.800.000	12.850.000	21.120.000	23.040.000	23.040.000	41.760.000	38.160.000	34.920.000
Dönen Varlıklar (tl)	41	36.770.486	38.273.395	34.911.617	29.520.067	29.384.098	40.022.143	45.844.572	47.762.426	42.699.957	31.514.765
Duran Varlıklar (tl)	42	63.594.049	67.745.518	31.073.395	29.465.815	42.493.870	21.634.592	27.510.964	46.415.245	71.850.946	79.300.748
Toplam Varlıklar (tl)	43 (41+42)	120.364.535	106.018.913	65.985.012	58.985.881	71.877.968	61.656.735	73.355.536	94.177.671	114.550.902	110.815.513
Ortalama Ticari Alacaklar (tl)	44	7.061.336	10.665.673	8.240.304	6.658.553	6.643.301	11.533.373	12.044.917	12.688.799	7.953.371	3.612.309
Özkaynaklar (tl)	45	61.166.118	30.494.036	2.567.394	10.849.106	5.024.223	10.025.862	28.697.966	20.554.388	33.750.273	29.567.951
Kısa Vadeli Yabancı Kay. (tl)	46	22.646.782	21.744.533	19.963.766	20.038.156	19.320.641	26.269.696	35.149.644	62.255.943	70.566.477	71.906.128
Uzun Vadeli Yabancı Kay. (tl)	47	36.551.638	53.780.345	43.453.851	28.098.619	20.441.853	25.368.679	9.507.926	11.367.340	10.234.153	9.341.434
Stok Miktarları (ton)	48	3.941.847	4.216.652	3.808.726	3.538.345	3.130.740	3.299.074	2.960.307	3.791.630	5.049.322	3.887.146
İşyeri İşçi Sayısı (kişi)	49	16.269	15.859	15.523	13.305	12.968	10.181	9.926	9.260	8.618	8.029
İşyeri Memur Sayısı (kişi)	50	2.118	2.069	2.165	1.867	1.847	1.630	1.633	1.711	1.680	1.629
Toplam Çalışan Sayısı (kişi)	51 (49+50)	18.387	17.928	17.688	15.172	14.815	11.811	11.559	10.971	10.298	9.658
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Yaralı Sayısı (kişi)	52	1.153	949	746	709	572	485	460	356	213	149
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Ölü Sayısı (kişi)	53	4	9	3	0	1	2	0	4	2	2
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Yaralı+Ölü Sayısı (kişi)	54 (52+53)	1.157	958	749	709	573	487	460	360	215	151
Katma Değer (tl)	55 (12+17+30+36)	126.107.893	97.595.732	98.842.306	88.178.158	99.642.679	74.300.573	74.429.527	72.367.862	74.150.686	81.864.845
Dönem Sonu Stok(tl)	56	8.617.403	7.010.884	7.815.045	6.959.396	7.995.531	7.987.777	7.266.864	13.040.366	16.651.966	14.249.312
Ortalama Stok (tl)	57 (23+56)/2	5.985.096	6.075.403	6.235.330	6.039.815	8.763.733	3.270.899	6.235.284	9.855.320	14.402.087	15.327.335
Stoklar (tl)	58	18.720.762	15.172.868	16.061.915	14.215.034	14.900.250	15.999.627	15.300.344	20.998.134	23.741.475	21.871.979
Alacaklar (tl)	59	14.166.227	21.387.031	16.553.338	13.498.881	13.341.155	23.082.802	29.409.092	25.676.014	16.091.860	8.212.855

Ek 4: Sabit Fiyatlarla TKİ Genel Toplamı Değerleri	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Üretim Miktarı (ton)	2	38.315.241	38.643.792	39.197.548	33.809.438	30.660.766	25.597.169	24.194.334	28.566.925	27.391.177	29.810.474
Planlanan Üretim Miktarı (ton)	3	38.142.000	38.194.600	38.651.600	36.537.100	38.780.600	25.807.577	26.382.614	28.741.015	27.038.690	33.352.498
Satış Miktarı (ton)	4	37.867.156	38.673.504	39.940.337	33.743.218	30.842.979	25.334.909	24.840.177	27.762.252	29.300.943	30.889.995
Satış Geliri (tl) (Satılan Kömürlerden Elde Edilen Gelir)	5	179.643.103	169.422.839	162.979.274	132.154.233	139.331.312	124.993.322	146.311.075	139.684.473	149.118.081	162.545.759
Diğer Faaliyet Gelirleri (tl) (Rödevans,Lojman,Lokal,faiz gelirleri)	6	13.341.135	4.227.455	2.239.007	1.500.450	2.718.637	6.084.506	6.790.802	3.185.174	4.339.240	4.914.449
Olağandışı Gelirler (Tahsis olunan gecikme cezaları,M.D.V satış karı,diğer)(tl)	7	1.598.179	1.122.489	2.483.516	909.497	884.906	2.252.786	1.475.719	2.017.388	3.630.961	1.418.907
Toplam Gelir (tl)	8 (5+6+7)	194.582.417	174.772.782	167.701.798	134.564.179	142.934.856	133.330.615	154.577.596	144.887.034	157.088.282	168.879.116
İlk Madde Malzeme Maliyetleri (Akaryakıt, Patlayıcı, Tahkimat malz, Diğer)	9	5.194.830	5.295.780	5.331.356	4.493.143	4.624.449	5.293.890	5.593.133	6.156.595	5.926.476	4.998.372
İşçilik Maliyetleri (tl) (Çıplak İşçilik, SSK Primleri Katılma Payı, Diğer)	10	18.181.379	21.799.584	23.487.245	18.810.739	14.727.975	12.015.463	10.564.262	9.708.962	7.786.043	6.029.896
Memur Ücretleri (Sözleşmeli Personel Ücreti, Emekli Sandığı Aidatı, Diğer)(tl)	11	835.382	851.316	653.697	598.060	582.537	513.191	485.788	535.249	598.892	395.365
Toplam Ücretler (tl) (İşgücü Maliyeti)	12 (10+11)	19.016.761	22.650.879	24.140.942	19.408.800	15.310.512	12.528.654	11.050.050	10.244.211	8.384.935	6.425.261
a)Enerji Maliyeti	13	1.250.618	1.186.293	1.182.970	1.159.291	950.160	744.901	521.029	614.692	1.117.331	1.368.052
Dişarıdan Sağlanan Fayda Ve Hizmetler b)Müteahhit Hizmetleri	14	4.816.207	5.035.894	4.859.195	4.573.143	4.181.856	3.021.620	3.638.326	5.339.696	7.336.798	10.510.006
(tl) c)Diğer (ısıtma su bakım onarım)	15	505.876	485.327	462.192	461.621	342.825	356.665	334.163	1.122.168	1.308.515	1.656.744
TOPLAM	16 (13+14+15)	6.572.701	6.707.514	6.504.356	6.194.055	5.474.841	4.402.360	5.573.262	7.216.471	9.785.551	13.534.802
Amortismanlar (Duran Varlıkların Amortismanı ve Diğer Tükenme Payları) (ytl)	17	51.238.199	53.668.145	69.586.182	63.768.588	62.906.641	54.504.611	61.428.958	60.207.913	64.521.953	66.040.474
Çeşitli Giderler (tl) (Sigorta,Vergi,Resim ve Harçlar)	18	15.564	40.353	37.327	24.742	74.046	31.665	24.353	29.839	31.279	43.553
a) Tamir Bakım Atolyesi	19	7.457.283	7.732.291	7.637.518	6.838.554	5.705.854	5.148.552	4.811.660	5.137.349	5.186.664	4.553.428
Yardımcı Üretim Ve Hizmet Giderleri b) Diğer (İnakliyat, Sosyal Servis, vb)	20	7.394.653	7.909.872	8.689.474	6.920.275	4.907.833	3.904.315	3.546.589	3.357.120	2.779.932	2.313.751
(tl) TOPLAM	21 (19+20)	14.851.936	15.642.164	16.326.992	13.758.829	10.613.686	9.052.867	8.358.249	8.494.469	7.966.596	6.867.180
a) Satın Alınan Kömür	22	0	0	317.143	0	0	0	-11.191.592	-21.866.908	-30.269.990	-33.010.823
Stok Hareketi (+ -) b) Dönem Başı Stok	23	3.352.788	5.139.921	4.655.616	5.120.233	4.765.968	6.711.784	12.689.105	6.750.123	12.229.770	16.405.357
(tl) c) Dönem Sonu Stok (+)ve İhtüketim	24	10.091.803	8.357.693	9.179.048	8.181.833	9.402.889	8.967.571	14.944.097	13.951.635	17.620.972	16.217.966
TOPLAM	25 (23-22-24)	-6.738.015	-3.217.772	-4.840.576	-3.061.600	-4.636.922	-2.255.788	8.936.600	14.665.396	24.878.788	33.198.214
Ticari Mallar Ve Hizmet Maliyeti(tl)	26	12.235.375	18.281.086	14.251.294	0	0	0	0	0	0	0
Tüm Faaliyet Ve Olağandışı Giderler (Pazarlama, Yönetim, Makam Tazm.,)(tl)	27	24.533.664	33.638.343	29.772.306	24.292.727	25.864.926	36.978.066	38.278.537	34.023.451	29.969.533	26.433.941
a)Kısa Vadeli Borçlanmalar	28	766.501	1.058.576	709.408	1.200.284	334.046	155.785	116.717	533.698	1.428.098	9.559.077
Finansman Giderleri (tl) b) Uzun Vadeli Borçlanmalar	29	7.290.785	6.545.329	1.532.259	3.324.105	352.453	138	11.757	0	563	0
TOPLAM	30 (28+29)	8.077.286	7.603.905	2.241.667	4.524.389	686.499	155.923	126.474	533.698	1.428.662	9.559.077
Üretim Maliyeti(tl)	31 (9+12+16+17+18+21)	96.889.991	103.902.836	121.927.154	107.648.156	99.004.175	85.814.047	92.028.004	92.349.498	96.616.789	97.909.641
Satış Maliyeti (tl) (Üretim mal+Stok Har.+Tic.Hiz. Mal.)	32 (9+12+16+17+18+21+25+26)	102.386.351	118.966.150	131.337.873	104.586.596	94.367.253	83.558.259	100.964.604	107.014.895	121.495.577	131.107.855
Toplam Maliyet(tl) (Satış Maliyeti+Tüm Faal. ve Olağandışı Gid.+Fin. Gid.)	33 (27+30+32)	134.997.301	160.208.397	163.351.847	133.403.672	120.918.678	120.692.248	139.371.615	141.572.043	152.893.772	167.100.872
Satış Karı (tl) (Satış Geliri - Satış Maliyeti)	34 (5-32)	77.256.752	50.456.689	31.641.401	27.567.677	44.964.059	41.435.063	45.346.471	32.669.578	27.622.504	31.437.905
İşletme Faaliyet Karı(tl)	35	57.529.614	28.643.803	9.584.161	8.555.775	27.155.850	19.702.651	22.369.450	7.742.471	3.142.740	9.172.711
Brüt Kar(tl)	36 (8-33)	59.585.116	14.564.385	4.349.951	1.160.508	22.016.178	12.638.366	15.205.981	3.314.991	4.194.510	1.778.243
Kardan Düşülen Vergi (tl)	37	31.240.780	3.546.152	3.552.521	1.565.678	10.922.456	6.137.956	7.513.003	2.786.079	1.710.422	98.216
İlet Kar (tl)	38 (36-37)	28.344.336	11.018.232	797.430	-405.170	11.093.721	6.500.411	7.692.977	528.912	2.484.088	1.680.027
Kullanılan Sermaye (tl) (Toplam Varlıklar-Kısa Vadeli Yabancı Kaynaklar)	39 (43-46)	82.936.795	57.132.359	32.198.574	35.968.217	52.279.018	49.195.633	68.529.970	65.480.625	67.731.803	62.931.284
Sermaye (tl)	40	15.000.000	8.940.000	19.800.000	12.850.000	21.120.000	23.040.000	23.040.000	41.760.000	38.160.000	34.920.000
Dönen Varlıklar (tl)	41	85.859.413	51.774.083	49.472.568	38.428.543	54.978.652	61.500.101	66.704.946	63.034.272	66.848.461	62.109.784
Duran Varlıklar (tl)	42	47.221.477	46.627.414	20.028.722	25.048.178	18.829.405	20.832.153	35.319.510	53.009.021	77.910.020	84.692.940
Toplam Varlıklar (tl)	43 (41+42)	133.080.890	98.401.496	69.501.288	63.476.722	73.808.056	82.332.254	102.024.456	116.043.292	144.758.481	146.802.724
Ortalama Ticari Alacaklar (tl)	44+5	5.889.535	9.133.358	8.237.977	4.949.556	6.213.597	12.928.759	20.626.711	20.201.301	19.647.908	18.860.932
Özkaynaklar (tl)	45	67.038.099	43.968.936	35.291.632	31.446.936	30.602.450	33.368.158	58.774.992	53.799.409	57.210.538	53.318.618
Kısa Vadeli Yabancı Kay. (tl)	46	50.144.095	41.269.137	37.302.715	27.508.505	21.529.039	33.136.621	33.494.486	50.562.667	77.026.678	83.871.440
Uzun Vadeli Yabancı Kay. (tl)	47	15.898.700	13.163.424	4.727.364	4.521.280	1.964.770	3.189.108	9.754.978	11.681.216	10.521.265	9.612.666
Stok Miktarları (ton)	48	3.941.847	4.216.652	3.808.726	3.538.345	3.130.740	3.299.074	2.960.307	3.791.630	5.049.322	3.887.146
İşyeri İşçi Sayısı (kişi)	49	16.538	16.116	15.787	13.560	13.215	10.371	10.118	8.442	6.770	8.173
İşyeri Memur Sayısı (kişi)	50	3.038	2.976	3.059	2.746	2.716	2.467	2.482	2.497	2.430	2.354
Toplam Çalışan Sayısı (kişi)	51 (49+50)	19.576	19.092	18.846	16.306	15.931	12.838	12.600	11.939	11.200	10.527
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Yaralı Sayısı (kişi)	52	1.153	949	746	709	572	486	460	356	214	149
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Ölü Sayısı (kişi)	53	4	9	3	0	1	2	0	4	2	2
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Yaralı+Ölü Sayısı (kişi)	54 (52+53)	1.157	958	749	709	573	488	460	360	216	151
Katma Değer (tl)	55 (12+17+30+36)	137.917.362	98.385.314	100.318.743	88.862.284	100.919.829	79.827.555	87.813.461	74.300.813	78.530.060	83.803.055
Dönem Sonu Stok(tl)	56	8.617.403	7.010.884	7.815.045	6.959.396	8.203.291	8.209.582	14.262.147	13.125.244	16.651.966	14.249.312
Ortalama Stok (tl)	57 (23+56)/2	5.985.096	6.075.403	6.235.330	6.039.815	8.867.613	3.355.892	13.475.626	9.937.683	14.440.868	15.327.335
Stoklar (tl)	58	18.727.308	15.452.097	16.183.966	14.227.870	15.136.837	16.258.633	15.399.050	21.096.306	23.788.018	21.916.164
Alacaklar (tl)	59	30.777.408	34.071.440	23.521.015	16.401.570	15.844.113	27.325.416	41.789.369	40.624.095	39.495.240	37.780.691

EK 5.1: TKİ Performans Parametreleri Değerleri											
	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
1. VERİMLİLİK											
1.1 Verimlilik ve Toplam Faktör Verimliliği											
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Satış Maliyeti	5/32	1,755	1,424	1,241	1,264	1,479	1,490	1,481	1,319	1,229	1,253
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Maliyet	5/33	1,332	1,078	0,999	0,993	1,162	1,040	1,099	0,988	0,980	0,977
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Üretim Maliyeti	2/31	0,395	0,372	0,321	0,312	0,310	0,300	0,322	0,310	0,284	0,304
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Maliyet	2/33	0,284	0,246	0,240	0,252	0,256	0,215	0,231	0,217	0,193	0,194
1.2 İşgücü Verimliliği											
Fiziksel İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Çalışan Sayısı	2/51	2.083,822	2.155,499	2.216,053	2.215,228	2.069,576	2.167,231	2.093,117	2.603,858	2.659,854	3.086,609
Ekonomik İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Ücretler	2/12	2,015	1,706	1,624	1,732	2,003	2,043	2,970	2,789	3,267	4,640
Fiziksel İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Direk İşçi Sayısı	2/49	2.355,107	2.436,711	2.525,127	2.526,076	2.364,340	2.514,210	2.437,471	3.084,981	3.178,368	3.712,850
Ekonomik İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / İşçilik Maliyetleri	2/10	2,107	1,773	1,669	1,787	2,082	2,130	3,110	2,942	3,518	4,944
Fiziksel İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Çalışan Sayısı	5/51	9.770,115	9.450,181	9.214,115	8.710,403	9.399,366	10.504,891	9.939,656	11.833,475	13.510,788	15.543,972
Ekonomik İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Ücretler	5/12	9,447	7,480	6,751	6,809	9,095	9,903	14,102	12,673	16,593	23,365
Fiziksel İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Direk İşçi Sayısı	5/49	11.042,049	10.683,072	10.499,212	9.932,674	10.738,095	12.186,747	11.574,903	14.019,985	16.144,592	18.697,681
Ekonomik İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / İşçilik Maliyetleri	5/10	9,881	7,772	6,939	7,025	9,455	10,326	14,769	13,372	17,870	24,897
1.3 Malzeme Verimliliği											
Ekonomik Malzeme Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Malzeme Maliyeti	2/9	7,376	7,297	7,352	7,480	6,630	4,835	5,262	4,662	4,622	5,964
Ekonomik Malzeme Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Malzeme Maliyeti	5/9	34,581	31,992	30,570	29,412	30,112	23,437	24,987	21,189	23,477	30,035
1.4 Sermaye Verimliliği											
Sermaye Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Varlıklar	2/43	0,318	0,364	0,594	0,570	0,427	0,415	0,330	0,303	0,239	0,269
Sermaye Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Varlıklar	5/43	1,492	1,598	2,470	2,240	1,937	2,012	1,566	1,379	1,215	1,355
1.5 Enerji Verimliliği											
Enerji Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Enerji Maliyeti	2/13	30,637	32,575	33,135	28,991	32,269	34,363	46,436	46,474	24,515	21,790
Enerji Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Enerji Maliyeti	5/13	143,643	142,817	137,771	113,996	146,556	166,563	220,511	211,204	124,524	109,735
1.6 Kar Verimliliği											
Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam maliyet	38/33	0,210	0,069	0,005	-0,003	0,092	0,054	0,055	0,004	0,016	0,010
Fiziksel İşgücü Net Kar Verimliliği = Net Kar / Çalışan Sayısı	38/51	1.447,913	577,113	42,313	-24,848	696,361	506,341	610,554	44,301	221,794	159,592
İşsel Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam Ücretler+Amortisman	38 / (12+17)	0,403	0,145	0,009	-0,005	0,142	0,097	0,106	0,008	0,034	0,023
Ekonomik İşgücü Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam Ücretler	38/12	1,490	0,486	0,033	-0,021	0,725	0,519	0,696	0,052	0,296	0,261
Fiziksel İşçilik Net Kar Verimliliği = Net Kar / İşçi Sayısı	38/49	1.713,891	683,683	50,512	-29,880	839,479	626,787	760,326	56,017	283,248	205,558
Satış Karı Verimliliği - Üretim = Satış Karı / Üretim Maliyeti	34/31	0,797	0,486	0,260	0,256	0,454	0,483	0,493	0,354	0,286	0,321
Satış Karı Verimliliği - Toplam = Satış Karı / Toplam Maliyet	34/33	0,572	0,315	0,194	0,207	0,372	0,343	0,325	0,231	0,181	0,188
Ekonomik İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Toplam Ücretler	34/12	4,063	2,228	1,311	1,420	2,937	3,307	4,104	3,189	3,294	4,893
Fiziksel İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Çalışan Sayısı	34/51	3.946,503	2.642,818	1.678,945	1.690,646	2.822,425	3.227,533	3.598,926	2.736,375	2.466,295	2.986,407
Fiziksel İşçilik Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / İşçi Sayısı	34/49	4.671,469	3.130,844	2.004,269	2.033,015	3.402,502	3.995,281	4.481,762	3.460,027	3.149,658	3.846,556
1.7 Katma Değer Verimliliği											
Katma Değer Çıktı Oranı Verimliliği = Katma Değer / Satış Geliri	55/5	0,768	0,581	0,616	0,672	0,724	0,639	0,600	0,532	0,527	0,516
Çalışan Başına Katma Değer Oranı Verimliliği = Katma Değer / Çalışan Sayısı	55/51	7.045,227	5.153,222	5.323,079	5.449,668	6.334,808	6.218,068	6.969,322	6.223,370	7.011,612	7.960,773
Katma Değer Girdi Oranı Verimliliği = Katma Değer / Üretim Maliyeti	55/31	1,423	0,947	0,823	0,825	1,019	0,930	0,954	0,805	0,813	0,856
İşgücü Maliyet Rekabet Gücü =Çal. Ba.ş K. D. O. / (İşgücü Gid. / Çalışan sayısı) (55/51) / (12/51)	(55/51) / (12/51)	7,252	4,344	4,156	4,578	6,592	6,372	7,947	7,253	9,366	13,043

EK 5.2: TKİ Performans Parametreleri Değerleri (Devam)

	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
2. MALİ GÖSTERGELER İÇİNDEN KAR VE KARLILIK ORANLARI											
2.1 Mali Göstergeler İçinden Kar Ve Karlılık Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Satışların Karlılığı Oranı = İlet Kar / Satış Geliri	38/5	0,158	0,065	0,005	-0,003	0,080	0,052	0,053	0,004	0,017	0,010
İlet Kar Satış Miktarı Karlılık Oranı = İlet Kar / Satış Miktarı	38/4	0,748	0,285	0,020	-0,012	0,360	0,257	0,310	0,019	0,085	0,054
Mali Karlılık Oranı = İlet Kar / Özsermaye	38/40	1,890	1,232	0,040	-0,032	0,525	0,282	0,334	0,013	0,065	0,048
Katma Değer Karlılığı = (İşletme Karı / Katma Değer) * 100	35/55*100	41,713	29,114	9,554	9,628	26,908	24,682	25,474	10,420	4,002	10,946
Çalışan Başına Kar Oranı = İlet Kar / Ortalama Çalışan Sayısı	38/51	1.447,913	577,113	42,313	-24,848	696,361	506,341	610,554	44,301	221,794	159,592
Ekonomiklik Oranı = Satış Geliri / Satış Maliyeti	5/32	1,755	1,424	1,241	1,264	1,479	1,490	1,481	1,319	1,229	1,253
Yatırım Getirisi = Brüt Kar / Kullanılan Sermaye	36/39	0,718	0,255	0,135	0,032	0,421	0,257	0,222	0,051	0,062	0,028
2.2 Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Toplam Borçlar / Özsermaye	46+47/40	4,403	6,089	2,123	2,493	1,112	1,577	1,877	1,491	2,294	2,677
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Toplam Borçlar / Toplam Varlıklar	46+47/43	0,496	0,553	0,605	0,505	0,318	0,441	0,424	0,536	0,605	0,637
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Özsermaye / Toplam Varlıklar	40/43	0,113	0,091	0,285	0,202	0,286	0,280	0,226	0,360	0,264	0,238
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Kısa Dönem Borçlar / Özsermaye	46/40	3,343	4,816	1,884	2,141	1,019	1,438	1,454	1,211	2,019	2,402
2.3 Mali Göstergeler İçinde Devir Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Devir Oranı = İşletme Karı / Toplam Varlıklar	35/43	0,432	0,291	0,138	0,135	0,368	0,239	0,219	0,067	0,022	0,062
Toplam Varlıklar Devir Oranı = Satış Geliri / Toplam Varlıklar	5/43	1,350	1,722	2,345	2,082	1,888	1,518	1,434	1,204	1,030	1,107
Dönen Varlıklar Devir Oranı = Satış Geliri / Dönen Varlıklar	5/41	2,092	3,272	3,294	3,439	2,534	2,032	2,193	2,216	2,231	2,617
Mali Göstergeler İçinde Alacak Devir Oranı = Satış Geliri / Ortalama Ticari Alacaklar	5/44	30,502	18,550	19,784	26,700	22,424	9,668	7,093	6,915	7,590	8,618
Mali Göstergeler İçinde Stok Devir Oranı = Satış Geliri / Ortalama Stok	5/57	30,015	27,887	26,138	21,881	15,712	37,246	10,857	14,056	10,326	10,605
Mali Göstergeler İçinde Özsermaye Devir Oranı = Satış Geliri / Özsermaye	5/40	11,976	18,951	8,231	10,284	6,597	5,425	6,350	3,345	3,908	4,655
2.4 Mali Göstergeler İçinde Maliyet Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Maliyet Oranı = Toplam Ücretler / Çalışan Sayısı	12/51	971,432	1.186,407	1.280,958	1.190,286	961,052	975,904	876,988	858,046	748,655	610,360
Mali Göstergeler İçinde Maliyet Gelir Oranı=(Top. Mal.- Amort) / (Toplam Gelir	(33-17)/8	0,430	0,610	0,559	0,517	0,406	0,496	0,504	0,562	0,563	0,596
2.5 Likitide Oranları											
Cari Oran = Dönen Varlıklar / Kısa Dönem Borçlar	41/46	1,712	1,255	1,326	1,397	2,554	1,856	1,992	1,247	0,868	0,741
Likitide Oranı = (Dönen Varlıklar-Stoklar) / Kısa Dönem Borçlar	(41-58)/46	1,339	0,880	0,892	0,880	1,851	1,365	1,532	0,829	0,559	0,479
Hakit Oran = (Dönen Varlıklar - (Stoklar+Alacaklar)) / Kısa Dönem Borçlar	(41-(48+59))/46	0,725	0,055	0,262	0,284	1,115	0,541	0,284	0,026	0,046	0,029
Kullanılan Sermaye Başına Satış = Satış Geliri / Kullanılan Sermaye	5/39	2,166	2,965	5,062	3,674	2,665	2,541	2,135	2,133	2,202	2,583
Ticari Oran = Duran Varlıklar / Çalışan Sayısı	42/51	2.412,213	2.442,249	1.062,757	1.536,133	1.181,935	1.622,695	2.803,136	4.439,988	6.956,252	8.045,306
Ticari Oran = Satış Geliri / Çalışan Sayısı	5/51	9.176,701	8.874,023	8.647,950	8.104,638	8.745,924	9.736,199	11.611,990	11.699,847	13.314,114	15.440,843
Çalışan Başına İşletme Sermayesi = Sermaye / Çalışan Sayısı	40/51	766,244	468,259	1.050,621	788,053	1.325,717	1.794,672	1.828,571	3.497,780	3.407,143	3.317,184

EK 5.3: TKİ Performans Parametreleri Değerleri (Devam)

	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
3. MALİYET GÖSTERGELERİ											
3.1 Üretim Birimi Başına Maliyetler											
Üretim Birimi Başına Toplam Maliyet = Üretim Maliyeti / Üretim Miktarı	31/2	2,529	2,689	3,111	3,203	3,229	3,338	3,110	3,227	3,526	3,284
Üretim Birimi Başına İşgücü Maliyeti = Toplam Ücretler / Üretim Miktar	12/2	0,496	0,586	0,616	0,577	0,499	0,489	0,337	0,359	0,306	0,216
Üretim Birimi Başına İşçilik Maliyeti = İşçilik Maliyetleri / Üretim Miktarı	10/2	0,475	0,564	0,599	0,560	0,480	0,469	0,322	0,340	0,284	0,202
Üretim Birimi Başına Malzeme Maliyeti = Malzeme Maliyeti / Üretim Miktarı	9/2	0,136	0,137	0,136	0,134	0,151	0,207	0,190	0,214	0,216	0,168
Üretim Birimi Başına Enerji Maliyeti = Enerji Maliyeti / Üretim Miktarı	13/2	0,033	0,031	0,030	0,034	0,031	0,029	0,022	0,022	0,041	0,046
3.2 Diğer Oranlar											
Toplam Maliyet / Üretim Maliyeti	33/31	1,392	1,513	1,339	1,237	1,211	1,396	1,390	1,425	1,470	1,569
Toplam Maliyet / Satış Maliyeti	33/32	1,317	1,321	1,243	1,273	1,273	1,433	1,348	1,335	1,254	1,283
Satış Geliri / Üretim Maliyeti	5/31	1,854	1,631	1,337	1,228	1,407	1,452	1,527	1,408	1,440	1,533
Satış Geliri / Sermaye	5/40	11,976	18,951	8,231	10,284	6,593	5,385	4,987	3,109	3,646	4,299
İşgücü Maliyeti / Çalışan Sayısı	12/51	1.034,250	1.263,436	1.364,820	1.279,251	1.033,447	1.060,761	704,837	933,754	814,229	665,279
Satış Geliri / İşçilik Maliyeti	5/10	9,881	7,772	6,939	7,025	9,455	10,326	14,769	13,372	17,870	24,897
Satış Geliri / İşgücü Maliyeti	5/12	9,447	7,480	6,751	6,809	9,095	9,903	14,102	12,673	16,593	23,365
4 ETKENLİK											
4.1 Etkenlik Oranı											
Etkenlik Oranı = Gerçekleşen Üretim / Planlanan Üretim	2/3	1,005	1,012	1,014	0,920	0,791	0,992	0,917	0,994	1,013	0,894
5 ÇALIŞMA YAŞAMININ KALİTESİ											
Toplam İşçilik Maliyetleri / Toplam İşçi Sayısı	10/49	1.117,547	1.374,586	1.513,061	1.413,810	1.135,717	1.180,185	783,713	1.048,484	903,463	751,015
Meydana Gelen Kazalardaki (Yaralı+Ölü sayısı)	54/49	0,071	0,060	0,048	0,053	0,044	0,048	0,046	0,039	0,025	0,019
Meydana Gelen Kazalardaki Ölü sayısı / İşçi Sayısı	53/49	0,000	0,001	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
Toplam Ücretler / Üretim Maliyeti	12/31	0,196	0,218	0,198	0,180	0,155	0,147	0,108	0,111	0,087	0,066
Toplam Ücretler / Toplam Çalışan Sayısı	12/51	1.034,250	1.263,436	1.364,820	1.279,251	1.033,447	1.060,761	704,837	933,754	814,229	665,279
İşçilik Maliyeti / Üretim Maliyeti	10/31	0,188	0,210	0,193	0,175	0,149	0,141	0,103	0,105	0,081	0,062
Toplam Ücretler / Toplam Maliyet	12/33	0,141	0,144	0,148	0,146	0,128	0,105	0,078	0,078	0,059	0,042

EK 6.1: TKİ Endekslenmiş Performans Parametreleri Değerleri

	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
1. VERİMLİLİK											
1.1 Verimlilik ve Toplam Faktör Verimliliği											
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Satış Maliyeti	5/32	100,00	81,14	70,71	72,02	84,27	84,90	84,39	75,16	70,03	71,40
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Maliyet	5/33	100,00	80,93	75,00	74,55	87,24	78,08	82,51	74,17	73,57	73,35
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Üretim Maliyeti	2/31	100,00	94,18	81,27	78,99	78,48	75,95	81,52	78,48	71,90	76,96
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Maliyet	2/32	100,00	86,62	84,51	88,73	90,14	75,70	81,34	76,41	67,96	68,31
1.2 İşgücü Verimliliği											
Fiziksel İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Çalışan Sayısı	2/51	100,00	103,44	106,35	106,31	99,32	104,00	100,45	124,96	127,64	148,12
Ekonomik İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Ücretler	2/12	100,00	84,67	80,60	85,96	99,40	101,39	147,39	138,41	162,13	230,27
Fiziksel İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Direk İşçi Sayısı	2/49	100,00	103,46	107,22	107,26	100,39	106,76	103,50	130,99	134,96	157,65
Ekonomik İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / İşçilik Maliyetleri	2/10	100,00	84,15	79,21	84,81	98,81	101,09	147,60	139,63	166,97	234,65
Fiziksel İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Çalışan Sayısı	5/51	100,00	96,73	94,31	89,15	96,21	107,52	101,74	121,12	138,29	159,10
Ekonomik İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Ücretler	5/12	100,00	79,18	71,46	72,08	96,27	104,83	149,27	134,15	175,64	247,33
Fiziksel İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Direk İşçi Sayısı	5/49	100,00	96,75	95,08	89,95	97,25	110,37	104,83	126,97	146,21	169,33
Ekonomik İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / İşçilik Maliyetleri	5/10	100,00	78,66	70,23	71,10	95,89	104,50	149,47	135,33	180,85	251,97
1.3 Malzeme Verimliliği											
Ekonomik Malzeme Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Malzeme Maliyeti	2/9	100,00	98,93	99,67	101,41	89,89	65,55	71,34	63,20	62,66	80,86
Ekonomik Malzeme Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Malzeme Maliyeti	5/9	100,00	92,51	88,40	85,05	87,08	67,77	72,26	61,27	67,89	86,85
1.4 Sermaye Verimliliği											
Sermaye Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Varlıklar	2/43	100,00	114,47	186,79	179,25	134,28	130,50	103,77	95,28	75,16	84,59
Sermaye Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Varlıklar	5/43	100,00	107,10	165,55	150,13	129,83	134,85	104,96	92,43	81,43	90,82
1.5 Enerji Verimliliği											
Enerji Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Enerji Maliyeti	2/13	100,00	106,33	108,15	94,63	105,33	112,16	151,57	151,69	80,02	71,12
Enerji Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Enerji Maliyeti	5/13	100,00	99,42	95,91	79,36	102,03	115,96	153,51	147,03	86,89	76,39
1.6 Kar Verimliliği											
Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam maliyet	38/33	100,00	32,86	2,38	-1,43	43,81	25,71	26,19	1,90	7,62	4,76
Fiziksel İşgücü Net Kar Verimliliği = Net Kar / Çalışan Sayısı	38/51	100,00	39,86	2,92	-1,72	48,09	34,97	42,17	3,06	15,32	11,02
İşsel Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam Ücretler+Amortisman	38/(12+17)	100,00	35,98	2,23	-1,24	35,24	24,07	26,30	1,99	8,44	5,71
Ekonomik İşgücü Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam Ücretler	38/12	100,00	32,62	2,21	-1,41	48,66	34,83	46,71	3,49	19,87	17,52
Fiziksel İşçilik Net Kar Verimliliği = Net Kar / İşçi Sayısı	38/49	100,00	39,89	2,95	-1,74	48,98	36,57	44,36	3,27	16,53	11,99
Satış Karı Verimliliği - Üretim = Satış Karı / Üretim Maliyeti	34/31	100,00	60,98	32,62	32,12	56,96	60,60	61,86	44,42	35,88	40,28
Satış Karı Verimliliği - Toplam = Satış Karı / Toplam Maliyet	34/33	100,00	55,07	33,92	36,19	65,03	59,97	56,82	40,38	31,64	32,87
Ekonomik İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Toplam Ücretler	34/12	100,00	54,84	32,27	34,95	72,29	81,39	101,01	78,49	81,07	120,43
Fiziksel İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Çalışan Sayısı	34/51	100,00	66,97	42,54	42,84	71,52	81,78	91,19	69,34	62,49	75,67
Fiziksel İşçilik Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / İşçi Sayısı	34/49	100,00	67,02	42,90	43,52	72,84	85,53	95,94	74,07	67,42	82,34
1.7 Katma Değer Verimliliği											
Katma Değer Çıktı Oranı Verimliliği = Katma Değer / Satış Geliri	55/5	100,00	75,65	80,21	87,50	94,27	83,20	78,13	69,27	68,62	67,19
Çalışan Başına Katma Değer Oranı Verimliliği = Katma Değer / Çalışan Sayısı	55/51	100,00	73,14	75,56	77,35	89,92	88,26	98,92	88,33	99,52	113,00
Katma Değer Girdi Oranı Verimliliği = Katma Değer / Üretim Maliyeti	55/31	100,00	66,55	57,84	57,98	71,61	65,35	67,04	56,57	57,13	60,15
İşgücü Maliyet Rekabet Gücü =Çal. Ba.Ş K. D. O./ (İşgücü Gid./ Çalışan sayısı)	(55/51)/(12/51)	100,00	59,90	57,31	63,13	90,90	87,87	109,58	100,01	129,15	179,85

EK 6.2: TKİ Endekslenmiş Performans Parametreleri Değerleri (Devam)

	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
2. MALİ GÖSTERGELER İÇİNDEN KAR VE KARLILIK ORANLARI											
2.1 Mali Göstergeler İçinden Kar Ve Karlılık Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Satışların Karlılığı Oranı = İlet Kar / Satış Geliri	38/5	100,00	41,14	3,16	-1,90	50,63	32,91	33,54	2,53	10,76	6,33
İlet Kar Satış Miktarı Karlılık Oranı = İlet Kar / Satış Miktarı	38/4	100,00	38,10	2,67	-1,60	48,13	34,36	41,44	2,54	11,36	7,22
Mali Karlılık Oranı = İlet Kar / Özsermaye	38/40	100,00	65,19	2,12	-1,69	27,78	14,92	17,67	0,69	3,44	2,54
Katma Değer Karlılığı = (İşletme Karı / Katma Değer) * 100	35/55*100	100,00	69,80	22,90	23,08	64,51	59,17	61,07	24,98	9,59	26,24
Çalışan Başına Kar Oranı = İlet Kar / Ortalama Çalışan Sayısı	38/51	100,00	39,86	2,92	-1,72	48,09	34,97	42,17	3,06	15,32	11,02
Ekonomiklik Oranı = Satış Geliri / Satış Maliyeti	5/32	100,00	81,14	70,71	72,02	84,27	84,90	84,39	75,16	70,03	71,40
Yatırım Getirisi = Brüt Kar / Kullanılan Sermaye	36/39	100,00	35,52	18,80	4,46	58,64	35,79	30,92	7,10	8,64	3,90
2.2 Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Toplam Borçlar / Özsermaye	46+47/40	100,00	138,29	48,22	56,62	25,26	35,82	42,63	33,86	52,10	60,80
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Toplam Borçlar / Toplam Varlıklar	46+47/43	100,00	111,49	121,98	101,81	64,11	88,91	85,48	108,06	121,98	128,43
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Özsermaye / Toplam Varlıklar	40/43	100,00	80,53	252,21	178,76	253,10	247,79	200,00	318,58	233,63	210,62
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Kısa Dönem Borçlar / Özsermaye	46/40	100,00	138,08	56,36	64,04	30,48	43,02	43,49	36,22	60,39	71,85
2.3 Mali Göstergeler İçinde Devir Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Devir Oranı = İşletme Karı / Toplam Varlıklar	35/43	100,00	67,36	31,94	31,25	85,19	55,32	50,69	15,51	5,09	14,35
Toplam Varlıklar Devir Oranı = Satış Geliri / Toplam Varlıklar	5/43	100,00	127,56	173,70	154,22	139,85	112,44	106,22	89,19	76,30	82,00
Dönen Varlıklar Devir Oranı = Satış Geliri / Dönen Varlıklar	5/41	100,00	156,41	157,46	164,39	121,13	97,13	104,83	105,93	106,64	125,10
Mali Göstergeler İçinde Alacak Devir Oranı = Satış Geliri / Ortalama Ticari Alacaklar	5/44	100,00	60,82	64,86	87,54	73,52	31,70	23,25	22,67	24,88	28,25
Mali Göstergeler İçinde Stok Devir Oranı = Satış Geliri / Ortalama Stok	5/57	100,00	92,91	87,08	72,90	52,35	124,09	36,17	46,83	34,40	35,33
Mali Göstergeler İçinde Özsermaye Devir Oranı = Satış Geliri / Özsermaye	5/40	100,00	158,24	68,73	85,87	55,09	45,30	53,02	27,93	32,63	38,87
2.4 Mali Göstergeler İçinde Maliyet Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Maliyet Oranı = Toplam Ücretler / Çalışan Sayısı	12/51	100,00	122,13	131,86	122,53	98,93	100,46	90,28	88,33	77,07	62,83
Mali Göstergeler İçinde Maliyet Gelir Oranı =(Top. Mal.- Amort) / (Toplam Gelir	(33-17)/8	100,00	141,86	130,00	120,23	94,42	115,35	117,21	130,70	130,93	139,07
2.5 Likitide Oranları											
Cari Oran = Dönen Varlıklar / Kısa Dönem Borçlar	41/46	100,00	73,31	77,45	81,60	149,18	108,41	116,36	72,84	50,70	43,28
Likitide Oranı = (Dönen Varlıklar-Stoklar) / Kısa Dönem Borçlar	(41-58)/46	100,00	65,72	66,62	65,72	138,24	101,94	114,41	61,91	41,75	35,77
Hakikî Oran = (Dönen Varlıklar - (Stoklar+Alacaklar)) / Kısa Dönem Borçlar	-(48+59)/46	100,00	7,59	36,14	39,17	153,79	74,62	39,17	3,59	6,34	4,00
Kullanılan Sermaye Başına Satış = Satış Geliri / Kullanılan Sermaye	5/39	100,00	136,89	233,70	169,62	123,04	117,31	98,57	98,48	101,66	119,25
Ticari Oran = Duran Varlıklar / Çalışan Sayısı	42/51	100,00	101,25	44,06	63,68	49,00	67,27	116,21	184,06	288,38	333,52
Ticari Oran = Satış Geliri / Çalışan Sayısı	5/51	100,00	96,70	94,24	88,32	95,31	106,10	126,54	127,50	145,09	168,26
Çalışan Başına İşletme Sermayesi = Sermaye / Çalışan Sayısı	40/51	100,00	61,11	137,11	102,85	173,01	234,22	238,64	456,48	444,66	432,91

EK 6.3: TKİ Endekslenmiş Performans Parametreleri Değerleri (Devam)

	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
3. MALİYET GÖSTERGELERİ											
3.1 Üretim Birimi Başına Maliyetler											
Üretim Birimi Başına Toplam Maliyet = Üretim Maliyeti / Üretim Miktarı	31/2	100,00	106,33	123,01	126,65	127,68	131,99	122,97	127,60	139,42	129,85
Üretim Birimi Başına İşgücü Maliyeti = Toplam Ücretler / Üretim Miktarı	12/2	100,00	118,15	124,19	116,33	100,60	98,59	67,94	72,38	61,69	43,55
Üretim Birimi Başına İşçilik Maliyeti = İşçilik Maliyetleri / Üretim Miktarı	10/2	100,00	118,74	126,11	117,89	101,05	98,74	67,79	71,58	59,79	42,53
Üretim Birimi Başına Malzeme Maliyeti = Malzeme Maliyeti / Üretim Miktarı	9/2	100,00	100,74	100,00	98,53	111,03	152,21	139,71	157,35	158,82	123,53
Üretim Birimi Başına Enerji Maliyeti = Enerji Maliyeti / Üretim Miktarı	13/2	100,00	93,94	90,91	103,03	93,94	87,88	66,67	66,67	124,24	139,39
3.2 Diğer Oranlar											
Toplam Maliyet / Üretim Maliyeti	33/31	100,00	108,69	96,19	88,86	87,00	100,29	99,86	102,37	105,60	112,72
Toplam Maliyet / Satış Maliyeti	33/32	100,00	100,30	94,38	96,66	96,66	108,81	102,35	101,37	95,22	97,42
Satış Geliri / Üretim Maliyeti	5/31	100,00	87,97	72,11	66,24	75,89	78,32	82,36	75,94	77,67	82,69
Satış Geliri / Sermaye	5/40	100,00	158,24	68,73	85,87	55,05	44,96	41,64	25,96	30,44	35,90
İşgücü Maliyeti / Çalışan Sayısı	12/51	100,00	122,16	131,96	123,69	99,92	102,56	68,15	90,28	78,73	64,32
Satış Geliri / İşçilik Maliyeti	5/10	100,00	78,66	70,23	71,10	95,69	104,50	149,47	135,33	180,85	251,97
Satış Geliri / İşgücü Maliyeti	5/12	100,00	79,18	71,46	72,08	96,27	104,83	149,27	134,15	175,64	247,33
4 ETKENLİK											
4.1 Etkenlik Oranı											
Etkenlik Oranı = Gerçekleşen Üretim / Planlanan Üretim	2/3	100,00	100,70	100,90	91,54	78,71	98,71	91,24	98,91	100,80	88,96
5 ÇALIŞMA YAŞAMININ KALİTESİ											
Toplam İşçilik Maliyetleri / Toplam İşçi Sayısı	10/49	100,00	123,00	135,39	126,51	101,63	105,60	70,13	93,82	80,84	67,20
Meydana Gelen Kazalardaki (Yaralı+Ölü sayısı)	54/49	100,00	84,51	67,61	74,65	61,97	67,61	64,79	54,93	35,21	26,76
Meydana Gelen Kazalardaki Ölü sayısı / İşçi Sayısı	53/49	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00
Toplam Ücretler / Üretim Maliyeti	12/31	100,00	111,22	101,02	91,84	79,08	75,00	55,10	56,63	44,39	33,67
Toplam Ücretler / Toplam Çalışan Sayısı	12/51	100,00	122,16	131,96	123,69	99,92	102,56	68,15	90,28	78,73	64,32
İşçilik Maliyeti / Üretim Maliyeti	10/31	100,00	111,70	102,66	93,09	79,26	75,00	54,79	55,85	43,09	32,98
Toplam Ücretler / Toplam Maliyet	12/33	100,00	102,13	104,96	103,55	90,78	74,47	55,32	55,32	41,84	29,79

Ek 7: BLİ Ham Verileri	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Üretim Miktarı (ton)	2	1.437.451	1.140.070	775.830	943.984	1.009.322	679.710			801.518	743.495
Planlanan Üretim Miktarı (ton)	3	1.558.000	1.558.000	1.558.000	1.558.000	1.058.000	485.169			889.500	2.000.000
Satış Miktarı (ton)	4	1.188.823	1.385.052	1.515.294	1.412.802	966.908	914.849			1.218.771	1.468.941
Satış Geliri (tl) (Satılan Kömürlerden Elde Edilen Gelir)	5	6.880.089	15.097.836	23.610.092	36.097.282	33.753.794	40.016.391			51.407.504	62.400.880
Diğer Faaliyet Gelirleri (tl) (Rödevans,Lojman,Lokal,faiz gelirleri)	6	54.143	75.443	103.994	152.921	250.342	413.482			703.198	838.223
Olağandışı Gelirler (Tahsis olunan gecikme cezaları,M.D.V satış karı,diğer)(tl)	7	9.621	11.965	53.043	34.041	517.938	867.160			668.090	219.399
Toplam Gelir (tl)	8 (5+6+7)	6.943.853	15.185.244	23.767.129	36.284.244	34.522.074	41.297.033			52.778.792	63.458.502
İlk Madde Malzeme Maliyetleri (Akaryakıt, Patlayıcı, Tahkimat malz, Diğer)	9	127.112	206.331	324.879	609.036	836.717	1.182.099			2.442.494	1.383.622
İşçilik Maliyetleri (tl) (Çıplak İşçilik, SSK Primleri Katılma Payı, Diğer)	10	99.248	237.353	397.362	546.152	659.415	1.106.810			1.021.029	1.222.902
Memur Ücretleri (Sözleşmeli Personel Ücreti, Emekli Sandığı Aidatı, Diğer)(tl)	11	13.636	22.766	31.344	94.239	160.075	146.217			119.908	139.394
Toplam Ücretler (tl) (İşgücü Maliyeti)	12 (10+11)	112.884	260.119	428.706	640.391	819.490	1.253.027			1.140.937	1.362.296
a)Enerji Maliyeti	13	2.889	2.307	5.474	69.581	80.077	150.013			108.802	258.580
Dişarıdan Sağlanan Fayda Ve Hizmetler b)Müteahhit Hizmetleri	14	72.138	57.598	136.655	1.737.176	4.576.386	1.162.326			2.716.357	14.245.553
(tl) c)Diğer (ısıtma su bakım onarım)	15	6.595	5.266	12.493	158.819	399.873	124.377			248.338	1.274.949
TOPLAM	16 (13+14+15)	81.622	65.171	154.622	1.965.576	5.056.336	1.436.716			3.073.497	15.779.082
Amortismanlar (Duran Varlıkların Amortismanı ve Diğer Tükenme Payları) (ytl)	17	2.420.342	4.590.650	7.942.928	12.259.034	19.729.094	23.827.451			54.844.430	34.231.860
Çeşitli Giderler (tl) (Sigorta,Vergi,Resim ve Harçlar)	18	274	767	409	1.025	1.206	2.381			5.739	23.189
a) Tamir Bakım Atolyesi	19	114.034	383.240	490.100	863.272	910.399	1.438.757			2.025.077	1.989.873
Yardımcı Üretim Ve Hizmet Giderleri b) Diğer (İnakliyat, Sosyal Servis, vb)	20	57.249	85.053	108.102	338.791	570.794	1.166.087			810.648	542.719
(tl) TOPLAM	21 (19+20)	171.283	468.293	598.202	1.202.063	1.481.193	2.604.844			2.835.725	2.532.592
a) Satın Alınan Kömür	22	0	0	0	-10.876.888	-9.516.852	-3.770.160			-21.345.166	0
Stok Hareketi (+ -) b) Dönem Başı Stok	23	400.214	886.482	1.842.131	3.018.898	1.427.282	9.536.766			55.871.618	62.734.053
(tl) c) Dönem Sonu Stok (+)ve İktüketim	24	909.838	1.898.380	2.015.089	1.776.093	9.176.035	8.495.280			52.450.099	38.401.508
TOPLAM	25 (23-22-24)	-509.624	-1.011.898	-172.938	12.119.693	1.768.099	4.811.646			24.766.685	24.332.545
Ticari Mallar Ve Hizmet Maliyeti(tl)	26	1.317.494	3.970.417	8.969.742	0	0	0			0	0
Tüm Faaliyet Ve Olağandışı Giderler (Pazarlama, Yönetim, Makam Tazm.)(tl)	27	952.465	1.811.903	2.589.146	4.302.456	7.322.838	14.813.888			14.452.704	16.236.429
a)Kısa Vadeli Borçlanmalar	28	25.396	34.184	181.435	217.939	55.037	27.082			0	3.969.016
Finansman Giderleri (tl) b) Uzun Vadeli Borçlanmalar	29	191.404	324.907	0	511.004	52.066	0			0	0
TOPLAM	30 (28+29)	216.800	359.091	181.435	728.943	107.103	27.082			0	3.969.016
Üretim Maliyeti(tl)	31 (9+12+16+17+18+21)	2.913.517	5.591.331	9.449.746	16.677.125	27.924.036	30.306.498			64.342.822	55.312.641
Satış Maliyeti (tl) (Üretim mal+Stok Har.+Tic.Hiz. Mal.)	32 (9+12+16+17+18+21+25+26)	3.721.387	8.549.850	18.246.550	28.796.818	29.692.135	35.118.144			89.109.507	79.645.186
Toplam Maliyet(tl) (Satış Maliyeti+Tüm Faal. ve Olağandışı Gid.+Fin. Gid.)	33 (27+30+32)	4.890.652	10.720.844	21.017.131	33.828.217	37.122.076	49.959.114			103.562.211	99.850.631
Satış Karı (tl) (Satış Geliri - Satış Maliyeti)	34 (5-32)	3.158.702	6.547.986	5.363.542	7.300.464	4.061.659	4.898.247			-37.702.003	-17.244.306
İşletme Faaliyet Karı(tl)	35	2.256.609	4.870.692	2.924.071	3.360.777	-1.551.081	-3.806.859			-50.558.855	-32.685.618
Brüt Kar(tl)	36 (8-33)	2.053.201	4.464.400	2.749.998	2.456.027	-2.600.002	-8.662.081			-50.783.419	-36.392.129
Kardan Düşülen Vergi (tl)	37	205.320	446.440	330.000	294.723	0	0			0	0
İlet Kar (tl)	38 (36-37)	1.847.881	4.017.960	2.419.998	2.161.304	-2.600.002	-8.662.081			-50.783.419	-36.392.129
Kullanılan Sermaye (tl) (Toplam Varlıklar-Kısa Vadeli Yabancı Kaynaklar)	39 (43-46)	3.879.598	6.999.264	6.827.595	6.656.300	17.915.824	27.636.198			29.431.887	27.366.884
Sermaye (tl)	40										
Dönen Varlıklar (tl)	41	2.433.171	3.309.162	4.920.952	4.328.566	13.953.195	15.280.096			34.467.280	23.964.961
Duran Varlıklar (tl)	42	2.162.772	5.192.394	3.677.125	5.674.634	9.464.885	16.303.464			16.419.650	24.526.345
Toplam Varlıklar (tl)	43 (41+42)	4.595.943	8.501.556	8.598.077	10.003.200	23.418.080	31.583.560			50.887.130	48.491.306
Ortalama Ticari Alacaklar (tl)	44	24.309	2.083	2.190	3.596	6.306	309.412			4.130	14.814
Özkaynaklar (tl)	45	3.422.944	6.353.966	3.659.799	5.585.115	3.145.474	-5.691.880			10.472.230	9.966.831
Kısa Vadeli Yabancı Kay. (tl)	46	716.345	1.502.292	1.770.482	3.346.900	5.502.256	3.947.362			21.455.243	21.124.422
Uzun Vadeli Yabancı Kay. (tl)	47	456.654	645.298	3.167.796	1.091.186	17.668.619	33.328.078			1.652.032	1.811.153
Stok Miktarları (ton)	48	451.080	493.802	217.205	76.820	432.107	264.649			701.738	675.107
İşyeri İşçi Sayısı (kişi)	49	520	507	495	475	646	562			536	471
İşyeri Memur Sayısı (kişi)	50	96	96	95	95	148	129			151	140
Toplam Çalışan Sayısı (kişi)	51 (49+50)	616	603	590	570	794	691			687	611
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Yaralı Sayısı (kişi)	52	8	7	4	7	7	8			6	4
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Ölü Sayısı (kişi)	53	0	0	0	0	0	2			1	0
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Yaralı+Ölü Sayısı (kişi)	54 (52+53)	8	7	4	7	7	10			7	4
Katma Değer (tl)	55 (12+17+30+36)	4.803.227	9.674.260	11.303.067	16.084.395	18.055.685	16.445.479			5.201.948	3.171.043
Dönem Sonu Stok(tl)	56	886.482	1.842.131	1.888.720	1.427.282	8.679.018	7.671.448			50.700.676	36.712.649
Ortalama Stok (tl)	57 (23+56)/2	643.348	1.364.307	1.865.426	2.223.090	5.766.791	4.768.383			53.286.147	49.723.351
Stoklar (tl)	58	1.901.806	2.948.915	4.374.949	3.541.085	13.228.164	13.705.939			32.822.608	22.760.160
Alacaklar (tl)	59	49.961	7.162	8.941	19.785	32.685	624.407			57.190	125.420

Ek 8: Sabit Fiyatlarla BLİ Değerleri	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Üretim Miktarı (ton)	2	1.437.451	1.140.070	775.830	943.984	1.009.322	679.710			801.518	743.495
Planlanan Üretim Miktarı (ton)	3	1.558.000	1.558.000	1.558.000	1.558.000	1.058.000	485.169			889.500	2.000.000
Satış Miktarı (ton)	4	1.188.823	1.385.052	1.515.294	1.412.802	966.908	914.849			1.218.771	1.468.941
Satış Geliri (tl) (Satılan Kömürlerden Elde Edilen Gelir)	5	6.880.089	8.998.310	9.349.596	9.277.001	5.940.668	5.762.360			5.449.195	6.052.885
Diğer Faaliyet Gelirleri (tl) (Rödevans,Lojman,Lokal,faiz gelirleri)	6	54.143	44.964	41.182	39.301	44.060	59.541			74.539	81.308
Olağandışı Gelirler (Tahsis olunan gecikme cezaları,M.D.V satış karı,diğer)(tl)	7	9.621	7.131	21.005	8.749	91.157	124.871			70.818	21.282
Toplam Gelir (tl)	8 (5+6+7)	6.943.853	9.050.405	9.411.783	9.325.051	6.075.885	5.946.773			5.594.552	6.155.475
İlk Madde Malzeme Maliyetleri (Akaryakıt, Patlayıcı, Tahkimat malz, Diğer)	9	127.112	122.973	128.652	156.522	147.262	170.222			258.904	134.211
İşçilik Maliyetleri (tl) (Çıplak İşçilik, SSK Primleri Katılma Payı, Diğer)	10	99.248	141.462	157.355	140.361	116.057	159.381			108.229	118.621
Memur Ücretleri (Sözleşmeli Personel Ücreti, Emekli Sandığı Aidatı, Diğer)(tl)	11	13.636	13.569	12.412	24.219	28.173	21.055			12.710	13.521
Toplam Ücretler (tl) (İşgücü Maliyeti)	12 (10+11)	112.884	155.031	169.768	164.580	144.230	180.436			120.939	132.143
a)Enerji Maliyeti	13	2.889	1.375	2.168	17.882	14.094	21.602			11.533	25.082
Dışarıdan Sağlanan Fayda Ve Hizmetler b)Müteahhit Hizmetleri	14	72.138	34.328	54.115	446.454	805.444	167.375			287.934	1.352.719
(tl) c)Diğer (ısıtma su bakım onarım)	15	6.595	3.139	4.947	40.816	70.378	17.910			26.324	123.670
TOPLAM	16 (13+14+15)	81.622	38.842	61.230	505.153	889.915	206.887			325.791	1.530.571
Amortismanlar (Duran Varlıkların Amortismanı ve Diğer Tükenme Payları) (ytl)	17	2.420.342	2.736.027	3.145.399	3.150.572	3.472.321	3.431.153			5.813.510	3.320.490
Çeşitli Giderler (tl) (Sigorta,Vergi,Resim ve Harçlar)	18	274	457	162	263	212	340			608	2.249
a) Tamir Bakım Atolyesi	19	114.034	228.411	194.080	221.861	160.230	207.181			214.658	193.018
Yardımcı Üretim Ve Hizmet Giderleri b) Diğer (Nakliyat, Sosyal Servis, vb	20	57.249	50.692	42.808	87.069	100.460	167.917			85.929	52.644
(tl) TOPLAM	21 (19+20)	171.283	279.103	236.888	308.930	260.690	375.098			300.587	245.661
a) Satın Alınan Kömür	22	0	0	0	-2.795.360	-1.674.966	-542.903			-2.262.588	0
Stok Hareketi (+ -) b) Dönem Başı Stok	23	400.214	528.343	729.484	775.857	251.202	1.373.294			5.922.392	6.085.203
(tl) c) Dönem Sonu Stok (+)ve İhtüketim	24	909.838	1.131.434	797.967	456.456	1.614.982	1.223.320			5.559.710	3.724.946
TOPLAM	25 (23-22-24)	-509.624	-603.091	-68.483	3.114.761	311.185	692.877			2.625.269	2.360.257
Ticari Mallar Ve Hizmet Maliyeti(tl)	26	1.317.494	2.366.369	3.552.018	0	0	0			0	0
Tüm Faaliyet Ve Olağandışı Giderler (Pazarlama, Yönetim, Makam Tazmı,)(tl)	27	952.465	1.079.894	1.025.302	1.105.731	1.288.819	2.133.200			1.531.987	1.574.934
a)Kısa Vadeli Borçlanmalar	28	25.396	20.374	71.848	56.010	9.687	3.900			0	384.995
Finansman Giderleri (tl) b) Uzun Vadeli Borçlanmalar	29	191.404	193.645	0	131.328	9.164	0			0	0
TOPLAM	30 (28+29)	216.800	214.018	71.848	187.338	18.850	3.900			0	384.995
Üretim Maliyeti(tl)	31 (9+12+16+17+18+21)	2.913.517	3.332.433	3.742.099	4.286.021	4.914.630	4.364.136			6.820.339	5.365.326
Satış Maliyeti (tl) (Üretim mal+Stok Har.+Tic.Hiz. Mal.)	32 (9+12+16+17+18+21+25+26)	3.721.387	5.095.711	7.225.634	7.400.782	5.225.816	5.057.013			9.445.608	7.725.583
Toplam Maliyet(tl) (Satış Maliyeti+Tüm Faal. ve Olağandışı Gid.+Fin. Gid.)	33 (27+30+32)	4.890.652	6.389.623	8.322.784	8.693.852	6.533.485	7.194.112			10.977.594	9.685.511
Satış Karı (tl) (Satış Geliri - Satış Maliyeti	34 (5-32)	3.158.702	3.902.600	2.123.963	1.876.219	714.852	705.348			-3.996.412	-1.672.698
İşletme Faaliyet Karı(tl)	35	2.256.609	2.902.932	1.157.932	863.720	-272.990	-548.188			-5.359.239	-3.170.505
Brüt Kar(tl)	36 (8-33)	2.053.201	2.660.782	1.088.999	631.199	-457.600	-1.247.340			-5.383.042	-3.530.037
Kardan Düşülen Vergi (tl)	37	205.320	266.078	130.680	75.744	0	0			0	0
Net Kar (tl)	38 (36-37)	1.847.881	2.394.704	958.319	555.455	-457.600	-1.247.340			-5.383.042	-3.530.037
Kullanılan Sermaye (tl) (Toplam Varlıklar-Kısa Vadeli Yabancı Kaynaklar)	39 (43-46)	3.879.598	4.171.561	2.703.728	1.710.669	3.153.185	3.979.613			3.119.780	2.654.588
Sermaye (tl)	40		0	0	0	0	0			0	0
Dönen Varlıklar (tl)	41	2.433.171	1.972.261	1.948.697	1.112.441	2.455.762	2.200.334			3.653.532	2.324.601
Duran Varlıklar (tl)	42	2.162.772	3.094.667	1.456.142	1.458.381	1.665.820	2.347.699			1.740.504	2.379.055
Toplam Varlıklar (tl)	43 (41+42)	4.595.943	5.066.927	3.404.838	2.570.822	4.121.582	4.548.033			5.394.036	4.703.657
Ortalama Ticari Alacaklar (tl)	44	24.309	1.241	867	924	1.110	44.555			438	1.437
Özkaynaklar (tl)	45	3.422.944	3.786.964	1.449.280	1.430.235	553.603	-819.631			1.110.056	966.783
Kısa Vadeli Yabancı Kay. (tl)	46	716.345	895.366	701.111	860.153	968.397	568.420			2.274.256	2.049.069
Uzun Vadeli Yabancı Kay. (tl)	47	456.654	384.598	1.254.447	280.435	3.109.677	4.799.243			175.115	175.682
Stok Miktarları (ton)	48	451.080	493.802	217.205	76.820	432.107	264.649			701.738	675.107
İşyeri İşçi Sayısı (kişi)	49	520	507	495	475	646	562			536	471
İşyeri Memur Sayısı (kişi)	50	96	96	95	95	148	129			151	140
Toplam Çalışan Sayısı (kişi)	51 (49+50)	616	603	590	570	794	691			687	611
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Yaralı Sayısı (kişi)	52	8	7	4	7	7	8			6	4
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Ölü Sayısı (kişi)	53	0	0	0	0	0	2			1	0
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Yaralı+Ölü Sayısı (kişi)	54 (52+53)	8	7	4	7	7	10			7	4
Katma Değer (tl)	55 (12+17+30+36)	4.803.227	5.765.859	4.476.015	4.133.690	3.177.801	2.368.149			551.406	307.591
Dönem Sonu Stok(tl)	56	886.482	1.097.910	747.933	366.811	1.527.507	1.104.689			5.374.272	3.561.127
Ortalama Stok (tl)	57 (23+56)/2	643.348	813.127	738.708	571.334	1.014.955	686.647			5.648.332	4.823.165
Stoklar (tl)	58	1.901.806	1.757.553	1.732.480	910.059	2.328.157	1.973.655			3.479.196	2.207.736
Alacaklar (tl)	59	49.961	4.269	3.541	5.085	5.753	89.915			6.062	12.166

EK 9.1: Bİ Performans Parametreleri Değerleri											
	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
1. VERİMLİLİK											
1.1 Verimlilik ve Toplam Faktör Verimliliği											
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Satış Maliyeti	5/32	1,849	1,766	1,294	1,254	1,137	1,139			0,577	0,783
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Maliyet	5/33	1,407	1,408	1,123	1,067	0,909	0,801			0,496	0,625
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Üretim Maliyeti	2/31	0,493	0,342	0,207	0,220	0,205	0,156			0,118	0,139
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Maliyet	2/33	0,294	0,178	0,093	0,109	0,154	0,094			0,073	0,077
1.2 İşgücü Verimliliği											
Fiziksel İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Çalışan Sayısı	2/51	2.333,524	1.890,663	1.314,966	1.656,112	1.271,186	983,661			1.166,893	1.216,849
Ekonomik İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Ücretler	2/12	12,734	7,354	4,570	5,736	6,998	3,767			6,627	5,626
Fiziksel İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Direk İşçi Sayısı	2/49	2.764,329	2.248,659	1.567,333	1.987,335	1.562,418	1.209,448			1.495,369	1.578,546
Ekonomik İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / İşçilik Maliyetleri	2/10	14,483	8,059	4,930	6,725	8,697	4,265			7,406	6,268
Fiziksel İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Çalışan Sayısı	5/51	11.168,976	14.922,571	15.846,774	16.275,441	7.481,949	8.339,161			7.931,871	9.906,523
Ekonomik İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Ücretler	5/12	60,948	58,042	55,073	56,368	41,189	31,936			45,057	45,806
Fiziksel İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Direk İşçi Sayısı	5/49	13.230,940	17.748,146	18.888,074	19.530,529	9.196,080	10.253,310			10.166,409	12.851,137
Ekonomik İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / İşçilik Maliyetleri	5/10	69,322	63,609	59,417	66,094	51,187	36,155			50,349	51,027
1.3 Malzeme Verimliliği											
Ekonomik Malzeme Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Malzeme Maliyeti	2/9	11,309	9,271	6,030	6,031	6,854	3,993			3,096	5,540
Ekonomik Malzeme Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Malzeme Maliyeti	5/9	54,126	73,173	72,673	59,270	40,341	33,852			21,047	45,100
1.4 Sermaye Verimliliği											
Sermaye Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Varlıklar	2/43	0,313	0,225	0,228	0,367	0,245	0,149			0,149	0,158
Sermaye Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Varlıklar	5/43	1,497	1,776	2,746	3,609	1,441	1,267			1,010	1,287
1.5 Enerji Verimliliği											
Enerji Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Enerji Maliyeti	2/13	497,560	829,159	357,904	52,789	71,616	31,465			69,498	29,642
Enerji Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Enerji Maliyeti	5/13	2.381,478	6.544,359	4.313,133	518,781	421,517	266,753			472,487	241,321
1.6 Kar Verimliliği											
Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam maliyet	38/33	0,378	0,375	0,115	0,064	-0,070	-0,173			-0,490	-0,364
Fiziksel İşgücü Net Kar Verimliliği = Net Kar / Çalışan Sayısı	38/51	2.999,807	3.971,317	1.624,270	974,483	-576,323	-1.805,123			-7.835,578	-5.777,474
İşsel Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam Ücretler+Amortisman	38 / (12+17)	0,729	0,828	0,289	0,168	-0,127	-0,345			-0,907	-1,022
Ekonomik İşgücü Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam Ücretler	38/12	16,370	15,447	5,645	3,375	-3,173	-6,913			-44,510	-26,714
Fiziksel İşçilik Net Kar Verimliliği = Net Kar / İşçi Sayısı	38/49	3.553,617	4.723,282	1.935,998	1.169,379	-708,360	-2.219,466			-10.042,990	-7.494,770
Satış Karı Verimliliği - Üretim = Satış Karı / Üretim Maliyeti	34/31	1,084	1,171	0,568	0,438	0,145	0,162			-0,586	-0,312
Satış Karı Verimliliği - Toplam = Satış Karı / Toplam Maliyet	34/33	0,646	0,611	0,255	0,216	0,109	0,098			-0,364	-0,173
Ekonomik İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Toplam Ücretler	34/12	27,982	25,173	12,511	11,400	4,956	3,909			-33,045	-12,658
Fiziksel İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Çalışan Sayısı	34/51	5.127,763	6.471,973	3.599,937	3.291,613	900,317	1.020,763			-5.817,194	-2.737,639
Fiziksel İşçilik Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / İşçi Sayısı	34/49	6.074,427	7.697,435	4.290,834	3.949,935	1.106,582	1.255,067			-7.455,993	-3.551,375

EK 9.2: BLİ Performans Parametreleri Değerleri (Devam)

[illegible]

EK 9.3: BLİ Performans Parametreleri Değerleri (Devam)

	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
3. MALİYET GÖSTERGELERİ											
3.1 Üretim Birimi Başına Maliyetler											
Üretim Birimi Başına Toplam Maliyet = Üretim Maliyeti / Üretim Miktarı	31/2	2,027	2,923	4,823	4,540	4,869	6,421			8,509	7,216
Üretim Birimi Başına İşgücü Maliyeti = Toplam Ücretler / Üretim Miktar	12/2	0,079	0,136	0,219	0,174	0,143	0,265			0,151	0,178
Üretim Birimi Başına İşçilik Maliyeti = İşçilik Maliyetleri / Üretim Miktarı	10/2	0,069	0,124	0,203	0,149	0,115	0,234			0,135	0,160
Üretim Birimi Başına Malzeme Maliyeti = Malzeme Maliyeti / Üretim Miktarı	9/2	0,088	0,108	0,166	0,166	0,146	0,250			0,323	0,181
Üretim Birimi Başına Enerji Maliyeti = Enerji Maliyeti / Üretim Miktarı	13/2	0,002	0,001	0,003	0,019	0,014	0,032			0,014	0,034
3.2 Diğer Oranlar											
Toplam Maliyet / Üretim Maliyeti	33/31	1,679	1,917	2,224	2,028	1,329	1,648			1,610	1,805
Toplam Maliyet / Satış Maliyeti	33/32	1,314	1,254	1,152	1,175	1,250	1,423			1,162	1,254
Satış Geliri / Üretim Maliyeti	5/31	2,361	2,700	2,498	2,164	1,209	1,320			0,799	1,128
Satış Geliri / Sermaye	5/40										
İşgücü Maliyeti / Çalışan Sayısı	12/51	183,253	257,099	287,742	288,738	181,650	261,123			176,040	216,273
Satış Geliri / İşçilik Maliyeti	5/10	69,322	63,609	59,417	66,094	51,187	36,155			50,349	51,027
Satış Geliri / İşgücü Maliyeti	5/12	60,948	58,042	55,073	56,368	41,189	31,936			45,057	45,806
4 ETKENLİK											
4.1 Etkenlik Oranı											
Etkenlik Oranı = Gerçekleşen Üretim / Planlanan Üretim	2/3	0,923	0,732	0,498	0,606	0,954	1,401			0,901	0,372
5 ÇALIŞMA YAŞAMININ KALİTESİ											
Toplam İşçilik Maliyetleri / Toplam İşçi Sayısı	10/49	190,862	279,019	317,890	295,497	179,655	283,595			201,920	251,850
Meydana Gelen Kazalardaki (Yaralı+Ölü sayısı)	54/49	0,015	0,014	0,008	0,015	0,011	0,018			0,013	0,008
Meydana Gelen Kazalardaki Ölü sayısı / İşçi Sayısı	53/49	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,004			0,002	0,000
Toplam Ücretler / Üretim Maliyeti	12/31	0,039	0,047	0,045	0,038	0,029	0,041			0,018	0,025
Toplam Ücretler / Toplam Çalışan Sayısı	12/51	183,253	257,099	287,742	288,738	181,650	261,123			176,040	216,273
İşçilik Maliyeti / Üretim Maliyeti	10/31	0,034	0,042	0,042	0,033	0,024	0,037			0,016	0,022
Toplam Ücretler / Toplam Maliyet	12/33	0,023	0,024	0,020	0,019	0,022	0,025			0,011	0,014

EK 10.1: Bİİ Endekslenmiş Performans Parametreleri Değerleri

	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
1. VERİMLİLİK											
1.1 Verimlilik ve Toplam Faktör Verimliliği											
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Satış Maliyeti	5/32	100	95,522	69,991	67,828	61,499	61,608			31,209	42,352
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Maliyet	5/33	100	100,086	79,827	75,847	64,615	56,938			35,258	44,428
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Üretim Maliyeti	2/31	100	69,319	41,956	44,591	41,551	31,619			23,917	28,173
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Maliyet	2/33	100	60,561	31,641	37,085	52,396	31,982			24,837	26,198
1.2 İşgücü Verimliliği											
Fiziksel İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Çalışan Sayısı	2/51	100	81,022	56,351	70,970	54,475	42,153			49,997	52,146
Ekonomik İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Ücretler	2/12	100	57,751	35,889	45,045	54,956	29,583			52,042	44,181
Fiziksel İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Direk İşçi Sayısı	2/49	100	81,346	56,699	71,892	56,521	43,752			54,095	57,104
Ekonomik İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / İşçilik Maliyetleri	2/10	100	55,643	34,039	46,432	60,048	29,447			51,134	43,277
Fiziksel İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Çalışan Sayısı	5/51	100	133,607	141,882	145,720	66,989	74,664			71,017	88,697
Ekonomik İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Ücretler	5/12	100	95,232	90,360	92,485	67,580	52,398			73,927	75,155
Fiziksel İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Direk İşçi Sayısı	5/49	100	134,141	142,757	147,613	69,504	77,495			76,838	97,129
Ekonomik İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / İşçilik Maliyetleri	5/10	100	91,758	85,711	95,343	73,839	52,155			72,630	73,608
1.3 Malzeme Verimliliği											
Ekonomik Malzeme Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Malzeme Maliyeti	2/9	100	81,982	53,323	53,331	60,609	35,310			27,378	48,990
Ekonomik Malzeme Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Malzeme Maliyeti	5/9	100	135,190	134,266	109,503	74,531	62,543			38,885	83,324
1.4 Sermaye Verimliliği											
Sermaye Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Varlıklar	2/43	100	71,939	72,898	117,340	78,334	47,640			47,640	50,517
Sermaye Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Varlıklar	5/43	100	118,638	183,435	241,083	96,260	84,636			67,469	85,972
1.5 Enerji Verimliliği											
Enerji Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Enerji Maliyeti	2/13	100	166,645	71,932	10,610	14,393	6,324			13,968	5,957
Enerji Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Enerji Maliyeti	5/13	100	274,802	181,112	21,784	17,700	11,201			19,840	10,133
1.6 Kar Verimliliği											
Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam maliyet	38/33	100	99,249	30,436	16,938	-18,526	-45,787			-129,685	-96,337
Fiziksel İşgücü Net Kar Verimliliği = Net Kar / Çalışan Sayısı	38/51	100	132,386	54,146	32,485	-19,212	-60,175			-261,203	-192,595
İşsel Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam Ücretler+Amortisman	38 / (12+17)	100	113,509	39,618	23,031	-17,410	-47,295			-124,339	-140,104
Ekonomik İşgücü Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam Ücretler	38/12	100	94,363	34,484	20,617	-19,383	-42,230			-271,904	-163,191
Fiziksel İşçilik Net Kar Verimliliği = Net Kar / İşçi Sayısı	38/49	100	132,915	54,480	32,907	-19,933	-62,457			-282,613	-210,905
Satış Karı Verimliliği - Üretim = Satış Karı / Üretim Maliyeti	34/31	100	108,010	52,391	40,400	13,374	14,943			-54,051	-28,778
Satış Karı Verimliliği - Toplam = Satış Karı / Toplam Maliyet	34/33	100	94,602	39,482	33,444	16,877	15,173			-56,359	-26,786
Ekonomik İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Toplam Ücretler	34/12	100	89,962	44,711	40,741	17,711	13,970			-118,094	-45,236
Fiziksel İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Çalışan Sayısı	34/51	100	126,214	70,205	64,192	17,558	19,907			-113,445	-53,389
Fiziksel İşçilik Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / İşçi Sayısı	34/49	100	126,719	70,638	65,026	18,217	20,661			-122,744	-58,464

EK 10.2: BLİ Endekslenmiş Performans Parametreleri Değerleri (Devam)

	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
2. MALİ GÖSTERGELER İÇİNDEN KAR VE KARLILIK ORANLARI											
2.1 Mali Göstergeler İçinden Kar Ve Karlılık Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Satışların Karlılığı Oranı = Net Kar / Satış Geliri	38/5	100,00	99,04	37,98	22,34	-28,67	-80,42			-367,86	-217,06
Net Kar Satış Miktarı Karlılık Oranı = Net Kar / Satış Miktarı	38/4	100,00	111,23	40,66	25,28	-30,43	-87,69			-284,17	-154,60
Mali Karlılık Oranı = Net Kar / Özsermaye	38/40										
Katma Değer Karlılığı = (İşletme Karı / Katma Değer) * 100	35/55*100	100,00	107,16	55,06	44,48	-18,29	-49,27			-2068,75	-2193,97
Çalışan Başına Kar Oranı = Net Kar / Ortalama Çalışan Sayısı	38/51	100,00	132,39	54,15	32,48	-19,21	-60,17			-261,20	-192,59
Ekonomiklik Oranı = Satış Geliri / Satış Maliyeti	5/32	100,00	95,52	69,99	67,83	61,50	61,61			31,21	42,35
Yatırım Getirisi = Brüt Kar / Kullanılan Sermaye	36/39	100,00	120,55	76,15	69,72	-27,40	-59,14			-325,95	-251,31
2.2 Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Toplam Borçlar / Özsermaye	46+47/40										
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Toplam Borçlar / Toplam Varlıklar	46+47/43	100	99,128	224,900	173,964	387,501	462,337			177,882	185,327
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Özsermaye / Toplam Varlıklar	40/43										
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Kısa Dönem Borçlar / Özsermaye	46/40										
2.3 Mali Göstergeler İçinde Devir Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Devir Oranı = İşletme Karı / Toplam Varlıklar	35/43	100	116,701	69,246	68,432	-13,442	-24,644			-202,444	-137,271
Toplam Varlıklar Devir Oranı = Satış Geliri / Toplam Varlıklar	5/43	100	118,638	183,435	241,083	96,260	84,636			67,469	85,972
Dönen Varlıklar Devir Oranı = Satış Geliri / Dönen Varlıklar	5/41	100	161,337	169,683	294,912	85,549	92,622			52,730	92,092
Mali Göstergeler İçinde Alacak Devir Oranı = Satış Geliri / Ortalama Ticari Alacaklar	5/44	100	2.560,935	3.809,137	3.546,728	1.891,368	45,696			4.397,942	1.488,303
Mali Göstergeler İçinde Stok Devir Oranı = Satış Geliri / Ortalama Stok	5/57	100	103,477	118,354	151,830	54,731	78,472			9,024	11,735
Mali Göstergeler İçinde Özsermaye Devir Oranı = Satış Geliri / Özsermaye	5/40										
2.4 Mali Göstergeler İçinde Maliyet Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Maliyet Oranı = Toplam Ücretler / Çalışan Sayısı	12/51	100	140,297	157,019	157,562	99,125	142,493			96,064	118,019
Mali Göstergeler İçinde Maliyet Gelir Oranı =(Top. Mal.- Amort) / (Toplam Gelir	(33-17)/8	100	113,561	154,601	166,969	141,671	177,931			259,448	290,650

EK 10.3: BLİ Endekslenmiş Performans Parametreleri Değerleri (Devam)											
	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
3. MALİYET GÖSTERGELERİ											
3.1 Üretim Birimi Başına Maliyetler											
Üretim Birimi Başına Toplam Maliyet = Üretim Maliyeti / Üretim Miktarı	31/2	100	144,213	237,954	223,991	240,223	316,795			419,811	356,018
Üretim Birimi Başına İşgücü Maliyeti = Toplam Ücretler / Üretim Miktarı	12/2	100	173,181	278,872	221,569	182,094	337,448			192,282	226,663
Üretim Birimi Başına İşçilik Maliyeti = İşçilik Maliyetleri / Üretim Miktarı	10/2	100	179,594	294,014	215,803	166,559	338,912			195,526	231,735
Üretim Birimi Başına Malzeme Maliyeti = Malzeme Maliyeti / Üretim Miktarı	9/2	100	122,132	187,722	187,722	165,105	282,713			365,266	204,685
Üretim Birimi Başına Enerji Maliyeti = Enerji Maliyeti / Üretim Miktarı	13/2	100	49,756	149,268	945,364	696,584	1.592,192			696,584	1.691,704
3.2 Diğer Oranlar											
Toplam Maliyet / Üretim Maliyeti	33/31	100	114,202	132,491	120,814	79,173	98,177			95,913	107,530
Toplam Maliyet / Satış Maliyeti	33/32	100	95,419	87,658	89,408	95,115	108,279			88,419	95,419
Satış Geliri / Üretim Maliyeti	5/31	100	114,337	105,783	91,639	51,198	55,898			33,835	47,768
Satış Geliri / Sermaye	5/40										
İşgücü Maliyeti / Çalışan Sayısı	12/51	100	140,297	157,019	157,562	99,125	142,493			96,064	118,019
Satış Geliri / İşçilik Maliyeti	5/10	100	91,758	85,711	95,343	73,839	52,155			72,630	73,608
Satış Geliri / İşgücü Maliyeti	5/12	100	95,232	90,360	92,485	67,580	52,398			73,927	75,155
4 ETKENLİK											
4.1 Etkenlik Oranı											
Etkenlik Oranı = Gerçekleşen Üretim / Planlanan Üretim	2/3	100	79,339	53,976	65,682	103,401	151,849			97,656	40,320
5 ÇALIŞMA YAŞAMININ KALİTESİ											
Toplam İşçilik Maliyetleri / Toplam İşçi Sayısı	10/49	100	146,189	166,555	154,823	94,128	148,587			105,794	131,954
Meydana Gelen Kazalardaki (Yaralı+Ölü sayısı)	54/49	100	91,000	52,000	97,500	71,500	117,000			84,500	52,000
Meydana Gelen Kazalardaki Ölü sayısı / İşçi Sayısı	53/49										
Toplam Ücretler / Üretim Maliyeti	12/31	100	121,306	116,144	98,077	74,849	105,820			46,458	64,525
Toplam Ücretler / Toplam Çalışan Sayısı	12/51	100	140,297	157,019	157,562	99,125	142,493			96,064	118,019
İşçilik Maliyeti / Üretim Maliyeti	10/31	100	123,295	123,295	96,875	70,454	108,617			46,969	64,583
Toplam Ücretler / Toplam Maliyet	12/33	100	103,979	86,649	82,317	95,314	108,311			47,657	60,654

Ek 11: SLİ Ham Verileri	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Üretim Miktarı (ton)	2	6.688.507	7.505.620	6.084.160	6.216.291	4.692.322	5.028.471	4.774.261	6.359.277	5.235.444	4.362.808
Planlanan Üretim Miktarı (ton)	3	6.770.000	6.790.000	6.622.000	6.120.000	6.550.000	4.965.902	4.937.789	5.867.862	3.999.490	5.200.000
Satış Miktarı (ton)	4	7.123.017	7.028.923	5.970.530	6.443.166	5.208.847	4.684.979	5.542.587	5.994.962	4.602.873	4.891.348
Satış Geliri (tl) (Satılan Kömürlerden Elde Edilen Gelir)	5	20.893.668	27.223.963	32.376.042	49.780.318	73.597.049	91.408.812	173.070.692	165.149.506	123.898.005	144.912.386
Diğer Faaliyet Gelirleri (tl) (Rödevans,Lojman,Lokal,faiz gelirleri)	6	89.167	93.719	178.107	225.868	358.259	663.884	5.146.194	1.455.425	840.365	674.958
Olağandışı Gelirler (Tahsis olunan gecikme cezaları,M.D.V satış karı,diğer)(tl)	7	69.339	28.243	25.387	209.271	99.373	593.557	341.013	388.292	942.956	954.037
Toplam Gelir (tl)	8 (5+6+7)	21.052.174	27.345.925	32.579.536	50.215.457	74.054.681	92.666.253	178.557.899	166.993.223	125.681.326	146.541.381
İlk Madde Malzeme Maliyetleri (Akaryakıt, Patlayıcı, Tahkimat malz, Diğer)	9	503.736	846.197	1.286.486	2.030.791	2.540.751	3.320.099	4.253.708	7.019.471	6.800.312	5.670.789
İşçilik Maliyetleri (tl) (Çıplak İşçilik, SSK Primleri Katılma Payı, Diğer)	10	1.230.445	2.502.998	4.290.399	5.340.934	6.515.717	7.999.055	7.473.849	9.511.193	8.760.546	8.766.465
Memur Ücretleri (Sözleşmeli Personel Ücreti, Emekli Sandığı Aidatı, Diğer)(tl)	11	75.520	118.847	144.531	208.185	328.611	587.097	569.793	562.888	445.514	434.357
Toplam Ücretler (tl) (İşgücü Maliyeti)	12 (10+11)	1.305.965	2.621.845	4.434.930	5.549.119	6.844.328	8.586.152	8.043.642	10.074.081	9.206.060	9.200.822
a)Enerji Maliyeti	13	111.728	230.598	289.942	384.658	501.038	443.955	632.388	1.252.459	1.677.118	2.488.883
Dişarıdan Sağlanan Fayda Ve Hizmetler b)Müteahhit Hizmetleri	14	177.025	365.365	459.390	609.460	725.451	771.931	11.328.903	3.453.932	3.949.477	6.527.869
(tl) c)Diğer (ısıtma su bakım onarım)	15	59.310	122.411	153.913	204.192	131.256	369.991	329.329	6.319.621	1.155.704	1.852.043
TOPLAM	16 (13+14+15)	348.063	718.374	903.245	1.198.310	1.357.745	1.585.877	12.290.620	11.026.012	6.782.299	10.868.795
Amortismanlar (Duran Varlıkların Amortismanı ve Diğer Tükenme Payları) (ytl)	17	2.302.537	4.388.056	7.314.837	9.466.657	19.471.544	21.091.855	34.075.813	76.649.933	44.087.363	31.501.799
Çeşitli Giderler (tl) (Sigorta,Vergi,Resim ve Harçlar)	18	516	3.377	4.791	14.045	45.553	24.917	9.993	55.066	63.522	141.886
a) Tamir Bakım Atolyesi	19	1.090.386	2.302.542	3.634.057	4.997.689	6.548.204	7.277.259	6.538.784	10.628.634	7.687.027	7.770.532
Yardımcı Üretim Ve Hizmet Giderleri b) Diğer (İnakliyat, Sosyal Servis, vb	20	447.968	769.059	1.579.579	2.068.262	2.602.188	3.062.692	3.774.186	7.196.733	4.229.521	4.366.129
(tl) TOPLAM	21 (19+20)	1.538.354	3.071.601	5.213.636	7.065.951	9.150.392	10.339.951	10.312.970	17.825.367	11.916.548	12.136.661
a) Satın Alınan Kömür	22	0	0	0	0	0	0	-31.629.353	-17.055.867	0	0
Stok Hareketi (+ -) b) Dönem Başı Stok	23	1.199.430	1.808.093	3.886.938	7.619.009	6.512.396	13.524.522	14.260.617	37.571.578	22.296.778	35.242.102
(tl) c) Dönem Sonu Stok (+)ve İktüketim	24	1.821.716	3.910.923	7.664.202	6.560.960	13.629.777	20.729.652	38.211.922	79.741.629	36.072.703	31.601.483
TOPLAM	25 (23-22-24)	-622.286	-2.102.830	-3.777.264	1.058.049	-7.117.381	-7.205.130	7.678.048	-25.114.184	-13.775.925	3.640.619
Ticari Mallar Ve Hizmet Maliyeti(tl)	26	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Tüm Faaliyet Ve Olağandışı Giderler (Pazarlama, Yönetim, Makam Tazm.,)(tl)	27	1.759.021	3.680.429	6.106.222	10.057.959	14.287.205	27.932.297	30.401.574	51.379.471	27.584.052	26.765.440
a)Kısa Vadeli Borçlanmalar	28	19.795	91.226	140.257	172.802	41.178	25.063	53.628	728	1.403	13.216.512
Finansman Giderleri (tl) b) Uzun Vadeli Borçlanmalar	29	148.659	186.116	0	397.766	26.713	372	288	0	256	0
TOPLAM	30 (28+29)	168.454	277.342	140.257	570.568	67.891	25.435	53.916	728	1.659	13.216.512
Üretim Maliyeti(tl)	31 (9+12+16+17+18+21)	5.999.171	11.649.450	19.157.925	25.324.873	39.410.313	44.948.851	68.986.746	122.649.930	78.856.104	69.520.752
Satış Maliyeti (tl) (Üretim mal+Stok Har.+Tic.Hiz. Mal.)	32 (9+12+16+17+18+21+25+26)	5.376.885	9.546.620	15.380.661	26.382.922	32.292.932	37.743.721	76.664.794	97.535.746	65.080.179	73.161.371
Toplam Maliyet(tl) (Satış Maliyeti+Tüm Faal. ve Olağandışı Gid.+Fin. Gid.)	33 (27+30+32)	7.304.360	13.504.391	21.627.140	37.011.449	46.648.028	65.701.453	107.120.284	148.915.945	92.665.890	113.143.323
Satış Karı (tl) (Satış Geliri - Satış Maliyeti	34 (5-32)	15.516.783	17.677.343	16.995.381	23.397.396	41.304.117	53.665.091	96.405.898	67.613.760	58.817.826	71.751.015
İşletme Faaliyet Karı(tl)	35	14.058.706	14.661.442	11.676.907	15.259.666	29.875.276	34.254.018	76.535.318	28.507.922	36.615.633	47.919.999
Brüt Kar(tl)	36 (8-33)	13.747.814	13.841.534	10.952.396	13.204.008	27.406.653	26.964.800	71.437.615	18.077.278	33.015.436	33.398.058
Kardan Düşülen Vergi (tl)	37	1.649.738	1.648.066	1.288.533	1.561.160	3.283.747	0	25.874.586	6.931.267	0	0
İlet Kar (tl)	38 (36-37)	12.098.076	12.193.468	9.663.863	11.642.848	24.122.906	26.964.800	45.563.029	11.146.011	33.015.436	33.398.058
Kullanılan Sermaye (tl) (Toplam Varlıklar-Kısa Vadeli Yabancı Kaynaklar)	39 (43-46)	13.425.725	14.102.206	10.764.893	15.147.487	29.008.818	28.082.999	84.944.283	73.469.150	34.321.829	33.557.890
Sermaye (tl)	40										
Dönen Varlıklar (tl)	41	2.506.217	4.896.695	8.956.300	9.289.051	17.514.613	27.896.929	78.873.598	88.387.603	55.384.857	38.508.868
Duran Varlıklar (tl)	42	13.603.700	12.990.988	6.612.564	11.227.357	19.327.467	16.447.236	46.624.335	40.320.396	31.008.949	46.318.094
Toplam Varlıklar (tl)	43 (41+42)	16.109.917	17.887.683	15.568.864	20.516.408	36.842.080	44.344.165	125.497.933	128.707.999	86.393.806	84.826.962
Ortalama Ticari Alacaklar (tl)	44	2.974	3.020	4.960	13.127	17.022	1.433.851	761.560	736.702	17.505	62.786
Özkaynaklar (tl)	45	13.070.771	13.601.222	10.260.252	14.660.068	1.389.670	28.023.539	84.706.099	70.831.707	51.567.048	49.078.374
Kısa Vadeli Yabancı Kay. (tl)	46	2.684.192	3.785.477	4.803.971	5.368.921	7.833.262	16.261.166	40.553.650	55.238.849	52.071.977	51.269.072
Uzun Vadeli Yabancı Kay. (tl)	47	354.954	500.984	504.641	487.420	224.130	59.461	238.184	2.637.443	62.406	68.416
Stok Miktarları (ton)	48	2.464.000	2.923.000	3.022.000	2.781.000	2.252.000	2.583.000	2.678.365	3.026.569	2.859.772	1.612.399
İşyeri İşçi Sayısı (kişi)	49	1.350	1.327	1.264	1.160	1.108	1.047	1.573	1.483	882	817
İşyeri Memur Sayısı (kişi)	50	187	180	198	191	211	211	340	359	204	203
Toplam Çalışan Sayısı (kişi)	51 (49+50)	1.537	1.507	1.462	1.351	1.319	1.258	1.913	1.842	1.086	1.020
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Yaralı Sayısı (kişi)	52	30	29	32	24	39	39	33	35	25	13
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Ölü Sayısı (kişi)	53	0	0	0	0	0	0	0	3	0	0
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Yaralı+Ölü Sayısı (kişi)	54 (52+53)	30	29	32	24	39	39	33	38	25	13
Katma Değer (tl)	55 (12+17+30+36)	17.524.770	21.128.777	22.842.420	28.790.352	53.790.416	56.668.242	113.610.986	104.802.020	86.310.518	87.317.191
Dönem Sonu Stok(tl)	56	1.808.093	3.886.938	7.619.009	6.512.396	13.524.522	20.635.497	37.571.578	77.432.524	35.242.102	19.402.485
Ortalama Stok (tl)	57 (23+56)/2	1.503.762	2.847.516	5.752.974	7.065.703	13.274.657	6.762.261	25.916.098	57.502.051	28.769.440	27.322.294
Stoklar (tl)	58	2.267.282	4.695.268	8.649.974	8.519.682	17.041.251	24.724.428	35.266.898	85.505.826	54.471.562	37.772.178
Alacaklar (tl)	59	6.742	8.974	26.382	68.588	90.382	2.884.518	42.733.150	2.363.531	185.933	520.742

Ek 12: Sabit Fiyatlarla SLİ Değerleri	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Üretim Miktarı (ton)	2	6.688.507	7.505.620	6.084.160	6.216.291	4.692.322	5.028.471	4.774.261	6.359.277	5.235.444	4.362.808
Planlanan Üretim Miktarı (ton)	3	6.770.000	6.790.000	6.622.000	6.120.000	6.550.000	4.965.902	4.937.789	5.867.862	3.999.490	5.200.000
Satış Miktarı (ton)	4	7.123.017	7.028.923	5.970.530	6.443.166	5.208.847	4.684.979	5.542.587	5.994.962	4.602.873	4.891.348
Satış Geliri (tl) (Satılan Kömürlerden Elde Edilen Gelir)	5	20.893.668	27.223.963	32.376.042	49.780.318	73.597.049	91.408.812	173.070.692	165.149.506	123.898.005	144.912.386
Diğer Faaliyet Gelirleri (tl) (Rödevans,Lojman,Lokal,faiz gelirleri)	6	89.167	93.719	178.107	225.868	358.259	663.884	5.146.194	1.455.425	840.365	674.958
Olağandışı Gelirler (Tahsis olunan gecikme cezaları,M.D.V satış karı,diğer)(tl)	7	69.339	28.243	25.387	209.271	99.373	593.557	341.013	388.292	942.956	954.037
Toplam Gelir (tl)	8 (5+6+7)	21.052.174	27.345.925	32.579.536	50.215.457	74.054.681	92.666.253	178.557.899	166.993.223	125.681.326	146.541.381
İlk Madde Malzeme Maliyetleri (Akaryakıt, Patlayıcı, Tahkimat malz, Diğer)	9	503.736	846.197	1.286.486	2.030.791	2.540.751	3.320.099	4.253.708	7.019.471	6.800.312	5.670.789
İşçilik Maliyetleri (tl) (Çıplak İşçilik, SSK Primleri Katılma Payı, Diğer)	10	1.230.445	2.502.998	4.290.399	5.340.934	6.515.717	7.999.055	7.473.849	9.511.193	8.760.546	8.766.465
Memur Ücretleri (Sözleşmeli Personel Ücreti, Emekli Sandığı Aidatı, Diğer)(tl)	11	75.520	118.847	144.531	208.185	328.611	587.097	569.793	562.888	445.514	434.357
Toplam Ücretler (tl) (İşgücü Maliyeti)	12 (10+11)	1.305.965	2.621.845	4.434.930	5.549.119	6.844.328	8.586.152	8.043.642	10.074.081	9.206.060	9.200.822
a)Enerji Maliyeti	13	111.728	230.598	289.942	384.658	501.038	443.955	632.388	1.252.459	1.677.118	2.488.883
Dişarıdan Sağlanan Fayda Ve Hizmetler b)Müteahhit Hizmetleri	14	177.025	365.365	459.390	609.460	725.451	771.931	11.328.903	3.453.932	3.949.477	6.527.869
(tl) c)Diğer (ısıtma su bakım onarım)	15	59.310	122.411	153.913	204.192	131.256	369.991	329.329	6.319.621	1.155.704	1.852.043
TOPLAM	16 (13+14+15)	348.063	718.374	903.245	1.198.310	1.357.745	1.585.877	12.290.620	11.026.012	6.782.299	10.868.795
Amortismanlar (Duran Varlıkların Amortismanı ve Diğer Tükenme Payları) (ytl)	17	2.302.537	4.388.056	7.314.837	9.466.657	19.471.544	21.091.855	34.075.813	76.649.933	44.087.363	31.501.799
Çeşitli Giderler (tl) (Sigorta,Vergi,Resim ve Harçlar)	18	516	3.377	4.791	14.045	45.553	24.917	9.993	55.066	63.522	141.886
a) Tamir Bakım Atolyesi	19	1.090.386	2.302.542	3.634.057	4.997.689	6.548.204	7.277.259	6.538.784	10.628.634	7.687.027	7.770.532
Yardımcı Üretim Ve Hizmet Giderleri b) Diğer (İnakliyat, Sosyal Servis, vb)	20	447.968	769.059	1.579.579	2.068.262	2.602.188	3.062.692	3.774.186	7.196.733	4.229.521	4.366.129
(tl) TOPLAM	21 (19+20)	1.538.354	3.071.601	5.213.636	7.065.951	9.150.392	10.339.951	10.312.970	17.825.367	11.916.548	12.136.661
a) Satın Alınan Kömür	22	0	0	0	0	0	0	-31.629.353	-17.055.867	0	0
Stok Hareketi (+ -) b) Dönem Başı Stok	23	1.199.430	1.808.093	3.886.938	7.619.009	6.512.396	13.524.522	14.260.617	37.571.578	22.296.778	35.242.102
(tl) c) Dönem Sonu Stok (+)ve İştüketim	24	1.821.716	3.910.923	7.664.202	6.560.960	13.629.777	20.729.652	38.211.922	79.741.629	36.072.703	31.601.483
TOPLAM	25 (23-22-24)	-622.286	-2.102.830	-3.777.264	1.058.049	-7.117.381	-7.205.130	7.678.048	-25.114.184	-13.775.925	3.640.619
Ticari Mallar Ve Hizmet Maliyeti(tl)	26	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Tüm Faaliyet Ve Olağandışı Giderler (Pazarlama, Yönetim, Makam Tazm.,)(tl)	27	1.759.021	3.680.429	6.106.222	10.057.959	14.287.205	27.932.297	30.401.574	51.379.471	27.584.052	26.765.440
a)Kısa Vadeli Borçlanmalar	28	19.795	91.226	140.257	172.802	41.178	25.063	53.628	728	1.403	13.216.512
Finansman Giderleri (tl) b) Uzun Vadeli Borçlanmalar	29	148.659	186.116	0	397.766	26.713	372	288	0	256	0
TOPLAM	30 (28+29)	168.454	277.342	140.257	570.568	67.891	25.435	53.916	728	1.659	13.216.512
Üretim Maliyeti(tl)	31 (9+12+16+17+18+21)	5.999.171	11.649.450	19.157.925	25.324.873	39.410.313	44.948.851	68.986.746	122.649.930	78.856.104	69.520.752
Satış Maliyeti (tl) (Üretim mal+Stok Har.+Tic.Hiz. Mal.)	32 (9+12+16+17+18+21+25+26)	5.376.885	9.546.620	15.380.661	26.382.922	32.292.932	37.743.721	76.664.794	97.535.746	65.080.179	73.161.371
Toplam Maliyet(tl) (Satış Maliyeti+Tüm Faal. ve Olağandışı Gid.+Fin. Gid.)	33 (27+30+32)	7.304.360	13.504.391	21.627.140	37.011.449	46.648.028	65.701.453	107.120.284	148.915.945	92.665.890	113.143.323
Satış Karı (tl) (Satış Geliri - Satış Maliyeti	34 (5-32)	15.516.783	17.677.343	16.995.381	23.397.396	41.304.117	53.665.091	96.405.898	67.613.760	58.817.826	71.751.015
İşletme Faaliyet Karı(tl)	35	14.058.706	14.661.442	11.676.907	15.259.666	29.875.276	34.254.018	76.535.318	28.507.922	36.615.633	47.919.999
Brüt Kar(tl)	36 (8-33)	13.747.814	13.841.534	10.952.396	13.204.008	27.406.653	26.964.800	71.437.615	18.077.278	33.015.436	33.398.058
Kardan Düşülen Vergi (tl)	37	1.649.738	1.648.066	1.288.533	1.561.160	3.283.747	0	25.874.586	6.931.267	0	0
İlet Kar (tl)	38 (36-37)	12.098.076	12.193.468	9.663.863	11.642.848	24.122.906	26.964.800	45.563.029	11.146.011	33.015.436	33.398.058
Kullanılan Sermaye (tl) (Toplam Varlıklar-Kısa Vadeli Yabancı Kaynaklar)	39 (43-46)	13.425.725	14.102.206	10.764.893	15.147.487	29.008.818	28.082.999	84.944.283	73.469.150	34.321.829	33.557.890
Sermaye (tl)	40										
Dönen Varlıklar (tl)	41	2.506.217	4.896.695	8.956.300	9.289.051	17.514.613	27.896.929	78.873.598	88.387.603	55.384.857	38.508.868
Duran Varlıklar (tl)	42	13.603.700	12.990.988	6.612.564	11.227.357	19.327.467	16.447.236	46.624.335	40.320.396	31.008.949	46.318.094
Toplam Varlıklar (tl)	43 (41+42)	16.109.917	17.887.683	15.568.864	20.516.408	36.842.080	44.344.165	125.497.933	128.707.999	86.393.806	84.826.962
Ortalama Ticari Alacaklar (tl)	44	2.974	3.020	4.960	13.127	17.022	1.433.851	761.560	736.702	17.505	62.786
Özkaynaklar (tl)	45	13.070.771	13.601.222	10.260.252	14.660.068	1.389.670	28.023.539	84.706.099	70.831.707	51.567.048	49.078.374
Kısa Vadeli Yabancı Kay. (tl)	46	2.684.192	3.785.477	4.803.971	5.368.921	7.833.262	16.261.166	40.553.650	55.238.849	52.071.977	51.269.072
Uzun Vadeli Yabancı Kay. (tl)	47	354.954	500.984	504.641	487.420	224.130	59.461	238.184	2.637.443	62.406	68.416
Stok Miktarları (ton)	48	2.464.000	2.923.000	3.022.000	2.781.000	2.252.000	2.583.000	2.678.365	3.026.569	2.859.772	1.612.399
İşyeri İşçi Sayısı (kişi)	49	1.350	1.327	1.264	1.160	1.108	1.047	1.573	1.483	882	817
İşyeri Memur Sayısı (kişi)	50	187	180	198	191	211	211	340	359	204	203
Toplam Çalışan Sayısı (kişi)	51 (49+50)	1.537	1.507	1.462	1.351	1.319	1.258	1.913	1.842	1.086	1.020
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Yaralı Sayısı (kişi)	52	30	29	32	24	39	39	33	35	25	13
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Ölü Sayısı (kişi)	53	0	0	0	0	0	0	0	3	0	0
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Yaralı+Ölü Sayısı (kişi)	54 (52+53)	30	29	32	24	39	39	33	38	25	13
Katma Değer (tl)	55 (12+17+30+36)	17.524.770	21.128.777	22.842.420	28.790.352	53.790.416	56.668.242	113.610.986	104.802.020	86.310.518	87.317.191
Dönem Sonu Stok(tl)	56	1.808.093	3.886.938	7.619.009	6.512.396	13.524.522	20.635.497	37.571.578	77.432.524	35.242.102	19.402.485
Ortalama Stok (tl)	57 (23+56)/2	1.503.762	2.847.516	5.752.974	7.065.703	13.274.657	6.762.261	25.916.098	57.502.051	28.769.440	27.322.294
Stoklar (tl)	58	2.267.282	4.695.268	8.649.974	8.519.682	17.041.251	24.724.428	35.266.898	85.505.826	54.471.562	37.772.178
Alacaklar (tl)	59	6.742	8.974	26.382	68.588	90.382	2.884.518	42.733.150	2.363.531	185.933	520.742

EK 13.1: SLİ Performans Parametreleri Değerleri											
	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
1. VERİMLİLİK											
1.1 Verimlilik ve Toplam Faktör Verimliliği											
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Satış Maliyeti	5/32	3,886	2,852	2,105	1,887	2,279	2,422	2,257	1,693	1,904	1,981
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Maliyet	5/33	2,860	2,016	1,497	1,345	1,578	1,391	1,616	1,109	1,337	1,281
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Üretim Maliyeti	2/31	1,115	1,081	0,802	0,955	0,676	0,777	0,541	0,447	0,626	0,647
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Maliyet	2/33	0,916	0,933	0,710	0,654	0,572	0,531	0,348	0,368	0,533	0,398
1.2 İşgücü Verimliliği											
Fiziksel İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Çalışan Sayısı	2/51	4.351,664	4.980,504	4.161,532	4.601,252	3.557,484	3.997,195	2.495,693	3.452,376	4.820,851	4.277,263
Ekonomik İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Ücretler	2/12	5,122	4,803	3,464	4,359	3,895	4,067	4,637	5,442	5,365	4,888
Fiziksel İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Direk İşçi Sayısı	2/49	4.954,450	5.656,081	4.813,418	5.358,872	4.234,948	4.802,742	3.035,131	4.288,117	5.935,878	5.340,034
Ekonomik İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / İşçilik Maliyetleri	2/10	5,436	5,031	3,581	4,529	4,092	4,366	4,991	5,764	5,638	5,131
Fiziksel İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Çalışan Sayısı	5/51	13.593,798	10.766,743	8.769,434	9.469,683	9.820,380	10.463,330	11.580,266	10.400,295	12.093,175	13.780,884
Ekonomik İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Ücretler	5/12	15,999	10,384	7,300	8,971	10,753	10,646	21,516	16,394	13,458	15,750
Fiziksel İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Direk İşçi Sayısı	5/49	15.476,791	12.227,191	10.143,127	11.028,915	11.690,506	12.571,986	14.083,311	12.917,965	14.890,236	17.205,020
Ekonomik İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / İşçilik Maliyetleri	5/10	16,981	10,877	7,546	9,321	11,295	11,427	23,157	17,364	14,143	16,530
1.3 Malzeme Verimliliği											
Ekonomik Malzeme Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Malzeme Maliyeti	2/9	13,278	14,882	11,943	11,911	10,493	10,518	8,769	7,810	7,263	7,931
Ekonomik Malzeme Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Malzeme Maliyeti	5/9	41,477	32,172	25,166	24,513	28,967	27,532	40,687	23,527	18,219	25,554
1.4 Sermaye Verimliliği											
Sermaye Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Varlıklar	2/43	0,415	0,704	0,987	1,179	0,724	0,787	0,297	0,426	0,572	0,530
Sermaye Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Varlıklar	5/43	1,297	1,522	2,080	2,426	1,998	2,061	1,379	1,283	1,434	1,708
1.5 Enerji Verimliliği											
Enerji Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Enerji Maliyeti	2/13	59,864	54,612	52,990	62,882	53,211	78,656	58,981	43,771	29,450	18,071
Enerji Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Enerji Maliyeti	5/13	187,005	118,058	111,664	129,414	146,889	205,897	273,678	131,860	73,876	58,224
1.6 Kar Verimliliği											
Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam maliyet	38/33	1,656	0,903	0,447	0,315	0,517	0,410	0,425	0,075	0,356	0,295
Fiziksel İşgücü Net Kar Verimliliği = Net Kar / Çalışan Sayısı	38/51	7.871,227	4.822,367	2.617,572	2.214,813	3.218,826	3.086,591	3.048,650	701,920	3.222,501	3.176,090
İşsel Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam Ücretler+Amortisman	38 / (12+17)	3,353	1,739	0,822	0,775	0,917	0,909	1,082	0,129	0,620	0,821
Ekonomik İşgücü Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam Ücretler	38/12	9,264	4,651	2,179	2,098	3,525	3,140	5,664	1,106	3,586	3,630
Fiziksel İşçilik Net Kar Verimliliği = Net Kar / İşçi Sayısı	38/49	8.961,538	5.476,494	3.027,603	2.579,493	3.831,797	3.708,626	3.707,608	871,839	3.967,842	3.965,253
Satış Karı Verimliliği - Üretim = Satış Karı / Üretim Maliyeti	34/31	2,586	1,517	0,887	0,924	1,048	1,194	1,397	0,551	0,746	1,032
Satış Karı Verimliliği - Toplam = Satış Karı / Toplam Maliyet	34/33	2,124	1,309	0,786	0,632	0,885	0,817	0,900	0,454	0,635	0,634
Ekonomik İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Toplam Ücretler	34/12	11,881	6,742	3,832	4,216	6,035	6,250	11,985	6,712	6,389	7,798
Fiziksel İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Çalışan Sayısı	34/51	10.095,500	6.991,172	4.603,400	4.450,874	5.511,391	6.142,904	6.450,578	4.257,978	5.740,966	6.823,381
Fiziksel İşçilik Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / İşçi Sayısı	34/49	11.493,913	7.939,485	5.324,502	5.183,733	6.560,943	7.380,872	7.844,854	5.288,736	7.068,809	8.518,786
1.7 Katma Değer Verimliliği											
Katma Değer Çıktı Oranı Verimliliği = Katma Değer / Satış Geliri	55/5	0,839	0,776	0,706	0,578	0,731	0,620	0,656	0,635	0,697	0,603
Çalışan Başına Katma Değer Oranı Verimliliği = Katma Değer / Çalışan Sayısı	55/51	11.401,932	8.356,172	6.187,140	5.476,773	7.177,493	6.486,667	7.601,781	6.599,910	8.424,415	8.303,694
Katma Değer Girdi Oranı Verimliliği = Katma Değer / Üretim Maliyeti	55/31	2,921	1,814	1,192	1,137	1,365	1,261	1,647	0,854	1,095	1,256
İşgücü Maliyet Rekabet Gücü =Çal. Ba.Ş K. D. O. / (İşgücü Gid. / Çalışan sayısı)	(55/51) / (12/51)	13,419	8,059	5,151	5,188	7,859	6,800	14,124	10,403	9,375	9,490

EK13.2: SÖLİ Performans Parametreleri Değerleri (Devam)											
	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
2. MALİ GÖSTERGELER İÇİNDEN KAR VE KARLILIK ORANLARI											
2.1 Mali Göstergeler İçinden Kar Ve Karlılık Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Satışların Karlılığı Oranı = İlet Kar / Satış Geliri	38/5	0,579	0,448	0,298	0,234	0,328	0,295	0,263	0,067	0,266	0,230
İlet Kar Satış Miktarı Karlılık Oranı = İlet Kar / Satış Miktarı	38/4	1,698	1,034	0,641	0,464	0,815	0,829	1,052	0,216	0,760	0,662
Mali Karlılık Oranı = İlet Kar / Özsermaye	38/40										
Katma Değer Karlılığı = (İşletme Karı / Katma Değer) * 100	35/55*100	80,222	69,391	51,119	53,003	55,540	60,447	67,366	27,202	42,423	54,880
Çalışan Başına Kar Oranı = İlet Kar / Ortalama Çalışan Sayısı	38/51	7.871,227	4.822,367	2.617,572	2.214,813	3.218,826	3.086,591	3.048,650	701,920	3.222,501	3.176,090
Ekonomiklik Oranı = Satış Geliri / Satış Maliyeti	5/32	3,886	2,852	2,105	1,887	2,279	2,422	2,257	1,693	1,904	1,981
Yatırım Getirisi = Brüt Kar / Kullanılan Sermaye	36/39	1,024	0,982	1,017	0,872	0,945	0,960	0,841	0,246	0,962	0,995
2.2 Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Toplam Borçlar / Özsermaye	46+47/40										
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Toplam Borçlar / Toplam Varlıklar	46+47/43	0,189	0,240	0,341	0,285	0,219	0,368	0,325	0,450	0,603	0,605
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Özsermaye / Toplam Varlıklar	40/43										
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Kısa Dönem Borçlar / Özsermaye	46/40										
2.3 Mali Göstergeler İçinde Devir Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Devir Oranı = İşletme Karı / Toplam Varlıklar	35/43	0,873	0,820	0,750	0,744	0,811	0,772	0,610	0,221	0,424	0,565
Toplam Varlıklar Devir Oranı = Satış Geliri / Toplam Varlıklar	5/43	1,297	1,522	2,080	2,426	1,998	2,061	1,379	1,283	1,434	1,708
Dönen Varlıklar Devir Oranı = Satış Geliri / Dönen Varlıklar	5/41	8,337	5,560	3,615	5,359	4,202	3,277	2,194	1,868	2,237	3,763
Mali Göstergeler İçinde Alacak Devir Oranı = Satış Geliri / Ortalama Ticari Alacaklar	5/44	7.025,443	9.014,557	6.527,428	3.792,208	4.323,643	63,751	227,258	224,174	7.077,864	2.308,037
Mali Göstergeler İçinde Stok Devir Oranı = Satış Geliri / Ortalama Stok	5/57	13,894	9,561	5,628	7,045	5,544	13,517	6,678	2,872	4,307	5,304
Mali Göstergeler İçinde Özsermaye Devir Oranı = Satış Geliri / Özsermaye	5/40										
2.4 Mali Göstergeler İçinde Maliyet Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Maliyet Oranı = Toplam Ücretler / Çalışan Sayısı	12/51	849,684	1.036,908	1.201,253	1.055,606	913,269	982,835	538,205	634,416	898,566	874,980
Mali Göstergeler İçinde Maliyet Gelir Oranı =(Top. Mal.- Amort) / (Toplam Gelir	(33-17)/8	0,238	0,333	0,439	0,549	0,367	0,481	0,409	0,433	0,387	0,557
2.5 Likitide Oranları											
Cari Oran = Dönen Varlıklar / Kısa Dönem Borçlar	41/46	0,934	1,294	1,864	1,730	2,236	1,716	1,945	1,600	1,064	0,751
Likitide Oranı = (Dönen Varlıklar-Stoklar) / Kısa Dönem Borçlar	(41-58)/46	0,089	0,053	0,064	0,143	0,060	0,195	1,075	0,052	0,018	0,014
Hakikî Oran = (Dönen Varlıklar - (Stoklar+Alacaklar)) / Kısa Dönem Borçlar	1-(48+59)/46	0,087	0,051	0,058	0,131	0,049	0,018	0,022	0,009	0,014	0,004
Kullanılan Sermaye Başına Satış = Satış Geliri / Kullanılan Sermaye	5/39	1,556	1,930	3,008	3,286	2,537	3,255	2,037	2,248	3,610	4,318
Ticari Oran = Duran Varlıklar / Çalışan Sayısı	42/51	8.850,813	5.137,776	1.791,091	2.135,774	2.578,949	1.882,672	3.119,663	2.539,178	3.026,656	4.404,780
Ticari Oran = Satış Geliri / Çalışan Sayısı	5/51	13.593,798	10.766,743	8.769,434	9.469,683	9.820,380	10.463,330	11.580,266	10.400,295	12.093,175	13.780,884
Çalışan Başına İşletme Sermavesi = Sermaye / Çalışan Sayısı	40/51										

EK13.3: SLİ Performans Parametreleri Değerleri (Devam)											
	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
3. MALİYET GÖSTERGELERİ											
3.1 Üretim Birimi Başına Maliyetler											
Üretim Birimi Başına Toplam Maliyet = Üretim Maliyeti / Üretim Miktarı	31/2	0,897	0,925	1,247	1,047	1,478	1,287	1,850	2,237	1,597	1,546
Üretim Birimi Başına İşgücü Maliyeti = Toplam Ücretler / Üretim Miktarı	12/2	0,195	0,208	0,289	0,229	0,257	0,246	0,216	0,184	0,186	0,205
Üretim Birimi Başına İşçilik Maliyeti = İşçilik Maliyetleri / Üretim Miktarı	10/2	0,184	0,199	0,279	0,221	0,244	0,229	0,200	0,173	0,177	0,195
Üretim Birimi Başına Malzeme Maliyeti = Malzeme Maliyeti / Üretim Miktarı	9/2	0,075	0,067	0,084	0,084	0,095	0,095	0,114	0,128	0,138	0,126
Üretim Birimi Başına Enerji Maliyeti = Enerji Maliyeti / Üretim Miktarı	13/2	0,017	0,018	0,019	0,016	0,019	0,013	0,017	0,023	0,034	0,055
3.2 Diğer Oranlar											
Toplam Maliyet / Üretim Maliyeti	33/31	1,218	1,159	1,129	1,461	1,184	1,462	1,553	1,214	1,175	1,627
Toplam Maliyet / Satış Maliyeti	33/32	1,358	1,415	1,406	1,403	1,445	1,741	1,397	1,527	1,424	1,546
Satış Geliri / Üretim Maliyeti	5/31	3,483	2,337	1,690	1,966	1,867	2,034	2,509	1,347	1,571	2,084
Satış Geliri / Sermaye	5/40										
İşgücü Maliyeti / Çalışan Sayısı	12/51	849,684	1.036,908	1.201,253	1.055,606	913,269	982,835	538,205	634,416	898,566	874,980
Satış Geliri / İşçilik Maliyeti	5/10	16,981	10,877	7,546	9,321	11,295	11,427	23,157	17,364	14,143	16,530
Satış Geliri / İşgücü Maliyeti	5/12	15,999	10,384	7,300	8,971	10,753	10,646	21,516	16,394	13,458	15,750
4 ETKENLİK											
4.1 Etkenlik Oranı											
Etkenlik Oranı = Gerçekleşen Üretim / Planlanan Üretim	2/3	0,988	1,105	0,919	1,016	0,716	1,013	0,967	1,084	1,309	0,839
5 ÇALIŞMA YAŞAMININ KALİTESİ											
Toplam İşçilik Maliyetleri / Toplam İşçi Sayısı	10/49	911,441	1.124,180	1.344,144	1.183,293	1.034,988	1.100,157	608,171	743,964	1.052,855	1.040,817
Meydana Gelen Kazalardaki (Yaralı+Ölü sayısı)	54/49	0,022	0,022	0,025	0,021	0,035	0,037	0,021	0,026	0,028	0,016
Meydana Gelen Kazalardaki Ölü sayısı / İşçi Sayısı	53/49	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,002	0,000	0,000
Toplam Ücretler / Üretim Maliyeti	12/31	0,218	0,225	0,231	0,219	0,174	0,191	0,117	0,082	0,117	0,132
Toplam Ücretler / Toplam Çalışan Sayısı	12/51	849,684	1.036,908	1.201,253	1.055,606	913,269	982,835	538,205	634,416	898,566	874,980
İşçilik Maliyeti / Üretim Maliyeti	10/31	0,205	0,215	0,224	0,211	0,165	0,178	0,108	0,078	0,111	0,126
Toplam Ücretler / Toplam Maliyet	12/33	0,179	0,194	0,205	0,150	0,147	0,131	0,075	0,068	0,099	0,081

EK 14.1: SLİ Endekslenmiş Performans Parametreleri Değerleri

	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
1. VERİMLİLİK											
1.1 Verimlilik ve Toplam Faktör Verimliliği											
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Satış Maliyeti	5/32	100	73,387	54,171	48,561	58,649	62,329	58,083	43,569	48,999	50,973
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Maliyet	5/33	100	70,476	52,335	47,021	55,166	48,629	56,495	38,770	46,741	44,776
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Üretim Maliyeti	2/31	100	96,961	71,934	85,658	60,633	69,692	48,524	40,093	56,148	58,029
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Maliyet	2/33	100	101,840	77,537	71,422	62,467	57,989	38,004	40,188	58,208	43,413
1.2 İşgücü Verimliliği											
Fiziksel İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Çalışan Sayısı	2/51	100	114,451	95,631	105,735	81,750	91,854	57,350	79,335	110,782	98,290
Ekonomik İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Ücretler	2/12	100	93,785	67,636	85,112	76,052	79,410	90,540	106,258	104,754	95,449
Fiziksel İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Direk İşçi Sayısı	2/49	100	114,162	97,153	108,163	85,478	96,938	61,261	86,551	119,809	107,783
Ekonomik İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / İşçilik Maliyetleri	2/10	100	92,558	65,878	83,317	75,278	80,319	91,816	106,037	103,719	94,385
Fiziksel İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Çalışan Sayısı	5/51	100	79,203	64,511	69,662	72,242	76,971	85,188	76,508	88,961	101,376
Ekonomik İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Ücretler	5/12	100	64,902	45,629	56,074	67,212	66,543	134,486	102,471	84,120	98,445
Fiziksel İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Direk İşçi Sayısı	5/49	100	79,003	65,538	71,261	75,536	81,231	90,996	83,467	96,210	111,167
Ekonomik İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / İşçilik Maliyetleri	5/10	100	64,053	44,439	54,892	66,517	67,295	136,373	102,258	83,289	97,348
1.3 Malzeme Verimliliği											
Ekonomik Malzeme Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Malzeme Maliyeti	2/9	100	112,084	89,947	89,706	79,027	79,215	66,043	58,820	54,700	59,734
Ekonomik Malzeme Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Malzeme Maliyeti	5/9	100	77,565	60,674	59,100	69,838	66,378	98,094	56,722	43,925	61,610
1.4 Sermaye Verimliliği											
Sermaye Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Varlıklar	2/43	100	169,571	237,729	283,974	174,382	189,557	71,535	102,606	137,772	127,710
Sermaye Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Varlıklar	5/43	100	117,348	160,377	187,055	154,054	158,912	106,327	98,925	110,568	131,720
1.5 Enerji Verimliliği											
Enerji Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Enerji Maliyeti	2/13	100	91,226	88,517	105,041	88,886	131,391	98,525	73,117	49,195	30,187
Enerji Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Enerji Maliyeti	5/13	100	63,131	59,712	69,204	78,548	110,103	146,348	70,512	39,505	31,135
1.6 Kar Verimliliği											
Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam maliyet	38/33	100	54,515	26,988	19,019	31,215	24,754	25,660	4,528	21,494	17,822
Fiziksel İşgücü Net Kar Verimliliği = Net Kar / Çalışan Sayısı	38/51	100	61,266	33,255	28,138	40,894	39,214	38,732	8,918	40,940	40,351
İşsel Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam Ücretler+Amortisman	38 / (12+17)	100	51,883	24,518	23,116	27,351	27,113	32,273	3,848	18,493	24,474
Ekonomik İşgücü Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam Ücretler	38/12	100	50,204	23,522	22,648	38,052	33,896	61,142	11,939	38,710	39,184
Fiziksel İşçilik Net Kar Verimliliği = Net Kar / İşçi Sayısı	38/49	100	61,111	33,784	28,784	42,758	41,384	41,372	9,729	44,276	44,247
Satış Karı Verimliliği - Üretim = Satış Karı / Üretim Maliyeti	34/31	100	58,668	34,294	35,724	40,518	46,163	54,011	21,303	28,842	39,903
Satış Karı Verimliliği - Toplam = Satış Karı / Toplam Maliyet	34/33	100	61,620	37,000	29,751	41,660	38,459	42,367	21,372	29,892	29,852
Ekonomik İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Toplam Ücretler	34/12	100	56,747	32,252	35,484	50,793	52,603	100,871	56,491	53,773	65,634
Fiziksel İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Çalışan Sayısı	34/51	100	69,250	45,599	44,088	54,593	60,848	63,896	42,177	56,867	67,588
Fiziksel İşçilik Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / İşçi Sayısı	34/49	100	69,076	46,325	45,100	57,082	64,215	68,252	46,013	61,500	74,116
1.7 Katma Değer Verimliliği											
Katma Değer Çıktı Oranı Verimliliği = Katma Değer / Satış Geliri	55/5	100	92,531	84,172	68,911	87,152	73,919	78,211	75,707	83,099	71,838
Çalışan Başına Katma Değer Oranı Verimliliği = Katma Değer / Çalışan Sayısı	55/51	100	73,287	54,264	48,034	62,950	56,891	66,671	57,884	73,886	72,827
Katma Değer Girdi Oranı Verimliliği = Katma Değer / Üretim Maliyeti	55/31	100	62,088	40,805	38,922	46,727	43,167	56,381	29,235	37,485	42,996
İşgücü Maliyet Rekabet Gücü =Çal. Ba.Ş K. D. O./ (İşgücü Gid./ Çalışan sayısı)	(55/51) / (12/51)	100	60,055	38,386	38,662	58,566	49,184	105,254	77,524	69,864	70,722

Ek 14.2: SÖİ Endekslenmiş Performans Parametreleri Değerleri (Devam)	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
2. MALİ GÖSTERGELER İÇİNDEN KAR VE KARLILIK ORANLARI											
2.1 Mali Göstergeler İçinden Kar Ve Karlılık Oranı											
Mali Göstergeler İçinden Satışların Karlılığı Oranı = İlet Kar / Satış Geliri	38/5	100	77,352	51,465	40,412	56,646	50,947	45,421	11,571	45,939	39,803
İlet Kar Satış Miktarı Karlılık Oranı = İlet Kar / Satış Miktarı	38/4	100	60,874	37,740	27,319	47,985	48,809	61,939	12,717	44,747	38,995
Mali Karlılık Oranı = İlet Kar / Özsermaye	38/40										
Katma Değer Karlılığı = (İşletme Karı / Katma Değer) * 100	35/55*100	100	86,499	63,722	66,070	69,233	75,350	83,975	33,908	52,882	68,411
Çalışan Başına Kar Oranı = İlet Kar / Ortalama Çalışan Sayısı	38/51	100	61,266	33,255	28,138	40,894	39,214	38,732	8,918	40,940	40,351
Ekonomiklik Oranı = Satış Geliri / Satış Maliyeti	5/32	100	73,387	54,171	48,561	58,649	62,329	58,083	43,569	48,999	50,973
Yatırım Getirisi = Brüt Kar / Kullanılan Sermaye	36/39	100	95,852	99,317	85,157	92,286	93,751	82,130	24,024	93,946	97,192
2.2 Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Toplam Borçlar / Özsermaye	46+47/40										
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Toplam Borçlar / Toplam Varlıklar	46+47/43	100	127,024	180,757	151,073	116,088	195,070	172,276	238,536	319,638	320,806
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Özsermaye / Toplam Varlıklar	40/43										
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Kısa Dönem Borçlar / Özsermaye	46/40										
2.3 Mali Göstergeler İçinde Devir Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Devir Oranı = İşletme Karı / Toplam Varlıklar	35/43	100	93,923	85,943	85,255	92,933	88,464	69,900	25,324	48,586	64,734
Toplam Varlıklar Devir Oranı = Satış Geliri / Toplam Varlıklar	5/43	100	117,348	160,377	187,055	154,054	158,912	106,327	98,925	110,568	131,720
Dönen Varlıklar Devir Oranı = Satış Geliri / Dönen Varlıklar	5/41	100	66,689	43,362	64,282	50,403	39,308	26,317	22,407	26,833	45,139
Mali Göstergeler İçinde Alacak Devir Oranı = Satış Geliri / Ortalama Ticari Alacaklar	5/44	100	128,313	92,911	53,978	61,543	0,907	3,235	3,191	100,746	32,853
Mali Göstergeler İçinde Stok Devir Oranı = Satış Geliri / Ortalama Stok	5/57	100	68,810	40,506	50,704	39,901	97,285	48,063	20,670	30,998	38,173
Mali Göstergeler İçinde Özsermaye Devir Oranı = Satış Geliri / Özsermaye	5/40										
2.4 Mali Göstergeler İçinde Maliyet Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Maliyet Oranı = Toplam Ücretler / Çalışan Sayısı	12/51	100	122,034	141,376	124,235	107,483	115,671	63,342	74,665	105,753	102,977
Mali Göstergeler İçinde Maliyet Gelir Oranı =(Top. Mal.- Amort) / (Toplam Gelir	(33-17)/8	100	140,312	184,771	231,069	154,467	202,448	172,144	182,245	162,884	234,487
2.5 Likitide Oranları											
Cari Oran = Dönen Varlıklar / Kısa Dönem Borçlar	41/46	100	138,541	199,637	185,285	239,479	183,786	208,312	171,362	113,956	80,445
Likitide Oranı = (Dönen Varlıklar -Stoklar) / Kısa Dönem Borçlar	(41-58)/46	100	59,777	71,897	160,646	67,404	219,063	1.207,653	58,417	20,221	16,142
Hakit Oran = (Dönen Varlıklar - (Stoklar+Alacaklar)) / Kısa Dönem Borçlar	41-(48+59))/46	100	58,772	67,049	151,438	56,645	20,808	25,432	10,404	16,184	4,869
Kullanılan Sermaye Başına Satış = Satış Geliri / Kullanılan Sermaye	5/39	100	124,047	193,286	211,150	163,021	209,158	130,892	144,451	231,969	277,481
Ticari Oran = Duran Varlıklar / Çalışan Sayısı	42/51	100	58,049	20,236	24,131	29,138	21,271	35,247	28,689	34,196	49,767
Ticari Oran = Satış Geliri / Çalışan Sayısı	5/51	100	79,203	64,511	69,662	72,242	76,971	85,188	76,508	88,961	101,376
Çalışan Başına İşletme Sermayesi = Sermaye / Çalışan Sayısı	40/51										

EK 14.3: SLİ Endekslenmiş Performans Parametreleri Değerleri (Devam)											
	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
3. MALİYET GÖSTERGELERİ											
3.1 Üretim Birimi Başına Maliyetler											
Üretim Birimi Başına Toplam Maliyet = Üretim Maliyeti / Üretim Miktarı	31/2	100	103,134	139,029	116,731	164,783	143,488	206,257	249,404	178,050	172,329
Üretim Birimi Başına İşgücü Maliyeti = Toplam Ücretler / Üretim Miktarı	12/2	100	106,626	148,012	117,282	131,623	125,989	110,625	94,236	95,260	104,768
Üretim Birimi Başına İşçilik Maliyeti = İşçilik Maliyetleri / Üretim Miktarı	10/2	100	108,041	151,660	120,132	132,635	124,481	108,717	94,040	96,214	105,949
Üretim Birimi Başına Malzeme Maliyeti = Malzeme Maliyeti / Üretim Miktarı	9/2	100	89,219	111,534	111,534	126,139	126,139	151,367	169,956	183,234	167,408
Üretim Birimi Başına Enerji Maliyeti = Enerji Maliyeti / Üretim Miktarı	13/2	100	109,618	113,742	95,783	113,742	77,823	101,769	137,688	203,538	331,267
3.2 Diğer Oranlar											
Toplam Maliyet / Üretim Maliyeti	33/31	100	95,209	92,726	119,994	97,244	120,076	127,550	99,707	96,504	133,667
Toplam Maliyet / Satış Maliyeti	33/32	100	104,130	103,498	103,278	106,369	128,158	102,836	112,406	104,823	113,840
Satış Geliri / Üretim Maliyeti	5/31	100	67,100	48,525	56,449	53,607	58,402	72,041	38,676	45,108	59,850
Satış Geliri / Sermaye	5/40										
İşgücü Maliyeti / Çalışan Sayısı	12/51	100	122,034	141,376	124,235	107,483	115,671	63,342	74,665	105,753	102,977
Satış Geliri / İşçilik Maliyeti	5/10	100	64,053	44,439	54,892	66,517	67,295	136,373	102,258	83,289	97,348
Satış Geliri / İşgücü Maliyeti	5/12	100	64,902	45,629	56,074	67,212	66,543	134,486	102,471	84,120	98,445
4 ETKENLİK											
4.1 Etkenlik Oranı											
Etkenlik Oranı = Gerçekleşen Üretim / Planlanan Üretim	2/3	100	111,886	93,020	102,838	72,472	102,534	97,878	109,721	132,495	84,922
5 ÇALIŞMA YAŞAMININ KALİTESİ											
Toplam İşçilik Maliyetleri / Toplam İşçi Sayısı	10/49	100	123,341	147,475	129,827	113,555	120,705	66,726	81,625	115,515	114,195
Meydana Gelen Kazalardaki (Yaralı+Ölü sayısı)	54/49	100	98,342	112,500	94,500	157,500	166,500	94,500	117,000	126,000	71,603
Meydana Gelen Kazalardaki Ölü sayısı / İşçi Sayısı	53/49										
Toplam Ücretler / Üretim Maliyeti	12/31	100	103,386	106,114	100,601	79,930	87,739	53,746	37,668	53,746	60,796
Toplam Ücretler / Toplam Çalışan Sayısı	12/51	100	122,034	141,376	124,235	107,483	115,671	63,342	74,665	105,753	102,977
İşçilik Maliyeti / Üretim Maliyeti	10/31	100	104,757	109,214	102,875	80,448	86,786	52,657	38,030	54,119	61,481
Toplam Ücretler / Toplam Maliyet	12/33	100	108,588	114,658	83,896	82,218	73,269	41,948	38,033	55,371	45,483

Ek 15: GLİ Ham Verileri	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Üretim Miktarı (ton)	2	3.896.055	3.240.574	4.166.956	3.958.682	3.539.311	3.164.130	4.040.760	3.747.152	3.449.129	3.337.672
Planlanan Üretim Miktarı (ton)	3	3.925.000	3.925.000	3.925.000	3.425.000	4.850.000	3.291.035	3.609.841	4.172.750	3.678.200	3.732.740
Satış Miktarı (ton)	4	3.843.568	3.234.483	4.137.027	3.668.071	3.283.521	3.101.152	3.750.040	3.629.144	3.414.978	3.371.692
Satış Geliri (tl) (Satılan Kömürlerden Elde Edilen Gelir)	5	35.660.565	45.466.873	81.464.780	123.260.292	177.782.653	189.086.652	216.201.565	253.583.354	285.886.309	306.559.167
Diğer Faaliyet Gelirleri (tl) (Rödevans,Lojman,Lokal,faiz gelirleri)	6	223.610	313.036	445.506	669.186	947.826	1.231.541	4.616.861	1.142.406	946.474	1.308.814
Olağandışı Gelirler (Tahsis olunan gecikme cezaları,M.D.V satış karı,diğer)(tl)	7	269.030	100.433	254.952	703.309	403.574	2.318.684	539.979	1.961.403	1.175.468	3.122.915
Toplam Gelir (tl)	8 (5+6+7)	36.153.205	45.880.342	82.165.238	124.632.787	179.134.053	192.636.877	221.358.405	256.687.163	288.008.251	310.980.896
İlk Madde Malzeme Maliyetleri (Akaryakıt, Patlayıcı, Tahkimat malz, Diğer)	9	1.188.058	1.914.726	3.418.080	4.966.135	7.611.231	10.891.944	12.058.491	11.338.811	11.064.039	9.683.617
İşçilik Maliyetleri (tl) (Çıplak İşçilik, SSK Primleri Katılma Payı, Diğer)	10	5.742.956	11.545.011	20.386.633	26.509.788	35.367.931	38.443.059	29.907.674	40.449.457	33.120.608	33.124.414
Memur Ücretleri (Sözleşmeli Personel Ücreti, Emekli Sandığı Aidatı, Diğer)(tl)	11	130.945	216.034	291.922	509.815	816.039	962.075	864.920	994.168	750.125	671.946
Toplam Ücretler (tl) (İşgücü Maliyeti)	12 (10+11)	5.873.901	11.761.045	20.678.555	27.019.603	36.183.970	39.405.134	30.772.594	41.443.625	33.870.733	33.796.360
a) Enerji Maliyeti	13	589.710	797.575	1.376.024	2.608.078	3.155.386	3.268.197	2.286.536	1.965.701	4.900.050	6.008.285
Dişarıdan Sağlanan Fayda Ve Hizmetler b) Mütcaahhit Hizmetleri	14	136.555	184.699	318.654	603.968	944.026	542.961	1.619.445	14.194.799	17.145.221	27.254.469
(tl) c) Diğer (ısıtma su bakım onarımı)	15	109.492	148.076	255.469	484.210	512.975	679.806	662.512	922.190	3.323.281	5.014.294
TOPLAM	16 (13+14+15)	835.757	1.130.350	1.950.147	3.696.256	4.612.387	4.490.964	4.570.493	17.082.690	25.368.552	38.277.048
Amortismanlar (Duran Varlıkların Amortismanı ve Diğer Tükenme Payları) (ytl)	17	15.819.747	18.577.241	44.192.339	53.496.986	53.686.052	74.180.420	113.526.748	115.365.771	141.576.021	144.284.427
Çeşitli Giderler (tl) (Sigorta,Vergi,Resim ve Harçlar)	18	2.916	12.960	31.193	14.474	280.728	90.835	19.866	50.877	19.814	34.888
a) Tamir Bakım Atolyesi	19	2.061.044	3.531.330	6.333.613	9.222.336	11.413.083	12.634.454	10.913.080	15.408.233	14.143.240	15.100.435
Yardımcı Üretim Ve Hizmet Giderleri b) Diğer (İnakliyat, Sosyal Servis, vb)	20	1.666.054	3.114.648	5.163.408	8.310.203	10.411.396	11.965.663	9.676.171	11.799.275	9.024.248	8.489.235
(tl) TOPLAM	21 (19+20)	3.727.098	6.645.978	11.497.021	17.532.539	21.824.479	24.600.117	20.589.251	27.207.508	23.167.488	23.589.670
a) Satın Alınan Kömür	22	0	0	0	10.876.888	5.917.022	4.722.532	-211.937	-6.230.846	0	0
Stok Hareketi (+ -)	23	47.003	122.927	63.575	0	0	2.525.261	2.112.705	430.371	4.667.852	2.485.242
(tl) c) Dönem Sonu Stok (+) ve İştüketim	24	456.944	605.405	820.233	1.455.915	4.284.951	3.049.654	1.576.411	7.359.014	4.488.956	2.339.976
TOPLAM	25 (23-22-24)	-409.941	-482.478	-756.658	-12.332.803	-10.201.973	-5.246.925	748.231	-697.797	178.896	145.266
Ticari Mallar Ve Hizmet Maliyeti(tl)	26	87.158	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Tüm Faaliyet Ve Olağandışı Giderler (Pazarlama, Yönetim, Makam Tazm.,ıtl)	27	5.278.287	9.399.198	12.505.989	19.534.377	24.847.216	61.733.422	61.586.725	76.923.774	72.742.079	64.846.271
a) Kısa Vadeli Borçlanmalar	28	248.326	822.392	607.959	1.840.218	869.883	510.832	148.269	140.215	25.844	9.115.660
Finansman Giderleri (tl) b) Uzun Vadeli Borçlanmalar	29	1.785.559	2.516.981	1.220.835	5.441.427	953.173	0	0	0	4.721	0
TOPLAM	30 (28+29)	2.033.885	3.339.373	1.828.794	7.281.645	1.823.056	510.832	148.269	140.215	30.565	9.115.660
Üretim Maliyeti(tl)	31 (9+12+16+17+18+21)	27.447.477	40.042.300	81.767.335	106.725.993	124.198.847	153.659.414	181.537.443	212.489.282	235.066.647	249.666.010
Satış Maliyeti (tl) (Üretim mal+Stok Har.+Tic.Hiz. Mal.)	32 (9+12+16+17+18+21+25+26)	27.124.694	39.559.822	81.010.677	94.993.190	113.996.874	148.412.489	182.285.674	211.791.485	235.245.543	249.811.276
Toplam Maliyet(tl) (Satış Maliyeti+Tüm Faal. ve Olağandışı Gid.+Fin. Gid.)	33 (27+30+32)	34.436.866	52.298.393	95.345.460	121.209.212	140.667.146	210.656.743	244.020.668	288.855.474	308.018.187	323.773.207
Satış Karı (tl) (Satış Geliri - Satış Maliyeti	34 (5-32)	8.535.871	5.907.051	454.103	28.867.102	63.785.779	40.674.163	33.915.891	41.791.869	50.640.766	56.747.891
İşletme Faaliyet Karı(tl)	35	4.402.939	-1.571.472	-10.241.239	15.631.253	46.009.184	14.193.832	1.367.067	-6.942.022	-8.045.351	787.927
Brüt Kar(tl)	36 (8-33)	1.716.339	-6.418.051	-13.180.222	3.423.575	38.466.907	-18.019.866	-22.662.263	-32.168.311	-20.009.936	-12.782.311
Kardan Düşülen Vergi (tl)	37	181.148	0	0	361.643	4.296.843	0	156.196	0	0	0
İlet Kar (tl)	38 (36-37)	1.535.191	-6.418.051	-13.180.222	3.061.932	34.170.064	-18.019.866	-22.818.459	-32.168.311	-20.009.936	-12.782.311
Kullanılan Sermaye (tl) (Toplam Varlıklar-Kısa Vadeli Yabancı Kaynaklar)	39 (43-46)	12.184.300	26.954.063	29.216.510	23.150.187	51.390.440	12.929.452	52.114.405	34.639.964	83.091.838	61.484.456
Sermaye (tl)	40										
Dönen Varlıklar (tl)	41	4.984.894	7.974.004	15.082.568	21.302.166	24.203.687	34.895.781	61.378.476	93.525.089	40.216.379	54.701.953
Duran Varlıklar (tl)	42	11.241.538	26.241.268	25.160.525	22.270.738	56.381.386	21.982.131	41.139.275	112.992.471	157.966.924	223.232.385
Toplam Varlıklar (tl)	43 (41+42)	16.226.432	34.215.272	40.243.093	43.572.904	80.585.053	56.877.912	102.517.751	206.517.560	198.183.303	277.934.338
Ortalama Ticari Alacaklar (tl)	44	1.172.408	2.140.689	3.577.746	5.586.964	4.844.227	11.576.271	21.741.846	34.241.795	7.003.068	12.152.289
Özkaynaklar (tl)	45	6.742.689	4.148.769	-7.465.319	15.662.607	7.812.544	-12.914.413	20.916.042	-11.252.270	29.058.771	17.502.494
Kısa Vadeli Yabancı Kay. (tl)	46	4.042.132	7.261.209	11.026.583	20.422.717	29.194.613	43.948.460	50.403.346	171.877.596	115.091.465	216.449.882
Uzun Vadeli Yabancı Kay. (tl)	47	5.441.610	22.805.295	36.681.827	7.487.581	5.201.717	25.843.866	31.198.363	45.892.234	44.056.415	42.871.557
Stok Miktarları (ton)	48	32.000	4.000	0	0	98.000	41.350	4.976	137.313	67.745	10.500
İşyeri İşçi Sayısı (kişi)	49	4.238	4.158	4.068	3.777	3.848	3.310	3.350	2.953	2.585	2.497
İşyeri Memur Sayısı (kişi)	50	355	343	378	365	364	368	404	415	348	338
Toplam Çalışan Sayısı (kişi)	51 (49+50)	4.593	4.501	4.446	4.142	4.212	3.678	3.754	3.368	2.933	2.835
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Yaralı Sayısı (kişi)	52	190	186	156	175	151	111	99	89	47	57
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Ölü Sayısı (kişi)	53	0	2	1	0	1	0	0	0	1	1
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Yaralı+Ölü Sayısı (kişi)	54 (52+53)	190	188	157	175	152	111	99	89	48	58
Katma Değer (tl)	55 (12+17+30+36)	25.443.872	27.259.608	53.519.466	91.221.809	130.159.985	96.076.520	121.785.348	124.781.300	155.467.383	174.414.136
Dönem Sonu Stok(tl)	56	122.927	63.575	0	0	2.525.261	483.280	430.371	4.672.132	2.485.241	413.875
Ortalama Stok (tl)	57 (23+56)/2	84.965	93.251	31.788	0	1.262.631	1.262.631	1.271.538	2.551.252	3.576.547	1.449.559
Stoklar (tl)	58	2.018.064	3.165.248	5.613.453	7.455.320	12.387.241	10.382.120	15.670.501	23.270.856	23.730.136	28.076.800
Alacaklar (tl)	59	2.383.743	4.323.865	7.241.436	11.528.224	9.738.811	23.144.624	43.451.804	68.658.345	14.117.975	24.041.697

Ek 16: Sabit Fiyatlarla GLİ Değerleri	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Üretim Miktarı (ton)	2	3.896.055	3.240.574	4.166.956	3.958.682	3.539.311	3.164.130	4.040.760	3.747.152	3.449.129	3.337.672
Planlanan Üretim Miktarı (ton)	3	3.925.000	3.925.000	3.925.000	3.425.000	4.850.000	3.291.035	3.609.841	4.172.750	3.678.200	3.732.740
Satış Miktarı (ton)	4	3.843.568	3.234.483	4.137.027	3.668.071	3.283.521	3.101.152	3.750.040	3.629.144	3.414.978	3.371.692
Satış Geliri (tl) (Satılan Kömürlerden Elde Edilen Gelir)	5	35.660.565	27.098.256	32.260.053	31.677.895	31.289.747	27.228.478	27.673.800	29.415.669	30.303.949	29.736.239
Diğer Faaliyet Gelirleri (tl) (Rödevans,Lojman,Lokal,faiz gelirleri)	6	223.610	186.569	176.420	171.981	166.817	177.342	590.958	132.519	100.326	126.955
Olağandışı Gelirler (Tahsis olunan gecikme cezalarıM.D.V satış karı,diğer)(tl)	7	269.030	59.858	100.961	180.750	71.029	333.890	69.117	227.523	124.600	302.923
Toplam Gelir (tl)	8 (5+6+7)	36.153.205	27.344.684	32.537.434	32.030.626	31.527.593	27.739.710	28.333.876	29.775.711	30.528.875	30.166.117
İlk Madde Malzeme Maliyetleri (Akaryakıt, Patlayıcı, Tahkimat malz, Diğer)	9	1.188.058	1.141.177	1.353.560	1.276.297	1.339.577	1.568.440	1.543.487	1.315.302	1.172.788	939.311
İşçilik Maliyetleri (tl) (Çıplak İşçilik, SSK Primleri Katılma Payı, Diğer)	10	5.742.956	6.880.827	8.073.107	6.813.016	6.224.756	5.535.800	3.828.182	4.692.137	3.510.784	3.213.068
Memur Ücretleri (Sözleşmeli Personel Ücreti, Emekli Sandığı Aidatı, Diğer)(tl)	11	130.945	128.756	115.601	131.022	143.623	138.539	110.710	115.323	79.513	65.179
Toplam Ücretler (tl) (İşgücü Maliyeti)	12 (10+11)	5.873.901	7.009.583	8.188.708	8.944.038	6.368.379	5.674.339	3.938.892	4.807.461	3.590.298	3.278.247
a)Enerji Maliyeti	13	589.710	475.355	544.906	670.276	555.348	470.620	292.933	228.021	519.405	582.804
Dişarıdan Sağlanan Fayda Ve Hizmetler b)Müteahhit Hizmetleri	14	136.555	110.081	126.187	155.220	166.149	78.186	207.289	1.646.597	1.817.393	2.643.683
(tl) c)Diğer (ısıtma su bakım onarım)	15	109.492	88.253	101.166	124.442	90.284	97.892	84.802	106.974	352.268	486.387
TOPLAM	16 (13+14+15)	835.757	673.689	772.258	949.938	811.780	646.699	585.023	1.981.592	2.689.067	3.712.874
Amortismanlar (Duran Varlıkların Amortismanı ve Diğer Tükenme Payları) (ytl)	17	15.819.747	11.072.036	17.500.166	13.748.725	9.448.745	10.681.980	14.531.424	13.382.429	15.007.058	13.995.589
Çeşitli Giderler (tl) (Sigorta,Vergi,Resim ve Harçlar)	18	2.916	7.724	12.352	3.720	49.408	13.080	2.543	5.902	2.100	3.384
a) Tamir Bakım Atölyesi	19	2.061.044	2.104.673	2.508.111	2.370.140	2.008.703	1.819.361	1.396.874	1.787.355	1.499.183	1.464.742
Yardımcı Üretim Ve Hizmet Giderleri b) Diğer (İnakliyat, Sosyal Servis, vb)	20	1.866.054	1.866.330	2.044.710	2.135.722	1.832.406	1.723.055	1.238.550	1.368.716	956.570	823.456
(tl) TOPLAM	21 (19+20)	3.727.098	3.961.003	4.552.820	4.505.863	3.841.108	3.542.417	2.635.424	3.156.071	2.455.754	2.288.198
a) Satın Alınan Kömür	22	0	0	0	2.795.360	1.041.396	680.045	-27.128	-722.778	0	0
Stok Hareketi (+ -) b) Dönem Başı Stok	23	47.003	73.264	25.176	0	0	363.638	270.426	49.923	494.792	241.068
(tl) c) Dönem Sonu Stok (+)ve İtüketim	24	456.944	360.821	324.812	374.170	754.151	439.150	201.781	853.646	475.829	226.978
TOPLAM	25 (23-22-24)	-409.941	-287.557	-299.637	-3.169.530	-1.795.547	-755.557	95.774	-80.944	18.963	14.091
Ticari Mallar Ve Hizmet Maliyeti(tl)	26	87.158	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Tüm Faaliyet Ve Olağandışı Giderler (Pazarlama, Yönetim, Makam Tazm.)(tl)	27	5.278.287	5.601.922	4.952.372	5.020.335	4.373.110	8.889.613	7.883.101	8.923.158	7.710.660	6.290.088
a)Kısa Vadeli Borçlanmalar	28	248.326	490.146	240.752	472.936	153.099	73.560	18.978	16.265	2.739	884.219
Finansman Giderleri (tl) b) Uzun Vadeli Borçlanmalar	29	1.785.559	1.500.121	483.451	1.398.447	167.758	0	0	0	500	0
TOPLAM	30 (28+29)	2.033.885	1.990.266	724.202	1.871.383	320.858	73.560	18.978	16.265	3.240	884.219
Üretim Maliyeti(tl)	31 (9+12+16+17+18+21)	27.447.477	23.865.211	32.379.865	27.428.580	21.858.997	22.126.956	23.236.793	24.646.757	24.917.065	24.217.603
Satış Maliyeti (tl) (Üretim mal+Stok Har.+Tic.Hiz. Mal.)	32 (9+12+16+17+18+21+25+26)	27.124.694	23.577.654	32.080.258	24.259.050	20.063.450	21.371.398	23.332.566	24.567.812	24.936.028	24.231.694
Toplam Maliyet(tl) (Satış Maliyeti+Tüm Faal. ve Olağandışı Gid.+Fin. Gid.)	33 (27+30+32)	34.436.866	31.169.842	37.756.802	31.150.767	24.757.418	30.334.571	31.234.646	33.507.235	32.649.928	31.406.001
Satış Karı (tl) (Satış Geliri - Satış Maliyeti	34 (5-32)	8.535.871	3.520.602	179.825	7.418.845	11.226.297	5.857.079	4.341.234	4.847.857	5.367.921	5.504.545
İşletme Faaliyet Karı(tl)	35	4.402.939	-936.597	-4.055.531	4.017.232	8.097.616	2.043.912	174.985	-805.275	-852.807	76.429
Brüt Kar(tl)	36 (8-33)	1.716.339	-3.825.158	-5.219.368	879.859	6.770.176	-2.594.861	-2.900.770	-3.731.524	-2.121.053	-1.239.884
Kardan Düşülen Vergi (tl)	37	181.148	0	0	92.942	756.244	0	19.993	0	0	0
Net Kar (tl)	38 (36-37)	1.535.191	-3.825.158	-5.219.368	786.917	6.013.931	-2.594.861	-2.920.763	-3.731.524	-2.121.053	-1.239.884
Kullanılan Sermaye (tl) (Toplam Varlıklar-Kısa Vadeli Yabancı Kaynaklar)	39 (43-46)	12.184.300	16.064.622	11.569.738	5.949.598	9.044.717	1.861.841	6.670.644	4.018.236	8.807.735	5.963.992
Sermaye (tl)	40	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dönen Varlıklar (tl)	41	4.984.894	4.752.506	5.972.697	5.474.657	4.259.845	5.024.992	7.856.445	10.848.910	4.262.936	5.306.089
Duran Varlıklar (tl)	42	11.241.538	15.639.796	9.963.568	5.723.580	9.923.124	3.165.427	5.265.827	13.107.127	16.744.494	21.653.541
Toplam Varlıklar (tl)	43 (41+42)	16.226.432	20.392.302	15.936.265	11.198.236	14.182.969	8.190.419	13.122.272	23.956.037	21.007.430	26.959.631
Ortalama Ticari Alacaklar (tl)	44	1.172.408	1.275.851	1.416.787	1.435.850	852.584	1.666.983	2.782.956	3.972.048	742.325	1.178.772
Özkaynaklar (tl)	45	6.742.689	2.472.666	-2.956.266	4.025.290	1.375.008	-1.859.675	2.677.253	-1.305.263	3.080.230	1.697.742
Kısa Vadeli Yabancı Kay. (tl)	46	4.042.132	4.327.681	4.366.527	5.248.638	5.138.252	6.328.578	6.451.628	19.937.801	12.199.695	20.995.639
Uzun Vadeli Yabancı Kay. (tl)	47	5.441.610	13.591.956	14.526.003	1.924.308	915.502	3.721.517	3.993.390	5.323.499	4.669.980	4.158.541
Stok Miktarları (ton)	48	32.000	4.000	0	0	98.000	41.350	4.976	137.313	67.745	10.500
İşyeri İşçi Sayısı (kişi)	49	4.238	4.158	4.068	3.777	3.848	3.310	3.350	2.953	2.585	2.497
İşyeri Memur Sayısı (kişi)	50	355	343	378	365	364	368	404	415	348	338
Toplam Çalışan Sayısı (kişi)	51 (49+50)	4.593	4.501	4.446	4.142	4.212	3.678	3.754	3.368	2.933	2.835
İşletmede Meydana Gelen Kazalardaki Yaralı Sayısı (kişi)	52	190	186	156	175	151	111	99	89	47	57
İşletmede Meydana Gelen Kazalardaki Ölü Sayısı (kişi)	53	0	2	1	0	1	0	0	0	1	1
İşletmede Meydana Gelen Kazalardaki Yaralı+Ölü Sayısı (kişi)	54 (52+53)	190	188	157	175	152	111	99	89	48	58
Katma Değer (tl)	55 (12+17+30+36)	25.443.872	16.246.726	21.193.709	23.444.005	22.908.157	13.835.019	15.588.525	14.474.631	16.479.543	16.918.171
Dönem Sonu Stok(tl)	56	122.927	37.891	0	0	444.446	68.592	55.087	263.436	40.146	0
Ortalama Stok (tl)	57 (23+56)/2	84.965	55.578	12.588	0	222.223	181.819	162.757	295.945	379.114	140.607
Stoklar (tl)	58	2.018.064	1.886.488	2.222.927	1.916.017	2.180.154	1.495.025	2.005.824	2.699.419	2.515.394	2.723.450
Alacaklar (tl)	59	2.383.743	2.577.024	2.867.609	2.962.754	1.714.031	3.332.826	5.561.831	7.964.368	1.496.505	2.332.045

EK 17.1: GLİ Performans Parametreleri Değerleri											
	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
1. VERİMLİLİK											
1.1 Verimlilik ve Toplam Faktör Verimliliği											
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Satış Maliyeti	5/32	1,315	1,149	1,006	1,306	1,560	1,274	1,186	1,197	1,215	1,227
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Maliyet	5/33	1,036	0,869	0,854	1,017	1,264	0,898	0,886	0,878	0,928	0,947
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Üretim Maliyeti	2/31	0,142	0,136	0,129	0,144	0,162	0,143	0,174	0,152	0,138	0,138
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Maliyet	2/33	0,113	0,104	0,110	0,127	0,143	0,104	0,129	0,112	0,106	0,106
1.2 İşgücü Verimliliği											
Fiziksel İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Çalışan Sayısı	2/51	848,259	719,968	937,237	955,742	840,292	860,285	1,076,388	1,112,575	1,175,973	1,177,309
Ekonomik İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Ücretler	2/12	0,663	0,462	0,509	0,570	0,556	0,558	1,026	0,779	0,961	1,018
Fiziksel İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Direk İşçi Sayısı	2/49	919,315	779,359	1,024,325	1,048,102	919,779	955,931	1,206,197	1,268,931	1,334,286	1,336,673
Ekonomik İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / İşçilik Maliyetleri	2/10	0,678	0,471	0,516	0,581	0,569	0,572	1,056	0,799	0,982	1,039
Fiziksel İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Çalışan Sayısı	5/51	7,764,112	6,020,497	7,255,972	7,647,971	7,428,715	7,403,066	7,371,817	8,733,868	10,332,066	10,488,973
Ekonomik İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Ücretler	5/12	6,071	3,866	3,940	4,562	4,913	4,799	7,026	6,119	8,441	9,071
Fiziksel İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Direk İşçi Sayısı	5/49	8,414,480	6,517,137	7,930,200	8,387,052	8,131,431	8,226,126	8,260,836	9,961,283	11,722,998	11,908,786
Ekonomik İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / İşçilik Maliyetleri	5/10	6,209	3,938	3,996	4,650	5,027	4,919	7,229	6,269	8,632	9,255
1.3 Malzeme Verimliliği											
Ekonomik Malzeme Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Malzeme Maliyeti	2/9	3,279	2,840	3,079	3,102	2,642	2,017	2,618	2,849	2,941	3,553
Ekonomik Malzeme Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Malzeme Maliyeti	5/9	30,016	23,746	23,833	24,820	23,358	17,360	17,929	22,364	25,839	31,658
1.4 Sermaye Verimliliği											
Sermaye Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Varlıklar	2/43	0,240	0,159	0,261	0,354	0,250	0,386	0,308	0,156	0,164	0,124
Sermaye Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Varlıklar	5/43	2,198	1,329	2,024	2,829	2,206	3,324	2,109	1,228	1,443	1,103
1.5 Enerji Verimliliği											
Enerji Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Enerji Maliyeti	2/13	6,607	6,817	7,647	5,906	6,373	6,723	13,794	16,433	6,641	5,727
Enerji Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Enerji Maliyeti	5/13	60,471	57,006	59,203	47,261	56,343	57,857	94,472	129,004	58,344	51,023
1.6 Kar Verimliliği											
Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam maliyet	38/33	0,045	-0,123	-0,138	0,025	0,243	-0,086	-0,094	-0,111	-0,065	-0,039
Fiziksel İşgücü Net Kar Verimliliği = Net Kar / Çalışan Sayısı	38/51	334,246	-849,846	-1,173,947	189,985	1,427,809	-705,509	-778,040	-1,107,935	-723,169	-437,349
İşsel Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam Ücretler+Amortisman	38 / (12+17)	0,071	-0,212	-0,203	0,038	0,380	-0,159	-0,158	-0,205	-0,114	-0,072
Ekonomik İşgücü Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam Ücretler	38/12	0,261	-0,546	-0,637	0,113	0,944	-0,457	-0,742	-0,776	-0,591	-0,378
Fiziksel İşçilik Net Kar Verimliliği = Net Kar / İşçi Sayısı	38/49	362,244	-919,952	-1,283,030	208,344	1,562,872	-783,946	-871,869	-1,263,638	-820,523	-496,550
Satış Karı Verimliliği - Üretim = Satış Karı / Üretim Maliyeti	34/31	0,311	0,148	0,006	0,270	0,514	0,265	0,187	0,197	0,215	0,227
Satış Karı Verimliliği - Toplam = Satış Karı / Toplam Maliyet	34/33	0,248	0,113	0,005	0,238	0,453	0,193	0,139	0,145	0,164	0,175
Ekonomik İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Toplam Ücretler	34/12	1,453	0,502	0,022	1,068	1,763	1,032	1,102	1,008	1,495	1,679
Fiziksel İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Çalışan Sayısı	34/51	1,858,452	782,182	40,446	1,791,126	2,665,313	1,592,463	1,156,429	1,439,387	1,830,181	1,941,639
Fiziksel İşçilik Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / İşçi Sayısı	34/49	2,014,127	846,706	44,205	1,964,216	2,917,437	1,769,510	1,295,891	1,641,672	2,076,565	2,204,464
1.7 Katma Değer Verimliliği											
Katma Değer Çıktı Oranı Verimliliği = Katma Değer / Satış Geliri	55/5	0,714	0,600	0,657	0,740	0,732	0,508	0,563	0,492	0,544	0,569
Çalışan Başına Katma Değer Oranı Verimliliği = Katma Değer / Çalışan Sayısı	55/51	5,539,707	3,609,582	4,766,916	5,660,069	5,438,784	3,761,560	4,152,511	4,297,693	5,618,664	5,967,609
Katma Değer Girdi Oranı Verimliliği = Katma Değer / Üretim Maliyeti	55/31	0,927	0,681	0,655	0,855	1,048	0,625	0,671	0,587	0,661	0,699
İşgücü Maliyet Rekabet Gücü =Çal. Ba.Ş K. D. O. / (İşgücü Gid. / Çalışan sayısı)	(55/51) / (12/51)	4,332	2,318	2,588	3,376	3,597	2,438	3,958	3,011	4,590	5,161

EK 17.2: GLİ Performans Parametreleri Değerleri (Devam)											
	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
2. MALİ GÖSTERGELER İÇİNDEN KAR VE KARLILIK ORANLARI											
2.1 Mali Göstergeler İçinden Kar Ve Karlılık Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Satışların Karlılığı Oranı = Net Kar / Satış Geliri	38/5	0,043	-0,141	-0,162	0,025	0,192	-0,095	-0,106	-0,127	-0,070	-0,042
Net Kar Satış Miktarı Karlılık Oranı = Net Kar / Satış Miktarı	38/4	0,399	-1,183	-1,262	0,215	1,832	-0,837	-0,779	-1,028	-0,621	-0,368
Mali Karlılık Oranı = Net Kar / Özsermaye	38/40										
Katma Değer Karlılığı = (İşletme Karı / Katma Değer) * 100	35/55*100	17,305	-5,765	-19,136	17,135	35,348	14,773	1,123	-5,563	-5,175	0,452
Çalışan Başına Kar Oranı = Net Kar / Ortalama Çalışan Sayısı	38/51	334,246	-849,846	-1.173,947	189,985	1.427,809	-705,509	-778,040	-1.107,935	-723,169	-437,349
Ekonomiklik Oranı = Satış Geliri / Satış Maliyeti	5/32	1,315	1,149	1,006	1,306	1,560	1,274	1,186	1,197	1,215	1,227
Yatırım Getirisi = Brüt Kar / Kullanılan Sermaye	36/39	0,141	-0,238	-0,451	0,148	0,749	-1,394	-0,435	-0,929	-0,241	-0,208
2.2 Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Toplam Borçlar / Özsermaye	46+47/40										
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Toplam Borçlar / Toplam Varlıklar	46+47/43	0,584	0,879	1,186	0,641	0,427	1,227	0,796	1,054	0,803	0,933
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Özsermaye / Toplam Varlıklar	40/43										
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Kısa Dönem Borçlar / Özsermaye	46/40										
2.3 Mali Göstergeler İçinde Devir Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Devir Oranı = İşletme Karı / Toplam Varlıklar	35/43	0,271	-0,046	-0,254	0,359	0,571	0,250	0,013	-0,034	-0,041	0,003
Toplam Varlıklar Devir Oranı = Satış Geliri / Toplam Varlıklar	5/43	2,198	1,329	2,024	2,829	2,206	3,324	2,109	1,228	1,443	1,103
Dönen Varlıklar Devir Oranı = Satış Geliri / Dönen Varlıklar	5/41	7,154	5,702	5,401	5,786	7,345	5,419	3,522	2,711	7,109	5,604
Mali Göstergeler İçinde Alacak Devir Oranı = Satış Geliri / Ortalama Ticari Alacaklar	5/44	30,417	21,239	22,770	22,062	36,700	16,334	9,944	7,406	40,823	25,226
Mali Göstergeler İçinde Stok Devir Oranı = Satış Geliri / Ortalama Stok	5/57	419,709	487,575	2.562,793	#SAYI!0!	140,803	149,756	170,032	99,396	79,934	211,485
Mali Göstergeler İçinde Özsermaye Devir Oranı = Satış Geliri / Özsermaye	5/40										
2.4 Mali Göstergeler İçinde Maliyet Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Maliyet Oranı = Toplam Ücretler / Çalışan Sayısı	12/51	1.278,881	1.557,339	1.841,815	1.676,494	1.511,961	1.542,778	1.049,252	1.427,393	1.224,104	1.156,348
Mali Göstergeler İçinde Maliyet Gelir Oranı =(Top. Mal- Amort) / (Toplam Gelir	(33-17)/8	0,515	0,735	0,623	0,543	0,486	0,708	0,590	0,676	0,578	0,577
2.5 Likitide Oranları											
Cari Oran = Dönen Varlıklar / Kısa Dönem Borçlar	41/46	1,233	1,098	1,368	1,043	0,829	0,794	1,218	0,544	0,349	0,253
Likitide Oranı = (Dönen Varlıklar-Stoklar) / Kısa Dönem Borçlar	(41-58)/46	0,734	0,662	0,859	0,678	0,405	0,558	0,907	0,409	0,143	0,123
Hakikî Oran = (Dönen Varlıklar - (Stoklar+Alacaklar)) / Kısa Dönem Borçlar	(41-(48+59))/46	0,144	0,067	0,202	0,114	0,071	0,031	0,045	0,009	0,021	0,012
Kullanılan Sermaye Başına Satış = Satış Geliri / Kullanılan Sermaye	5/39	2,927	1,687	2,788	5,324	3,459	14,624	4,149	7,321	3,441	4,986
Ticari Oran = Duran Varlıklar / Çalışan Sayısı	42/51	2.447,537	3.474,738	2.241,018	1.381,840	2.355,917	860,638	1.402,724	3.891,665	5.708,999	7.637,933
Ticari Oran = Satış Geliri / Çalışan Sayısı	5/51	7.764,112	6.020,497	7.255,972	7.647,971	7.428,715	7.403,066	7.371,817	8.733,868	10.332,066	10.488,973
Çalışan Başına İşletme Sermayesi = Sermaye / Çalışan Sayısı	40/51										

EK 17.3: GLİ Performans Parametreleri Değerleri (Devam)

	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
3. MALİYET GÖSTERGELERİ											
3.1 Üretim Birimi Başına Maliyetler											
Üretim Birimi Başına Toplam Maliyet = Üretim Maliyeti / Üretim Miktarı	31/2	7,045	7,365	7,771	6,929	6,176	6,993	5,751	6,578	7,224	7,256
Üretim Birimi Başına İşgücü Maliyeti = Toplam Ücretler / Üretim Miktar	12/2	1,508	2,163	1,965	1,754	1,799	1,793	0,975	1,283	1,041	0,982
Üretim Birimi Başına İşçilik Maliyeti = İşçilik Maliyetleri / Üretim Miktarı	10/2	1,474	2,123	1,937	1,721	1,759	1,750	0,947	1,252	1,018	0,963
Üretim Birimi Başına Malzeme Maliyeti = Malzeme Maliyeti / Üretim Miktarı	9/2	0,305	0,352	0,325	0,322	0,378	0,496	0,382	0,351	0,340	0,281
Üretim Birimi Başına Enerji Maliyeti = Enerji Maliyeti / Üretim Miktarı	13/2	0,151	0,147	0,131	0,169	0,157	0,149	0,072	0,061	0,151	0,175
3.2 Diğer Oranlar											
Toplam Maliyet / Üretim Maliyeti	33/31	1,255	1,306	1,166	1,136	1,133	1,371	1,344	1,359	1,310	1,297
Toplam Maliyet / Satış Maliyeti	33/32	1,270	1,322	1,177	1,284	1,234	1,419	1,339	1,364	1,309	1,296
Satış Geliri / Üretim Maliyeti	5/31	1,299	1,135	0,996	1,155	1,431	1,231	1,191	1,193	1,216	1,228
Satış Geliri / Sermaye	5/40										
İşgücü Maliyeti / Çalışan Sayısı	12/51	1.278,881	1.557,339	1.841,815	1.676,494	1.511,961	1.542,778	1.049,252	1.427,393	1.224,104	1.156,348
Satış Geliri / İşçilik Maliyeti	5/10	6,209	3,938	3,996	4,650	5,027	4,919	7,229	6,269	8,632	9,255
Satış Geliri / İşgücü Maliyeti	5/12	6,071	3,866	3,940	4,562	4,913	4,799	7,026	6,119	8,441	9,071
4 ETKENLİK											
4.1 Etkenlik Oranı											
Etkenlik Oranı = Gerçekleşen Üretim / Planlanan Üretim	2/3	0,993	0,826	1,062	1,156	0,730	0,961	1,119	0,898	0,938	0,894
5 ÇALIŞMA YAŞAMININ KALİTESİ											
Toplam İşçilik Maliyetleri / Toplam İşçi Sayısı	10/49	1.355,110	1.654,840	1.984,539	1.803,817	1.617,660	1.672,447	1.142,741	1.588,939	1.358,137	1.286,771
Meydana Gelen Kazalardaki (Yaralı-Ölü sayısı)	54/49	0,045	0,045	0,039	0,046	0,040	0,034	0,030	0,030	0,019	0,023
Meydana Gelen Kazalardaki Ölü sayısı / İşçi Sayısı	53/49	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
Toplam Ücretler / Üretim Maliyeti	12/31	0,214	0,294	0,253	0,253	0,291	0,256	0,170	0,195	0,144	0,135
Toplam Ücretler / Toplam Çalışan Sayısı	12/51	1.278,881	1.557,339	1.841,815	1.676,494	1.511,961	1.542,778	1.049,252	1.427,393	1.224,104	1.156,348
İşçilik Maliyeti / Üretim Maliyeti	10/31	0,209	0,288	0,249	0,248	0,285	0,250	0,165	0,190	0,141	0,133
Toplam Ücretler / Toplam Maliyet	12/33	0,171	0,225	0,217	0,223	0,257	0,187	0,126	0,143	0,110	0,104

EK 18.1: GLİ Endekslenmiş Performans Parametreleri Değerleri											
	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
1. VERİMLİLİK											
1.1 Verimlilik ve Toplam Faktör Verimliliği											
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Satış Maliyeti	5/32	100	87,397	76,520	99,339	118,659	96,905	90,211	91,048	92,417	93,330
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Maliyet	5/33	100	83,918	82,469	98,210	122,063	86,718	85,560	84,787	89,616	91,450
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Üretim Maliyeti	2/31	100	95,811	90,880	101,447	114,128	100,743	122,582	107,083	97,220	97,220
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Maliyet	2/33	100	91,925	97,228	112,254	126,396	91,925	114,022	98,996	93,692	93,692
1.2 İşgücü Verimliliği											
Fiziksel İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Çalışan Sayısı	2/51	100	84,876	110,489	112,671	99,061	101,418	126,894	131,160	138,634	138,791
Ekonomik İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Ücretler	2/12	100	69,654	76,740	85,936	83,826	84,127	154,685	117,446	144,886	153,479
Fiziksel İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Direk İşçi Sayısı	2/49	100	84,776	111,423	114,009	100,051	103,983	131,206	138,030	145,139	145,399
Ekonomik İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / İşçilik Maliyetleri	2/10	100	69,427	76,061	85,642	83,873	84,315	155,659	117,776	144,751	153,153
Fiziksel İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Çalışan Sayısı	5/51	100	77,543	93,455	98,504	95,680	95,350	94,947	112,490	133,075	135,096
Ekonomik İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Ücretler	5/12	100	63,680	64,898	75,144	80,925	79,048	115,730	100,790	139,038	149,415
Fiziksel İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Direk İşçi Sayısı	5/49	100	77,451	94,245	99,674	96,636	97,762	98,174	118,383	139,319	141,527
Ekonomik İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / İşçilik Maliyetleri	5/10	100	63,420	64,354	74,886	80,957	79,218	116,419	100,959	139,014	149,047
1.3 Malzeme Verimliliği											
Ekonomik Malzeme Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Malzeme Maliyeti	2/9	100	86,603	93,891	94,592	80,565	61,506	79,633	86,877	89,682	108,345
Ekonomik Malzeme Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Malzeme Maliyeti	5/9	100	79,112	79,401	82,690	77,819	57,836	59,732	74,507	86,085	105,471
1.4 Sermaye Verimliliği											
Sermaye Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Varlıklar	2/43	100	66,221	108,702	147,435	104,121	160,763	128,277	64,971	68,303	51,644
Sermaye Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Varlıklar	5/43	100	60,473	92,097	128,726	100,378	151,250	95,965	55,877	65,660	50,189
1.5 Enerji Verimliliği											
Enerji Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Enerji Maliyeti	2/13	100	103,183	115,746	89,394	96,462	101,760	208,787	248,731	100,519	86,684
Enerji Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Enerji Maliyeti	5/13	100	94,269	97,903	78,154	93,173	95,677	156,226	213,331	96,482	84,375
1.6 Kar Verimliliği											
Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam maliyet	38/33	100	-275,909	-309,557	56,079	545,089	-192,912	-210,858	-248,991	-145,806	-87,483
Fiziksel İşgücü Net Kar Verimliliği = Net Kar / Çalışan Sayısı	38/51	100	-254,258	-351,223	56,840	427,173	-211,075	-232,775	-331,473	-216,358	-130,847
İşsel Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam Ücretler+Amortisman	38 / (12+17)	100	-299,575	-286,858	53,697	536,975	-224,681	-223,268	-289,684	-161,092	-101,743
Ekonomik İşgücü Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam Ücretler	38/12	100	-208,909	-243,727	43,236	361,190	-174,856	-283,902	-296,911	-226,127	-144,629
Fiziksel İşçilik Net Kar Verimliliği = Net Kar / İşçi Sayısı	38/49	100	-253,959	-354,189	57,515	431,442	-216,414	-240,685	-348,836	-226,511	-137,076
Satış Karı Verimliliği - Üretim = Satış Karı / Üretim Maliyeti	34/31	100	47,590	1,929	86,820	165,279	85,212	60,131	63,346	69,134	72,993
Satış Karı Verimliliği - Toplam = Satış Karı / Toplam Maliyet	34/33	100	45,588	2,017	96,018	182,757	77,863	56,078	58,498	66,164	70,601
Ekonomik İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Toplam Ücretler	34/12	100	34,545	1,514	73,494	121,320	71,016	75,833	69,365	102,877	115,539
Fiziksel İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Çalışan Sayısı	34/51	100	42,088	2,176	96,377	143,416	85,688	62,225	77,451	98,479	104,476
Fiziksel İşçilik Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / İşçi Sayısı	34/49	100	42,038	2,195	97,522	144,849	87,855	64,340	81,508	103,100	109,450
1.7 Katma Değer Verimliliği											
Katma Değer Çıktı Oranı Verimliliği = Katma Değer / Satış Geliri	55/5	100	84,092	92,081	103,714	102,593	71,198	78,907	68,956	76,244	79,748
Çalışan Başına Katma Değer Oranı Verimliliği = Katma Değer / Çalışan Sayısı	55/51	100	65,158	86,050	102,173	98,178	67,902	74,959	77,580	101,425	107,724
Katma Değer Girdi Oranı Verimliliği = Katma Değer / Üretim Maliyeti	55/31	100	73,463	70,658	92,233	113,053	67,422	72,384	63,322	71,305	75,404
İşgücü Maliyet Rekabet Gücü =Çal. Ba.Ş K. D. O. / (İşgücü Gid. / Çalışan sayısı)	(55/51) / (12/51)	100	53,513	59,746	77,937	83,039	56,283	91,373	69,511	105,963	119,145

EK 18.2: GLİ Endekslenmiş Performans Parametreleri Değerleri (Devam)

	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
2. MALİ GÖSTERGELER İÇİNDEN KAR VE KARLILIK ORANLARI											
2.1 Mali Göstergeler İçinden Kar Ve Karlılık Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Satışların Karlılığı Oranı = İlet Kar / Satış Geliri	38/5	100	-327,525	-376,306	58,072	445,992	-220,673	-246,225	-295,005	-162,601	-97,561
İlet Kar Satış Miktarı Karlılık Oranı = İlet Kar / Satış Miktarı	38/4	100	-296,181	-315,960	53,828	458,667	-209,555	-195,034	-257,374	-155,476	-92,134
Mali Karlılık Oranı = İlet Kar / Özsermaye	38/40										
Katma Değer Karlılığı = (İşletme Karı / Katma Değer) * 100	35/55*100	100	-33,315	-110,584	99,020	204,270	85,371	6,490	-32,148	-29,905	2,612
Çalışan Başına Kar Oranı = İlet Kar / Ortalama Çalışan Sayısı	38/51	100	-254,258	-351,223	56,840	427,173	-211,075	-232,775	-331,473	-216,358	-130,847
Ekonomiklik Oranı = Satış Geliri / Satış Maliyeti	5/32	100	87,397	76,520	99,339	118,659	96,905	90,211	91,048	92,417	93,330
Yatırım Getirisi = Brüt Kar / Kullanılan Sermaye	36/39	100	-168,956	-320,165	105,065	531,716	-989,601	-308,807	-659,498	-171,086	-147,659
2.2 Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Toplam Borçlar / Özsermaye	46+47/40										
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Toplam Borçlar / Toplam Varlıklar	46+47/43	100	150,395	202,921	109,673	73,059	209,936	136,193	180,337	137,391	159,634
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Özsermaye / Toplam Varlıklar	40/43										
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Kısa Dönem Borçlar / Özsermaye	46/40										
2.3 Mali Göstergeler İçinde Devir Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Devir Oranı = İşletme Karı / Toplam Varlıklar	35/43	100	-16,953	-93,608	132,305	210,434	92,134	4,791	-12,530	-15,110	1,106
Toplam Varlıklar Devir Oranı = Satış Geliri / Toplam Varlıklar	5/43	100	60,473	92,097	128,726	100,378	151,250	95,965	55,877	65,660	50,189
Dönen Varlıklar Devir Oranı = Satış Geliri / Dönen Varlıklar	5/41	100	79,707	75,499	80,881	102,674	75,751	49,233	37,896	99,375	78,337
Mali Göstergeler İçinde Alacak Devir Oranı = Satış Geliri / Ortalama Ticari Alacaklar	5/44	100	69,827	74,861	72,533	120,658	53,701	32,693	24,349	134,213	82,935
Mali Göstergeler İçinde Stok Devir Oranı = Satış Geliri / Ortalama Stok	5/57	100	116,170	610,612	0,000	33,548	35,681	40,512	23,682	19,045	50,388
Mali Göstergeler İçinde Özsermaye Devir Oranı = Satış Geliri / Özsermaye	5/40										
2.4 Mali Göstergeler İçinde Maliyet Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Maliyet Oranı = Toplam Ücretler / Çalışan Sayısı	12/51	100	121,774	144,018	131,091	118,225	120,635	82,045	111,613	95,717	90,419
Mali Göstergeler İçinde Maliyet Gelir Oranı =(Top. Mal.- Amort) / (Toplam Gelir	(33-17)/8	100	142,732	120,982	105,447	94,378	137,489	114,574	131,275	112,244	112,050
2.5 Likitide Oranları											
Cari Oran = Dönen Varlıklar / Kısa Dönem Borçlar	41/46	100	89,034	110,928	84,574	67,222	64,384	98,765	44,112	28,300	20,515
Likitide Oranı = (Dönen Varlıklar-Stoklar) / Kısa Dönem Borçlar	(41-58)/46	100	90,194	117,034	92,374	55,179	76,024	123,573	55,724	19,483	16,758
Hakik Oran = (Dönen Varlıklar - (Stoklar+Alacaklar)) / Kısa Dönem Borçlar	(41-(48+59))/46	100	46,446	140,032	79,028	49,219	21,490	31,195	6,239	14,558	8,319
Kullanılan Sermaye Başına Satış = Satış Geliri / Kullanılan Sermaye	5/39	100	57,640	95,259	181,907	118,185	499,665	141,761	250,140	117,570	170,359
Ticari Oran = Duran Varlıklar / Çalışan Sayısı	42/51	100	141,969	91,562	56,458	96,257	35,163	57,312	159,003	233,255	312,066
Ticari Oran = Satış Geliri / Çalışan Sayısı	5/51	100	77,543	93,455	98,504	95,680	95,350	94,947	112,490	133,075	135,096
Çalışan Başına İşletme Sermayesi = Sermaye / Çalışan Sayısı	40/51										

EK 18.3: GLİ Endekslenmiş Performans Parametreleri Değerleri (Devam)											
	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
3. MALİYET GÖSTERGELERİ											
3.1 Üretim Birimi Başına Maliyetler											
Üretim Birimi Başına Toplam Maliyet = Üretim Maliyeti / Üretim Miktarı	31/2	100	104,543	110,306	98,354	87,666	99,263	81,633	93,372	102,542	102,996
Üretim Birimi Başına İşgücü Maliyeti = Toplam Ücretler / Üretim Miktarı	12/2	100	143,468	130,335	116,340	119,324	118,927	64,670	85,099	69,048	65,134
Üretim Birimi Başına İşçilik Maliyeti = İşçilik Maliyetleri / Üretim Miktarı	10/2	100	144,026	131,407	116,754	119,332	118,721	64,245	84,936	69,062	65,330
Üretim Birimi Başına Malzeme Maliyeti = Malzeme Maliyeti / Üretim Miktarı	9/2	100	115,433	106,579	105,595	123,959	162,656	125,271	115,105	111,498	92,150
Üretim Birimi Başına Enerji Maliyeti = Enerji Maliyeti / Üretim Miktarı	13/2	100	97,119	86,548	111,654	103,726	98,440	47,568	40,301	99,762	115,618
3.2 Diğer Oranlar											
Toplam Maliyet / Üretim Maliyeti	33/31	100	104,093	92,935	90,543	90,304	109,274	107,122	108,317	104,412	103,376
Toplam Maliyet / Satış Maliyeti	33/32	100	104,129	92,708	101,136	97,198	111,770	105,468	107,437	103,105	102,081
Satış Geliri / Üretim Maliyeti	5/31	100	87,359	76,661	88,899	110,142	94,748	91,670	91,824	93,594	94,518
Satış Geliri / Sermaye	5/40										
İşgücü Maliyeti / Çalışan Sayısı	12/51	100	121,774	144,018	131,091	118,225	120,635	82,045	111,613	95,717	90,419
Satış Geliri / İşçilik Maliyeti	5/10	100	63,420	64,354	74,886	80,957	79,218	116,419	100,959	139,014	149,047
Satış Geliri / İşgücü Maliyeti	5/12	100	63,680	64,898	75,144	80,925	79,048	115,730	100,790	139,038	149,415
4 ETKENLİK											
4.1 Etkenlik Oranı											
Etkenlik Oranı = Gerçekleşen Üretim / Planlanan Üretim	2/3	100	83,214	106,989	116,459	73,542	96,814	112,731	90,467	94,497	90,064
5 ÇALIŞMA YAŞAMININ KALİTESİ											
Toplam İşçilik Maliyetleri / Toplam İşçi Sayısı	10/49	100	122,119	146,449	133,112	119,375	123,418	84,328	117,255	100,223	94,957
Meydana Gelen Kazalardaki (Yaralı+Ölü sayısı)	54/49	100	100,374	86,991	102,604	89,221	75,838	66,916	66,916	42,380	51,302
Meydana Gelen Kazalardaki Ölü sayısı / İşçi Sayısı	53/49										
Toplam Ücretler / Üretim Maliyeti	12/31	100	137,380	118,221	118,221	135,978	119,623	79,437	91,119	67,288	63,083
Toplam Ücretler / Toplam Çalışan Sayısı	12/51	100	121,774	144,018	131,091	118,225	120,635	82,045	111,613	95,717	90,419
İşçilik Maliyeti / Üretim Maliyeti	10/31	100	137,645	119,005	118,527	136,211	119,483	78,859	90,807	67,389	63,565
Toplam Ücretler / Toplam Maliyet	12/33	100	131,911	127,220	130,738	150,671	109,632	73,870	83,836	64,490	60,972

Ek 19: İLİ Ham Verileri	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Üretim Miktarı (ton)	2	344.185	317.183	294.117	253.321	312.595	319.259			278.832	66.330
Planlanan Üretim Miktarı (ton)	3	365.000	363.000	363.000	363.000	363.000	349.353			302.500	302.000
Satış Miktarı (ton)	4	332.798	312.285	291.433	255.920	317.379	317.766			211.566	76.559
Satış Geliri (tl) (Satılan Kömürlerden Elde Edilen Gelir)	5	1.738.918	2.253.549	1.252.516	4.405.887	8.028.914	9.605.717			9.298.097	8.782.479
Diğer Faaliyet Gelirleri (tl) (Rödevans,Lojman,Lokal,faiz gelirleri)	6	389.131	408.501	214.366	760.943	57.993	58.455			109.493	103.771
Olağandışı Gelirler (Tahsis olunan gecikme cezaları,M.D.V satış karı,diğer)(tl)	7	45.120	125.143	542	27.533	328.435	252.199			106.909	20.556
Toplam Gelir (tl)	8 (5+6+7)	2.173.169	2.787.193	1.467.424	5.194.363	8.415.342	9.916.371			9.514.499	8.906.806
İlk Madde Malzeme Maliyetleri (Akaryakıt, Patlayıcı, Tahkimat malz, Diğer)	9	42.703	55.570	35.910	166.538	229.999	288.369			237.640	104.652
İşçilik Maliyetleri (tl) (Çıplak İşçilik, SSK Primleri Katılma Payı, Diğer)	10	107.520	204.451	147.780	514.670	908.538	968.471			1.134.371	294.402
Memur Ücretleri (Sözleşmeli Personel Ücreti, Emekli Sandığı Aidatı, Diğer)(tl)	11	20.098	32.606	18.759	73.754	116.093	129.602			353.937	178.158
Toplam Ücretler (tl) (İşgücü Maliyeti)	12 (10+11)	127.618	237.057	166.539	588.424	1.024.631	1.098.073			1.488.308	472.560
a)Enerji Maliyeti	13	44.132	54.473	8.719	13.355	13.656	16.560			393.281	76.452
Dişarıdan Sağlanan Fayda Ve Hizmetler b)Müteahhit Hizmetleri	14	0	0	0	0	0	0			0	0
(tl) c)Diğer (ısıtma su bakım onarım)	15	40.737	50.282	8.048	12.328	12.602	97.495			939.952	70.572
TOPLAM	16 (13+14+15)	84.869	104.755	16.767	25.683	26.258	114.055			1.333.233	147.024
Amortismanlar (Duran Varlıkların Amortismanı ve Diğer Tükenme Payları) (ytl)	17	325.935	390.942	148.505	336.339	831.890	311.668			915.521	884.194
Çeşitli Giderler (tl) (Sigorta,Vergi,Resim ve Harçlar)	18	0	814	391	1.102	3.725	1.112			3.658	208
a) Tamir Bakım Atolyesi	19	45.832	83.829	54.740	181.937	226.681	311.183			513.484	137.434
Yardımcı Üretim Ve Hizmet Giderleri b) Diğer (İnakliyat, Sosyal Servis, vb	20	160.399	300.575	213.376	685.988	891.121	1.073.406			559.019	267.712
(tl) TOPLAM	21 (19+20)	206.231	384.404	268.116	867.925	1.117.802	1.384.589			1.072.503	405.146
a) Satın Alınan Kömür	22	0	0	0	0	0	0			-3.418.502	-6.728.244
Stok Hareketi (+ -)	23	0	19.555	16.147	65.138	62.839	18.919			4.280	1.869.467
(tl) c) Dönem Sonu Stok (+)ve İştüketim	24	24.117	47.468	34.949	77.531	38.206	44.983			1.919.034	2.578.089
TOPLAM	25 (23-22-24)	-24.117	-27.913	-18.801	-12.393	24.633	-26.064			1.503.748	6.019.622
Ticari Mallar Ve Hizmet Maliyeti(tl)	26	0	0	0	0	0	0			0	0
Tüm Faaliyet Ve Olağandışı Giderler (Pazarlama, Yönetim, Makam Tazm.,) (tl)	27	348.546	704.399	383.762	1.538.370	3.071.541	4.939.069			4.722.624	6.565.567
a)Kısa Vadeli Borçlanmalar	28	362	485	225	3.293	780	4.259			0	206.862
Finansman Giderleri (tl) b) Uzun Vadeli Borçlanmalar	29	2.517	4.607	806	7.240	737	0			0	0
TOPLAM	30 (28+29)	2.879	5.092	1.030	10.533	1.517	4.259			0	206.862
Üretim Maliyeti(tl)	31 (9+12+16+17+18+21)	787.356	1.173.542	636.228	1.986.011	3.234.305	3.197.866			5.050.863	2.013.784
Satış Maliyeti (tl) (Üretim mal+Stok Har.+Tic.Hiz. Mal.)	32 (9+12+16+17+18+21+25+26)	763.239	1.145.629	617.427	1.973.618	3.258.938	3.171.802			6.554.611	8.033.406
Toplam Maliyet(tl) (Satış Maliyeti+Tüm Faal. ve Olağandışı Gid.+Fin. Gid.)	33 (27+30+32)	1.114.664	1.855.120	1.002.219	3.522.521	6.331.996	8.115.130			11.277.235	14.805.835
Satış Karı (tl) (Satış Geliri - Satış Maliyeti	34 (5-32)	975.679	1.107.920	635.090	2.432.269	4.769.976	6.433.915			2.743.486	749.073
İşletme Faaliyet Karı(tl)	35	633.442	474.150	259.175	1.102.504	2.695.071	2.892.512			-1.423.885	-3.029.772
Brüt Kar(tl)	36 (8-33)	1.058.505	932.073	465.205	1.671.842	2.083.346	1.801.241			-1.762.736	-5.899.029
Kardan Düşülen Vergi (tl)	37	105.850	54.463	26.324	98.235	208.335	0			0	0
İlet Kar (tl)	38 (36-37)	952.655	877.610	438.880	1.573.607	1.875.011	1.801.241			-1.762.736	-5.899.029
Kullanılan Sermaye (tl) (Toplam Varlıklar-Kısa Vadeli Yabancı Kaynaklar)	39 (43-46)	1.288.968	1.888.730	724.081	2.144.371	2.526.825	2.456.526			8.547.065	10.271.911
Sermaye (tl)	40			0							
Dönen Varlıklar (tl)	41	356.990	459.561	257.740	682.874	609.648	2.450.345			1.930.319	2.625.602
Duran Varlıklar (tl)	42	1.146.465	1.708.027	619.729	1.927.605	2.890.671	1.360.293			10.261.962	14.501.784
Toplam Varlıklar (tl)	43 (41+42)	1.503.455	2.167.588	877.469	2.610.479	3.500.319	3.810.638			12.192.281	17.127.386
Ortalama Ticari Alacaklar (tl)	44	137.497	162.724	93.262	230.087	139.966	1.144.861			497.273	862.907
Özkaynaklar (tl)	45	1.282.498	1.322.355	515.259	2.134.776	440.714	2.142.369			17.916.288	10.791.224
Kısa Vadeli Yabancı Kay. (tl)	46	214.487	278.858	153.388	466.108	973.494	1.354.112			3.645.216	6.855.475
Uzun Vadeli Yabancı Kay. (tl)	47	6.470	566.375	208.822	9.595	4.434	314.157			607.428	591.092
Stok Miktarları (ton)	48	9.404	12.491	13.223	8.769	2.011	1.227			88.595	116.742
İşyeri İşçi Sayısı (kişi)	49	143	135	137	124	163	140			122	97
İşyeri Memur Sayısı (kişi)	50	59	57	57	57	59	56			60	58
Toplam Çalışan Sayısı (kişi)	51 (49+50)	202	192	194	181	222	196			182	155
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Yaralı Sayısı (kişi)	52	2	3	2	2	1	3			2	1
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Ölü Sayısı (kişi)	53	0	0	1	0	0	0			0	0
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Yaralı+Ölü Sayısı (kişi)	54 (52+53)	2	3	3	2	1	3			2	1
Katma Değer (tl)	55 (12+17+30+36)	1.514.937	1.565.164	781.279	2.607.138	3.941.384	3.215.241			641.093	-4.335.413
Dönem Sonu Stok(tl)	56	19.555	40.776	25.795	62.839	18.919	10.997			1.869.467	2.569.707
Ortalama Stok (tl)	57 (23+56)/2	9.778	30.166	20.971	63.989	72.299	9.460			936.874	2.219.587
Stoklar (tl)	58	43.025	73.853	42.060	102.588	253.789	64.263			373.608	442.043
Alacaklar (tl)	59	274.034	323.846	185.903	462.804	283.215	2.295.064			994.394	1.693.367

Ek 20: Sabit Fiyatlarla İLİ Değerleri	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Üretim Miktarı (ton)	2	344.185	317.183	294.117	253.321	312.595	319.259			278.832	66.330
Planlanan Üretim Miktarı (ton)	3	365.000	363.000	363.000	363.000	363.000	349.353			302.500	302.000
Satış Miktarı (ton)	4	332.798	312.285	291.433	255.920	317.379	317.766			211.566	76.559
Satış Geliri (tl) (Satılan Kömürlerden Elde Edilen Gelir)	5	1.738.918	1.343.115	1.252.516	1.132.313	1.413.089	1.383.223			985.598	851.900
Diğer Faaliyet Gelirleri (tl) (Rödevans,Lojman,Lokal,faiz gelirleri)	6	389.131	243.467	214.366	195.562	10.207	8.418			11.606	10.066
Olağandışı Gelirler (Tahsis olunan gecikme cezaları,M.D.V satış karı,diğer)(tl)	7	45.120	74.585	542	7.076	57.805	36.317			11.332	1.994
Toplam Gelir (tl)	8 (5+6+7)	2.173.169	1.661.167	1.467.424	1.334.951	1.481.100	1.427.957			1.008.537	863.960
İlk Madde Malzeme Maliyetleri (Akaryakıt, Patlayıcı, Tahkimat malz, Diğer)	9	42.703	33.120	35.910	42.800	40.480	41.525			25.190	10.151
İşçilik Maliyetleri (tl) (Çıplak İşçilik, SSK Primleri Katılma Payı, Diğer)	10	107.520	121.853	147.780	132.270	159.903	139.460			120.243	28.557
Memur Ücretleri (Sözleşmeli Personel Ücreti, Emekli Sandığı Aidatı, Diğer)(tl)	11	20.098	19.433	18.759	18.955	20.432	18.663			37.517	17.281
Toplam Ücretler (tl) (İşgücü Maliyeti)	12 (10+11)	127.618	141.286	166.539	151.225	180.335	158.123			157.761	45.838
a)Enerji Maliyeti	13	44.132	32.466	8.719	3.432	2.403	2.385			41.688	7.416
Dişarıdan Sağlanan Fayda Ve Hizmetler b)Müteahhit Hizmetleri	14	0	0	0	0	0	0			0	0
(tl) c)Diğer (ısıtma su bakım onarım)	15	40.737	29.968	8.048	3.168	2.218	14.039			99.635	6.845
TOPLAM	16 (13+14+15)	84.869	62.434	16.767	6.601	4.621	16.424			141.323	14.261
Amortismanlar (Duran Varlıkların Amortismanı ve Diğer Tükenme Payları) (ytl)	17	325.935	233.001	148.505	86.439	146.413	44.880			97.045	85.767
Çeşitli Giderler (tl) (Sigorta,Vergi,Resim ve Harçlar)	18	0	485	391	283	656	160			388	20
a) Tamir Bakım Atolyesi	19	45.832	49.962	54.740	46.758	39.896	44.810			54.429	13.331
Yardımcı Üretim Ve Hizmet Giderleri b) Diğer (İnakliyat, Sosyal Servis, vb	20	160.399	179.143	213.376	176.299	156.837	154.570			59.256	25.968
(tl) TOPLAM	21 (19+20)	206.231	229.105	268.116	223.057	196.733	199.381			113.685	39.299
a) Satın Alınan Kömür	22	0	0	0	0	0	0			-362.361	-652.640
Stok Hareketi (+ -)	23	0	11.655	16.147	16.740	11.060	2.724			454	181.338
(tl) c) Dönem Sonu Stok (+)ve İştüketim	24	24.117	28.291	34.949	19.925	6.724	6.478			203.418	250.075
TOPLAM	25 (23-22-24)	-24.117	-16.636	-18.801	-3.185	4.335	-3.753			159.397	583.903
Ticari Mallar Ve Hizmet Maliyeti(tl)	26	0	0	0	0	0	0			0	0
Tüm Faaliyet Ve Olağandışı Giderler (Pazarlama, Yönetim, Makam Tazm.,)(tl)	27	348.546	419.822	383.762	395.361	540.591	711.226			500.598	636.860
a)Kısa Vadeli Borçlanmalar	28	362	289	225	846	137	613			0	20.066
Finansman Giderleri (tl) b) Uzun Vadeli Borçlanmalar	29	2.517	2.746	806	1.861	130	0			0	0
TOPLAM	30 (28+29)	2.879	3.035	1.030	2.707	267	613			0	20.066
Üretim Maliyeti(tl)	31 (9+12+16+17+18+21)	787.356	699.431	636.228	510.405	569.238	460.493			535.391	195.337
Satış Maliyeti (tl) (Üretim mal+Stok Har.+Tic.Hiz. Mal.)	32 (9+12+16+17+18+21+25+26)	763.239	682.795	617.427	507.220	573.573	456.739			694.789	779.240
Toplam Maliyet(tl) (Satış Maliyeti+Tüm Faal. ve Olağandışı Gid.+Fin. Gid.)	33 (27+30+32)	1.114.664	1.105.652	1.002.219	905.288	1.114.431	1.168.579			1.195.387	1.436.166
Satış Karı (tl) (Satış Geliri - Satış Maliyeti	34 (5-32)	975.679	660.320	635.090	625.093	839.516	926.484			290.810	72.660
İşletme Faaliyet Karı(tl)	35	633.442	282.593	259.175	283.344	474.332	416.522			-150.932	-293.888
Brüt Kar(tl)	36 (8-33)	1.058.505	555.516	465.205	429.663	366.669	259.379			-186.850	-572.206
Kardan Düşülen Vergi (tl)	37	105.850	32.460	26.324	25.246	36.667	0			0	0
Net Kar (tl)	38 (36-37)	952.655	523.056	438.880	404.417	330.002	259.379			-186.850	-572.206
Kullanılan Sermaye (tl) (Toplam Varlıklar-Kısa Vadeli Yabancı Kaynaklar)	39 (43-46)	1.288.968	1.125.683	724.081	551.103	444.721	353.740			905.989	996.375
Sermaye (tl)	40	0	0	0	0	0	0			0	0
Dönen Varlıklar (tl)	41	356.990	273.898	257.740	175.499	107.298	352.850			204.614	254.683
Duran Varlıklar (tl)	42	1.146.465	1.017.984	619.729	495.394	508.758	195.882			1.087.768	1.406.673
Toplam Varlıklar (tl)	43 (41+42)	1.503.455	1.291.882	877.469	670.893	616.056	548.732			1.292.382	1.661.356
Ortalama Ticari Alacaklar (tl)	44	137.497	96.984	93.262	59.132	24.634	164.860			52.711	83.702
Özkaynaklar (tl)	45	1.282.498	788.124	515.259	548.637	77.566	308.501			1.899.127	1.046.749
Kısa Vadeli Yabancı Kay. (tl)	46	214.487	166.199	153.388	119.790	171.335	194.992			386.393	664.981
Uzun Vadeli Yabancı Kay. (tl)	47	6.470	337.560	208.822	2.466	780	45.239			64.387	57.336
Stok Miktarları (ton)	48	9.404	12.491	13.223	8.769	2.011	1.227			88.595	116.742
İşyeri İşçi Sayısı (kişi)	49	143	135	137	124	163	140			122	97
İşyeri Memur Sayısı (kişi)	50	59	57	57	57	59	56			60	58
Toplam Çalışan Sayısı (kişi)	51 (49+50)	202	192	194	181	222	196			182	155
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Yaralı Sayısı (kişi)	52	2	3	2	2	1	3			2	1
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Ölü Sayısı (kişi)	53	0	0	1	0	0	0			0	0
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Yaralı+Ölü Sayısı (kişi)	54 (52+53)	2	3	3	2	1	3			2	1
Katma Değer (tl)	55 (12+17+30+36)	1.514.937	932.838	781.279	670.034	693.684	462.995			67.956	-420.535
Dönem Sonu Stok(tl)	56	19.555	24.302	25.795	16.150	3.330	1.584			198.164	249.262
Ortalama Stok (tl)	57 (23+56)/2	9.778	17.979	20.971	16.445	12.725	1.362			99.309	215.300
Stoklar (tl)	58	43.025	44.016	42.060	26.365	44.667	9.254			39.602	42.878
Alacaklar (tl)	59	274.034	193.012	185.903	118.941	49.846	330.489			105.406	164.257

EK 21.1: İLİ Performans Parametreleri Değerleri											
	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
1. VERİMLİLİK											
1.1 Verimlilik ve Toplam Faktör Verimliliği											
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Satış Maliyeti	5/32	2,278	1,967	2,029	2,232	2,464	3,028			1,419	1,093
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Maliyet	5/33	1,560	1,215	1,250	1,251	1,268	1,184			0,825	0,593
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Üretim Maliyeti	2/31	0,437	0,453	0,462	0,496	0,549	0,693			0,521	0,340
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Maliyet	2/33	0,309	0,287	0,293	0,280	0,280	0,273			0,233	0,046
1.2 İşgücü Verimliliği											
Fiziksel İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Çalışan Sayısı	2/51	1.703,886	1.651,995	1.516,067	1.399,564	1.406,086	1.628,872			1.532,044	427,935
Ekonomik İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Ücretler	2/12	2,697	2,245	1,766	1,675	1,733	2,019			1,767	1,447
Fiziksel İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Direk İşçi Sayısı	2/49	2.406,888	2.349,504	2.146,839	2.042,911	1.917,761	2.280,421			2.285,508	683,814
Ekonomik İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / İşçilik Maliyetleri	2/10	3,201	2,603	1,990	1,915	1,955	2,289			2,319	2,323
Fiziksel İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Çalışan Sayısı	5/51	8.608,505	6.995,392	6.456,270	6.255,873	6.365,265	7.057,261			5.415,375	5.496,132
Ekonomik İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Ücretler	5/12	13,626	9,506	7,521	7,488	7,836	8,748			6,247	18,585
Fiziksel İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Direk İşçi Sayısı	5/49	12.160,266	9.949,002	9.142,455	9.131,556	8.669,257	9.880,166			8.078,674	8.782,479
Ekonomik İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / İşçilik Maliyetleri	5/10	16,173	11,022	8,476	8,561	8,837	9,918			8,197	29,832
1.3 Malzeme Verimliliği											
Ekonomik Malzeme Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Malzeme Maliyeti	2/9	8,060	9,577	8,190	5,919	7,722	7,688			11,069	6,534
Ekonomik Malzeme Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Malzeme Maliyeti	5/9	40,721	40,553	34,880	26,456	34,908	33,311			39,127	83,921
1.4 Sermaye Verimliliği											
Sermaye Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Varlıklar	2/43	0,229	0,246	0,335	0,378	0,507	0,582			0,216	0,040
Sermaye Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Varlıklar	5/43	1,157	1,040	1,427	1,688	2,294	2,521			0,763	0,513
1.5 Enerji Verimliliği											
Enerji Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Enerji Maliyeti	2/13	7,799	9,770	33,734	73,806	130,061	133,881			6,689	8,944
Enerji Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Enerji Maliyeti	5/13	39,403	41,370	143,658	329,905	587,940	580,055			23,642	114,876
1.6 Kar Verimliliği											
Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam maliyet	38/33	0,855	0,473	0,438	0,447	0,296	0,222			-0,156	-0,398
Fiziksel İşgücü Net Kar Verimliliği = Net Kar / Çalışan Sayısı	38/51	4.716,114	2.724,248	2.262,268	2.234,348	1.486,495	1.323,361			-1.026,648	-3.691,650
İşsel Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam Ücretler+Amortisman	38 / (12+17)	2,100	1,397	1,393	1,702	1,010	1,278			-0,733	-4,348
Ekonomik İşgücü Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam Ücretler	38/12	7,465	3,702	2,635	2,674	1,830	1,640			-1,184	-12,483
Fiziksel İşçilik Net Kar Verimliliği = Net Kar / İşçi Sayısı	38/49	6.661,923	3.874,486	3.203,504	3.261,427	2.024,552	1.852,705			-1.531,558	-5.899,029
Satış Karı Verimliliği - Üretim = Satış Karı / Üretim Maliyeti	34/31	1,239	0,944	0,998	1,225	1,475	2,012			0,543	0,372
Satış Karı Verimliliği - Toplam = Satış Karı / Toplam Maliyet	34/33	0,875	0,597	0,634	0,690	0,753	0,793			0,243	0,051
Ekonomik İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Toplam Ücretler	34/12	7,645	4,674	3,813	4,134	4,655	5,859			1,843	1,585
Fiziksel İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Çalışan Sayısı	34/51	4.830,094	3.439,168	3.273,659	3.453,553	3.781,603	4.726,958			1.597,854	468,775
Fiziksel İşçilik Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / İşçi Sayısı	34/49	6.822,930	4.891,262	4.635,692	5.041,074	5.150,404	6.617,741			2.383,685	749,073
1.7 Katma Değer Verimliliği											
Katma Değer Çıktı Oranı Verimliliği = Katma Değer / Satış Geliri	55/5	0,871	0,695	0,624	0,592	0,491	0,335			0,069	-0,494
Çalışan Başına Katma Değer Oranı Verimliliği = Katma Değer / Çalışan Sayısı	55/51	7.499,688	4.858,530	4.027,214	3.701,848	3.124,701	2.362,218			373,384	-2.713,129
Katma Değer Girdi Oranı Verimliliği = Katma Değer / Üretim Maliyeti	55/31	1,924	1,334	1,228	1,313	1,219	1,005			0,127	-2,153
İşgücü Maliyet Rekabet Gücü =Çal. Ba.Ş K. D. O./ (İşgücü Gid./ Çalışan sayısı)	(55/51) / (12/51)	11,871	6,602	4,691	4,431	3,847	2,928			0,431	-9,174

[illegible][illegible]

EK 21.3: İLİ Performans Parametreleri Değerleri (Devam)

	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
3. MALİYET GÖSTERGELERİ											
3.1 Üretim Birimi Başına Maliyetler											
Üretim Birimi Başına Toplam Maliyet = Üretim Maliyeti / Üretim Miktarı	31/2	2,288	2,205	2,163	2,015	1,821	1,442			1,920	2,945
Üretim Birimi Başına İşgücü Maliyeti = Toplam Ücretler / Üretim Miktar	12/2	0,371	0,445	0,566	0,597	0,577	0,495			0,566	0,691
Üretim Birimi Başına İşçilik Maliyeti = İşçilik Maliyetleri / Üretim Miktarı	10/2	0,312	0,384	0,502	0,522	0,512	0,437			0,431	0,431
Üretim Birimi Başına Malzeme Maliyeti = Malzeme Maliyeti / Üretim Miktarı	9/2	0,124	0,104	0,122	0,169	0,129	0,130			0,090	0,153
Üretim Birimi Başına Enerji Maliyeti = Enerji Maliyeti / Üretim Miktarı	13/2	0,128	0,102	0,030	0,014	0,008	0,007			0,150	0,112
3.2 Diğer Oranlar											
Toplam Maliyet / Üretim Maliyeti	33/31	1,416	1,581	1,575	1,774	1,958	2,538			2,233	7,352
Toplam Maliyet / Satış Maliyeti	33/32	1,460	1,619	1,623	1,785	1,943	2,559			1,721	1,843
Satış Geliri / Üretim Maliyeti	5/31	2,209	1,920	1,969	2,218	2,482	3,004			1,841	4,361
Satış Geliri / Sermaye	5/40										
İşgücü Maliyeti / Çalışan Sayısı	12/51	631,772	735,864	858,450	835,497	812,320	806,748			866,817	295,731
Satış Geliri / İşçilik Maliyeti	5/10	16,173	11,022	8,476	8,561	8,837	9,918			8,197	29,832
Satış Geliri / İşgücü Maliyeti	5/12	13,626	9,506	7,521	7,488	7,836	8,748			6,247	18,585
4 ETKENLİK											
4.1 Etkenlik Oranı											
Etkenlik Oranı = Gerçekleşen Üretim / Planlanan Üretim	2/3	0,943	0,874	0,810	0,698	0,861	0,914			0,922	0,220
5 ÇALIŞMA YAŞAMININ KALİTESİ											
Toplam İşçilik Maliyetleri / Toplam İşçi Sayısı	10/49	751,888	902,613	1.078,687	1.066,695	980,998	996,142			985,601	294,402
Meydana Gelen Kazalardaki (Yaralı+Ölü sayısı)	54/49	0,014	0,022	0,022	0,016	0,006	0,021			0,016	0,010
Meydana Gelen Kazalardaki Ölü sayısı / İşçi Sayısı	53/49	0,000	0,000	0,007	0,000	0,000	0,000			0,000	0,000
Toplam Ücretler / Üretim Maliyeti	12/31	0,162	0,202	0,262	0,296	0,317	0,343			0,295	0,235
Toplam Ücretler / Toplam Çalışan Sayısı	12/51	631,772	735,864	858,450	835,497	812,320	806,748			866,817	295,731
İşçilik Maliyeti / Üretim Maliyeti	10/31	0,137	0,174	0,232	0,259	0,281	0,303			0,225	0,146
Toplam Ücretler / Toplam Maliyet	12/33	0,114	0,128	0,166	0,167	0,162	0,135			0,132	0,032

EK 22.1: İLİ Endekslenmiş Performans Parametreleri Değerleri											
	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
1. VERİMLİLİK											
1.1 Verimlilik ve Toplam Faktör Verimliliği											
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Satış Maliyeti	5/32	100	86,335	89,056	97,966	108,149	132,904			62,282	47,974
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Maliyet	5/33	100	77,883	80,126	80,190	81,280	75,896			52,883	38,012
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Üretim Maliyeti	2/31	100	103,628	105,687	113,465	125,589	158,530			119,184	77,778
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Maliyet	2/33	100	92,947	94,890	90,680	90,680	88,413			75,458	14,897
1.2 İşgücü Verimliliği											
Fiziksel İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Çalışan Sayısı	2/51	100	96,955	88,977	82,140	82,640	95,597			89,915	25,115
Ekonomik İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Ücretler	2/12	100	83,241	65,480	62,106	64,257	74,861			65,517	53,652
Fiziksel İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Direk İşçi Sayısı	2/49	100	97,616	89,196	84,878	79,678	94,746			94,957	28,411
Ekonomik İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / İşçilik Maliyetleri	2/10	100	81,315	62,166	59,823	61,072	71,506			72,443	72,568
Fiziksel İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Çalışan Sayısı	5/51	100	81,261	74,999	72,671	73,942	81,980			62,907	63,845
Ekonomik İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Ücretler	5/12	100	69,764	55,196	54,954	57,508	64,201			45,846	136,394
Fiziksel İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Direk İşçi Sayısı	5/49	100	81,816	75,183	75,093	71,292	81,250			66,435	72,223
Ekonomik İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / İşçilik Maliyetleri	5/10	100	68,151	52,408	52,934	54,641	61,325			50,683	184,456
1.3 Malzeme Verimliliği											
Ekonomik Malzeme Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Malzeme Maliyeti	2/9	100	118,822	101,613	73,437	95,807	95,385			137,333	81,067
Ekonomik Malzeme Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Malzeme Maliyeti	5/9	100	99,587	85,656	64,969	85,724	81,803			96,085	206,087
1.4 Sermaye Verimliliği											
Sermaye Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Varlıklar	2/43	100	107,457	146,333	165,116	221,466	254,227			94,352	17,473
Sermaye Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Varlıklar	5/43	100	89,918	123,377	145,943	198,337	217,964			65,968	44,354
1.5 Enerji Verimliliği											
Enerji Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Enerji Maliyeti	2/13	100	125,273	432,543	946,353	1.667,665	1.716,645			85,768	114,682
Enerji Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Enerji Maliyeti	5/13	100	104,993	364,590	837,266	1.492,133	1.472,122			60,001	291,544
1.6 Kar Verimliliği											
Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam maliyet	38/33	100	55,344	51,249	52,302	34,634	25,975			-18,253	-46,568
Fiziksel İşgücü Net Kar Verimliliği = Net Kar / Çalışan Sayısı	38/51	100	57,765	47,969	47,377	31,519	28,060			-21,769	-78,277
İşsel Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam Ücretler+Amortisman	38 / (12+17)	100	66,510	66,320	81,031	48,085	60,845			-34,898	-207,006
Ekonomik İşgücü Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam Ücretler	38/12	100	49,592	35,299	35,821	24,515	21,969			-15,861	-167,223
Fiziksel İşçilik Net Kar Verimliliği = Net Kar / İşçi Sayısı	38/49	100	58,159	48,087	48,956	30,390	27,810			-22,990	-88,548
Satış Karı Verimliliği - Üretim = Satış Karı / Üretim Maliyeti	34/31	100	76,179	80,537	98,855	119,030	162,365			43,819	30,020
Satış Karı Verimliliği - Toplam = Satış Karı / Toplam Maliyet	34/33	100	68,204	72,431	78,829	86,026	90,596			27,762	5,826
Ekonomik İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Toplam Ücretler	34/12	100	61,136	49,874	54,072	60,887	76,635			24,106	20,732
Fiziksel İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Çalışan Sayısı	34/51	100	71,203	67,776	71,501	78,293	97,865			33,081	9,705
Fiziksel İşçilik Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / İşçi Sayısı	34/49	100	71,689	67,943	73,884	75,487	96,993			34,936	10,979
1.7 Katma Değer Verimliliği											
Katma Değer Çıktı Oranı Verimliliği = Katma Değer / Satış Geliri	55/5	100	79,775	71,626	67,953	56,359	38,453			7,920	-56,704
Çalışan Başına Katma Değer Oranı Verimliliği = Katma Değer / Çalışan Sayısı	55/51	100	64,783	53,698	49,360	41,664	31,498			4,979	-36,177
Katma Değer Girdi Oranı Verimliliği = Katma Değer / Üretim Maliyeti	55/31	100	69,332	63,823	68,240	63,355	52,233			6,601	-111,898
İşgücü Maliyet Rekabet Gücü =Çal. Ba.Ş K. D. O./ (İşgücü Gid./ Çalışan sayısı)	(55/51) / (12/51)	100	55,615	39,517	37,327	32,407	24,665			3,631	-77,282

EK 22.2: İLİ Endekslenmiş Performans Parametreleri Değerleri (Devam)

[illegible]

EK 22.3: İLİ Endekslenmiş Performans Parametreleri Değerleri (Devam)											
	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
3. MALİYET GÖSTERGELERİ											
3.1 Üretim Birimi Başına Maliyetler											
Üretim Birimi Başına Toplam Maliyet = Üretim Maliyeti / Üretim Miktarı	31/2	100	96,389	94,553	88,084	79,603	63,036			83,931	128,738
Üretim Birimi Başına İşgücü Maliyeti = Toplam Ücretler / Üretim Miktarı	12/2	100	120,016	152,650	161,011	155,617	133,501			152,650	186,362
Üretim Birimi Başına İşçilik Maliyeti = İşçilik Maliyetleri / Üretim Miktarı	10/2	100	122,923	160,696	167,099	163,898	139,889			137,969	137,969
Üretim Birimi Başına Malzeme Maliyeti = Malzeme Maliyeti / Üretim Miktarı	9/2	100	83,824	98,332	136,214	103,974	104,780			72,540	123,318
Üretim Birimi Başına Enerji Maliyeti = Enerji Maliyeti / Üretim Miktarı	13/2	100	79,550	23,397	10,919	6,239	5,459			116,985	87,349
3.2 Diğer Oranlar											
Toplam Maliyet / Üretim Maliyeti	33/31	100	111,676	111,252	125,309	138,306	179,275			157,731	519,317
Toplam Maliyet / Satış Maliyeti	33/32	100	110,857	111,131	122,224	133,042	175,221			117,841	126,195
Satış Geliri / Üretim Maliyeti	5/31	100	86,935	89,153	100,428	112,381	136,017			83,358	197,460
Satış Geliri / Sermaye	5/40										
İşgücü Maliyeti / Çalışan Sayısı	12/51	100	116,476	135,880	132,247	128,578	127,696			137,204	46,810
Satış Geliri / İşçilik Maliyeti	5/10	100	68,151	52,408	52,934	54,641	61,325			50,683	184,456
Satış Geliri / İşgücü Maliyeti	5/12	100	69,764	55,196	54,954	57,508	64,201			45,846	136,394
4 ETKENLİK											
4.1 Etkenlik Oranı											
Etkenlik Oranı = Gerçekleşen Üretim / Planlanan Üretim	2/3	100	92,686	85,899	74,021	91,307	96,928			97,776	23,330
5 ÇALIŞMA YAŞAMININ KALİTESİ											
Toplam İşçilik Maliyetleri / Toplam İşçi Sayısı	10/49	100	120,046	143,464	141,869	130,471	132,485			131,083	39,155
Meydana Gelen Kazalardaki (Yaralı+Ölü sayısı)	54/49	100	157,300	157,300	114,400	42,900	150,150			114,400	71,500
Meydana Gelen Kazalardaki Ölü sayısı / İşçi Sayısı	53/49										
Toplam Ücretler / Üretim Maliyeti	12/31	100	124,627	161,644	182,621	195,577	211,618			182,004	144,986
Toplam Ücretler / Toplam Çalışan Sayısı	12/51	100	116,476	135,880	132,247	128,578	127,696			137,204	46,810
İşçilik Maliyeti / Üretim Maliyeti	10/31	100	127,418	169,891	189,663	205,773	221,883			164,765	106,914
Toplam Ücretler / Toplam Maliyet	12/33	100	111,800	144,991	145,864	141,497	117,914			115,294	27,950

Ek 23: ELİ Ham Verileri	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Üretim Miktarı (ton)	2	10.868.240	11.105.167	11.121.349	9.436.845	9.287.435	7.422.554	7.520.042	9.527.179	5.467.810	9.225.051
Planlanan Üretim Miktarı (ton)	3	10.595.000	10.592.000	11.036.000	10.635.000	11.445.000	6.951.771	7.461.128	11.086.870	6.059.500	8.000.000
Satış Miktarı (ton)	4	10.839.112	11.075.860	11.092.622	9.408.846	9.260.419	7.389.054	7.655.216	9.212.119	7.788.116	8.690.564
Satış Geliri (tl) (Satılan Kömürlerden Elde Edilen Gelir)	5	58.738.226	91.738.805	145.948.879	196.807.767	344.588.067	354.805.882	343.223.605	499.947.206	495.183.466	600.792.258
Diğer Faaliyet Gelirleri (tl) (Rödevans,Lojman,Lokal,faiz gelirleri)	6	509.120	289.869	408.818	640.486	1.392.789	2.469.041	13.515.025	12.131.046	25.302.299	31.871.606
Olağandışı Gelirler (Tahsis olunan gecikme cezaları,M.D.V satış karı,diğer)(tl)	7	186.678	320.050	659.365	576.672	810.866	4.536.108	2.068.108	9.563.107	2.255.918	4.328.425
Toplam Gelir (tl)	8 (5+6+7)	59.434.024	92.348.724	147.017.062	198.024.925	346.791.722	361.811.031	358.806.738	521.641.359	522.741.683	636.992.289
İlk Madde Malzeme Maliyetleri (Akaryakıt, Patlayıcı, Tahkimat malz, Diğer)	9	1.908.908	3.715.979	5.541.143	6.038.580	9.573.149	14.755.590	16.070.518	27.667.560	28.613.715	27.942.181
İşçilik Maliyetleri (tl) (Çıplak İşçilik, SSK Primleri Katılma Payı, Diğer)	10	4.628.924	9.397.814	16.492.594	22.023.978	28.235.125	29.018.977	20.697.768	29.850.187	24.747.352	13.551.540
Memur Ücretleri (Sözleşmeli Personel Ücreti, Emekli Sandığı Aidatı, Diğer)(tl)	11	189.334	296.379	424.901	583.151	803.058	899.957	1.022.752	2.562.872	2.996.992	1.728.000
Toplam Ücretler (tl) (İşgücü Maliyeti)	12 (10+11)	4.818.258	9.694.193	16.917.495	22.607.129	29.038.183	29.918.934	21.720.520	32.413.059	27.744.344	15.279.540
a)Enerji Maliyeti	13	240.970	411.374	534.340	578.154	1.014.124	739.953	671.998	905.669	1.300.494	1.858.651
Dışarıdan Sağlanan Fayda Ve Hizmetler b)Müteahhit Hizmetleri	14	3.755.991	6.411.384	8.327.838	9.010.701	12.182.288	15.159.787	12.171.166	20.954.879	20.268.570	28.967.609
(tl) c)Diğer (ısıtma su bakım onarımı)	15	32.640	56.409	73.271	79.280	101.325	137.254	311.102	1.024.124	178.329	254.866
TOPLAM	16 (13+14+15)	4.029.601	6.879.167	8.935.449	9.668.135	13.297.737	16.036.994	13.154.266	22.884.672	21.747.393	31.081.126
Amortismanlar (Duran Varlıkların Amortismanı ve Diğer Tükenme Payları) (ytl)	17	20.676.459	41.278.741	69.063.519	110.557.109	141.887.446	141.076.820	187.225.993	234.032.851	180.323.365	252.147.068
Çeşitli Giderler (tl) (Sigorta,Vergi,Resim ve Harçlar)	18	2.726	21.492	24.396	25.994	31.511	33.780	29.832	48.721	78.598	86.308
a) Tamir Bakım Atolyesi	19	1.769.740	2.408.066	3.808.273	4.801.029	6.588.809	7.771.170	7.050.538	11.207.425	15.519.142	13.627.035
Yardımcı Üretim Ve Hizmet Giderleri b) Diğer (Nakliyat, Sosyal Servis, vb)	20	1.464.660	2.647.231	4.567.471	5.481.220	6.062.999	6.683.786	5.848.976	7.703.827	7.516.136	5.568.472
(tl) TOPLAM	21 (19+20)	3.234.400	5.055.297	8.375.744	10.282.249	12.651.808	14.454.956	12.899.514	18.911.252	23.035.278	19.195.507
a) Satın Alınan Kömür	22	0	0	0	0	6.982	143.710	-2.673.890	-89.603.724	-173.200.172	-207.040.791
Stok Hareketi (+ -) b) Dönem Başı Stok	23	487	487	0	0	0	0	24.124.359	19.110.693	7.796.278	41.652.079
(tl) c) Dönem Sonu Stok (+)ve İhtüketim	24	136.129	300.992	388.356	516.669	585.140	742.419	19.531.787	31.505.896	43.660.987	75.098.178
TOPLAM	25 (23-22-24)	-135.642	-300.505	-388.356	-516.669	-592.122	-886.129	7.266.462	77.208.521	137.335.463	173.594.692
Ticari Mallar Ve Hizmet Maliyeti(tl)	26	121.259	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Tüm Faaliyet Ve Olağandışı Giderler (Pazarlama, Yönetim, Makam Tazmı,ı)(tl)	27	6.778.637	12.419.378	16.694.176	26.181.536	38.378.221	93.052.982	89.930.671	113.290.508	94.706.938	93.986.790
a)Kısa Vadeli Borçlanmalar	28	235.948	369.049	452.159	1.890.147	793.433	454.378	275.029	84.256	1.840	23.588.666
Finansman Giderleri (tl) b) Uzun Vadeli Borçlanmalar	29	1.695.449	3.032.650	1.316.272	5.314.094	816.492	587	0	0	336	0
TOPLAM	30 (28+29)	1.931.397	3.401.699	1.768.431	7.204.241	1.609.925	454.965	275.029	84.256	2.176	23.588.666
Üretim Maliyeti(tl)	31 (9+12+16+17+18+21)	34.670.352	66.644.869	108.857.746	159.179.196	206.479.834	216.277.074	251.100.643	335.958.115	281.542.893	345.731.730
Satış Maliyeti (tl) (Üretim mal+Stok Har.+Tic.Hiz. Mal.)	32 (9+12+16+17+18+21+25+26)	34.655.969	66.344.364	108.469.390	158.662.527	205.887.712	215.390.945	258.367.105	413.166.636	418.878.156	519.326.422
Toplam Maliyet(tl) (Satış Maliyeti+Tüm Faal. ve Olağandışı Gid.+Fin. Gid.)	33 (27+30+32)	43.366.003	82.165.441	126.931.997	192.048.304	245.875.858	308.898.892	348.572.805	526.541.400	513.587.270	636.901.878
Satış Karı (tl) (Satış Geliri - Satış Maliyeti	34 (5-32)	24.082.257	25.394.441	37.479.489	38.145.240	138.700.355	139.414.937	84.856.500	86.780.570	76.305.310	81.465.836
İşletme Faaliyet Karı(tl)	35	18.386.927	15.078.787	21.978.157	17.100.695	106.952.782	78.510.649	17.547.313	-6.582.164	-1.512.806	2.430.540
Brüt Kar(tl)	36 (8-33)	16.068.021	10.183.283	20.085.065	5.976.621	100.915.864	52.912.139	10.233.933	-4.900.041	9.154.413	90.411
Kardan Düşülen Vergi (tl)	37	2.120.682	1.578.371	3.062.822	1.998.305	12.644.411	0	8.534.118	1.258.835	2.500.580	0
İlet Kar (tl)	38 (36-37)	13.947.339	8.604.912	17.022.243	3.978.316	88.271.453	52.912.139	1.699.815	-6.158.876	6.653.833	90.411
Kullanılan Sermaye (tl) (Toplam Varlıklar-Kısa Vadeli Yabancı Kaynaklar)	39 (43-46)	22.953.360	29.997.210	30.285.441	36.531.952	115.310.835	63.712.748	88.497.260	83.617.271	40.001.953	46.554.201
Sermaye (tl)	40										
Dönen Varlıklar (tl)	41	13.473.270	29.230.414	34.279.265	41.087.637	66.354.957	107.544.447	153.459.474	179.864.106	138.312.338	105.661.081
Duran Varlıklar (tl)	42	15.668.379	11.194.649	15.043.338	25.870.680	98.861.719	51.874.863	81.066.734	196.226.551	304.388.174	327.704.307
Toplam Varlıklar (tl)	43 (41+42)	29.141.649	40.425.063	49.322.603	66.958.317	165.216.676	159.419.310	234.526.208	376.090.657	442.700.512	433.365.388
Ortalama Ticari Alacaklar (tl)	44	4.392.418	12.242.709	12.931.485	15.329.067	27.136.565	43.229.310	50.807.846	57.815.069	31.971.756	8.220.364
Özkaynaklar (tl)	45	18.464.593	16.749.228	22.724.433	18.669.575	9.760.522	58.970.860	61.053.176	54.894.300	160.344.782	167.372.994
Kısa Vadeli Yabancı Kay. (tl)	46	6.188.289	10.427.853	19.037.162	30.426.365	49.905.841	95.706.562	146.028.948	292.473.386	402.696.559	386.811.187
Uzun Vadeli Yabancı Kay. (tl)	47	4.488.767	13.247.981	7.561.009	17.862.377	4.742.674	4.741.888	27.444.084	28.722.972	5.681.314	5.735.034
Stok Miktarları (ton)	48	22.324	0	0	0	0	0	271.897	626.079	577.100	1.050.613
İşyeri İşçi Sayısı (kişi)	49	4.127	4.033	3.947	3.684	3.654	3.156	3.489	3.375	2.643	2.429
İşyeri Memur Sayısı (kişi)	50	407	401	432	416	452	473	591	645	515	491
Toplam Çalışan Sayısı (kişi)	51 (49+50)	4.534	4.434	4.379	4.100	4.106	3.629	4.080	4.020	3.158	2.920
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Yaralı Sayısı (kişi)	52	581	401	355	317	258	256	275	182	90	46
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Ölü Sayısı (kişi)	53	2	4	0	0	0	0	0	1	0	1
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Yaralı+Ölü Sayısı (kişi)	54 (52+53)	583	405	355	317	258	256	275	183	90	47
Katma Değer (tl)	55 (12+17+30+36)	43.494.135	64.557.916	107.834.510	146.345.100	273.451.418	224.362.858	219.455.475	261.630.125	217.224.298	291.105.685
Dönem Sonu Stok(tl)	56	487	0	0	0	0	0	18.380.708	30.174.710	41.652.079	73.404.291
Ortalama Stok (tl)	57 (23+56)/2	487	244	0	0	0	0	21.252.534	24.642.702	24.724.179	57.528.185
Stoklar (tl)	58	3.331.878	3.989.264	7.040.087	8.893.450	10.043.059	19.090.879	47.655.383	57.930.147	55.706.520	83.495.192
Alacaklar (tl)	59	8.778.257	24.495.738	25.904.411	30.752.086	54.279.722	86.454.386	101.604.744	115.581.579	65.252.633	16.819.482

Ek 24: Sabit Fiyatlarla ELİ Değerleri	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Üretim Miktarı (ton)	2	10.868.240	11.105.167	11.121.349	9.436.845	9.287.435	7.422.554	7.520.042	9.527.179	5.467.610	9.225.051
Planlanan Üretim Miktarı (ton)	3	10.595.000	10.592.000	11.036.000	10.635.000	11.445.000	6.951.771	7.461.128	11.086.870	6.059.500	8.000.000
Satış Miktarı (ton)	4	10.839.112	11.075.660	11.092.622	9.408.846	9.260.419	7.389.054	7.655.216	9.212.119	7.768.116	8.690.564
Satış Geliri (tl) (Satılan Kömürlerden Elde Edilen Gelir)	5	58.738.226	54.676.328	57.795.756	50.579.596	60.647.500	51.092.047	43.932.621	57.993.876	52.489.447	58.276.849
Diğer Faaliyet Gelirleri (tl) (Rödevans,Lojman,Lokal,faiz gelirleri)	6	509.120	172.762	161.892	164.605	245.131	355.542	1.729.923	1.407.201	2.682.044	3.091.546
Olağandışı Gelirler (Tahsis olunan gecikme cezaları,M.D.V satış karı,diğer)(tl)	7	186.678	190.750	261.109	148.205	142.712	653.200	264.718	1.109.320	239.127	419.857
Toplam Gelir (tl)	8 (5+6+7)	59.434.024	55.039.840	58.218.757	50.892.406	61.035.343	52.100.788	45.927.262	60.510.396	55.410.618	61.788.252
İlk Madde Malzeme Maliyetleri (Akaryakıt, Patlayıcı, Tahkimat malz, Diğer)	9	1.908.908	2.214.723	2.194.293	1.551.915	1.684.874	2.124.805	2.057.026	3.209.437	3.033.054	2.710.392
İşçilik Maliyetleri (tl) (Çıplak İşçilik, SSK Primleri Katılma Payı, Diğer)	10	4.628.924	5.601.097	6.531.067	5.660.162	4.969.382	4.178.733	2.649.314	3.462.622	2.623.219	1.314.499
Memur Ücretleri (Sözleşmeli Personel Ücreti, Emekli Sandığı Aidatı, Diğer)(tl)	11	189.334	176.642	168.261	149.870	141.338	129.594	130.912	297.293	317.681	167.616
Toplam Ücretler (tl) (İşgücü Maliyeti)	12 (10+11)	4.818.258	5.777.739	6.699.328	5.810.032	5.110.720	4.308.326	2.780.227	3.759.915	2.940.900	1.482.115
a)Enerji Maliyeti	13	240.970	245.179	211.599	148.586	178.486	106.553	86.016	105.058	137.852	180.289
Dişarıdan Sağlanan Fayda Ve Hizmetler b)Müteahhit Hizmetleri	14	3.755.991	3.821.185	3.297.824	2.315.750	2.144.083	2.183.009	1.557.909	2.430.766	2.148.468	2.809.858
(tl) c)Diğer (ısıtma su bakım onarım)	15	32.640	33.620	29.015	20.375	17.833	19.765	39.821	118.798	18.903	24.722
TOPLAM	16 (13+14+15)	4.029.601	4.099.984	3.538.438	2.484.711	2.340.402	2.309.327	1.683.746	2.654.622	2.305.224	3.014.869
Amortismanlar (Duran Varlıkların Amortismanı ve Diğer Tükenme Payları) (ytl)	17	20.676.459	24.602.130	27.349.154	28.413.177	24.972.190	20.315.062	23.964.927	27.147.811	19.114.277	24.458.266
Çeşitli Giderler (tl) (Sigorta,Vergi,Resim ve Harçlar)	18	2.726	12.809	9.661	6.680	5.546	3.818	5.652	8.331	8.372	
a) Tamir Bakım Atolyesi	19	1.769.740	1.435.207	1.508.076	1.233.864	1.159.630	1.119.048	902.469	1.300.061	1.645.029	1.321.822
Yardımcı Üretim Ve Hizmet Giderleri b) Diğer (İnakliyat, Sosyal Servis, vb)	20	1.464.660	1.577.750	1.808.719	1.408.674	1.067.088	962.465	748.669	893.644	796.710	540.142
(tl) TOPLAM	21 (19+20)	3.234.400	3.012.957	3.316.795	2.642.538	2.226.718	2.081.514	1.651.138	2.193.705	2.441.739	1.861.964
a) Satın Alınan Kömür	22	0	0	0	0	1.229	20.694	-342.258	-10.394.032	-18.359.218	-20.082.957
Stok Hareketi (+ -) b) Dönem Başı Stok	23	487	290	0	0	0	0	3.087.918	2.216.840	626.405	4.040.252
(tl) c) Dönem Sonu Stok (+)ve İhtüketim	24	136.129	179.391	153.789	132.784	102.985	106.908	2.500.069	3.654.684	4.628.065	7.284.523
TOPLAM	25 (23-22+24)	-135.642	-179.101	-153.789	-132.784	-104.213	-127.603	930.107	8.956.188	14.557.559	16.838.685
Ticari Mallar Ve Hizmet Maliyeti(tl)	26	121.259	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Tüm Faaliyet Ve Olağandışı Giderler (Pazarlama, Yönetim, Makam Tazm.,)(tl)	27	6.778.637	7.401.949	6.610.894	6.728.655	6.754.567	13.399.629	11.511.126	13.141.699	10.038.935	9.116.719
a)Kısa Vadeli Borçlanmalar	28	235.948	219.953	179.055	485.768	139.644	65.430	35.204	9.774	195	2.288.101
Finansman Giderleri (tl) b) Uzun Vadeli Borçlanmalar	29	1.695.449	1.807.459	521.244	1.365.722	143.703	85	0	0	36	0
TOPLAM	30 (28+29)	1.931.397	2.027.413	700.299	1.851.490	283.347	65.515	35.204	9.774	231	2.288.101
Üretim Maliyeti(tl)	31 (9+12+16+17+18+21)	34.670.352	39.720.342	43.107.667	40.809.053	36.340.451	31.143.899	32.140.882	38.971.141	29.843.525	33.535.978
Satış Maliyeti (tl) (Üretim mal+Stok Har.+Tic.Hiz. Mal.)	32 (9+12+16+17+18+21+25+26)	34.655.969	39.541.241	42.953.878	40.776.269	36.236.237	31.016.296	33.070.989	47.927.330	44.401.085	50.374.663
Toplam Maliyet(tl) (Satış Maliyeti+Tüm Faal. ve Olağandışı Gid.+Fin. Gid.)	33 (27+30+32)	43.366.003	48.970.603	50.265.071	49.356.414	43.274.151	44.481.440	44.617.319	61.078.802	54.440.251	61.779.482
Satış Karı (tl) (Satış Geliri - Satış Maliyeti)	34 (5-32)	24.082.257	15.135.087	14.841.878	9.803.327	24.411.262	20.075.751	10.861.632	10.066.546	8.088.363	7.902.186
İşletme Faaliyet Karı(tl)	35	18.386.927	8.986.957	8.703.350	4.394.879	18.823.690	11.305.533	2.246.056	-763.531	-160.357	235.762
Brüt Kar(tl)	36 (8-33)	16.068.021	6.069.237	7.953.686	1.535.992	17.761.192	7.819.348	1.309.943	-568.405	970.368	8.770
Kardan Düşülen Vergi (tl)	37	2.120.682	940.709	1.212.878	513.564	2.225.416	0	1.092.367	146.025	265.061	0
İlet Kar (tl)	38 (36-37)	13.947.339	5.128.528	6.740.808	1.022.427	15.535.776	7.819.348	217.576	-714.430	705.306	8.770
Kullanılan Sermaye (tl) (Toplam Varlıklar-Kısa Vadeli Yabancı Kaynaklar)	39 (43-46)	22.953.360	17.878.337	11.993.035	9.388.712	20.294.707	9.174.636	11.327.649	9.699.603	4.240.207	4.515.757
Sermaye (tl)	40	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dönen Varlıklar (tl)	41	13.473.270	17.421.327	13.574.589	10.559.523	11.678.472	15.486.400	19.642.813	20.864.236	14.661.108	10.249.125
Duran Varlıklar (tl)	42	15.668.379	6.672.011	5.957.162	6.648.765	17.399.663	7.469.980	10.376.542	22.762.280	32.265.146	31.787.318
Toplam Varlıklar (tl)	43 (41+42)	29.141.649	24.093.338	19.531.751	17.208.287	29.078.135	22.956.381	30.019.355	43.626.516	46.926.254	42.036.443
Ortalama Ticari Alacaklar (tl)	44	4.392.418	7.296.655	5.120.868	3.939.570	4.776.035	6.225.021	6.503.404	6.706.548	3.389.006	797.375
Özkaynaklar (tl)	45	18.464.593	9.982.540	8.998.875	4.798.081	1.717.852	8.491.804	7.814.807	6.367.739	16.996.547	16.235.180
Kısa Vadeli Yabancı Kay. (tl)	46	6.188.289	6.215.000	7.538.716	7.819.576	8.783.428	13.781.745	18.691.705	33.926.913	42.686.047	37.520.685
Uzun Vadeli Yabancı Kay. (tl)	47	4.468.767	7.895.797	2.994.160	4.590.631	834.711	682.832	3.512.843	3.331.865	602.219	556.298
Stok Miktarları (ton)	48	22.324	0	0	0	0	0	271.897	626.079	577.100	1.050.613
İşyeri İşçi Sayısı (kişi)	49	4.127	4.033	3.947	3.684	3.654	3.156	3.489	3.375	2.643	2.429
İşyeri Memur Sayısı (kişi)	50	407	401	432	416	452	473	591	645	515	491
Toplam Çalışan Sayısı (kişi)	51 (49+50)	4.534	4.434	4.379	4.100	4.106	3.629	4.080	4.020	3.158	2.920
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Yaralı Sayısı (kişi)	52	581	401	355	317	258	256	275	182	90	46
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Ölü Sayısı (kişi)	53	2	4	0	0	0	0	0	1	0	1
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Ölü Sayısı (kişi)	54 (52+53)	583	405	355	317	258	256	275	183	90	47
Katma Değer (tl)	55 (12+17+30+36)	43.494.135	38.476.518	42.702.466	37.610.691	48.127.450	32.308.252	28.090.301	30.349.095	23.025.776	28.237.251
Dönem Sonu Stok(tl)	56	487	0	0	0	0	0	2.352.731	3.500.266	4.415.120	7.120.216
Ortalama Stok (tl)	57 (23+56)/2	487	145	0	0	0	0	2.720.324	2.858.553	2.620.763	5.580.234
Stoklar (tl)	58	3.331.878	2.377.601	2.787.874	2.285.617	1.767.578	2.749.087	6.099.889	6.719.897	5.904.891	8.099.034
Alacaklar (tl)	59	8.778.257	14.599.460	10.258.147	7.903.286	9.553.231	12.449.432	13.005.407	13.407.463	6.916.779	1.631.490

EK 25.1: ELİ Performans Parametreleri Değerleri

	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
1. VERİMLİLİK											
1.1 Verimlilik ve Toplam Faktör Verimliliği											
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Satış Maliyeti	5/32	1,695	1,383	1,346	1,240	1,674	1,647	1,328	1,210	1,182	1,157
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Maliyet	5/33	1,354	1,117	1,150	1,025	1,401	1,149	0,985	0,949	0,964	0,943
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Üretim Maliyeti	2/31	0,313	0,280	0,258	0,231	0,256	0,238	0,234	0,244	0,183	0,275
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Maliyet	2/33	0,251	0,227	0,221	0,191	0,215	0,167	0,169	0,156	0,100	0,149
1.2 İşgücü Verimliliği											
Fiziksel İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Çalışan Sayısı	2/51	2.397,053	2.504,548	2.539,701	2.301,670	2.261,918	2.045,344	1.843,148	2.369,945	1.731,352	3.159,264
Ekonomik İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Ücretler	2/12	2,256	1,922	1,660	1,624	1,817	1,723	2,705	2,534	1,859	6,224
Fiziksel İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Direk İşçi Sayısı	2/49	2.633,448	2.753,575	2.817,671	2.561,576	2.541,717	2.351,887	2.155,357	2.822,868	2.068,714	3.797,880
Ekonomik İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / İşçilik Maliyetleri	2/10	2,348	1,983	1,703	1,667	1,869	1,776	2,838	2,751	2,084	7,018
Fiziksel İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Çalışan Sayısı	5/51	12.955,056	12.331,152	13.198,391	12.336,487	14.770,458	14.078,823	10.767,799	14.426,337	16.621,104	19.957,825
Ekonomik İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Ücretler	5/12	12,191	9,463	8,627	8,706	11,867	11,859	15,802	15,424	17,848	39,320
Fiziksel İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Direk İşçi Sayısı	5/49	14.232,669	13.557,235	14.642,958	13.729,532	16.597,564	16.188,862	12.591,752	17.183,371	19.859,798	23.992,116
Ekonomik İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / İşçilik Maliyetleri	5/10	12,689	9,762	8,849	8,936	12,204	12,227	16,583	16,749	20,010	44,334
1.3 Malzeme Verimliliği											
Ekonomik Malzeme Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Malzeme Maliyeti	2/9	5,693	5,014	5,068	6,081	5,512	3,493	3,656	2,968	1,803	3,404
Ekonomik Malzeme Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Malzeme Maliyeti	5/9	30,771	24,688	26,339	32,592	35,995	24,046	21,357	18,070	17,306	21,501
1.4 Sermaye Verimliliği											
Sermaye Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Varlıklar	2/43	0,373	0,461	0,569	0,548	0,319	0,323	0,251	0,218	0,117	0,219
Sermaye Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Varlıklar	5/43	2,016	2,269	2,959	2,939	2,086	2,226	1,463	1,329	1,119	1,386
1.5 Enerji Verimliliği											
Enerji Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Enerji Maliyeti	2/13	45,102	45,294	52,559	63,511	52,035	69,661	87,426	90,685	39,663	51,168
Enerji Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Enerji Maliyeti	5/13	243,757	223,006	273,139	340,407	339,789	479,498	510,751	552,020	380,766	323,241
1.6 Kar Verimliliği											
Het Kar Verimliliği = Het Kar / Toplam maliyet	38/33	0,322	0,105	0,134	0,021	0,359	0,171	0,005	-0,012	0,013	0,000
Fiziksel İşgücü Het Kar Verimliliği = Het Kar / Çalışan Sayısı	38/51	3.076,167	1.156,637	1.539,349	249,372	3.783,677	2.099,572	53,328	-177,719	223,340	3,003
İşsel Het Kar Verimliliği = Het Kar / Toplam Ücretler+Amortisman	38 / (12+17)	0,547	0,169	0,198	0,030	0,516	0,309	0,008	-0,023	0,032	0,000
Ekonomik İşgücü Het Kar Verimliliği = Het Kar / Toplam Ücretler	38/12	2,895	0,888	1,006	0,176	3,040	1,769	0,078	-0,190	0,240	0,006
Fiziksel İşçilik Het Kar Verimliliği = Het Kar / İşçi Sayısı	38/49	3.379,535	1.271,641	1.707,831	277,532	4.251,717	2.414,242	62,361	-211,683	266,858	3,611
Satış Karı Verimliliği - Üretim = Satış Karı / Üretim Maliyeti	34/31	0,695	0,381	0,344	0,240	0,672	0,645	0,338	0,258	0,271	0,236
Satış Karı Verimliliği - Toplam = Satış Karı / Toplam Maliyet	34/33	0,555	0,309	0,295	0,199	0,564	0,451	0,243	0,165	0,149	0,128
Ekonomik İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Toplam Ücretler	34/12	4,998	2,620	2,215	1,687	4,776	4,660	3,907	2,677	2,750	5,332
Fiziksel İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Çalışan Sayısı	34/51	5.311,481	3.413,416	3.389,330	2.391,055	5.945,266	5.532,034	2.662,165	2.504,116	2.561,230	2.706,228
Fiziksel İşçilik Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / İşçi Sayısı	34/49	5.835,294	3.752,811	3.760,293	2.661,055	6.680,696	6.361,138	3.113,107	2.982,680	3.060,296	3.253,267
1.7 Katma Değer Verimliliği											
Katma Değer Çıktı Oranı Verimliliği = Katma Değer / Satış Geliri	55/5	0,740	0,704	0,739	0,744	0,794	0,632	0,639	0,523	0,439	0,485
Çalışan Başına Katma Değer Oranı Verimliliği = Katma Değer / Çalışan Sayısı	55/51	9.592,884	8.677,609	9.751,648	9.173,339	11.721,249	8.902,797	6.884,878	7.549,526	7.291,253	9.670,291
Katma Değer Girdi Oranı Verimliliği = Katma Değer / Üretim Maliyeti	55/31	1,255	0,969	0,991	0,919	1,324	1,037	0,874	0,779	0,772	0,842
İşgücü Maliyet Rekabet Gücü =Çal. Ba.Ş K. D. O./ (İşgücü Gid./ Çalışan sayısı)	(55/51) / (12/51)	9,027	6,659	6,374	6,473	9,417	7,499	10,104	8,072	7,829	19,052

EK 25.2: ELİ Performans Parametreleri Değerleri (Devam)

	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
2. MALİ GÖSTERGELER İÇİNDEN KAR VE KARLILIK ORANLARI											
2.1 Mali Göstergeler İçinden Kar Ve Karlılık Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Satışların Karlılığı Oranı = Net Kar / Satış Geliri	38/5	0,237	0,094	0,117	0,020	0,256	0,149	0,005	-0,012	0,013	0,000
Net Kar Satış Miktarı Karlılık Oranı = Net Kar / Satış Miktarı	38/4	1,287	0,463	0,608	0,109	1,678	1,031	0,028	-0,078	0,091	0,001
Mali Karlılık Oranı = Net Kar / Özsermaye	38/40										
Katma Değer Karlılığı = (İşletme Karı / Katma Değer) * 100	35/55*100	42,274	23,357	20,381	11,685	39,112	34,993	7,996	-2,516	-0,696	0,835
Çalışan Başına Kar Oranı = Net Kar / Ortalama Çalışan Sayısı	38/51	3.076,167	1.156,637	1.539,349	249,372	3.783,677	2.099,572	53,328	-177,719	223,340	3,003
Ekonomiklik Oranı = Satış Geliri / Satış Maliyeti	5/32	1,695	1,383	1,346	1,240	1,674	1,647	1,328	1,210	1,182	1,157
Yatırım Getirisi = Brüt Kar / Kullanılan Sermaye	36/39	0,700	0,339	0,663	0,164	0,875	0,830	0,116	-0,059	0,229	0,002
2.2 Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Toplam Borçlar / Özsermaye	46+47/40										
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Toplam Borçlar / Toplam Varlıklar	46+47/43	0,366	0,586	0,539	0,721	0,331	0,630	0,740	0,854	0,922	0,906
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Özsermaye / Toplam Varlıklar	40/43										
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Kısa Dönem Borçlar / Özsermaye	46/40										
2.3 Mali Göstergeler İçinde Devir Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Devir Oranı = İşletme Karı / Toplam Varlıklar	35/43	0,631	0,373	0,446	0,255	0,647	0,492	0,075	-0,018	-0,003	0,006
Toplam Varlıklar Devir Oranı = Satış Geliri / Toplam Varlıklar	5/43	2,016	2,269	2,959	2,939	2,086	2,226	1,463	1,329	1,119	1,386
Dönen Varlıklar Devir Oranı = Satış Geliri / Dönen Varlıklar	5/41	4,360	3,138	4,258	4,790	5,193	3,299	2,237	2,780	3,580	5,686
Mali Göstergeler İçinde Alacak Devir Oranı = Satış Geliri / Ortalama Ticari Alacaklar	5/44	13,373	7,493	11,286	12,839	12,698	8,208	6,755	8,647	15,488	73,086
Mali Göstergeler İçinde Stok Devir Oranı = Satış Geliri / Ortalama Stok	5/57	120.612,374	376.750,739	0,000	0,000	0,000	0,000	16,150	20,288	20,028	10,443
Mali Göstergeler İçinde Özsermaye Devir Oranı = Satış Geliri / Özsermaye	5/40										
2.4 Mali Göstergeler İçinde Maliyet Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Maliyet Oranı = Toplam Ücretler / Çalışan Sayısı	12/51	1.062,695	1.303,053	1.529,876	1.417,081	1.244,696	1.187,194	681,428	935,302	931,254	507,574
Mali Göstergeler İçinde Maliyet Gelir Oranı=(Top. Mal.- Amort) / (Toplam Gelir	(33-17)/8	0,382	0,443	0,394	0,412	0,300	0,464	0,450	0,561	0,638	0,604
2.5 Likitide Oranları											
Cari Oran = Dönen Varlıklar / Kısa Dönem Borçlar	41/46	2,177	2,803	1,801	1,350	1,330	1,124	1,051	0,615	0,343	0,273
Likitide Oranı = (Dönen Varlıklar-Stoklar) / Kısa Dönem Borçlar	(41-58)/46	1,639	2,421	1,431	1,058	1,128	0,924	0,725	0,417	0,205	0,057
Hakik Oran = (Dönen Varlıklar - (Stoklar+Alacaklar)) / Kısa Dönem Borçlar	(41-(48+59))/46	0,220	0,071	0,070	0,047	0,041	0,021	0,029	0,022	0,043	0,014
Kullanılan Sermaye Başına Satış = Satış Geliri / Kullanılan Sermaye	5/39	2,559	3,058	4,819	5,387	2,988	5,569	3,878	5,979	12.379,000	12,905
Ticari Oran = Duran Varlıklar / Çalışan Sayısı	42/51	3.455,752	1.504,739	1.360,393	1.621,650	4.237,619	2.058,413	2.543,270	5.662,259	10.216,956	10.886,068
Ticari Oran = Satış Geliri / Çalışan Sayısı	5/51	12.955,056	12.331,152	13.198,391	12.336,487	14.770,458	14.078,823	10.767,799	14.426,337	16.621,104	19.957,825
Çalışan Başına İşletme Sermayesi = Sermaye / Çalışan Sayısı	40/51										

EK 25.3: ELİ Performans Parametreleri Değerleri (Devam)

	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
3. MALİYET GÖSTERGELERİ											
3.1 Üretim Birimi Başına Maliyetler											
Üretim Birimi Başına Toplam Maliyet = Üretim Maliyeti / Üretim Miktarı	31/2	3,190	3,577	3,876	4,335	3,913	4,196	4,274	4,091	5,458	3,635
Üretim Birimi Başına İşgücü Maliyeti = Toplam Ücretler / Üretim Miktar	12/2	0,443	0,520	0,602	0,616	0,550	0,580	0,370	0,395	0,538	0,161
Üretim Birimi Başına İşçilik Maliyeti = İşçilik Maliyetleri / Üretim Miktarı	10/2	0,426	0,504	0,587	0,600	0,535	0,563	0,352	0,363	0,480	0,142
Üretim Birimi Başına Malzeme Maliyeti = Malzeme Maliyeti / Üretim Miktarı	9/2	0,176	0,199	0,197	0,164	0,181	0,286	0,274	0,337	0,555	0,294
Üretim Birimi Başına Enerji Maliyeti = Enerji Maliyeti / Üretim Miktarı	13/2	0,022	0,022	0,019	0,016	0,019	0,014	0,011	0,011	0,025	0,020
3.2 Diğer Oranlar											
Toplam Maliyet / Üretim Maliyeti	33/31	1,251	1,233	1,166	1,206	1,191	1,428	1,388	1,567	1,824	1,842
Toplam Maliyet / Satış Maliyeti	33/32	1,251	1,238	1,170	1,210	1,194	1,434	1,349	1,274	1,226	1,226
Satış Geliri / Üretim Maliyeti	5/31	1,694	1,377	1,341	1,236	1,669	1,641	1,367	1,488	1,759	1,738
Satış Geliri / Sermaye	5/40										
İşgücü Maliyeti / Çalışan Sayısı	12/51	1.062,695	1.303,053	1.529,876	1.417,081	1.244,696	1.187,194	681,428	935,302	931,254	507,574
Satış Geliri / İşçilik Maliyeti	5/10	12,689	9,762	8,849	8,936	12,204	12,227	16,583	16,749	20,010	44,334
Satış Geliri / İşgücü Maliyeti	5/12	12,191	9,463	8,627	8,706	11,867	11,859	15,802	15,424	17,848	39,320
4 ETKENLİK											
4.1 Etkenlik Oranı											
Etkenlik Oranı = Gerçekleşen Üretim / Planlanan Üretim	2/3	1,026	1,048	1,008	0,887	0,811	1,068	1,008	0,859	0,902	1,153
5 ÇALIŞMA YAŞAMININ KALİTESİ											
Toplam İşçilik Maliyetleri / Toplam İşçi Sayısı	10/49	1.121,620	1.388,817	1.654,691	1.536,418	1.359,984	1.324,060	759,333	1.025,962	992,516	541,169
Meydana Gelen Kazalardaki (Yaralı+Ölü sayısı)	54/49	0,141	0,100	0,090	0,086	0,071	0,081	0,079	0,054	0,034	0,019
Meydana Gelen Kazalardaki Ölü sayısı / İşçi Sayısı	53/49										
Toplam Ücretler / Üretim Maliyeti	12/31	0,139	0,145	0,155	0,142	0,141	0,138	0,087	0,096	0,099	0,044
Toplam Ücretler / Toplam Çalışan Sayısı	12/51	1.062,695	1.303,053	1.529,876	1.417,081	1.244,696	1.187,194	681,428	935,302	931,254	507,574
İşçilik Maliyeti / Üretim Maliyeti	10/31	0,134	0,141	0,152	0,138	0,137	0,134	0,082	0,089	0,088	0,039
Toplam Ücretler / Toplam Maliyet	12/33	0,111	0,118	0,133	0,118	0,118	0,097	0,062	0,062	0,054	0,024

EK 26.1: ELİ Endekslenmiş Performans Parametreleri Değerleri											
	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
1. VERİMLİLİK											
1.1 Verimlilik ve Toplam Faktör Verimliliği											
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Satış Maliyeti	5/32	100	81,598	79,415	73,161	98,767	97,174	78,353	71,391	69,739	68,256
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Maliyet	5/33	100	82,467	84,904	75,675	103,435	84,830	72,722	70,064	71,171	69,643
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Üretim Maliyeti	2/31	100	89,322	82,304	73,690	81,666	75,923	74,647	77,837	58,378	87,752
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Maliyet	2/33	100	90,577	88,183	76,212	85,788	66,636	67,434	62,246	39,902	59,582
1.2 İşgücü Verimliliği											
Fiziksel İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Çalışan Sayısı	2/51	100	104,484	105,951	96,021	94,362	85,327	76,892	98,869	72,228	131,798
Ekonomik İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Ücretler	2/12	100	85,209	73,593	71,997	80,554	76,386	119,922	112,341	82,416	275,942
Fiziksel İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Direk İşçi Sayısı	2/49	100	104,562	106,996	97,271	96,517	89,308	81,845	107,193	78,555	144,217
Ekonomik İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / İşçilik Maliyetleri	2/10	100	84,459	72,533	71,000	79,603	75,642	120,874	117,169	88,760	298,902
Fiziksel İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Çalışan Sayısı	5/51	100	95,184	101,878	95,225	114,013	108,674	83,117	111,357	128,298	154,054
Ekonomik İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Ücretler	5/12	100	77,624	70,767	71,415	97,344	129,623	126,522	146,406	322,540	
Fiziksel İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Direk İşçi Sayısı	5/49	100	95,254	102,883	96,465	116,616	113,744	88,471	120,732	139,537	168,571
Ekonomik İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / İşçilik Maliyetleri	5/10	100	76,930	69,735	70,421	96,175	96,356	130,684	131,992	157,691	349,378
1.3 Malzeme Verimliliği											
Ekonomik Malzeme Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Malzeme Maliyeti	2/9	100	88,066	89,015	106,807	96,813	61,351	64,214	52,130	31,668	59,781
Ekonomik Malzeme Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Malzeme Maliyeti	5/9	100	80,232	85,598	105,919	116,979	78,146	69,407	58,725	56,242	69,876
1.4 Sermaye Verimliliği											
Sermaye Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Varlıklar	2/43	100	123,611	152,569	146,938	85,535	86,608	67,302	58,454	31,372	58,843
Sermaye Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Varlıklar	5/43	100	112,571	146,804	145,812	103,492	110,438	72,583	65,935	55,517	68,780
1.5 Enerji Verimliliği											
Enerji Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Enerji Maliyeti	2/13	100	100,426	116,534	140,816	115,372	154,452	193,840	201,066	87,941	113,450
Enerji Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Enerji Maliyeti	5/13	100	91,487	112,054	139,650	139,396	196,711	209,532	226,463	156,207	132,608
1.6 Kar Verimliliği											
Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam maliyet	38/33	100	32,647	41,664	6,529	111,623	53,168	1,555	-3,731	4,042	0,044
Fiziksel İşgücü Net Kar Verimliliği = Net Kar / Çalışan Sayısı	38/51	100	37,600	50,041	8,107	123,000	68,253	1,734	-5,777	7,260	0,098
İşsel Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam Ücretler+Amortisman	38 / (12+17)	100	30,892	36,193	5,484	94,321	56,483	1,462	-4,204	5,849	0,062
Ekonomik İşgücü Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam Ücretler	38/12	100	30,677	34,753	6,080	105,020	61,112	2,695	-6,564	8,291	0,204
Fiziksel İşçilik Net Kar Verimliliği = Net Kar / İşçi Sayısı	38/49	100	37,628	50,535	8,212	125,808	71,437	1,845	-6,264	7,896	0,107
Satış Karı Verimliliği - Üretim = Satış Karı / Üretim Maliyeti	34/31	100	54,851	49,524	34,552	96,745	92,858	48,661	37,143	39,015	33,923
Satış Karı Verimliliği - Toplam = Satış Karı / Toplam Maliyet	34/33	100	55,643	53,122	35,835	101,562	81,214	43,758	29,712	26,831	23,033
Ekonomik İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Toplam Ücretler	34/12	100	52,420	44,317	33,753	95,556	93,235	78,169	53,560	55,021	106,674
Fiziksel İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Çalışan Sayısı	34/51	100	64,265	63,811	45,017	111,932	104,152	50,121	47,145	48,221	50,951
Fiziksel İşçilik Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / İşçi Sayısı	34/49	100	64,312	64,441	45,603	114,488	109,011	53,350	51,114	52,445	55,752
1.7 Katma Değer Verimliliği											
Katma Değer Çıktı Oranı Verimliliği = Katma Değer / Satış Geliri	55/5	100	95,074	99,801	100,476	107,229	85,351	86,296	70,630	59,286	65,436
Çalışan Başına Katma Değer Oranı Verimliliği = Katma Değer / Çalışan Sayısı	55/51	100	90,459	101,655	95,627	122,187	92,806	71,771	78,699	76,007	100,807
Katma Değer Girdi Oranı Verimliliği = Katma Değer / Üretim Maliyeti	55/31	100	77,242	78,995	73,256	105,540	82,662	69,669	62,096	61,538	67,118
İşgücü Maliyet Rekabet Gücü =Çal. Ba.Ş K. D. O. / (İşgücü Gid. / Çalışan sayısı)	(55/51) / (12/51)	100	73,768	70,611	71,708	104,321	83,074	111,932	89,421	86,729	211,057

EK 26.2: ELİ Endekslenmiş Performans Parametreleri Değerleri (Devam)											
	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
2. MALİ GÖSTERGELER İÇİNDEN KAR VE KARLILIK ORANLARI											
2.1 Mali Göstergeler İçinden Kar Ve Karlılık Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Satışların Karlılığı Oranı = İlet Kar / Satış Geliri	38/5	100	39,587	49,274	8,423	107,813	62,750	2,106	-5,054	5,475	0,063
İlet Kar Satış Miktarı Karlılık Oranı = İlet Kar / Satış Miktarı	38/4	100	35,982	47,250	8,471	130,405	80,124	2,176	-6,062	7,072	0,078
Mali Karlılık Oranı = İlet Kar / Özsermaye	38/40										
Katma Değer Karlılığı = (İşletme Karı / Katma Değer) * 100	35/55*100	100	55,251	48,211	27,641	92,519	82,776	18,914	-5,952	-1,646	1,975
Çalışan Başına Kar Oranı = İlet Kar / Ortalama Çalışan Sayısı	38/51	100	37,600	50,041	8,107	123,000	68,253	1,734	-5,777	7,260	0,098
Ekonomiklik Oranı = Satış Geliri / Satış Maliyeti	5/32	100	81,598	79,415	73,161	98,767	97,174	78,353	71,391	69,739	68,256
Yatırım Getirisi = Brüt Kar / Kullanılan Sermaye	36/39	100	48,427	94,710	23,428	124,995	118,566	16,571	-8,428	32,713	0,277
2.2 Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Toplam Borçlar / Özsermaye	46+47/40										
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Toplam Borçlar / Toplam Varlıklar	46+47/43	100	159,941	147,113	196,788	90,342	171,950	201,973	233,088	251,648	247,229
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Özsermaye / Toplam Varlıklar	40/43										
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Kısa Dönem Borçlar / Özsermaye	46/40										
2.3 Mali Göstergeler İçinde Devir Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Devir Oranı = İşletme Karı / Toplam Varlıklar	35/43	100	59,117	70,687	40,415	102,544	77,978	11,887	-2,853	-0,475	0,889
Toplam Varlıklar Devir Oranı = Satış Geliri / Toplam Varlıklar	5/43	100	112,571	146,804	145,812	103,492	110,438	72,583	65,935	55,517	68,780
Dönen Varlıklar Devir Oranı = Satış Geliri / Dönen Varlıklar	5/41	100	71,979	97,669	109,872	119,116	75,672	51,312	63,767	82,117	130,425
Mali Göstergeler İçinde Alacak Devir Oranı = Satış Geliri / Ortalama Ticari Alacaklar	5/44	100	56,032	84,396	96,009	94,955	61,379	50,514	64,662	115,819	546,533
Mali Göstergeler İçinde Stok Devir Oranı = Satış Geliri / Ortalama Stok	5/57	100	312,365	0,000	0,000	0,000	0,000	0,013	0,017	0,017	0,009
Mali Göstergeler İçinde Özsermaye Devir Oranı = Satış Geliri / Özsermaye	5/40										
2.4 Mali Göstergeler İçinde Maliyet Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Maliyet Oranı = Toplam Ücretler / Çalışan Sayısı	12/51	100	122,618	143,962	133,348	117,126	111,715	64,123	88,012	87,631	47,763
Mali Göstergeler İçinde Maliyet Gelir Oranı =(Top. Mal.- Amort) / (Toplam Gelir	(33-17)/8	100	116,041	103,206	107,921	78,583	121,542	117,875	146,951	167,121	158,219
2.5 Likitide Oranları											
Cari Oran = Dönen Varlıklar / Kısa Dönem Borçlar	41/46	100	128,742	82,720	62,006	61,087	51,625	48,273	28,247	15,754	12,546
Likitide Oranı = (Dönen Varlıklar-Stoklar) / Kısa Dönem Borçlar	(41-58)/46	100	147,730	87,320	64,559	68,831	56,383	44,240	25,445	12,509	3,497
Hakik Oran = (Dönen Varlıklar - (Stoklar+Alacaklar)) / Kısa Dönem Borçlar	(41-(48+59))/46	100	32,232	31,778	21,337	18,613	9,533	13,165	9,987	19,521	6,275
Kullanılan Sermaye Başına Satış = Satış Geliri / Kullanılan Sermaye	5/39	100	119,499	188,314	210,510	116,763	217,622	151,542	233,644	483,738,892	504,302
Ticari Oran = Duran Varlıklar / Çalışan Sayısı	42/51	100	43,543	39,366	46,926	122,625	59,585	73,595	163,850	295,651	315,013
Ticari Oran = Satış Geliri / Çalışan Sayısı	5/51	100	95,184	101,878	95,225	114,013	108,674	83,117	111,357	128,298	154,054
Çalışan Başına İşletme Sermavesi = Sermaye / Çalışan Sayısı	40/51										

EK 26.3: ELİ Endekslenmiş Performans Parametreleri Değerleri (Devam)											
	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
3. MALİYET GÖSTERGELERİ											
3.1 Üretim Birimi Başına Maliyetler											
Üretim Birimi Başına Toplam Maliyet = Üretim Maliyeti / Üretim Miktarı	31/2	100	112,130	121,502	135,891	122,662	131,534	133,979	128,242	171,094	113,958
Üretim Birimi Başına İşgücü Maliyeti = Toplam Ücretler / Üretim Miktarı	12/2	100	117,293	135,789	138,947	124,060	130,827	83,459	89,098	121,353	36,240
Üretim Birimi Başına İşçilik Maliyeti = İşçilik Maliyetleri / Üretim Miktarı	10/2	100	118,334	137,822	140,874	125,613	132,187	82,646	85,229	112,699	33,456
Üretim Birimi Başına Malzeme Maliyeti = Malzeme Maliyeti / Üretim Miktarı	9/2	100	113,299	112,161	93,372	103,051	162,832	156,000	191,869	315,986	167,278
Üretim Birimi Başına Enerji Maliyeti = Enerji Maliyeti / Üretim Miktarı	13/2	100	99,225	85,694	72,163	85,694	63,143	49,612	49,612	112,755	88,145
3.2 Diğer Oranlar											
Toplam Maliyet / Üretim Maliyeti	33/31	100	98,576	93,220	96,418	95,218	114,166	110,968	125,279	145,826	147,279
Toplam Maliyet / Satış Maliyeti	33/32	100	98,935	93,501	96,697	95,419	114,598	107,805	101,812	97,976	98,008
Satış Geliri / Üretim Maliyeti	5/31	100	81,278	79,153	72,955	98,513	96,860	80,687	87,829	103,825	102,571
Satış Geliri / Sermaye	5/40										
İşgücü Maliyeti / Çalışan Sayısı	12/51	100	122,618	143,962	133,348	117,126	111,715	64,123	88,012	87,631	47,763
Satış Geliri / İşçilik Maliyeti	5/10	100	76,930	69,735	70,421	96,175	96,356	130,684	131,992	157,691	349,378
Satış Geliri / İşgücü Maliyeti	5/12	100	77,624	70,767	71,415	97,344	97,279	129,623	126,522	146,406	322,540
4 ETKENLİK											
4.1 Etkenlik Oranı											
Etkenlik Oranı = Gerçekleşen Üretim / Planlanan Üretim	2/3	100	102,165	98,266	86,470	79,061	104,115	98,266	83,740	87,932	112,414
5 ÇALIŞMA YAŞAMININ KALİTESİ											
Toplam İşçilik Maliyetleri / Toplam İşçi Sayısı	10/49	100	123,822	147,527	136,982	121,252	118,049	67,700	91,471	88,490	48,249
Meydana Gelen Kazalardaki (Yaralı+Ölü sayısı)	54/49	100	70,789	63,710	60,879	50,260	57,339	55,923	38,226	24,068	13,697
Meydana Gelen Kazalardaki Ölü sayısı / İşçi Sayısı	53/49										
Toplam Ücretler / Üretim Maliyeti	12/31	100	104,336	111,532	102,178	101,458	99,300	62,602	69,078	71,237	31,801
Toplam Ücretler / Toplam Çalışan Sayısı	12/51	100	122,618	143,962	133,348	117,126	111,715	64,123	88,012	87,631	47,763
İşçilik Maliyeti / Üretim Maliyeti	10/31	100	105,608	113,847	103,361	102,612	100,365	61,417	66,660	65,911	29,358
Toplam Ücretler / Toplam Maliyet	12/33	100	106,204	119,705	106,204	106,204	87,303	55,802	55,802	48,602	21,592

Ek 27: ÇLİ Ham Verileri	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Üretim Miktarı (ton)	2	542.202	446.802	365.037	380.674	297.494	505.330			1.444.275	1.589.851
Planlanan Üretim Miktarı (ton)	3	600.000	600.000	454.000	617.500	617.500	450.000			1.873.000	2.210.000
Satış Miktarı (ton)	4	489.365	400.652	321.785	239.971	238.125	443.354			1.340.701	1.932.801
Satış Geliri (tl) (Satılan Kömürlerden Elde Edilen Gelir)	5	3.997.965	4.760.761	5.952.794	7.604.140	10.912.022	25.771.667			83.352.050	107.852.927
Diğer Faaliyet Gelirleri (tl) (Rödevans,Lojman,Lokal,faiz gelirleri)	6	49.431	55.604	91.036	104.113	207.060	419.592			761.849	582.846
Olağandışı Gelirler (Tahsis olunan gecikme cezaları,M.D.V satış karı,diğer)(tl)	7	24.379	26.776	28.089	111.333	231.581	748.046			1.986.444	2.278.523
Toplam Gelir (tl)	8 (5+6+7)	4.071.775	4.843.141	6.071.919	7.819.586	11.350.663	26.939.305			86.100.343	110.714.296
İlk Madde Malzeme Maliyetleri (Akaryakıt, Patlayıcı, Tahkimat malz, Diğer)	9	70.227	66.222	84.043	141.891	260.230	727.047			22.806	38.207
İşçilik Maliyetleri (tl) (Çıplak İşçilik, SSK Primleri Katılma Payı, Diğer)	10	149.352	303.461	470.419	332.850	402.583	495.769			554.321	806.795
Memur Ücretleri (Sözleşmeli Personel Ücreti, Emekli Sandığı Aidatı, Diğer)(tl)	11	14.316	15.799	9.746	11.518	22.649	50.432			563.317	505.361
Toplam Ücretler (tl) (İşgücü Maliyeti)	12 (10+11)	163.668	319.260	480.165	344.368	425.232	546.201			1.117.638	1.312.156
a) Enerji Maliyeti	13	5.140	33.716	101.796	213.436	132.947	105.745			288.953	276.688
Dişarıdan Sağlanan Fayda Ve Hizmetler b) Mütcaahhit Hizmetleri	14	82.243	539.457	1.628.740	3.414.975	3.448.911	377.017			4.623.240	4.427.006
(tl) c) Diğer (ısıtma su bakım onarım)	15	5.737	37.625	113.599	238.182	38.387	228.590			322.454	308.766
TOPLAM	16 (13+14+15)	93.120	610.798	1.844.135	3.866.593	3.620.245	711.352			5.234.647	5.012.460
Amortismanlar (Duran Varlıkların Amortismanı ve Diğer Tükenme Payları) (ytl)	17	1.466.838	4.291.000	8.147.794	8.097.292	51.014.321	53.983.029			55.046.083	59.609.936
Çeşitli Giderler (tl) (Sigorta,Vergi,Resim ve Harçlar)	18	0	12	40	289	0	0			8.444	6.909
a) Tamir Bakım Atolyesi	19	66.772	153.297	241.709	357.710	551.201	732.222			1.153.668	709.226
Yardımcı Üretim Ve Hizmet Giderleri b) Diğer (İnakliyat, Sosyal Servis, vb)	20	72.543	144.562	246.284	349.918	510.476	580.027			235.811	390.606
(tl) TOPLAM	21 (19+20)	139.315	297.859	487.993	707.628	1.061.677	1.312.249			1.389.479	1.099.832
a) Satın Alınan Kömür	22	0	0	0	0	0	0			-5.941.725	-2.707.003
Stok Hareketi (+ -) b) Dönem Başı Stok	23	32.369	215.785	1.095.465	3.585.617	9.098.274	19.797.149			22.474.260	23.967.511
(tl) c) Dönem Sonu Stok (+) ve İktüketim	24	226.376	1.134.943	3.674.398	9.194.790	20.349.936	26.822.148			24.108.833	12.452.453
TOPLAM	25 (23-22-24)	-194.007	-919.158	-2.578.933	-5.609.173	-11.251.662	-7.024.999			4.307.152	14.222.061
Ticari Mallar Ve Hizmet Maliyeti(tl)	26	0	0	0	0	0	0			0	0
Tüm Faaliyet Ve Olağandışı Giderler (Pazarlama, Yönetim, Makam Tazm.,) (tl)	27	801.782	7.421.995	5.751.770	2.408.890	4.412.551	8.786.946			15.925.093	16.530.389
a) Kısa Vadeli Borçlanmalar	28	1.717	2.305	2.586	14.584	3.704	1.822			0	5.222.346
Finansman Giderleri (tl) b) Uzun Vadeli Borçlanmalar	29	12.897	21.880	9.623	34.389	3.504	0			0	0
TOPLAM	30 (28+29)	14.614	24.185	12.209	48.973	7.208	1.822			0	5.222.346
Üretim Maliyeti(tl)	31 (9+12+16+17+18+21)	1.933.168	5.585.151	11.044.170	13.158.061	56.381.705	57.279.878			62.819.097	67.079.500
Satış Maliyeti (tl) (Üretim mal+Stok Har.+Tic.Hiz. Mal.)	32 (9+12+16+17+18+21+25+26)	1.739.161	4.665.993	8.465.237	7.548.888	45.130.043	50.254.879			67.126.249	81.301.561
Toplam Maliyet(tl) (Satış Maliyeti+Tüm Faal. ve Olağandışı Gid.+Fin. Gid.)	33 (27+30+32)	2.555.557	12.112.173	14.229.216	10.006.751	49.549.802	59.043.647			83.051.342	103.054.296
Satış Karı (tl) (Satış Geliri - Satış Maliyeti)	34 (5-32)	2.258.804	94.768	-2.512.443	55.252	-34.218.021	-24.483.212			16.225.801	26.551.366
İşletme Faaliyet Karı(tl)	35	1.523.570	-1.391.026	-4.014.732	-2.108.120	-37.664.829	-29.802.067			1.698.079	12.526.923
Brüt Kar(tl)	36 (8-33)	1.516.218	-7.269.032	-8.157.297	-2.187.165	-38.199.139	-32.104.342			3.049.001	7.660.000
Kardan Düşülen Vergi (tl)	37	181.946	0	0	0	0	0			0	0
Net Kar (tl)	38 (36-37)	1.334.272	-7.269.032	-8.157.297	-2.187.165	-38.199.139	-32.104.342			3.049.001	7.660.000
Kullanılan Sermaye (tl) (Toplam Varlıklar-Kısa Vadeli Yabancı Kaynaklar)	39 (43-46)	7.642.913	8.512.841	9.277.651	30.303.767	30.256.921	51.056.272			104.566.695	103.355.228
Sermaye (tl)	40										
Dönen Varlıklar (tl)	41	1.299.057	2.947.978	6.472.775	13.202.302	25.143.337	36.269.882			40.431.960	30.887.227
Duran Varlıklar (tl)	42	7.035.228	6.541.424	4.163.155	19.188.265	9.288.899	20.990.890			93.608.916	100.779.359
Toplam Varlıklar (tl)	43 (41+42)	8.334.285	9.489.402	10.635.930	32.390.567	34.432.236	57.260.772			134.040.876	131.666.586
Ortalama Ticari Alacaklar (tl)	44	204.164	347.432	292.982	293.046	288.116	1.617.396			843.348	216.836
Özkaynaklar (tl)	45	2.028.581	-6.162.542	-7.512.300	-421.362	1.877.113	-30.369.471			-44.747.650	-46.709.023
Kısa Vadeli Yabancı Kay. (tl)	46	691.372	976.561	1.358.279	2.086.800	4.175.315	6.204.500			29.474.181	28.311.358
Uzun Vadeli Yabancı Kay. (tl)	47	5.614.332	14.675.384	16.789.952	30.725.128	66.580.945	81.477.236			23.290.202	23.510.423
Stok Miktarları (ton)	48	68.377	111.599	152.028	269.939	346.391	405.188			679.994	290.223
İşyeri İşçi Sayısı (kişi)	49	434	428	419	401	460	430			412	376
İşyeri Memur Sayısı (kişi)	50	75	72	85	84	96	91			120	116
Toplam Çalışan Sayısı (kişi)	51 (49+50)	509	500	504	485	556	521			532	492
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Yaralı Sayısı (kişi)	52	6	6	10	5	5	10			5	4
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Ölü Sayısı (kişi)	53	0	1	0	0	0	0			0	0
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Yaralı+Ölü Sayısı (kişi)	54 (52+53)	6	7	10	5	5	10			5	4
Katma Değer (tl)	55 (12+17+30+36)	3.161.338	-2.634.587	482.871	6.303.468	13.247.622	22.426.710			59.212.722	73.804.438
Dönem Sonu Stok(tl)	56	215.785	1.095.465	3.585.617	9.098.274	19.797.149	26.461.858			23.967.511	11.707.577
Ortalama Stok (tl)	57 (23+56)/2	124.077	655.625	2.340.541	6.341.946	18.996.849	9.898.575			23.220.886	17.837.544
Stoklar (tl)	58	782.762	2.081.054	5.468.988	12.053.890	23.883.254	32.591.369			37.965.112	28.755.466
Alacaklar (tl)	59	412.038	723.071	600.548	689.632	730.013	3.285.069			1.824.498	470.282

Ek 28: Sabit Fiyatlarla ÇLİ Değerleri	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Üretim Miktarı (ton)	2	542.202	446.802	365.037	380.874	297.494	505.330			1.444.275	1.589.651
Planlanan Üretim Miktarı (ton)	3	600.000	600.000	454.000	617.500	617.500	450.000			1.873.000	2.210.000
Satış Miktarı (ton)	4	489.365	400.652	321.785	239.971	238.125	443.354			1.340.701	1.932.801
Satış Geliri (tl) (Satılan Kömürlerden Elde Edilen Gelir)	5	3.997.965	2.837.414	2.357.306	1.954.264	1.920.516	3.711.120			8.835.317	10.461.734
Diğer Faaliyet Gelirleri (tl) (Rödevans,Lojman,Lokal,faiz gelirleri)	6	49.431	33.140	36.050	26.757	36.443	60.421			80.756	56.536
Olağandışı Gelirler (Tahsis olunan gecikme cezaları,M.D.V satış karı,diğer)(tl)	7	24.379	15.958	11.123	28.813	40.758	107.719			210.563	221.017
Toplam Gelir (tl)	8 (5+6+7)	4.071.775	2.886.512	2.404.480	2.009.834	1.997.717	3.879.260			9.126.636	10.739.287
İlk Madde Malzeme Maliyetleri (Akaryakıt, Patlayıcı, Tahkimat malz, Diğer)	9	70.227	39.468	33.281	36.466	45.800	104.695			2.417	3.706
İşçilik Maliyetleri (tl) (Çıplak İşçilik, SSK Primleri Katılma Payı, Diğer)	10	149.352	180.863	186.286	85.542	70.855	71.391			58.758	78.259
Memur Ücretleri (Sözleşmeli Personel Ücreti, Emekli Sandığı Aidatı, Diğer)(tl)	11	14.316	9.416	3.859	2.960	3.986	7.262			59.712	49.020
Toplam Ücretler (tl) (İşgücü Maliyeti)	12 (10+11)	163.668	190.279	190.145	88.503	74.841	78.653			118.470	127.279
a)Enerji Maliyeti	13	5.140	20.095	40.311	54.853	23.399	15.227			30.629	26.839
Dışarıdan Sağlanan Fayda Ve Hizmetler b)Müteahhit Hizmetleri	14	82.243	321.516	644.981	877.849	607.008	54.290			490.063	429.420
(tl) c)Diğer (ısıtma su bakım onarımı)	15	5.737	22.425	44.985	61.213	6.756	32.917			34.180	29.950
TOPLAM	16 (13+14+15)	93.120	364.036	730.277	993.714	637.163	102.435			554.873	486.209
Amortismanlar (Duran Varlıkların Amortismanı ve Diğer Tükenme Payları) (ytl)	17	1.466.838	2.557.436	3.226.526	2.081.004	8.978.520	7.773.556			5.834.885	5.782.164
Çeşitli Giderler (tl) (Sigorta,Vergi,Resim ve Harçlar)	18	0	7	16	74	0	0			895	670
a) Tamir Bakım Atolyesi	19	66.772	91.365	95.717	91.931	97.011	105.440			122.289	68.795
Yardımcı Üretim Ve Hizmet Giderleri b) Diğer (İnakliyat, Sosyal Servis, vb)	20	72.543	86.159	97.528	89.929	89.844	83.524			24.996	37.889
(tl) TOPLAM	21 (19+20)	139.315	177.524	193.245	181.860	186.855	188.964			147.285	106.684
a) Satın Alınan Kömür	22	0	0	0	0	0	0			-629.823	-262.579
Stok Hareketi (+ -) b) Dönem Başı Stok	23	32.369	128.608	433.804	921.504	1.601.296	2.850.789			2.382.272	2.324.849
(tl) c) Dönem Sonu Stok (+)ve İhtüketim	24	226.376	676.426	1.455.062	2.363.061	3.581.589	3.862.389			2.555.536	1.207.888
TOPLAM	25 (23-22-24)	-194.007	-547.818	-1.021.257	-1.441.557	-1.980.293	-1.011.600			456.558	1.379.540
Ticari Mallar Ve Hizmet Maliyeti(tl)	26	0	0	0	0	0	0			0	0
Tüm Faaliyet Ve Olağandışı Giderler (Pazarlama, Yönetim, Makam Tazm.,ıtl)	27	801.782	4.423.509	2.277.701	619.085	776.609	1.265.320			1.688.060	1.603.448
a)Kısa Vadeli Borçlanmalar	28	1.717	1.374	1.024	3.748	652	262			0	506.568
Finansman Giderleri (tl) b) Uzun Vadeli Borçlanmalar	29	12.897	13.040	3.811	8.838	617	0			0	0
TOPLAM	30 (28+29)	14.614	14.414	4.835	12.586	1.269	262			0	506.568
Üretim Maliyeti(tl)	31 (9+12+16+17+18+21)	1.933.168	3.328.750	4.373.491	3.381.622	9.923.180	8.248.302			6.658.824	6.506.712
Satış Maliyeti (tl) (Üretim mal+Stok Har.+Tic.Hiz. Mal.)	32 (9+12+16+17+18+21+25+26)	1.739.161	2.780.932	3.352.234	1.940.064	7.942.888	7.236.703			7.115.382	7.886.251
Toplam Maliyet(tl) (Satış Maliyeti+Tüm Faal. ve Olağandışı Gid.+Fin. Gid.)	33 (27+30+32)	2.555.557	7.218.855	5.634.770	2.571.735	8.720.765	8.502.285			8.803.442	9.996.287
Satış Karı (tl) (Satış Geliri - Satış Maliyeti)	34 (5-32)	2.258.804	56.482	-994.927	14.200	-6.022.372	-3.525.583			1.719.935	2.575.483
İşletme Faaliyet Karı(tl)	35	1.523.570	-829.051	-1.589.834	-541.787	-6.629.010	-4.291.498			179.996	1.215.112
Brüt Kar(tl)	36 (8-33)	1.516.218	-4.332.343	-3.230.290	-562.101	-6.723.048	-4.623.025			323.194	743.020
Kardan Düşülen Vergi (tl)	37	181.946	0	0	0	0	0			0	0
Net Kar (tl)	38 (36-37)	1.334.272	-4.332.343	-3.230.290	-562.101	-6.723.048	-4.623.025			323.194	743.020
Kullanılan Sermaye (tl) (Toplam Varlıklar-Kısa Vadeli Yabancı Kaynaklar)	39 (43-46)	7.642.913	5.073.653	3.673.950	7.788.068	5.325.218	7.352.103			11.084.070	10.025.457
Sermaye (tl)	40	0	0	0	0	0	0			0	0
Dönen Varlıklar (tl)	41	1.299.057	1.756.995	2.563.219	3.392.992	4.425.227	5.222.863			4.285.788	2.996.061
Duran Varlıklar (tl)	42	7.035.228	3.898.689	1.648.609	4.931.384	1.634.846	3.022.688			9.922.545	9.775.598
Toplam Varlıklar (tl)	43 (41+42)	8.334.285	5.655.684	4.211.828	8.324.376	6.060.074	8.245.551			14.208.333	12.771.659
Ortalama Ticari Alacaklar (tl)	44	204.164	207.069	116.021	75.313	50.708	232.905			89.395	21.033
Özkaynaklar (tl)	45	2.028.581	-3.672.875	-2.974.871	-108.290	330.372	-4.373.204			-4.743.251	-4.530.775
Kısa Vadeli Yabancı Kay. (tl)	46	691.372	582.030	537.878	536.308	734.855	893.448			3.124.263	2.746.202
Uzun Vadeli Yabancı Kay. (tl)	47	5.614.332	8.746.529	6.648.821	7.896.358	11.718.246	11.732.722			2.468.761	2.280.511
Stok Miktarları (ton)	48	68.377	111.599	152.028	289.939	346.391	405.188			679.994	290.223
İşyeri İşçi Sayısı (kişi)	49	434	428	419	401	460	430			412	376
İşyeri Memur Sayısı (kişi)	50	75	72	85	84	96	91			120	116
Toplam Çalışan Sayısı (kişi)	51 (49+50)	509	500	504	485	556	521			532	492
İşletmede Meydana Gelen Kazalar'daki Yaralı Sayısı (kişi)	52	6	6	10	5	5	10			5	4
İşletmede Meydana Gelen Kazalar'daki Ölü Sayısı (kişi)	53	0	1	0	0	0	0			0	0
İşletmede Meydana Gelen Kazalar'daki Yaralı+Ölü Sayısı (kişi)	54 (52+53)	6	7	10	5	5	10			5	4
Katma Değer (tl)	55 (12+17+30+36)	3.161.338	-1.570.214	191.217	1.619.991	2.331.581	3.229.446			6.276.549	7.159.030
Dönem Sonu Stok(tl)	56	215.785	652.897	1.419.904	2.338.258	3.484.298	3.810.508			2.540.556	1.135.635
Ortalama Stok (tl)	57 (23+56)/2	124.077	390.753	926.854	1.629.880	3.343.445	1.425.395			2.461.414	1.730.242
Stoklar (tl)	58	782.762	1.240.308	2.165.719	3.097.850	4.203.453	4.693.157			4.024.302	2.789.780
Alacaklar (tl)	59	412.038	430.950	237.817	177.235	128.482	473.050			193.397	45.617

EK 29.1: ÇLİ Performans Parametreleri Değerleri											
	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
1. VERİMLİLİK											
1.1 Verimlilik ve Toplam Faktör Verimliliği											
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Satış Maliyeti	5/32	2,299	1,020	0,703	1,007	0,242	0,513			1,242	1,327
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Maliyet	5/33	1,564	0,393	0,418	0,760	0,220	0,436			1,004	1,047
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Üretim Maliyeti	2/31	0,280	0,134	0,083	0,113	0,030	0,061			0,217	0,244
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Maliyet	2/33	0,212	0,062	0,065	0,148	0,034	0,059			0,164	0,159
1.2 İşgücü Verimliliği											
Fiziksel İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Çalışan Sayısı	2/51	1.065,230	893,604	724,280	784,895	535,061	969,923			2.714,803	3.230,998
Ekonomik İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Ücretler	2/12	3,313	2,348	1,920	4,301	3,975	6,425			12,191	12,489
Fiziksel İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Direk İşçi Sayısı	2/49	1.249,313	1.043,930	871,210	949,312	646,726	1.175,186			3.505,522	4.227,795
Ekonomik İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / İşçilik Maliyetleri	2/10	3,630	2,470	1,960	4,450	4,199	7,078			24,580	20,313
Fiziksel İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Çalışan Sayısı	5/51	7.854,548	5.674,827	4.677,195	4.029,410	3.454,165	7.123,071			16.607,739	21.263,687
Ekonomik İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Ücretler	5/12	24,427	14,912	12,397	22,081	25,661	47,183			74,579	82,195
Fiziksel İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Direk İşçi Sayısı	5/49	9.211,901	6.629,471	5.626,030	4.873,476	4.175,035	8.630,512			21.444,945	27.823,760
Ekonomik İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / İşçilik Maliyetleri	5/10	26,769	15,688	12,654	22,846	27,105	51,983			150,368	133,681
1.3 Malzeme Verimliliği											
Ekonomik Malzeme Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Malzeme Maliyeti	2/9	7,721	11,321	10,968	10,439	6,495	4,827			597,441	428,931
Ekonomik Malzeme Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Malzeme Maliyeti	5/9	56,929	71,891	70,830	53,591	41,932	35,447			3.654,830	2.822,858
1.4 Sermaye Verimliliği											
Sermaye Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Varlıklar	2/43	0,065	0,079	0,087	0,046	0,049	0,061			0,102	0,124
Sermaye Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Varlıklar	5/43	0,480	0,502	0,560	0,235	0,317	0,450			0,622	0,819
1.5 Enerji Verimliliği											
Enerji Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Enerji Maliyeti	2/13	105,487	22,235	9,055	6,940	12,714	33,186			47,154	59,230
Enerji Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Enerji Maliyeti	5/13	777,814	141,202	58,478	35,627	82,078	243,715			288,462	389,800
1.6 Kar Verimliliği											
Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam maliyet	38/33	0,522	-0,600	-0,573	-0,219	-0,771	-0,544			0,037	0,074
Fiziksel İşgücü Net Kar Verimliliği = Net Kar / Çalışan Sayısı	38/51	2.621,360	-8.664,686	-6.409,305	-1.158,972	-12.091,814	-8.873,369			607,508	1.510,203
İşsel Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam Ücretler+Amortisman	38 / (12+17)	0,818	-1,577	-0,945	-0,259	-0,743	-0,589			0,054	0,126
Ekonomik İşgücü Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam Ücretler	38/12	8,152	-22,768	-16,989	-6,351	-89,831	-58,778			2,728	5,838
Fiziksel İşçilik Net Kar Verimliliği = Net Kar / İşçi Sayısı	38/49	3.074,359	-10.122,297	-7.709,522	-1.401,749	-14.615,323	-10.751,222			784,452	1.976,117
Satış Karı Verimliliği - Üretim = Satış Karı / Üretim Maliyeti	34/31	1,168	0,017	-0,227	0,004	-0,607	-0,427			0,258	0,396
Satış Karı Verimliliği - Toplam = Satış Karı / Toplam Maliyet	34/33	0,884	0,008	-0,177	0,006	-0,691	-0,415			0,195	0,258
Ekonomik İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Toplam Ücretler	34/12	13,801	0,297	-5,232	0,160	-80,469	-44,825			14,518	20,235
Fiziksel İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Çalışan Sayısı	34/51	4.437,729	112,963	-1.974,062	29,278	-10.831,604	-6.766,953			3.232,960	5.234,721
Fiziksel İşçilik Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / İşçi Sayısı	34/49	5.204,618	131,967	-2.374,528	35,411	-13.092,112	-8.199,029			4.174,599	6.849,688
1.7 Katma Değer Verimliliği											
Katma Değer Çıktı Oranı Verimliliği = Katma Değer / Satış Geliri	55/5	0,791	-0,553	0,081	0,829	1,214	0,870			0,710	0,684
Çalışan Başına Katma Değer Oranı Verimliliği = Katma Değer / Çalışan Sayısı	55/51	6.210,880	-3.140,428	379,399	3.340,188	4.193,492	6.198,553			11.798,024	14.550,875
Katma Değer Girdi Oranı Verimliliği = Katma Değer / Üretim Maliyeti	55/31	1,635	-0,472	0,044	0,479	0,235	0,392			0,943	1,100
İşgücü Maliyet Rekabet Gücü =Çal. Ba.Ş K. D. O./ (İşgücü Gid./ Çalışan sayısı)	(55/51) / (12/51)	19,316	-8,252	1,006	18,304	31,154	41,059			52,980	56,247

[illegible]

EK 29.3: ÇLİ Performans Parametreleri Değerleri (Devam)											
	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
3. MALİYET GÖSTERGELERİ											
3.1 Üretim Birimi Başına Maliyetler											
Üretim Birimi Başına Toplam Maliyet = Üretim Maliyeti / Üretim Miktarı	31/2	3,565	7,450	11,981	8,883	33,356	16,323			4,610	4,093
Üretim Birimi Başına İşgücü Maliyeti = Toplam Ücretler / Üretim Miktar	12/2	0,302	0,426	0,521	0,232	0,252	0,156			0,082	0,080
Üretim Birimi Başına İşçilik Maliyeti = İşçilik Maliyetleri / Üretim Miktarı	10/2	0,275	0,405	0,510	0,225	0,238	0,141			0,041	0,049
Üretim Birimi Başına Malzeme Maliyeti = Malzeme Maliyeti / Üretim Miktarı	9/2	0,130	0,088	0,091	0,096	0,154	0,207			0,002	0,002
Üretim Birimi Başına Enerji Maliyeti = Enerji Maliyeti / Üretim Miktarı	13/2	0,009	0,045	0,110	0,144	0,079	0,030			0,021	0,017
3.2 Diğer Oranlar											
Toplam Maliyet / Üretim Maliyeti	33/31	1,322	2,169	1,288	0,761	0,879	1,031			1,322	1,536
Toplam Maliyet / Satış Maliyeti	33/32	1,469	2,596	1,681	1,326	1,098	1,175			1,237	1,268
Satış Geliri / Üretim Maliyeti	5/31	2,068	0,852	0,539	0,578	0,194	0,450			1,327	1,608
Satış Geliri / Sermaye	5/40										
İşgücü Maliyeti / Çalışan Sayısı	12/51	321,548	380,558	377,273	182,480	134,606	150,965			222,687	258,697
Satış Geliri / İşçilik Maliyeti	5/10	26,769	15,688	12,654	22,846	27,105	51,983			150,368	133,681
Satış Geliri / İşgücü Maliyeti	5/12	24,427	14,912	12,397	22,081	25,661	47,183			74,579	82,195
4 ETKENLİK											
4.1 Etkenlik Oranı											
Etkenlik Oranı = Gerçekleşen Üretim / Planlanan Üretim	2/3	0,904	0,745	0,804	0,616	0,482	1,123			0,771	0,719
5 ÇALIŞMA YAŞAMININ KALİTESİ											
Toplam İşçilik Maliyetleri / Toplam İşçi Sayısı	10/49	344,129	422,577	444,596	213,323	154,032	166,025			142,617	208,136
Meydana Gelen Kazalardaki (Yaralı+Ölü sayısı)	54/49	0,014	0,016	0,024	0,012	0,011	0,023			0,012	0,011
Meydana Gelen Kazalardaki Ölü sayısı / İşçi Sayısı	53/49	0,000	0,002	0,000	0,000	0,000	0,000			0,000	0,000
Toplam Ücretler / Üretim Maliyeti	12/31	0,085	0,057	0,043	0,026	0,008	0,010			0,018	0,020
Toplam Ücretler / Toplam Çalışan Sayısı	12/51	321,548	380,558	377,273	182,480	134,606	150,965			222,687	258,697
İşçilik Maliyeti / Üretim Maliyeti	10/31	0,077	0,054	0,043	0,025	0,007	0,009			0,009	0,012
Toplam Ücretler / Toplam Maliyet	12/33	0,064	0,026	0,034	0,034	0,009	0,009			0,013	0,013

EK 30.1: ÇLİ Endekslenmiş Performans Parametreleri Değerleri											
	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
1. VERİMLİLİK											
1.1 Verimlilik ve Toplam Faktör Verimliliği											
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Satış Maliyeti	5/32	100	44,371	30,581	43,806	10,527	22,316			54,028	57,726
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Maliyet	5/33	100	25,121	26,719	48,580	14,063	27,870			64,177	66,926
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Üretim Maliyeti	2/31	100	47,776	29,593	40,289	10,696	21,749			77,369	86,996
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Maliyet	2/33	100	29,222	30,636	69,757	16,025	27,808			77,298	74,941
1.2 İşgücü Verimliliği											
Fiziksel İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Çalışan Sayısı	2/51	100	83,888	67,993	73,683	50,230	91,053			254,856	303,315
Ekonomik İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Ücretler	2/12	100	70,876	57,957	129,829	119,989	193,944			367,995	376,990
Fiziksel İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Direk İşçi Sayısı	2/49	100	83,560	69,735	75,987	51,767	94,067			280,596	338,409
Ekonomik İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / İşçilik Maliyetleri	2/10	100	68,037	53,989	122,577	115,663	194,967			677,067	559,531
Fiziksel İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Çalışan Sayısı	5/51	100	72,249	59,548	51,300	43,977	90,687			211,441	270,718
Ekonomik İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Ücretler	5/12	100	61,046	50,751	90,395	105,051	193,157			305,310	336,488
Fiziksel İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Direk İşçi Sayısı	5/49	100	71,966	61,073	52,904	45,322	93,689			232,796	302,041
Ekonomik İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / İşçilik Maliyetleri	5/10	100	58,606	47,272	85,346	101,256	194,193			561,730	499,392
1.3 Malzeme Verimliliği											
Ekonomik Malzeme Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Malzeme Maliyeti	2/9	100	146,632	142,060	135,208	84,124	62,520			7,738,166	5,555,593
Ekonomik Malzeme Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Malzeme Maliyeti	5/9	100	126,281	124,418	94,136	73,656	62,265			6,419,960	4,958,544
1.4 Sermaye Verimliliği											
Sermaye Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Varlıklar	2/43	100	121,432	133,729	70,707	75,319	93,764			156,786	190,603
Sermaye Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Varlıklar	5/43	100	104,649	116,739	48,989	66,083	93,808			129,664	170,731
1.5 Enerji Verimliliği											
Enerji Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Enerji Maliyeti	2/13	100	21,078	8,584	6,579	12,053	31,460			44,701	56,149
Enerji Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Enerji Maliyeti	5/13	100	18,154	7,518	4,580	10,552	31,333			37,086	50,115
1.6 Kar Verimliliği											
Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam maliyet	38/33	100	-114,919	-109,748	-41,945	-147,671	-104,193			7,087	14,173
Fiziksel İşgücü Net Kar Verimliliği = Net Kar / Çalışan Sayısı	38/51	100	-330,542	-244,503	-44,213	-461,280	-338,503			23,175	57,611
İşsel Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam Ücretler+Amortisman	38 / (12+17)	100	-192,712	-115,481	-31,650	-90,796	-71,977			6,599	15,397
Ekonomik İşgücü Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam Ücretler	38/12	100	-279,283	-208,395	-77,904	-1,101,909	-720,998			33,463	71,612
Fiziksel İşçilik Net Kar Verimliliği = Net Kar / İşçi Sayısı	38/49	100	-329,249	-250,768	-45,595	-475,394	-349,706			25,516	64,277
Satış Karı Verimliliği - Üretim = Satış Karı / Üretim Maliyeti	34/31	100	1,455	-19,427	0,342	-51,949	-36,544			22,081	33,891
Satış Karı Verimliliği - Toplam = Satış Karı / Toplam Maliyet	34/33	100	0,905	-20,025	0,679	-78,178	-46,952			22,062	29,190
Ekonomik İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Toplam Ücretler	34/12	100	2,152	-37,910	1,159	-583,061	-324,792			105,194	146,618
Fiziksel İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Çalışan Sayısı	34/51	100	2,546	-44,484	0,660	-244,080	-152,487			72,852	117,959
Fiziksel İşçilik Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / İşçi Sayısı	34/49	100	2,536	-45,623	0,680	-251,548	-157,534			80,210	131,608
1.7 Katma Değer Verimliliği											
Katma Değer Çıktı Oranı Verimliliği = Katma Değer / Satış Geliri	55/5	100	-69,935	10,244	104,839	153,528	110,024			89,790	86,502
Çalışan Başına Katma Değer Oranı Verimliliği = Katma Değer / Çalışan Sayısı	55/51	100	-50,563	6,109	53,780	67,518	99,802			189,957	234,280
Katma Değer Girdi Oranı Verimliliği = Katma Değer / Üretim Maliyeti	55/31	100	-28,863	2,691	29,291	14,370	23,971			57,665	67,265
İşgücü Maliyet Rekabet Gücü =Çal. Ba.Ş K. D. O. / (İşgücü Gid. / Çalışan sayısı)	(55/51) / (12/51)	100	-42,722	5,208	94,763	161,290	212,570			274,287	291,201

EK 30.2: ÇLİ Endekslenmiş Performans Parametreleri Değerleri (Devam)											
	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
2. MALİ GÖSTERGELER İÇİNDEN KAR VE KARLILIK ORANLARI											
2.1 Mali Göstergeler İçinden Kar Ve Karlılık Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Satışların Karlılığı Oranı = İlet Kar / Satış Geliri	38/5	100	-457,545	-410,502	-86,295	-1.049,027	-373,347			11,087	21,274
İlet Kar Satış Miktarı Karlılık Oranı = İlet Kar / Satış Miktarı	38/4	100	-396,584	-368,196	-85,896	-1.035,489	-382,426			8,839	14,084
Mali Karlılık Oranı = İlet Kar / Özsermaye	38/40										
Katma Değer Karlılığı = (İşletme Karı / Katma Değer) * 100	35/55*100	100	109,556	-1.725,179	-69,395	-589,939	-275,732			5,951	35,218
Çalışan Başına Kar Oranı = İlet Kar / Ortalama Çalışan Sayısı	38/51	100	-330,542	-244,503	-44,213	-461,280	-338,503			23,175	57,611
Ekonomiklik Oranı = Satış Geliri / Satış Maliyeti	5/32	100	44,371	30,581	43,806	10,527	22,316			54,028	57,726
Yatırım Getirisi = Brüt Kar / Kullanılan Sermaye	36/39	100	-430,482	-443,084	-36,294	-636,146	-317,065			14,618	37,302
2.2 Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Toplam Borçlar / Özsermaye	46+47/40										
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Toplam Borçlar / Toplam Varlıklar	46+47/43	100	217,949	225,483	133,889	271,611	202,353			52,075	52,075
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Özsermaye / Toplam Varlıklar	40/43										
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Kısa Dönem Borçlar / Özsermaye	46/40										
2.3 Mali Göstergeler İçinde Devir Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Devir Oranı = İşletme Karı / Toplam Varlıklar	35/43	100	-80,412	-206,228	-35,557	-598,444	-284,452			7,111	51,967
Toplam Varlıklar Devir Oranı = Satış Geliri / Toplam Varlıklar	5/43	100	104,649	116,739	48,989	66,083	93,808			129,664	170,731
Dönen Varlıklar Devir Oranı = Satış Geliri / Dönen Varlıklar	5/41	100	52,476	29,894	18,716	14,102	23,102			67,000	113,465
Mali Göstergeler İçinde Alacak Devir Oranı = Satış Geliri / Ortalama Ticari Alacaklar	5/44	100	69,977	103,758	132,514	193,411	81,370			504,721	2.540,041
Mali Göstergeler İçinde Stok Devir Oranı = Satış Geliri / Ortalama Stok	5/57	100	22,535	7,892	3,721	1,781	8,082			11,142	18,764
Mali Göstergeler İçinde Özsermaye Devir Oranı = Satış Geliri / Özsermaye	5/40										
2.4 Mali Göstergeler İçinde Maliyet Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Maliyet Oranı = Toplam Ücretler / Çalışan Sayısı	12/51	100	118,352	117,330	56,750	41,862	46,949			69,255	80,454
Mali Göstergeler İçinde Maliyet Gelir Oranı =(Top. Mal.- Amort) / (Toplam Gelir	(33-17)/8	100	604,005	374,745	91,255	-48,246	70,311			121,549	146,607
2.5 Likitide Oranları											
Cari Oran = Dönen Varlıklar / Kısa Dönem Borçlar	41/46	100	160,674	253,598	336,730	320,497	311,130			73,019	58,064
Likitide Oranı = (Dönen Varlıklar-Stoklar) / Kısa Dönem Borçlar	(41-58)/46	100	118,912	98,960	73,651	40,441	79,409			11,248	10,043
Hakit Oran = (Dönen Varlıklar - (Stoklar+Alacaklar)) / Kısa Dönem Borçlar	(41-(48+59))/46	100	97,482	196,953	145,891	84,219	41,778			14,589	39,125
Kullanılan Sermaye Başına Satış = Satış Geliri / Kullanılan Sermaye	5/39	100	106,864	122,731	47,984	69,012	96,541			152,363	199,582
Ticari Oran = Duran Varlıklar / Çalışan Sayısı	42/51	100	56,414	23,666	73,564	21,274	41,975			134,943	143,753
Ticari Oran = Satış Geliri / Çalışan Sayısı	5/51	100	72,249	59,548	51,300	43,977	90,687			211,441	270,718
Çalışan Başına İşletme Sermayesi = Sermaye / Çalışan Sayısı	40/51										

EK 30.3: ÇLI Endekslenmiş Performans Parametreleri Değerleri (Devam)											
	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
3. MALİYET GÖSTERGELERİ											
3.1 Üretim Birimi Başına Maliyetler											
Üretim Birimi Başına Toplam Maliyet = Üretim Maliyeti / Üretim Miktarı	31/2	100	208,953	336,035	249,144	935,547	457,817			129,298	114,798
Üretim Birimi Başına İşgücü Maliyeti = Toplam Ücretler / Üretim Miktarı	12/2	100	141,126	172,598	76,857	83,483	51,680			27,165	26,503
Üretim Birimi Başına İşçilik Maliyeti = İşçilik Maliyetleri / Üretim Miktarı	10/2	100	147,030	185,149	81,683	86,403	51,188			14,884	17,789
Üretim Birimi Başına Malzeme Maliyeti = Malzeme Maliyeti / Üretim Miktarı	9/2	100	67,942	70,258	74,119	118,899	159,819			1,544	1,544
Üretim Birimi Başına Enerji Maliyeti = Enerji Maliyeti / Üretim Miktarı	13/2	100	474,690	1.160,354	1.519,009	833,345	316,460			221,522	179,328
3.2 Diğer Oranlar											
Toplam Maliyet / Üretim Maliyeti	33/31	100	164,075	97,432	57,566	66,493	77,991			100,004	116,192
Toplam Maliyet / Satış Maliyeti	33/32	100	176,668	114,399	90,240	74,723	79,964			84,183	86,293
Satış Geliri / Üretim Maliyeti	5/31	100	41,197	26,063	27,948	9,381	21,759			64,165	77,753
Satış Geliri / Sermaye	5/40										
İşgücü Maliyeti / Çalışan Sayısı	12/51	100	118,352	117,330	56,750	41,862	46,949			69,255	80,454
Satış Geliri / İşçilik Maliyeti	5/10	100	58,606	47,272	85,346	101,256	194,193			561,730	499,392
Satış Geliri / İşgücü Maliyeti	5/12	100	61,046	50,751	90,395	105,051	193,157			305,310	336,488
4 ETKENLİK											
4.1 Etkenlik Oranı											
Etkenlik Oranı = Gerçekleşen Üretim / Planlanan Üretim	2/3	100	82,442	88,971	68,166	53,338	124,271			85,319	79,564
5 ÇALIŞMA YAŞAMININ KALİTESİ											
Toplam İşçilik Maliyetleri / Toplam İşçi Sayısı	10/49	100	122,796	129,195	61,989	44,760	48,245			41,443	60,482
Meydana Gelen Kazalardaki (Yaralı+Ölü sayısı)	54/49	100	115,733	173,600	86,800	79,567	166,367			86,800	79,567
Meydana Gelen Kazalardaki Ölü sayısı / İşçi Sayısı	53/49										
Toplam Ücretler / Üretim Maliyeti	12/31	100	67,326	50,790	30,710	9,449	11,812			21,261	23,623
Toplam Ücretler / Toplam Çalışan Sayısı	12/51	100	118,352	117,330	56,750	41,862	46,949			69,255	80,454
İşçilik Maliyeti / Üretim Maliyeti	10/31	100	69,896	55,658	32,359	9,061	11,649			11,649	15,532
Toplam Ücretler / Toplam Maliyet	12/33	100	40,597	53,089	53,089	14,053	14,053			20,299	20,299

Ek 31: GELİ Ham Verileri	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Üretim Miktarı (ton)	2	5.089.388	4.129.320	5.521.037	4.363.444	3.721.914	2.974.740	7.859.271	8.933.317	3.853.231	3.932.203
Planlanan Üretim Miktarı (ton)	3	4.550.000	4.550.000	5.035.000	5.035.000	5.035.000	3.620.630	7.662.332	7.613.533	3.551.000	4.360.000
Satış Miktarı (ton)	4	5.102.703	4.121.220	5.512.711	4.357.369	3.714.288	2.981.650	7.892.334	8.926.027	4.005.317	4.033.727
Satış Geliri (tl) (Satılan Kömürlerden Elde Edilen Gelir)	5	14.132.942	14.405.699	26.480.240	32.997.691	49.932.040	68.021.959	165.101.663	200.501.472	110.794.635	141.981.295
Diğer Faaliyet Gelirleri (tl) (Rödevans,Lojman,Lokal,faiz gelirleri)	6	96.112	123.853	204.846	361.204	558.561	785.587	5.956.594	1.350.616	938.920	1.103.515
Olağandışı Gelirler (Tahsis olunan gecikme cezaları,M.D.V satış karı,diğer)(tl)	7	44.352	22.278	91.261	173.266	160.937	689.355	528.431	1.652.358	772.143	952.975
Toplam Gelir (tl)	8 (5+6+7)	14.273.406	14.551.830	26.776.347	33.532.161	50.651.538	69.496.901	171.586.688	203.504.446	112.505.698	144.037.785
İlk Madde Malzeme Maliyetleri (Akaryakıt, Patlayıcı, Tahkimat malz, Diğer)	9	309.850	481.432	988.902	1.653.957	3.356.126	4.111.360	3.539.528	6.793.160	4.204.399	3.509.839
İşçilik Maliyetleri (tl) (Çıplak İşçilik, SSK Primleri Katılma Payı, Diğer)	10	399.242	685.660	1.205.093	1.516.905	2.085.649	2.449.631	2.695.204	3.887.114	2.942.578	2.917.668
Memur Ücretleri (Sözleşmeli Personel Ücreti, Emekli Sandığı Aidatı, Diğer)(tl)	11	20.768	39.695	55.025	149.889	389.638	466.179	418.168	494.287	192.215	213.096
Toplam Ücretler (tl) (İşgücü Maliyeti)	12 (10+11)	420.010	725.355	1.260.118	1.666.794	2.475.287	2.915.810	3.113.372	4.381.401	3.134.793	3.130.764
a)Enerji Maliyeti	13	5.756	47.348	61.079	185.640	290.773	318.289	477.616	1.175.237	1.303.364	2.322.583
Dişarıdan Sağlanan Fayda Ve Hizmetler b)Müteahhit Hizmetleri	14	6.378	52.468	67.684	205.715	0	674.845	3.304.911	7.428.254	1.444.306	2.573.741
(tl) c)Diğer (ısıtma su bakım onarım)	15	3.427	28.187	36.360	110.511	102.427	260.104	1.307.706	1.407.927	775.889	1.382.625
TOPLAM	16 (13+14+15)	15.561	128.003	165.123	501.866	393.200	1.253.238	5.090.233	10.011.418	3.523.559	6.278.949
Amortismanlar (Duran Varlıkların Amortismanı ve Diğer Tükenme Payları) (ytl)	17	3.896.066	6.327.613	17.029.231	28.663.040	43.335.455	34.701.405	69.128.661	92.985.176	75.454.659	83.133.117
Çeşitli Giderler (tl) (Sigorta,Vergi,Resim ve Harçlar)	18	5.528	10.329	17.326	23.482	26.568	41.871	57.076	102.568	82.376	92.728
a) Tamir Bakım Atolyesi	19	719.260	1.168.633	1.846.781	2.532.360	3.588.415	4.110.689	3.668.929	7.043.198	5.195.535	4.890.255
Yardımcı Üretim Ve Hizmet Giderleri b) Diğer (Nakliyat, Sosyal Servis, vb)	20	266.606	317.712	627.142	882.568	995.704	1.451.119	1.572.878	2.240.853	2.471.636	2.669.943
(tl) TOPLAM	21 (19+20)	985.866	1.486.345	2.473.923	3.414.928	4.584.119	5.561.808	5.241.807	9.284.051	7.667.171	7.560.198
a) Satın Alınan Kömür	22	0	0	0	0	-6.982	-960.264	-3.286.224	-3.021.981	-3.461.105	-4.111.329
Stok Hareketi (+ -)	23	10.977	0	0	0	0	0	156.259	369.721	1.532.412	8.532
(tl) c) Dönem Sonu Stok (+)ve İhtüketim	24	9.896	15.497	29.960	55.754	160.545	617.235	836.038	931.467	970.871	1.466.280
TOPLAM	25 (23-22-24)	1.081	-15.497	-29.960	-55.754	-153.563	369.566	2.606.445	2.480.235	4.022.646	2.653.581
Ticari Mallar Ve Hizmet Maliyeti(tl)	26	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Tüm Faaliyet Ve Olağandışı Giderler (Pazarlama, Yönetim, Makam Tazm.,) (tl)	27	1.487.896	3.190.262	9.490.056	8.290.899	10.635.356	18.673.923	28.422.730	42.185.582	22.844.307	21.946.738
a)Kısa Vadeli Borçlanmalar	28	54.620	73.524	82.710	372.374	78.819	38.934	67.941	2.015	1.772	10.901.731
Finansman Giderleri (tl) b) Uzun Vadeli Borçlanmalar	29	411.714	698.885	307.583	731.815	74.564	0	0	0	0	0
TOPLAM	30 (28+29)	466.334	772.409	390.293	1.104.189	153.383	38.934	67.941	2.015	1.772	10.901.731
Üretim Maliyeti(tl)	31 (9+12+16+17+18+21)	5.632.881	9.159.077	21.934.623	35.924.067	54.170.755	48.585.492	86.170.677	123.557.774	94.066.957	103.705.595
Satış Maliyeti (tl) (Üretim mal+Stok Har.+Tic.Hiz. Mal.)	32 (9+12+16+17+18+21+25+26)	5.633.962	9.143.580	21.904.663	35.868.313	54.017.192	48.955.058	86.777.122	126.038.009	98.089.603	106.359.176
Toplam Maliyet(tl) (Satış Maliyeti+Tüm Faal. ve Olağandışı Gid.+Fin. Gid.)	33 (27+30+32)	7.588.192	13.106.251	31.785.012	45.263.401	64.805.931	67.667.915	117.267.793	168.225.606	120.935.682	139.207.645
Satış Karı (tl) (Satış Geliri - Satış Maliyeti)	34 (5-32)	8.498.980	5.262.119	4.575.577	-2.870.622	-4.085.152	19.066.901	76.324.541	74.463.463	12.705.032	35.622.119
İşletme Faaliyet Karı(tl)	35	7.151.497	2.812.498	-28.236	-9.058.177	-12.733.442	8.755.137	58.202.985	42.060.012	-6.200.065	18.410.582
Brüt Kar(tl)	36 (8-33)	6.685.214	1.445.579	-5.008.665	-11.731.240	-14.154.393	1.828.986	54.318.895	35.278.840	-8.429.984	4.830.140
Kardan Düşülen Vergi (tl)	37	774.202	173.470	0	0	0	0	20.741.194	11.915.963	0	0
Net Kar (tl)	38 (36-37)	5.911.012	1.272.109	-5.008.665	-11.731.240	-14.154.393	1.828.986	33.577.701	23.362.857	-8.429.984	4.830.140
Kullanılan Sermaye (tl) (Toplam Varlıklar-Kısa Vadeli Yabancı Kaynaklar)	39 (43-46)	7.699.546	7.296.015	2.930.724	2.132.954	5.691.173	32.192.862	72.927.578	83.460.925	34.823.917	36.864.651
Sermaye (tl)	40										
Dönen Varlıklar (tl)	41	1.075.905	1.390.282	1.926.746	2.409.964	5.021.785	28.541.604	64.449.169	49.968.251	35.103.430	26.129.275
Duran Varlıklar (tl)	42	8.344.311	7.930.450	4.051.675	4.666.498	7.807.176	10.355.578	46.099.063	50.592.005	21.225.760	26.611.829
Toplam Varlıklar (tl)	43 (41+42)	9.420.216	9.320.732	5.978.421	7.076.462	12.828.961	38.897.182	110.548.232	100.560.256	56.329.190	52.741.104
Ortalama Ticari Alacaklar (tl)	44	3.474	3.935	4.261	7.194	30.103	10.478.603	20.789.659	16.592.633	9.867.996	4.477.437
Özkaynaklar (tl)	45	6.717.227	2.526.249	-4.370.736	-10.142.324	1.566.403	3.149.635	57.527.540	62.719.262	-609.618	-629.339
Kısa Vadeli Yabancı Kay. (tl)	46	1.720.670	2.024.717	3.047.697	4.943.508	7.137.788	6.704.320	37.620.653	17.099.331	21.505.273	15.876.453
Uzun Vadeli Yabancı Kay. (tl)	47	982.318	4.769.767	7.301.461	12.275.277	18.380.040	29.043.828	15.400.039	20.741.663	20.615.848	21.118.585
Stok Miktarları (ton)	48	0	0	0	0	231	3.660	5.048	1.669	119	18.130
İşyeri İşçi Sayısı (kişi)	49	1.260	1.227	1.193	1.122	1.086	984	1.514	1.449	919	857
İşyeri Memur Sayısı (kişi)	50	182	178	179	174	186	182	298	292	170	170
Toplam Çalışan Sayısı (kişi)	51 (49+50)	1.442	1.405	1.372	1.296	1.272	1.166	1.812	1.741	1.089	1.027
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Yaralı Sayısı (kişi)	52	47	37	37	24	45	33	53	50	23	10
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Ölü Sayısı (kişi)	53	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Yaralı+Ölü Sayısı (kişi)	54 (52+53)	47	37	37	24	45	33	53	50	23	10
Katma Değer (tl)	55 (12+17+30+36)	11.467.624	9.270.956	13.670.977	19.702.783	31.809.732	39.485.135	126.628.869	132.647.432	70.161.240	101.995.752
Dönem Sonu Stok(tl)	56	0	0	0	0	26.537	207.592	389.721	137.578	8.532	673.774
Ortalama Stok (tl)	57 (23+56)/2	5.489	0	0	0	13.269	13.269	272.990	263.650	770.472	341.153
Stoklar (tl)	58	786.246	1.089.607	1.730.445	2.106.338	4.533.396	6.523.349	20.941.156	14.311.565	11.687.438	14.349.881
Alacaklar (tl)	59	16.156	13.827	25.795	79.790	77.612	20.994.583	41.968.834	34.741.491	19.869.681	11.741.717

Ek 32: Sabit Fiyatlarla GELİ Değerleri	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Üretim Miktarı (ton)	2	5.089.388	4.129.320	5.521.037	4.363.444	3.721.914	2.974.740	7.859.271	8.933.317	3.853.231	3.932.203
Planlanan Üretim Miktarı (ton)	3	4.550.000	4.550.000	5.035.000	5.035.000	5.035.000	3.620.630	7.862.332	7.813.533	3.551.000	4.360.000
Satış Miktarı (ton)	4	5.102.703	4.121.220	5.512.711	4.357.369	3.714.288	2.981.650	7.892.334	8.926.027	4.005.317	4.033.727
Satış Geliri (tl) (Satılan Kömürlerden Elde Edilen Gelir)	5	14.132.942	8.585.797	10.486.175	8.480.407	8.788.039	9.795.162	21.133.013	23.258.171	11.744.231	13.772.186
Diğer Faaliyet Gelirleri (tl) (Rödevans,Lojman,Lokal,faiz gelirleri)	6	96.112	73.816	81.119	92.829	98.307	113.125	762.444	156.671	99.526	107.041
Olağandışı Gelirler (Tahsis olunan gecikme cezaları,M.D.V satış karı,diğer)(tl)	7	44.352	13.278	36.139	44.529	28.325	99.267	67.639	191.674	81.847	92.439
Toplam Gelir (tl)	8 (5+6+7)	14.273.406	8.672.891	10.603.433	8.617.765	8.914.671	10.007.554	21.963.096	23.606.516	11.925.604	13.971.665
İlk Madde Malzeme Maliyetleri (Akaryakıt, Patlayıcı, Tahkimat malz, Diğer)	9	309.850	286.933	391.605	425.067	590.678	592.036	453.060	788.007	445.666	340.454
İşçilik Maliyetleri (tl) (Çıplak İşçilik, SSK Primleri Katılma Payı, Diğer)	10	399.242	408.653	477.217	389.845	367.074	352.747	344.986	450.905	311.913	283.014
Memur Ücretleri (Sözleşmeli Personel Ücreti, Emekli Sandığı Aidatı, Diğer)(tl)	11	20.768	23.658	21.790	38.521	68.576	67.130	53.526	57.337	20.375	20.670
Toplam Ücretler (tl) (İşgücü Maliyeti)	12 (10+11)	420.010	432.312	499.007	428.366	435.651	419.877	398.512	508.243	332.288	303.684
a)Enerji Maliyeti	13	5.756	28.219	24.187	47.709	51.176	45.834	61.135	136.327	138.157	225.291
Dışarıdan Sağlanan Fayda Ve Hizmetler b)Müteahhit Hizmetleri	14	6.378	31.271	26.803	52.869	0	97.178	423.029	861.677	153.096	249.653
(tl) c)Diğer (ısıtma su bakım onarım)	15	3.427	16.799	14.399	28.401	18.027	37.455	167.386	163.320	82.244	134.115
TOPLAM	16 (13+14+15)	15.561	76.290	65.389	128.980	69.203	180.466	651.550	1.161.324	373.497	609.058
Amortismanlar (Duran Varlıkların Amortismanı ve Diğer Tükenme Payları) (ytl)	17	3.896.066	3.771.257	6.743.575	7.366.401	7.627.040	4.997.002	8.848.469	10.786.280	7.998.194	8.063.912
Çeşitli Giderler (tl) (Sigorta,Vergi,Resim ve Harçlar)	18	5.528	6.156	6.861	6.035	6.029	7.306	11.898	8.732	8.995	
a) Tamir Bakım Atolyesi	19	719.260	696.505	731.325	650.817	631.561	591.939	469.623	817.011	550.727	474.355
Yardımcı Üretim Ve Hizmet Giderleri b) Diğer (İnakliyat, Sosyal Servis, vb)	20	266.606	189.356	248.348	226.820	175.244	208.961	201.328	259.939	261.993	258.984
(tl) TOPLAM	21 (19+20)	985.866	885.862	979.674	877.636	806.805	800.900	670.951	1.076.950	812.720	733.339
a) Satın Alınan Kömür	22	0	0	0	0	-1.229	-138.278	-420.637	-350.550	-366.877	-398.799
Stok Hareketi (+ -)	23	10.977	0	0	0	0	3.821	20.001	45.208	162.436	828
(tl) c) Dönem Sonu Stok (+)ve İktüketim	24	9.896	9.236	11.864	14.329	28.256	88.882	107.013	108.050	102.912	142.229
TOPLAM	25 (23-22-24)	1.081	-9.236	-11.864	-14.329	-27.027	53.218	333.625	287.707	426.400	257.397
Ticari Mallar Ve Hizmet Maliyeti(tl)	26	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Tüm Faaliyet Ve Olağandışı Giderler (Pazarlama, Yönetim, Makam Tazmı,)(tl)	27	1.487.896	1.901.396	3.758.062	2.130.761	1.871.823	2.689.045	3.638.109	4.893.528	2.421.497	2.128.834
a)Kısa Vadeli Borçlanmalar	28	54.620	43.820	32.753	95.700	13.872	5.606	8.696	234	188	1.057.468
Finansman Giderleri (tl) b) Uzun Vadeli Borçlanmalar	29	411.714	416.535	121.803	188.076	13.123	0	0	0	0	0
TOPLAM	30 (28+29)	466.334	460.356	154.556	283.777	26.995	5.606	8.696	234	188	1.057.468
Üretim Maliyeti(tl)	31 (9+12+16+17+18+21)	5.632.881	5.458.810	8.886.111	9.232.485	9.534.053	6.996.311	11.029.847	14.332.702	9.971.097	10.059.443
Satış Maliyeti (tl) (Üretim mal+Stok Har.+Tic.Hiz. Mal.)	32 (9+12+16+17+18+21+25+26)	5.633.962	5.449.574	8.674.247	9.218.156	9.507.026	7.049.528	11.363.472	14.620.409	10.397.498	10.316.840
Toplam Maliyet(tl) (Satış Maliyeti+Tüm Faal. ve Olağandışı Gid.+Fin. Gid.)	33 (27+30+32)	7.588.192	7.811.326	12.586.865	11.632.694	11.405.844	9.744.180	15.010.278	19.514.170	12.819.182	13.503.142
Satış Karı (tl) (Satış Geliri - Satış Maliyeti)	34 (5-32)	8.498.980	3.136.223	1.811.928	-737.750	-718.987	2.745.634	9.769.541	8.637.762	1.346.733	3.455.346
İşletme Faaliyet Karı(tl)	35	7.151.497	1.676.249	-11.181	-2.327.951	-2.241.086	1.260.740	7.449.982	4.878.961	-657.207	1.785.826
Brüt Kar(tl)	36 (8-33)	6.685.214	861.585	-1.983.431	-3.014.929	-2.491.173	263.374	6.952.819	4.092.345	-893.578	468.524
Kardan Düşülen Vergi (tl)	37	774.202	103.388	0	0	0	0	2.654.873	1.382.254	0	0
İlet Kar (tl)	38 (36-37)	5.911.012	758.177	-1.983.431	-3.014.929	-2.491.173	263.374	4.297.946	2.710.091	-893.578	468.524
Kullanılan Sermaye (tl) (Toplam Varlıklar-Kısa Vadeli Yabancı Kaynaklar)	39 (43-46)	7.699.546	4.348.425	1.160.567	548.169	1.001.646	4.635.772	9.334.730	9.681.467	3.691.335	3.575.871
Sermaye (tl)	40	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dönen Varlıklar (tl)	41	1.075.905	828.608	762.991	619.361	883.834	4.109.991	8.249.494	5.796.317	3.720.964	2.534.540
Duran Varlıklar (tl)	42	8.344.311	4.726.548	1.604.463	1.199.290	1.374.063	1.491.203	5.900.680	5.868.673	2.249.931	2.581.347
Toplam Varlıklar (tl)	43 (41+42)	9.420.216	5.555.156	2.367.455	1.818.651	2.257.897	5.601.194	14.150.174	11.664.990	5.970.894	5.115.887
Ortalama Ticari Alacaklar (tl)	44	3.474	2.345	1.687	1.849	5.298	1.508.919	2.661.076	1.924.745	1.048.128	434.311
Özkaynaklar (tl)	45	6.717.227	1.505.644	-1.730.811	-2.806.577	275.687	453.547	7.363.525	7.275.434	-64.620	-61.046
Kısa Vadeli Yabancı Kay. (tl)	46	1.720.670	1.206.731	1.206.888	1.270.482	1.256.251	965.422	4.815.444	1.983.522	2.279.559	1.540.016
Uzun Vadeli Yabancı Kay. (tl)	47	982.318	2.842.781	2.891.379	3.154.746	3.234.887	4.182.311	1.971.205	2.406.033	2.185.280	2.048.503
Stok Miktarları (ton)	48	0	0	0	0	231	3.660	5.049	1.669	119	18.130
İşyeri İşçi Sayısı (kişi)	49	1.260	1.227	1.193	1.122	1.086	984	1.514	1.449	919	857
İşyeri Memur Sayısı (kişi)	50	182	178	179	174	186	182	298	292	170	170
Toplam Çalışan Sayısı (kişi)	51 (49+50)	1.442	1.405	1.372	1.296	1.272	1.166	1.812	1.741	1.089	1.027
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Yaralı Sayısı (kişi)	52	47	37	37	24	45	33	53	50	23	10
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Ölü Sayısı (kişi)	53	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Yaralı+Ölü Sayısı (kişi)	54 (52+53)	47	37	37	24	45	33	53	50	23	10
Katma Değer (tl)	55 (12+17+30+36)	11.467.624	5.525.490	5.413.707	5.063.615	5.598.513	5.685.859	16.208.495	15.387.102	7.437.091	9.893.588
Dönem Sonu Stok(tl)	56	0	0	0	0	4.671	29.893	49.884	15.959	904	65.356
Ortalama Stok (tl)	57 (23+56)/2	5.489	0	0	0	2.335	1.911	34.943	30.583	81.670	33.092
Stoklar (tl)	58	786.246	649.406	685.256	541.329	797.878	939.362	2.680.468	1.660.142	1.238.868	1.391.938
Alacaklar (tl)	59	16.156	8.241	10.215	20.506	13.660	3.023.220	5.372.011	4.030.013	2.106.186	1.138.947

EK 33.1: GELİ Performans Parametreleri Değerleri											
	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
1. VERİMLİLİK											
1.1 Verimlilik ve Toplam Faktör Verimliliği											
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Satış Maliyeti	5/32	2,509	1,575	1,209	0,920	0,924	1,389	1,860	1,591	1,130	1,335
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Maliyet	5/33	1,862	1,099	0,833	0,729	0,770	1,005	1,408	1,192	0,916	1,020
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Üretim Maliyeti	2/31	0,904	0,756	0,636	0,473	0,390	0,425	0,713	0,623	0,386	0,391
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Maliyet	2/33	0,671	0,529	0,439	0,375	0,326	0,305	0,524	0,458	0,301	0,291
1.2 İşgücü Verimliliği											
Fiziksel İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Çalışan Sayısı	2/51	3.529,395	2.939,018	4.024,079	3.366,855	2.926,033	2.551,235	4.337,346	5.131,141	3.538,320	3.828,825
Ekonomik İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Ücretler	2/12	12,117	9,552	11,064	10,186	8,543	7,085	19,722	17,577	11,596	12,948
Fiziksel İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Direk İşçi Sayısı	2/49	4.039,197	3.365,379	4.627,860	3.888,988	3.427,177	3.023,110	5.191,064	6.165,160	4.192,852	4.588,335
Ekonomik İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / İşçilik Maliyetleri	2/10	12,748	10,105	11,569	11,193	10,139	8,433	22,781	19,812	12,354	13,894
Fiziksel İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Çalışan Sayısı	5/51	9.800,931	6.110,887	7.642,985	6.543,524	6.908,836	8.400,654	11.662,811	13.359,087	10.784,418	13.410,113
Ekonomik İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Ücretler	5/12	33,649	19,860	21,014	19,797	20,172	23,329	53,030	45,762	35,344	45,350
Fiziksel İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Direk İşçi Sayısı	5/49	11.216,621	6.997,389	8.789,753	7.558,295	8.092,117	9.954,433	13.958,397	16.051,188	12.779,359	16.070,229
Ekonomik İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / İşçilik Maliyetleri	5/10	35,399	21,010	21,974	21,753	23,941	27,768	61,258	51,581	37,652	48,663
1.3 Malzeme Verimliliği											
Ekonomik Malzeme Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Malzeme Maliyeti	2/9	16,425	14,391	14,098	10,265	6,301	5,025	17,347	11,337	8,646	11,550
Ekonomik Malzeme Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Malzeme Maliyeti	5/9	45,612	29,923	26,777	19,951	14,878	16,545	46,645	29,515	26,352	40,452
1.4 Sermaye Verimliliği											
Sermaye Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Varlıklar	2/43	0,540	0,743	2,332	2,399	1,648	0,531	0,555	0,766	0,645	0,769
Sermaye Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Varlıklar	5/43	1,500	1,546	4,429	4,663	3,892	1,749	1,493	1,994	1,967	2,692
1.5 Enerji Verimliliği											
Enerji Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Enerji Maliyeti	2/13	684,188	146,329	228,262	91,459	72,728	64,903	128,556	65,528	27,890	17,454
Enerji Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Enerji Maliyeti	5/13	2.455,341	304,251	433,541	177,751	171,722	213,711	345,679	170,605	85,007	61,131
1.6 Kar Verimliliği											
Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam maliyet	38/33	0,779	0,097	-0,158	-0,259	-0,218	0,027	0,286	0,139	-0,070	0,035
Fiziksel İşgücü Net Kar Verimliliği = Net Kar / Çalışan Sayısı	38/51	4.099,176	539,628	-1.445,650	-2.326,334	-1.958,469	225,878	2.371,935	1.556,629	-820,549	456,206
İşsel Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam Ücretler+Amortisman	38 / (12+17)	1,370	0,180	-0,274	-0,387	-0,309	0,049	0,465	0,240	-0,107	0,056
Ekonomik İşgücü Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam Ücretler	38/12	14,074	1,754	-3,975	-7,038	-5,718	0,627	10,785	5,332	-2,689	1,543
Fiziksel İşçilik Net Kar Verimliliği = Net Kar / İşçi Sayısı	38/49	4.691,279	617,911	-1.662,558	-2.687,102	-2.293,898	267,656	2.838,802	1.870,318	-972,338	546,702
Satış Karı Verimliliği - Üretim = Satış Karı / Üretim Maliyeti	34/31	1,509	0,575	0,209	-0,080	-0,075	0,392	0,886	0,603	0,135	0,343
Satış Karı Verimliliği - Toplam = Satış Karı / Toplam Maliyet	34/33	1,120	0,401	0,144	-0,063	-0,063	0,282	0,651	0,443	0,105	0,256
Ekonomik İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Toplam Ücretler	34/12	20,235	7,255	3,631	-1,722	-1,650	6,539	24,515	16,995	4,053	11,378
Fiziksel İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Çalışan Sayısı	34/51	5.893,883	2.232,187	1.320,648	-569,251	-565,241	2.354,746	5.391,579	4.961,379	1.236,670	3.364,504
Fiziksel İşçilik Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / İşçi Sayısı	34/49	6.745,222	2.556,009	1.518,800	-657,531	-662,050	2.790,278	6.452,801	5.961,188	1.465,434	4.031,909
1.7 Katma Değer Verimliliği											
Katma Değer Çıktı Oranı Verimliliği = Katma Değer / Satış Geliri	55/5	0,811	0,644	0,516	0,597	0,637	0,580	0,767	0,662	0,633	0,718
Çalışan Başına Katma Değer Oranı Verimliliği = Katma Değer / Çalışan Sayısı	55/51	7.952,583	3.932,733	3.945,851	3.907,111	4.401,347	4.876,380	8.945,086	8.838,083	6.829,285	9.633,484
Katma Değer Girdi Oranı Verimliliği = Katma Değer / Üretim Maliyeti	55/31	2,036	1,012	0,623	0,548	0,587	0,813	1,470	1,074	0,746	0,984
İşgücü Maliyet Rekabet Gücü =Çal. Ba.Ş K. D. O./ (İşgücü Gid./ Çalışan sayısı)	(55/51) / (12/51)	27,303	12,781	10,849	11,821	12,851	13,542	40,673	30,275	22,381	32,579

EK 33.2: GELİ Performans Parametreleri Değerleri (Devam)											
	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
2. MALİ GÖSTERGELER İÇİNDEN KAR VE KARLILIK ORANLARI											
2.1 Mali Göstergeler İçinden Kar Ve Karlılık Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Satışların Karlılığı Oranı = İlet Kar / Satış Geliri	38/5	0,418	0,088	-0,189	-0,356	-0,283	0,027	0,203	0,117	-0,076	0,034
İlet Kar Satış Miktarı Karlılık Oranı = İlet Kar / Satış Miktarı	38/4	1,158	0,184	-0,360	-0,692	-0,671	0,088	0,545	0,304	-0,223	0,116
Mali Karlılık Oranı = İlet Kar / Özsermaye	38/40										
Katma Değer Karlılığı = (İşletme Karı / Katma Değer) * 100	35/55*100	62,362	30,337	-0,207	-45,974	-40,030	22,173	45,963	31,708	-8,837	18,050
Çalışan Başına Kar Oranı = İlet Kar / Ortalama Çalışan Sayısı	38/51	4.099,176	539,628	-1.445,650	-2.326,334	-1.958,469	225,878	2.371,935	1.556,629	-820,549	456,206
Ekonomiklik Oranı = Satış Geliri / Satış Maliyeti	5/32	2,509	1,575	1,209	0,920	0,924	1,389	1,860	1,591	1,130	1,335
Yatırım Getirisi = Brüt Kar / Kullanılan Sermaye	36/39	0,868	0,198	-1,709	-5,500	-2,487	0,057	0,745	0,423	-0,242	0,131
2.2 Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Toplam Borçlar / Özsermaye	46+47/40										
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Toplam Borçlar / Toplam Varlıklar	46+47/43	0,287	0,729	1,731	2,433	1,989	0,919	0,480	0,376	0,748	0,701
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Özsermaye / Toplam Varlıklar	40/43										
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Kısa Dönem Borçlar / Özsermaye	46/40										
2.3 Mali Göstergeler İçinde Devir Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Devir Oranı = İşletme Karı / Toplam Varlıklar	35/43	0,759	0,302	-0,005	-1,280	-0,993	0,225	0,526	0,418	-0,110	0,349
Toplam Varlıklar Devir Oranı = Satış Geliri / Toplam Varlıklar	5/43	1,500	1,546	4,429	4,663	3,892	1,749	1,493	1,994	1,967	2,692
Dönen Varlıklar Devir Oranı = Satış Geliri / Dönen Varlıklar	5/41	13,136	10,362	13,744	13,692	9,943	2,383	2,562	4,013	3,156	5,434
Mali Göstergeler İçinde Alacak Devir Oranı = Satış Geliri / Ortalama Ticari Alacaklar	5/44	4.068,204	3.660,915	6.214,560	4.587,154	1.658,734	6,492	7,942	12,084	11,205	31,710
Mali Göstergeler İçinde Stok Devir Oranı = Satış Geliri / Ortalama Stok	5/57	2.575,010	0,000	0,000	0,000	3.763,202	5.128,575	604,790	760,485	143,801	416,179
Mali Göstergeler İçinde Özsermaye Devir Oranı = Satış Geliri / Özsermaye	5/40										
2.4 Mali Göstergeler İçinde Maliyet Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Maliyet Oranı = Toplam Ücretler / Çalışan Sayısı	12/51	291,269	307,695	363,708	330,529	342,493	360,100	219,929	291,926	305,131	295,700
Mali Göstergeler İçinde Maliyet Gelir Oranı =(Top. Mal.- Amort) / (Toplam Gelir	(33-17)/8	0,259	0,466	0,551	0,495	0,424	0,474	0,281	0,370	0,404	0,389
2.5 Likitide Oranları											
Cari Oran = Dönen Varlıklar / Kısa Dönem Borçlar	41/46	0,625	0,687	0,632	0,488	0,704	4,257	1,713	2,922	1,632	1,646
Likitide Oranı = (Dönen Varlıklar-Stoklar) / Kısa Dönem Borçlar	(41-58)/46	0,168	0,149	0,064	0,061	0,068	3,284	1,156	2,085	1,089	0,742
Hakikî Oran = (Dönen Varlıklar - (Stoklar+Alacaklar)) / Kısa Dönem Borçlar	(41-(48+59))/46	0,159	0,142	0,056	0,045	0,058	0,153	0,041	0,054	0,165	0,002
Kullanılan Sermaye Başına Satış = Satış Geliri / Kullanılan Sermaye	5/39	1,836	1,974	9,035	15,470	8,774	2,113	2,264	2,402	3,182	3,851
Ticari Oran = Duran Varlıklar / Çalışan Sayısı	42/51	5.786,623	3.364,091	1.169,434	925,378	1.080,238	1.278,905	3.256,446	3.370,863	2.066,052	2.513,483
Ticari Oran = Satış Geliri / Çalışan Sayısı	5/51	9.800,931	6.110,887	7.642,985	6.543,524	6.908,836	8.400,654	11.662,811	13.359,087	10.784,418	13.410,113
Çalışan Başına İşletme Sermayesi = Sermaye / Çalışan Sayısı	40/51										

EK 33.3: GELİ Performans Parametreleri Değerleri (Devam)											
	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
3. MALİYET GÖSTERGELERİ											
3.1 Üretim Birimi Başına Maliyetler											
Üretim Birimi Başına Toplam Maliyet = Üretim Maliyeti / Üretim Miktarı	31/2	1,107	1,322	1,573	2,116	2,562	2,352	1,403	1,604	2,588	2,558
Üretim Birimi Başına İşgücü Maliyeti = Toplam Ücretler / Üretim Miktar	12/2	0,083	0,105	0,090	0,098	0,117	0,141	0,051	0,057	0,086	0,077
Üretim Birimi Başına İşçilik Maliyeti = İşçilik Maliyetleri / Üretim Miktarı	10/2	0,078	0,099	0,086	0,089	0,099	0,119	0,044	0,050	0,081	0,072
Üretim Birimi Başına Malzeme Maliyeti = Malzeme Maliyeti / Üretim Miktarı	9/2	0,061	0,069	0,071	0,097	0,159	0,199	0,058	0,088	0,116	0,087
Üretim Birimi Başına Enerji Maliyeti = Enerji Maliyeti / Üretim Miktarı	13/2	0,001	0,007	0,004	0,011	0,014	0,015	0,008	0,015	0,036	0,057
3.2 Diğer Oranlar											
Toplam Maliyet / Üretim Maliyeti	33/31	1,347	1,431	1,449	1,260	1,196	1,393	1,361	1,362	1,286	1,342
Toplam Maliyet / Satış Maliyeti	33/32	1,347	1,433	1,451	1,262	1,200	1,382	1,321	1,335	1,233	1,309
Satış Geliri / Üretim Maliyeti	5/31	2,509	1,573	1,207	0,919	0,922	1,400	1,916	1,623	1,178	1,369
Satış Geliri / Sermaye	5/40										
İşgücü Maliyeti / Çalışan Sayısı	12/51	291,269	307,695	363,708	330,529	342,493	360,100	219,929	291,926	305,131	295,700
Satış Geliri / İşçilik Maliyeti	5/10	35,399	21,010	21,974	21,753	23,941	27,768	61,258	51,581	37,652	48,663
Satış Geliri / İşgücü Maliyeti	5/12	33,649	19,860	21,014	19,797	20,172	23,329	53,030	45,762	35,344	45,350
4 ETKENLİK											
4.1 Etkenlik Oranı											
Etkenlik Oranı = Gerçekleşen Üretim / Planlanan Üretim	2/3	1,119	0,908	1,097	0,867	0,739	0,822	1,026	1,173	1,085	0,902
5 ÇALIŞMA YAŞAMININ KALİTESİ											
Toplam İşçilik Maliyetleri / Toplam İşçi Sayısı	10/49	316,859	333,051	400,014	347,455	338,006	358,483	227,864	311,184	339,405	330,238
Meydana Gelen Kazalardaki (Yaralı+Ölü sayısı)	54/49	0,037	0,030	0,031	0,021	0,041	0,034	0,035	0,035	0,025	0,012
Meydana Gelen Kazalardaki Ölü sayısı / İşçi Sayısı	53/49	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
Toplam Ücretler / Üretim Maliyeti	12/31	0,075	0,079	0,057	0,046	0,046	0,060	0,036	0,035	0,033	0,030
Toplam Ücretler / Toplam Çalışan Sayısı	12/51	291,269	307,695	363,708	330,529	342,493	360,100	219,929	291,926	305,131	295,700
İşçilik Maliyeti / Üretim Maliyeti	10/31	0,071	0,075	0,055	0,042	0,039	0,050	0,031	0,031	0,031	0,028
Toplam Ücretler / Toplam Maliyet	12/33	0,055	0,055	0,040	0,037	0,038	0,043	0,027	0,026	0,026	0,022

EK 34.1: GELİ Endekslenmiş Performans Parametreleri Değerleri

	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
1. VERİMLİLİK											
1.1 Verimlilik ve Toplam Faktör Verimliliği											
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Satış Maliyeti	5/32	100	62,786	48,196	36,675	36,834	55,371	74,147	63,424	45,046	53,215
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Maliyet	5/33	100	59,007	44,725	39,141	41,342	53,960	75,598	64,000	49,181	54,761
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Üretim Maliyeti	2/31	100	83,673	70,392	52,351	43,165	47,039	78,914	68,953	42,722	43,264
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Maliyet	2/33	100	78,873	65,454	55,912	48,606	45,475	78,128	68,287	44,879	43,418
1.2 İşgücü Verimliliği											
Fiziksel İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Çalışan Sayısı	2/51	100	83,273	114,016	95,395	82,905	72,285	122,892	145,383	100,253	108,484
Ekonomik İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Ücretler	2/12	100	78,829	91,307	84,062	70,502	58,470	162,759	145,057	95,698	106,858
Fiziksel İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Direk İşçi Sayısı	2/49	100	83,318	114,574	96,281	84,848	74,844	128,517	152,633	103,804	113,595
Ekonomik İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / İşçilik Maliyetleri	2/10	100	79,270	90,754	87,805	79,536	66,153	178,708	155,417	96,912	108,993
Fiziksel İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Çalışan Sayısı	5/51	100	62,350	77,982	66,764	70,492	85,713	118,997	136,304	110,035	136,825
Ekonomik İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Ücretler	5/12	100	59,021	62,450	58,834	59,948	69,330	157,597	135,998	105,037	134,775
Fiziksel İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Direk İşçi Sayısı	5/49	100	62,384	78,364	67,385	72,144	88,747	124,444	143,102	113,932	143,272
Ekonomik İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / İşçilik Maliyetleri	5/10	100	59,351	62,074	61,450	67,631	78,442	173,048	145,711	106,363	137,467
1.3 Malzeme Verimliliği											
Ekonomik Malzeme Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Malzeme Maliyeti	2/9	100	87,615	85,831	62,495	38,361	30,593	105,611	69,021	52,638	70,318
Ekonomik Malzeme Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Malzeme Maliyeti	5/9	100	65,603	58,706	43,740	32,618	36,273	102,264	64,709	57,774	88,688
1.4 Sermaye Verimliliği											
Sermaye Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Varlıklar	2/43	100	137,526	431,642	444,044	305,037	98,286	102,728	141,783	119,386	142,269
Sermaye Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Varlıklar	5/43	100	103,048	295,212	310,809	259,419	116,578	99,515	132,909	131,109	179,436
1.5 Enerji Verimliliği											
Enerji Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Enerji Maliyeti	2/13	100	16,550	25,816	10,344	8,225	7,340	14,539	7,411	3,154	1,974
Enerji Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Enerji Maliyeti	5/13	100	12,391	17,857	7,239	6,994	8,704	14,079	6,948	3,462	2,490
1.6 Kar Verimliliği											
Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam maliyet	38/33	100	12,452	-20,283	-33,249	-27,985	3,466	36,715	17,844	-8,986	4,454
Fiziksel İşgücü Net Kar Verimliliği = Net Kar / Çalışan Sayısı	38/51	100	13,164	-35,267	-56,751	-47,777	5,510	57,864	37,974	-20,017	11,129
İşsel Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam Ücretler+Amortisman	38 / (12+17)	100	13,143	-20,007	-28,258	-22,562	3,578	33,953	17,524	-7,813	4,088
Ekonomik İşgücü Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam Ücretler	38/12	100	12,463	-28,245	-50,009	-40,630	4,455	76,633	37,887	-19,107	10,962
Fiziksel İşçilik Net Kar Verimliliği = Net Kar / İşçi Sayısı	38/49	100	13,171	-35,439	-57,279	-48,897	5,705	60,512	39,868	-20,726	11,654
Satış Karı Verimliliği - Üretim = Satış Karı / Üretim Maliyeti	34/31	100	38,109	13,852	-5,302	-4,971	25,881	58,722	39,965	8,947	22,766
Satış Karı Verimliliği - Toplam = Satış Karı / Toplam Maliyet	34/33	100	35,803	12,857	-5,625	-5,625	25,178	58,124	39,553	9,375	22,847
Ekonomik İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Toplam Ücretler	34/12	100	35,853	17,944	-8,510	-8,154	32,315	121,150	83,987	20,029	56,229
Fiziksel İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Çalışan Sayısı	34/51	100	37,873	22,407	-9,658	-9,590	39,952	91,478	84,178	20,982	57,085
Fiziksel İşçilik Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / İşçi Sayısı	34/49	100	37,894	22,517	-9,748	-9,815	41,367	95,665	88,376	21,726	59,774
1.7 Katma Değer Verimliliği											
Katma Değer Çıktı Oranı Verimliliği = Katma Değer / Satış Geliri	55/5	100	79,368	63,593	73,576	78,505	71,480	94,527	81,586	78,012	88,534
Çalışan Başına Katma Değer Oranı Verimliliği = Katma Değer / Çalışan Sayısı	55/51	100	49,452	49,617	49,130	55,345	61,318	112,480	111,135	85,875	121,137
Katma Değer Girdi Oranı Verimliliği = Katma Değer / Üretim Maliyeti	55/31	100	49,709	30,602	26,918	28,833	39,934	72,206	52,755	36,643	48,310
İşgücü Maliyet Rekabet Gücü =Çal. Ba.Ş K. D. O./ (İşgücü Gid./ Çalışan sayısı)	(55/51) / (12/51)	100	46,811	39,735	43,295	47,068	49,599	148,968	110,884	81,972	119,321

EK 34.2: GELİ Endekslenmiş Performans Parametreleri Değerleri (Devam)											
	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
2. MALİ GÖSTERGELER İÇİNDEN KAR VE KARLILIK ORANLARI											
2.1 Mali Göstergeler İçinden Kar Ve Karlılık Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Satışların Karlılığı Oranı = İlet Kar / Satış Geliri	38/5	100	21,040	-45,189	-85,118	-67,664	6,456	48,536	27,974	-18,171	8,134
İlet Kar Satış Miktarı Karlılık Oranı = İlet Kar / Satış Miktarı	38/4	100	15,884	-31,077	-59,737	-57,924	7,597	47,047	26,243	-19,251	10,027
Mali Karlılık Oranı = İlet Kar / Özsermaye	38/40										
Katma Değer Karlılığı = (İşletme Karı / Katma Değer) * 100	35/55*100	100	48,646	-0,332	-73,721	-64,189	35,555	73,703	50,845	-14,170	28,944
Çalışan Başına Kar Oranı = İlet Kar / Ortalama Çalışan Sayısı	38/51	100	13,164	-35,267	-56,751	-47,777	5,510	57,864	37,974	-20,017	11,129
Ekonomiklik Oranı = Satış Geliri / Satış Maliyeti	5/32	100	62,786	48,196	36,675	36,834	55,371	74,147	63,424	45,046	53,215
Yatırım Getirisi = Brüt Kar / Kullanılan Sermaye	36/39	100	22,804	-196,830	-633,450	-286,435	6,565	85,804	48,718	-27,872	15,090
2.2 Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Toplam Borçlar / Özsermaye	46+47/40										
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Toplam Borçlar / Toplam Varlıklar	46+47/43	100	254,065	603,273	847,928	693,189	320,282	167,285	131,040	260,686	244,462
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Özsermaye / Toplam Varlıklar	40/43										
Mali Göstergeler İçinde Mali Yapı Oranı = Kısa Dönem Borçlar / Özsermaye	46/40										
2.3 Mali Göstergeler İçinde Devir Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Devir Oranı = İşletme Karı / Toplam Varlıklar	35/43	100	39,781	-0,659	-168,606	-130,802	29,638	69,287	55,061	-14,490	45,981
Toplam Varlıklar Devir Oranı = Satış Geliri / Toplam Varlıklar	5/43	100	103,048	295,212	310,809	259,419	116,578	99,515	132,909	131,109	179,436
Dönen Varlıklar Devir Oranı = Satış Geliri / Dönen Varlıklar	5/41	100	78,883	104,630	104,234	75,694	18,141	19,504	30,550	24,026	41,366
Mali Göstergeler İçinde Alacak Devir Oranı = Satış Geliri / Ortalama Ticari Alacaklar	5/44	100	89,988	152,759	112,756	40,773	0,160	0,195	0,297	0,275	0,779
Mali Göstergeler İçinde Stok Devir Oranı = Satış Geliri / Ortalama Stok	5/57	100	0,000	0,000	0,000	146,143	199,090	23,487	29,533	5,584	16,162
Mali Göstergeler İçinde Özsermaye Devir Oranı = Satış Geliri / Özsermaye	5/40										
2.4 Mali Göstergeler İçinde Maliyet Oranı											
Mali Göstergeler İçinde Maliyet Oranı = Toplam Ücretler / Çalışan Sayısı	12/51	100	105,639	124,870	113,479	117,586	123,631	75,507	100,226	104,759	101,521
Mali Göstergeler İçinde Maliyet Gelir Oranı =(Top. Mal.- Amort) / (Toplam Gelir	(33-17)/8	100	180,151	213,011	191,362	163,914	183,244	108,632	143,038	156,183	150,501
2.5 Likitide Oranları											
Cari Oran = Dönen Varlıklar / Kısa Dönem Borçlar	41/46	100	109,870	101,074	78,045	112,589	680,812	273,956	467,309	261,002	263,207
Likitide Oranı = (Dönen Varlıklar-Stoklar) / Kısa Dönem Borçlar	(41-58)/46	100	88,511	38,018	36,236	40,394	1,950,804	686,702	1,238,559	646,902	440,738
Hakit Oran = (Dönen Varlıklar - (Stoklar+Alacaklar)) / Kısa Dönem Borçlar	(41-(48+59))/46	100	89,335	35,231	28,311	36,489	96,256	25,794	33,973	103,805	1,493
Kullanılan Sermaye Başına Satış = Satış Geliri / Kullanılan Sermaye	5/39	100	107,542	492,222	842,797	478,003	115,115	123,341	130,880	173,354	209,823
Ticari Oran = Duran Varlıklar / Çalışan Sayısı	42/51	100	58,136	20,209	15,992	18,668	22,101	56,275	58,253	35,704	43,

EK 34.3: GELİ Endekslenmiş Performans Parametreleri Değerleri (Devam)											
	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
3. MALİYET GÖSTERGELERİ											
3.1 Üretim Birimi Başına Maliyetler											
Üretim Birimi Başına Toplam Maliyet = Üretim Maliyeti / Üretim Miktarı	31/2	100	119,445	142,123	191,184	231,480	212,507	126,763	144,924	233,829	231,139
Üretim Birimi Başına İşgücü Maliyeti = Toplam Ücretler / Üretim Miktarı	12/2	100	127,232	109,056	118,750	141,772	170,854	61,798	69,069	104,209	93,582
Üretim Birimi Başına İşçilik Maliyeti = İşçilik Maliyetleri / Üretim Miktarı	10/2	100	126,202	109,630	113,454	126,202	151,697	56,090	63,738	103,256	91,749
Üretim Birimi Başına Malzeme Maliyeti = Malzeme Maliyeti / Üretim Miktarı	9/2	100	113,335	116,620	159,326	261,163	326,864	95,267	144,543	190,534	142,212
Üretim Birimi Başına Enerji Maliyeti = Enerji Maliyeti / Üretim Miktarı	13/2	100	618,932	353,675	972,607	1.237,864	1.326,282	707,351	1.326,282	3.183,078	5.065,854
3.2 Diğer Oranlar											
Toplam Maliyet / Üretim Maliyeti	33/31	100	106,226	107,562	93,533	88,782	103,405	101,030	101,104	95,463	99,644
Toplam Maliyet / Satış Maliyeti	33/32	100	106,395	107,732	93,699	89,096	102,609	98,080	99,119	91,546	97,177
Satış Geliri / Üretim Maliyeti	5/31	100	62,694	48,107	36,628	36,748	55,799	76,365	64,687	46,951	54,567
Satış Geliri / Sermaye	5/40										
İşgücü Maliyeti / Çalışan Sayısı	12/51	100	105,639	124,870	113,479	117,586	123,631	75,507	100,226	104,759	101,521
Satış Geliri / İşçilik Maliyeti	5/10	100	59,351	62,074	61,450	67,631	78,442	173,048	145,711	106,363	137,467
Satış Geliri / İşgücü Maliyeti	5/12	100	59,021	62,450	58,834	59,948	69,330	157,597	135,998	105,037	134,775
4 ETKENLİK											
4.1 Etkenlik Oranı											
Etkenlik Oranı = Gerçekleşen Üretim / Planlanan Üretim	2/3	100	81,177	98,074	77,511	66,068	73,488	91,726	104,868	97,001	80,630
5 ÇALIŞMA YAŞAMININ KALİTESİ											
Toplam İşçilik Maliyetleri / Toplam İşçi Sayısı	10/49	100	105,110	126,244	109,656	106,674	113,137	71,913	98,209	107,116	104,222
Meydana Gelen Kazalardaki (Yaralı+Ölü sayısı)	54/49	100	80,426	83,106	56,298	109,915	91,149	93,830	93,830	67,021	31,282
Meydana Gelen Kazalardaki Ölü sayısı / İşçi Sayısı	53/49										
Toplam Ücretler / Üretim Maliyeti	12/31	100	105,949	76,444	61,692	61,692	80,468	48,281	46,940	44,257	40,487
Toplam Ücretler / Toplam Çalışan Sayısı	12/51	100	105,639	124,870	113,479	117,586	123,631	75,507	100,226	104,759	101,521
İşçilik Maliyeti / Üretim Maliyeti	10/31	100	105,817	77,599	59,258	55,025	70,545	43,738	43,738	43,738	39,694
Toplam Ücretler / Toplam Maliyet	12/33	100	99,367	72,267	66,847	68,653	77,687	48,780	46,973	46,973	40,632

Ek 35: YILI Ham Verileri	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Üretim Miktarı (ton)	2	6.629.651	7.182.081	8.137.303	7.578.836	7.719.958	5.502.975			6.861.138	6.553.264
Planlanan Üretim Miktarı (ton)	3	6.005.000	6.020.000	7.015.000	8.015.000	8.010.000	5.693.717			6.685.500	7.547.758
Satış Miktarı (ton)	4	6.624.627	7.177.076	8.131.948	7.574.178	7.715.261	5.502.105			6.718.621	6.424.363
Satış Geliri (tl) (Satılan Kömürlerden Elde Edilen Gelir)	5	16.252.663	24.203.199	34.877.527	52.664.323	86.258.605	82.902.835			152.765.713	174.385.439
Diğer Faaliyet Gelirleri (tl) (Rödevans,Lojman,Lokal,faiz gelirleri)	6	228.542	57.322	111.494	87.560	287.016	432.925			751.466	838.761
Olağandışı Gelirler (Tahsis olunan gecikme cezaları,M.D.V satış karı,diğer)(tl)	7	48.788	41.592	57.670	260.068	273.305	394.720			235.956	632.606
Toplam Gelir (tl)	8 (5+6+7)	16.529.993	24.302.113	35.046.691	53.011.951	86.818.926	83.730.480			153.753.135	175.856.806
İlk Madde Malzeme Maliyetleri (Akaryakıt, Patlayıcı, Tahkimat malz, Diğer)	9	261.462	447.263	730.571	1.215.287	1.533.382	1.486.614			2.523.778	3.196.701
İşçilik Maliyetleri (tl) (Çıplak İşçilik, SSK Primleri Katılma Payı, Diğer)	10	143.838	280.671	484.378	740.510	1.877.236	2.958.946			1.172.430	1.479.686
Memur Ücretleri (Sözleşmeli Personel Ücreti, Emekli Sandığı Aidatı, Diğer)(tl)	11	50.138	97.216	133.172	207.741	323.168	322.264			227.921	205.618
Toplam Ücretler (tl) (İşgücü Maliyeti)	12 (10+11)	193.976	377.887	617.550	948.251	2.200.404	3.281.210			1.400.351	1.685.304
a)Enerji Maliyeti	13	10.468	14.568	24.415	41.921	52.623	130.215			568.792	813.508
Dişarıdan Sağlanan Fayda Ve Hizmetler b)Müteahhit Hizmetleri	14	226.132	314.695	527.418	905.596	1.668.697	2.294.606			19.067.909	24.354.333
(tl) c)Diğer (ısıtma su bakım onarım)	15	65.070	90.555	151.766	260.588	561.219	579.222			5.400.532	6.921.717
TOPLAM	16 (13+14+15)	301.670	419.818	703.599	1.208.105	2.282.539	3.004.043			25.037.233	32.089.558
Amortismanlar (Duran Varlıkların Amortismanı ve Diğer Tükenme Payları) (ytl)	17	2.436.910	6.832.326	11.570.989	22.408.437	25.935.463	28.756.439			56.450.224	75.037.224
Çeşitli Giderler (tl) (Sigorta,Vergi,Resim ve Harçlar)	18	3.294	3.390	8.732	9.649	21.008	25.023			32.932	62.879
a) Tamir Bakım Atolyesi	19	443.302	671.934	904.432	1.388.211	1.332.656	1.478.102			2.693.616	2.717.771
Yardımcı Üretim Ve Hizmet Giderleri b) Diğer (İnakliyat, Sosyal Servis, vb	20	106.514	229.157	432.021	648.891	740.575	1.130.518			1.378.755	1.558.289
(tl) TOPLAM	21 (19+20)	549.816	901.091	1.336.453	2.037.102	2.073.231	2.608.620			4.072.371	4.276.060
a) Satın Alınan Kömür	22	0	0	0	0	0	-215.874			-828.537	-3.227.338
Stok Hareketi (+ -)	23	0	0	0	0	0	0			0	1.168.410
(tl) c) Dönem Sonu Stok (+)ve İştüketim	24	2.840	6.259	9.850	18.220	22.112	223.089			2.563.244	3.257.560
TOPLAM	25 (23-22+24)	-2.840	-6.259	-9.850	-18.220	-22.112	-7.215			-1.734.707	1.138.188
Ticari Mallar Ve Hizmet Maliyeti(tl)	26	0	0	0	0	0	0			0	0
Tüm Faaliyet Ve Olağandışı Giderler (Pazarlama, Yönetim, Makam Tazm.)(tl)	27	866.162	1.743.887	4.360.177	6.951.090	11.462.647	19.317.379			18.505.960	18.598.778
a)Kısa Vadeli Borçlanmalar	28	7	19	80	104.174	39.593	19.472			0	17.358.355
Finansman Giderleri (tl) b) Uzun Vadeli Borçlanmalar	29	14	0	0	367.416	37.436	0			0	0
TOPLAM	30 (28+29)	21	19	80	471.590	77.029	19.472			0	17.358.355
Üretim Maliyeti(tl)	31 (9+12+16+17+18+21)	3.747.128	8.981.775	14.967.894	27.826.831	34.046.027	39.161.949			89.516.889	116.347.726
Satış Maliyeti (tl) (Üretim mal+Stok Har.+Tic.Hiz. Mal.)	32 (9+12+16+17+18+21+25+26)	3.744.288	8.975.516	14.958.044	27.808.611	34.023.915	39.154.734			87.782.182	117.485.914
Toplam Maliyet(tl) (Satış Maliyeti+Tüm Faal. ve Olağandışı Gid.+Fin. Gid.)	33 (27+30+32)	4.610.471	10.719.422	19.318.301	35.231.291	45.563.591	58.491.585			106.288.142	153.443.047
Satış Karı (tl) (Satış Geliri - Satış Maliyeti	34 (5-32)	12.508.375	15.227.683	19.919.483	24.855.712	52.234.690	43.748.101			64.983.531	56.899.525
İşletme Faaliyet Karı(tl)	35	11.729.817	13.703.955	15.609.312	18.319.226	41.661.784	29.529.678			48.633.145	40.363.639
Brüt Kar(tl)	36 (8-33)	11.919.522	13.582.691	15.728.390	17.780.660	41.255.335	25.238.895			47.464.993	22.413.759
Kardan Düşülen Vergi (tl)	37	1.191.952	1.356.020	1.572.839	1.778.066	4.120.864	0			7.921.266	0
Net Kar (tl)	38 (36-37)	10.727.570	12.226.671	14.155.551	16.002.594	37.134.471	25.238.895			39.543.727	22.413.759
Kullanılan Sermaye (tl) (Toplam Varlıklar-Kısa Vadeli Yabancı Kaynaklar)	39 (43-46)	11.346.317	13.166.432	14.685.549	19.581.361	42.890.827	27.676.271			80.162.227	81.672.465
Sermaye (tl)	40										
Dönen Varlıklar (tl)	41	2.427.572	6.352.268	8.121.964	10.437.912	13.125.043	25.052.466			56.983.218	42.415.519
Duran Varlıklar (tl)	42	10.559.325	9.352.920	10.126.587	12.124.617	34.269.659	10.925.767			42.958.575	53.859.382
Toplam Varlıklar (tl)	43 (41+42)	12.986.897	15.705.188	18.248.551	22.562.529	47.394.702	35.978.233			99.941.793	96.274.901
Ortalama Ticari Alacaklar (tl)	44	817.926	2.634.093	3.248.437	4.126.152	5.275.990	10.303.170			24.806.728	11.232.867
Özkaynaklar (tl)	45	11.346.318	13.166.432	14.675.061	19.119.449	1.421.403	26.313.405			94.396.948	97.450.685
Kısa Vadeli Yabancı Kay. (tl)	46	1.640.580	2.538.756	3.563.002	2.981.168	4.503.875	8.301.962			19.779.566	14.602.436
Uzun Vadeli Yabancı Kay. (tl)	47	0	0	10.488	461.912	220.201	1.362.866			582.967	597.184
Stok Miktarları (ton)	48	0	0	0	0	0	0			74.259	113.432
İşyeri İşçi Sayısı (kişi)	49	661	647	645	615	621	552			519	485
İşyeri Memur Sayısı (kişi)	50	84	84	89	87	122	120			112	113
Toplam Çalışan Sayısı (kişi)	51 (49+50)	745	731	734	702	743	672			631	598
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Yaralı Sayısı (kişi)	52	40	34	20	23	27	25			15	14
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Ölü Sayısı (kişi)	53	1	0	0	0	0	0			0	0
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Yaralı+Ölü Sayısı (kişi)	54 (52+53)	41	34	20	23	27	25			15	14
Katma Değer (tl)	55 (12+17+30+36)	14.550.429	20.792.923	27.917.009	41.608.938	69.468.231	57.296.016			105.315.568	116.494.642
Dönem Sonu Stok(tl)	56	0	0	0	0	0	0			1.168.410	2.015.764
Ortalama Stok (tl)	57 (23+56)/2	0	0	0	0	0	0			584.205	1.592.087
Stoklar (tl)	58	635.817	1.025.944	1.435.845	2.026.537	2.342.204	4.026.173			7.219.198	9.832.595
Alacaklar (tl)	59	1.636.481	5.269.929	6.500.366	8.265.124	10.564.063	20.614.585			49.507.698	29.255.898

Ek 36: Sabit Fiyatlarla YLİ Değerleri	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Üretim Miktarı (ton)	2	6.629.651	7.182.081	8.137.303	7.578.836	7.719.958	5.502.975			6.861.138	6.553.264
Planlanan Üretim Miktarı (ton)	3	6.005.000	6.020.000	7.015.000	8.015.000	8.010.000	5.693.717			6.685.500	7.547.758
Satış Miktarı (ton)	4	6.624.627	7.177.076	8.131.948	7.574.178	7.715.261	5.502.105			6.718.621	6.424.363
Satış Geliri (tl) (Satılan Kömürlerden Elde Edilen Gelir)	5	16.252.663	14.425.107	13.811.501	13.534.731	15.181.514	11.938.008			16.193.166	16.915.388
Diğer Faaliyet Gelirleri (tl) (Rödevans,Lojman,Lokal,faiz gelirleri)	6	228.542	34.164	44.152	22.503	50.515	62.341			79.655	81.360
Olağandışı Gelirler (Tahsis olunan gecikme cezaları,M.D.V satış karı,diğer)(tl)	7	48.788	24.789	22.837	66.837	48.102	56.840			25.011	61.363
Toplam Gelir (tl)	8 (5+6+7)	16.529.993	14.484.059	13.878.490	13.624.071	15.280.131	12.057.189			16.297.832	17.058.110
İlk Madde Malzeme Maliyetleri (Akaryakıt, Patlayıcı, Tahkimat malz, Diğer)	9	261.462	266.569	289.306	312.329	269.875	214.072			267.520	310.080
İşçilik Maliyetleri (tl) (Çıplak İşçilik, SSK Primleri Katılma Payı, Diğer)	10	143.838	167.280	191.814	190.311	330.394	426.088			124.278	143.530
Memur Ücretleri (Sözleşmeli Personel Ücreti, Emekli Sandığı Aidatı, Diğer)(tl)	11	50.138	57.941	52.736	53.389	56.878	46.406			24.160	19.945
Toplam Ücretler (tl) (İşgücü Maliyeti)	12 (10+11)	193.976	225.221	244.550	243.701	387.271	472.494			148.437	163.474
a) Enerji Maliyeti	13	10.468	8.683	9.668	10.774	9.262	18.751			60.293	78.910
Dışarıdan Sağlanan Fayda Ve Hizmetler b) Mütahhit Hizmetleri	14	226.132	187.558	208.858	232.738	293.691	330.423			2.021.198	2.362.370
(tl) c) Diğer (ısıtma su bakım onarım)	15	65.070	53.971	60.099	66.971	98.775	83.408			572.456	671.407
TOPLAM	16 (13+14+15)	301.670	250.212	278.625	310.483	401.727	432.582			2.653.947	3.112.687
Amortismanlar (Duran Varlıkların Amortismanı ve Diğer Tükenme Payları) (ytl)	17	2.436.910	4.072.066	4.582.112	5.758.968	4.564.641	4.140.927			5.983.724	7.278.611
Çeşitli Giderler (tl) (Sigorta,Vergi,Resim ve Harçlar)	18	3.294	2.020	3.458	2.480	3.697	3.603			3.491	6.099
a) Tamir Bakım Atolyesi	19	443.302	400.473	358.155	356.770	234.547	212.847			285.523	263.624
Yardımcı Üretim Ve Hizmet Giderleri b) Diğer (İnakliyat, Sosyal Servis, vb)	20	106.514	136.578	171.080	166.765	130.341	162.795			146.148	151.154
(tl) TOPLAM	21 (19+20)	549.816	537.050	529.235	523.535	364.889	375.641			431.671	414.778
a) Satın Alınan Kömür	22	0	0	0	0	0	-31.086			-87.825	-313.052
Stok Hareketi (+ -) b) Dönem Başı Stok	23	0	0	0	0	0	0			0	113.336
(tl) c) Dönem Sonu Stok (+) ve İhtüketim	24	2.840	3.730	3.901	4.683	3.892	32.125			271.704	315.983
TOPLAM	25 (23-22-24)	-2.840	-3.730	-3.901	-4.683	-3.892	-1.039			-183.879	110.404
Ticari Mallar Ve Hizmet Maliyeti(tl)	26	0	0	0	0	0	0			0	0
Tüm Faaliyet Ve Olağandışı Giderler (Pazarlama, Yönetim, Makam Tazm.,) (tl)	27	866.162	1.039.357	1.726.630	1.786.430	2.017.426	2.781.703			1.961.632	1.804.081
a) Kısa Vadeli Borçlanmalar	28	7	11	32	26.773	6.968	2.804			0	1.683.760
Finansman Giderleri (tl) b) Uzun Vadeli Borçlanmalar	29	14	0	0	94.426	6.589	0			0	0
TOPLAM	30 (28+29)	21	11	32	121.199	13.557	2.804			0	1.683.760
Üretim Maliyeti(tl)	31 (9+12+16+17+18+21)	3.747.128	5.353.138	5.927.286	7.151.496	5.992.101	5.639.321			9.488.790	11.285.729
Satış Maliyeti (tl) (Üretim mal+Stok Har.+Tic.Hiz. Mal.)	32 (9+12+16+17+18+21+25+26)	3.744.288	5.349.408	5.923.385	7.146.813	5.988.209	5.638.282			9.304.911	11.396.134
Toplam Maliyet(tl) (Satış Maliyeti+Tüm Faal. ve Olağandışı Gid.+Fin. Gid.)	33 (27+30+32)	4.610.471	6.388.776	7.650.047	9.054.442	8.019.192	8.422.788			11.266.543	14.883.976
Satış Karı (tl) (Satış Geliri - Satış Maliyeti)	34 (5-32)	12.508.375	9.075.699	7.888.115	6.387.918	9.193.305	6.299.727			6.888.254	5.519.254
İşletme Faaliyet Karı(tl)	35	11.729.817	8.167.557	6.181.288	4.708.041	7.332.474	4.252.274			5.155.113	3.915.273
Brüt Kar (tl)	36 (8-33)	11.919.522	8.095.284	6.228.442	4.569.630	7.260.939	3.634.401			5.031.289	2.174.135
Kardan Düşülen Vergi (tl)	37	1.191.952	808.188	622.844	456.963	725.272	0			839.654	0
Net Kar (tl)	38 (36-37)	10.727.570	7.287.096	5.605.598	4.112.667	6.535.667	3.634.401			4.191.635	2.174.135
Kullanılan Sermaye (tl) (Toplam Varlıklar-Kısa Vadeli Yabancı Kaynaklar)	39 (43-46)	11.346.317	7.847.193	5.815.477	5.032.410	7.548.786	3.985.383			8.497.196	7.922.229
Sermaye (tl)	40	0	0	0	0	0	0			0	0
Dönen Varlıklar (tl)	41	2.427.572	3.785.952	3.216.298	2.682.543	2.310.008	3.607.555			6.040.221	4.114.305
Duran Varlıklar (tl)	42	10.559.325	5.574.340	4.010.128	3.116.027	6.031.460	1.573.310			4.553.609	5.224.360
Toplam Varlıklar (tl)	43 (41+42)	12.986.897	9.360.292	7.226.426	5.798.570	8.341.468	5.180.866			10.593.830	9.338.665
Ortalama Ticari Alacaklar (tl)	44	817.926	1.569.919	1.286.381	1.060.421	928.574	1.483.656			2.629.513	1.089.588
Özkaynaklar (tl)	45	11.346.318	7.847.193	5.811.324	4.913.698	250.167	3.789.130			10.006.076	9.452.716
Kısa Vadeli Yabancı Kay. (tl)	46	1.640.580	1.513.099	1.410.949	766.160	792.682	1.195.483			2.096.634	1.416.436
Uzun Vadeli Yabancı Kay. (tl)	47	0	0	4.153	118.711	38.755	196.253			61.795	57.927
Stok Miktarları (ton)	48	0	0	0	0	0	0			74.259	113.432
İşyeri İşçi Sayısı (kişi)	49	661	647	645	615	621	552			519	485
İşyeri Memur Sayısı (kişi)	50	84	84	89	87	122	120			112	113
Toplam Çalışan Sayısı (kişi)	51 (49+50)	745	731	734	702	743	672			631	598
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Yaralı Sayısı (kişi)	52	40	34	20	23	27	25			15	14
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Ölü Sayısı (kişi)	53	1	0	0	0	0	0			0	0
İşletmede Meydana Gelen Kazalar daki Yaralı+Ölü Sayısı (kişi)	54 (52+53)	41	34	20	23	27	25			15	14
Katma Değer (tl)	55 (12+17+30+36)	14.550.429	12.392.582	11.055.136	10.693.497	12.226.409	8.250.626			11.163.450	11.299.980
Dönem Sonu Stok(tl)	56	0	0	0	0	0	0			193.851	195.529
Ortalama Stok (tl)	57 (23+56)/2	0	0	0	0	0	0			61.926	154.432
Stoklar (tl)	58	635.817	611.463	568.595	520.820	412.228	579.769			765.235	953.762
Alacaklar (tl)	59	1.636.481	3.140.878	2.574.145	2.124.137	1.859.275	2.968.500			5.247.816	2.837.822

EK 37.1: YLI Performans Parametreleri Değerleri											
	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
1. VERİMLİLİK											
1.1 Verimlilik ve Toplam Faktör Verimliliği											
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Satış Maliyeti	5/32	4,341	2,697	2,332	1,894	2,535	2,117			1,740	1,484
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Maliyet	5/33	3,525	2,258	1,805	1,495	1,893	1,417			1,437	1,136
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Üretim Maliyeti	2/31	1,769	1,342	1,373	1,060	1,288	0,976			0,723	0,581
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Maliyet	2/33	1,438	1,124	1,064	0,837	0,963	0,653			0,609	0,440
1.2 İşgücü Verimliliği											
Fiziksel İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Çalışan Sayısı	2/51	8.898,860	9.825,008	11.086,244	10.796,063	10.390,253	8.188,951			10.873,436	10.958,635
Ekonomik İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Ücretler	2/12	34,178	31,889	33,275	31,099	19,934	11,647			46,222	40,087
Fiziksel İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Direk İşçi Sayısı	2/49	10.029,729	11.100,589	12.615,974	12.323,311	12.431,494	9.969,158			13.219,919	13.511,885
Ekonomik İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / İşçilik Maliyetleri	2/10	46,091	42,935	42,423	39,823	23,366	12,915			55,208	45,658
Fiziksel İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Çalışan Sayısı	5/51	21.815,655	19.733,388	18.816,758	19.280,244	20.432,725	17.764,893			25.662,703	28.286,601
Ekonomik İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Ücretler	5/12	83,787	64,049	56,477	55,538	39,201	25,266			109,091	103,474
Fiziksel İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Direk İşçi Sayısı	5/49	24.587,992	22.295,373	21.413,179	22.007,693	24.446,883	21.626,827			31.200,704	34.877,088
Ekonomik İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / İşçilik Maliyetleri	5/10	112,993	86,233	72,005	71,119	45,950	28,018			130,298	117,853
1.3 Malzeme Verimliliği											
Ekonomik Malzeme Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Malzeme Maliyeti	2/9	25,356	26,943	28,127	24,266	28,606	25,706			25,647	21,134
Ekonomik Malzeme Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Malzeme Maliyeti	5/9	62,161	54,114	47,740	43,335	56,254	55,766			60,531	54,552
1.4 Sermaye Verimliliği											
Sermaye Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Varlıklar	2/43	0,510	0,767	1,126	1,307	0,925	1,062			0,648	0,702
Sermaye Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Varlıklar	5/43	1,251	1,541	1,911	2,334	1,820	2,304			1,529	1,811
1.5 Enerji Verimliliği											
Enerji Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Enerji Maliyeti	2/13	633,325	827,188	841,644	703,457	833,540	293,477			113,799	83,047
Enerji Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Enerji Maliyeti	5/13	1.552,604	1.661,395	1.428,529	1.256,275	1.639,181	636,661			268,579	214,362
1.6 Kar Verimliliği											
Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam maliyet	38/33	2,327	1,141	0,733	0,454	0,815	0,431			0,372	0,146
Fiziksel İşgücü Net Kar Verimliliği = Net Kar / Çalışan Sayısı	38/51	14.399,423	9.968,667	7.637,055	5.858,500	8.796,322	5.408,335			6.642,845	3.635,677
İşsel Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam Ücretler+Amortisman	38 / (12+17)	4,078	1,696	1,161	0,685	1,320	0,788			0,684	0,292
Ekonomik İşgücü Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam Ücretler	38/12	55,304	32,355	22,922	16,876	16,876	7,692			28,238	13,300
Fiziksel İşçilik Net Kar Verimliliği = Net Kar / İşçi Sayısı	38/49	16.229,304	11.262,899	8.690,850	6.687,263	10.524,423	6.584,060			8.076,368	4.482,752
Satış Karı Verimliliği - Üretim = Satış Karı / Üretim Maliyeti	34/31	3,338	1,695	1,331	0,893	1,534	1,117			0,726	0,489
Satış Karı Verimliliği - Toplam = Satış Karı / Toplam Maliyet	34/33	2,713	1,421	1,031	0,706	1,146	0,748			0,611	0,371
Ekonomik İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Toplam Ücretler	34/12	64,484	40,297	32,256	26,212	23,739	13,333			46,405	33,762
Fiziksel İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Çalışan Sayısı	34/51	16.789,765	12.415,457	10.746,751	9.099,598	12.373,224	9.374,593			10.916,409	9.229,522
Fiziksel İşçilik Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / İşçi Sayısı	34/49	18.923,411	14.027,356	12.229,636	10.386,859	14.804,035	11.412,548			13.272,166	11.379,905
1.7 Katma Değer Verimliliği											
Katma Değer Çıktı Oranı Verimliliği = Katma Değer / Satış Geliri	55/5	0,895	0,859	0,800	0,790	0,805	0,691			0,689	0,668
Çalışan Başına Katma Değer Oranı Verimliliği = Katma Değer / Çalışan Sayısı	55/51	19.530,777	16.952,917	15.061,493	15.232,902	16.455,463	12.277,718			17.691,680	18.896,288
Katma Değer Girdi Oranı Verimliliği = Katma Değer / Üretim Maliyeti	55/31	3,883	2,315	1,865	1,495	2,040	1,463			1,176	1,001
İşgücü Maliyet Rekabet Gücü =Çal. Ba.Ş K. D. O./ (İşgücü Gid./ Çalışan sayısı)	(55/51) / (12/51)	75,011	55,024	45,206	43,880	31,571	17,462			75,207	69,124

EK 37.3: YLI Performans Parametreleri Değerleri (Devam)											
	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
3. MALİYET GÖSTERGELERİ											
3.1 Üretim Birimi Başına Maliyetler											
Üretim Birimi Başına Toplam Maliyet = Üretim Maliyeti / Üretim Miktarı	31/2	0,565	0,745	0,728	0,944	0,776	1,025			1,383	1,722
Üretim Birimi Başına İşgücü Maliyeti = Toplam Ücretler / Üretim Miktarı	12/2	0,029	0,031	0,030	0,032	0,050	0,086			0,022	0,025
Üretim Birimi Başına İşçilik Maliyeti = İşçilik Maliyetleri / Üretim Miktarı	10/2	0,022	0,023	0,024	0,025	0,043	0,077			0,018	0,022
Üretim Birimi Başına Malzeme Maliyeti = Malzeme Maliyeti / Üretim Miktarı	9/2	0,039	0,037	0,036	0,041	0,035	0,039			0,039	0,047
Üretim Birimi Başına Enerji Maliyeti = Enerji Maliyeti / Üretim Miktarı	13/2	0,002	0,001	0,001	0,001	0,001	0,003			0,009	0,012
3.2 Diğer Oranlar											
Toplam Maliyet / Üretim Maliyeti	33/31	1,230	1,193	1,291	1,266	1,338	1,494			1,187	1,319
Toplam Maliyet / Satış Maliyeti	33/32	1,231	1,194	1,291	1,267	1,339	1,494			1,211	1,306
Satış Geliri / Üretim Maliyeti	5/31	4,337	2,695	2,330	1,893	2,534	2,117			1,707	1,499
Satış Geliri / Sermaye	5/40										
İşgücü Maliyeti / Çalışan Sayısı	12/51	260,370	308,099	333,174	347,152	521,226	703,116			235,241	273,369
Satış Geliri / İşçilik Maliyeti	5/10	112,993	86,233	72,005	71,119	45,950	28,018			130,298	117,853
Satış Geliri / İşgücü Maliyeti	5/12	83,787	64,049	56,477	55,538	39,201	25,266			109,091	103,474
4 ETKENLİK											
4.1 Etkenlik Oranı											
Etkenlik Oranı = Gerçekleşen Üretim / Planlanan Üretim	2/3	1,104	1,193	1,160	0,946	0,964	0,966			1,026	0,868
5 ÇALIŞMA YAŞAMININ KALİTESİ											
Toplam İşçilik Maliyetleri / Toplam İşçi Sayısı	10/49	217,607	258,547	297,386	309,449	532,035	771,899			239,456	295,937
Meydana Gelen Kazalardaki (Yaralı+Ölü sayısı)	54/49	0,062	0,053	0,031	0,037	0,043	0,045			0,029	0,029
Meydana Gelen Kazalardaki Ölü sayısı / İşçi Sayısı	53/49	0,002	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000			0,000	0,000
Toplam Ücretler / Üretim Maliyeti	12/31	0,052	0,042	0,041	0,034	0,065	0,084			0,016	0,014
Toplam Ücretler / Toplam Çalışan Sayısı	12/51	260,370	308,099	333,174	347,152	521,226	703,116			235,241	273,369
İşçilik Maliyeti / Üretim Maliyeti	10/31	0,038	0,031	0,032	0,027	0,055	0,076			0,013	0,013
Toplam Ücretler / Toplam Maliyet	12/33	0,042	0,035	0,032	0,027	0,048	0,056			0,013	0,011

EK 38.1: YLI Endekslenmiş Performans Parametreleri Değerleri											
	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
1. VERİMLİLİK											
1.1 Verimlilik ve Toplam Faktör Verimliliği											
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Satış Maliyeti	5/32	100	62,129	53,720	43,630	58,397	48,768			40,083	34,186
Toplam Faktör Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Maliyet	5/33	100	64,057	51,206	42,411	53,702	40,199			40,766	32,227
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Üretim Maliyeti	2/31	100	75,862	77,614	59,921	72,809	55,172			40,871	32,843
Toplam Faktör Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Maliyet	2/33	100	78,164	73,992	58,206	66,968	45,410			42,350	30,598
1.2 İşgücü Verimliliği											
Fiziksel İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Çalışan Sayısı	2/51	100	110,407	124,580	121,320	116,759	92,022			122,189	123,147
Ekonomik İşgücü Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Ücretler	2/12	100	93,303	97,358	90,991	58,324	34,077			135,239	117,289
Fiziksel İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Direk İşçi Sayısı	2/49	100	110,677	125,786	122,868	123,946	99,396			131,807	134,718
Ekonomik İşçilik Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / İşçilik Maliyetleri	2/10	100	93,153	92,042	86,401	50,695	28,021			119,780	99,061
Fiziksel İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Çalışan Sayısı	5/51	100	90,455	86,253	88,378	93,661	81,432			117,634	129,662
Ekonomik İşgücü Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Ücretler	5/12	100	76,443	67,405	66,285	46,786	30,155			130,200	123,496
Fiziksel İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Direk İşçi Sayısı	5/49	100	90,676	87,088	89,506	99,426	87,957			126,894	141,846
Ekonomik İşçilik Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / İşçilik Maliyetleri	5/10	100	76,317	63,725	62,941	40,666	24,796			115,315	104,301
1.3 Malzeme Verimliliği											
Ekonomik Malzeme Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Malzeme Maliyeti	2/9	100	106,259	110,928	95,701	112,817	101,380			101,148	83,349
Ekonomik Malzeme Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Malzeme Maliyeti	5/9	100	87,055	76,801	69,714	90,497	89,712			97,378	87,759
1.4 Sermaye Verimliliği											
Sermaye Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Toplam Varlıklar	2/43	100	150,392	220,784	256,275	181,373	208,235			127,059	137,647
Sermaye Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Toplam Varlıklar	5/43	100	123,181	152,758	186,571	145,484	184,173			122,222	144,764
1.5 Enerji Verimliliği											
Enerji Üretim Verimliliği = Üretim Miktarı / Enerji Maliyeti	2/13	100	130,610	132,893	111,074	131,613	46,339			17,968	13,113
Enerji Ekonomik Verimliliği = Satış Geliri / Enerji Maliyeti	5/13	100	107,007	92,009	80,914	105,576	41,006			17,299	13,807
1.6 Kar Verimliliği											
Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam maliyet	38/33	100	49,033	31,500	19,510	35,024	18,522			15,986	6,274
Fiziksel İşgücü Net Kar Verimliliği = Net Kar / Çalışan Sayısı	38/51	100	69,230	53,037	40,686	61,088	37,559			46,133	25,249
İşsel Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam Ücretler+Amortisman	38 / (12+17)	100	41,589	28,470	16,797	32,369	19,323			16,773	7,160
Ekonomik İşgücü Net Kar Verimliliği = Net Kar / Toplam Ücretler	38/12	100	58,504	41,447	30,515	30,515	13,909			51,060	24,049
Fiziksel İşçilik Net Kar Verimliliği = Net Kar / İşçi Sayısı	38/49	100	69,399	53,550	41,205	64,848	40,569			49,764	27,621
Satış Karı Verimliliği - Üretim = Satış Karı / Üretim Maliyeti	34/31	100	50,779	39,874	26,753	45,956	33,463			21,750	14,649
Satış Karı Verimliliği - Toplam = Satış Karı / Toplam Maliyet	34/33	100	52,377	38,002	26,023	42,241	27,571			22,521	13,675
Ekonomik İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Toplam Ücretler	34/12	100	62,491	50,022	40,649	36,814	20,676			71,964	52,357
Fiziksel İşgücü Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / Çalışan Sayısı	34/51	100	73,947	64,008	54,197	73,695	55,835			65,018	54,971
Fiziksel İşçilik Satış Karı Verimliliği = Satış Karı / İşçi Sayısı	34/49	100	74,127	64,627	54,889	78,231	60,309			70,136	60,137
1.7 Katma Değer Verimliliği											
Katma Değer Çıktı Oranı Verimliliği = Katma Değer / Satış Geliri	55/5	100	95,978	89,385	88,268	89,944	77,207			76,983	74,637
Çalışan Başına Katma Değer Oranı Verimliliği = Katma Değer / Çalışan Sayısı	55/51	100	86,801	77,117	77,994	84,254	62,863			90,584	96,751
Katma Değer Girdi Oranı Verimliliği = Katma Değer / Üretim Maliyeti	55/31	100	59,619	48,030	38,501	52,537	37,677			30,286	25,779
İşgücü Maliyet Rekabet Gücü =Çal. Ba.Ş K. D. O./ (İşgücü Gid./ Çalışan sayısı)	(55/51) / (12/51)	100	73,355	60,266	58,498	42,088	23,279			100,261	92,152

[illegible]

EK 38.3: YLI Endekslenmiş Performans Parametreleri Değerleri (Devam)

	Excel Kodu	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
3. MALİYET GÖSTERGELERİ											
3.1 Üretim Birimi Başına Maliyetler											
Üretim Birimi Başına Toplam Maliyet = Üretim Maliyeti / Üretim Miktarı	31/2	100	131,858	128,850	167,080	137,345	181,416			244,779	304,779
Üretim Birimi Başına İşgücü Maliyeti = Toplam Ücretler / Üretim Miktarı	12/2	100	106,897	103,448	110,345	172,414	296,552			75,862	86,207
Üretim Birimi Başına İşçilik Maliyeti = İşçilik Maliyetleri / Üretim Miktarı	10/2	100	104,545	109,091	113,636	195,455	350,000			81,818	100,000
Üretim Birimi Başına Malzeme Maliyeti = Malzeme Maliyeti / Üretim Miktarı	9/2	100	94,872	92,308	105,128	89,744	100,000			100,000	120,513
Üretim Birimi Başına Enerji Maliyeti = Enerji Maliyeti / Üretim Miktarı	13/2	100	50,000	50,000	50,000	50,000	150,000			450,000	600,000
3.2 Diğer Oranlar											
Toplam Maliyet / Üretim Maliyeti	33/31	100	96,992	104,959	102,927	108,780	121,463			96,504	107,236
Toplam Maliyet / Satış Maliyeti	33/32	100	96,994	104,874	102,924	108,773	121,365			98,375	106,093
Satış Geliri / Üretim Maliyeti	5/31	100	62,140	53,724	43,648	58,427	48,813			39,359	34,563
Satış Geliri / Sermaye	5/40										
İşgücü Maliyeti / Çalışan Sayısı	12/51	100	118,331	127,962	133,330	200,187	270,045			90,349	104,993
Satış Geliri / İşçilik Maliyeti	5/10	100	76,317	63,725	62,941	40,666	24,796			115,315	104,301
Satış Geliri / İşgücü Maliyeti	5/12	100	76,443	67,405	66,285	46,786	30,155			130,200	123,496
4 ETKENLİK											
4.1 Etkenlik Oranı											
Etkenlik Oranı = Gerçekleşen Üretim / Planlanan Üretim	2/3	100	108,062	105,072	85,688	87,319	87,500			92,935	78,623
5 ÇALIŞMA YAŞAMININ KALİTESİ											
Toplam İşçilik Maliyetleri / Toplam İşçi Sayısı	10/49	100,00	118,81	136,66	142,21	244,49	354,72			110,04	136,00
Meydana Gelen Kazalardaki (Yaralı+Ölü sayısı)	54/49	100,00	85,48	50,00	59,68	69,35	72,58			46,77	46,77
Meydana Gelen Kazalardaki Ölü sayısı / İşçi Sayısı	53/49										
Toplam Ücretler / Üretim Maliyeti	12/31	100,00	80,77	78,85	65,38	125,00	161,54			30,77	26,92
Toplam Ücretler / Toplam Çalışan Sayısı	12/51	100,00	118,33	127,96	133,33	200,19	270,04			90,35	104,99
İşçilik Maliyeti / Üretim Maliyeti	10/31	100,00	81,58	84,21	71,05	144,74	200,00			34,21	34,21
Toplam Ücretler / Toplam Maliyet	12/33	100,00	83,33	76,19	64,29	114,29	133,33			30,95	26,19

EK 39: Tüketici Fiyatları Genel Endeksi ve 1998 Yılı Bazlı Tüketici Fiyatları Genel Endeksi

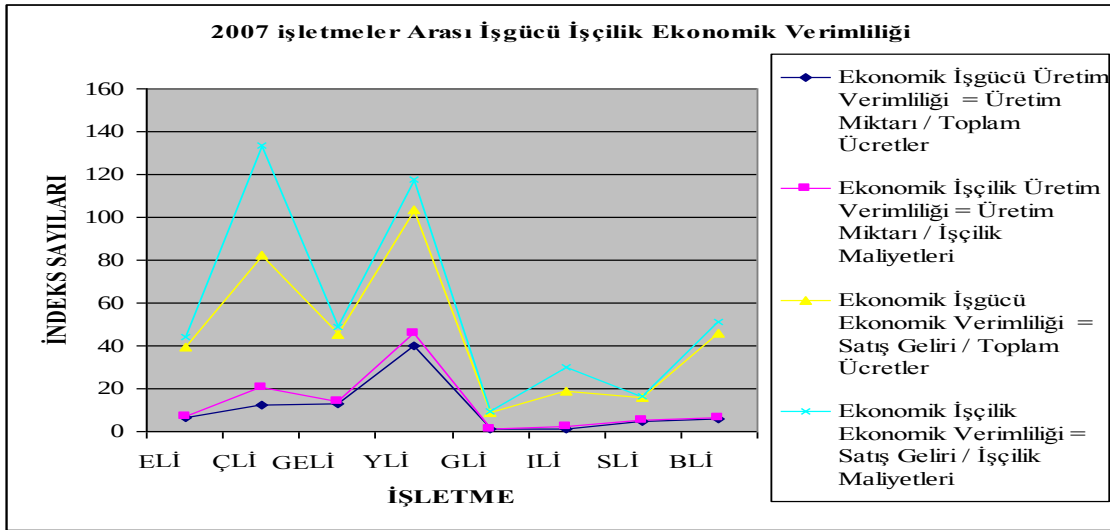
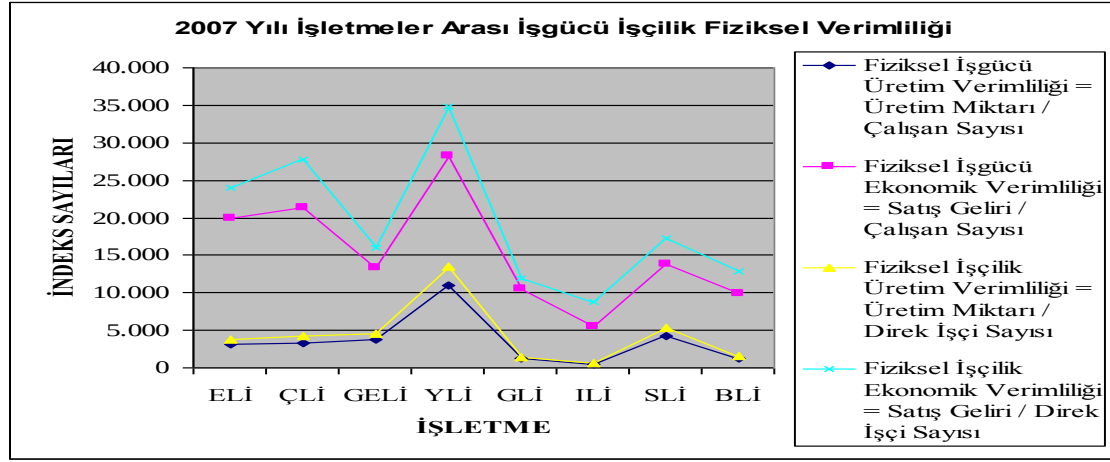
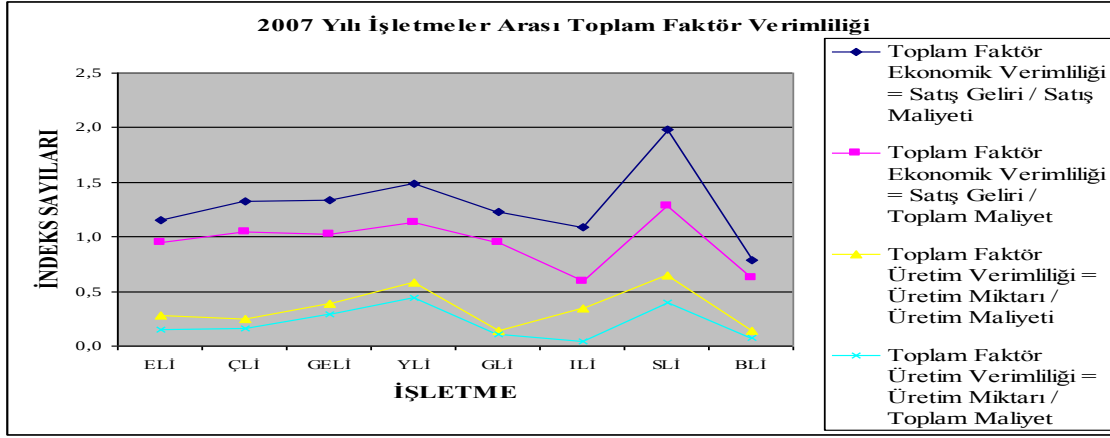
TÜKETİCİ FİYATLARI GENEL ENDEKSİ 1998–2007
(1994=100)

YIL	OCAK	ARALIK	YILLIK ORTALAMA (OCAK+ARALIK)/2
1998	919,4	1455,4	1187,4
1999	1525,3	2456,6	1990,95
2000	2575,9	3415,5	2995,7
2001	3501,1	5756,2	4628,65
2002	6062,4	7468,6	6765,5
2003	7661,9	8839,5	8250,7
2004	8904,7	9663,3	9284
2005	9747,64	10680,72	10214,18
2006	10760,84	11711,79	11236,315
2007	11829,35	12694,08	12261,715

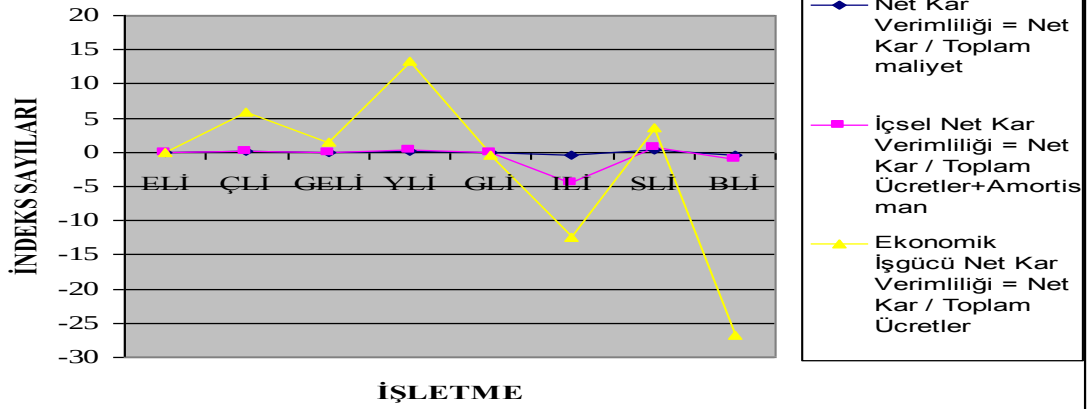
1998 YILI BAZLI TÜKETİCİ FİYATLARI GENEL ENDEKSİ 1998–2007

YIL	1998 YILI ENDEKSİ	YIL ENDEKSİ	1998 YILI BAZLI ENDEKS (1998 YILI ENDEKSİ / YIL ENDEKSİ)
1998	1187,4	1187,4	1
1999	1187,4	1990,95	0,596
2000	1187,4	2995,7	0,396
2001	1187,4	4628,65	0,257
2002	1187,4	6765,5	0,176
2003	1187,4	8250,7	0,144
2004	1187,4	9284	0,128
2005	1187,4	10214,18	0,116
2006	1187,4	11236,315	0,106
2007	1187,4	12261,715	0,097

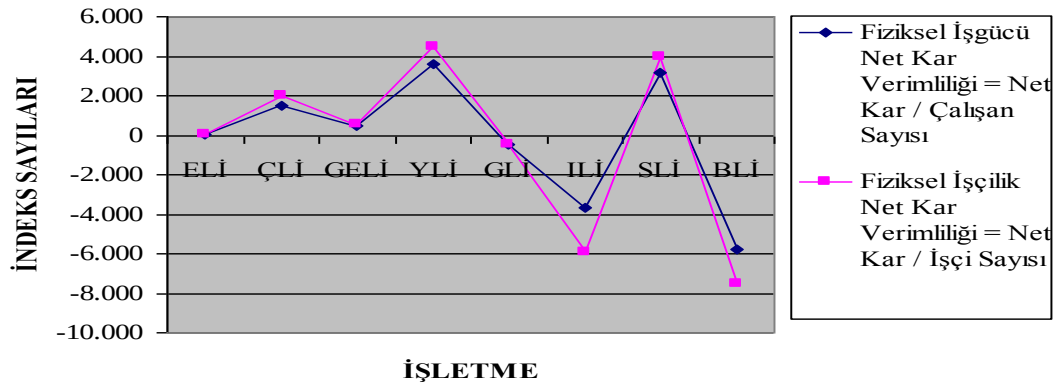
EK: 39: 2007 Yılı İşletmeler Arası Performans Parametreleri Değerleri



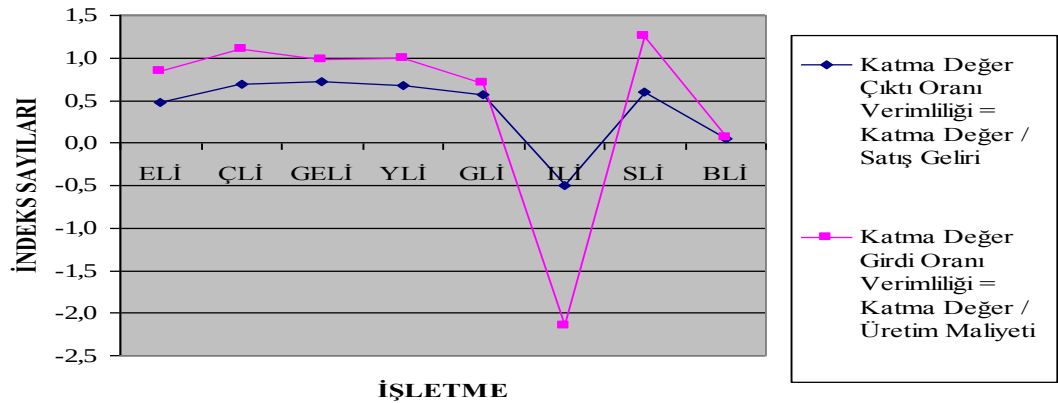
2007 Yılı İşletmeler Arası Net Kar Verimliliği 1

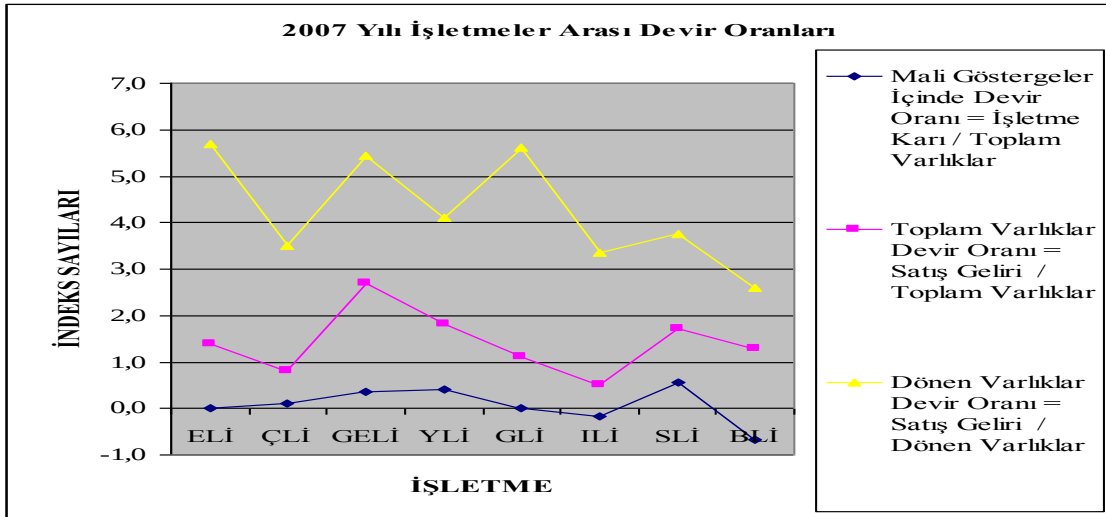
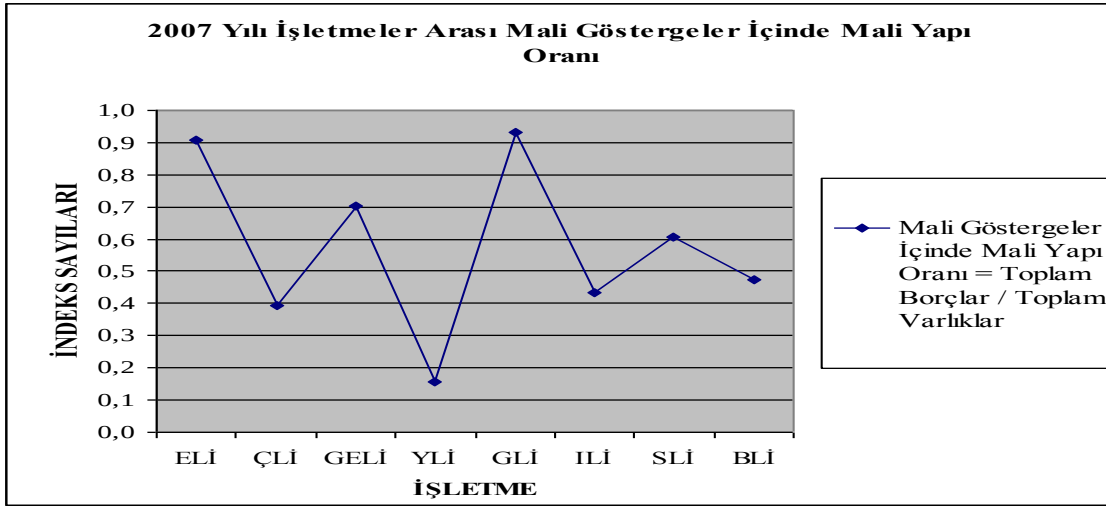
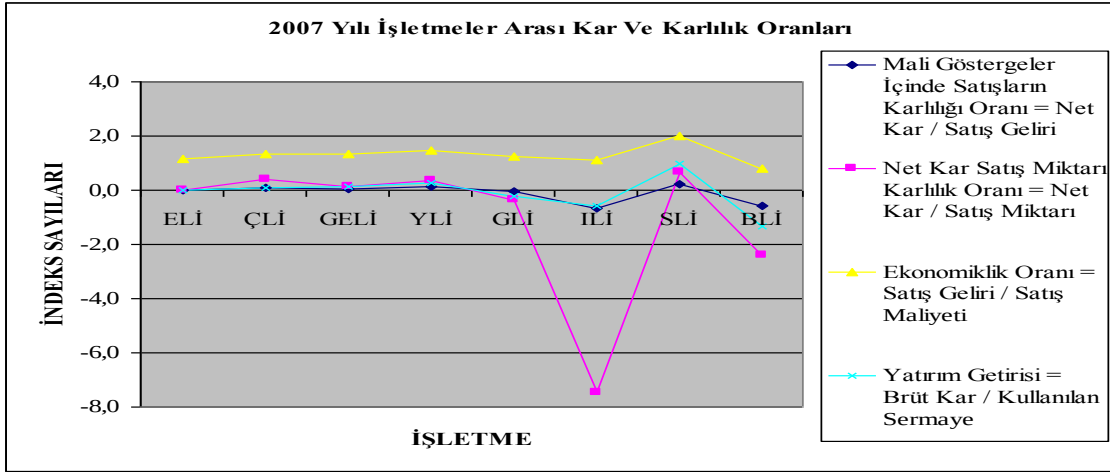


2007 Yılı İşletmeler Arası Fiziksel İşgücü İşçilik Net Kar Verimliliği

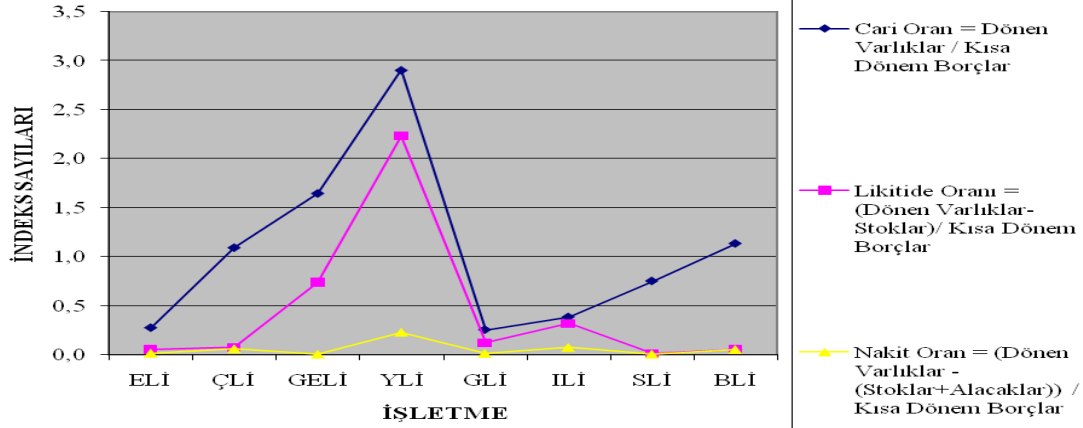


2007 Yılı İşletmeler Arası Katma Değer Girdi Çıktı Oranları

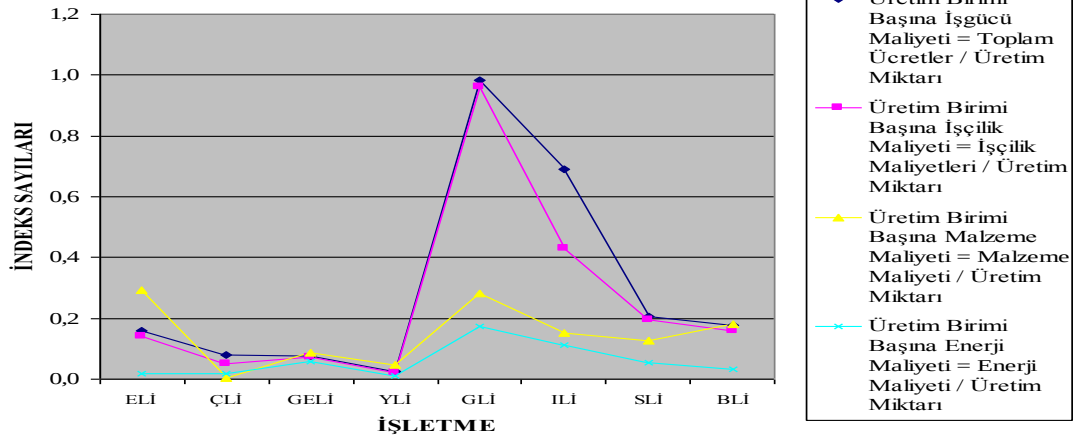




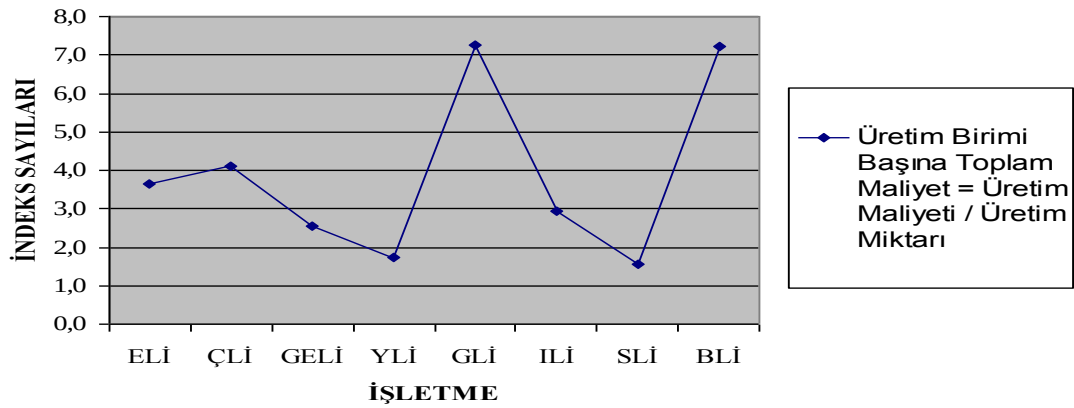
2007 Yılı İşletmeler Arası Likitide Oranları



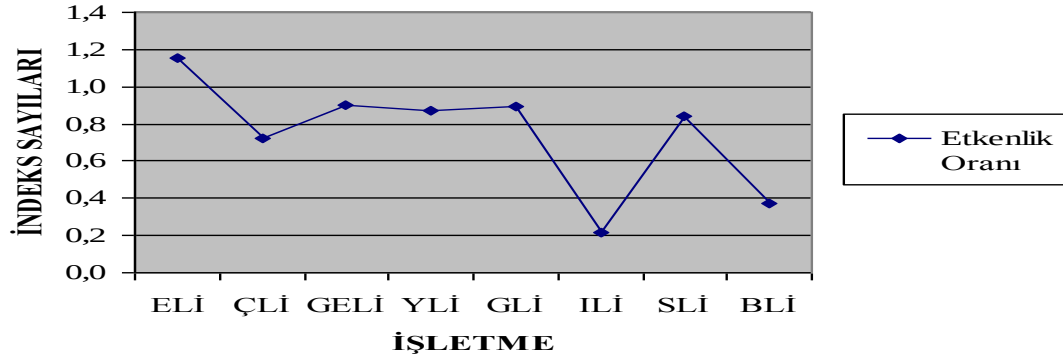
2007 Yılı İşletmeler Arası Üretim Birimi Başına Maliyetler



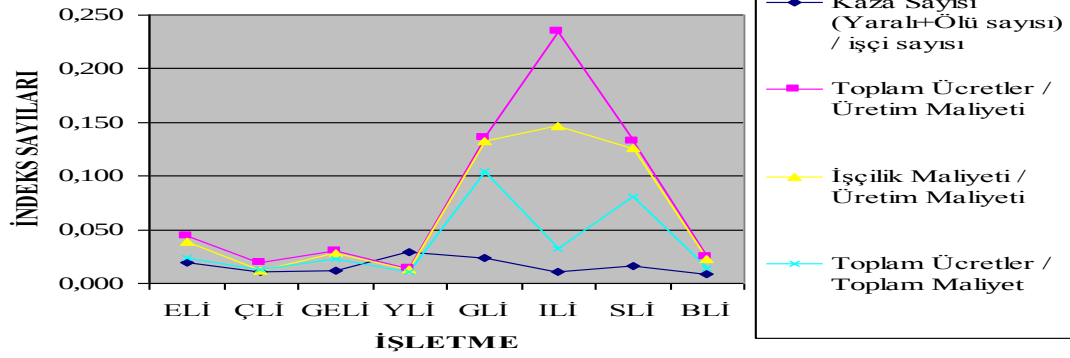
2007 Yılı İşletmeler Arası Üretim Birimi Başına Toplam Maliyet



2007 Yılı İşletmeler Arası Etkenlik Oranları



2007 İşletmeler Arası Çalışma Yaşamının Kalitesi 1



2007 Yılı İşletmeler Arası Çalışma Yaşamının Kalitesi 2

